

杭州迪普科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2019-11-002

投资者关系活 动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称 及人员姓名	主要参与人员有： 财通证券 苏肖骅 蒋领 东吴证券 郝彪 兴银基金 张世略 农银汇理基金 梁国柱 湘财基金 房天浩 杭州红骅投资 陈杰 华富基金 张宝涵 南土资产 郑奇威
时间	2019年11月11日
地点	杭州市滨江区通和路68号中财大厦6楼迪普科技会议室
上市公司接待 人员姓名	董事、董秘、CFO：邹禧典
投资者关系活 动主要内容介 绍	本次交流的主要内容如下： 一、公司介绍 迪普科技通过持续高额研发投入，向用户提供高端的产品和解决方案。产品由安全防护产品到安全检测产品、安全服务及大数据安全分析平台等，实现业务上的全覆盖和闭环。 迪普科技基于研发的高性能硬件平台、全面融合网络、安全、应用交付功能的 L2-7 融合操作系统等使产品具有高性能特征，公司高端产品和解决方案在业务复杂、流量大、组网先进的运营商等的应用，很好地进行了诠释。 二、交流问答环节 1. 公司人员扩张计划？ 回复：公司按照人力资源战略，对研发人员保持适度增长，加大市场人员招聘力度。

	<p>2. 公司定位于高端产品，在产品 and 客户上如何体现？</p> <p>回复：迪普拥有低、中、高端全系列产品；客户方面，公司加大价值行业的拓展，价值行业主要体现为运营商、政府、电力、金融等。</p> <p>3. 公司分销占比情况？</p> <p>回复：迪普采用渠道和直销相结合方式服务客户，渠道为主。与传统的分销不是同一概念，公司销售渠道分为一级渠道代理商和二级渠道代理商，总代理商一般不参与终端用户的招投标，利用其物流、资金、负责物流运输、配合 IT 厂商提供支持服务。二级渠道代理商具备一定特定行业、特定区域的客户资源、服务能力，直接向最终用户销售迪普科技产品，参与项目招投标，负责用户及市场拓展销售、产品安装、售后服务等。</p> <p>4. 视频监控安全业务开展情况？</p> <p>回复：迪普科技作为业界视频传输网安全体系建设的领导者，迪普科技视频监控整体安全解决方案已应用于全国 20 余省及 200 余个“平安城市”、“雪亮工程”及“智能交通”项目，并承担了杭州 G20 峰会、上海进博会、上合青岛峰会、厦门金砖五国峰会、大连达沃斯论坛等重大国际会议的安保工作。市场主要体现在公安政法行业等。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2019 年 11 月 11 日