胜宏科技(惠州)股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2019-1122-01

7/11 J . 2010 .	√特定对象调研	□分析师会议	□媒体采访	□业绩说明会
投资者关系 活动类别	□新闻发布会	□路演活动	√现场参观	
	□其他			
参与单位名称 与姓名	中信证券	郑泽科		
	云创投资	贺 雅		
	蓝熙资产	宋 瀚		
	蓝熙资产	张炜兵		
	蓝熙资产	韦晋元		
	蓝熙资产	曾 倩		
	中信显昂	高浩觉		
	中信证券	夏胤磊		
	中信证券	王子源		
	传家堡资管	温若愚		
	前海并源基金	张 浩		
	承泽资产	黄文理		
	摩根士丹利投资	张嘉行		
	BAMBUBLACK	王晓琳		
	山东国投	郭嘉		
	世嘉控股	施学东		
	世嘉控股	王俊杰		
	圣卢西亚资产管理	黄建达		
	大疆创新	吴光浩		
	大疆创新	闵一雄		
	广发证券	黄 宇		

	同方投资 胡 畔			
	同方投资 王世勤			
时间	2019年11月22日			
地点	公司3号会议室、智慧工厂现场			
上市公司 接待人员姓名	董事会秘书: 赵启祥			
	财务总监: 朱国强			
	证券事务代表:李启亮			
投资者关系活动主要内容介绍	一、公司介绍			
	赵启祥先生通过 PPT 形式,向参加调研活动人员介绍:公司介绍、客户结构升级、下			
	游客户领域分布、产能扩产及规划、产品与技术储备等方面内容。			
	二、投资者互动,主要问答内容			
	Q1: 请分析一下中国 PCB 行业情况及胜宏的优势。			
	答:全球 PCB 市场约 650 亿美金,行业每年的增长速度根据第三方报告大概在 5%-8%。			
	之前台湾企业也经历过高速成长,目前台湾 PCB 行业整体增长放缓,产业向中国大			
	陆转移。在未来,全球的 PCB 增长的部分必将由中国大陆来承接。企业的竞争核心			
	来源于前期的技术储备,公司要抢占行业的技术制高点,目前公司海外客户进入速度			
	远超过预期,现在最核心要走的是要准备公司的产品。三条主线:技术、客户、产能。			
	Q2: 决定企业毛利率水平的获利因素有哪些?			
	答:不能简单理解越高端产品毛利率越好。首先,产品越稀缺获利能力越强即产品的			
	稀缺性决定了企业的获利能力; 其次公司的成本管理和效率管理也会影响企业的毛利			
	率;另外,PCB下游领域在高速发展,需求的技术差异化加大,生产设备更新换代,			
	以上这些都会影响企业的毛利率。			
	Q3: SLP 公司是否有布局?			
	答:公司目前在 5 楼 HDI 会规划出来 2.5 万平米/月 Any Layer,以及 1 万平方米/月			
	mSAP.			
	Q4: 公司高多层产品的规划情况?			
	答:目前是布局服务器领域,涵盖工控产品,最高能做到 6.0mm 板厚,设备能支持			
	40 层的产品量产。			

O5: 公司车载产品的利润是否比手机产品利润高?

答:首先,车载产品对安全要求高,产品的定价高;另外,从成本角度来说,对原物料的要求也更高。公司已经供应到特斯拉等新能源的汽车客户。

Q6: 智慧工厂人工成本占收入比例是多少? 智慧工厂的收入占比是多少?

答:人工成本占比从 18%-19%下降到 15%,大概减少了 2/3 的人。人均收入在增加,企业人工成本在降低。智慧工厂的收入暂时占总收入的 50%。

Q7: HDI 智慧工厂 2020 年的产值规划和净利率是怎样的?

答:公司内部规划产值是8-10亿,净利润1亿左右,前期公共部分投入要分摊,等三期全部投产后,净利率会有提升。

三、参观公司车间

投资者参观了位于公司通孔板智慧工厂及 HDI 智慧工厂。

注:调研过程中公司严格遵照相关规定,未出现未公开重大信息泄露等情况。

附件清单(如有)

无