

证券代码：300415

证券简称：伊之密

广东伊之密精密机械股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2020-06

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他 <u>电话会议</u>
参与单位名称及人员姓名	保诚集团&基金 罗婧婧
时 间	2020年3月10日
地 点	广东省佛山市顺德高新区（容桂）科苑三路22号 广东伊之密精密机械股份有限公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书 肖德银 证券事务代表 陈结文
	1、问：注塑机、压铸机的客户主要分布在哪些行业？ 答：注塑机方面，其下游的应用行业主要集中在汽车、家电、医疗、包装、玩具、日用品轻工业等多个行业。 压铸机方面，其下游的应用行业主要集中在汽车、家电、3C以及正在兴起的5G等行业。 2、问：公司所处行业是否存在明显的周期性、季节性特征？ 答：公司作为一家以提供主机为主的综合性解决方案设备制造商，下游行业主要来自汽车、家电、3C、包装、建材以及正在兴起的5G等多个行业，与宏观经济状况紧密

投资者关系活动主要内容介绍

联系，随着经济周期呈现一定的波动，具有比较明显的周期性特征。此外，除了一季度有春节放假的影响外，公司所处行业季节性特征不明显。

3、问：公司目前所处的行业地位？

答：模压成型行业作为传统的制造业，一直以来竞争较为剧烈。近些年来，公司不断加大研发投入，不断完善产品系列，优化产能布局，并积极开拓海外市场，一直处在良性发展的道路上，行业地位和竞争力持续提升。

从国内厂商来看，在注塑机领域，我国注塑机领域已经形成了长三角和珠三角两个产业群，其中长三角地区以海天国际为龙头。伊之密、震雄、博创等主要集中在珠三角地区，上述企业均具备一定的竞争实力，拥有自己不同的产品特色。在压铸机领域，力劲科技作为国内一家老牌压铸机厂商，竞争实力较强，也是公司在压铸机领域的主要竞争对手之一。值得一提的是，得益于近些年来公司不断完善产品系列，公司是国内为数不多的产品系列较为丰富的模压成型厂商之一。未来，公司将积极践行产品、运营、全球化三大战略，不断提高综合竞争实力。

4、问：公司的机器交货时间一般为多长？

答：一般情况下，客户的订单数量、产品类型、定制化需求、机器大小等因素都会影响交货期，公司一直在努力提高自己的订单交付水平。目前，从接单到交货，针对不同机型与配置，一般为1-3个月，也有一些相对复杂的订单将超过3个月。

5、问：公司的销售回款情况怎样？

答：公司在努力提高销售收入的同时，对销售回款也进行严格的控制。公司设有专门的资信管理部门，注重与更优质、更诚信的客户进行交易，加强对客户售前的资信审查，

	<p>并对应收账款的回款进度进行持续的监督与管理，坏账率一直保持在较低的水平。</p> <p>6、问：从公司的业绩预告看，公司2019年度的经营业绩在同行业表现不俗，主要原因有哪些呢？</p> <p>答：2019年，从模压成型装备领域来看，由于汽车等主要下游行业的发展放缓，行业的发展面临着较大的困难和挑战。在此不利的形势下，伊之密依托产品、运营和全球化三大战略变革，践行创新驱动高质量发展路径，公司发展呈现良好势头。①从注塑机板块来看，在国内市场承压的情况下，公司大力开拓国外市场，国外市场呈现快速增长的趋势，其中印度、欧洲、巴西、墨西哥等市场增长较快。②从压铸机板块来看，2019年其下游最大的应用行业汽车行业发展遇冷，给公司带来较大困难，但5G新兴领域的出现，压铸机板块出现了新的增长点。③持续的高研发投入、丰富的产品系列、运营战略的有效开展，IPD（集成产品研发）模式的不断深化和YFO服务体系不断提升，使得公司的竞争力不断增强，也是公司保持平稳增长的原因之一。</p>
附件清单（如有）	
日期	2020年3月11日