

创业板风险提示

本次股票发行后拟在创业板市场上市，该市场具有较高的投资风险。创业板公司具有业绩不稳定、经营风险高、退市风险大等特点，投资者面临较大的市场风险。投资者应充分了解创业板市场的投资风险及本公司所披露的风险因素，审慎作出投资决定。



西安万隆制药股份有限公司

Xi'an Wan Long Pharmaceutical Co., Ltd

（西安市高新区新型工业园创新路 5 号）

首次公开发行股票并在创业板上市 招股说明书 （预披露稿）

声明：公司的发行申请尚未得到中国证监会核准。本招股说明书（申报稿）不具有据以发行股票的法律效力，仅供预先披露使用。投资者应当以正式公告的招股说明书作为作出投资决定的依据。

保荐人（主承销商）



海通证券股份有限公司
HAITONG SECURITIES CO., LTD.

（上海市广东路 689 号）

本次发行概况

发行股票类型:	人民币普通股 (A股)	每股面值:	人民币1.00元
公开发行业数:	本次合计发行不超过 2,500 万股, 不低于发行后总股本的 25%, 其中发行新股【】万股, 公司股东发售股份【】万股	每股发行价格:	【】元
发行后总股本:	【】万股	预计发行日期:	【】年【】月【】日
拟上市证券交易所:	深圳证券交易所		
<p>本次公司发行股票合计不超过 2,500 万股, 不低于发行后总股本的 25%, 其中发行新股【】万股, 公司股东发售股份【】万股。本次股东公开发售股份由公司第三大股东吴梅花女士优先发售, 如吴梅花所持公司股份数额不足, 其余股东同比例发售, 公司股东公开发售股份数量不得超过自愿设定 12 个月及以上限售期的投资者获得配售股份的数量。公司股东公开发售股份所得资金不归公司所有, 请投资者在报价、申购过程中考虑公司股东公开发售股份的因素。</p>			
本次发行前股东所持股份的限售安排、股东对所持股份自愿锁定的承诺	<p>控股股东陈秋林、实际控制人陈秋林和吴梅花承诺: 自发行人股票上市之日起三十六个月内, 不转让或者委托他人管理本次发行前本人持有的发行人股份, 也不由发行人回购该部分股份。</p> <p>其他股东昆吾九鼎、马纳、郭轩鸣、洪军、陈西勇、王震、郑方晔、刘护鱼和田继堂承诺: 自发行人股票上市之日起十二个月内, 不转让或者委托他人管理本人本次发行前持有的发行人股份, 也不由发行人回购本人该部分股份。</p> <p>作为同时担任公司董事和高级管理人员的股东, 陈秋林、马纳、郭轩鸣、洪军、陈西勇、王震和郑方晔承诺: 除前述锁定期外, 在发行人任职期间, 每年转让持有的发行人</p>		

	<p>股份不超过其所持有股份总数的百分之二十五；离职后六个月内，不转让其持有的发行人股份；在首次公开发行股票上市之日起六个月内申报离职的，自申报离职之日起十八个月内不得转让其直接持有的发行人股份；在首次公开发行股票上市之日起第七个月至第十二个月之间申报离职的，自申报离职之日起十二个月内不得转让其直接持有的发行人股份。</p> <p>实际控制人陈秋林、吴梅花、持有发行人股份的董事马纳、郭轩鸣、洪军和高级管理人员陈西勇、王震、郑方晔承诺：所持发行人股票在锁定期满后两年内减持的，其减持价格不低于发行价；公司上市后 6 个月内如公司股票连续 20 个交易日的收盘价均低于发行价，或者上市后 6 个月期末收盘价低于发行价，持有公司股票的锁定期限自动延长 6 个月。持有发行人股份的董事和高级管理人员所作出的此项承诺不因本人职务变更、离职等原因而放弃履行承诺。</p>
<p>保荐机构（主承销商）：</p>	<p>海通证券股份有限公司</p>
<p>签署日期：</p>	<p>2014年 6 月 26 日</p>

发 行 人 声 明

发行人及全体董事、监事、高级管理人员承诺招股说明书不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并对其真实性、准确性、完整性、及时性承担个别和连带的法律责任。

发行人及全体董事、监事、高级管理人员、发行人的控股股东、实际控制人以及保荐人、承销的证券公司承诺因发行人招股说明书及其他信息披露资料有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，致使投资者在证券发行和交易中遭受损失的，将依法赔偿投资者损失。

证券服务机构承诺因其为发行人本次公开发行制作、出具的文件有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，给他人造成损失的，将依法赔偿投资者损失。

公司负责人和主管会计工作的负责人、会计机构负责人保证招股说明书中财务会计资料真实、完整。

中国证监会对本次发行所作的任何决定或意见，均不表明其对发行人的盈利能力、投资价值或者对投资者的收益作出实质性判断或者保证。任何与之相反的声明均属虚假不实陈述。

根据《证券法》的规定，股票依法发行后，发行人经营与收益的变化，由发行人自行负责；投资者自主判断发行人的投资价值，自主作出投资决策，自行承担股票依法发行后因发行人经营与收益变化或者股票价格变动引致的投资风险。

重大事项提示

公司特别提请投资者注意，在作出投资决策之前，务必仔细阅读招股说明书“第四节风险因素”的全部内容。

一、股份流通限制及自愿锁定承诺

控股股东陈秋林、实际控制人陈秋林和吴梅花承诺：自发行人股票上市之日起三十六个月内，不转让或者委托他人管理本次发行前本人持有的发行人股份，也不由发行人回购该部分股份。

其他股东昆吾九鼎、马纳、郭轩鸣、洪军、陈西勇、王震、郑方晔、刘护鱼和田继堂承诺：自发行人股票上市之日起十二个月内，不转让或者委托他人管理本人本次发行前持有的发行人股份，也不由发行人回购本人持有的该部分股份。

作为同时担任公司董事和高级管理人员的股东，陈秋林、马纳、郭轩鸣、洪军、陈西勇、王震和郑方晔承诺：除前述锁定期外，在发行人任职期间，每年转让所持有的发行人股份不超过其所持有股份总数的百分之二十五；离职后六个月内，不转让其持有的发行人股份；在首次公开发行股票上市之日起六个月内申报离职的，自申报离职之日起十八个月内不得转让其直接持有的发行人股份；在首次公开发行股票上市之日起第七个月至第十二个月之间申报离职的，自申报离职之日起十二个月内不得转让其直接持有的发行人股份。

实际控制人陈秋林、吴梅花、持有发行人股份的董事马纳、郭轩鸣、洪军和高级管理人员陈西勇、王震、郑方晔承诺：所持发行人股票在锁定期满后两年内减持的，其减持价格不低于发行价；公司上市后6个月内如公司股票连续20个交易日的收盘价均低于发行价，或者上市后6个月期末收盘价低于发行价，持有公司股票的锁定期限自动延长6个月。持有发行人股份的董事和高级管理人员所作出的此项承诺不因本人职务变更、离职等原因而放弃履行承诺。

二、招股说明书不存在虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏的承诺

(一) 发行人及其实际控制人陈秋林、吴梅花承诺：如发行人招股说明书有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，对判断发行人是否符合法律规定的发行条件构成重大、实质影响的，将依法回购首次公开发行的全部新股，且将购回已转让的原限售股份。发行人招股说明书有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，致使投资者在证券交易中遭受损失的，将依法赔偿投资者损失。

(二) 发行人实际控制人、董事、监事、高级管理人员承诺：发行人招股说明书有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，致使投资者在证券交易中遭受损失的，将依法赔偿投资者损失。

(三) 海通证券股份有限公司、众环海华会计师事务所（特殊普通合伙）、北京德恒律师事务所、北京中同华资产评估有限公司承诺：因其为发行人首次公开发行制作、出具的文件有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，给投资者造成损失的，将依法赔偿投资者损失。

三、本次发行后公司股利分配政策、现金分红比例规定

2014年3月6日，公司2014年第一次临时股东大会审议通过了上市后适用的《公司章程》（草案），有关利润分配的主要规定如下：

1、利润分配原则

本公司在制定利润分配政策和具体方案时，应当重视投资者的合理投资回报，并兼顾公司的长远利益和可持续发展，保持利润分配政策的连续性和稳定性。

在有条件的情况下，公司可以进行中期利润分配。本公司利润分配可采取现金、股票、现金与股票相结合或者法律、法规允许的其他方式。公司在选择利润分配方式时，相对于股票股利等分配方式优先采用现金分红的利润分配方式。根据公司现金流状况、业务成长性、每股净资产规模等真实合理因素，公司可以采用发放股票股利方式进行利润分配。

2、公司的分红政策及相关程序

(1) 差异化的现金分红政策

公司如无重大投资计划或重大现金支出等事项发生,应当采取现金方式分配股利,以现金方式分配的利润不少于当年实现的可分配利润的百分之二十。重大投资计划或重大现金支出是指公司在一年内购买资产以及对外投资等交易涉及的资产总额(同时存在账面值和评估值的,以较高者计)占公司最近一期经审计总资产百分之三十以上的事项。公司在实施上述现金分配股利的同时,可以派发股票股利。

公司董事会应当综合考虑所处行业特点、发展阶段、自身经营模式、盈利水平以及是否有重大资金支出安排等因素,区分下列情形,并按照公司章程规定的程序,提出差异化的现金分红政策:

①公司发展阶段属成熟期且无重大资金支出安排的,进行利润分配时,现金分红在本次利润分配中所占比例最低应达到 80%;

②公司发展阶段属成熟期且有重大资金支出安排的,进行利润分配时现金分红在本次利润分配中所占比例最低应达到 40%;

③公司发展阶段属成长期且有重大资金支出安排的,进行利润分配时,现金分红在本次利润分配中所占比例最低应达到 20%;

公司发展阶段不易区分但有重大资金支出安排的,可以按照前项规定处理。

(2) 公司利润分配方案的决策程序和机制

①公司每年利润分配预案由董事会结合公司章程的规定、盈利情况、资金供给和需求情况提出、拟订。董事会审议现金分红具体方案时,应当认真研究和论证公司现金分红的时机、条件和最低比例、调整的条件及决策程序要求等事宜,独立董事应对利润分配方案进行审核并发表独立明确的意见,董事会通过后提交股东大会审议。

独立董事可以征集中小股东的意见,提出分红提案,并直接提交董事会审议。

股东大会对现金分红具体方案进行审议时,应通过多种渠道主动与股东特别是中小股东进行沟通和交流,包括但不限于电话、传真和邮件沟通或邀请中小股东参会等方式,充分听取中小股东的意见和诉求,并及时答复中小股东关心的问题。

②公司因特殊情况而不进行现金分红时,公司应在董事会决议公告和年报全文中披露未进行现金分红或现金分配低于规定比例的原因,以及公司留存收益的

确切用途及预计投资收益等事项进行专项说明,经独立董事发表意见后提交股东大会审议。

③董事会审议制定或修改利润分配相关政策时,须经全体董事过半数表决通过方可提交股东大会审议;股东大会审议制定或修改利润分配相关政策时,须经出席股东大会会议的股东(包括股东代理人)所持表决权的三分之二以上表决通过。

④公司股东大会对利润分配方案作出决议后,公司董事会须在股东大会召开后2个月内完成股利的派发事项。

存在股东违规占用公司资金情况的,公司应当扣减该股东所分配的现金红利,以偿还其占用的资金。

(3) 公司利润分配政策的调整

如遇到战争、自然灾害等不可抗力,并对公司生产经营造成重大影响时,或公司自身经营状况发生重大变化时,公司可对利润分配政策进行调整,但调整后的利润分配政策不得违反相关法律、行政法规、部门规章和政策性文件的规定。

公司调整利润分配方案,应当按照前述规定履行相应决策程序。

(4) 利润分配政策的披露

公司应当在年度报告中详细披露利润分配政策的制定及执行情况,说明是否符合公司章程的规定或者股东大会决议的要求;现金分红标准和比例是否明确和清晰;相关的决策程序和机制是否完备;独立董事是否尽职履责并发挥了应有的作用;中小股东是否有充分表达意见和诉求的机会,中小股东的合法权益是否得到充分保护等。如涉及利润分配政策进行调整或变更的,还要详细说明调整或变更的条件和程序是否合规和透明等。

关于公司股利分配政策的具体内容,请参见本招股说明书“第九节 财务会计信息与管理层分析”相关内容。

四、发行前滚存利润安排

根据公司2012年第一次临时股东大会决议,同意公司首次公开发行股票前滚存的可供股东分配的利润,由首次公开发行股票后的新老股东依其所持股份比例共同享有。

五、稳定股价的预案

公司及其控股股东、公司董事和高级管理人员提出,上市后三年内公司股价低于每股净资产时稳定公司股价的预案,具体如下:

1、启动稳定股价措施的条件

公司上市后三年内,如公司股票连续 20 个交易日除权后的加权平均价格(按当日交易数量加权平均,不包括大宗交易)低于公司上一会计年度经审计的除权后每股净资产值(以下简称“启动条件”),则公司应按下述规则启动稳定股价措施。

2、稳定股价的具体措施

公司股票价格触发启动条件时,公司将按照如下顺序启动回购程序,首先是公司回购、其次是控股股东增持、最后董事、高管人员增持。

(1) 公司回购:

公司 2013 年度股东大会审议通过如下措施:

①公司为稳定股价之目的回购股份,应符合《上市公司回购社会公众股份管理办法(试行)》及《关于上市公司以集中竞价交易方式回购股份的补充规定》等相关法律、法规的规定,且不应导致公司股权分布不符合上市条件。

②公司股东大会对回购股份做出决议,须经出席会议的股东所持表决权的三分之二以上通过,公司持股 5%以上的股东承诺就该等回购事宜在股东大会中投赞成票。

③公司为稳定股价之目的进行股份回购的,除应符合相关法律法规之要求之外,还应符合下列各项:

a 公司用于回购股份的资金总额累计不超过公司首次公开发行新股所募集资金的总额;

b 公司单次回购股份不超过公司总股本的 2%;

c 公司单次用于回购股份的资金不得低于人民币 600 万元。

（2）控股股东增持

公司控股股东应在符合《公司法》《证券法》及其他法律、行政法规规定的前提下，对公司股票进行增持：

①公司回购股份方案实施期限届满之日后的 10 个交易日除权后的公司股份加权平均价格（按当日交易数量加权平均，不包括大宗交易）低于公司上一会计年度经审计的除权后每股净资产值；

②公司回购股份方案实施完毕之日起的 3 个月内启动条件再次被触发。

控股股东承诺单次增持总金额不应少于人民币 600 万元，但单次增持公司股份数量不超过公司总股本的 2%。

（3）董事、高级管理人员增持

①下列任一条件发生时，在公司任职并领取薪酬的公司董事（不包括独立董事）、高级管理人员应在符合《公司法》《证券法》及其他法律、行政法规规定的前提下，对公司股票进行增持：

a 控股股东增持股份方案实施期限届满之日后的 10 个交易日除权后的公司股份加权平均价格（按当日交易数量加权平均，不包括大宗交易）低于公司上一会计年度经审计的除权后每股净资产值；

b 控股股东增持股份方案实施完毕之日起的 3 个月内启动条件再次被触发。

②有义务增持的公司董事、高级管理人员用于增持公司股份的货币资金不少于该等董事、高级管理人员上年度薪酬总和的 30%，但不超过该等董事、高级管理人员上年度的薪酬总和。公司实际控制人对该等增持义务的履行承担连带责任。

③在公司董事、高级管理人员增持完成后，如果公司股票价格再次出现连续 20 个交易日除权后的加权平均价格（按当日交易数量加权平均，不包括大宗交易）低于公司上一会计年度经审计的除权后每股净资产值，则公司应依照本预案的规定，依次开展公司回购、控股股东增持及董事、高级管理人员增持工作。

3、稳定股价措施的启动程序

(1) 公司回购

①公司董事会应在上述公司回购启动条件触发之日起的 15 个交易日内做出回购股份的决议。

②公司董事会应当在做出回购股份决议后的 2 个工作日内公告董事会决议、回购股份预案，并发布召开股东大会的通知。

③公司回购应在公司股东大会决议做出之日起次日开始启动回购，并应在履行相关法定手续后的 30 日内实施完毕；

④公司回购方案实施完毕后，应在 2 个工作日内公告公司股份变动报告。

(2) 控股股东及董事、高级管理人员增持

①公司董事会应在控股股东及董事、高级管理人员增持启动条件触发之日起 2 个交易日内做出增持公告。

②控股股东及董事、高级管理人员应在增持公告做出之日起次日开始启动增持，并应在履行相关法定手续后的 30 日内实施完毕。

本预案在公司完成首次公开发行 A 股股票并上市之日起生效，有效期三年。

公司要求在本预案有效期内新聘的董事、高级管理人员履行公司发行上市时董事、高级管理人员已作出的稳定股价预案的承诺。

六、持股 5%以上股东的持股意向及减持意向

持股 5%以上的公司控股股东、实际控制人陈秋林承诺：除本次发行涉及公开发售股份之外，在锁定期届满两年内，且符合相关法律法规及规范性文件要求的前提下，每年减持发行人股份的数量不超过上一年末持股数量的 25%，减持价格为不低于发行价，减持方式为竞价交易、大宗交易、协议转让等法律法规规定的交易方式。减持发行人股份时，将提前三个交易日通过发行人发出相关公告。

持股 5%以上的公司实际控制人吴梅花承诺：除本次发行涉及公开发售股份之外，锁定期满后两年内，在且符合相关法律法规及规范性文件要求的前提下，将全部减持持有的发行人股份，减持价格不低于发行价，减持方式为竞价交易、

大宗交易、协议转让等法律法规规定的交易方式。减持发行人股份时，将提前三个交易日通过发行人发出相关公告。

持股 5%以上的公司董事马纳承诺：在锁定期届满两年内，且符合相关法律法规及规范性文件要求的前提下，每年减持发行人股份的数量不超过上一年末持股数量的 25%，减持价格为不低于发行价，减持方式为竞价交易、大宗交易、协议转让等法律法规规定的交易方式。减持发行人股份时，将提前三个交易日通过发行人发出相关公告。

如未能履行承诺的，陈秋林、马纳和吴梅花违反相关承诺的减持所得收入归发行人所有。

持股 5%以上的公司机构投资者昆吾九鼎承诺：本机构有意向在所持万隆制药股份锁定期满后 24 个月内减持完毕，但不排除根据本机构自身资金需求、实现投资收益、万隆制药股票价格波动等情况调整减持时间的可能性；减持价格不低于每股净资产（指最近一期经审计的合并报表每股净资产）的 150%，期间如遇派息、送股、资本公积转增股本、配股等除权除息事项，减持价格将进行相应调整；在符合相关规定的前提下，通过大宗交易系统方式、证券交易所集中竞价交易或协议转让等法律法规规定的交易方式实现减持；每次减持均严格履行提前 3 个交易日公告及其他相关信息披露义务，本机构持有公司股份低于 5%以下时除外。如本机构违反上述承诺和减持原则，本机构将在万隆制药股东大会及中国证监会指定报刊上公开说明未履行承诺的具体原因并向股东和社会公众投资者道歉，同时本机构所持万隆制药股份将自违反上述承诺之日起自动锁定 6 个月，如果因未履行承诺给万隆制药或者其他投资者造成损失的，将依法向万隆制药或者其他投资者承担赔偿责任。

七、持股 10%以上股东及本次公开发行前 36 个月内担任公司董事、监事、高级管理人员、核心技术人员的股东本次公开发售股份，对发行人控制权、治理结构及生产经营等产生的影响说明

陈秋林作为发行人控股股东，本次公开发售股份前所持公司股权比例为

70.08%，占比较高，根据本次发行方案，预计本次公开发售股份后陈秋林所持公司股份占比仍然较高，仍为发行人第一大股东，不对发行人的控制权、治理结构及生产经营产生影响。

参与本次公开发售股份的持股 10%以上的股东为北京昆吾九鼎医药投资中心，北京昆吾九鼎医药投资中心系专业投资机构，不以控制企业为目的，参与本次公开发售股份属于正常的减持行为，不对发行人的控制权、治理结构及生产经营产生影响。

参与本次公开发售股份的发行人董事、监事、高级管理人员、核心技术人员仅转让部分持有发行人的股份，属于正常的减持行为，不会对发行人的控制权、治理结构及生产经营产生影响。

八、风险提示

公司特别提请投资者注意，在作出投资决策之前，务必仔细阅读本招股说明书中“风险因素”一节的全部内容。

九、对公司持续盈利能力产生重大不利影响的因素及保荐机构对发行人是否具备持续盈利能力的核查结论意见

对公司持续盈利能力产生重大不利影响的因素包括但不限于招股说明书“第四节 风险因素”的全部内容，公司已在招股说明书“第四节 风险因素”中进行了分析与披露。

通过对影响发行人成长性因素及风险因素进行充分的尽职调查和审慎判断，结合发行人的未来发展规划，保荐机构认为：发行人具备良好的持续盈利能力。

十、发行人关于填补被摊薄即期回报的措施及承诺

若公司本次发行成功，发行当年每股收益、净资产收益率等指标与上年同期相比，将有可能出现一定程度的下降。公司拟从以下几个方面着手，不断提高公司的收入和盈利水平，尽量减少本次发行对于公司上述指标的影响并提高投资者

的回报。

（一）加快募投项目进度，争取早日实现项目预期收益

本次募集资金投资项目紧紧围绕公司主营业务，随着募集资金项目的陆续投产，基于公司对现有产品市场扩容、替代及新产品市场开拓的综合分析，公司营业收入与利润水平将大幅增长，募集资金将显著提高公司未来盈利能力，净资产收益率也会随之提高。

（二）加强技术创新，不断推出新品种

公司已开发出 20 个药品品种，申报获得了国家药监局颁发的新药证书 11 份，包括一类新药 2 项、三类新药 2 项、四类新药 4 项、五类新药 2 项和中药四类新药 1 项。未来随着新品种不断研发成功和相继投产，能够为公司业绩的持续增长提供保障。

（三）加强经营管理和内部控制，提升经营效率和盈利能力

发行人将加强企业内部控制，发挥企业管控效能。推进全面预算管理，优化预算管理流程，加强成本管理，强化预算执行监督，全面有效地控制公司经营和管控风险，提升经营效率和盈利能力。

目 录

本次发行概况	1
发行人声明	3
重大事项提示	4
目 录	14
第一节 释 义.....	18
第二节 概 览.....	22
一、发行人简介	22
二、发行人控股股东、实际控制人简介	24
三、发行人主要财务数据及财务指标	25
四、募集资金用途	26
第三节 本次发行概况.....	28
一、本次发行的基本情况	28
二、与发行有关的机构和人员	29
三、发行人与本次发行有关当事人之间的关系	31
四、有关发行上市的重要日期	31
第四节 风险因素.....	32
一、药品价格下降的风险	32
二、主导产品较为集中的风险	32
三、行业政策风险	32
四、用药习惯转变风险	33
五、产品质量风险	33
六、新产品开发风险	33
七、税收政策变化的风险	34
八、环境保护政策变化的风险	34
九、新产品的市场开拓风险	34
十、募集资金投资项目风险	35
十一、净资产收益率下降风险	35
十二、核心技术失密风险	36
十三、技术人才流失风险	36

十四、快速扩张的管理风险	36
十五、实际控制人控制的风险	36
十六、上市当年经营业绩下降风险	37
第五节 发行人基本情况	38
一、发行人整体变更设立情况	38
二、发行人重大资产重组情况	39
三、发行人的股权结构和组织结构	39
四、发行人子公司情况	40
五、持有发行人 5%以上股份股东及实际控制人的基本情况	41
六、发行人股本的有关情况	47
七、发行人员工基本情况	50
八、持有发行人 5%以上股份的主要股东以及作为股东的董事、监事、高级管理人员作出的重要承诺及其履行情况	51
第六节 业务与技术	54
一、发行人主营业务及其变化情况	54
二、发行人所处医药行业的概况	56
三、发行人的行业地位及竞争优势	87
四、发行人主营业务情况	95
五、发行人主要固定资产和无形资产	113
六、发行人的特许经营权情况	119
七、发行人核心技术和研发情况	123
八、发行当年和未来三年的发展规划及拟采取的措施	139
第七节 同业竞争与关联交易	145
一、同业竞争	145
二、关联交易	146
第八节 董事、监事、高级管理人员与公司治理	151
一、董事、监事及高级管理人员的简要情况	151
二、董事、监事、高级管理人员及核心技术人员的其他对外投资情况	155
三、董事、监事、高级管理人员、核心技术人员及其近亲属的持股及变动情况	156
四、董事、监事、高级管理人员及核心技术人员薪酬情况	157
五、公司与董事、监事、高级管理人员及其他核心人员签订的协议或承诺情况	159
六、董事、监事、高级管理人员近两年的变动情况	159
七、股东大会、董事会、监事会、独立董事、董事会秘书以及审计委员会等机构和人员的运行及履职情况	160
八、内部控制制度有效性的自我评估和鉴证意见	166

九、公司报告期内违法违规情况	166
十、公司资金占用及对外担保的情况	166
十一、公司资金管理、对外投资、担保事项的制度安排及其执行情况	167
十二、投资者权益保护情况	169
第九节 财务会计信息与管理层分析	173
一、财务报表	173
二、审计意见	178
三、财务报表的编制基础及合并财务报表范围及变化情况	178
四、报告期内采用的主要会计政策和会计估计	179
五、税项	205
六、分部报告	205
七、经注册会计师核验的非经常性损益明细表	206
八、财务指标	207
九、财务状况分析	209
十、公司盈利能力分析	231
十一、现金流量分析	263
十二、资本性支出分析	265
十三、对发行人持续盈利能力产生重大不利影响因素	266
十四、或有事项、资产负债表日后事项及其他重要事项	266
十五、发行人最近三年实际股利分配情况	267
十六、本次发行后的股利分配政策	268
十七、中介机构关于发行人利润分配政策的核查意见	270
第十节 募集资金运用	271
一、募集资金运用概况	271
二、募集资金投资项目概况	272
三、募集资金项目必要性	272
四、募集资金项目合理性	274
五、募集资金项目建设情况	278
六、新增固定资产投资与产能变动的匹配关系	285
七、募集资金运用对公司财务状况和经营成果的影响	286
第十一节 其他重要事项	288
一、重要合同	288
二、对外担保情况	288
三、诉讼和仲裁情况	288
第十二节 董事、监事、高级管理人员及有关中介机构声明	290

一、发行人全体董事、监事、高级管理人员声明	290
二、保荐人（主承销商）声明	291
三、发行人律师声明	292
四、承担审计业务的会计师事务所声明	293
五、承担评估业务的机构声明	294
六、承担验资业务的机构声明	295
第十三节 附 件	296
一、备查文件	296
二、查阅时间和查阅地点	296

第一节 释 义

在本招股说明书中，除非文义另有所指，下列词语或简称具有如下含义：

普通释义		
发行人、公司、本公司、万隆制药	指	西安万隆制药股份有限公司
发起人	指	陈秋林、吴梅花、马纳等 10 名自然人股东及北京昆吾九鼎医药投资中心一名有限合伙企业股东
昆吾九鼎	指	北京昆吾九鼎医药投资中心（有限合伙），系公司发起人股东，现持有公司 12% 的股份
万隆有限	指	西安万隆制药有限责任公司，系本公司前身
恩慈制药	指	西安恩慈制药有限公司，系本公司于 2010 年 12 月非同一控制下企业合并取得的全资子公司
丽晶实业	指	陕西丽晶实业有限责任公司，前身为陕西鸿福达贸易有限责任公司，发行人控股股东控制的企业
丽晶酒店	指	陕西丽晶酒店有限公司，发行人控股股东控制的企业
万祥物业	指	陕西万祥物业有限责任公司，发行人控股股东控制的企业
科安医药	指	西安科安医药科技有限责任公司，发行人曾经的控股子公司
海南万洋	指	海南万洋贸易有限责任公司，前身为海南万洋医药有限公司，发行人控股股东曾经控制的企业
万隆门诊	指	西安新城万隆门诊部，发行人控股股东控制的营利性医疗机构
保荐机构、主承销商、海通证券	指	海通证券股份有限公司
发行人律师	指	北京德恒律师事务所
发行人会计师、众环海华	指	众环海华会计师事务所（特殊普通合伙）。2013 年，承担发行人审计和验资的会计师事务所由中瑞岳华会计师事务所（特殊普通合伙）变更为众环海华会计师事务所（特殊普通合伙）
资产评估机构	指	北京中同华资产评估有限公司
《公司法》	指	《中华人民共和国公司法》
《证券法》	指	《中华人民共和国证券法》

《公司章程》	指	《西安万隆制药股份有限公司公司章程》
《公司章程（草案）》	指	《西安万隆制药股份有限公司公司章程》（草案）
中国证监会	指	中国证券监督管理委员会
国家发改委	指	中华人民共和国国家发展和改革委员会
国家药监局、药监局、SFDA	指	国家食品药品监督管理局
卫计委	指	中华人民共和国国家卫生和计划生育委员会
人社部	指	中华人民共和国人力资源和社会保障部
财政部	指	中华人民共和国财政部
本次发行、本次公开发行	指	发行人本次拟向社会公众公开发行不超过 2,500 万股人民币普通股（A 股）的行为，采取包括公开发行新股和公开发售股份的方式
最近三年、三年、报告期	指	2011 年、2012 年、2013 年
元	指	人民币元
专业释义		
《中国药典》	指	《中华人民共和国药典》
《国家医保目录》、医保目录	指	人社部发布的《国家基本医疗保险、工伤保险和生育保险药品目录（2009）》
《基本药物目录》	指	卫生部发布的《国家基本药物目录（基层医疗卫生机构配备使用部分）》
南方所、SFDA 南方所	指	南方医药经济研究所
IMS Health	指	艾美仕市场研究公司
新医改	指	2009年4月6日，中共中央、国务院公布的关于深化医药卫生体制改革的意见
新农合	指	新型农村合作医疗，是指由政府组织、引导、支持，农民自愿参加，个人、集体和政府多方筹资，以大病统筹为主的农民医疗互助共济制度
仿制药	指	生产国家食品药品监督管理局已批准上市的已有国家标准的药品的注册申请为仿制药申请，由该注册申请而获得批准的药品为仿制药
处方药	指	必须凭执业医师或执业助理医师处方才可调配、购买和使用的药品
非处方药	指	不需要医生处方，消费者可直接在药房或药店中即可购取的药物
制剂	指	制剂是根据药典或药政管理部门批准的标准，为适应诊断、治疗或预防的需要而制成的药物应用形式的具体品种。常用的有片剂、丸剂、胶囊剂、散剂、注射剂、酞剂、溶液剂、浸膏剂、软膏剂、栓剂等

GMP	指	中华人民共和国药品生产质量管理规范
新版 GMP	指	2011年3月1日正式施行的《药品生产质量管理规范(2010年修订)》
治疗性输液	指	治疗疾病使用的含治疗性药物的输液。公司生产的此类产品包括：奥硝唑氯化钠注射液、加替沙星注射液、复方右旋糖酐40注射液、丙氨酰谷氨酰胺注射液等
基础性输液	指	维持人体体液平衡的输液。主要包括葡萄糖输液、氯化钠输液、葡萄糖氯化钠输液、复方氯化钠输液等
围手术期	指	围绕手术的全过程，从病人决定接受手术治疗开始，到手术治疗直至基本康复，包含术前、术中及术后
合成抗菌药	指	由人工合成的抗菌药物，与由微生物发酵生成的抗生素药物从形成原理上有所不同
耐药性	指	又称抗药性。病原体(细菌、寄生虫和癌细胞等)反复接触药物后，其反应性渐减，以致最后能抵抗药物而不被消灭的现象
硝基咪唑类药物	指	合成抗菌药的一类，本类药物对厌氧菌、滴虫、阿米巴和蓝氏贾第鞭毛虫具有杀灭作用
血容量扩充剂、代血浆类用药	指	主要通过提高血浆胶体渗透压，扩充有效循环血容量的药物
内源性感染	指	主要来自胸腔、腹腔、消化道、呼吸道、泌尿生殖道等人体内部自身菌群导致的感染
外源性感染	指	主要来自手术室空气传播污染及手术器械污染等人体外部因素导致的感染
抗菌谱	指	抗菌药物能够杀灭细菌的范围，抗菌谱广即杀灭细菌范围大，抗菌谱窄即杀灭细菌范围小
协同杀灭作用	指	抗菌药物在杀灭感染类细菌的同时对人体其他菌群也产生了杀灭作用
菌群失调	指	机体某部位正常菌群中各菌种间的比例发生较大幅度变化而超出正常范围的状态，由此产生的病症
二次感染	指	临床上长期大量应用广谱抗生素后，大多数敏感菌和正常菌群被抑制或杀灭，导致正常的菌群成为致病菌，从而引起再次感染
厌氧菌	指	在低氧条件环境下生长繁殖的细菌
需氧菌	指	在有氧的环境中才能生长繁殖的细菌
兼性厌氧菌	指	在有氧或无氧环境中都生长的细菌

五层共挤输液用膜	指	酯类共聚物/乙烯甲基丙烯酸酯聚合物/聚乙烯/聚乙烯/改性乙烯-丙烯聚合物五层共挤膜系指采用共挤出工艺，不使用黏合剂所形成的5层输液用膜
非 PVC 软袋	指	以聚乙烯和聚丙烯等为原料的薄膜，通过多层共挤方式形成的输液袋。相对于传统玻璃瓶、塑瓶和聚氯乙烯PVC软袋，具有安全性高、材质稳定和可回收等优点
非 PVC 奥硝唑	指	使用非PVC软袋作为包材的奥硝唑氯化钠注射液
不溶性微粒	指	药物在生产或应用中经过各种途径污染的微小颗粒杂质，其粒径在1微米~50微米之间，是肉眼不可见、易动性的非代谢性的有害粒子
灭菌前微生物限度	指	在实施灭菌工序前，待灭菌的物料、中间产品所携带的可允许的单位体积微生物数量
A 级空气尘埃粒子标准	指	新版 GMP 将无菌药品生产洁净区分为 ABCD 四个等级，其中 A 级洁净区的空气尘埃粒子标准为：5 微米以上悬浮粒子每立方米不得大于 20 个、0.5 微米以上悬浮粒子每立方米不得大于 3,520 个
C 级空气尘埃粒子标准	指	C 级洁净区的空气尘埃粒子标准为 5 微米以上悬浮粒子每立方米不得大于 2,900 个；0.5 微米以上悬浮粒子每立方米不得大于 352,000 个
D 级空气尘埃粒子标准	指	D 级洁净区的空气尘埃粒子标准为 5 微米以上悬浮粒子每立方米不得大于 29,000 个；0.5 微米以上悬浮粒子每立方米不得大于 3,520,000 个
C 级背景下的 A 级	指	按照新版 GMP 标准，生产工艺环节整体处于 C 级洁净区背景下，相关环节达到了 A 级洁净区要求
质量控制点	指	药品生产过程中按 GMP 和产品工艺要求需要重点控制生产质量的环节
洁净区	指	需要对环境中尘粒及微生物数量进行控制的房间（区域），其建筑结构、装备及其使用应当能够减少该区域内污染物的引入、产生和滞留
PID 温控技术	指	基于 PID（比例-积分-微分）控制器原理的自动温度控制技术，能有效解决药品高温灭菌中温度控制的误差等问题

特别说明：敬请注意，本招股说明书中部分合计数与各加数直接相加之和在尾数上存在差异，这些差异是由于四舍五入造成。

第二节 概 览

如未特别说明，本招股说明书所引用行业数据均来源于 SFDA 南方医药经济研究所。

本概览仅对招股说明书全文作扼要提示。投资者作出投资决策前，应认真阅读招股说明书全文。

一、发行人简介

（一）公司基本情况

公司名称：西安万隆制药股份有限公司

注册资本：7,500 万元

法定代表人：陈秋林

注册地址：西安市高新区新型工业园创新路 5 号

有限公司成立日期：1995 年 5 月 26 日

整体变更为股份公司日期：2011 年 5 月 5 日

许可经营项目：大容量注射剂（非 PVC 多层共挤输液袋、玻瓶）、散剂、胶囊剂、片剂的生产、销售（有效期至 2015 年 12 月 31 日）。一般经营项目：医药产品研究、技术咨询及技术转让；货物与技术的进出口业务。（以上经营范围不含国家专控及前置许可项目）

公司前身西安万隆制药有限责任公司成立于 1995 年 5 月 26 日。2011 年 3 月 29 日，万隆有限通过股东会决议，以经中瑞岳华审计的截至 2010 年 12 月 31 日的净资产额 130,047,873.27 元为基准，按 1:0.5767 的比例折为 75,000,000 股（每股面值 1.00 元），将万隆有限整体变更设立为西安万隆制药股份有限公司，注册资本 7,500 万元，折股后净资产剩余金额计入“资本公积——资本溢价”。2011 年 5 月 5 日，公司在西安市工商局办理完成工商注册登记。

（二）主营业务

公司自设立以来，重点研发生产厌氧菌感染治疗领域的硝基咪唑类药物——奥硝唑系列制剂。2011年至2013年，公司在国内奥硝唑制剂药物市场份额分别为24.37%、26.23%和23.88%，均位列行业第一位。公司其他主要产品还包括：治疗手术期失血的复方右旋糖酐40注射液，补充术后人体营养的丙氨酰谷氨酰胺注射液，抗感染药物加替沙星氯化钠注射液，治疗皮肤病白癜风的独家中成药乌龙散。

公司是陕西省科技厅、陕西省财政厅、陕西省国家税务局、陕西省地方税务局联合认定的高新技术企业，设有“西安市企业技术中心”。公司长期坚持自主研发，不断创新：公司拥有药品成分配制、药物制备技术等方面相关发明专利11项；公司拥有国家新药品种11个，其中一类新药2项、三类新药2项、四类新药4项、五类新药2项和中药四类新药1项。涉及抗厌氧菌感染、血容量扩充剂、肠外营养液、心血管用药等领域。

公司申报的“新一代抗厌氧菌药物新制剂工艺研究及其产业化”项目和“新一代硝基咪唑类国家级新药新工艺研究及其产业化”项目分别被列为“陕西省2010年重大科技创新专项资金项目计划”以及2008年“西安市高新技术产业发展专项”。其中，“新一代硝基咪唑类国家级新药新工艺研究及其产业化”于2008年12月经中国企业创新成果案例审定委员会审定为“最具自主创新能力企业成果（案例）”。

公司目前在研项目15个，涉及抗感染类用药，术前造影检测类、体液调节电解质类等围手术期用药，以及填补治疗适应症领域药物空白的特色专科用药。在研发新产品的同时，公司还对现有玻璃注射液产品进行软塑化二次开发，提升产品竞争力和附加值。持续的自主研发和不断创新为公司未来发展奠定了坚实基础。

（三）本次发行前股本结构

序号	股东名称	持股数量（万股）	持股比例
1	陈秋林	5,256.00	70.08%

序号	股东名称	持股数量（万股）	持股比例
2	昆吾九鼎	900.00	12.00%
3	吴梅花	453.75	6.05%
4	马纳	396.00	5.28%
5	郭轩鸣	282.00	3.76%
6	洪军	171.75	2.29%
7	陈西勇	13.50	0.18%
8	王震	6.75	0.09%
9	郑方晔	6.75	0.09%
10	刘护鱼	6.75	0.09%
11	田继堂	6.75	0.09%
合计		7,500.00	100.00%

二、发行人控股股东、实际控制人简介

（一）控股股东简介

截至本招股说明书签署日，陈秋林持有本公司 5,256 万股股份，占本次发行前股本总额的 70.08%，为本公司控股股东。

陈秋林先生，男，1963 年 10 月出生，中国国籍，大学学历。身份证号码 610103196310****，住所为西安市雁塔区环塔路****号，现任本公司董事长兼总经理。陈秋林的个人简介详见本招股说明书“第八节 董事、监事、高级管理人员与公司治理”之“一、（一）董事”。

陈秋林除直接持有本公司股权外，其他对外投资情况如下：持有丽晶实业 70%的股权，该公司注册资本 1,880 万元，实收资本 1,880 万元，法定代表人为陈秋林，主要业务为房屋租赁。持有万隆门诊 100%股权，该机构为盈利性医疗机构，注册资本 10 万元，实收资本 10 万元，法定代表人为陈秋林，主要业务为内外科诊疗。除上述情形外，陈秋林未控股或参股其他企业。

（二）实际控制人简介

公司控股股东陈秋林持有公司 70.08%的股份，其配偶同为公司股东，持有公司 6.05%的股份，公司的实际控制人为陈秋林和吴梅花夫妻。

吴梅花女士，女，1965年11月出生，中国国籍，拥有加拿大永久居留权，大学学历。身份证号码 610103196511*****，住所为西安市碑林区乐居场五巷****号。1989年至1998年在西安香格里拉金花饭店任职，1999年至今在陕西丽晶酒店有限公司任副总经理。

吴梅花除直接持有本公司股权外，其他对外投资情况如下：持有丽晶实业30%的股权；持有丽晶酒店20%的股权。丽晶酒店注册资本1,000万元，实收资本1,000万元，法定代表人为吴建安，主要业务为酒店经营。除上述情形外，吴梅花未控股或参股其他企业。

三、发行人主要财务数据及财务指标

（一）合并资产负债表主要数据

单位：万元

项目	2013.12.31	2012.12.31	2011.12.31
流动资产	15,807.22	13,556.47	10,219.32
非流动资产	17,013.86	12,974.66	12,700.39
资产合计	32,821.08	26,531.13	22,919.71
流动负债	2,489.70	2,466.36	5,782.58
非流动负债	1,568.45	1,575.75	199.18
负债合计	4,058.15	4,042.11	5,981.76
股东权益合计	28,762.92	22,489.02	16,937.95
归属于母公司所有者权益合计	28,762.92	22,489.02	16,937.95

（二）合并利润表主要数据

单位：万元

项目	2013年度	2012年度	2011年度
营业收入	21,303.65	18,610.74	16,654.06
营业利润	7,289.42	6,442.27	5,800.20
利润总额	7,415.05	6,576.79	5,848.68
净利润	6,273.91	5,551.07	4,952.36
归属于母公司所有者的净利润	6,273.91	5,551.07	4,952.36
扣除非经常性损益后的净利润	6,155.02	5,436.73	4,911.25

（三）合并现金流量表主要数据

单位：万元

项目	2013年度	2012年度	2011年度
经营活动产生的现金流量净额	6,989.20	7,758.80	5,894.77
投资活动产生的现金流量净额	-4,437.08	-1,328.35	-3,019.40
筹资活动产生的现金流量净额	-20.00	-3,420.03	-1,376.00
现金及现金等价物净增加额	2,532.05	3,010.42	1,499.37
期末现金及现金等价物余额	12,435.20	9,903.15	6,892.74

（四）主要财务指标

财务指标	2013.12.31	2012.12.31	2011.12.31
流动比率	6.35	5.50	1.77
速动比率	5.71	4.85	1.55
资产负债率（母公司）	11.64%	14.36%	25.14%
无形资产（土地使用权除外）占净资产的比例	1.15%	0.46%	1.15%
财务指标	2013年度	2012年度	2011年度
应收账款周转率（次）	40.83	22.10	9.30
存货周转率（次）	5.04	4.92	4.79
息税折旧摊销前利润（万元）	8,217.72	7,428.51	6,785.18
利息保障倍数（倍）	-	169.19	44.59
基本每股收益（元）	0.84	0.74	0.66
扣除非经常性损益后归属于普通股股东的净资产收益率（加权平均）	24.02%	27.58%	31.76%
每股经营活动产生的现金流量（元）	0.93	1.03	0.79
每股净现金流量（元）	0.34	0.40	0.20

四、募集资金用途

本次募集资金投向经公司股东大会审议确定，计划用于以下项目：

单位：万元

项目名称	投资总额	立项备案	环保批复
杨凌工业园医药制剂生产基地项目	27,659	杨管发改发[2012]22号 杨管发改发[2014]55号	杨管环批复 [2012]2号
其他与主营业务相关	3,000	-	-

的营运资金			
-------	--	--	--

若募集资金不能满足拟投资项目的资金需求，缺口部分将由本公司通过其他途径解决。如果本次募集资金到位前，发行人已经先行投入投资项目，本次募集资金将部分用于置换本次发行募集资金到位前发行人根据项目进度已先行投入项目的自筹资金，其余资金将用于项目后续投资。具体内容详见本招股说明书“第十节 募集资金运用”。

第三节 本次发行概况

一、本次发行的基本情况

1、股票种类：	人民币普通股（A股）
2、每股面值：	1.00元
3、公开发行业股票数量：	不超过2,500万股，公开发行业后不低于发行业后总股本的25%
预计发行业新股数量：	预计公开发行业新股的数量为【】万股到2,500万股之间
预计股东公开发行业股份的数量和上限：	预计股东公开发行业股份的数量不超过【】万股，公司股东公开发行业股份数量不得超过自愿设定12个月及以上限售期的投资者获得配售股份的数量。
发行业新股的定价原则：	按发行业人经审计的最近会计年度，即2013年度归属于母公司所有者的净利润与扣除非经常性损益后归属于母公司所有者的净利润孰低的原则确定的净利润，根据向网下投资者询价结果，由发行业人与主承销商确定发行业市盈率及发行业价格。
公开发行业股票数量的确定原则：	根据发行业公司募行业项目中拟投入的募集资金净额加上本次发行业新股的发行业费用确定本次新股发行业募集资金总额，结合本次发行业价格确定新股发行业数量。
新股发行业数量与发行业公司股东公开发行业股份数量的调整机制	根据询价结果，若预计新股发行业募集资金额超过募行业项目所需资金总额的，公司将减少新股发行业数量，同时调整发行业公司股东公开发行业股份的数量，但股东公开发行业股份的数量总和不超过【】万股。且新股与发行业公司股东公开发行业股份的实际发行业总量不超过2,500万股。股东公开发行业股份不得导致发行业公司的股权结构发生重大变化或实际控制人发生变更。
发行业公司股东各自公开发行业股份数量的确定原则	本次发行业公司股东公开发行业股份由发行业公司第三大股东吴梅花女士优先发行业，如吴梅花所持发行业公司股份数额不足，其余发行业公司股东同比例发行业。
4、每股发行业价：	【】元，本次公开发行业新股价格与发行业公司股东发行业股份价格相同
5、发行业后每股收益：	【】元/股（每股收益按照【】年度经审计的扣除非经常性损益前后孰低的净利润除以本次发行业后总股本计算）

6、发行市盈率：	【】倍（每股发行价除以发行后每股收益）
7、发行前每股净资产：	【】元（以【】年【】月【】日经审计的净资产除以本次发行前总股本计算）
8、发行后每股净资产：	【】元（以截至【】年【】月【】日经审计的净资产值加本次募集资金净额，按照发行后股本摊薄计算）
9、市净率：	【】倍（按每股发行价除以发行后每股净资产计算）
10、发行方式：	采用网下向询价对象配售与网上向社会公众投资者定价发行相结合的方式
11、发行对象：	符合资格的询价对象和在深圳证券交易所开户的境内自然人、法人等投资者（国家法律、法规禁止购买者除外）
12、承销方式：	余额包销
13、募集资金总额：	【】万元
14、募集资金净额：	【】万元
15、发行费用概算：	【】万元
其中：承销和保荐费用：	【】万元
审计费用：	【】万元
律师费用：	【】万元
发行手续费用：	【】万元
16、发行费用分摊原则：	本次发行的承销费由公司及公开发售股份的股东按照发行、发售的股份数量占发行股份总量比例分摊；公开发售股份的股东承担的承销费用中，每个股东承担的承销费金额，由公开发售股份的股东根据实际发行情况确定。保荐费、审计费、律师费、信息披露费、发行手续费等由公司承担。

二、与发行有关的机构和人员

（一）发行人：	西安万隆制药股份有限公司
法定代表人：	陈秋林
住所：	西安市高新区新型工业园创新路5号
电话：	029-88889832
传真：	029-85692068
联系人：	郭轩鸣

(二) 保荐人 (主承销商): 海通证券股份有限公司

法定代表人: 王开国
住所: 上海市广东路 689 号
办公地址: 上海市广东路 689 号海通证券大厦
电话: 021-23219000
传真: 021-63411627
保荐代表人: 胡晓宇、李化青
项目协办人: 史述华
项目人员: 齐子超、戴向华、岑平一

(三) 发行人律师: 北京德恒律师事务所

负责人: 王丽
住所: 北京市西城区金融街 19 号富凯大厦 B 座 12 层
电话: 010-52682888
传真: 010-52682999
经办律师: 谢利锦、邹立军

(四) 会计师事务所: 众环海华会计师事务所 (特殊普通合伙)

执行事务合伙人: 石文先
住所: 北京市海淀区西四环中路 16 号院 7 号楼 15 层
电话: 010-68179990
传真: 010-88217272
经办会计师: 黄丽琼、方建军

(五) 资产评估机构: 北京中同华资产评估有限公司

法定代表人: 季珉
住所: 北京市西城区阜成门外大街 22 号 1 幢第 11 层 1105-1108 号
电话: 010-68090088
传真: 010-68090088
经办评估师: 翟利军 (已离职)、郝璐 (已离职)

(六) 股票登记机构: 中国证券登记结算有限责任公司深圳分公司

住所: 深圳市深南中路 1093 号中信大厦 18 楼
电话: 0755-25938000
传真: 0755-25988122

(七) 收款银行:

住所:
户名:
账号:

(八) 拟上市交易所:	深圳证券交易所
地址:	深圳市深南东路 5045 号
电话:	0755-82083333
传真:	0755-82083164

三、发行人与本次发行有关当事人之间的关系

发行人与本次发行有关的中介机构及其负责人、高级管理人员及经办人员之间，不存在直接或间接的股权关系或其他权益关系。

四、有关发行上市的重要日期

发行安排	日期
刊登发行公告的日期	年 月 日
开始询价推介的日期	年 月 日
刊登定价公告的日期	年 月 日
申购日期和缴款日期	年 月 日
股票上市日期	年 月 日

第四节 风险因素

投资者在评价发行人此次公开发售的股票时，除本招股说明书提供的其他资料外，应认真地考虑下述各项风险因素。下述风险因素根据重要性原则或可能影响投资决策的程度大小排序，该排序并不表示风险因素会依次发生。

一、药品价格下降的风险

公司现有48个药品批准文号中的20个被列入人保部《国家基本医疗保险、工伤保险和生育保险药品目录（2009）》，其中主要产品奥硝唑氯化钠注射液为乙类医保用药，上述被列入《国家医保目录》的药品由国家发改委制定最高零售价格，并由各省市通过挂网招标集中采购确定最终价格。2011年3月2日国家发改委下发《关于调整部分抗微生物类和循环系统类药品最高零售价格的通知》对抗微生物类药物实施了降价调整，其中规定统一定价药品注射用奥硝唑500mg规格最高零售价格为41.7元/瓶，较国家发改委之前规定的全国最高零售价格64.1元/瓶下降了35%。若国家持续开展针对公司主导产品领域的药品价格调控政策，则未来存在药品价格下降对公司业绩造成不利影响的风险。

二、主导产品较为集中的风险

公司重点研发生产厌氧菌感染治疗领域的奥硝唑系列制剂（奥硝唑氯化钠注射液和奥硝唑胶囊）。2011年至2013年，发行人核心技术产品奥硝唑系列制剂销售收入分别为13,813.08万元、15,283.58万元和17,510.63万元，占主营业务收入比例分别为82.95%、82.12%和82.24%；奥硝唑系列制剂的毛利额分别为9,044.52万元、10,371.30万元和12,000.09万元，占公司同期主营业务毛利总额的比例分别为90.23%、89.03%和89.30%。公司存在主导产品较为集中的风险。

三、行业政策风险

公司主导产品奥硝唑系列制剂属于抗菌药物，主要产品奥硝唑氯化钠注射液、复方右旋糖酐40注射液、丙氨酰谷氨酰胺注射液和加替沙星氯化钠注射液

属于大容量注射剂输液产品。

国家卫计委2011年宣布在全国开展“抗菌药物应用专项治理行动”，同时在2012年颁布《抗菌药物临床应用管理办法》，对国内抗菌药物使用起到了规范作用，其中奥硝唑被23个省份划为非限制使用级。随着主管部门、医疗机构和社会公众对抗菌药物、大容量注射剂等药物合理使用的认识不断提高，不排除未来可能继续出台新的抗菌药物、大容量注射剂等行业政策和管理规范，可能对公司盈利能力产生不利影响。

四、用药习惯转变风险

当前我国城乡居民用药知识普遍匮乏，用药行为不规范现象普遍存在。随着合理用药主题宣传活动的进一步推广和社会公众的合理用药知识水平提高，未来医师和患者的用药习惯可能发生转变，可能减少抗菌药物或大容量注射剂等药物的使用。用药习惯的转变可能会对公司经营业绩造成不利影响。

五、产品质量风险

医药产品质量直接关系到社会公众的生命健康。由于医药产品的生产存在原材料种类多、生产流程长、生产工艺复杂等特点，在原材料采购、生产、存储和运输等任一环节发生问题都可能影响产品质量。如果公司产品发生质量问题进而导致医疗事故，将对公司经营和声誉造成不利影响。

虽然公司生产经营严格遵守新版GMP和《中华人民共和国药典》等国家行业规范标准，但是同行业其他药品生产企业或原材料生产企业发生产品质量问题对社会公众造成不良影响也将间接影响公司经营业绩。

六、新产品开发风险

由于新药产品开发从研制、临床试验报批到投产的周期长、环节多、投入大，新药研发风险较大。根据《药品注册管理办法》等法规的相关规定，新药注册一般需经过临床前基础工作、新药临床研究审批、新药生产审批等阶段，如果最终未能通过新药注册审批，则可能导致新药研发失败，进而影响到公司前期投入的回收和经济效益的实现。另外，如果公司新药不能很好适应不断变化的市场需求，

或者开发的新药未能很快被市场接受，将加大公司的运营成本，对公司的盈利水平和未来发展产生一定影响。

七、税收政策变化的风险

根据 2007 年 3 月颁布的新税法规定：“国家需要重点扶持的高新技术企业，减按 15% 的税率征收企业所得税”。公司于 2008 年 11 月 21 日经陕西省科学技术厅、陕西省财政厅、陕西省国家税务局、陕西省地方税务局批准，取得高新技术企业证书，于 2008 年至 2011 年 11 月 21 日期间享受 15% 的企业所得税优惠税率。公司于 2011 年 10 月 9 日获得新的高新技术企业证书，有效期为 3 年，3 年之内公司可以享受 15% 的优惠税率。如果未来国家主管税务机关对上述所得税的税收优惠政策做出调整，将对公司的经营业绩和利润水平产生一定影响。

八、环境保护政策变化的风险

国家环保部门对制药企业的生产排放监管非常严格。公司在生产经营中高度重视环境保护工作，设立环保主管部门、配备专职环保管理人员，积极做好环境保护工作，公司的废水、废气等排放均达到国家规定的环保标准。随着人民生活水平不断提高及公众的环境保护意识不断增强，国家及地方政府可能在未来实施更为严格的环境保护法规，尤其针对制药企业等可能造成高污染排放的行业加大环保监管力度。公司未来可能为达到更高环保标准而加大环境保护投入，从而对公司的经营业绩造成影响。

九、新产品的市场开拓风险

公司目前有 15 个在研项目，其中 10 个在研项目已经申报生产，公司未来几年将有多项新产品研发注册成功并陆续投入市场。公司的在研项目，均是经过长期的市场调研，公司内部反复审评论证后确立，市场潜力大，发展空间广阔。公司建立的立体营销方式能在短时间内完成公司产品到终端市场的覆盖，同时提供持续的学术推广、销售维护和产品售后跟踪等增值服务。报告期内，公司与国内各省区经销商建立了稳定、坚实的合作关系。完备的研发项目立项审评及完善的销售渠道建立能够保障公司新产品顺利投放市场。

但是，公司新产品研发注册成功后需要持续一段时间的市场推广才能获得客户认可，并不断扩大销售规模。公司投入市场的新产品在市场反响和同类品种竞争方面存在不确定性，最终公司的新产品能否实现预期回报存在市场开拓的风险。

十、募集资金投资项目风险

公司本次募集资金用于新建杨凌工业园医药制剂生产基地项目，通过扩大生产能力以缓解目前公司相关生产线及配套设施利用率均已饱和的状态，所涉及药品制剂以公司主要产品奥硝唑系列制剂为主。公司通过充分的市场论证、严格的财务成本测算和销售能力的综合分析为未来市场消化公司产能做出较为合理的规划。募投项目达产后公司的非 PVC 软袋输液、玻瓶输液、胶囊剂和中药散剂的生产能力将分别达到 2,900 万袋、5,100 万瓶、14,800 万粒和 2,550 万袋。尽管募集资金项目已经公司系统规划和充分论证，但是募投项目从开工到投产需要 2 年左右的时间，未来宏观经济形势、产品生产技术发展、价格变动和市场容量变化等不确定性因素仍会带来以下风险：

（一）募集资金投资项目建设风险

公司募集资金项目设计建设期两年，在实施过程中可能存在因工程进度、工程质量、投资成本发生变化而引致的募集资金项目不能按期完工的建设风险。

（二）新版 GMP 认证风险

药品生产企业新建车间应符合新版 GMP 的要求，若公司募集资金新建车间不能顺利通过新版药品 GMP 认证，则可能导致募集资金项目不能按期投产、募集资金项目更新改造投入增加。公司募集资金项目存在新版 GMP 认证风险。

（三）产能扩大后的销售风险

募集资金项目建成后公司生产能力将显著提升，如果公司产品市场需求发生变化、市场竞争加剧、公司销售能力未能匹配扩大的产能，将导致公司存在产能扩大后的销售风险。

十一、净资产收益率下降风险

截至 2011 年 12 月 31 日、2012 年 12 月 31 日和 2013 年 12 月 31 日，扣除非经常性损益前后归属于普通股股东的加权平均净资产收益率孰低值分别为

31.76%、27.58%和 24.02%，公司具备良好的盈利能力。本次发行的募集资金到位后，公司的净资产规模将有较大幅度的增长。但由于募集资金项目存在 2 年建设周期，短期内难以产生收益，募集资金将会摊薄公司净资产收益率。因此，公司存在自募集资金到位至募集资金项目达产期间净资产收益率下降的风险。

十二、核心技术失密风险

公司各项生产工艺技术均处于行业领先水平，通过多年自主研发的主导产品在各自细分市场均占有较大份额。公司为保护核心技术建立了严格的技术保密工作制度，与核心技术人员均签订了《保密协议》，公司自成立以来尚未出现制剂处方或生产工艺技术泄密事件。如果公司核心技术人员私自泄露核心技术机密或发生重要技术遭到窃取，将对公司现有产品的生产经营和新产品研发带来不利影响。

十三、技术人才流失风险

公司在研发、生产技术和产品质量等方面的优势积累离不开公司技术人才的持续贡献。公司作为高新技术企业，一直注重技术人才队伍的培养和建设。公司建立了完善的技术创新机制，根据技术人员在项目研究实施过程中的表现及项目完成情况实行合理的奖励制度。但上述措施并不能完全避免技术人才的流失，若技术人才不可预期地离开本公司，则可能对本公司业务带来负面影响。

十四、快速扩张的管理风险

本次发行的募集资金将用于建设新的制剂生产基地，公司的资产规模和经营规模都将大幅扩张。募集资金项目的实施将对公司的采购计划、生产安排、储运配送、销售服务、财务控制和人才队伍建设等经营环节提出更高要求，公司可能面临采购生产销售不匹配、人才短缺和组织结构复杂化等新问题。尽管公司自整体变更设立股份公司以来，通过确立有效的三会运行机制加强公司内部管理，但是如果公司目前的经营管理能力不能适应发行以后公司的快速发展，则将会给本公司带来管理风险，制约公司规模进一步扩大。

十五、实际控制人控制的风险

本次发行前，本公司实际控制人陈秋林和吴梅花合并持有公司股份 5,709.75

万股，占总股本的 76.13%。本次发行后，陈秋林和吴梅花仍将持有发行人较大比例的股权。该持股比例使陈秋林和吴梅花能够对发行人的董事人选、经营决策、投资方向及股利分配政策等重大事项的决策施加控制和重大影响。实际控制人的利益可能与部分或全部少数股东的利益不一致，导致公司存在实际控制人控制风险。

十六、上市当年经营业绩下降风险

尽管公司目前所属行业的国家政策、经营模式、公司经营及管理情况均未发生较大变化，但鉴于发行人的经营业绩受多种因素的影响，如行业政策变化、行业竞争加剧、经营成本上升、企业快速扩张导致的成本费用支出加大等，发行人上市当年可能出现经营业绩下降的风险。

第五节 发行人基本情况

一、发行人整体变更设立情况

(一) 发行人基本情况

中文名称	西安万隆制药股份有限公司
英文名称	Xi'an Wan Long Pharmaceutical Co., Ltd
注册资本	7,500 万元
法定代表人	陈秋林
有限公司成立日期	1995 年 5 月 26 日
股份公司成立日期	2011 年 5 月 5 日
住所	西安市高新区新型工业园创新路 5 号
邮政编码	710119
电话	029-88889832
传真	029-85692068
互联网网址	http://www.xawanlong.com/
电子信箱	Xawanlong18@163.com
董事会秘书	郭轩鸣
负责信息披露和投资者关系的部门	董事会办公室
联系电话	029-88889832

(二) 设立方式

发行人前身为西安万隆制药有限责任公司，成立于 1995 年 5 月 26 日。2011 年 3 月 29 日，万隆有限股东会表决通过，同意有限公司全体股东共同作为发起人，将有限公司整体变更为西安万隆制药股份有限公司，以经中瑞岳华审计的截至 2010 年 12 月 31 日的净资产 130,047,873.27 元为基准，按 1:0.5767 比例折为

7,500 万股，折股后净资产剩余金额计入资本公积。

2011 年 4 月 20 日，中瑞岳华会计师事务所有限公司对本次整体变更设立股份有限公司出具了编号为“中瑞岳华陕验字[2011]第 306 号”的验资报告。

2011 年 5 月 5 日，西安市工商行政管理局向公司核发了变更后的《企业法人营业执照》（注册号：610100100041637）。注册资本为 7,500 万元。

（三）万隆有限设立情况

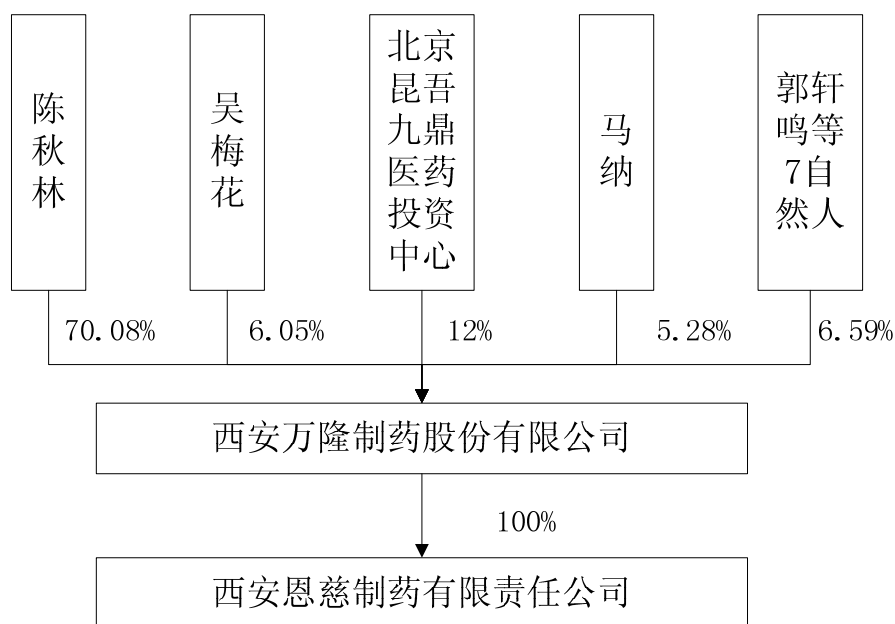
1995 年 5 月 26 日，自然人陈秋林、吴梅花、王重光和王崇杰以货币资金出资方式设立万隆有限，注册资本 330 万元，法定代表人陈秋林。陕西远东会计师事务所出具陕会验字（94）第 53 号《验资报告》对本次出资予以验证。同时，经西安市工商行政管理局核准，万隆有限取得了注册号为 29446013 的《企业法人营业执照》。

二、发行人重大资产重组情况

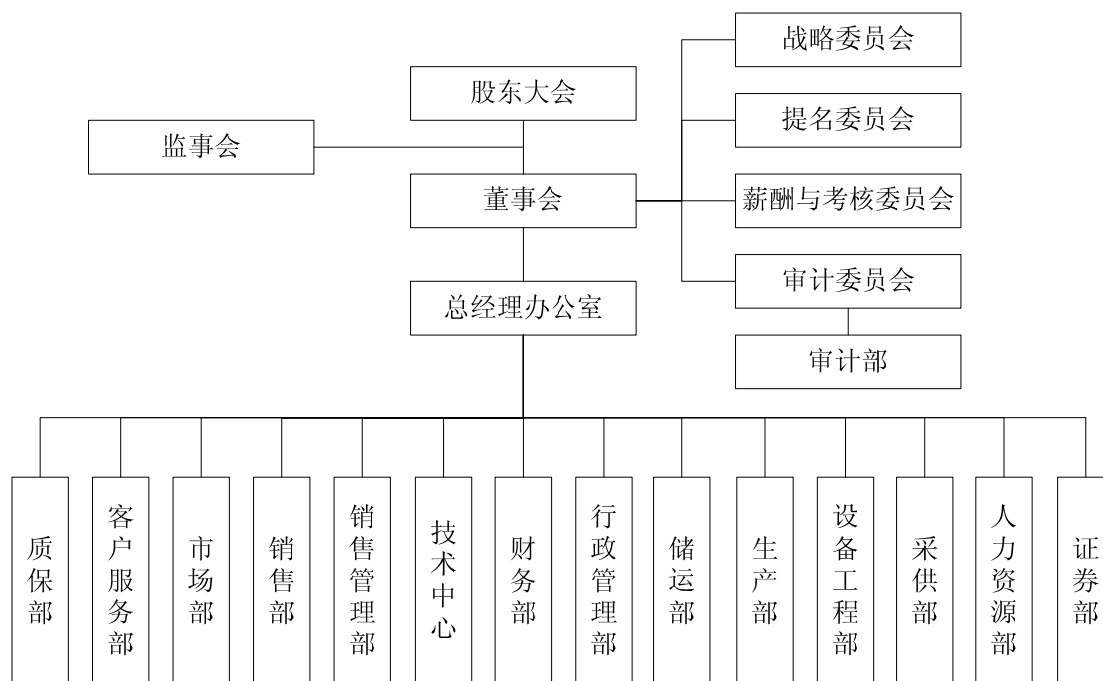
发行人自设立以来，未发生重大资产重组情况。

三、发行人的股权结构和组织结构

（一）发行人的股权结构



(二) 发行人的内部组织结构



四、发行人子公司情况

报告期内发行人无参股公司。

截至本招股说明书签署日，本公司拥有一家控股子公司，即恩慈制药，基本情况如下：

1、基本情况

公司名称：	西安恩慈制药有限公司
注册资本：	2,500 万元（实收资本 2,500 万元）
法定代表人：	陈秋林
成立日期：	1996 年 12 月 5 日
注册地：	西安市高新区锦业一路 63 号
股东构成及控制情况：	发行人持有其 100% 股权
经营范围：	干混悬剂（头孢菌素类）、片剂（头孢菌素类）、胶囊剂（头孢菌素类）、颗粒剂（头孢菌素类）的生产（许可证有效期至 2016 年 04 月 07 日）开发、技术咨询服务。保健品（不含保健食品）的开发、生产、销售、技术咨询服务；精细化工产品（不含易燃易爆危险品）的销售
主要财务数据	2013-12-31/2013 年

(单位: 万元)	总资产	1,963.73
	净资产	1,805.33
	营业收入	2.00
	净利润	-156.29
	审计情况	众环海华已审计

恩慈制药尚未开展生产经营活动, 发行人收购恩慈制药后, 将其定位于研发、生产和销售头孢类抗菌药物的全资子公司, 目前只是针对其原有的药品生产许可证和经营范围对厂房组织安排了系列的改造活动。

五、持有发行人 5%以上股份股东及实际控制人的基本情况

(一) 持有发行人 5%以上股份股东情况

本公司由万隆有限整体变更设立, 发起人为变更设立时万隆有限的全体股东, 自变更设立以来股权结构没有发生变化。各发起人持股情况如下表:

序号	股东名称	持股数额 (万股)	持股比例
1	陈秋林	5,256.00	70.08%
2	昆吾九鼎	900.00	12.00%
3	吴梅花	453.75	6.05%
4	马纳	396.00	5.28%
5	郭轩鸣	282.00	3.76%
6	洪军	171.75	2.29%
7	陈西勇	13.50	0.18%
8	王震	6.75	0.09%
9	郑方晔	6.75	0.09%
10	刘护鱼	6.75	0.09%
11	田继堂	6.75	0.09%
合计		7,500.00	100.00%

其中, 持有发行人 5%以上股份的主要股东为自然人股东陈秋林、吴梅花、马纳和有限合伙股东昆吾九鼎; 公司实际控制人为陈秋林和吴梅花夫妻。

1、实际控制人基本情况

本公司实际控制人为陈秋林和吴梅花夫妻。本次发行前, 陈秋林和吴梅花合

并持有本公司股份 5,709.75 万股，占总股本的 76.13%。

陈秋林，男，1963 年 10 月出生，中国国籍，大学学历。身份证号码 610103196310*****。1991 年-1994 年在西安万隆门诊任职；1995 年 5 月-2011 年 4 月任西安万隆制药有限责任公司执行董事兼总经理；2011 年 5 月起任西安万隆制药股份有限公司董事长兼总经理。1998 年至今兼任陕西丽晶实业有限责任公司执行董事。持有公司股份 5,256 万股，占公司股份总额的 70.08%。

吴梅花，女，1965 年 11 月出生，中国国籍，拥有加拿大永久居留权，大学学历。身份证号码 610103196511*****。1989 年 9 月至 1998 年 10 月在西安香格里拉金花饭店任职，1999 年至今在陕西丽晶酒店有限公司任副总经理。持有公司股份 453.75 万股，占公司股份总额的 6.05%。

2、持有发行人 5%以上股份的其他主要股东的基本情况

(1) 北京昆吾九鼎医药投资中心（有限合伙）

企业名称：北京昆吾九鼎医药投资中心（有限合伙）
 注册资本：52,500 万元
 实收资本：52,500 万元
 合伙类型：有限合伙
 执行事务合伙人委派代表：黄晓捷
 成立日期：2010 年 4 月 9 日
 住 所：北京市西城区新街口外大街 28 号 B 座 329 号
 经营范围：许可经营项目：无；一般经营项目：投资管理、资产管理（不含金融资产）

昆吾九鼎合伙协议载明的合伙目的为开展医药医疗领域内的未上市成熟企业的股权投资，以及经全体合伙人一致认可的其他股权投资。昆吾九鼎不属于为特殊持股为目的而设立的主体。其持有公司股份 900 万股，占公司股份总额的 12%。

截至 2014 年 4 月 20 日，昆吾九鼎的合伙人信息如下表所示：

序号	合伙人	出资额（万元）	出资比例	合伙人类别
1	昆吾九鼎（北京）医药投资管理有限公司	1	0.0019%	普通合伙人

2	北京立德九鼎投资中心（有限合伙）	1,300	2.4762%	有限合伙人
3	上海烨申投资中心（有限合伙）	8,100	15.4286%	有限合伙人
4	上海坤勤投资中心（有限合伙）	13,100	24.9524%	有限合伙人
5	厦门鑫百益创业投资有限公司	6,000	11.4286%	有限合伙人
6	霍五奎	3,000	5.7143%	有限合伙人
7	无锡中住集团有限公司	2,500	4.7619%	有限合伙人
8	代世乾	2,000	3.8095%	有限合伙人
9	吴浩山	4,000	7.6190%	有限合伙人
10	许连江	2,000	3.8095%	有限合伙人
11	肖爱平	2,000	3.8095%	有限合伙人
12	苏州泰和投资中心（有限合伙）	1,000	1.9048%	有限合伙人
13	王尔平	1,000	1.9048%	有限合伙人
14	北京富洲金盛投资中心（有限合伙）	1,000	1.9048%	有限合伙人
15	席文	1,000	1.9048%	有限合伙人
16	吴心芬	1,000	1.9048%	有限合伙人
17	天津朗辉医药科技发展有限公司	1,000	1.9048%	有限合伙人
18	北京世宣投资有限责任公司	1,000	1.9048%	有限合伙人
19	杜跃平	500	0.9524%	有限合伙人
20	苏州和聚九鼎投资中心（有限合伙）	999	1.9029%	有限合伙人
合计		52,500	100.00%	-

（2）马纳

马纳，女，1970年11月出生，中国国籍，无永久境外居留权。身份证号码为610104197011*****。持有公司股份396万股，占公司股份总额的5.28%。

（二）控股股东和实际控制人控制的其他企业情况

本公司控股股东陈秋林，实际控制人陈秋林和吴梅花控制的其他企业情况如下：

1、陕西丽晶实业有限公司

公司名称：	陕西丽晶实业有限公司
注册资本：	1,880万元（实收资本1,880万元）
法定代表人：	陈秋林
成立日期：	1995年3月13日
注册地：	西安市西大街钟楼饭店西侧（西大街招商楼）

股东构成及控制情况:	陈秋林持有其 70%股权, 吴梅花持有 30%股权	
经营范围:	纺织品、汽车配件的批发零售; 建筑材料、家具、室内装饰品、家用厨房设备、灯具、办公用品、工艺品的批发零售、房屋租赁。	
主要财务数据 (单位: 万元)		2013-12-31/2013 年
	总资产	4,423.75
	净资产	1,768.61
	营业收入	319.60
	净利润	0.62
	审计情况	未经审计

2、陕西丽晶酒店有限公司

公司名称:	陕西丽晶酒店有限公司	
注册资本:	1,000 万元 (实收资本 1,000 万元)	
法定代表人:	吴建安	
成立日期:	1998 年 3 月 3 日	
注册地:	西安市钟鼓楼广场正南	
股东构成及控制情况:	丽晶实业持有其 70%股权, 吴梅花持有其 20%股权, 展建斌持有 10%股权	
经营范围:	宾馆经营	
主要财务数据 (单位: 万元)		2013-12-31/2013 年
	总资产	314.29
	净资产	188.95
	营业收入	232.41
	净利润	-4.65
	审计情况	未经审计

3、万祥物业

公司名称:	陕西万祥物业有限责任公司	
注册资本:	160 万元 (实收资本 160 万元)	
法定代表人:	吴建安	
成立日期:	1997 年 11 月 7 日	
注册地:	西安市莲湖区西大街 20 号	
股东构成及控制情况:	丽晶实业持有其 81.6%股权, 吴建安持有 18.4%股权	
经营范围:	物业管理	
主要财务数据		2013-12-31/2013 年

(单位：万元)	总资产	96.98
	净资产	16.09
	营业收入	33.39
	净利润	0.34
	审计情况	未经审计

4、万隆门诊

公司名称：	西安新城万隆门诊部	
注册资本：	10 万元	
法定代表人：	陈秋林	
注册地：	西安市尚勤路 243 号	
诊疗科目：	内科、外科、中医科、口腔科	
主要财务数据 (单位：万元)		2013-12-31/2013 年
	总资产	56.87
	净资产	-100.37
	营业收入	46.66
	净利润	0.03
	审计情况	未经审计

5、海南万洋（股权已转让）

公司名称：	海南万洋贸易有限公司
注册资本：	100 万元（实收资本 100 万元）
法定代表人：	王世圣
成立日期：	2003 年 10 月 21 日
注册地：	海口市滨海大道 81 号南洋大厦 1405 室
股东构成及控制情况：	王世圣持有其 100% 股权
经营范围：	办公用品、日用百货、体育用品、服装、建材的销售。

2003 年 10 月 21 日陈秋林和杨红冰共同出资设立海南万洋，注册资本 500 万元。其中，陈秋林出资 350 万元，占注册资本的 70%；杨红冰出资 150 万元，占注册资本的 30%。海南万洋设立时的经营范围为：中成药、化学原料药、化学药制剂、抗生素、生化药品的销售。

2004 年 11 月 22 日，海南万洋通过股东会决议，同意公司注册资本由原来的 500 万元减少到 100 万元，同意股东杨红冰将其持有的股权全部转让给吴建安。

本次股权转让后,海南万泮股权结构为:陈秋林出资 70 万元,占注册资本的 70%;吴建安出资 30 万元,占注册资本的 30%。

2011 年 11 月 17 日,陈秋林及吴建安将其持有的海南万泮股权全部转让给无关联第三方王世圣。同日,海南万泮名称由“海南万泮医药有限公司”变更为“海南万泮贸易有限公司”,经营范围变更为:办公用品、日用百货、体育用品、服装、建材的销售。

(1) 合法经营情况

2011 年 11 月 1 日,海南省工商行政管理局向海南万泮医药有限公司下发了琼工商个处字[2011]289 号《行政处罚决定书》,认定海南万泮医药有限公司逾期未按规定参加企业年度检查,决定对其处以罚款 15,000 元。

除上述事项以外,海南省工商行政管理局于 2012 年 10 月 31 日出具证明文件,海南万泮贸易有限公司自 2009 年 1 月 1 日以来未有违反工商行政管理法律、法规行为的记录。

海口市龙华区国家税务局第二分局已于 2012 年 11 月 1 日出具证明文件:经查询,2003 年 10 月至 2012 年 10 月海南万泮医药有限公司尚未发现重大税收违法违纪行为,尚未发现有欠税行为。海口市龙华区地方税务局已经于 2012 年 11 月 2 日出具证明文件:该公司 2006 年 1 月至 2012 年 10 月,欠缴税款为零。

(2) 报告期与发行人之间存在的资产、业务和资金往来情况,是否存在为发行人分摊成本费用或其他输送利益情形

报告期内,该公司未开展业务,与发行人之间不存在关联交易或资金往来,不存为发行人分摊成本费用或其他输送利益情形。

(3) 实际控制人承诺

发行人实际控制人陈秋林及吴梅花承诺,海南万泮医药有限公司,除在 2011 年因超期年检而被工商登记机关处以 15,000 元人民币的罚款以外,在 2009 年 1 月 1 日至 2011 年 11 月 17 日期间合法经营,不存在因违反工商、税务、环保等规定而遭受处罚的情形,与万隆制药之间不存在为万隆制药分摊成本费用或其他输送利益情形,不存在税收被追缴的风险,不存在尚未了结且对万隆制药有重大

影响的债权债务，生产经营不否存在重大违法违规行为。如因存在上述情形而给万隆制药造成任何损失、损害，或导致万隆制药因此需向任何第三方承担任何责任或受到任何处罚的，本人将负责解决上述事项，并赔偿万隆制药因上述事项而产生的一切费用、赔偿、损失、损害、罚金等款项。

经核查，保荐机构和律师认为，报告期内海南万津与发行人不存在资产、业务及资金往来情况，上述子公司合法经营，除海南万津因超期年检被罚款 15,000 元外，不存在因违反工商、税务、环保等规定而遭受处罚的情形，报告期与发行人之间不存在为发行人分摊成本费用或其他输送利益情形，存续期间不存在税收被追缴的风险，不存在尚未了结且对发行人有重大影响的债权债务，生产经营不否存在重大违法违规行为。

（三）控股股东和实际控制人直接或间接持有发行人的股份存在质押或其他有争议的情况

截至目前，公司控股股东陈秋林、实际控制人陈秋林和吴梅花所持有的本公司股份不存在质押、冻结或其他有争议的情况。

六、发行人股本的有关情况

（一）本次发行前后股本情况

本次发行前公司总股本为 7,500 万股，本次拟公开发行【】万股，其中发行新股【】万股，公开发售股份【】万股，则本次发行前后公司股本结构如下表：

序号	股东名称	发行前		发行后	
		股数（万股）	比例	股数（万股）	比例
一、有限售条件流通股		7,500.00	100.00%	【】	【】
1	陈秋林	5,256.00	70.08%	【】	【】
2	昆吾九鼎	900.00	12.00%	【】	【】
3	吴梅花	453.75	6.05%	【】	【】
4	马纳	396.00	5.28%	【】	【】
5	郭轩鸣	282.00	3.76%	【】	【】
6	洪军	171.75	2.29%	【】	【】

序号	股东名称	发行前		发行后	
		股数（万股）	比例	股数（万股）	比例
7	陈西勇	13.50	0.18%	【】	【】
8	王震	6.75	0.09%	【】	【】
9	郑方晔	6.75	0.09%	【】	【】
10	刘护鱼	6.75	0.09%	【】	【】
11	田继堂	6.75	0.09%	【】	【】
二、本次拟发行流通股		-	-	【】	【】
合计		7,500.00	100.00%	【】	【】

（二）前十名股东持股情况

本次发行前，公司共有 11 位股东，持股情况如下：

序号	股东名称	持股数额（万股）	持股比例
1	陈秋林	5,256.00	70.08%
2	昆吾九鼎	900.00	12.00%
3	吴梅花	453.75	6.05%
4	马纳	396.00	5.28%
5	郭轩鸣	282.00	3.76%
6	洪军	171.75	2.29%
7	陈西勇	13.50	0.18%
8	王震	6.75	0.09%
9	郑方晔	6.75	0.09%
10	刘护鱼	6.75	0.09%
11	田继堂	6.75	0.09%
合计		7,500.00	100.00%

（三）前十名自然人股东情况及其在发行人任职情况

序号	股东名称	持股数量（万股）	持股比例	在公司任职情况
1	陈秋林	5256.00	70.08%	董事长、总经理
2	吴梅花	453.75	6.05%	无任职
3	马纳	396.00	5.28%	董事
4	郭轩鸣	282.00	3.76%	董事、董事会秘书、副总经理、财务总监
5	洪军	171.75	2.29%	董事、副总经理

序号	股东名称	持股数量（万股）	持股比例	在公司任职情况
6	陈西勇	13.50	0.18%	副总经理
7	王震	6.75	0.09%	副总经理
8	郑方晔	6.75	0.09%	副总经理、首席工程师
9	刘护鱼	6.75	0.09%	无任职
10	田继堂	6.75	0.09%	无任职

（四）最近一年新增股东情况

无。

（五）本次发行前各股东间的关联关系及关联股东各自持股比例

发行人股东陈秋林和吴梅花为夫妻关系，二人合计共持有公司 76.13%的股权，同为公司实际控制人。除此关联关系外，本次发行前各股东间不存在其他关联关系。

（六）公开发售股份对发行人的控制权、治理结构及生产经营产生的影响

陈秋林作为发行人控股股东，本次公开发售股份前所持公司股权比例为 70.08%，占比较高，根据本次发行方案，预计本次公开发售股份后陈秋林所持公司股份占比仍然较高，仍为发行人第一大股东，不对发行人的控制权、治理结构及生产经营产生影响。

参与本次公开发售股份的持股 10%以上的股东为北京昆吾九鼎医药投资中心，北京昆吾九鼎医药投资中心系专业投资机构，不以控制企业为目的，参与本次公开发售股份属于正常的减持行为，不对发行人的控制权、治理结构及生产经营产生影响。

参与本次公开发售股份的发行人董事、监事、高级管理人员、核心技术人员仅转让部分持有发行人的股份，属于正常的减持行为，不会对发行人的控制权、治理结构及生产经营产生影响。

七、发行人员工基本情况

报告期 2011 年末、2012 年末和 2013 年末，本公司员工总数分别为 459 人、468 人和 510 人。

1、员工专业结构

截至 2013 年 12 月 31 日，本公司员工专业结构如下：

专业分工	人数（人）	比例
管理人员	85	16.67%
研发、技术人员	93	18.24%
市场人员	55	10.78%
生产人员	277	54.31%
合计	510	100.00%

2、员工学历构成

截至 2013 年 12 月 31 日，本公司员工受教育程度如下：

专业分工	人数（人）	比例
硕士及以上学历	12	2.35%
大学本科学历	112	21.96%
大专学历	120	23.53%
中专及以下	266	52.16%
合计	510	100.00%

3、员工年龄构成

截至 2013 年 12 月 31 日，本公司员工年龄分布如下：

年龄	人数（人）	比例
25 岁以下	156	30.59%
26-30 岁	143	28.04%
31-35 岁	89	17.45%
36-40 岁	52	10.20%
41-50 岁	50	9.80%
50 岁以上	20	3.92%
合计	510	100.00%

八、持有发行人 5%以上股份的主要股东以及作为股东的董事、监事、高级管理人员作出的重要承诺及其履行情况

（一）股份流通限制及自愿锁定承诺

具体内容详见本招股说明书“重大事项提示”之“一、股份流通限制及自愿锁定承诺”。

（二）持股 5%以上股东持股意向及减持意向的承诺

发行人持股 5%以上的股东针对未来持股意向及减持意向均做出了承诺，具体内容详见本招股说明书“重大事项提示”之“六、持股 5%以上股东的持股意向及减持意向”。

（三）股价稳定预案的承诺

发行人及其控股股东、公司董事及高级管理人员作出了关于稳定公司股价的预案，具体内容详见本招股说明书“重大事项提示”之“五、稳定股价的预案”。

（四）招股说明书不存在虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏的承诺

发行人控股股东、实际控制人、发行人董事、监事、高级管理人员及相关证券服务机构做出了关于招股说明书不存在虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏的相关承诺，具体内容详见本招股说明书“重大事项提示”之“二、招股说明书不存在虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏的承诺”。

（五）填补被摊薄即期回报的措施及承诺；

本次发行成功后，发行当年每股收益、净资产收益率等指标与上年同期相比，将有可能出现一定程度的下降。公司已准备好应对填补被摊薄即期回报的措施，并作出了相关承诺，具体内容详见本招股说明书“重大事项提示”之“十、发行人关于填补被摊薄即期回报的措施及承诺”。

（六）利润分配政策的承诺：

发行人已对本次发行后利润分配政策作出了承诺，并在《公司章程（草案）》中有明确规定，具体内容详见本招股说明书“重大事项提示”之“三、本次发行后公司股利分配政策、现金分红比例规定”。

（七）避免关联交易和资金占用的承诺

1、本公司实际控制人陈秋林和吴梅花于 2012 年 2 月 22 日出具《避免关联交易承诺函》：“本人及本人所控制的企业将尽量避免、减少与西安万隆制药股份有限公司发生关联交易。如关联交易无法避免，本人及本人所控制的企业将严格遵守公司章程及关联交易管理制度的规定，按照通常的商业准则确定交易价格及其他交易条件，并严格履行相关批准手续。”

如因本人及本人所控制的企业与西安万隆制药股份有限公司的关联交易导致该公司遭受损失或损害，本人将就上述损失或损害承担赔偿责任。”

2、本公司实际控制人陈秋林和吴梅花于 2012 年 2 月 22 日出具《关于西安万隆制药股份有限公司首次公开发行股票并在创业板上市有关事项的声明及承诺》：“截至本函出具之日，本人及本人控制的其他实体不存在任何占用贵公司资金的情形，该等资金占用指包括但不限于以借款、代偿债务、代垫款项或者其他任何方式占用、使用贵公司公司之资金的情形，之后也不会发生该等情况。如发生该等情况，本人将赔偿贵公司因此而产生的一切费用、赔偿、损失、损害等款项。”

（八）发行人及其控股股东、公司董事及高级管理人员未能履行公开承诺的约束措施

发行人及其控股股东、实际控制人、董事、高级管理人员将切实履行已做出的承诺，如未能履行承诺的，则同时采取或接受以下措施：

1、发行人如未能履行招股说明书有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏时回购股份及赔偿投资者损失以及稳定股价的承诺，发行人将不得向控股股东分红。

2、发行人控股股东自愿接受社会公开监督，监管部门可以督促发行人控股股东及时改正并继续履行上述承诺；如未能履行关于出售发行人股份的承诺，将该部分出售股份取得的收益上缴发行人所有；如未能履行关于稳定股价的承诺、关于回购股份的承诺和关于赔偿投资者损失的承诺，发行人控股股东持有的发行人股份的锁定期限相应延长，直至相关公开承诺履行完毕。

3、持有发行人股份的董事、高级管理人员如未能履行关于锁定期满两年内出售发行人股份不低于发行价的承诺，发行人的董事、高级管理人员出售该部分股份取得的收益归发行人所有。

4、发行人董事、监事和高级管理人员如未能履行关于招股说明书有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏时赔偿投资者损失的承诺、关于维持股价的承诺和关于赔偿投资者损失的承诺，发行人将扣发该董事、监事、高级管理人员当年全部奖金、津贴，用于维持股价及赔偿投资者；同时持有的发行人股份的董事、高级管理人员的持股锁定期限相应延长，直至相关公开承诺履行完毕。

保荐机构和发行人律师核查后认为，发行人的上述承诺履行了相应的决策程序，控股股东、实际控制人、董事、监事、高级管理人员所作出承诺是真实意思表示，内容符合《公司法》、《公司章程》以及其他相关法律、法规、规章和规范性文件的要求，失信约束及补救措施及时有效。

第六节 业务与技术

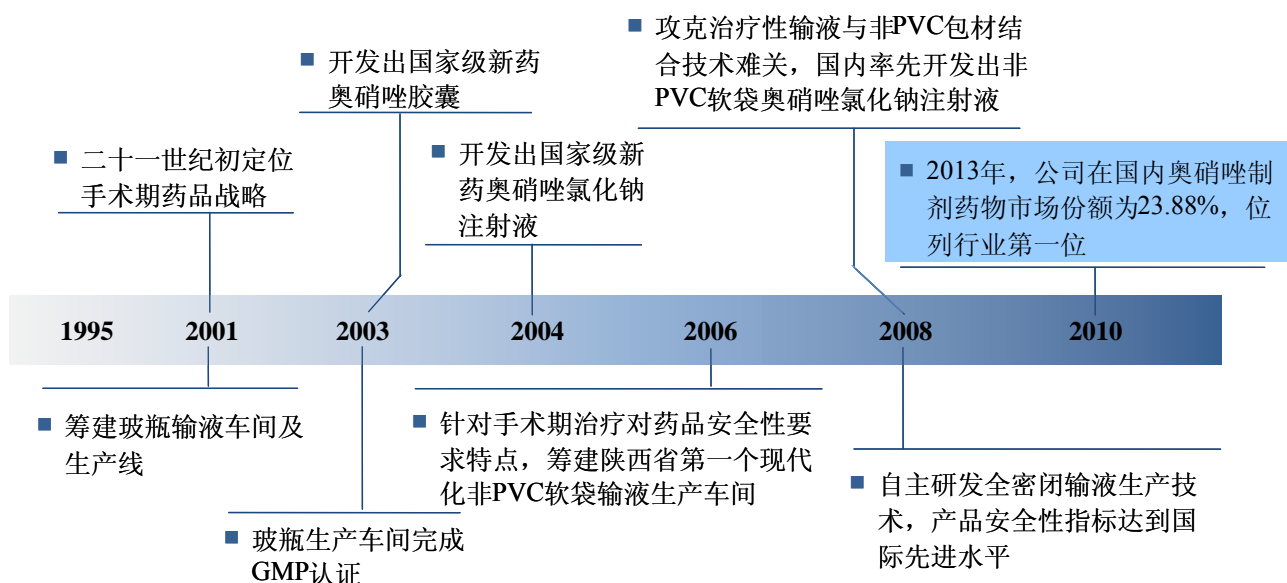
一、发行人主营业务及其变化情况

（一）公司主营业务

公司自设立以来，重点研发生产厌氧菌感染治疗领域的硝基咪唑类药物——奥硝唑系列制剂。公司其他主要产品还包括：治疗手术期失血的复方右旋糖酐40注射液，补充术后人体营养的丙氨酰谷氨酰胺注射液，抗感染药物加替沙星氯化钠注射液，治疗皮肤病白癜风的独家中成药乌龙散。

（二）公司主导产品开发历程

公司主导产品为玻璃瓶奥硝唑氯化钠注射液、非PVC软袋奥硝唑氯化钠注射液和奥硝唑胶囊，上述产品的开发历程如下图所示：



公司经过多年发展，奠定了自身在国内硝基咪唑类药物市场的领先地位：2013年，公司在国内硝基咪唑类药物的市场份额为14.73%，居行业第二位；公司在硝基咪唑类药物细分产品奥硝唑制剂的市场份额为23.88%，位列行业第一位。

截至本招股说明书签署日，公司拥有药品成分配制、药物制备技术等方面相关发明专利11项；公司拥有国家新药品种11个，其中一类新药2项、三类新药

2项、四类新药4项、五类新药2项和中药四类新药1项。

报告期内，公司主营业务未发生变化。

(三) 主营业务收入构成情况

1、按产品类别列示的收入构成情况

单位：万元

业务收入构成	2013年		2012年		2011年	
	金额	比例	金额	比例	金额	比例
奥硝唑系列制剂	17,510.63	82.24%	15,283.58	82.12%	13,813.08	82.95%
其中：玻瓶奥硝唑	8,642.34	40.59%	7,673.35	41.23%	7,502.47	45.05%
非PVC奥硝唑	7,225.19	33.93%	6,195.85	33.29%	4,587.77	27.55%
奥硝唑胶囊	1,643.10	7.72%	1,414.38	7.60%	1,722.84	10.35%
其他围手术期用药	2,830.00	13.29%	1,988.40	10.68%	1,614.41	9.69%
其中：复方右旋糖酐40	1,264.86	5.94%	854.03	4.59%	707.13	4.25%
加替沙星注射液	433.26	2.03%	462.32	2.48%	606.84	3.64%
丙氨酰谷氨酰胺	1,131.88	5.32%	672.05	3.61%	300.44	1.80%
中成药制剂	783.60	3.68%	1,121.49	6.03%	933.74	5.61%
其他药品	168.99	0.79%	217.27	1.17%	292.01	1.75%
合计	21,293.23	100.00%	18,610.74	100.00%	16,653.24	100.00%

2、主营业务收入区域分布情况

单位：万元

销售区域	2013年		2012年		2011年	
	金额	比例	金额	比例	金额	比例
华北地区	2,256.76	10.60%	2,240.78	12.04%	2,357.74	14.16%
华东地区	6,759.35	31.74%	5,799.75	31.16%	3,679.67	22.10%
华中地区	3,044.07	14.30%	2,489.51	13.38%	2,073.57	12.45%
东北地区	1,646.29	7.73%	1,728.69	9.29%	1,480.07	8.89%
华南地区	1,827.04	8.58%	1,776.10	9.54%	1,725.70	10.36%
西南地区	2,214.61	10.40%	1,852.59	9.95%	1,665.90	10.00%
西北地区	3,545.11	16.65%	2,723.32	14.63%	3,670.58	22.04%
合计	21,293.23	100.00%	18,610.74	100.00%	16,653.24	100.00%

二、发行人所处医药行业的概况

根据中国证监会《上市公司行业分类指引》的规定，公司为医药制造类企业（分类代码为 C81），业务范围为化学药品制剂制造业和中药材及中成药加工业（分类代码为 C8105 和 C8110）。

（一）医药行业管理部门、监管体制及主要政策

1、医药行业管理部门

我国医药行业主要由 4 个部门负责监督管理，其中，国家药监局及其各级机构为医药行业主管部门。各部门涉及医药行业主要监管职能如下：

部门	主要监管职能
国家食品药品监督管理局及其各级机构	起草药品管理相关法律法规并监督实施；注册药品，拟订国家药品标准；制订处方药和非处方药分类管理制度，负责药品再评价和制订国家基本药物目录；拟订药品研究、生产、流通、使用方面的质量管理规范并监督实施；监督生产、经营企业和医疗机构的药品质量。
卫计委	推进医药卫生体制改革，拟订卫生改革与发展战略目标、规划和方针政策，起草药品、医疗器械等相关法律法规及政策；负责建立国家基本药物制度并组织实施，组织制订药品法典和国家基本药物目录；拟订国家基本药物采购、配送、使用的政策措施；负责医疗机构医疗服务的全行业监督管理；制订医药行业发展战略和长远规划。
国家发展和改革委员会	负责对医药行业的发展规划、技改投资项目立项、医药企业的经济运行状况进行宏观规划和管理，对药品的价格进行监督管理，负责制订列入医保目录药品与生产经营具有垄断性的药品统一全国零售价格。
人社部	统筹建立覆盖城乡的社会保障体系；拟定医疗保险的规则和政策，参与编制《国家基本医疗保险和工伤保险药品目录》。

2、医药行业监管体制

（1）药品生产许可证制度

在我国开办药品生产企业，须经企业所在地省、自治区、直辖市人民政府药品监督管理部门批准并授予《药品生产许可证》，凭《药品生产许可证》到工商行政管理部门办理登记注册。国家食品药品监督管理局对新药临床试验审批通过后，新药方可进行临床试验；对完成临床试验并通过新药生产审批的单位，下发《药品注册批件》和新药证书；对已持有《药品生产许可证》并具备该药品相应生产条件的，同时发给药品批准文号。药品生产企业在取得药品批准文号并通过 GMP 认证后，方可生产该药品。

（2）药品生产质量管理规范（GMP）制度

药品生产企业必须按照国务院药品监督管理部门制定的《药品生产质量管理规范》组织生产。药品监督管理部门按照规定对药品生产企业是否符合《药品生产质量管理规范》的要求进行认证；对认证合格的，发给认证证书。

2011年2月，国家食品药品监督管理局发布《药品生产质量管理规范（2010年修订）》（简称“新版GMP”）。新版GMP对药品生产企业的全面质量管理体系建设、从业人员素质、操作规程、药品安全保障、质量风险控制等方面进行了更为严格和细化的规定，对药品生产企业的生产设施及生产环境等提出了更为严格的要求。新版GMP于2011年3月1日开始施行。自2011年3月1日起，新建药品生产企业、药品生产企业新建（改、扩建）车间应符合新版GMP的要求。现有药品生产企业给予不超过5年的过渡期，并依据产品风险程度，按类别分阶段达到新版药品GMP的要求。

（3）新药证书和药品批准文号制度

研制新药必须按照国务院药品监督管理部门的规定如实报送研制方法、质量指标、药理及毒理试验结果等有关资料和样品，经国务院药品监督管理部门批准后，方可进行临床试验。完成临床试验并通过审批的新药，由国务院药品监督管理部门批准，发给新药证书。

药品批准文号是指药品生产企业在生产药品前报请国家药品监督管理部门批准后获得的身份证明，是依法生产药品的合法标志。生产新药或者已有国家标准的药品，须经国务院药品监督管理部门批准，并发给药品批准文号。药品生产企业在取得药品批准文号后，方可生产该药品。

（4）药品注册管理

根据新的《药品注册管理办法》（国家药监局令第28号），药品注册申请包括新药申请、仿制药申请、进口药品申请及其补充申请和再注册申请。

新药申请是指未曾在中国境内上市销售的药品的注册申请。对已上市药品改变剂型、改变给药途径、增加新适应症的药品注册，按照新药申请的程序申报。企业研究并申请新药须经过药物临床前研究、临床研究及新药生产申报等阶段。其中，临床试验分为I、II、III、IV期，新药在批准上市前应当根据新药注册类

别进行相应的临床试验。仿制药申请，是指生产国家药品监督管理局已批准上市的已有国家标准的药品提出注册申请。

再注册申请，是指药品批准证明文件有效期满后申请人拟继续生产或者进口该药品而提出的注册申请。国家药监局核发的药品批准文号、《进口药品注册证》或《医药产品注册证》的有效期为 5 年。有效期届满，需要继续生产或者进口的，申请人应当在有效期届满前 6 个月向所在地省、自治区、直辖市药品监督管理部门申请再注册。凡已正式受理的再注册申请，其药品批准文号在再注册审查期间可以继续使用。

(5) 国家药品标准制度

国家药品标准是指国家为保证药品质量所制定的质量指标、检验方法以及生产工艺等技术要求，包括 SFDA 颁布的《中华人民共和国药典》、药品注册标准和其他药品标准。

(6) 处方药和非处方药分类管理制度

我国实行处方药和非处方药分类管理制度。处方药和非处方药分类管理，是国际通行的药品管理模式。通过加强对处方药和非处方药的监督管理，规范药品生产、经营行为，引导公众科学合理用药，减少药物滥用和药品不良反应的发生、保护公众用药安全。

(7) 化学药品注射剂基本技术要求

国家药监局发布《关于发布化学药品注射剂和多组分生化药注射剂基本技术要求的通知》国食药监注[2008]7 号文件，制定了化学药品注射剂基本技术要求。该技术要求主要针对目前化学药品注射剂研发、生产和使用中存在的突出问题，在遵循一般评价原则的基础上，通过分析可能影响注射剂临床使用安全性的主要因素，结合品种的上市基础等，提出化学药品注射剂审评中的关注重点和相应的技术要求。该要求对化学药品注射剂选择的合理性、科学性，使用的合理性，生产工艺控制，原材料的选择标准等事项进行了明确规定。

(8) 药品定价制度

自 2000 年 7 月国家计委发布《关于改革药品价格管理的意见》（计价格[2000]961 号）国家逐步调整药品价格管理形式，药品价格实行政府定价和市场调节价。《医疗机构药品集中招标采购试点工作若干规定》（卫规财发[2000]232 号）、《关于集中招标采购药品有关价格政策问题的通知》（计价格[2001]88 号）等文件规定，县及县以上医疗机构参照价格主管部门公布的最高零售价格和市场实际购销价格进行药品集中招标采购。

列入国家基本医疗保险药品目录的药品，以及国家基本医疗保险药品目录以外具有垄断性生产、经营的药品，实行政府定价或政府指导价；对其它药品实行市场调节价。《国家医保目录》中的甲乙类药品价格均由国家发改委定价，目录外药品价格受市场调节。同时，人保部规定基本医疗保险支付时区分甲、乙类，工伤保险和生育保险支付时不分甲、乙类。

（9）药品包装的管理制度

根据《中华人民共和国药品管理法》、《药品注册管理办法》、《直接接触药品的包装材料和容器管理办法》及《直接接触药品的包装材料和容器标准汇编》等文件的要求：直接接触药品的包装材料和容器，必须符合药用要求，符合保障人体健康、安全的标准，在进行多项研究之后由药品监督管理部门进行审批；使用新种类包材的药品需要进行多项研究测试后，根据要求进行申报。药品生产企业不得使用未经批准的直接接触药品的包装材料和容器。药品包装必须符合药品质量要求，并保证不会发生药物失效及与药物产生化学反应等问题，同时方便储存、运输和医疗使用。

3、医药行业主要政策法规和发展规划

（1）《关于深化医药卫生体制改革的意见》

2009 年 3 月 17 日，国务院发布《中共中央国务院关于深化医药卫生体制改革的意见》，正式启动新一轮医改，深化医药卫生体制改革主要内容有：建立健全覆盖城乡居民的基本医疗卫生制度，为群众提供安全、有效、方便、价廉的医疗卫生服务。到 2011 年，基本医疗保障制度全面覆盖城乡居民，基本药物制度初步建立，城乡基层医疗卫生服务体系进一步健全，基本公共卫生服务得到普及，公立医院改革试点取得突破，明显提高基本医疗卫生服务可及性，有效减轻居民

就医费用负担，切实缓解“看病难、看病贵”问题。到 2020 年，覆盖城乡居民的基本医疗卫生制度基本建立。

(2) 《关于建立国家基本药物制度的实施意见》等三份文件

2009 年 8 月 18 日，为贯彻落实中共中央、国务院深化医药卫生体制改革的文件精神，国务院深化医药卫生体制改革领导小组发布了《关于建立国家基本药物制度的实施意见》、《国家基本药物目录管理办法》（暂行）和《国家基本药物目录（基层医疗卫生机构配备使用部分）》（2009 版）。

(3) 《医药工业“十二五”规划》

2012 年 1 月 19 日，工业和信息化部发布《医药工业“十二五”发展规划》，以加快医药工业结构调整和转型升级，培育发展生物医药产业，促进医药工业由大变强。《规划》指出，“十二五”期间医药工业发展的主要任务为：一是增强新药创制能力；二是提升药品质量安全水平；三是提高基本药物生产供应保障能力；四是加强企业技术改造；五是调整优化组织结构；六是优化产业区域布局；七是加快国际化步伐；八是推进医药工业绿色发展；九是提高医药工业信息化水平；十是加强医药储备和应急体系建设。《规划》同时指出，“十二五”期间应抓住国内外医药需求快速增长和全球市场结构调整的重大机遇，落实培育和发展战略性新兴产业的总体要求，大力发展生物技术药物、化学药新品种、现代中药、先进医疗器械、新型药用辅料包装材料和制药设备。

(二) 医药行业发展概况

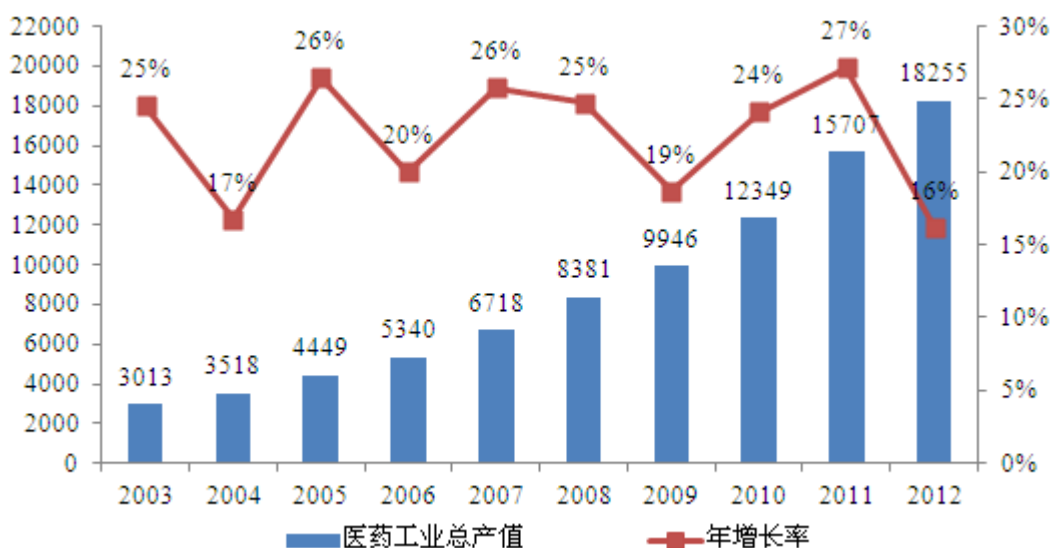
1、全球医药行业发展概况

随着世界人口总量不断增长、人口老龄化以及人类对生命健康意识的增强，全球医药市场规模一直保持上升趋势。根据 IMS Health 统计预测：2014 年全球药品市场规模达到 1.1 万亿美元，预计未来 5 年能保持 5%~8% 的年复合增长率。

2、我国医药行业发展概况

医药行业被誉为“永远的朝阳产业”，具备非周期性稳定增长特征。我国医药工业总产值从 2003 年的 3,013 亿元增长到 2012 年的 18,255 亿元，年复合增长率为 22.16%。2012 年增长率达 16.22%。

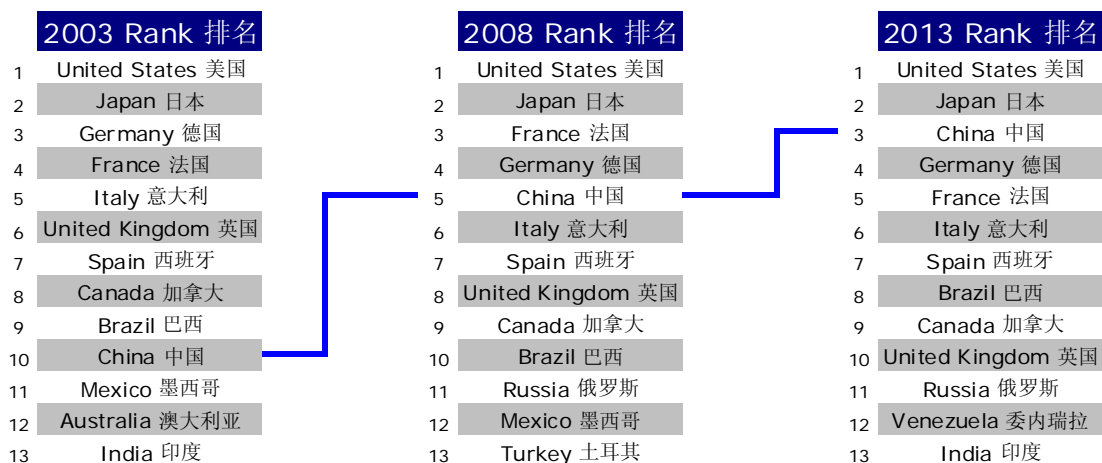
2003年—2012年我国医药工业总产值（亿元）



数据来源：南方医药经济研究所《2012年中国医药市场发展蓝皮书》、国家发改委

IMS 根据市场规模和成长潜力将全球医药市场分为三大集团，并将其中 17 个国家定义为“新兴医药市场”，中国是第一集团唯一一个来自新兴市场的国家。经过多年发展，中国已经成为世界第三大医药市场，是全球药品市场未来发展最重要的原动力之一。

世界主要医药市场排名变化情况



资料来源：IMS 市场 2009 年 10 月预测报告，2013 年排名为预测数据

（三）公司主要产品所处细分行业市场情况

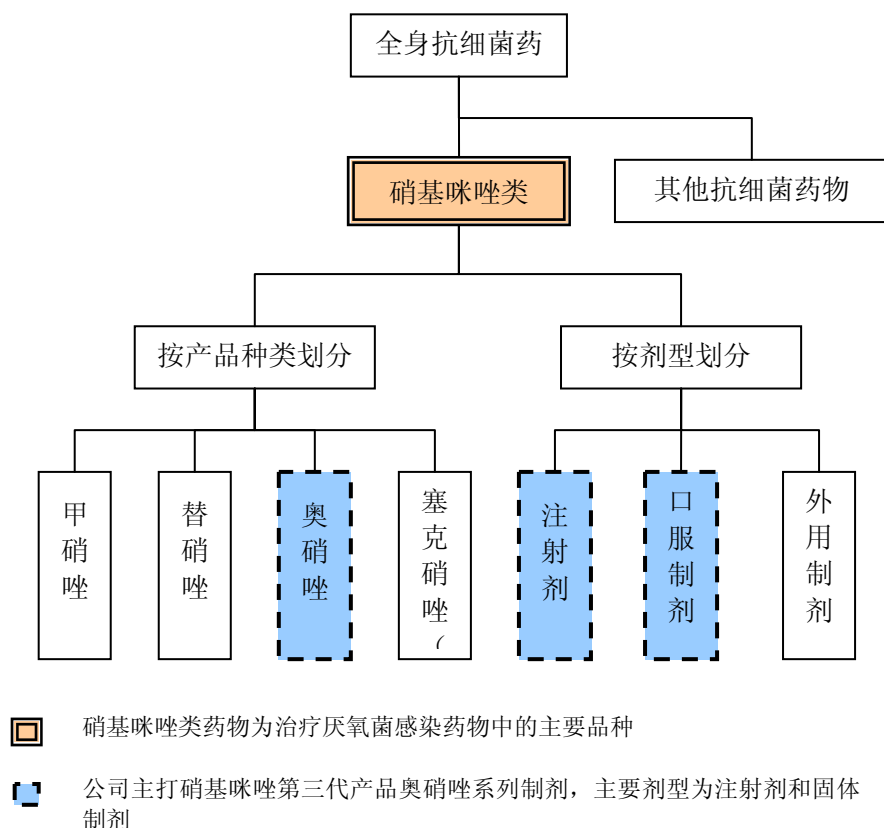
1、公司产品所处细分行业

按药品适应症划分，公司主导产品奥硝唑系列制剂归属于全身抗菌药物市

场下硝基咪唑类药物市场。

全身抗菌药是指能有效抑制和杀灭病原性微生物，用于治疗细菌感染性疾病的一类药物，主要包括头孢类、青霉素类、喹诺酮类、硝基咪唑类、碳青霉烯类、四环素类、大环内酯类等。公司主要产品属于硝基咪唑类药物。

公司主导产品奥硝唑制剂行业结构如下图所示：



公司其他主要产品所属细分行业如下表所示：

其他主要产品	所处细分行业
复方右旋糖酐 40	血容量扩充剂
丙氨酰谷氨酰胺	肠外营养液
加替沙星系列制剂	全身抗菌药物——喹诺酮类
乌龙散	中成药

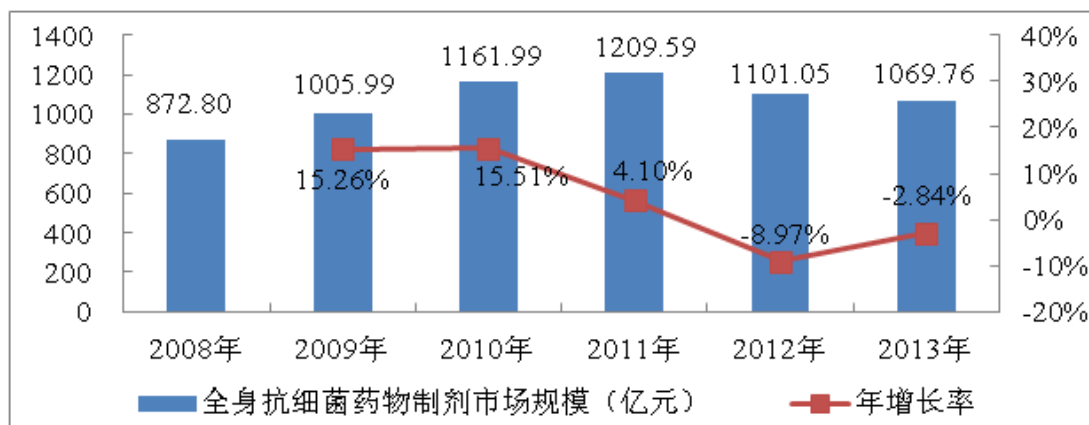
2、全身抗菌药物市场情况

(1) 市场规模

全身抗菌药物作为一种基础用药，临床使用广泛，目前是我国各类别用药

市场中规模最大的一个品类。近六年我国全身抗菌药物制剂用药金额呈上升趋势。2008年用药金额为872.80亿元，2013年已上升至1,069.76亿元，近六年平均增长速度为4.15%。

2008年-2013年我国全身抗菌药制剂市场规模



注：本招股书市场规模均指终端市场整体销售规模。

(2) 全身抗菌药细分种类市场情况

2013年，我国全身抗菌药物市场中，头孢菌素类抗生素排在第一位。与其他抗菌药物相比，近几年头孢类药物保持较快增长速度，市场规模也稳居市场之首，2013年的销售额为472.26亿元，同比下降3.12%，六年复合增长率为6.11%，高于全身抗菌药整体市场。

青霉素类抗生素在市场中排名第二，2013年的销售额为218.67亿元，同比下降5.09%，六年复合增长率为5.06%，高于全身抗菌药整体市场。

喹诺酮类排在第三位，2013年销售额144.72亿元，同比下降1.86%，六年复合增长率2.37%，低于全身抗菌药整体市场。

硝基咪唑类药物的市场规模排在第四位，2013年销售额58.92亿元，同比上升12.12%，六年复合增长率7.75%，高于全身抗菌药整体市场。

大环内酯类排在第五位，2013年销售额53.05亿元，同比上升0.41%，五年复合增长率1.94%，低于全身抗菌药整体市场。

3、硝基咪唑类药物市场情况

(1) 概述

硝基咪唑类药物的研究始于 20 世纪 60 年代，是目前厌氧菌感染治疗领域的主要药物。至今，该类药物经历了三代演变，第一代甲硝唑、第二代替硝唑、第三代奥硝唑，最新的塞克硝唑未含厌氧菌治疗功效且市场规模小，暂未形成新一代。其中，奥硝唑治疗厌氧菌感染效果良好，人体使用不良反应和副作用小且药品剂型齐全，是目前硝基咪唑类药物中的优势品种。

（2）主要治疗领域

厌氧菌感染是临床治疗中常见的细菌感染之一，硝基咪唑类药物是厌氧菌感染治疗领域的主要品种。此外，硝基咪唑类药物对阴道滴虫、贾第虫和阿米巴原虫具有良好的抗微生物作用。

①厌氧菌感染介绍

厌氧菌主要在人体内含氧低的地方生长繁殖（如肠道、盆腔等）以及坏死组织中，特别是人体深部和内脏的伤口处。厌氧菌在人体内分布范围广，与需氧菌、兼性厌氧菌共同组成人体的正常菌群。在人体某些部位中，厌氧菌的种类和数量较多，如在结肠中厌氧菌占结肠细菌的 99.9%（陈灏珠，林果为。实用内科学[M]。北京：人民卫生出版社，2009.9）。

厌氧菌不仅可引起严重的胸腹部感染和脓肿，而且很多严重的软组织坏死性感染，几乎都与厌氧菌有关。因厌氧菌感染导致的组织坏死必须彻底切除，否则坏死组织将降低局部氧化程度，进一步导致厌氧菌大量繁殖并使感染恶化。大面积厌氧菌感染一旦发生，若治疗不及时或切除不彻底，有可能发生持续扩散导致死亡的情况。临床治疗中，针对厌氧菌感染开展预防和治疗显得尤为重要。

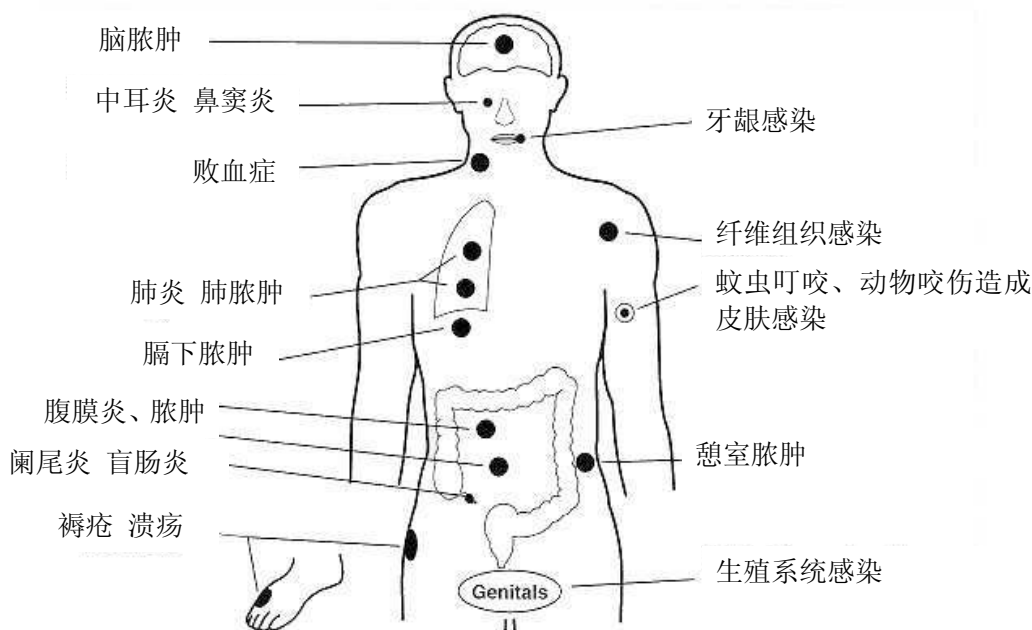
②易受厌氧菌感染的人群及身体部位

糖尿病、老年脑血管病患者；意识障碍、吞咽困难患者；慢性疾病、肿瘤、器官移植、烧伤、血液病患者；长期使用免疫抑制剂、糖皮质激素的患者；手术创伤、营养不良、组织缺氧、组织破坏患者，以及手术期全身或局部抵抗力下降的患者均为易感人群。在我国，随着人口持续增长及老龄化的加速使得易受厌氧菌感染的人群范围不断扩大，厌氧菌感染发病率呈上升的趋势。

易受厌氧菌感染的部位包括口腔、盆腔、胸腔、腹腔、女性生殖道、中枢神经系统、骨关节、内脏器官和呼吸系统等。其中，胸腔、腹腔和盆腔感染为多见，

厌氧菌感染占这些部位感染的 70%~93% (陈灏珠, 林果为。实用内科学[M]。北京: 人民卫生出版社, 2009.9), 几乎所有非性传播造成的女性生殖道感染均包括厌氧菌感染, 且厌氧菌感染导致的女性生殖道感染有日益增多的趋势。

厌氧菌所致感染部位和脏器分布图



厌氧菌感染临床表现如下表所示:

中枢神经系统感染	脑脓肿	中耳炎、乳突炎、呼吸系统感染、鼻窦炎扩散以及其他外伤、口腔感染、扁桃体炎等引致。
	脑膜炎	厌氧菌败血症并发脑膜炎, 新生儿厌氧菌败血症和脑膜炎发生率较高, 致病菌来自母体产道。
口腔与呼吸系统感染	口腔与上呼吸道感染	牙髓炎、根尖周或牙龈脓肿。扁桃体炎、扁桃体脓肿、咽峡炎、慢性鼻窦炎中耳炎等也与厌氧菌有关。
	胸腔内感染	厌氧菌肺和胸膜感染, 吸入性肺炎、肺脓肿、脓胸以及支气管胸膜炎等化脓性并发症。
腹腔内感染	肝脓肿	肝脓肿的细菌学证实大多数为厌氧菌。
	胆道感染	结石症患者、老年糖尿病患者等胆囊炎。
	阑尾炎	阑尾炎中厌氧菌为致病菌, 占 25%~90%。
	肠道感染	急性食物中毒性感染及假膜性肠炎。
女性生殖器感染	子宫内膜炎和子宫积脓, 子宫肌炎, 子宫旁结缔组织炎, 盆腔蜂窝织炎和脓肿, 盆腔血栓性静脉炎, 前庭大腺炎和脓肿, 阴道炎, 阴道壁脓肿, 输卵管炎或脓肿, 卵巢脓肿, 剖宫产后或子宫切除术后伤口感染等。	

尿路感染	尿道炎，尿道周围炎，尿道周围蜂窝织炎和脓肿，尿道球腺炎，前列腺炎，迁徙性肾脏感染，肾周脓肿，腹膜后积脓，肾切除伤口感染，肾移植感染，膀胱坏疽，会阴脓肿或坏疽，尿路各部位气性坏疽，睾丸脓肿等。	
骨和关节感染	厌氧菌性骨髓炎分为放线菌性与非放线菌性两种，脓液腐臭或局部积气而一般培养阴性时常提示为厌氧菌所致。	
败血症和心内膜炎	败血症	败血症中由厌氧菌所致的可以高达 10%~15%，新生儿厌氧菌败血症的发病率尤高。
	心内膜炎	厌氧菌引起的心内膜炎发生率占心内膜炎的 1.5%~10%不等，并有日益增多之势。
皮肤和软组织感染	进行性细菌协同感染性坏疽	常继发于腹腔内感染，剖腹术后。
	协同性坏死性蜂窝织炎	病程进展迅速，常见于会阴部或下肢，多数患者有糖尿病或其他供血不足的疾病，病死率高。
	慢性窦穴状溃疡	多数继外科手术，创伤或感染淋巴结引流后发生。
	坏死性筋膜炎	系累及并分割深层筋膜面的一种危重感染，可在轻微创伤或手术后发生，但亦可为原发性者。
	厌氧链球菌性肌炎	产气性坏死性肌炎，需与产气荚膜梭菌所致之气性坏疽相鉴别。
口腔，面颊部感染	走马疳主要见于口腔，但亦可累及鼻，听道，阴唇，肛门，包皮等处，病变迅速扩散，可累及骨膜和骨质，如不及时治疗可使整个面部毁损而死亡。	

资料来源：陈灏珠，林果为。实用内科学[M]。北京：人民卫生出版社，2009.9,639-640。

③手术期易发生厌氧菌感染

在外科感染中，厌氧菌的检出率至少在 50%以上。厌氧菌在腹部感染中的检出率为 60.67%，在阑尾脓肿、阑尾切除术后切口化脓中占 70.58%（实用外科杂志《外科厌氧菌感染》，上海中山医院）。厌氧菌不仅可引起严重的胸腹部感染和脓肿，而且很多严重的软组织坏死性感染，几乎都与厌氧菌有关。因此厌氧菌感染越来越受到外科医师的重视。

厌氧菌感染属于内源性感染，临床手术期感染中外源性感染较容易控制，主要以内源性感染为主；同时手术期接触的身体部位多为封闭的腔室，含氧率很低，加之全身或局部抵抗力下降时发生厌氧菌侵入及感染的可能性明显提高，因而厌氧菌感染可能导致组织坏死等严重不良后果。因此，在临床手术期对厌氧菌感染的预防和治疗显得尤为重要。

④硝基咪唑类药物是厌氧菌感染治疗的主要用药

A. 抗生素等其他抗菌药物不适用于治疗厌氧菌感染

青霉素、氯霉素、克林霉素、头孢类、碳青霉烯类等抗菌谱广的抗生素也有治疗厌氧菌感染的作用。由于厌氧菌会产生抗生素耐药性，所以一般抗生素治疗厌氧菌感染临床疗效不是很好。上述抗生素治疗厌氧菌感染疗效较弱的原因有：

人体中各菌群存在稳定平衡，菌群之间相互限制和制约，上述抗菌谱较广的抗生素在杀灭厌氧菌的同时也会对人体内其他菌群产生协同杀灭作用，容易导致菌群失调、二次感染等问题；同时广谱抗生素在杀灭限制厌氧菌的其他菌群后，为厌氧菌的生长繁殖提供了后续空间，容易导致厌氧菌脱离正常菌群的抑制作用，使厌氧菌异常繁殖，从而产生厌氧菌耐药性。

随着现代医学技术的进步，厌氧菌感染的分离和检测技术已经很成熟，临床治疗厌氧菌感染优先选择抗菌谱窄、针对性明确的药物。因此，广谱抗生素类药物不适用于治疗厌氧菌感染。

B、硝基咪唑类药物是厌氧菌感染治疗的主要品种

硝基咪唑类药物对厌氧菌及原虫有良好的杀灭作用，对临床中大部分厌氧菌高度敏感，是目前治疗厌氧菌感染的主要品种。与其它类别的抗生素相比，硝基咪唑类药物对绝大多数厌氧菌均有效，但是对需氧菌几乎无效，属于专一性、针对性较强的窄谱抗菌药物，符合临床治疗中抗菌药物使用规范。该类药物治疗厌氧菌感染的同时，不会对人体内其他菌群产生协同杀灭作用，也不易造成菌群失调和二次感染等情况。

⑤滴虫病、贾第虫病及阿米巴原虫病等原虫感染疾病

阴道滴虫、厌氧菌和细菌性阴道炎是一种多发病和常见病，成年妇女阴道滴虫、厌氧菌和细菌性阴道炎感染年率可高达 95%以上（唐倩，袁拥华，谢庆娟。生物黏附传递系统进展概况。现代医药卫生，2007，23（23）：3531—3533）。贾第虫感染呈全球性分布，据 WHO 估计全世界感染率约为 1%~30%（吴观陵。人体寄生虫学 [M]. 3 版. 北京：人民卫生出版社，2005：104—110），该病被列为全世界危害人类健康的十种主要寄生虫病之一。阿米巴原虫病感染率的高低是同各地环境卫生和居民营养状况等相关，在热带、亚热带较多。

硝基咪唑类药物对滴虫、贾第虫及阿米巴原虫有良好的杀灭作用，主要用于毛滴虫引起的男女泌尿生殖道感染、贾第鞭毛虫病和阿米巴原虫引起的肠、肝阿

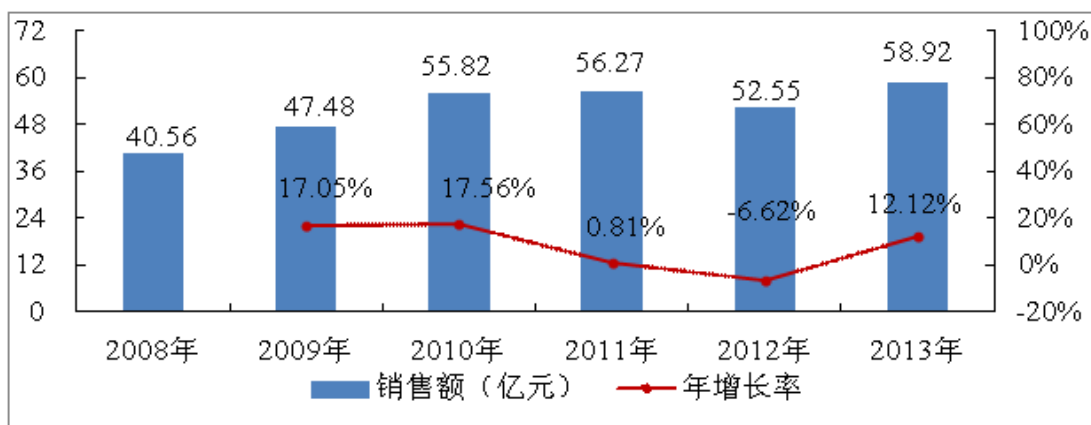
米巴虫病(包括阿米巴痢疾、阿米巴肝脓肿)等病症。

(3) 硝基咪唑类药物市场规模及剂型分布

① 市场规模

2008-2013 年，我国硝基咪唑制剂用药金额呈上升趋势。2008 年用药金额为 40.56 亿元，2013 年达到 58.92 亿元，六年复合增长率为 7.75%。

2008-2013 年我国硝基咪唑类药物市场销售额及增长走势

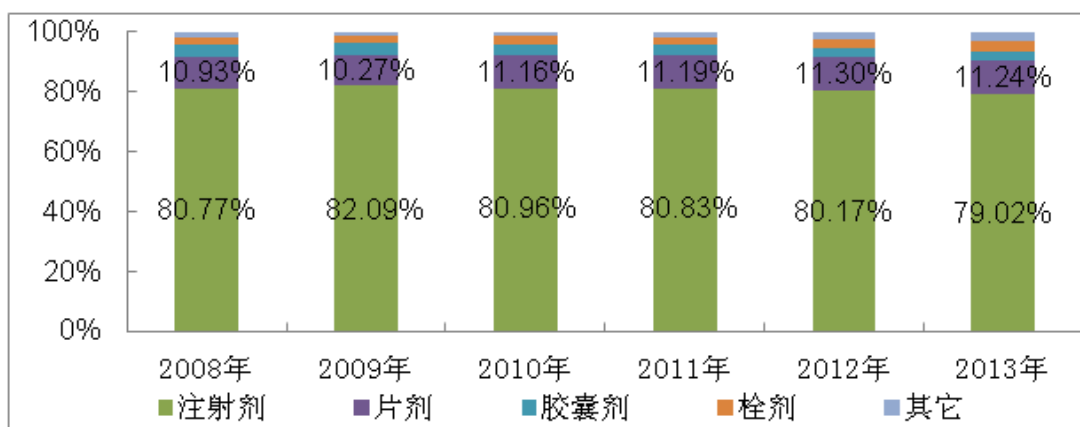


注：本招股书市场规模均指终端市场整体销售规模。

② 剂型分布

硝基咪唑类药物的剂型以注射剂为主。2008-2013 年，我国硝基咪唑类药物临床治疗中，注射是主要给药途径，一直保持在 80%以上，其中 2013 年所占比例为 79.02%，其他给药途径分别是口服和外用。

2008-2013 年我国硝基咪唑类药物市场用药途径分布情况



(4) 硝基咪唑类药物市场品种分析

①各品种销售金额及所占比例

2008-2013年，我国硝基咪唑类药物市场中主要有四个品种，分别是奥硝唑、甲硝唑、替硝唑和塞克硝唑。2013年，奥硝唑占据61.02%的市场份额，甲硝唑和替硝唑市场份额分别为23.15%和15.45%，塞克硝唑市场份额为0.37%。

2008-2013年我国硝基咪唑类药物市场主要品种销售情况

单位：亿元

品名	2013年		2012年		2011年	
	销售额	市场份额	销售额	市场份额	销售额	市场份额
奥硝唑	36.23	61.50%	32.06	61.02%	34.31	60.97%
甲硝唑	12.94	21.97%	12.17	23.15%	11.36	20.19%
替硝唑	9.44	16.02%	8.12	15.45%	10.19	18.11%
塞克硝唑	0.3	0.51%	0.20	0.37%	0.41	0.73%
合计	58.92	100%	52.55	100%	56.27	100%

2010年		2009年		2008年		年复合增长率
销售额	市场份额	销售额	市场份额	销售额	市场份额	
33.14	59.38%	27.59	58.12%	21.45	52.88%	11.05%
11.31	20.26%	9.90	20.85%	9.76	24.07%	5.80%
10.92	19.56%	9.63	20.29%	9.13	22.51%	0.67%
0.45	0.80%	0.35	0.74%	0.22	0.54%	6.85%
55.82	100%	47.47	100%	40.56	100%	7.75%

②各品种对比分析

硝基咪唑类药物中甲硝唑、替硝唑、奥硝唑和塞克硝唑在疗效、不良反应和副作用上的对比情况如下表所示：

硝基咪唑类药物对比情况

药品名	甲硝唑	替硝唑	奥硝唑	塞克硝唑
发展	第一代	第二代	第三代	——

药品名	甲硝唑	替硝唑	奥硝唑	塞克硝唑
疗效	抗厌氧菌及原虫疗效较好	对大多数厌氧菌及原虫疗效高于甲硝唑	单剂量疗效普遍高于甲硝唑和替硝唑	单剂量治疗阿米巴病及贾第虫病疗效最好，未含厌氧菌治疗功效
血浆消除半衰期 ¹	8.4 小时	12.7 小时	14.4 小时	17 小时
不良反应	以消化道反应为主，包括恶心、呕吐、食欲不振、腹部绞痛；神经系统症状有头痛、眩晕，偶有感觉异常、肢体麻木、共济失调、多发性神经炎等	不良反应少而轻微，偶有消化道症状，个别有眩晕感、口腔金属味、皮疹、头痛或白细胞减少	具有良好的耐受性，可能会出现轻度胃部不适、恶心、口腔异味、头晕及困倦或白细胞减少	常见不良反应为口腔金属异味。偶见不良反应有消化道紊乱、皮肤过敏反应、深色尿、白细胞减少
孕妇适用	禁用	禁用	慎用	禁用
儿童适用	-	12 岁以下禁用	建议 3 岁以下不用	12 岁以上可以服用

资料来源：各药品说明书

相比甲硝唑和替硝唑，奥硝唑治疗效果好，不良反应和副作用较小，在硝基咪唑类药物中具备竞争优势。

奥硝唑（ornidazole, ONZ）制剂是第三代硝基咪唑类药物，最早由美国的 Hoffer.M 等研制成功²，于 1969 年 5 月 25 日获美国专利，转让给瑞士 Hoffmann-La Roche and Co 公司并于 1977 年首次上市³，现有德国、法国、意大利、澳大利亚等 21 个国家投产上市并收载于捷克药典（1997 年版）。奥硝唑制剂在我国作为四类新药上市，是一种能抗多数厌氧菌及原虫的活性药物。奥硝唑在治疗厌氧菌感染和原虫感染等疾病方面具备以下优势：

第一，良好的抗厌氧菌活性，耐药菌株少，疗效确切，安全可靠。奥硝唑抗毛滴虫（阴道滴虫）的痊愈率高，在体外实验中，奥硝唑对阴道毛滴虫的最低抑制浓度为 0.07-0.25 $\mu\text{g}\cdot\text{mL}^{-1}$ ，奥硝唑对阴道毛滴虫的活性高[Richle R,Scholer H J,Angehm P,et al. Fundamentals of the chemotherapy of trichomoniasis and amebiasis with ornidazole[J]. Arzneimittelforschung,1978,28(4)]。

¹血浆消除半衰期：指血浆中药物浓度下降一半所需时间，时间越长药物疗效持续越久、用药间隔越长。

² J.F.Rossignol. Cryptosporidium and Giardia: Treatment options and prospects for new drugs. Experimental Parasitology 124 (2010) 45–53

³ United States Patent 3435049. 1969.3

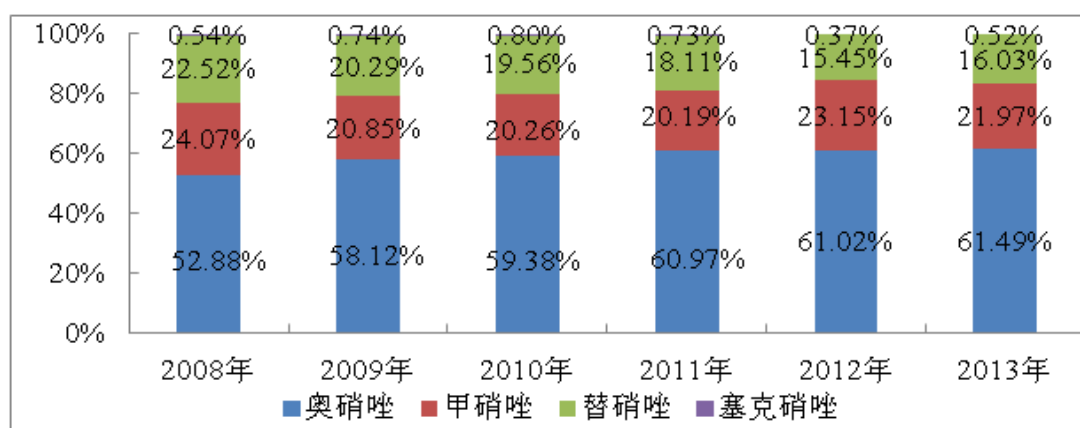
第二，奥硝唑作为抗厌氧菌、阿米巴原虫、贾滴虫、毛滴虫新药，血浆消除半衰期长，作用持久，服药次数少，治疗痊愈率高。Sanz 在一项治疗细菌性阴道病的随机试验中发现，奥硝唑的治愈率、复发率、耐受率分别是 93.0%、3.3%、3.3%，治疗情况良好[Sanz Double-blind randomized comparative trial:ornidazole (Tibe-ral)versus tinidazole (Fasigin) for the treatment of nonspecific vaginitis 1985(03)]。

第三，奥硝唑耐受性好，动物实验未见致突变和致畸作用，药物总体不良反应发生率低。口服奥硝唑，每次 0.5g，bid，治疗 2,085 例毛滴虫病患者和阿米巴病患者，发现 256 例有副作用（12.2%），主要表现为头晕（4.7%）和胃肠不适（2.8%），仅有 2 例因呕吐厉害，被迫停药。在 2,085 例患者中，无 1 例有危险性，也没有出现与乙醇有不相容性。[田怀平；王美纳 奥硝唑的药理作用及临床应用[期刊论文] - 中国药房 2003，14(1)]

③品种变化情况及趋势

奥硝唑从 2001 年在国内上市以来，市场份额逐年增加，在硝基咪唑类药物市场中占比逐年上升至 2013 年的 61.49%，甲硝唑和替硝唑则逐渐减少。2008 年至 2013 年我国硝基咪唑类药物市场各品种变化如下：

2008-2013 年我国硝基咪唑类药物各品种市场份额变化情况



注：本招股书市场规模均指终端市场整体销售规模。

甲硝唑和替硝唑在国内上市时间较早，其中甲硝唑为国家医保目录甲类且为国家基本药物目录用药，替硝唑为国家医保目录乙类用药，上述两类药物具备价

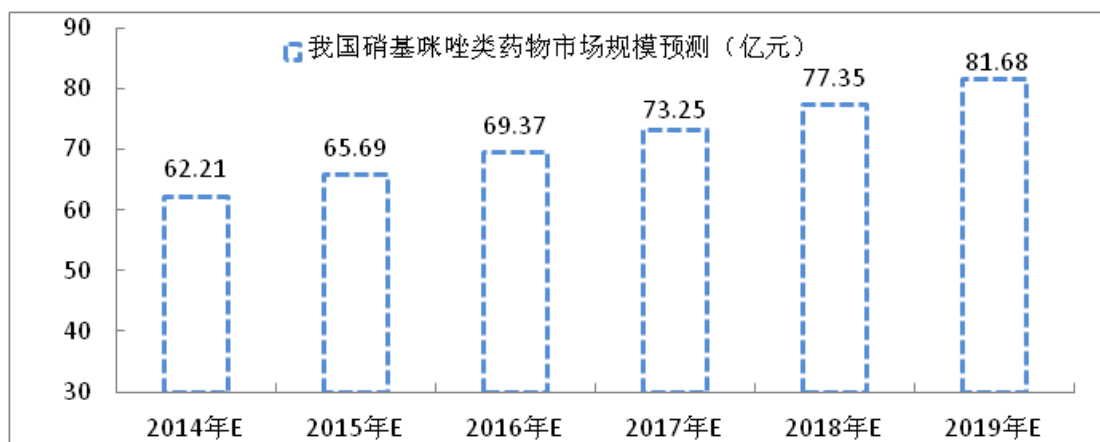
格优势，目前在国内第三终端4等市场用量较为广泛。2013年，硝基咪唑类药物市场规模为58.92亿元，其中奥硝唑为36.23亿元，甲硝唑和替硝唑的市场空间在20亿元以上。奥硝唑为国家医保目录乙类用药，且已经进入国内多个省市的基本药物增补目录，随着我国医疗制度改革不断深入，奥硝唑未来发展前景良好。

（5）硝基咪唑类药物市场前景

厌氧菌感染是临床治疗常见的细菌感染之一，易受厌氧菌感染的人群广泛。厌氧菌是人体菌群的主要组成部分，易受厌氧菌感染的部位包括口腔、盆腔、胸腔、腹腔、女性生殖道、中枢神经系统、骨关节、内脏器官和呼吸系统等，厌氧菌在细菌感染性疾病中的地位日益突出。在我国，随着人口持续增长及老龄化加速使得易受厌氧菌感染的人群范围不断扩大，厌氧菌感染发病率呈上升趋势。

硝基咪唑类药物对厌氧菌有良好的杀灭作用，对临床中大部分厌氧菌高度敏感，是目前治疗厌氧菌感染的主要品种。目前，硝基咪唑类药物均已列入《国家医保目录》，其中甲硝唑为国家医保目录甲类且为国家基本药物目录用药，替硝唑和奥硝唑为国家医保目录乙类用药，奥硝唑已进入国内多个省市的基本药物增补目录。因此，从长期来看，硝基咪唑类药物市场前景广阔。

2014年-2019年我国硝基咪唑类药物市场前景预测



注：本招股书市场规模均指终端市场整体销售规模。

4、硝基咪唑类药物市场竞争格局

（1）硝基咪唑类药物生产厂家和批准文号情况

⁴ 第三终端：除第一、二终端之外的，直接面向消费者开展医药销售的所有零售终端，主要包括广大农村药品销售市场和城镇居民社区药品销售市场，如二甲以下医院、乡镇卫生院、村卫生室、个体诊所、社区卫生服务机构、农村和大中型城市城乡结合部的药店等。

截至 2013 年 12 月 31 日，国内拥有硝基咪唑类药物生产批号的厂家共有 1,117 家，生产文号 2,042 个。其中，甲硝唑批准文号最多，达到 1,688 个，占比 82.66%；替硝唑次之，有 271 个，占比 13.27%；奥硝唑生产批文只有 47 个，占比 2.30%；塞克硝唑生产批文有 36 个，占比 1.76%。

硝基咪唑类药物生产厂家和药品批准文号如下表所示：

我国硝基咪唑类药物生产厂家情况

主要品种	生产厂家	批准文号				
		总数	原料药	口服制剂	外用制剂	注射制剂
甲硝唑	1,039	1,688	34	911	172	571
替硝唑	197	271	4	57	37	173
奥硝唑	18	47	6	16	6	19
塞克硝唑	26	36	12	24		
合计	1,117	2,042	56	1,008	215	763

注：此处同一母公司下的子公司相应药品批准文号未经合并。

甲硝唑和替硝唑在国内市场推广较早，生产企业众多，竞争较为激烈。奥硝唑于 2001 年在我国上市，将其制备成注射剂尤其是大容量注射剂（输液药品）的研发难度大，生产技术控制要求严格，审批门槛高。全国有 4 家医药企业拥有奥硝唑大容量注射剂的生产批文，而在安全性等方面具备优势的非 PVC 软袋奥硝唑氯化钠注射液产品，由于技术含量高、研发难度大，截至 2013 年 12 月 31 日，全国只有发行人和四川科伦药业股份有限公司拥有该产品的生产批文。

（2）硝基咪唑类药物市场份额排名

2013 年，我国硝基咪唑类药物市场中，前五位企业销售额均在亿元以上，前五位企业合计市场占有率达到 62.09%，市场集中度较高，主要企业收入增长速度较快。2013 年硝基咪唑类药物市场份额排名如下：

2013 年我国硝基咪唑类药物生产企业市场份额

排名	生产企业	2013 年销售额（亿元）	2013 年市场份额
1	四川科伦药业股份有限公司	12.86	21.83%
2	西安万隆制药股份有限公司	8.68	14.73%
3	南京圣和药业有限公司	7.68	13.04%

4	陕西金裕制药股份有限公司	3.99	6.78%
5	山西普德药业有限公司	3.23	5.48%
	其他	22.48	38.14%
	合计	58.92	100.00%

注：本招股书市场规模均指终端市场整体销售规模。

公司 2013 年硝基咪唑类药物市场占有率为 14.73%，居市场第二位。

5、其他主要产品所属细分行业情况

（1）血容量扩充剂概况

血容量系指全身有效循环血量。当人体由于严重创伤、手术造成大量失血、大面积烧伤等使循环血量降低，从而可能导致休克状态时，就需要迅速补足血容量。由于血液制品来源有限，而当失血量不超过人体血液总量 20% 的时候，采用血容量扩充剂就能满足补充循环血量需求，因此血容量扩充剂在临床手术中得到广泛应用。

按照世界卫生组织标准，年人均血液需要量为 8 毫升，我国人均血液需要量只有 1.6 毫升，远远低于世卫标准。目前我国每年用血总量达 1600 吨，其中 60% 以上用于围手术期输血⁵，说明我国手术期输血需求存在很大缺口。同时，我国临床用血量需求仍以年均 10% 的速度增长，医院库存血液严重供不应求，使得围手术期输血对血容量扩充剂的需求尤为迫切，市场潜力巨大。据 SFDA 南方医药经济研究所测算 2010 年我国血容量扩充剂市场规模约 44 亿元。

（2）肠外营养液行业概况

胃肠道外营养是临床最常用的营养支持途径，目的是使病人在无法正常进食的状况下仍可以维持营养状况，使体重增加并促进创伤愈合，具有安全、有效、方便、快捷的特点，是为疾病引起的营养不良、围手术期、危重患者以及器官移植患者提供营养支持的首选途径。肠外营养已被公认为 20 世纪医学科学的重大进展之一⁶。

肠外营养液是为手术前后及危重患者从静脉内供给营养要素的注射液。肠外

⁵ 国内外临床用血概况及发展趋势. 第十四次长江流域、第八次华东地区、第十四次江苏省麻醉学术大会专题报告. 2009.5

⁶ 现代肠外营养液与临床应用. 安徽医药. 2004.2

注射营养要素包括热量（碳水化合物、脂肪乳剂）、必需和非必需氨基酸、维生素、电解质及微量元素等。根据 SFDA 南方医药经济研究所统计，2010 年国内氨基酸输液市场容量约为 32 亿元。

（3）喹诺酮类抗菌药物概况

喹诺酮类药物是一种合成抗菌药，适用于敏感病原菌所致的泌尿道感染、前列腺炎、淋病、呼吸道感染及骨、关节、软组织感染。该药是 20 世纪 80 年代以来迅速发展起来的一类抗感染药，至今已发展到第四代产品，包括加替沙星、莫西沙星等。

2013 年全身抗细菌药市场中，喹诺酮类排在第三位，2013 年销售额 144.72 亿元。

（4）白癜风治疗用药市场情况

白癜风是一种常见多发的色素性皮肤病，该病以局部或泛发性色素脱失形成白斑为特征，是一种获得性局限性或泛发性皮肤色素脱失症。随着环境污染日益严重、居民生活压力增加，白癜风的患者数量呈上升趋势，目前我国约有 1200 万白癜风患者，发病率约占 0.88%⁷。白癜风病易诊断而治疗难，西医认为人体免疫功能、内分泌、代谢功能紊乱是导致生成黑色素被破坏或抑制、从而使皮肤色素脱失的原因；中医认为白癜风的发病原因为肝脾肾虚，引发人体阴阳失衡、气血失和，因此中医治疗白癜风多采用调理气血的药物。

6、抗菌药物行业政策对发行人的影响

（1）主要药品在各省份《抗菌药物分级管理目录》中的分类情况及对发行人的影响

卫生部于 2011 年宣布在全国开展“抗菌药物应用专项治理行动”，同时制定了《抗菌药物临床应用管理办法》征求意见稿，《抗菌药物临床应用管理办法》（以下简称“《管理办法》”）的正式文件于 2012 年 4 月 24 日发布，自 2012 年 8 月 1 日起正式施行。《管理办法》相关主要规定如下：

《管理办法》的第六条规定：“抗菌药物临床应用实行分级管理。根据安全

⁷ 数据来源：中国白癜风协会，2011 年 5 月 9 日

性、疗效、细菌耐药性、价格等因素，将抗菌药物分为三级：非限制使用级、限制使用级与特殊使用级。具体划分标准如下：（一）非限制使用级抗菌药物是指经长期临床应用证明安全、有效，对细菌耐药性影响较小，价格相对较低的抗菌药物；（二）限制使用级抗菌药物是指经长期临床应用证明安全、有效，对细菌耐药性影响较大，或者价格相对较高的抗菌药物；（三）特殊使用级抗菌药物是指具有以下情形之一的抗菌药物：1.具有明显或者严重不良反应，不宜随意使用的抗菌药物；2.需要严格控制使用，避免细菌过快产生耐药的抗菌药物；3.疗效、安全性方面的临床资料较少的抗菌药物；4.价格昂贵的抗菌药物。抗菌药物分级管理目录由各省级卫生行政部门制定，报卫生部备案。”

第二十四条规定：“具有高级专业技术职务任职资格的医师，可授予特殊使用级抗菌药物处方权；具有中级以上专业技术职务任职资格的医师，可授予限制使用级抗菌药物处方权；具有初级专业技术职务任职资格的医师，在乡、民族乡、镇、村的医疗机构独立从事一般执业活动的执业助理医师以及乡村医生，可授予非限制使用级抗菌药物处方权。药师经培训并考核合格后，方可获得抗菌药物调剂资格。”

第二十六条规定：“医疗机构和医务人员应当严格掌握使用抗菌药物预防感染的指证。预防感染、治疗轻度或者局部感染应当首选非限制使用级抗菌药物；严重感染、免疫功能低下合并感染或者病原菌只对限制使用级抗菌药物敏感时，方可选用限制使用级抗菌药物。”

《管理办法》将抗菌药物分为三级，旨在从安全性、有效性、细菌耐药情况和价格因素四个方面对抗菌药物实施分类管理，从处方使用权、用药指证等方面规范抗菌药物临床使用。其中非限制使用级药物相比其他两级药物，拥有处方权的医生范围最广，临床使用不须经抗菌药物管理工作组指定的专业技术人员会诊同意。

《管理办法》是由卫生部组织有关学协会、专家进行多次深入研究，对各级医疗机构抗菌药物使用情况和实际需求进行了充分调研和论证总结而来。《管理办法》的发布使我国抗菌药物临床使用有法可依，为促进我国抗菌药物行业健康发展、逐步建立抗菌药物临床应用管理长效机制奠定了基础。

①发行人主要产品在各省份《抗菌药物分级管理目录》中的分类情况

截至本招股书签署日，全国共有 28 个省、自治区、直辖市卫生厅在各自官方网站上公布了该省份《抗菌药物临床应用分级管理目录》（以下简称“《分级目录》”），发行人主导产品奥硝唑系列制剂属于抗菌药物，奥硝唑在各省份《分级目录》中的分类情况如下所示：

序号	省、直辖市	非限制使用	限制使用	特殊使用
1	江苏	√		
2	安徽	√		
3	内蒙	√		
4	广东	√		
5	河南	√		
6	湖北	√		
7	贵州	√		
8	河北	√		
9	福建	√		
10	广西	√		
11	吉林	√		
12	上海	√		
13	山东	√		
14	黑龙江	√		
15	陕西	√		
16	宁夏	√		
17	山西	√		
18	湖南	√		
19	北京	√		
20	辽宁	√		
21	江西	√		
22	四川	√		
23	海南		√	
24	青海		√	
25	浙江		√	
26	新疆		√	
27	云南	√		
28	重庆	√（口服）	√（注射）	

②各省份《分级目录》中的分类情况对发行人的影响

在各省《分级目录》发布前，医疗机构根据内部药品采购目录和所在省的抗菌药物管理相关政策使用抗菌药物。各省《分级目录》发布后，医疗机构将严格按照《分级目录》的分级情况制定抗菌药物采购目录。

在已正式发布《分级目录》的 28 个省份中，发行人奥硝唑产品被 23 个省份划为非限制使用级，5 个省份将其划为限制使用级（重庆市《分级目录》将奥硝唑口服制剂划为非限制使用级、将奥硝唑注射剂划为限制使用级，在此将奥硝唑统计为限制使用级）。

《管理办法》对非限制使用级抗菌药物的处方权规定为“具有初级专业技术职务任职资格的医师，在乡、民族乡、镇、村的医疗机构独立从事一般执业活动的执业助理医师以及乡村医生，可授予非限制使用级抗菌药物处方权”；同时《管理办法》对非限制使用级抗菌药物的临床使用规定为“预防感染、治疗轻度或者局部感染应当首选非限制使用级抗菌药物”。2011 年至 2013 年，发行人主导产品奥硝唑系列制剂各期的营业收入占当期主营业务收入的比重分别达到 82.95%、82.12%和 82.24%。全国 20 个省份将奥硝唑划分为非限制使用级，即明确了这 20 个省份最基层的医疗机构医生拥有奥硝唑药物处方权，同时各级医师对于预防感染、轻度和局部感染应首选非限制使用级抗菌药物。因此，《分级目录》颁布及分类情况不会对发行人主导产品奥硝唑制剂的生产销售造成实质性影响。

（2）国家限用抗生素的相关政策对发行人的影响

①国家限用抗生素的相关政策及对发行人所处行业的影响

目前国家主要涉及限用抗菌药物的相关政策包括：2011 年 8 月 3 日卫生部发布的《抗菌药物临床应用管理办法》征求意见稿以及 2012 年 4 月 24 日发布的正式文件，2012 年 3 月 7 日卫生部公布的《2012 年全国抗菌药物临床应用专项整治活动方案》（以下简称“《专项整治》”）。

卫生部于 2010 年在全国展开“抗菌药物应用专项治理行动”，在对各大医疗机构开展专项检查的同时，制定了《抗菌药物临床应用管理办法》征求意见稿。

《管理办法》实施抗菌药物的分级管理制度，将抗菌药物分为非限制使用、限制使用和特殊使用三级。

2012 年 3 月 7 日，卫生部公布了《2012 年全国抗菌药物临床应用专项整治

活动方案》，要求继续加强抗菌药物临床应用管理，提高抗菌药物临床合理应用水平。同时规定：医疗机构抗菌药物供应目录中头霉素类抗菌药物不超过 2 个品规；三代及四代头孢菌素（含复方制剂）类抗菌药物口服剂型不超过 5 个品规，注射剂型不超过 8 个品规；碳青霉烯类抗菌药物注射剂型不超过 3 个品规；氟喹诺酮类抗菌药物口服剂型和注射剂型各不超过 4 个品规；深部抗真菌类抗菌药物不超过 5 个品种。

硝基咪唑类药物主要针对临床手术期厌氧菌感染的治疗，其抗菌谱窄，抗厌氧菌专一性强，该类药物在治疗厌氧菌感染的同时，不会对人体内其他菌群产生协同杀灭作用，也不易造成菌群失调和二次感染等情况，是临床厌氧菌感染治疗的优选药物。该类药物中甲硝唑、替硝唑和奥硝唑均被大部分省份《分级目录》列为非限制使用类。同时，硝基咪唑类药物也不在《专项整治》公布的限制范围内。因此，抗菌药物行业政策并未从整顿治理范围上影响公司的主营业务和产品销售。

卫生部自 2010 年开始在全国展开“抗菌药物应用专项治理行动”、制定《管理办法》征求意见稿以及公布《专项整治》，旨在加强抗菌药物临床应用管理，优化抗菌药物临床应用结构，提高抗菌药物临床合理应用水平，促进抗菌药物的合理使用。硝基咪唑类药物由于抗菌谱窄、针对厌氧菌专一性强且治疗厌氧菌感染疗效好，是临床医师治疗厌氧菌感染优选药物。硝基咪唑类药物中的甲硝唑、替硝唑和奥硝唑在全国大部分省份《分级目录》中被划分为非限制使用类抗菌药物。未来随着抗菌药物行业逐渐规范，发行人主导产品奥硝唑系列制剂将迎来健康有序的行业环境，市场前景良好。

②报告期内发行人主导产品销售情况

报告期内公司主导产品奥硝唑系列制剂销售收入情况如下：

单位：万元

抗菌药物收入情况	2013年度	2012年度	2011年度
	金额	金额	金额
非PVC奥硝唑	7,225.19	6,195.85	4,587.77
玻瓶奥硝唑	8,642.34	7,673.35	7,502.47
奥硝唑胶囊	1,643.10	1,414.38	1,722.84

奥硝唑系列制剂合计	17,510.63	15,283.58	13,813.08
-----------	-----------	-----------	-----------

报告期内公司主要抗菌药物奥硝唑系列制剂销售量情况如下：

抗菌药物收入情况	2013年度	2012年度	2011年度
	数量	数量	数量
非PVC奥硝唑（万袋）	1,153.36	974.11	756.12
玻瓶奥硝唑（万瓶）	2,402.81	2,102.55	2,014.32
奥硝唑胶囊（万粒）	6,319.65	5,410.79	6,493.84

报告期内，在抗菌药物行业政策的实施背景下，发行人主营业务保持了较为稳定的增长。

自2011年8月的《管理办法》征求意见稿发布以后，相关抗菌药物行业政策由于其针对抗菌药物整体大行业的规范作用，导致作为终端用户的临床医生谨慎使用抗菌药物。目前绝大部分省份的《分级目录》已经公布，各品种抗菌药物的分级情况已经明朗。随着行业逐步整顿规范，抗菌药物行业将步入复苏和稳定发展的阶段。因此，发行人的主营业务将迎来良好的发展环境，市场前景良好。

7、国家医疗体制改革对发行人的影响

（1）医疗保障体系覆盖范围扩大对发行人的影响

《新医改》明确提出建立健全覆盖城乡居民的基本医疗卫生制度的目标以及加快建设医疗保障体系的要求。随着《新医改》的政策逐渐深化，全国各地将逐步建立起由城镇职工基本医疗保险、城镇居民基本医疗保险、新型农村合作医疗和城乡医疗救助共同组成基本医疗保障体系。《新医改》的深化将进一步拉动居民医药需求并推动医药市场扩容。

国家基本医疗保障体系的覆盖范围扩大的同时将扩大国家和地方医保目录药品的使用人群，促进医保目录涉及药品的市场扩容。发行人主要产品奥硝唑氯化钠注射液、丙氨酰谷氨酰胺注射液属于国家医保乙类药品，受益于《新医改》政策下医疗保障体系的广覆盖，奥硝唑氯化钠注射液和丙氨酰谷氨酰胺注射液的市场容量将持续增长。

（2）国家基本药物制度的建立对发行人的影响

《新医改》在提出建立健全药品供应保障体系的要求同时提出了建立国家基本药物制度，且“城乡基层医疗卫生机构应全部配备、使用基本药物，其他各类

医疗机构也要将基本药物作为首选药物并确定使用比例”规定了国家基本药物属于城乡基层医疗卫生机构必备药物。

目前《国家基本药物目录（基层医疗卫生机构配备使用部分）》（2009 版）收录了 307 种药物，各省市根据自身情况对《基本药物目录》进行增补，在保持数量相对稳定的基础上，国家基本药物目录实行动态调整管理。奥硝唑目前已经进入辽宁、新疆、甘肃、湖南、江苏、重庆、青海等省市的《基本药物目录》增补目录。上述地区奥硝唑药物市场需求广泛，未来奥硝唑相关产品市场空间将随着国家基本药物制度的深入推行而进一步扩大。发行人主要产品奥硝唑氯化钠注射液在 2011 年辽宁、新疆、甘肃、湖南四省的基本药物招标中成功中标，在 2013 年青海基本药物招标中成功中标，发行人奥硝唑胶囊在 2011 年湖南省基本药物招标中成功中标，上述中标省的基层医疗机构将更多地使用发行人奥硝唑产品，有利于未来发行人产品销量稳定增长。

（四）行业主要壁垒

1、行业准入壁垒

药品的使用直接关系到人民的生命安全，因此国家在涉药行业准入门槛、生产经营资质等方面制定了一系列的法律、法规，以加强对药品生产和药品流通企业的监管。目前，我国对药品生产和药品经营实行许可证制度。药品生产企业必须取得《药品生产许可证》及《药品注册批件》，并通过 GMP 认证；药品经营企业必须取得《药品经营许可证》及 GSP 认证。

对于有输液类药品的医药企业而言，由于输液产品直接进入人体血液，需要满足《化学药品注射剂和多组分生化药注射剂基本技术要求》。输液类药品的包材使用，须满足《直接接触药品的包装材料和容器管理办法》、《药品包装用材料、容器管理办法（暂行）》、《药品包装材料与药物相容性试验指导原则》等多项法规要求，涉及药监部门多项申报审核流程，必须取得国家药监局颁发的药品包装材料注册证，同时使用不同包材的注射剂药品需要重新申请《药品注册批准文件》，该类药品从研发到最后获得生产批件难度较大。因此，公司所处行业存在着较高的行业准入性壁垒。

2、研发技术壁垒

研发技术能力是制药业最重要的核心竞争力之一，对制药企业的发展起着决

定性的影响。

从药物研发方面来看：制药企业研发生产涵盖了课题论证、研发申报、前期实验、筛选、临床试验、中试、上市前申报论证和生产等一系列过程。

从药物生产环节来看：以注射剂类药物为例，根据《化学药品注射剂基本技术要求（试行）》的规定，化学药品注射剂在剂型选择、规格合理性和必要性、原辅料质量控制及来源、处方及制备工艺合理性和可行性研究、灭菌工艺选择及验证研究、工艺稳定性研究、注射剂稳定性研究、临床技术要求等多个方面均有严格的规定和标准。

从药物包材研发来看：大容量注射剂，使用新的包材进行生产，需要符合国家药监局颁布的《直接接触药品的包装材料和容器管理办法》和《药品注册管理办法》的相关规定和审核要求。如监测确认包材的生产技术参数，包材的稳定性、密封性以及药品与包材相容性试验⁸的要求等方面进行研发后申报获得“药品包材注册证”。以及进行灭菌参数试验；稳定性研究；包材对药品的吸附试验；药品对包材的影响；包材的迁移试验等。大容量注射剂包材创新具备很高的技术壁垒。

药品生产企业不具备较强的研发实力和技术水平，将无法研发和生产出高质量的药品。因此，公司所处行业存在较高的研发技术壁垒。

3、生产管理与质量管理壁垒

由于药品生产关系到人民群众的生命安全，我国政府对药品实行非常严格的资质管理、GMP 认证和药品注册制度。除此之外，从 2007 年开始，药品监督管理部门对于注射剂等输液类生产企业实行派驻监督员制度，由药品监督管理部门委派专门的监督员常驻生产企业进行监督管理；监督员主要对药品生产企业执行 GMP 情况进行监督检查，重点检查原辅料来源的合法性、生产工艺与批准工艺的一致性、药品是否按照标准检验以及质量保证措施等进行监督检查。这些严格的监督管理措施，对医药生产企业的管理尤其是生产管理和质量管理，提出了很高要求。因此，医药企业尤其具备较高的生产管理和质量管理壁垒。

4、销售壁垒

公司的产品均为处方药，主要终端客户为全国各地医院。药品要实现在公立

⁸ 指考察药包材与药物间是否发生迁移、渗出或吸附等现象，进而影响药物质量而进行试验。

医院的最终销售，必须经过以下程序：首先需要参加该医院所在地区药品招标管理部门组织的招投标活动，中标后方能按照中标文件所载品种、规格、价格与经销商签订合同。其中，基本药物目录的药品招标一旦确立以后，一般仅由一家企业进行药品供应，因此基本药物目录的药品招标存在销售壁垒。药品销售需经过药品招标、物流配送及售后服务三个环节。无论在药品招标、物流配送还是售后服务环节，医药产品质量的好坏、后续服务的质量和营销网络建设等，均是决定医药产品能否实现销售的重要因素。

（五）行业利润水平的变动趋势

2006 年以来，我国医药行业利润总额整体保持持续、高速、稳定的增长状态。根据《2012 年中国医药市场发展蓝皮书》统计，2006 年医药行业业利润总额为 401 亿元，到 2011 年达到 1,569 亿元，利润总额年复合增长率达到 31.37%。未来随着经济的持续增长、人口总量的不断增加、社会老龄化程度的提高以及人们健康意识的不断增强，医药行业利润总额将有望保持持续增长的态势。

（六）影响行业发展的有利因素

1、国家政策支持

医药产业是国民经济的重要组成部分，与人民群众的生命健康和生活质量等切身利益密切相关，因此国家历来重视医药产业发展。中共中央、国务院《关于深化医药卫生体制改革的意见》指出要建立可持续发展的医药卫生科技创新机制和人才保障机制，加大医学科研投入，深化医药卫生科技体制和机构改革，整合优势医学科研资源，加快实施医药科技重大专项，鼓励自主创新，加强对重大疾病防治技术和新药研制关键技术等的研究，在医学基础和应用研究、高技术研究、中医和中西医结合研究等方面力求新的突破。

《医药工业“十二五”发展规划》指出，“十二五”期间医药工业发展的主要任务为：一是增强新药创制能力；二是提升药品质量安全水平；三是提高基本药物生产供应保障能力；四是加强企业技术改造；五是调整优化组织结构；六是优化产业区域布局；七是加快国际化步伐；八是推进医药工业绿色发展；九是提高医药工业信息化水平；十是加强医药储备和应急体系建设。《规划》同时指出，“十二五”期间应抓住国内外医药需求快速增长和全球市场结构调整的重大机

遇，落实培育和发展战略性新兴产业的总体要求，大力发展生物技术药物、化学药新品种、现代中药、先进医疗器械、新型药用辅料包装材料和制药设备。

2、产业基础环境与用药环境逐步改善

1999 年以来，国家进一步规范药品生产和流通管理，逐步实现了以法治药。通过 GMP、GSP 等认证的实施，进一步增强了药品生产和经营企业的质量意识，淘汰了一批不合格企业，医药企业多、小、散、乱局面有所改善，促进了产业升级，药品制造产业基础与运行环境逐步改善，医药产品的质量和安全性得以充分保障。

3、人均可支配收入的增加以及医疗方面支出的提高

根据国家统计局数据显示，中国城镇居民人均每年可支配收入从 2003 年的 8,472 元提高到 2012 年的 24,565 元，年复合增长率达 12.56%。随着收入的增加，人们将更为关注对自身健康的费用支出，促进医药市场的有效需求不断增长。根据卫计委《2012 年中国卫生和计划生育事业发展统计公报》，2012 年全国卫生总费用预计达 28,914.4 亿元，人均卫生费用 2,135.8 元。而 2005 年卫生总费用仅为 8,000 多亿元，“十一五”期间卫生总费用增幅达每年 13%以上，超过了 GDP 的增长幅度。人均可支配收入的增加以及医疗方面支出的提高将持续促进未来我国医药行业稳定发展。

4、人口增长及人口老龄化趋势

根据国家统计局 2010 年第六次全国人口普查主要数据公报，2010 年末我国人口已超过了 13.7 亿，在未来十几年，中国将成为世界上老龄化程度最快的国家。2000 年中国 60 岁以上的老人占总人口的比重处于世界平均水平 10%，而 2050 年该比例将达到 31%，远远超过世界平均水平 21%（联合国《World Population Ageing: 1950-2050》）。根据南方医疗经济研究所测算，我国老年人人均用药水平是我国人均用药水平的 3~4 倍，是医药产品最大的消费群体。同时由于老年人群体抵抗力低下，兼患多种疾病，药品的疗效、副作用大小、安全性将是这一群体关注的重点。人口老龄化必将导致发病率的提升、医药产品需求量的逐年增加以及疗效好、安全性高、副作用小的药品生产企业实现持续发展。

（七）影响行业发展的不利因素

1、企业规模普遍偏小、产业集中度低、技术创新难

国内多数医药企业的专业化程度不高，缺乏自身的品牌和特色品种，医药生产技术开发、医药生产质量管理和药品创新能力较弱。其中，很大部分医药企业生产技术和装备水平较为落后，市场开发能力和管理水平低。在产品结构方面，缺少高技术含量与高附加值的产品，缺少独家产品。很多情况下都是同一品种的产品有众多的生产企业，产能过剩，市场同质化竞争较为严重。

2、研发投入不足，产业持续发展能力较弱

对比发达国家的医药企业，国内医药企业受自身资金和技术实力的限制，研发投入普遍不足。在短期利益驱使之下，不愿开展仿制药生产工艺的深入研究和新药的开发，产品技术含量低，导致产品同质化情况严重，缺乏真正的核心技术产品，从长期来看，这一情况对我国医药产业的持续发展将造成影响。

（八）行业技术水平及行业特征

1、行业技术水平

近 10 年来，随着我国创新能力的提高，我国在小分子药物技术领域取得了一系列重要进展，大规模生产技术取得长足进步。其中，新药研究开发技术平台已覆盖了新药发现、临床前研究、临床研究、产业化整个过程，基本形成了相互联系、相互配套、优化集成的整体性布局，部分平台标准规范已能与国际接轨，新药自主创新和研究开发能力显著增强。

2、行业特征

（1）医药行业的经营模式

医药行业的持续发展主要由技术创新和资本投入推动。国际医药市场上大型跨国医药企业凭借其雄厚的资本实力和强大的研发力量，不断提高创新药品的研发投入，并通过不断推出创新药物和市场扩张，从而获得专利药的垄断收益。这种模式需要大量的研发投入，资源投入较高，目前主要为发达国家制药企业采用。

目前国内大部分企业采取仿制药模式，即医药企业通过仿制专利保护到期的专利药物，获得市场发展空间。为提高市场竞争力，部分企业也逐渐加大对新药

研发的投入，逐步向新药创新模式转换，向市场推出拥有自主知识产权的新药。

从事药品制造的企业在开展业务之前必须获得国家有关部门、国家及地方各级医药监管部门颁发的相关证书，包括药品生产许可证、药品 GMP 证书以及药品包装用材料和容器注册证；对于所生产的药品还需获得生产批件。

（2）行业的周期性、季节性和区域性特征

医药行业作为需求刚性特征最为明显的行业之一，不存在明显的周期性和季节性特征。

输液类产品普遍重量较大，其中玻璃瓶输液还易遭到破损，因而产品的运输费用较高，存在较强的运输半径制约，因此输液行业内大多中小企业由于运输费用的问题，多局限在区域内经营，而拥有高附加值的输液产品的企业不容易受到区域半径的限制，其产品销售区域较为广阔。

3、奥硝唑大容量注射剂行业包材变化概况

输液类药物有接近百年的发展历史，到目前为止，其包装技术主要有玻璃瓶包装（玻瓶输液），塑料瓶包装（塑瓶输液），PVC 单层塑料袋（PVC 软袋输液）和非 PVC 多层复合共挤膜包装（非 PVC 软袋输液）四种类型。

其中，玻璃瓶输液具有透明度高、便于检查、可高温灭菌（水浴技术 121 摄氏度）、水汽透过率低、药液不易氧化变质、输液-包材相容性好等优点，其中高温灭菌（水浴技术 121 摄氏度）、药品与玻瓶包材相容性好两项优点使其尚不能被其他包材完全替代。

非 PVC 复合膜包装所用材料柔软、透明，薄膜厚度小，可通过自身的收缩，在不引进空气的情况下，完成药液的人体输入，从而避免了外界空气对药液的污染，能够真正实现封闭式输液，该种包材可高温灭菌（水浴技术 121 摄氏度），且可回收无环保风险。使用这种包装后，可在户外及不洁净的环境中安全输液，因此受到医护人员的普遍欢迎。但非 PVC 复合膜由于技术含量高，制造工艺复杂，所用设备先进，同时功能性、治疗性输液药物使用该种包材研发难度大，生产环节技术含量高，因此其普及程度受到一定的限制。

国内奥硝唑注射剂市场中，拥有奥硝唑大容量注射剂生产批文的企业只有四

家，分别为：发行人、南京圣和药业有限公司、四川科伦药业股份有限公司和陕西金裕制药股份有限公司。上述四家企业的奥硝唑产品中，除了发行人和四川科伦是以玻璃瓶奥硝唑和软袋奥硝唑为主要产品外，其余的企业均以玻璃瓶奥硝唑为主要产品。国内奥硝唑大容量注射剂产品中玻璃瓶包材的奥硝唑注射剂和软袋包材的奥硝唑注射剂占据重要地位，在过去几年中保持了稳定的增长态势，市场前景广阔。

（九）发行人所在行业与上、下游行业关系及影响

公司所处行业的上游行业为原料药制造业。我国是全球最大的原料药生产和出口国之一，目前可生产原料药 1,500 种，且多个药物品种产量位居世界第一。我国传统原料药技术相对成熟，进入壁垒较低，市场竞争激烈，在产品价格整体平稳下降的同时其质量亦不断提高。

医院市场和医药商业是本行业的下游行业，医药企业的产品主要通过经销商进行销售。在不同的营销模式下，医药企业对市场终端的控制力度不一样。在经销模式下，医药制造企业对经销商的选择拥有较大的自主性，不存在依赖于某一特定经销商的情况。从市场需求方面看，随着人口数量的绝对增长、人口老龄化程度的增加、人均收入的增加以及健康标准的提高，下游市场需求保持稳步增长。因此，医药行业下游环境有利于医药行业的发展。

三、发行人的行业地位及竞争优势

（一）发行人主要产品细分市场竞争

1、奥硝唑系列制剂

（1）市场竞争情况

2013 年，我国奥硝唑制剂市场中，前四品牌集中度 CR4 为 73.11%，前八品牌集中度 CR8 为 90.37%， $CR8 \geq 70\%$ ，说明该市场属于集中度较高的寡占型市场。奥硝唑系列制剂市场寡占型竞争格局形成的原因主要为：

①奥硝唑制剂市场中，注射剂是主要的剂型，相比固体制剂，注射剂类药物生产技术水平难度大，产品安全性和质量控制严格，产品审核申报的要求高，具备一定的技术壁垒。截至本招股书签署日，国内可以生产奥硝唑注射剂的医药企业只有 6 家，上述医药企业的奥硝唑注射剂产品占据了市场的主要份额。

②上述6家医药企业中，能生产大容量注射剂的只有4家。根据国家药监局《关于发布化学药品注射剂和多组分生化药注射剂基本技术要求的通知》文件的要求，大容量注射剂的高温灭菌参数控制标准上，应采取终端灭菌工艺，即F0值⁹必须大于8（在121℃下高温灭菌超过8分钟）。但奥硝唑的熔点较低（86℃），需要较高的技术水平才能保证整个灭菌过程合格且药品杂质不会超标。上述对大容量注射剂灭菌工艺的要求以及奥硝唑熔点较低等因素，进一步提升了奥硝唑注射剂尤其是大容量注射剂的技术壁垒和行业进入门槛。

③国内能生产奥硝唑大容量注射剂的4家企业中，能生产非PVC软袋奥硝唑的只有2家。复杂化学分子式治疗性输液产品如奥硝唑注射液与非PVC软袋进行结合，需要完成包材的稳定性研究、密封性研究、药品与包材相容性试验、包材对药品的吸附试验、药品对包材的影响试验和包材的小分子迁移试验等工作，因此该领域具备更高的技术壁垒和进入门槛。

因此，较高的技术壁垒和行业进入门槛导致了目前奥硝唑制剂市场集中的竞争格局。

（2）市场占有率

公司于2003年12月和2004年3月分别取得奥硝唑胶囊和玻瓶奥硝唑注射剂的生产批件，是国内首批将奥硝唑推广上市的企业之一。公司于2008年2月取得非PVC软袋奥硝唑注射剂的生产批件，是国内首家获得非PVC软袋奥硝唑注射剂生产批件的医药企业，截至2013年12月31日，国内拥有非PVC软袋奥硝唑生产批文的医药企业只有两家。2013年，公司奥硝唑制剂系列产品市场占有率全国第一。

2008-2013年我国奥硝唑制剂生产企业市场份额

排名	生产厂家	2013		2012		2011	
		销售额 (亿元)	市场 份额	销售额 (亿元)	市场 份额	销售额 (亿元)	市场 份额
1	西安万隆制药股份有限公司	8.65	23.88%	8.41	26.23%	8.36	24.37%
2	南京圣和药业有限公司	8.15	22.49%	7.01	21.86%	7.79	22.70%
3	四川科伦药业股份有限公司	7.68	21.20%	6.61	20.61%	5.75	16.77%

⁹ F0值为标准灭菌时间。通常灭菌时间越长灭菌效果越好，但药物产生的杂质也越多，因此F0值越高表明药物在杂质合格条件下的灭菌效果越好。

排名	生产厂家	2013		2012		2011	
		销售额 (亿元)	市场 份额	销售额 (亿元)	市场 份额	销售额 (亿元)	市场 份额
4	陕西金裕制药股份有限公司	3.99	11.02%	3.51	10.95%	4.84	14.10%
5	山西普德药业股份有限公司	3.23	8.91%	2.54	7.92%	3.48	10.15%
	其他	4.53	12.50%	2.54	7.92%	4.09	11.91%
	合计	36.23	100%	32.06	100%	34.31	100%

注 1：该市场份额为奥硝唑制剂整体市场的份额，包括注射剂、片剂、胶囊剂等所有剂型和规格。

注 2：本招股书市场规模均指终端市场整体销售规模。

(3) 主要竞争对手情况

科伦药业：四川科伦药业股份有限公司，2010 年 6 月在中小企业板上市。主要生产和销售输液、粉针、冻干粉针、片剂、胶囊及颗粒剂等。主要产品为葡萄糖注射液、氯化钠注射液、葡萄糖氯化钠注射液、替硝唑注射液、甲硝唑注射液、奥硝唑氯化钠注射液等。（资料来源：该公司网站）

南京圣和药业有限公司：始建于 1996 年，拥有片剂、颗粒剂、胶囊剂、冻干粉针剂、粉针剂、软膏剂、原料药、大容量注射剂、小容量注射剂等多种剂型生产线，产品包括抗肿瘤、抗感染、营养治疗、消化系统用药等。（资料来源：该公司网站）

陕西金裕制药股份有限公司：创建于 1998 年 8 月，现有氨基酸系列、盐酸左氧氟沙星、加替沙星、奥硝唑、炎琥宁、血韵补血软胶囊等系列产品。（资料来源：该公司网站）

山西普德药业股份有限公司：始建于 1995 年 9 月，拥有粉针剂、冻干粉针剂、小容量注射剂以及与之配套的无菌原料药、非无菌原料药、中药前处理等各类生产线；产品包括抗肿瘤、抗微生物、消化系统用药等。（资料来源：该公司网站）

2、复方右旋糖酐 40 注射液

右旋糖酐 40 为血容量扩充剂，其分子量与人血白蛋白相近，静注后能提高血浆胶体渗透压，吸收血管外水分而增加血容量，维持血压。通过加入乳酸钠林

格液与右旋糖酐结合后，能在扩血容的同时补充人体失衡的电解质和水，改善微循环。该药品常用于急性出血，特别适用于急性大出血的初始治疗，用于外伤、烧(烫)伤和出血等引起的外科低血容量性休克以及外科手术期间的血容量减少。

公司于 2006 年 4 月取得复方右旋糖酐 40 注射液的生产批件，是国内首批取得该产品生产批件的两家企业之一。2013 年市场占有率为 44.36%，排名第一。公司复方右旋糖酐 40 注射液产品的主要竞争对手为青岛首和金海制药有限公司和山东华鲁制药有限公司。

3、丙氨酰谷氨酰胺注射液

谷氨酰胺是人体内含量非常丰富的一种氨基酸，是肠外营养的重要组成部分。由于谷氨酰胺在水中溶解度很低以及在溶液中不稳定，加热产生有毒的物质，使其在肠外营养中的应用受到限制。丙氨酰谷氨酰胺（通用名 N(2)-L-丙氨酰-L-谷氨酰胺）是一种性质稳定且易溶的二肽，进入体内迅速水解成谷氨酰胺和丙氨酸具有重要作用。对大面积的突发性创伤的病人、可能出现体内谷氨酰胺的耗减的病症以及分解代谢和高代谢状况的病人，可应用丙氨酰谷氨酰胺注射液进行肠外营养支持。

目前国内丙氨酰谷氨酰胺市场竞争较为激烈，市场上生产企业较多。公司 2013 年在该市场占有率为 4.37%，排名行业第 7 位。

4、加替沙星注射液

加替沙星是第三代喹诺酮类抗生素，主要针对格兰氏阴性杆菌还有支原体等病原菌有比较好的效果。常用于慢性支气管炎急性发作，急性鼻窦炎，社区获得性肺炎，亦可治疗单纯性或复杂性泌尿道感染（膀胱炎），肾盂肾炎，单纯性尿道和宫颈淋病和女性急性单纯性直肠感染，以及一般手术后和院内感染的治疗和预防。

目前国内加替沙星注射液市场竞争较为激烈，市场上生产企业较多。公司 2012 年在该市场占有率为 0.15%，排名行业第 15 位。

5、中成药乌龙散

目前治疗白癜风的药物治疗主要为中成药和中药验方，本公司研制的针对白癜风的全国独家中成药散剂乌龙散疗效确切、调和营卫、活血祛风、健脾益肾，用于

营卫失和、瘀血阻络、脾肾不足所致的白癜风，效果良好。

（二）公司的竞争优势

1、竞争优势

（1）研发优势

公司具备产品创新、药物制备技术创新及药物包材创新等研发技术优势。

产品创新方面，公司开发出 20 个药品品种，申报获得了国家药监局颁发的新药证书 11 份，包括一类新药 2 项、三类新药 2 项、四类新药 4 项、五类新药 2 项和中药四类新药 1 项。其中，奥硝唑系列制剂（奥硝唑氯化钠注射液、奥硝唑胶囊）、复方右旋糖酐 40 注射液、N(2)-L-丙氨酰-L-谷氨酰胺和加替沙星氯化钠注射液是公司营业收入的主要来源。

药物制备技术创新方面，治疗性药物复杂的化学分子式结构导致在进行药液配制过程中，对配制工艺和环境的要求比较苛刻。在配制过程中对药物成分配比、pH 值、温度、活性炭处理时间、药液过滤、灌装时间等条件要求都有严格的控制，若控制不善将对产品质量产生较大影响，给患者带来安全隐患。公司长期坚持自主创新，掌握多项药物制备技术，多年来陆续获得了涉及药品成分配制、药物制备技术等方面的发明专利 11 项。

药物包材创新方面，大容量注射剂（输液类药品）包装技术经历了几次重大的改革创新，主要分为玻璃瓶包装（玻瓶输液），塑料瓶包装（塑瓶输液），和非 PVC 多层复合共挤膜包装（非 PVC 软袋输液）三种类型。其中，非 PVC 软袋作为包材的输液产品材质稳定，输液过程无需空气回路不会造成二次感染，可回收无环保风险，不易产生杂质，产品安全性高，已经在发达国家临床应用 10 余年。

公司攻克了复杂化学分子式治疗性输液产品与非 PVC 软袋包材结合的技术难题，完成了包材的稳定性研究、密封性研究、药品与包材相容性试验、包材对药品的吸附试验、药品对包材的影响试验和包材的小分子迁移试验等工作。公司对主导产品奥硝唑氯化钠注射液的包材进行创新，于 2008 年在国内率先推出非 PVC 软袋奥硝唑氯化钠注射液产品，该产品在各项安全性指标上达到中国 SFDA 注册标准、美国药典（美国 GMP 要求）和欧盟标准。报告期内，该产品销售收入从 2011 年的 4,587.77 万元迅速增长到 2013 年的 7,225.19 万元，三年复合

增长率达到 25.49%。

（2）生产技术优势

在生产技术方面，公司开发出全密闭输液生产技术、无菌双层包装生产技术、高温水浴式灭菌技术、防侧漏输液袋体三次焊接技术、单管双阀包装技术、双层压片技术、微粉化制备技术、多效循环浓缩技术等生产技术。公司非 PVC 软袋输液产品优质的包装材料、自主创新的无菌双层包装生产技术和单管双阀包装技术得到药品行业的普遍认可，使得公司的产品在部分省市的药品招标过程中能够被单独分列标的，在药品招标过程中具备一定的竞争优势。

公司应用全密闭输液生产技术建设申报的“新一代抗厌氧菌药物新制剂工艺研究及其产业化”项目和“新一代硝基咪唑类国家级新药新工艺研究及其产业化”项目分别被列为“陕西省2010年重大科技创新专项资金项目计划”以及“西安市高新技术产业发展专项”，上述技术运用获得陕西省科技厅、西安市发改委和西安市科技局的审核认定。其中，“新一代硝基咪唑类国家级新药新工艺研究及其产业化”于2008年12月经中国企业创新成果案例审定委员会审定为“最具自主创新能力企业成果（案例）”。

（3）产品安全性优势

作为注射剂类药品，在保证治疗效果的同时，患者生命安全性是重中之重。因此，药品的安全性是注射剂用药最重要的考察指标之一。公司自主研发的全密闭输液生产技术，降低了药品在生产过程中受到污染的可能性，有效保障了药品的质量和安全。

公司使用全密闭输液技术生产的非 PVC 软袋输液产品，在灭菌前微生物限度（保障药品的无菌水平）、A 级空气尘埃粒子标准（保障药品生产无杂质）、不溶性微粒（肉眼不可见、易动性的非代谢性的有害粒子）、可见异物（肉眼可见的杂质异物）四项指标上达到中国 SFDA 注册标准、美国药典（美国 GMP 要求）和欧盟标准，降低了患者用药的风险，使患者的生命安全得到保证。

（4）产品质量优势

公司通过了 ISO9000 质量体系认证，建有符合 ISO9000 和 GMP 的质量管理体系，公司的质量管理体系涵盖药品全部生命周期，从药品研发、物料购进使用、

生产、检验、储存、发运、销售等全部环节均有效控制，确保药品质量。

公司严格遵循国家有关药品的质量标准。在此基础上，公司对主要产品增加了部分内控标准，提高了药品关键检查项目的指标。公司对部分原辅料药及直接接触药品的包装材料在国家标准的基础上增加了内控质量检测项目，确保产品原辅料的质量控制。

2009年9月，公司荣获中国质量监督协会颁发的“全国市场质量信用AAA级企业”证书；2008年，公司荣获中国质量管理中心颁发的“全国质量管理先进企业”证书。产品质量的优良和稳定为公司在医药行业树立了良好形象，为公司的持续发展奠定了坚实的基础。

（5）市场先发优势

公司重点研发和生产抗厌氧菌感染治疗领域最具优势的硝基咪唑类药物——奥硝唑系列制剂，包括奥硝唑氯化钠注射液、奥硝唑胶囊。经过多年探索与发展，公司的核心产品在抗厌氧菌感染治疗领域以及围手术期临床用药其他领域具备较强的竞争力和市场先发优势。

手术期治疗性药物需兼顾疗效好、安全性高、副作用小的特点。公司结合自主研发的全密闭输液生产技术、水浴式高温灭菌和袋体三次焊接防侧漏技术，2008年在国内率先研发出非PVC软袋奥硝唑氯化钠注射液产品。该产品治疗厌氧菌感染疗效好、副作用小，且在生产过程中降低了药品受到污染的可能性，充分保障了产品的安全性。

截至2013年12月31日，国内仅有本公司和科伦药业拥有该产品的生产批文，具备明显的产品竞争优势和市场先发优势。2011至2013年，公司的非PVC软袋奥硝唑氯化钠注射液销售收入复合增长率达到25.49%。2013年，公司在国内奥硝唑制剂的市场占有率排名第一，达到23.88%。

此外，公司于2005年开发出手术期血容量扩充剂——复方右旋糖酐40注射剂，是国内首批取得该产品生产批件的企业，也是目前少数进行规模化生产的几家企业之一，2011至2013年该产品销售收入复合增长率达到33.74%，2013年公司复方右旋糖酐40注射剂产品在全国市场占有率为44.36%，占据市场主导地位。

（6）品牌优势

经过十多年的经营，公司的“万隆制药”、“奥立泰”、“迈尔欣”和“奎泰”被陕西省工商行政管理局认定为陕西省著名商标，“奥立妥”被西安市工商行政管理局认定为西安市著名商标，“奥立妥”牌奥硝唑氯化钠注射液被西安市人民政府认定为西安名牌产品；公司先后获得“全国市场质量信用 AAA 级企业”、“全国质量管理先进企业”、“优秀瞪羚企业”、“中国医药卫生行业社会责任孺子牛奖”、“最具自主创新能力企业成果（案例）”、“优秀民营科技企业”、“AAA 级信用客户”、“诚信企业”等称号。公司凭借过硬的产品质量和商业信誉在行业内树立了良好的品牌形象，主导产品奥硝唑系列制剂在国内厌氧菌感染治疗领域享有较高声誉，产品在多个省市地区积累了丰富的终端医院资源，树立了公司在国内厌氧菌感染治疗领域及其他领域的品牌优势。

（7）产品营销优势

公司建立了集驻地营销、电话营销、会议营销和网络营销为一体的“立体营销方式”，通过信息搜集、传播、客户筛选、意向客户汇总、客户见面核实与洽谈成交、销售分析与销售辅导结合会议营销，客户收发货管理，保证了公司产品信息的推广、客户资料的积累、客户及时成交和销量提升。该模式在完成公司产品的销售覆盖过程中，也为客户提供了多层次的增值服务，客户稳定性强，终端客户认可度高。同时，公司的产品营销优势为后续新产品的市场投放提供了良好的施展平台。

2、竞争劣势

（1）经营规模较小、核心品种较少

报告期内，为匹配自身生产和资金规模、避免研发和生产资源浪费，公司在药物研发战略和生产技术创新上重点发展围手术期用药，谨慎选择了少数市场前景良好的药物品种。公司通过自身研发优势、产品安全性优势和市场先发优势占据了市场领先地位。但是，相比同行业大型医药生产企业而言，公司的经营规模较小，核心品种较少，品牌知名度有待继续提高，在市场竞争中面临一定的竞争劣势。

（2）融资渠道较为单一

目前公司正处于快速发展阶段，加快新药研发、加大生产领域投入、拓展营销网络等发展战略均迫切需要资金的支持，公司正在积极筹建杨凌工业园医药制剂生产基地项目，项目建成后，将有效缓解公司目前产能和配套设施紧张的局面，巩固提升公司所处细分行业的市场领先地位，为公司未来长期发展的战略定位提供坚实的保障。但是，公司目前的融资渠道较为单一，资本实力也比较单薄，一定程度制约了公司的发展速度。

四、发行人主营业务情况

（一）公司产品及用途

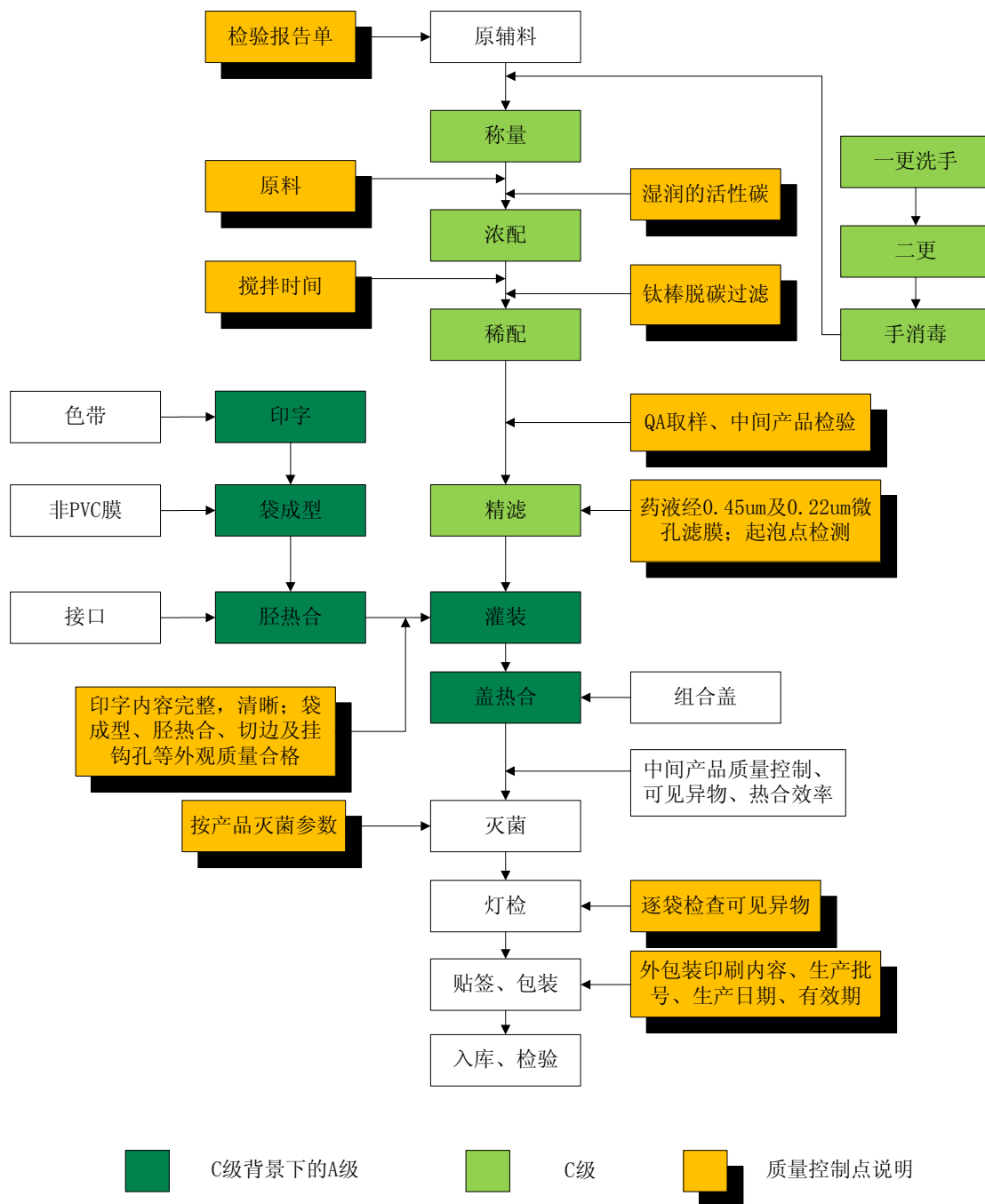
公司主要产品及用途如下表所示：

药品名称		图示	适应症/功能主治
奥硝唑系列制剂	非 PVC 软袋奥硝唑氯化钠注射液		用于治疗由厌氧菌所引起的多种感染性疾病，包括：腹部感染、盆腔感染、口腔感染、外科感染、脑部感染、败血症、菌血症等严重厌氧菌感染等。用于手术前预防感染和手术后厌氧菌感染的治疗。治疗消化系统严重阿米巴虫病，如阿米巴痢疾、阿米巴肝脓肿等。
	玻璃瓶奥硝唑氯化钠注射液		
	奥硝唑胶囊		
其他围手术期产品	复方右旋糖酐 40 注射液		用于急性出血，特别适用于急性大出血的初始治疗；由于外伤、烧(烫)伤和出血等引起的外科低血容量性休克；外科手术期间的血容量减少；体外灌注时减少由于体外循环产生并发症的风险。

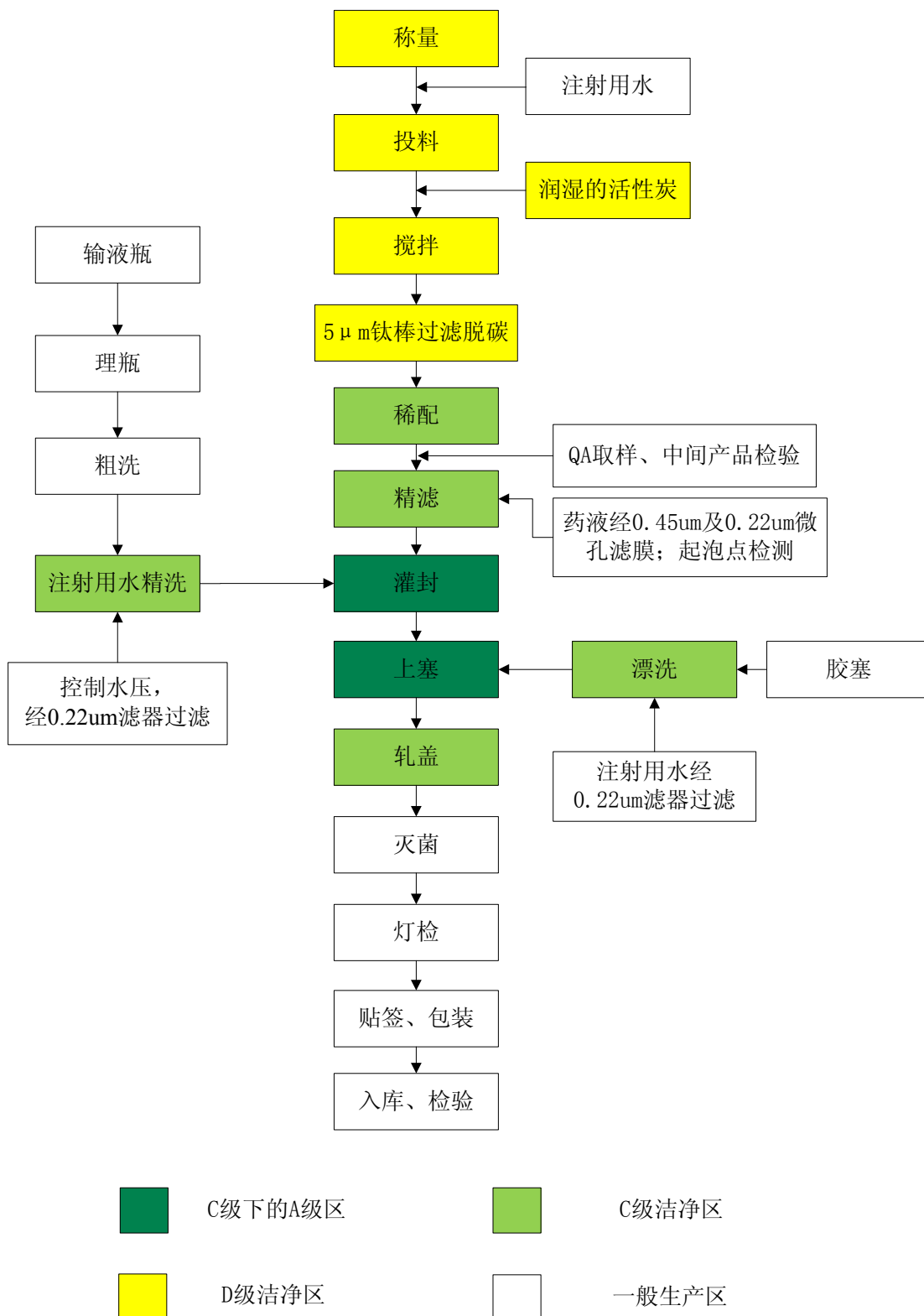
药品名称		图示	适应症/功能主治
	丙氨酰谷氨酰胺注射液		适用于需要补充谷氨酰胺患者的肠外营养，包括处于分解代谢和高代谢状况的病人。
	加替沙星氯化钠注射液		本品主要用于由敏感病原体所致的各种中度以上的感染性疾病：慢性支气管炎急性发作、急性鼻窦炎、社区获得性肺炎、泌尿道感染、肾盂肾炎、非复杂性尿道和宫颈淋病以及女性急性、非复杂性直肠感染。
独家中成药制剂	乌龙散		能调和营卫，活血祛风，健脾益肾。用于营卫失和，瘀血阻络，脾肾不足所致的白癜风。

(二) 主要产品工艺流程图

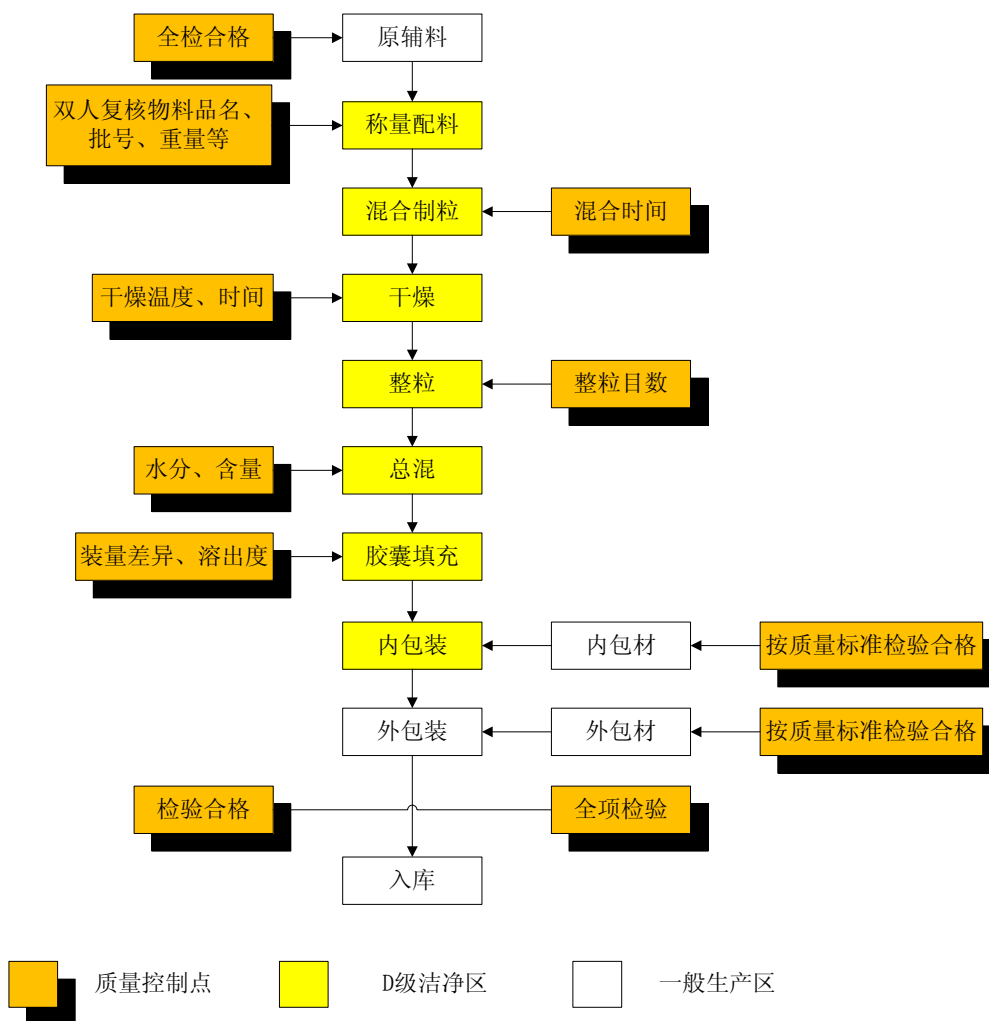
1、非PVC软袋输液产品生产工艺流程图



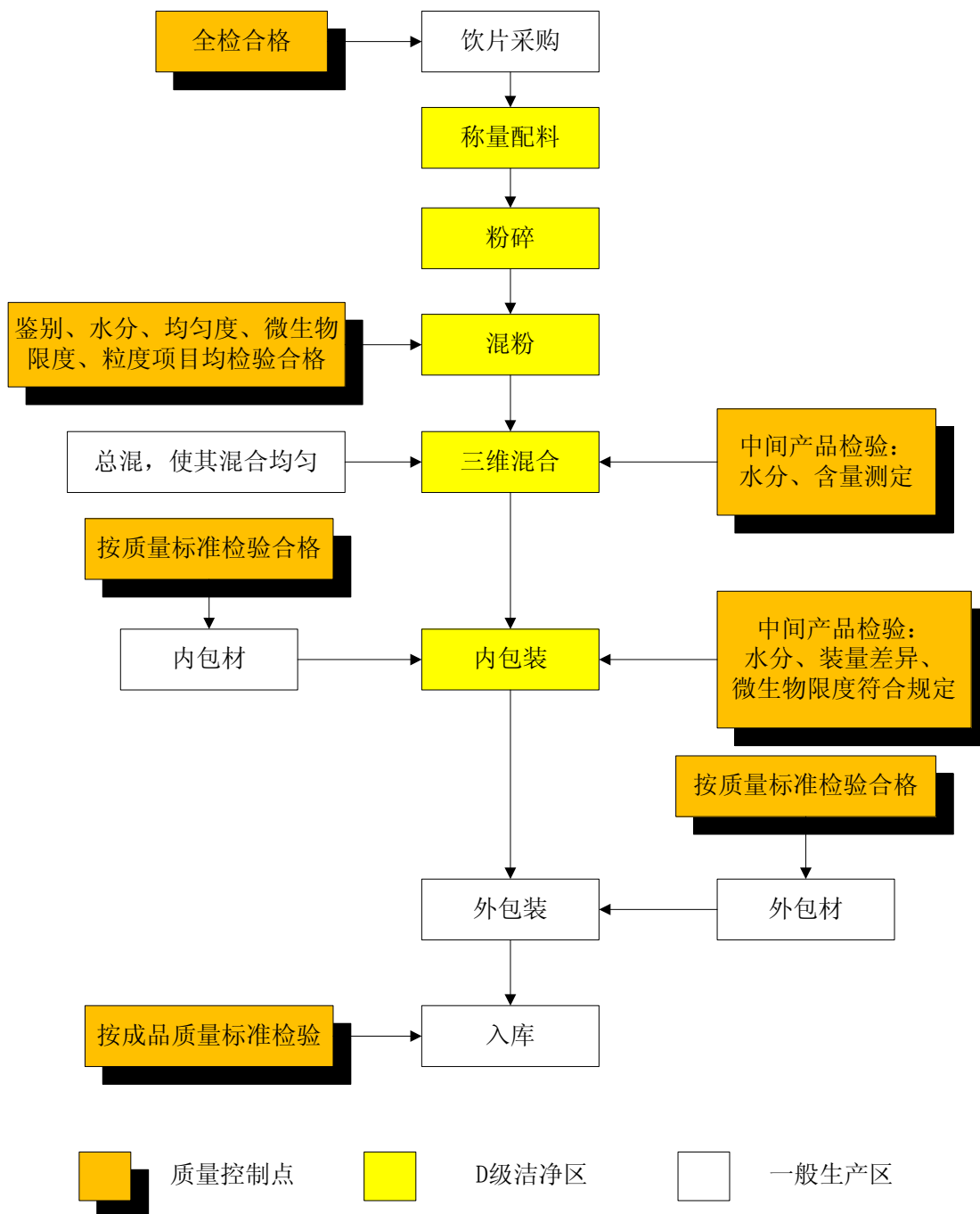
2、玻瓶输液产品生产工艺流程图



3、奥硝唑胶囊工艺流程图



4、中成药乌龙散生产工艺流程图



（三）业务模式

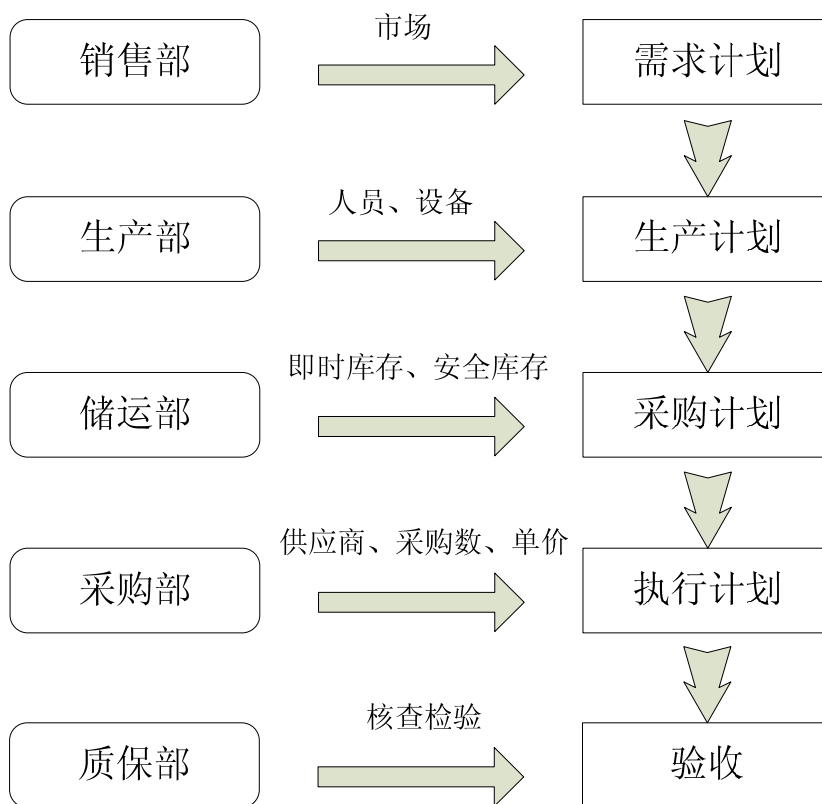
1、采购模式

公司执行全面预算管理，每年 11 月确定下一年度的经营指标，由销售部门制订销售年度计划再由各部门根据销售计划各自确定生产成本、费用、物资采购、人员薪资等预算情况。

（1）采购流程

公司在年度采购预算的基础上实行按月采购的方式完成采购任务。月度计划的具体流程为：销售部门根据市场情况制订需求计划并报送生产部；生产部门根据生产人员和生产设备情况安排生产计划报送储运部；储运部根据即时库存和安全库存制订采购计划报送采供部；采供部根据公司合格供应商名单、采购数量、单价等情况制订执行计划进行采购，最后由公司质保部结合 GMP 的要求完成物料的检验和入库。

公司采购流程图



（2）供应商选择与考核

公司制定了严格的供应商选择制度，审慎选择优秀的供应商，公司的供应商确定一般需要经过以下几个步骤：

审查阶段：严格按照 GMP 的要求对供应商实施质量审计，检查供应商是否取得药品监督管理部门及工商行政管理部门的批准文件以及相关批准文件是否在有效期内；检查供应商是否通过相关质量认证（如 GMP、ISO900 认证等）并是否在有效期内；考察供应商生产（经营）规模是否满足公司物料供应的需要，生产（经营）系统是否完整；同时，公司要考察供应商的质量保证体系及供应商的质量监控机构是否健全，各类质量检测设施（设备）是否完备，各类质量监控的规章制度的建立和落实情况，质量控制人员的素质等。公司根据质量审计的最终结果选定符合公司生产需要的供应商，并将其列入“预审合格供应商名单”。

试验阶段：原辅料、直接接触药品的包材质量审计合格后，先由采供部采供三批样品，由质检部门对供应商提供的小样进行检验；检验合格后，由生产部门进行上机小试或产品中试，进行相容性试验和加速稳定性考察，以评估供应商产品质量。其他类包材由采供部采供三批样品，由质检部门检验，合格后进行上机生产小试和中试，评估供应商产品质量。

报批和注册阶段：原辅料、直接接触药品的包材考察合格后按国家药品、药包材注册申请程序公司向国家局或所在地省药监局进行注册申报，经获批后，可作为合格供应商。其他类不需申报注册的包材公司根据审查及试机结果直接列为“预审合格供应商名单”。

投放生产阶段：取得国家局或省局批准的原材料供应商，首批规模供货经入厂检验合格后，可投放生产，其前三批生产药品生产工艺必须验证，成品留样进行稳定性考察，考察合格后直接转为“合格供应商名单”。

经过上述四个步骤后最终确定供应商。一般情况下，公司对注射剂产品的供应商的考察时间在一年以上；对口服药的供应商考察时间在半年以上。同时，公司每年会根据供应商的各项综合情况进行测试，论证，符合标准才能继续成为下一年的供应商。在常规生产阶段，如果需要发生供应商变更的，公司按照上述四个步骤进行试验考察，并按照《药品注册管理办法》规定到国家药监部门进行供应商变更的补充注册。

2、生产模式

公司根据销售部门的市场需求计划安排和组织生产。公司管理层于每年 11 月根据董事会下达的经营目标及公司的市场销售、产能空间等情况制订下一年度经营指标计划；每月 10 日-15 日定出下个月度的生产计划；每月 1 日根据实际需求修订本月生产计划；每周在做周计划时对修订的月度计划进行细分、微调。

公司在生产过程中，除了按照工艺规程的要求和既定的文件、GMP 要求进行操作和管理外，还强调对偏差的处理与记录、CAPA 管理¹⁰、变更管理，强调清场的重要性。将清场记录、偏差记录和处理记录，并使其成为产品放行审核的一项内容。严格的清场管理制度，杜绝不同品种之间的交叉污染，同时确保洁净区环境符合要求。对偏差和 CAPA 的管理，偏差得到及时调查和处理，确保产品质量符合标准和稳定性。公司严格按照 GMP 的要求组织生产，制定了一整套生产管理制度和操作规程，以确保药品质量及其安全性，并不断提高药品生产的科学管理水平，进一步完善管理的标准化和规范化。

公司根据自身的销售增长制订完善的库存管理计划。公司主要根据未来两个月的发货计划和现有库存数量两个因素来安排生产计划，保证一定的安全库存量，防止因市场需求增长出现断货；其中检验周期较短（15 天）的产品安全库存数量控制在 20-30 天的发货量，检验周期较长（多于 1 个月）的产品安全库存数量基本控制在 3 个月的发货量。

3、销售模式

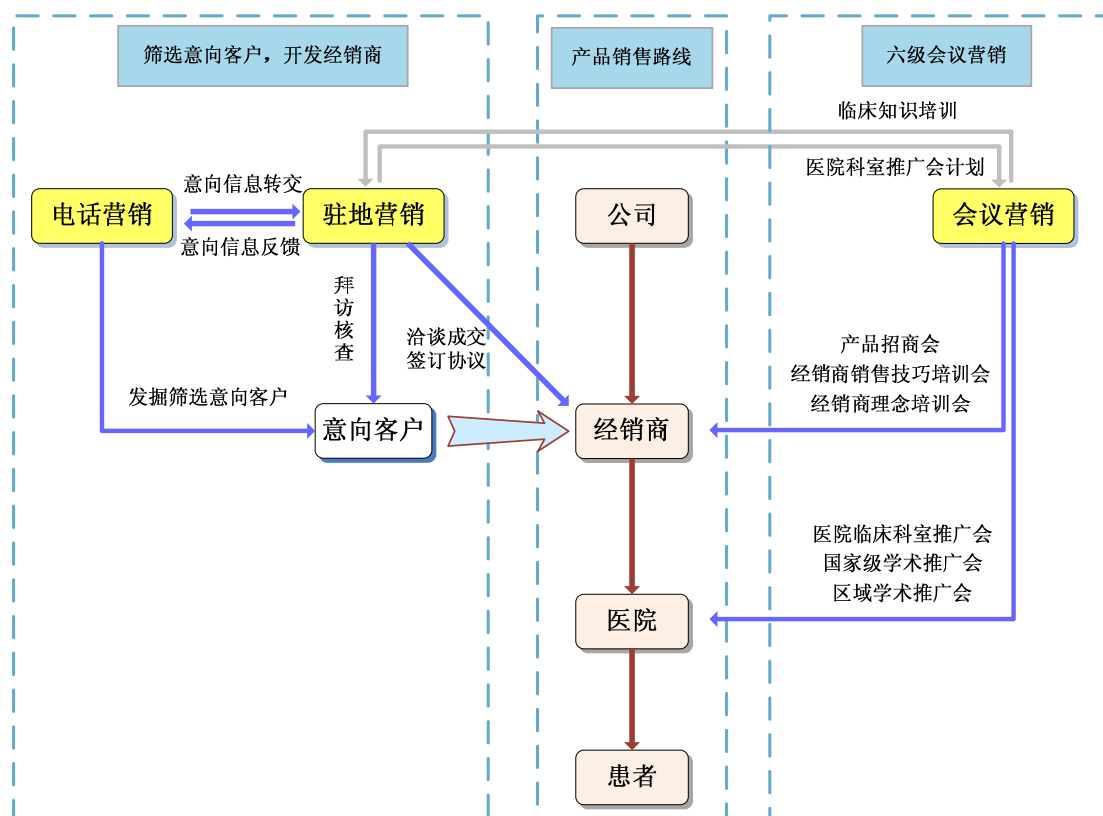
公司产品全部销售给经销商，通过经销商完成对医院终端的覆盖。

（1）立体营销方式

公司销售部门采用的立体营销方式是由电话营销、驻地营销、会议营销、网络营销四大营销体系构成，通过信息搜集、传播、客户筛选、意向客户汇总、客户见面核实与洽谈成交、销售分析与销售辅导结合会议营销，客户收发货的管理，保证了公司产品信息的广泛传播、客户资料的积累、与客户及时成交和销量提升。

公司药品“立体营销方式”示意图

¹⁰ Corrective Action Preventive Action: 新版 GMP 在质量控制与质量保证一章中增加了 CAPA 的要求，要求企业建立纠正和预防措施系统，对投诉、产品缺陷、召回、偏差、自检或外部检查结果、工艺性能和产品质量监测趋势等进行调查并采取纠正和预防措施。



电话营销：公司的电话营销人员协同各省驻地经理开发市场。通过电话大比例筛选出有价值的意向客户，同时转交给驻地经理见面核实并反馈真实信息，成交后由驻地经理签订协议并且及时跟踪销量；有针对性地选择客户，迅速提升市场覆盖率。

驻地营销：驻地营销主要职责包括市场与客户管理、销量放大、招投标运作、资金流、物流、信息流监控等。公司在每个省份至少配备 1 名销售经理，负责对产品在该省的销售管理。驻地经理及时反馈客户开发和回款情况、产品在医院的覆盖情况、省级挂网招标情况、电话营销部开发客户的实地考察情况等。

会议营销：公司通过开展产品营销会议、经销商代表专业销售技巧培训会、经销商代表理念培训会议、医院临床科室推广会议、国家级及省级学术推广会议和区域学术推广会议，为公司产品和品牌推广提供了专业的平台，为客户开发医院终端后的销售工作提供全面的支持。针对公司主导产品都是处方药的特点，公司销售部门通过会议营销在向终端用户介绍产品特性，保证良好互动的同时，也培养了经销商对公司销售增值服务的依赖和认可。

网络营销：公司在立体营销的基础上，通过网络营销部建立健全“客户金三

角体系”，通过网络营销和网络品牌营销为目的，利用网络营销速度快、成本低、覆盖面广等优势使公司产品信息快速传递到终端客户。

（2）销售管理

公司市场部负责对经销商及其医药代表进行产品知识培训、销售知识与销售技巧培训、销售理念培训。在经销商完成医院开发后，市场部会及时与经销商配合，针对学术性品种组织医院科室会、院内会，省级乃至国家级学术会议，促进、加深医生对公司产品的了解、认知。公司储运部负责物流配送，并由客服部随时向客户通报物流到货情况。客服部定期主动回访客户并建立回访档案，随时了解经销商遇到的问题并协调公司各个相关部门在公司制度许可的范围内予以解决。

（3）经销商管理

公司制定了详细的经销商筛选标准，根据销售网络对三级、二级医院的覆盖数量、药品仓库面积、商业信誉、员工数量等方面将经销商进行分类筛选。省区经理、相应的电话营销经理负责经销商的初步筛选，通过筛选的省级经销商到公司总部接受二次筛选考察，如能通过则进行签约。

公司销售部门通过与经销商签订协议确认销售区域和制订销售任务，通过销售情况、终端用户反馈信息等方面来规范和考核经销商。同时运用各种激励和奖励政策、组织经销商的各种团队活动，来激发经销商热情，维持良好的销售关系。

（四）主要产品生产销售情况

1、产能、产量和销量情况

（1）公司产能及产、销量情况

产品名称	年份	产能	产量	销量	产能利用率	产销率
非 PVC 软袋输液 (万袋)	2013	800	1242.34	1,175.47	155.29%	94.62%
	2012	800	989.02	997.83	123.63%	100.89%
	2011	800	778.71	794.90	97.34%	102.08%
玻瓶输液 (万瓶)	2013	2400	2948.69	2,868.28	122.86%	97.27%
	2012	2,400	2,442.97	2,498.18	101.79%	102.26%
	2011	2,400	2,387.30	2,434.57	99.47%	101.98%
胶囊(万粒)	2013	4,800	5,950.65	6,319.65	123.97%	106.20%

产品名称	年份	产能	产量	销量	产能利用率	产销率
	2012	4,800	6,395.48	5,410.79	133.24%	84.60%
	2011	4,800	6,127.84	6,493.84	127.66%	105.97%
中药散剂（万袋）	2013	1,050	706.73	654.15	67.31%	92.56%
	2012	1,050	1,220.39	943.67	116.23%	77.33%
	2011	700	773.28	744.65	110.47%	96.30%

(2) 主要产品产量和销量情况

产品名称	年份	产量	销量	产销率
非 PVC 软袋奥硝唑氯化钠注射液（万袋）	2013	1,222.77	1,153.36	94.32%
	2012	964.31	974.11	101.02%
	2011	737.15	756.12	102.57%
玻瓶奥硝唑氯化钠注射液（万瓶）	2013	2,464.66	2,402.81	97.49%
	2012	2,019.73	2,102.55	104.10%
	2011	2,004.43	2,014.32	100.49%
奥硝唑胶囊（万粒）	2013	5,950.65	6,319.65	106.20%
	2012	6,395.48	5,410.79	84.60%
	2011	6,127.84	6,493.84	105.97%
复方右旋糖酐注射液（万瓶）	2013	195.03	183.54	94.11%
	2012	139.62	122.67	87.86%
	2011	106.72	99.49	93.23%
加替沙星注射液（万瓶）	2013	224.65	227.57	101.30%
	2012	253.29	240.49	94.95%
	2011	261.51	307.58	117.62%
丙氨酰谷氨酰胺注射液（万瓶）	2013	61.79	52.60	85.12%
	2012	26.72	30.81	115.31%
	2011	14.64	13.17	89.96%
乌龙散（万袋）	2013	706.73	654.15	92.56%
	2012	1,220.39	943.67	77.33%
	2011	773.28	744.65	96.30%

注：公司生产车间为通用生产线，产品更换需进行集中清理，设备调试等耗时较长。部分产量较小的产品如复方右旋糖酐注射液和丙氨酰谷氨酰胺注射液安排短时间内集中生产，结合备货和库存管理等原因，导致部分产品产销率有一定的波动。

2、报告期内主要产品的平均价格变化情况

产品	2013年	2012年	2011年
非PVC奥硝唑氯化钠注射液（元/袋）	6.26	6.36	6.07
玻瓶奥硝唑氯化钠注射液（元/瓶）	3.60	3.65	3.72
奥硝唑胶囊（元/粒）	0.26	0.26	0.27
复方右旋糖酐40注射液（元/瓶）	6.89	6.96	7.11
加替沙星氯化钠注射液（元/瓶）	1.90	1.92	1.97
丙氨酰谷氨酰胺注射液（元/瓶）	21.52	21.81	22.81
乌龙散（元/袋）	1.20	1.19	1.25

3、报告期内前5名客户销售情况

单位：万元

时间	序号	客户名称	销售额	占主营业务收入比例
2013年	1	陕西新百川医药有限公司	1,461.15	6.86%
	2	安徽华源医药股份有限公司	1,374.45	6.45%
	3	广州盈丹医药有限公司	1,107.53	5.20%
	4	陕西博华医药有限公司	998.74	4.69%
	5	云南尚康药业有限公司	651.59	3.06%
	合计			5,593.45
时间	序号	客户名称	销售额	占主营业务收入比例
2012年	1	广州盈丹医药有限公司	1,245.36	6.69%
	2	安徽华源医药股份有限公司	1,145.93	6.16%
	3	陕西新百川医药有限公司	1,097.72	5.90%
	4	陕西博华医药有限公司	758.49	4.08%
	5	云南尚康药业有限公司	583.58	3.14%
	合计			4,831.08
时间	序号	客户名称	销售额	占主营业务收入比例
2011年	1	安徽华源医药股份有限公司	1,380.93	8.29%
	2	广州盈丹医药有限公司	1,135.20	6.82%
	3	陕西新百川医药有限公司	992.69	5.96%
	4	陕西博华医药有限公司	833.77	5.01%
	5	陕西华远医药集团有限公司	701.85	4.21%
	合计			5,044.44

报告期内，公司销售客户均为药品经销商。公司不存在向单个销售客户的销售比例超过药品生产销售总额 50%的情况，不存在实际控制经销商的情形。公司对经销商的销售即为最终销售，交易真实公允。

公司董事、监事、高级管理人员和核心技术人员，主要关联方或持有公司5%以上股份的股东在上述客户中未占有任何权益。

（五）主要产品的原材料、能源及其供应情况

1、主要原材料采购情况

公司产品的原材料主要为奥硝唑、谷氨酰胺、右旋糖酐、加替沙星等原料药及玻璃瓶、软袋膜材、胶塞等包装材料。

报告期内，发行人采购的主要原料药情况如下：

主要原材料（原料药）		2013年度	2012年度	2011年度
奥硝唑	单价（元/公斤）	152.94	169.05	190.12
	采购量（公斤）	33,000.00	30,825.00	30,178.91
	金额（万元）	504.70	521.09	573.77
谷氨酰胺	单价（元/公斤）	626.52	634.32	602.56
	采购量（公斤）	12,900.00	7,790.00	2,050.00
	金额（万元）	808.21	494.13	123.53
中药	单价（元/公斤）	65.91	52.26	75.50
	采购量（公斤）	37,801.56	65,008.40	77,857.67
	金额（万元）	249.14	339.71	587.82
右旋糖酐	单价（元/公斤）	68.35	66.09	62.83
	采购量（公斤）	60,500.00	47,200.00	36,250.00
	金额（万元）	413.50	311.97	227.77
加替沙星	单价（元/公斤）	589.74	589.74	589.74
	采购量（公斤）	400.00	1,200.00	1,600.00
	金额（万元）	23.59	70.77	94.36

报告期内，发行人采购的主要包装材料情况如下：

主要原材料（包材）		2013年度	2012年度	2011年度
瓶子	单价（元/个）	0.25	0.25	0.24
	采购量（万个）	3,042.41	2,593.95	2,421.17
	金额（万元）	775.71	645.90	603.74
胶塞	单价（元/个）	0.20	0.20	0.20
	采购量（万个）	3,016.80	2,654.40	2,228.80
	金额（万元）	605.94	533.15	446.95

主要原材料（包材）		2013 年度	2012 年度	2011 年度
包装盒	单价（元/个）	0.14	0.14	0.14
	采购量（万个）	3,479.42	3,193.04	3,002.48
	金额（万元）	484.57	456.06	425.77
包装箱	单价（元/个）	7.74	7.76	7.94
	采购量（万个）	48.82	40.24	36.88
	金额（万元）	377.88	312.10	292.70
铝塑接口组合盖	单价（元/个）	0.10	0.10	0.10
	采购量（万个）	5,527.60	4,734.80	4,114.22
	金额（万元）	561.47	455.37	403.03
双层膜	单价（元/m ² ）	10.90	11.10	10.13
	采购量（m ² ）	377,499.00	270,550.62	233,514.30
	金额（万元）	411.31	300.29	236.43
合格证标签及说明书	单价（元/张）	0.01	0.01	0.01
	采购量（万张）	7,497.16	6,804.15	7,186.68
	金额（万元）	112.21	101.39	106.00
空心胶囊	单价（元/粒）	0.01	0.01	0.01
	采购量（万粒）	5,916.10	7,532.40	6,251.81
	金额（万元）	73.32	73.31	59.76

公司主要原材料价格在报告期内呈下降趋势，这与公司作为部分供应商稳定的重要客户，议价能力较强有关。

2、主要能源使用情况

公司使用的能源主要为水、电、气，各项能源供应均稳定正常。报告期内，公司能源消耗情况如下表所示：

年份	项目	水（立方米）	电（千瓦时）	气（立方米）
2013年	消耗量	178,017.18	3,246,793.14	861,602.56
	单价（元）	3.21	0.72	2.04
	金额（万元）	57.14	234.99	175.77
2012年	消耗量	195,204.44	2,977,166.00	773,198.00
	单价（元）	3.09	0.73	2.04
	金额（万元）	60.32	218.63	157.36
2011年	消耗量	180,547.03	2,972,921.00	705,727.40

年份	项目	水（立方米）	电（千瓦时）	气（立方米）
	单价（元）	3.05	0.68	2.06
	金额（万元）	55.12	202.79	145.68

报告期发行人设备部严格控制能源使用，电气能源消耗量稳定增长，耗水量呈逐年下降趋势。2012年6月和7月消防池漏水导致2012年耗水量较高。

3、主要原材料供应商情况

发行人主要产品为大容量注射剂即输液产品，输液产品的原材料中，包装材料所占比例较高。报告期内，公司主要原材料供应商情况如下：

单位：万元

时间	序号	供应商名称	采购金额	占采购金额比例
2013年	1	青岛金峰制药有限公司	808.21	12.88%
	2	广汉市玻璃制瓶有限公司	746.06	11.89%
	3	盛州橡塑胶（苏州）有限公司	613.32	9.77%
	4	西安第一（西域）印刷厂	470.57	7.50%
	5	山东金洋药业有限公司	413.50	6.59%
	合计			3,051.65
时间	序号	供应商名称	采购金额	占采购金额比例
2012年	1	广汉市玻璃制瓶有限公司	637.37	11.52%
	2	盛州橡塑胶（苏州）有限公司	533.15	9.64%
	3	西安第一（西域）印刷厂	474.43	8.58%
	4	华东医药（西安）博华制药有限公司	410.26	7.42%
	5	山东金洋药业有限公司	310.20	5.61%
	合计			2,365.41
时间	序号	供应商名称	采购金额	占采购金额比例
2011年	1	华东医药（西安）博华制药有限公司	569.23	11.03%
	2	广汉市玻璃制瓶有限公司	535.84	10.38%
	3	盛州橡塑胶（苏州）有限公司	446.95	8.66%
	4	西安第一（西域）印刷厂	395.96	7.67%
	5	湖南乐福地医药包材科技有限公司	254.37	4.93%
	合计			2,202.35

报告期内，公司主要原料药供应商情况如下：

单位：万元

时间	序号	供应商名称	采购项目	采购金额	占采购总额比例
2013年	1	青岛金峰制药有限公司	谷氨酰胺	808.21	12.88%
	2	山东金洋药业有限公司	右旋糖酐	413.50	6.59%
	3	浙江苏泊尔制药有限公司	奥硝唑	390.38	6.22%
	4	西安盛兴中药饮片有限公司	中药	155.59	2.48%
	5	华东医药(西安)博华制药有限公司	奥硝唑	114.83	1.83%
	合计				1,882.51
时间	序号	供应商名称	采购项目	采购金额	占采购总额比例
2012年	1	华东医药(西安)博华制药有限公司	奥硝唑	410.26	7.42%
	2	山东金洋药业有限公司	右旋糖酐	310.20	5.61%
	3	绍兴民生医药有限公司	加替沙星	301.67	5.45%
	4	西安盛兴中药饮片有限公司	中药	298.82	5.40%
	5	青岛金峰制药有限公司	谷氨酰胺	192.47	3.48%
	合计				1,513.41
时间	序号	供应商名称	采购项目	采购金额	占采购总额比例
2011年	1	华东医药(西安)博华制药有限公司	奥硝唑	569.23	11.03%
	2	西安盛兴中药饮片有限公司	中药	252.00	4.88%
	3	安徽海鑫中药饮片有限责任公司	中药	216.93	4.20%
	4	山东金洋药业有限公司	右旋糖酐	176.46	3.42%
	5	绍兴民生医药有限公司	加替沙星	123.53	2.39%
	合计				1,338.15

2013年公司奥硝唑原料药主要从浙江苏泊尔制药有限公司采购的原因为其在2013年率先降价所致。

公司不存在向单个供应商的采购比例超过总额的50%或严重依赖于少数供应商的情况。

公司董事、监事、高级管理人员和核心技术人员，主要关联方或持有公司5%以上股份的股东在上述供应商中未占有任何权益。

（六）发行人与前 10 名客户、供应商之间的关联关系

1、发行人与前 10 名客户、供应商之间的关联关系

公司董事、监事、高级管理人员和核心技术人员，主要关联方或持有公司 5%以上股份的股东在上述客户或供应商中未占有任何权益。

经核查，保荐机构和律师认为，发行人前 10 大供应商、发行人前 10 大客户与发行人、发行人董事、监事、高级管理人员、实际控制人、股东及其实际控制人不存在关联关系或其他利益安排。

2、发行人客户之间、供应商之间、客户与供应商之间的关联关系

截至招股说明书签署日，发行人客户之间、供应商之间、客户与供应商之间存在如下关联关系：

编号	关联公司名称	与发行人关系	采购额/销售额		
			年度	金额（万元）	占比
1	华东医药（西安）博华制药有限公司	供应商	2013 年	114.83	1.83%
			2012 年	410.26	7.42%
			2011 年	569.23	11.03%
	陕西博华医药有限公司	经销商	2013 年	998.74	4.69%
			2012 年	758.49	4.08%
			2011 年	833.77	5.01%
关联关系：工商登记资料显示华东医药（西安）博华制药有限公司持有陕西博华医药有限公司 15%股权。					
2	湖南千山制药机械股份有限公司	供应商	2013 年	47.82	0.76%
			2012 年	63.08	1.14%
			2011 年	30.17	0.58%
	湖南乐福地医药包材科技有限公司	供应商	2013 年	275.46	4.39%
			2012 年	135.88	2.46%
			2011 年	254.37	4.93%
关联关系：回函显示湖南千山制药机械股份有限公司实际控制人持有湖南乐福地医药包材科技有限公司 13.926%的股权。					
3	河北国泰医药有限公司	经销商	2013 年	301.10	1.41%
			2012 年	241.67	1.30%
			2011 年	143.62	0.86%
	河北慈航医药有限公司	经销商	2013 年	-	-
			2012 年	-	-
			2011 年	47.61	0.29%
关联关系：工商登记资料显示河北国泰医药有限公司实际控制人持有河北慈航医药有限公司 30%股权。					

经核查，保荐机构和律师认为，截至招股说明书签署日，发行人客户之间、供应商之间、客户与供应商之间存在上述关联关系。

五、发行人主要固定资产和无形资产

（一）发行人的主要固定资产

1、固定资产基本情况

本公司的主要固定资产包括：房屋建筑物、机器设备、运输工具和办公设备，截至 2013 年 12 月 31 日，公司的主要固定资产情况如下：

单位：万元

项目	原值（万元）	累计折旧（万元）	账面净值（万元）	成新率
房屋建筑物	4,465.77	1,090.55	3,375.22	75.58%
机器设备	4,269.80	2,445.29	1,824.50	42.73%
运输工具	724.93	565.18	159.75	22.04%
办公设备	279.76	245.71	34.05	12.17%
合计	9,740.26	4,346.73	5,393.53	55.37%

2、主要房屋和建筑物

本公司及子公司共拥有 10 处房产，建筑面积共计 20,284.66 平方米，均取得了房屋所有权证，具体情况如下：

序号	产权证号	坐落	建筑面积 (m ²)	规划用途	所有权人
1	西安市房权证高新区字 1025098013-8-1	西安市高新区新型工业园创新路 5 号	19.66	门房	万隆制药
2	西安市房权证高新区字 1025098013-8-2	西安市高新区新型工业园创新路 5 号	39.75	门房	万隆制药
3	西安市房权证高新区字 1025098013-8-3	西安市高新区新型工业园创新路 5 号	2460.32	厂房	万隆制药
4	西安市房权证高新区字 1025098013-8-4	西安市高新区新型工业园创新路 5 号	5129.61	厂房	万隆制药
5	西安市房权证高新区字 1025098013-8-5	西安市高新区新型工业园创新路 5 号	276.66	锅炉房	万隆制药
6	西安市房权证高新区字 1025098013-8-6	西安市高新区新型工业园创新路 5 号	22.99	其他	万隆制药
7	西安市房权证高新区字 1025098013-8-7	西安市高新区新型工业园创新路 5 号	6605.82	厂房	万隆制药
8	西安市房权证高新区字 1025100018-2-3-10101	西安市高新区锦业一路 63 号 3 幢 1 单元 10101 室	2,693.70	厂房	恩慈制药

序号	产权证号	坐落	建筑面积 (m ²)	规划用途	所有权人
9	西安市房权证高新区字1025100018-2-2-10101	西安市高新区锦业一路63号2幢1单元10101室	2,555.28	其他	恩慈制药
10	西安市房权证高新区字1025100018-2-5-10101	西安市高新区锦业一路63号5幢1单元10101室	480.87	其他	恩慈制药

3、主要生产设备

截至2013年12月31日，公司的主要生产设备情况如下：

序号	资产名称	原值 (万元)	净值 (万元)	成新率
1	非PVC软袋灌装机	330.00	163.7	49.6%
2	非PVC软袋灌装机	306.00	151.8	49.6%
3	玻璃瓶大输液水浴灭菌器	72.00	36.1	50.1%
4	软袋输液灭菌器	76.00	37.71	49.6%
5	水浴式灭菌柜	46.15	25.7	55.7%
6	填充机	54.80	24	43.8%
7	玻瓶输液生产线(改造)	46.50	22.2	47.7%
8	8T/H纯化水设备	36.96	20.9	56.5%
9	多效蒸馏水机	30.26	18.5	61.1%
10	高效液相色谱仪	22.05	1.02	4.6%
11	铝塑包装机	31.00	14.6	47.1%
12	机械搅拌稀配罐	25.23	14.4	57.1%
13	液相色谱仪	24.50	12.7	51.8%
14	蒸馏水罐	19.97	11.4	57.1%
15	消毒车	21.44	10.7	49.9%
16	自动装盒机	18.63	10.5	56.4
17	高效液相仪	22.00	9.6	43.6%
18	高效包衣机	14.96	9.7	64.8%
19	高效液相色谱仪	28.23	12.6	44.6%
20	红外光谱仪	14.09	6.3	44.7%
21	气相色谱仪	30.54	20.9	68.4%
22	原子吸收分光光度计	10.04	7.5	74.7%
23	示差折光检测器	12.55	8.9	71%
24	高效液相色谱仪	19.50	14.8	75.9%
25	气相色谱仪	32.7	31.2	95.4%
26	傅里叶红外光谱仪	17.6	16.8	95.5%
27	高效液相色谱仪	45.4	42.6	93.8%

序号	资产名称	原值(万元)	净值(万元)	成新率
28	高效液相色谱荧光检测器	11.9	11.8	99.2%
29	尘埃粒子在线监测系统	18.9	17.5	92.6%

(二) 发行人的主要无形资产

截至本招股说明书签署日，公司生产经营所使用的主要无形资产情况如下：

1、商标

截至本招股说明书签署日，公司共拥有注册商标 70 件。具体情况如下：

序号	商标内容	分类号	权利人	注册号	有效期
1		42	万隆制药	1715449	至 2022/2/13
2		5	万隆制药	3300242	至 2014/2/6
3		5	万隆制药	3300241	至 2014/2/6
4		5	万隆制药	3028541	至 2012/12/27 (注)
5		5	万隆制药	3440069	至 2014/10/13
6		5	万隆制药	3258346	至 2014/1/6
7		5	万隆制药	3517046	至 2015/2/6
8		5	万隆制药	3419841	至 2014/9/27
9		5	万隆制药	3889493	至 2016/6/27
10		5	万隆制药	3945538	至 2016/8/20
11		5	万隆制药	1740579	至 2022/4/6
12		5	万隆制药	978699	至 2017/4/13
13		5	万隆制药	4384913	至 2018/1/13
14		5	万隆制药	4292494	至 2017/11/20
15		5	万隆制药	4292497	至 2017/11/20
16		5	万隆制药	4229541	至 2017/7/20
17		5	万隆制药	3328582	至 2014/6/27
18		5	万隆制药	4610771	至 2018/8/27
19		5	万隆制药	5016836	至 2019/4/27
20		5	万隆制药	5176172	至 2019/6/20
21		5	万隆制药	4718306	至 2018/11/13

序号	商标内容	分类号	权利人	注册号	有效期
22	芬泰乐	5	万隆制药	4807639	至 2019/9/27
23	 万隆制药	5	万隆制药	5629182	至 2020/6/27
24		5	万隆制药	5629180	至 2020/3/6
25	首尔泰	5	万隆制药	6178382	至 2020/8/20
26	乐敏	5	万隆制药	6648821	至 2020/5/27
27	万隆福他乐	5	万隆制药	9037204	至 2022/1/20
28	泰速复	5	万隆制药	9261494	至 2022/3/27
29	万洛昔	5	万隆制药	9256288	至 2022/3/27
30	安柏吉	5	万隆制药	9256305	至 2022/3/27
31	福尤乐	5	万隆制药	9261553	至 2022/3/27
32	隆欣芬	5	万隆制药	9256183	至 2022/3/27
33	康迪林	5	万隆制药	9256213	至 2022/3/27
34	为尔妥	5	万隆制药	9256057	至 2022/3/27
35	意妥	5	万隆制药	9256150	至 2022/3/27
36	美朗达	5	万隆制药	9256026	至 2022/3/27
37	鑫妥	5	万隆制药	9256040	至 2022/3/27
38	阿复诺	5	万隆制药	9249601	至 2022/3/27
39	万速治	5	万隆制药	9249612	至 2022/3/27
40	万立和	5	万隆制药	9249577	至 2022/3/27
41	万立丰	5	万隆制药	9249555	至 2022/3/27
42	奥必沙	5	万隆制药	9249540	至 2022/3/27
43	奥必顺	5	万隆制药	9249523	至 2022/3/27
44	奥立顺	5	万隆制药	9249441	至 2022/3/27
45	万隆泰	5	万隆制药	9246025	至 2022/3/27
46	万隆秋	5	万隆制药	9245778	至 2022/3/27
47	万隆佳	5	万隆制药	9245794	至 2022/3/27
48	万隆林	5	万隆制药	9245566	至 2022/3/27
49	压喜安	5	万隆制药	9243512	至 2022/3/27
50	奥速达	5	万隆制药	9243359	至 2022/3/27
51	克丙派	5	万隆制药	9261503	至 2022/4/20

序号	商标内容	分类号	权利人	注册号	有效期
52		5	万隆制药	9243440	至 2022/5/13
53		5	万隆制药	9243550	至 2022/5/13
54		5	万隆制药	9249477	至 2022/5/13
55		30	恩慈制药	717188	至 2014/11/27
56		10	恩慈制药	725038	至 2015/1/13
57		5	恩慈制药	1122377	至 2017/10/27
58		30	恩慈制药	3897899	至 2015/12/20
59		30	恩慈制药	3897901	至 2015/12/20
60		30	恩慈制药	1768480	至 2022/5/13
61		5	万隆制药	9261574	至 2022/5/20
62		5	万隆制药	9261566	至 2022/5/20
63		35	万隆制药	10335747	至 2023/2/27
64		39	万隆制药	10340641	至 2023/2/27
65		39	万隆制药	10340793	至 2023/2/27
66		39	万隆制药	10340840	至 2023/2/27
67		44	万隆制药	10340890	至 2023/2/27
68		10	万隆制药	10335387	至 2023/2/27
69		5	万隆制药	10335270	至 2023/2/27
70		5	万隆制药	10335131	至 2023/2/27

注：发行人迈捷隆商标正在办理展期。

2、专利技术

截至本招股说明书签署日，公司拥有发明专利 11 项，实用新型专利 1 项，涉及药品成分配制、药物制备技术等方面。

公司目前已经获得的专利情况如下：

序号	专利权名称	类别	取得时间	证书号码	取得方式	权利人
1	注射用通脉冻干粉针剂的制备方法	发明专利	2005.07.25	ZL200510042987.4	自主研发	万隆制药

序号	专利权名称	类别	取得时间	证书号码	取得方式	权利人
2	一种盐酸非索非那定与微晶纤维素组合物	发明专利	2010.06.04	201010192526.6	自主研发	万隆制药
3	一种甘油与果糖组合物及其制备方法	发明专利	2010.05.20	201010177464.1	自主研发	万隆制药
4	一种塞克硝唑与乳糖组合物及其制备方法	发明专利	2010.06.13	201010199713.7	自主研发	万隆制药
5	一种右旋糖酐40与乳酸钠林格氏液组合物及制备方法	发明专利	2012.08.08	ZL201010177472.6	自主研发	万隆制药
6	一种奥硝唑氯化钠输液袋	实用新型	2013.03.06	ZL2012204320185	自主研发	万隆制药
7	一种复方烟酸缓释片	发明专利	2013.03.27	ZL200910021608.1	自主研发	万隆制药
8	一种奥硝唑氯化钠注射液组合物	发明专利	2013.06.26	ZL201210331090.3	自主研发	万隆制药
9	N(2)-L-丙氨酰-L-谷氨酰胺的化合物	发明专利	2014.03.05	ZL201210579815.0	自主研发	万隆制药
10	一种治疗痴呆病的口服药物	发明专利	2003.08.29	ZL03134527.1	外购	万隆制药
11	一种治疗前列腺炎的药物	发明专利	2004.09.14	ZL200410073076.3	外购	万隆制药
12	治疗冠心病和脑梗塞的注射剂	发明专利	2007.02.07	200510042746.X	外购	万隆制药

发行人专利许可有效，不存在侵犯他人权利导致对其专利许可无效的情形。

经核查，保荐机构和律师认为，发行人不存在侵犯他人权利导致对其专利许可无效的情形。

3、土地使用权

截至本招股说明书签署日，公司及子公司拥有土地使用权如下：

证书编号	座落	地号	地类(用途)	使用权类型	使用权面积	土地使用权人
西高科技国用(2012)第36426号	高新区新型工业园创新路	GXIII-(8)-41	工业	出让	20,878M ²	万隆制药
杨管国用(2012)第08号	西宝高铁以南水运东路以东永安路以北	G-2011-08	工业	出让	186,379.82 M ²	万隆制药
西高科技国用(2004)第24189号	高新区新区弘盛路东侧	GXIII-(2)-24	工业	出让	17,416.6 M ²	恩慈制药

六、发行人的特许经营权情况

发行人及子公司为药品生产企业，在我国开办药品生产企业，须经企业所在地省、自治区、直辖市人民政府药品监督管理部门批准并授予《药品生产许可证》，凭《药品生产许可证》到工商行政管理部门办理登记注册。

国家食品药品监督管理局对通过药品生产审批的单位，下发《药品注册批件》；对已持有《药品生产许可证》并具备该药品相应生产条件的，同时发给药品批准文号。药品生产企业在取得药品批准文号并通过 GMP 认证后，方可生产该药品。

根据《药品注册管理办法》、《直接接触药品的包装材料和容器管理办法》等文件的要求：直接接触药品的包装材料和容器，必须符合药用要求，在进行多项研究之后由药品监督管理部门进行审批。

发行人和子公司恩慈制药的资质、许可及认证情况如下：

（一）药品生产许可证、药品包装用材料和容器注册证

1、药品生产许可证

证书编号	生产范围	发证机关	有效期限	所属公司
陕 20110097	西安市高新区新型工业园 创新路 5 号：大容量注射剂 （非 PVC 多层共挤输液袋、 玻瓶）、散剂、胶囊剂、片 剂、颗粒剂 西安市高新区锦业一路 63 号：原料药	陕西省食品药品 监督管理局	至 2015-12-31	万隆制药
陕 20110218	干混悬剂（头孢菌素类）、 片剂（头孢菌素类）、胶囊 剂（头孢菌素类）、颗粒剂 （头孢菌素类）	陕西省食品药品 监督管理局	至 2016-4-7	恩慈制药

2、药品包装用材料和容器注册证

注册证号	品种名称	发证机关	有效期限
国药包字 20110015	五层共挤输液用袋	国家食品药品监督管理局	至 2016-1-4
国药包字 20140279	五层共挤输液袋	国家食品药品监督管理局	至 2019-3-27

（二）药品生产质量管理规范（GMP）证书

证书编号	认证范围	发证机关	有效期限
SN20130044	片剂、胶囊剂、散剂	陕西省食品药品监督管理局	至 2018-11-13
CN20130262	大容量注射剂、大容量注射剂（非 PVC 多层共挤输液袋）	国家食品药品监督管理局	至 2018-9-29

注：发行人子公司恩慈制药目前处于产品研发阶段，未开展药品生产经营活动，因此仅拥有《药品生产许可证》和《药品注册批件》，未通过 GMP 认证。

（三）药品批准文号

截至本招股书签署日，公司共拥有 48 个药品批准文号，涉及非 PVC 软袋注射液、玻璃瓶注射液、胶囊剂、片剂和中药散剂 5 种剂型。公司目前拥有的药品批文和生产情况如下表所示：

序号	类别	药品通用名称（规格）	批准文号	剂型	医保分类	是否生产	
1	硝基咪唑类	奥硝唑氯化钠注射液 (100ml:0.5g 与氯化钠 0.85g)	国药准字 H20040325	非 PVC 软袋	乙类	是	
				玻璃瓶		是	
2		奥硝唑氯化钠注射液 (100ml:0.25g 与氯化钠 0.85g)	国药准字 H20041578	非 PVC 软袋	乙类	是	
				玻璃瓶		是	
3			奥硝唑胶囊(0.1g)	国药准字 H20031256	胶囊剂	-	是
4			奥硝唑胶囊（0.25g）	国药准字 H20031257	胶囊剂	-	是
5			塞克硝唑片(0.5g)	国药准字 H20060141	片剂	-	是
6			甲硝唑氯化钠注射液 (250ml:0.5g)	国药准字 H61023238	玻璃瓶	甲类	否
7		奥硝唑阴道泡腾片（0.5g）	国药准字 H20120013	片剂	-	否	
8	血容量扩充	复方右旋糖酐 40 注射液 (250ml:25g)	国药准字 H20060418	玻璃瓶	-	是	
9	营养液类	N(2)-L-丙氨酰-L-谷氨酰胺注射液 (100ml:20g)	国药准字 H20045975	玻璃瓶	乙类	是	
10		N(2)-L-丙氨酰-L-谷氨酰胺注射液 (50ml:10g)	国药准字 H20143029	玻璃瓶	乙类	否	
11	抗感染类	加替沙星氯化钠注射液 (100ml:0.1g)	国药准字 H20059308	非 PVC 软袋	-	是	
				玻璃瓶		是	
12		加替沙星氯化钠注射液	国药准字	非 PVC 软袋	-	是	

序号	类别	药品通用名称（规格）	批准文号	剂型	医保分类	是否生产
		(100ml:0.2g)	H20050846	玻瓶	-	是
13		加替沙星氯化钠注射液 (200ml:0.4g)	国药准字 H20059297	玻瓶	-	否
14		加替沙星片(0.1g)	国药准字 H20050845	片剂	-	是
15		加替沙星片(0.2g)	国药准字 H20059302	片剂	-	是
16		氟康唑氯化钠注射液 (100ml:0.2g 与氯化钠 0.9g)	国药准字 H20043814	玻瓶	乙类	否
17		莪术油葡萄糖注射液 (250ml:0.1g:12.5g)	国药准字 H20044246	玻瓶	-	否
18		盐酸克林霉素胶囊 (0.15g)	国药准字 H61020209	胶囊剂	-	否
19		磺胺冰黄片	国药准字 H61022727	片剂	-	否
20	心脑血管类	甘油果糖氯化钠注射液 (250ml:25g)	国药准字 H20045009	玻瓶	甲类	是
21		曲克芦丁葡萄糖注射液 (250ml:0.24g:12.5g)	国药准字 H20060076	玻瓶	乙类	否
22		果糖二磷酸钠注射液 (50ml:5g)	国药准字 H20055973	玻瓶	乙类	否
23		果糖二磷酸钠注射液 (100ml:10g)	国药准字 H20055974	玻瓶	乙类	否
24		冠脉康片 (0.4g)	国药准字 Z20063434	片剂	-	否
25	中成药	乌龙散(4g)	国药准字 B20020429	散剂	-	是
26		一清颗粒 (7.5g)	国药准字 Z20093009	颗粒剂	乙类	否
27		妇月康胶囊 (0.6g)	国药准字 Z20063972	胶囊剂	-	否
28		骨刺消痛胶囊 (0.3g)	国药准字 Z20063435	胶囊剂	-	否
29		枣仁安神颗粒 (5g)	国药准字 Z20063863	颗粒剂	乙类	否
30	基础输液类	葡萄糖注射液 250ml:12.5g	国药准字 H61023292	非 PVC 软袋/ 玻瓶	甲类	否
31		葡萄糖注射液 500ml:25g	国药准字 H61023254		甲类	否
32		葡萄糖注射液 250ml:25g	国药准字 H61023291		甲类	否
33		葡萄糖注射液 500ml:50g	国药准字 H61023243		甲类	否

序号	类别	药品通用名称（规格）	批准文号	剂型	医保分类	是否生产
34		葡萄糖注射液 100ml:5g	国药准字 H20093164	非 PVC 软袋	甲类	否
35		葡萄糖注射液 100ml:10g	国药准字 H20093165		甲类	否
36		葡萄糖氯化钠注射液 250ml:12.5g:2.25g	国药准字 H61023242	非 PVC 软袋/ 玻璃瓶	甲类	否
37		葡萄糖氯化钠注射液 500ml:25g:4.5g	国药准字 H61023241		甲类	否
38		葡萄糖氯化钠注射液 100ml:10g:0.9g	国药准字 H20093162	非 PVC 软袋	甲类	否
39		葡萄糖氯化钠注射液 100ml:5g:0.9g	国药准字 H20093163		甲类	否
40		氯化钠注射液 250ml:2.25g	国药准字 H61023240	非 PVC 软袋/ 玻璃瓶	甲类	否
41		氯化钠注射液 500ml:4.5g	国药准字 H61023239		甲类	否
42		氯化钠注射液 100ml:0.9g	国药准字 H20103452	非 PVC 软袋	甲类	否
43		其他	苦参碱葡萄糖注射液 250ml:0.15g	国药准字 H20031152	玻璃瓶注射剂	-
44	盐酸非索非那定片 60mg		国药准字 H20080710	片剂	-	是
45	消渴灵胶囊（每粒装 0.35g）		国药准字 Z10970111	胶囊	-	否
46	解热镇痛类	牛磺酸颗粒（0.4g）	国药准字 H61020715	颗粒剂	-	否
恩慈制药药品批文						
47	中成药	四虎散	国药准字 Z61021262	散剂	-	否
48		固精麦斯哈片（0.2g）	国药准字 Z20063985	片剂	-	否

注 1：上述医保中，甲类和乙类指国家医保，其余产品属于省市地方医保范畴，因此未进行罗列。

注 2：奥硝唑阴道泡腾片、冠脉康片、一清颗粒、妇月康胶囊、骨刺消痛胶囊、枣仁安神颗粒、盐酸克林霉素胶囊、牛磺酸颗粒和磺啉冰黄片为发行人 2013 年通过技术受让方式获得的药品注册批件。

（四）发行人及发行人子公司相关人员从事业务的资质、许可或认证情况

《药品生产质量管理规范》（2010 年修订）对相关从业人员的要求如下：

1、生产管理负责人有如下资质要求：生产管理负责人应当至少具有药学或相关专业本科学历（或中级专业技术职称或执业药师资格），具有至少三年从事药品生产和质量管理的实践经验，其中至少有一年的药品生产管理经验，接受过与所生产产品相关的专业知识培训。

2、质量管理负责人有如下资质要求：质量管理负责人应当至少具有药学或相关专业本科学历（或中级专业技术职称或执业药师资格），具有至少五年从事药品生产和质量管理的实践经验，其中至少一年的药品质量管理经验，接受过与所生产产品相关的专业知识培训。

3、质量授权人有如下资质要求：质量授权人应当至少具有药学或相关专业本科学历（或中级专业技术职称或执业药师资格），具有至少五年从事药品生产和质量管理的实践经验，从事过药品生产过程控制和质量检验工作。质量授权人应当具有必要的专业理论知识，并经过与产品放行有关的培训，方能独立履行其职责。

4、质量控制负责人有如下资质要求：质量控制负责人应当具有足够的管理实验室的资质和经验，可以管理同一企业的一个或多个实验室。

5、质量控制实验室的检验人员有如下资质要求：质量控制实验室的检验人员至少应当具有相关专业中专或高中以上学历，并经过与所从事的检验操作相关的实践培训且通过考核。

发行人的生产管理负责人、质量管理负责人、质量授权人、质量控制负责人、质量控制实验室的检验人员均符合上述资质要求。

七、发行人核心技术和研发情况

（一）发行人核心技术

1、公司主要产品涉及生产技术情况如下：

主要产品	技术名称	具体说明	技术水平	所处阶段
非 PVC 软袋输液产品（奥硝唑氯化钠注射液、加替沙	奥硝唑氯化钠注射液制备技术	硝基咪唑类第三代药物，手术期抗厌氧菌首选用药，国家四类新药，国产首家开发上市	国内领先	批量生产

主要产品	技术名称	具体说明	技术水平	所处阶段
星氯化钠注射液)	加替沙星氯化钠注射液制备技术	喹诺酮类抗感染药物，国内首批开发上市，国家一类新药	国内领先	批量生产
	全密闭输液生产技术	依靠自身的张力将药液压迫滴出，无需形成空气回路，避免药液接触空气发生二次污染，产品不溶性微粒等安全性指标达到中国 SFDA 注册、美国药典（美国 GMP 要求）和欧盟标准	国内领先	批量生产
	单管双阀包装技术	避免加药和输液两个过程交叉污染，在部分省市地区作为单独招标品种	国内领先	批量生产
	无菌双层包装生产技术	在内膜之外加上外包膜，抽真空后采用高温高压水浴式灭菌，使内袋始终保持无菌状态，杜绝贮存过程中污染的可能性，在部分省市地区作为单独招标品种	国内领先	批量生产
	高温灭菌技术	运用 PID 温控技术、独特的螺旋式喷水方式，通过温度时间与 FO 值双重监控确保灭菌达到无菌效果	国内领先	批量生产
	防侧漏输液袋体三次焊接技术	开发出袋体三次焊接技术，保证输液产品不易发生漏液，产品质量获得用户充分认可	国内领先	批量生产
玻璃输液产品（奥硝唑氯化钠注射液、复方右旋糖酐 40 注射液、丙氨酰谷氨酰胺注射液）	复方右旋糖酐 40 注射液制备技术	国家三类新药，国内首批开发上市，相关发明专利申请受理	国内领先	批量生产
	玻璃瓶二次清洗技术	粗洗和精洗分开，保障药品生产的净化隔离	国内领先	批量生产
固体制剂产品（奥硝唑胶囊、塞克硝唑片、乌龙散、消渴灵胶囊）	奥硝唑胶囊制备技术	国家四类新药，厌氧菌感染、口腔感染和妇科感染优选用药	国内领先	批量生产
	塞克硝唑片制备技术	硝基咪唑类新一代药物，国家四类新药，已获得发明专利	国内领先	批量生产
	加替沙星片制备技术	国内首批开发上市，国家一类新药	国内领先	批量生产
	中成药乌龙散制备技术	专科治疗白癜风全国独家中成药验方	国内领先	批量生产
	微粉化制备技术	通过控制混旋速率、齿合比、悬浮比等参数，使药材达到细胞级微粉碎，提高药效	国内领先	批量生产
	双层压片技术	利用双层压片技术将主药制备成双层片，使其由内而外释放药物，在短时间内达到有效血药浓度，延长释药时间	国内领先	批量生产
	多效循环浓缩技术	通过控制温度和保持负压等技术，降低溶液的沸点，防止或减少热敏性物质的分解；增大传热温度差，提高蒸发效率	国内领先	批量生产

2、公司核心生产技术情况介绍

(1) 全密闭输液生产技术

公司以围手术期用药为战略导向,从2005年开始立项研发国内领先的全密闭输液生产技术,该技术结合非PVC多层共挤膜在公司奥硝唑氯化钠注射液、加替沙星氯化钠注射液和其他基础性输液产品上的应用,从生产环节的流程设计及硬件实施过程着手,实现关键生产工序全密闭。该技术具有先进的控制系统和可靠的安全性能保障体系,改变了传统输液生产方式,改善了药物和包材间的稳定性、相容性,提高了用药安全性,在手术期用药领域具备较强竞争力。

公司应用全密闭输液生产技术生产的非PVC软袋输液产品,在灭菌前微生物限度、空气尘埃粒子标注、不溶性微粒、可见异物等指标上均达到中国SFDA注册、美国药典(美国GMP要求)和欧盟标准。公司运用该技术建设申报的“新一代抗厌氧菌药物新制剂工艺研究及其产业化”项目和“新一代硝基咪唑类国家级新药新工艺研究及其产业化”项目分别被列为“陕西省2010年重大科技创新专项资金项目计划”以及“西安市高新技术产业发展专项”,上述技术运用获得陕西省科技厅、西安市发改委和西安市科技局的审核认定。

①全密闭输液生产技术与传统输液生产洁净区参数对比如下:

传统输液生产方式		全密闭输液生产技术	
项目	洁净区	项目	洁净区
洗瓶	D级/C级	印字	C级背景下的A级
		制袋	C级背景下的A级
洗塞	C级	接口热合	C级背景下的A级
灌装	C级背景下的A级	灌装	C级背景下的A级
上塞	C级背景下的A级	盖热合	C级背景下的A级
轧盖	D级		

注: A级洁净区要远大于C级和D级,充分降低药品受污染的可能性

②全密闭输液产品质量参数对比

公司各项指标测试情况与各国药典或 GMP 标准要求对比如下表所示:

项目	美国药典/美国GMP标准	欧盟标准	中国药典	本公司质检结果
灭菌前微生物限度	10个/100ml	10个/100ml	10个/100ml	1-2个/100ml

项目	美国药典/美国GMP标准	欧盟标准	中国药典	本公司质检结果
A级空气尘埃粒子标准	0.5 μm \leq 3520个 5 μm \leq 20个	0.5 μm \leq 3520个 5 μm \leq 20个	0.5 μm \leq 3520个 5 μm \leq 20个	0.5 μm \leq 750至1200个 5 μm 0个
不溶性微粒*	\geq 10 μm \leq 25 个 \geq 25 μm \leq 3 个	\geq 10 μm \leq 25 个 \geq 25 μm \leq 3 个	\geq 10 μm \leq 25 个 \geq 25 μm \leq 3 个	\geq 10 μm 0.5 个 \geq 25 μm 0个
可见异物	未列入	未列入	取20瓶供试品, 均不得检出可见异物	符合中国药典

*注：陕西省食品药品检验所于2012年3月19日出具检测报告，公司非PVC软袋奥硝唑氯化钠注射液不溶性微粒的检验结果为 $\geq 10\mu\text{m}$ 的0.9粒， $\geq 25\mu\text{m}$ 的0.2粒。

输液产品需要通过灭菌工艺最终达到无菌要求，如果灭菌前细菌群落数过高则会使产品含一定的热源，注射使用后容易引起输液热源反应¹¹。全密闭输液生产技术可使灭菌前微生物污染水平达到美国及欧盟的标准10个/100ml，实现欧盟GMP附录17的参数放行制度，彻底解决了输液产品的热源反应问题。

采用全密闭输液生产技术制成的非PVC软袋输液产品，其小于10 μm 的不溶性微粒检测数量不超过1个/ml，其临床意义是能够有效避免不溶性微粒在人体毛细血管内产生毛刺效应、堵塞血管形成栓塞而产生危害，药品安全性显著提升。

该技术的应用不仅使药品的品质得到提升，同时应用该技术的输液软袋在临床使用过程中能够仅依靠自身的张力将药液压迫滴出，无需形成空气回路，有效地避免了药液接触空气发生二次污染，确保了其使用过程中的安全性。

（2）无菌双层包装生产技术

传统的软袋输液通常采用单层膜袋，而在一些对无菌标准要求较高的治疗场合如手术期治疗，需要对单层膜袋输液产品进行反复灭菌，以免由于输液袋自带的细菌给手术或者治疗带来风险，给治疗工作带来诸多不便。

公司根据市场需求，开发出无菌双层包装工艺。在内膜之外加上外包膜并将膜间抽真空，再使用国内领先的高温高压水浴式灭菌系统进行灭菌。灭菌后内袋始终保持无菌状态，大幅降低了在贮存过程中污染的可能性，进一步保证了产品的质量。公司生产的无菌双层包装非PVC软袋输液可以直接用于手术室等对无菌要求较高的治疗领域，市场前景良好。

¹¹ 热源反应：药液中的残留细菌、杂质等致热源内毒素引起的患者输液后发热的反应。

（3）高温水浴式灭菌技术

根据国家药监局发布《关于发布化学药品注射剂和多组分生化药注射剂基本技术要求的通知》国食药监注[2008]7号文件的要求，大容量注射剂的高温灭菌参数控制标准上，应采取终端灭菌工艺，即F0值¹²必须大于8（在121℃下高温灭菌超过8分钟）。但奥硝唑的熔点较低（86℃），只有在恰当的pH值范围内才能耐受高温灭菌，而且只有适当控制其灭菌过程的各个参数，才能保证整个灭菌过程F0值大于8且药品不会产生不确定性变化和杂质超标的情况。

相比于基础性水溶药物耐高温，治疗性水溶药物在高温加热条件下不稳定，易产生杂质。在国家高温灭菌参数控制标准上，治疗性输液的F0值范围普遍窄于基础性输液。因此治疗性输液产品的杂质控制难度高于基础性输液产品。公司通过设备改造、研究升温降温过程使奥硝唑氯化钠注射液的F0值达到12分钟，攻克了该治疗性输液产品高温灭菌杂质易超标的难关，使高温灭菌技术成为公司的核心技术之一，应用该技术的奥硝唑氯化钠注射液是公司的主导产品。

公司的水浴式灭菌处理同时还具有以下特点：运用PID温控技术，精确实时的进行压力、温度跟踪和调整；采用顶喷、侧喷三面喷淋，独特的螺旋式喷水方式，能严格的确保腔体内温度的均匀性，即灭菌温度热分布最高与最低温差控制在0.5度以内；通过温度时间与F0值双重监控确保灭菌达到无菌效果；实时监控灭菌器工况状况，工况实时动态画面显示压力、温度、时间、F0值等工作参数，并以多种形式即时显示、计算、记录、存盘，确保每一批产品的灭菌过程都具有可追溯性。

（4）防侧漏输液袋体三次焊接技术

输液类产品包装技术是保障产品出厂后持续维持产品质量的重要手段。非PVC软袋输液包装技术具备材质自身毒性低、材质稳定、无需空气回路、具有自身平衡压力等玻璃瓶、塑瓶或PVC软袋不具备的优点。但是非PVC软袋输液产品一旦发生渗漏，该输液产品即不能使用。

针对非PVC软袋漏液率问题，公司研究开发了袋体三次焊接技术。焊接后焊接部位经过冷却，保证袋体焊接的效果及袋体的密封性。为保证产品质量，产品

¹² F0 值为标准灭菌时间。通常灭菌时间越长灭菌效果越好，但药物产生的杂质也越多，因此 f0 值越高表明药物在杂质合格条件下的灭菌效果越好。

均经过机械及手工两道的检漏手段。定期进行压力检漏试验，施加外压1.5Bar、内压1.0Bar持续时间1分钟以上，检测有无渗漏点。公司严格的防渗漏技术，使得产品的漏袋率在行业内处于领先水平，产品质量获得市场好评。

（5）单管双阀包装技术

传统的软袋输液，使用单管单阀工艺生产，每袋输液只有一根输液管塞，加药口和输液口共用。管塞在多次穿刺后易发生交叉感染、塞子掉屑等影响使用的情况。单管双阀工艺使加药管和输注管分开，彻底避免两个过程的交叉污染，安全性更高，在各地地区药品招标过程中具备竞争优势。

（6）双层压片技术

公司技术中心针对复方制剂所含药物的特性，开展了双层压片技术的开发，提高固体片剂药物疗效，减少不良反应以适合临床用药。公司根据药物的不同性质采用不同辅料制成不同的颗粒，使其具有不同释放速度的芯片颗粒和外层颗粒，利用双层压片技术将主药制备成双层片，使其由内而外释放药物，从而在短时间内达到有效血药浓度，同时延长释药时间。

该技术先根据处方筛选获得一个合适的芯片处方，再将另一主药成分的颗粒经二次压片压制成双层片，使复方成分发挥各自的药效，减少药物的配伍禁忌，降低不良反应。

（7）微粉化制备技术

由于中药材具有纤维性强、硬度高、油黏性大等特点，用传统粉碎法制作出来的中药散剂细度不高，导致患者冲服用药时口感差，而且造成患者服药下咽困难；同时传统粉碎法制作散剂难以发挥中药药效，吸收率低，将直接影响到治疗效果。

针对广大患者对中药制剂品种的需求，由公司技术中心组成班子进行了微粉化技术研究，解决了中药散剂制作过程中药材纤维性强、硬度高、韧性高、含黏性油性大、高糖分导致的实际工艺问题。

该技术是通过控制混旋速率、齿合比、悬浮比等参数，以植物类药材细胞破壁为目的，使药材达到细胞级粉碎。细胞的破比率达到95%以上，增大了药物的比表

面积,使药材中的有效成分充分地暴露出来,而不再是通过细胞壁(膜)释放出来。该技术改善了药物的润湿性,进而提高水不溶性药物的溶解度和溶解速率,达到提高药物活性、提升药物的生物利用度的作用,从而保证了药效更好的发挥。

(8) 多效循环浓缩技术

提取和浓缩是现代中药制药的关键单元操作之一。采用多效循环浓缩工艺,通过控制温度和保持负压等技术,可以达到如下效果:增大了传热温度差,蒸发效率提高;能不断地排除溶剂蒸汽,有利于蒸发顺利进行;使溶液的沸点降低,能防止或减少热敏性物质的分解,同时可利用低压蒸汽或废气作加热源;密闭容器可回收乙醇等溶剂。

3、公司主导产品核心技术的来源及知识产权情况

(1) 核心技术来源

发行人主要产品为玻瓶奥硝唑氯化钠注射液、非PVC软袋奥硝唑氯化钠注射液和奥硝唑胶囊。发行人2002年和西安博华制药有限公司(现为华东医药(西安)博华制药有限公司)签订《奥硝唑胶囊技术转让合同》和《奥硝唑氯化钠新药证书转让合同》,约定西安博华制药有限公司将奥硝唑胶囊和奥硝唑氯化钠技术转让给发行人,发行人有权对上述技术进行再开发和转让,同时发行人独家享有上述药品的新药证书、生产证书及可能出现的任何其他证书或者批文。

发行人在取得奥硝唑胶囊和奥硝唑氯化钠注射液技术后,在原研发工艺的基础上进行了申报生产前的中试生产、生产工艺各项验证,药检所的药品质量标准复核等研究工作。发行人的上述研究工作先后通过了主管药监部门的注册核查、技术审评和行政审批,并相继于2003年和2004年获得奥硝唑胶囊和玻瓶奥硝唑氯化钠注射液的新药证书和生产批件。

在此基础上,发行人攻克了复杂化学分子式治疗性输液产品与非PVC软袋包材结合的技术难题,完成了包材的稳定性研究、密封性研究、药品与包材相容性试验、包材对药品的吸附试验、药品对包材的影响试验和包材的小分子迁移试验等工作,结合自主开发的全密闭输液等生产技术,于2008年在国内率先推出非PVC软袋奥硝唑氯化钠注射液产品。发行人基于此申报的“新一代抗厌氧菌药物新制剂工艺研究及其产业化”项目和“新一代硝基咪唑类国家级新药新工艺

研究及其产业化”项目分别被列为“陕西省 2010 年重大科技创新专项资金项目计划”以及“西安市高新技术产业发展专项”，在国内实现了奥硝唑注射液非 PVC 软袋包装的产业化。

（2）公司主导产品药品分类

根据 1999 年 5 月施行的《新药审批办法》对新药的分类，发行人奥硝唑胶囊及奥硝唑氯化钠注射液为国外药典收载的制剂，属于国家四类新药，且发行人取得奥硝唑胶囊及奥硝唑氯化钠注射液《药品注册批件》和《新药证书》时国家药监局尚未发布正式的奥硝唑国家药品标准，上述奥硝唑产品不属于《药品注册管理办法》中定义的化学药品 6 类“已有国家药品标准的原料药或者制剂”对应《仿制药品审批办法》对仿制药品的定义。

（3）自主知识产权情况

为了鼓励研究创制新药，保护科研与生产单位研究、开发、生产新药的积极性，国家药监局于 1999 年 5 月施行了《新药保护和技术转让的规定》。其中第四条规定“新药经国家药品监督管理局批准颁发新药证书后即获得保护。各类新药的保护期分别为：第一类新药 12 年；第二、三类新药 8 年；第四、五类新药 6 年”；第五条规定“在保护期内的新药，未得到新药证书（正本）拥有者的技术转让，任何单位和个人不得仿制生产，药品监督管理部门也不得受理审批”。对于在《新药审批办法》颁布后申报，但在《药品注册管理办法》颁布时还在做临床而没有完成审评的新药品种可以获得过渡期保护。

发行人在取得奥硝唑胶囊和奥硝唑氯化钠注射液技术后，在原研发工艺的基础上进行了申报生产前的中试生产、生产工艺各项验证，药检所的药品质量标准复核等研究工作。发行人的上述研究工作先后通过了主管药监部门的注册核查、技术审评和行政审批，并相继于 2003 年和 2004 年获得奥硝唑胶囊和玻瓶奥硝唑氯化钠注射液的新药证书和生产批件，同时获得了新药过渡期和保护期的知识产权保护。奥硝唑胶囊药品注册批件载明过渡期至 2006 年 3 月 25 日，奥硝唑氯化钠注射液药品注册批件保护期至 2008 年 1 月 24 日，目前上述产品保护期已过。

发行人主要产品奥硝唑氯化钠注射液的相关发明专利和实用新型专利已获授权，授权专利情况如下：

序号	专利权名称	类别	取得时间	证书号码	取得方式	权利人
1	一种奥硝唑氯化钠输液袋	实用新型	2013.03.06	ZL2012204320185	自主研发	万隆制药
2	一种奥硝唑氯化钠注射液组合物	发明专利	2013.06.26	ZL201210331090.3	自主研发	万隆制药

发行人已就受让技术签署了合法有效的协议，并就后续申请和享有奥硝唑胶囊和奥硝唑氯化钠注射液生产批文、新药证书及可能出现的任何批文证书的权力归属于发行人做出了明确约定。发行人在此技术基础上进行了后续开发，最终获得奥硝唑胶囊和奥硝唑氯化钠注射液的生产批件和新药证书。发行人的奥硝唑胶囊和奥硝唑氯化钠注射液生产批件和新药证书均由国家药监局颁发认定，权属清晰，发行人从未就上述受让技术受到过任何来自第三方的争议或权利主张，发行人上述技术受让不存在争议或潜在纠纷。

经核查，保荐机构和律师认为，发行人核心技术权属清晰，核心技术的来源不存在争议或潜在纠纷；发行人拥有奥硝唑胶囊和奥硝唑氯化钠注射液的生产批件和新药证书，相关产品专利申请已获受理，相关自主知识产权权属不存在瑕疵、不存在争议或潜在纠纷。

（二）发行人正在从事的研发项目进展情况

1、公司在研项目

截至本招股书签署日，公司以围手术期用药研发为战略导向，立足多种有市场潜力的新药项目。公司在研产品 15 个，详见下表：

序号	项目名称	药品类别	适应症	进展情况
1	乌苯美司片	化药 5 类	增强免疫功能，用于抗癌化疗、放疗的辅助治疗，老年性免疫功能缺陷等。	已申报生产
2	一种头孢类药物	化药 5 类	抗感染治疗。	已申报生产
3	一种调节体液平衡的电解质药物	化药 3+3 类	调节术后人体酸碱平衡。	原料已申报临床，制剂已申报生产
4	一种术前诊断显影剂药物	化药 6 类	血管造影、脑和腹部 CT 扫描以及尿道造影等。	药学研究
5	益脑增智胶囊	中药 6 类	主治血管性痴呆（痰淤阻窍证）症。	暂停研究

序号	项目名称	药品类别	适应症	进展情况
6	一种抗病毒的药物	化药 6 类	乙肝病毒治疗。	已申报生产
7	一种头孢类制剂药物	化药 3+3 类	适用于对头孢敏感的感染治疗。	原料和制剂已申报临床
8	一种新一代喹诺酮类药物	化药 3+5+6 类	呼吸道感染治疗。	原料已申报临床，制剂已申报生产
9	头孢特仑新戊酯片及干混悬剂	化药 6 类	咽喉炎、扁桃体炎、急性支气管炎、肺炎、慢性支气管炎、弥漫性细支气管炎等。	片剂已申报生产，干混悬剂药学研究
10	一种糖尿病用药	化药 6 类	糖尿病治疗。	原料和制剂已申报生产
11	一种抗高血压片剂	化药 6 类	治疗原发性高血压。	已申报生产
12	一种心脑血管用药	化药 6 类	心脑血管用药。	原料申报生产，制剂已申报生产
13	一种核磁造影剂原料药和制剂	化药 6 类	头颅、脊髓和身体其他部位造影。	药学研究
14	第四代硝基咪唑原料药及制剂技术开发	化药 1 类	厌氧菌感染治疗。	临床前研究
15	塞来昔布胶囊	化药 6 类	缓解骨关节炎和成人风湿性关节炎的症状。	已申报生产

2、合作研发情况

公司先后与北京、上海等地药物研究所，包括上海医药工业研究院等建立合作关系，并在西安交通大学附属医院、上海复旦大学附属中山医院、北京大学第一医院、首都医科大学附属朝阳医院、成都中医药大学附属医院、第四军医大学西京医院等临床研究基地建立了临床研究合作关系。同时，公司建立了良好的研发技术产业化转化平台，与上述机构进行密切合作，实现研发与市场的密切结合。

截至本招股书签署日，公司和子公司正在履行的合作研发情况如下：

序号	合作产品	签订时间	合作开发内容
1	头孢特仑新戊酯片及干混悬剂	2010.9.8	基于合作方提供制剂工艺、质量标准等研究资料，公司申报生产，最终取得生产批件并生产合格制剂产品
2	一种抗病毒的药物	2010.9.13	基于合作方提供工艺开发和生物等效研究资料，公司申报临床和生产批件，最终申报取得生产批件
3	一种糖尿病用药	2010.10.11	基于合作方提供工艺研究、稳定性和质量研究资料，公司申报临床和生产批件，最终申报取得生产批件
4	一种抗高血压片剂	2010.11.19	基于合作方提供制备工艺、质量检验等研究资料，公司负责中试生产申报生产，最终申报取得生产批

序号	合作产品	签订时间	合作开发内容
			件
5	一种心脑血管用药	2010.12.1	基于合作方提供合成工艺、质量标准等研究资料，公司申报生产，最终取得生产批件并生产合格制剂产品
6	一种调节体液平衡的电解质药物	2011.02.25	基于合作方提供的工艺、质量、稳定性和临床试验研究资料，公司申报临床和生产批件，最终申报取得新药证书和生产批件
7	一种新一代喹诺酮类药物	2010.4.19	基于合作方提供的临床研究资料和申报资料，公司申报生产，最终取得新药证书和生产批件
8	一种头孢类制剂药物	2010.12.10	基于合作方提供临床前研究、合成和质量控制研究资料，公司申报临床和生产批件，最终申报取得生产批件
9	一种核磁造影剂原料药和制剂	2011.04.18	基于合作方提供临床前注册技术研究资料、试验资料、微生物检测方法研究等资料，公司申报生产，最终申报取得生产批件
10	第四代硝基咪唑原料药及制剂技术开发	2012.03.07	基于合作方提供原料药合成工艺资料、药理毒理研究资料、临床研究文献等资料，公司申报临床和生产批件，最终申报取得生产批件
11	塞来昔布胶囊	2012.01.05	基于合作方提供药学研究资料、药理毒理研究资料、临床试验等资料，公司申报临床和生产批件，最终申报取得生产批件

上述合作开发项目的最终成果新药证书或药品批准文号均归公司所有。公司与合作方签订的技术开发合同中均设立保密条款，通过设定保密内容、保密范围和期限，明确泄密赔偿责任等措施，防止合作开发过程中的泄密行为。

截至本招股书签署日，公司和子公司正在履行的技术受让项目情况如下：

序号	研发产品	签订时间	技术受让合同内容
1	乌苯美司片	2009.3.22	合作方转让临床批件和提供临床研究技术
2	一种头孢类药物	2010.8.30	合作方转让临床批件和包括中试工艺在内的产品研制技术资料

上述技术受让项目技术成果的知识产权、生产、经营权、临床批件等均归公司所有。公司与合作方签订的技术转让合同中均设立保密条款，通过设定保密内容、保密范围和期限，明确泄密赔偿责任等措施，防止合作开发过程中的泄密行为。

3、研发费用投入

发行人技术中心主要是进行一些药物试验,与对应委托外单位项目研发进行技术对接及实验,发生的费用均在当期费用化,未有资本化。报告期内,发行人不存在技术转让情况。

报告期内公司研发费用投入占主营业务收入的比重均在 4%左右,报告期公司新药研发费用情况如下:

单位:万元

时间	研发投入	主营业务收入	比例
2013 年	888.71	21,293.23	4.17%
2012 年	655.91	18,610.74	3.52%
2011 年	819.77	16,653.24	4.92%

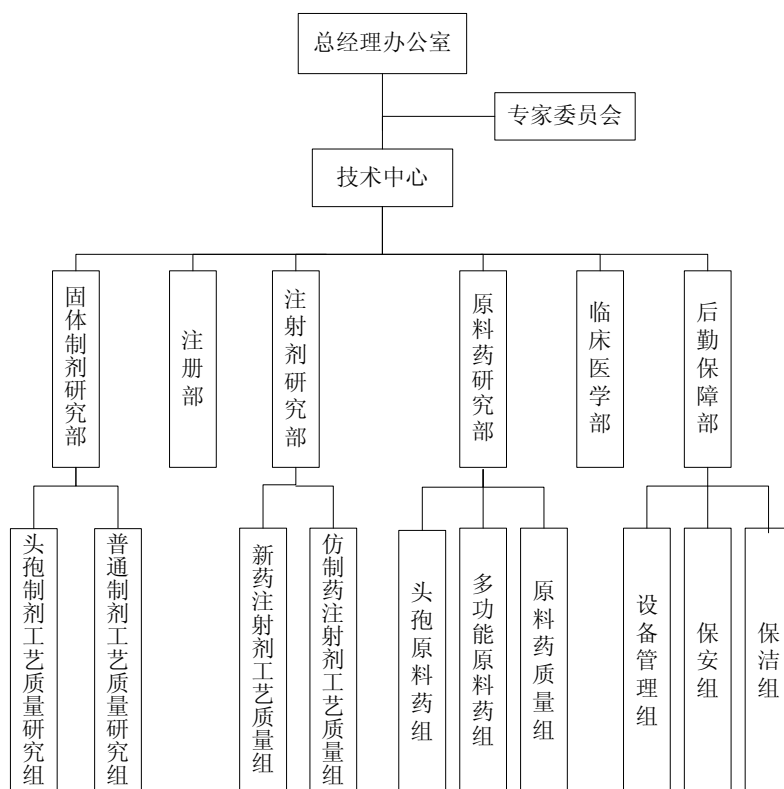
(三) 发行人技术创新机制和安排

1、研发机构设置

公司设有技术中心并通过了西安市工业和信息化委员会等七部门联合审定,公司技术中心实行总经理办公室下的中心主任负责制,同时设立专家委员会,负责中心科研课题计划的审议、评审并确定年度课题,并对中心科研活动进行指导。公司技术中心下设临床医学部、固体制剂研究部、注射剂研究部、原料药研究部、注册部和后勤保障部。各部门职责如下所示:

序号	部门名称	主要职责
1	临床医学部	负责技术中心新药临床、药理毒理研究等工作
2	固体制剂研究部	负责公司固体制剂新药工艺技术研究及产业化放大,直到取得生产批文
3	注射剂研究部	负责公司注射剂剂新药工艺技术研究及产业化放大,直到取得生产批文
4	原料药技术研究部	负责公司原料药工艺技术研究及产业化放大
5	注册部	新药法规、注册申报、技术中心综合事务
6	后勤保障部	技术中心设备技术、维护、固定资产管理

公司研发机构设置如下图所示:



2、技术创新理念

公司坚持科学技术是第一生产力的精神，以科研为基础向科技化、产业化的方向发展。公司坚持“上市一批，研发一批，储备一批”的产品发展模式不断推出新产品，公司奉行“持续创新”、“以人为本，尊重人才，公平竞争，实现公司价值和個人价值双重体现”的研发理念，充分发挥研究人员在技术和产品开发中的主动性和创造力，使公司的产品不断创新和进步。

3、技术创新机制

(1) 技术创新目的

公司为确保长期的新产品战略储备，为公司发展战略奠定坚实基础，依据国家《药品注册管理办法》（2007版）及相关技术指导原则，制定了《药品研发项目管理办法》，以规范完善公司药品研发项目的立项、实施研究、进度跟踪、注册申报的相关程序，充分发挥科研人员的主观能动性和专业特长，进一步提升研发项目管理水平。

(2) 技术创新平台

公司在技术中心下设技术中心办，承担品种的研发及技术改进管理工作。所有项目均实行项目负责制。在固体制剂研究部下设头孢制剂研究组和非头孢制剂研究组，注射剂研究部下设仿制药研究组、新药研究组，原料药研究部下设头孢原料研究组和多功能原料研究组。每个项目组配备工艺研究和质量研究人员，项目组成员责任从立项开始直到取得生产批文。技术中心拥有完备的小试中试实验设备。如固体制剂研究设备有高速混合制粒机、干法制粒机、单冲压片机、高效包衣锅，注射剂研究部有浓配罐、稀配罐、灌装机、扎盖机，原料药研究部有 300L、100L、50L、20L、10L、5L、1L、500mL 的各种反应设备，离心机、真空泵、干燥箱、0~-70℃冷凝器，拥有符合 GMP 条件的中试合成试验室，分析设备有高效液相色谱仪、紫外分光光度计、红外分光光度计、原子吸收分光光度计、气相色谱仪、示差检测器、多角度激发光光散射检测仪等国内外先进的检测设备。

(3) 技术创新管理

技术中心根据公司的战略和年度发展计划负责编制年度研发计划、年度课题计划和发展规划，报专家委员会审议，由董事会批准执行。董事会根据年度计划拨付研发经费，研发经费纳入企业年度财务预算和决算。

公司技术管理采取项目负责制，突出课题的管理，通过项目评价，用客观的考核数据来评定科研人员的业绩。在人员管理方面，分类管理，定岗定责、定期考核、绩效考评。用科学合理的考核办法，较真实地反映个人的工作量、工作成果、工作质量、工作态度、团队精神，以此作为收入分配的依据，最大限度地降低人为因素，保持公正，给科研人员提供良好的发展平台。

(4) 药品研发项目奖励办法

为有效实施公司《药品研发项目管理办法》，本着高效研发、降低成本、激发潜能、奖惩分明的原则，对科研人员在项目研究的实施过程的表现及项目完成情况，给予一定奖惩，公司特制订《药品研发项目奖励办法》。

项目负责人及项目组人员奖励金额为权重系数乘奖励标准。按照办法中研发阶段的相应比例，完成阶段性工作后，兑现奖励。如属于免临床项目，在获得生产批件后，支付全部奖励金额的 90%，生产放大完成后，支付余额。

4、发行人技术使用和产品研发的独立性

产品研发是实现医药企业经营目标的重要环节，发行人一直高度重视对产品研发的投入和自身研发综合实力的提高，将新产品的开发做为公司持续发展的依托。发行人拥有独立、持续的研发能力，发行人独立拥有所有产品的生产技术，在技术使用和产品研发上不存在对第三方重大依赖。

发行人的研发主要采取自主研发和合作研发形式。合作研发中的少量项目发行人采取技术受让形式直接购买合作单位技术成果，技术成果的知识产权、生产、经营权、临床批件等均归发行人所有；大部分合作研发项目发行人承担了药品标准的可行性论证、中试生产、稳定性研究、生物等效性试验、灭菌工艺论证、临床试验等工作。

目前，发行人设立了西安市企业技术中心承担产品研发任务，专门从事药物技术开发工作。发行人技术中心设立有信息研究与注册部、药理毒理与临床研究部、原料药研究部、固体制剂研究部、注射剂研究部、设备工程与后勤部等部门，其中原料药、固体制剂、注射剂三个研究部门分为工艺研究和质量研究两个方向。研发队伍人员专业涉及合成、制剂、分析、生物、药理、医学、化学、化工、设备等多个学科。技术中心配备了先进的药品研制及测试设备，如高压加氢反应釜、系列高温反应罐、可移动注射剂配液罐、高效自动包衣机、沸腾制粒/干燥机、压片机、胶囊填充机、原子吸收分光光度计、红外分光光度计、岛津全自动进样气相色谱仪、美国 Waters 全自动进样高效液相色谱仪、岛津全自动进样高效液相色谱仪、全自动电位滴定仪、溶出测定仪等。公司在研发生产过程中不断累积药学试验研发经验、药品生产工艺技术，倡导持续创新，已在中药提取、原料药合成、质量研究及制剂工艺技术方面取得了多个突破。技术中心承担并完成了在研项目中依帕司他合成和替罗非班合成工艺的提升、乌苯美司和头孢类产品杂质的研究及标准的建立，独立研究替罗非班注射液产品并已在工艺研究和质量标准的建立方面形成初步结论等多项工作。

发行人申报的“新一代抗厌氧菌药物新制剂工艺研究及其产业化”项目和“新一代硝基咪唑类国家级新药新工艺研究及其产业化”项目分别被列为“陕西省 2010 年重大科技创新专项资金项目计划”以及 2008 年“西安市高新技术产业发展专项”。其中，“新一代硝基咪唑类国家级新药新工艺研究及其产业化”于 2008

年12月经中国企业创新成果案例审定委员会审定为“最具自主创新能力企业成果（案例）”。

经核查，保荐机构和律师认为，发行人的技术使用和研发不存在对第三方的重大依赖的情形。

（四）公司核心技术人员、研发人员情况

截至2013年12月31日，本公司共有研发技术人员93人，公司已经形成了一支知识型、专业化的技术研发团队。公司核心技术人员共4人，分别为陈秋林、王震、郑方晔、陈西勇，其专业资质、重要科研成果和获得的奖励情况如下：

1、陈秋林，出生于1963年10月，毕业于陕西中医学院。1995年5月-2011年4月任西安万隆制药有限责任公司执行董事兼总经理。2011年4月起任西安万隆制药股份有限公司董事长兼总经理。1998年至今兼任陕西丽晶实业有限责任公司执行董事。在职期间，主要技术成果包括：注射用通脉冻干粉针剂的制备方法、新一代硝基咪唑类国家级新药的研发和新工艺研究及其产业化；是公司“注射用通脉冻干粉针剂及其制备方法”专利的第一发明人；2009年被评为西安市“优秀中国特色社会主义事业建设者”。

2、陈西勇，出生于1973年7月，硕士学历。本科毕业于北京医科大学（现北京大学医学部），获药学院药物化学专业学士学位；2006年获北京航空航天大学经济管理学院项目管理专业工程硕士学位。北京药监局专家库成员。曾就职于北京华新制药有限公司，历任生产二部经理、生产技术部经理、质量管理部经理。2009年加入公司，任公司副总经理至今，主要负责公司的生产、设备管理全面管理和运营，下辖生产部和设备工程部，期间在《首都医药》杂志上发表《无菌药品生产发生微生物污染的因素分析》文章。

3、王震，出生于1964年10月，硕士学历，制药高级工程师。毕业于陕西工学院机械系，获机械设计与工艺专业工学学士学位；2001年获西北大学化工系化学工程（精细化工）硕士学位。曾就职于商州市制冷剂厂、商州冶金矿业有限责任公司等机构、西安博华制药有限责任公司。2010年加入公司，任公司副总经理至今。主持参与乌苯美司片、羟乙基淀粉130/0.4氯化钠注射液等项目的研制工作，负责完成公司企业技术中心的认定工作。

4、郑方晔女士，出生于1965年11月。毕业于沈阳药学院药学系，获得药物

制剂专业学士学位。曾就职于西安第四制药厂。1998年进入公司，历任公司质保部部长、首席工程师，2013年2月起任公司副总经理。主要科研成果包括：加替沙星系列产品的药学研究开发，获得一类新药证书及生产批件；奥硝唑氯化钠注射液、甘油果糖注射液、盐酸非索非那定片，塞克硝唑片等制备工艺的研究及专利开发；单管双阀项目的研究负责人；参与乌苯美司片、羟乙基淀粉130/0.4氯化钠注射液等项目的研制工作。发表的论文有：①加替沙星治疗急性感染55例体外抗菌活性研究，陕西医学杂志；②HPLC法测定索尔通克的含量，西北药学杂志等，③RP-HPLC法测定复方倍他米松注射液有关物质。

报告期内，发行人核心技术人员未发生变动。

八、发行当年和未来三年的发展规划及拟采取的措施

公司上市后，将继续加强技术中心的建设和完善，提升研发能力，充分发挥公司现有资源及特有优势，坚持合作研发与自主研发并举的方针，以提高药物疗效、降低患者治疗成本、确保临床用药安全、患者使用方便舒适为立项依据，展开对现有产品的二次开发，建立适应症细分领域的竞争优势。

（一）未来规划的具体措施

1、研发计划

公司坚持科学技术是第一生产力的精神，以科研为基础向科技化、产业化的方向发展。公司坚持“上市一批，研发一批，储备一批”的产品研发格局，保证公司持续的发展动力。继续加大技术中心的投入，构建国内一流的药物研发平台，坚持仿制与创新并举的研发路线，提高研发能力及效率，持续丰富产品结构。

公司将继续坚持以围手术期用药为发展主线，持续研发包括术前诊断用药，术中抗感染类、血浆代用品类、微创手术类药物，术后康复的调节体液平衡用药。三年内，推出目前处于研发及申报阶段的：用于临床 X 射线诊断造影剂，乌苯美司片、一种头孢类药物，调节体液平衡的电解质药物等研发产品。推出用于治疗老年痴呆症的独家中成药，填补该治疗领域的药物空白。

同时，公司将发挥在大容量注射剂非 PVC 软袋研发、生产技术等方面的竞争优势，对现有玻璃复方右旋糖酐 40 注射液，玻璃曲可芦丁注射液，玻璃丙氨酰谷氨酰胺注射液等产品进行软塑化二次开发，提升产品附加值。

新药项目储备方面，通过持续关注国际国内药物研发方向和趋势，立足国内领先，结合自身优势，加强技术评估及临床应用环节的调研，降低风险，遴选优质品种进行储备，稳步开展技术攻关，持续推动新品上市。

2、生产经营计划

公司将继续优化产品生产流程、通过原材料采购管理降低材料成本，通过生产技术的进一步完善有效控制生产成本，提高产品得率。基于准确的市场需求信息，更加精准的控制产品生产、库存和销售配比，减少库存资金占用，进一步提高盈利能力和股东权益回报率。

目前公司生产规模和产能瓶颈是制约公司快速发展的主要因素，主要表现在：公司核心产品市场需求大，而公司相关生产线及配套设施利用率均已饱和，难以满足持续增长的市场需求；同时公司多个具备一定市场潜力的产品由于产能所限均无法安排生产。

公司将以本次发行为契机，完成杨凌工业园制剂生产基地建设项目，有效缓解目前公司生产规模和产能瓶颈的制约，以巩固核心产品在国内市场的领先地位。本次募集资金投资的制剂生产基地项目包括一个大容量注射剂车间（一条玻璃瓶生产线、一条软袋生产线）、一个固体制剂车间（一条西药胶囊剂生产线、一条中药制剂生产线）以及仓库、质检大楼、公用工程等配套设施。募集资金投资项目将显著提高公司生产能力，扩大公司产品供货能力，满足市场旺盛的需求，实现公司稳定和可持续发展。

3、市场推广和营销计划

随着募投项目建设达产、公司后续在研产品获得生产批件投入生产，公司将进一步在全国推广特有的“立体营销方式”，立足经销制销售模式，细化营销网络建设。继续巩固并扩大现有中高端医院的市场份额，逐步开拓基层医疗市场。扩大现有专业学术推广队伍，提升销售团队的学术推广能力，对经销商终端销售人员加强产品知识的培训，开展多层次的学术推广活动，构建新产品的快速上市通道。

驻地营销方面，公司将加大重点地区驻地营销投入，与当地经销商进行积极配合，扩大市场影响力和终端医院用户的渗透度，逐步探索建立直营网络队伍与

经销商代理销售同时推进的营销策略。

会议营销方面，公司将持续召开产品营销会议、经销商代表专业销售技巧培训会、经销商代表理念培训会议、医院临床科室推广会议、国家级及省级学术推广会议、区域学术推广会议，提高会议营销的覆盖面和深度，完善多层次立体化的市场营销体系。

电话营销方面，公司将持续改进升级电话营销网络程序，加大客户回访及信息整理归类质量，及时作出具有针对性的调整。

网络营销方面，公司将加大产品的网络推广力度，完善网络产品信息和布局。

4、人力资源计划

公司将继续完善人力资源管理体系，完善职责描述、考核和激励、培训和教育等体系建设，形成良性竞争机制，营造和谐的用人环境。

(1) 重视人才引进和培养。公司将根据实际情况和未来发展规划，继续引进和储备产品研发设计、市场营销、经营管理等各方面的人才，优化人才结构。

(2) 加强员工培训。公司将继续完善员工培训计划，形成有效的人才培养和成长机制，通过内部授课、外部培训、课题研究等方式，有步骤地对公司各类员工进行持续培训教育，提升员工整体素质。

(3) 继续完善绩效考核制度。公司将继续完善以关键业绩指标为核心的绩效管理体系，将公司战略目标和年度计划层层分解为关键业绩指标，结合工作态度和工作成果进行绩效考核，形成“对内具有激励性，对外具有竞争性”的薪酬体系。

(4) 加强企业文化建设。公司坚持“以人为本”的企业管理理念，培育员工“诚信共赢，共谋发展”的经营理念，塑造员工“拼搏创新”的企业精神，培养员工“爱岗敬业”的职业操守，形成公司吸引人才、留住人才的独特竞争优势。

5、提升管理水平计划

为适应业务规模扩张对提高公司管理水平的需求，公司计划重点在以下三个方面提升管理水平：

(1) 公司治理结构提升计划

公司将进一步完善法人治理结构，建立科学有效的决策机制和内部管理机制，实现决策科学化、运行规范化。随着公司的不断发展，上市工作的稳步推进，各项投资活动的实施，公司将适时调整组织结构设置，建立科学、合理、高效的管理模式。

（2）供应链系统建设计划

公司将在现有的产品质量控制体系基础上，结合业务合作单位的生产特性，进一步优化业务流程，有效降低公司库存和物流成本，进一步缩短交货周期，保证药品质量。

（3）信息化建设计划

公司计划对现有信息系统进行升级扩容，提高研发、生产、质量控制、经销商管理等核心业务环节的信息化管理水平，强化对采购管理、仓储库存管理、存货周转管理、业务合作管理等关键控制节点的管理，将信息化应用贯穿于供应链每一环节，提高公司管理水平。

（二）本公司拟订上述发展计划依据的假设

- 1、本公司所处的宏观经济环境、政治、法律和社会环境处于正常发展状态，没有对公司产生重大不利影响的不可抗力事件发生；
- 2、公司所处行业处于正常发展的状态，市场情况没有发生重大不利变化；
- 3、原材料价格和产品售价处于正常变动范围；
- 4、本次股票发行顺利完成，募集资金及时足额到位；
- 5、公司无重大经营决策失误和足以严重影响公司正常运转的人事变动。
- 6、无其他人力不可抗拒及不可预见因素而造成重大不利影响。

（三）实施上述计划将面临的主要困难

1、资金瓶颈

公司的主要竞争对手多为上市公司，规模、资金实力、融资渠道均具有一定优势。目前公司已进入快速发展期，为抓住市场机遇，在现有产品生产、新产品开发、区域经销网络建设等多方面需要大量的资金。尽管公司主要产品在同行业

中具有技术领先优势，但依靠自身积累难以在较短的时期内实现规模的快速扩张。公司加大银行融资除受自身条件限制外，还将增大经营的压力和风险，因此急需拓展新的融资渠道。

2、经营规模扩大面临的管理挑战

现阶段，公司资产规模相对较小，管理构架相对简单。但是，随着募集资金的运用和企业经营规模的扩展，公司的资产规模将发生重大变化，公司在组织设计、运营管理、内部控制等方面的管理水平将面临更大的挑战。此外，公司在发展过程中，对于技术人才、综合管理人才的需求也将随之提高。人才的培养引进和合理使用将对公司管理水平提出更高的要求。

3、高素质的技术人才和管理人才不足

根据公司发展态势，今后几年仍将处于快速发展时期，经营规模的迅速扩大，对研发、生产、销售和管理等方面提出了更高的要求，公司现有人员在数量、知识结构和专业技能等方面将不能完全满足发展的需求。

技术创新需要专业人才，市场开拓需要营销人才，经营管理需要管理人才，企业规模的不断扩大必然伴随着不断的引进和培养各类人才，如果人力资源工作跟不上企业发展的需要，势必会影响企业整体的发展。

（四）确保实现规划和目标采用的方法途径

1、在公司成功上市的前提下，保证此次募集资金投资项目顺利完工投产，并以此为契机推动公司发展战略的实施。

2、严格按照上市公司的要求规范运作，完善公司的法人治理结构，充分保护投资者的合法权益。

3、加快引进和培养优秀人才。确保高科技人才、经营管理人才以及营销人才满足公司发展需要。

（五）上述业务发展计划与现有业务的关系

公司主要从事以围手术期用药为主的各类药品的研发、生产与销售，公司产品有着良好的品牌形象和完善的营销网络，公司管理能力的不断提高，生产技术的不断改进，生产技术的不断改善，为公司的进一步发展创造了有利条件。

上述业务发展计划是以公司现有业务为基础，以现有的技术、设备和营销渠道为依托，实现产品生产规模的扩张、营销渠道的拓展、新产品研发的持续跟进和研发产品迅速产业化。上述业务若得以实现，是对公司现有业务的巩固、夯实和扩展，将进一步扩大公司的产能规模，而且还将推进公司产品的结构优化、提升产品附加值、提高公司品牌价值，全面提升公司的核心竞争能力。

第七节 同业竞争与关联交易

一、同业竞争

（一）同业竞争情况说明

发行人控股股东为陈秋林，实际控制人为陈秋林和吴梅花夫妻。本次发行前，陈秋林持有公司股份 5,256 万股，占总股本的 70.08%；吴梅花持有公司股份 453.75 万股，占总股本的 6.05%；两人合计持有本公司股份 5,709.75 万股，占总股本的 76.13%。

公司控股股东和实际控制人控制的其他企业包括丽晶实业、丽晶酒店、万祥物业和万隆门诊，具体情况参见“第五节 发行人基本情况”之“五、（二）、控股股东和实际控制人控制的其他企业情况”。

发行人的主营业务为大容量注射剂（非 PVC 多层共挤输液袋、玻璃瓶）、散剂、胶囊剂、片剂的研发、生产及销售。上述关联企业 with 发行人不存在同业竞争的情况。

（二）控股股东、实际控制人避免同业竞争的承诺

为避免今后与本公司可能出现同业竞争的情况，控股股东陈秋林、实际控制人陈秋林和吴梅花出具了《避免同业竞争承诺函》，承诺如下：

本人目前没有，将来在作为西安万隆制药股份有限公司的控股股东、实际控制人期间不会，在中国境内或境外，以任何方式（包括但不限于单独经营、通过合资经营或拥有另一个公司或企业的股份及其他权益）直接或间接参与任何与西安万隆制药股份有限公司构成竞争的任何业务或活动，不以任何方式从事或参与任何与西安万隆制药股份有限公司产品相同、相似或可以取代公司产品的业务活动；亦不生产任何与公司产品相同或可以取代公司产品的产品。

如果西安万隆制药股份有限公司认为本人及本人控制的企业从事了对公司业务构成竞争的业务，本人愿意以公平合理的价格将该等资产或股权转让给公司；如果本人将来可能存在任何与公司主营业务发生直接或间接竞争的业务机会，本人将立即通知公司，并尽力促使该业务机会按照公司能够合理接受的条款

和条件优先提供给公司，公司对上述业务享有优先购买权。

本人承诺因违反本承诺函任何条款而导致公司遭受的一切损失、损害和开支将予以赔偿。在本人作为西安万隆制药股份有限公司的控股股东、实际控制人期间，本承诺为有效之承诺。

二、关联交易

（一）关联方和关联关系

根据《公司法》和《企业会计准则第 36 号——关联方披露》的相关规定，截至本招股说明书签署日，发行人的关联方及其关联关系如下：

1、本公司控股股东和实际控制人

关联方名称	与本公司的关系
陈秋林、吴梅花	本公司控股股东为陈秋林，实际控制人为陈秋林和吴梅花夫妻，陈秋林持有本公司 70.08%的股权，吴梅花持有本公司 6.05%的股权；陈秋林为公司董事长兼总经理

2、本公司控股子公司

关联方名称	与本公司的关系
恩慈制药	本公司全资控股子公司

3、持股 5%以上主要股东

关联方名称	与本公司的关系
昆吾九鼎	持有本公司 12%的股权
马纳	持有本公司 5.28%的股权、本公司董事

4、实际控制人陈秋林和吴梅花控制的其他企业

关联方名称	关联关系
丽晶实业	陈秋林持有其 70%股权，吴梅花持有 30%股权
丽晶酒店	丽晶实业持有其 70%股权，吴梅花持有其 20%股权，展建斌持有 10%股权
万祥物业	丽晶实业持有其 81.6%股权，吴建安（吴梅花之弟）持有 18.4%股权
万隆门诊	陈秋林持有其 100%股权

5、其他存在关联关系的法人

关联方名称	关联关系
陕西锦绣环境发展有限公司	主要股东、公司董事马纳持有 90% 股权

6、其他关联自然人

其他关联自然人包括公司董事、监事、高级管理人员及与其关系密切的家庭成员，包括但不限于配偶、父母、年满 18 周岁的子女及其配偶、兄弟姐妹及其配偶，配偶的父母、兄弟姐妹，子女配偶的父母。

发行人董事、监事和高级管理人员的具体情况详见本招股说明书第八节“一、董事、监事及高级管理人员的简要情况”。

7、曾经的关联方

关联方名称	备注
海南万洋	公司控股股东陈秋林持原持有其 70% 股权，吴建安（吴梅花之弟）原持有其 30% 股权。2011 年 11 月，陈秋林及吴建安将持有的海南万洋股权全部转让给无关联第三方，同时不再担任任何职务，公司与其不再存在关联关系。

（二）关联交易情况

1、经常性关联交易

在报告期内，本公司无经常性关联交易。

2、偶发性关联交易

（1）关联方为发行人提供担保

2010 年 3 月 2 日，丽晶实业与中国民生银行股份有限公司西安分行签订了编号为西中抵字第 99122010299596 号的《抵押合同》，约定丽晶实业以其所有的房产为发行人 2010 年 3 月 5 日至 2013 年 8 月 5 日期间与中国民生银行股份有限公司西安分行发生的最高额不超过 3,000 万元的项下的借款及其利息、费用等应付款项提供最高额抵押担保。

（2）关联方应收、应付款项

①万隆制药与股东之间的关联资金往来

报告期内，发行人与股东陈秋林、吴梅花和马纳的资金往来情况如下所示：

单位：万元

股东姓名	挂账科目	年份	期初余额	本期借方	本期贷方	期末余额
陈秋林	其他应付款	2011年	517.72	464.72	-	53.00
		2012年	53.00	53.00	-	-
		2013年	-	-	-	-
吴梅花	其他应付款	2011年	37.00	-	-	37.00
		2012年	37.00	37.00	-	-
		2013年	-	-	-	-
马纳	其他应付款	2011年	10.00	-	-	10.00
		2012年	10.00	10.00	-	-
		2013年	-	-	-	-

报告期公司与股东陈秋林和吴梅花的关联往来主要为发行人向陈秋林和吴梅花收购恩慈制药股权涉及的款项支付以及解决双方暂时性资金周转需要涉及的资金拆借；报告期公司与股东马纳的关联往来主要为发行人向马纳收购恩慈制药股权涉及的款项支付。

截至2011年12月31日，公司欠陈秋林、吴梅花和马纳的其他应付款53万元、37万元和10万元为2010年12月10日公司收购恩慈制药100%股权因税负计算差额导致的未付清尾款。截至2012年6月30日，公司与关联方的应收应付余额已全部结清。

②万隆制药与实际控制人控制的其他企业之间的关联资金往来

A、万隆制药与万祥物业关联往来

报告期内，万隆制药与万祥物业之间的资金往来通过其他应付款核算，报告期内发行人对万祥物业的其他应付款情况如下：

单位：万元

年份	期初余额	本期借方	本期贷方	期末余额
2011年	100.00	100.00	-	-
2012年	-	-	-	-
2013年	-	-	-	-

报告期初，万隆制药应支付万祥物业往来款100万元，在2011年万隆制药

偿还了应付往来款。

B、万隆制药与丽晶实业之间的关联往来

报告期内，万隆制药与丽晶实业之间的资金往来通过其他应收款核算，报告期内发行人对丽晶实业的其他应收款情况如下：

单位：万元

年份	期初余额	本期借方	本期贷方	期末余额
2011年	18.26	-	18.26	-
2012年	-	-	-	-
2013年	-	-	-	-

报告期发行人对丽晶实业的其他应收款为向其出售万祥物业的股权价款。

3、偶发性关联交易对公司财务状况和经营成果的影响

报告期内，公司偶发性关联交易主要是借款担保和资金往来，报告期内发生的偶发性关联交易均依照《公司章程》以及有关协议规定进行，定价公允，不存在损害公司及其他非关联股东利益的情况，对公司正常的生产经营活动不会产生重大影响。

（三）公司关联交易履行程序的情况及独立董事意见

公司独立董事于2012年2月1日就公司最近三年存在的关联交易进行了审核及确认；2012年2月1日召开的公司第一届董事会第四次会议和2012年2月22日召开的公司2012年第一次临时股东大会亦分别在关联董事、关联股东回避表决的情况下，对公司最近三年发生的关联交易进行了审核及确认。2013年2月28日召开的公司第一届董事会第八次会议在关联董事回避表决的情况下对公司2009年以来的关联交易进行了审核及确认。2014年2月15日召开的公司第一届董事会第十一次会议在关联董事回避表决的情况下对公司最近三年的关联交易进行了审核及确认。

公司独立董事和董事会、股东大会均认为：“公司近三年期间发生的上述关联交易均基于公司的正常经营活动所发生，具备交易的必要性及合理性。认为公司出售及受让股权的价格均参考评估价值确定，定价符合市场化定价原则，关联交易价格公允，不存在损害公司及非关联股东利益的情形；公司与实际控制人陈

秋林、吴梅花之间的资金往来，以及陈秋林和丽晶实业向公司提供担保的行为均未损害公司利益。实际控制人历史上形成的资金占用已全部偿清，且实际控制人已做出不再发生资金占用关系的承诺。因此，上述关联交易基于公司正常经营活动发生，均以市场公允价格为基础，遵循公开、公平、公正的原则，不存在损害公司及股东利益的情况，不会对公司的独立性产生影响，公司亦不会因该等关联交易而对关联方产生严重依赖。”

（四）减少关联交易的措施

本公司将继续尽量避免关联交易的发生，确属必不可少的关联交易，本公司将按照公允价格定价，以充分保护本公司的利益。

本公司目前拥有独立完整的产、供、销体系，不存在原材料采购或产品研发、销售依赖于关联方的情况。本公司与关联企业在业务、资产、机构、人员、财务等方面相互独立。

为规范和减少关联交易，保证关联交易的公开、公平、公正，本公司按照《公司法》、《上市公司章程指引》等有关法律法规及相关规定，制定了《公司章程》、《股东大会议事规则》、《董事会议事规则》、《关联交易管理办法》等规章制度，对关联交易的决策权限、决策程序及关联董事、关联股东的回避表决制度进行了详细的规定，以保证公司关联交易价格的公允性。

发行人的控股股东陈秋林、实际控制人陈秋林和吴梅花承诺：本人及本人所控制的企业将尽量避免、减少与西安万隆制药股份有限公司发生关联交易。如关联交易无法避免，本人及本人所控制的企业将严格遵守公司章程及关联交易管理制度的规定，按照通常的商业准则确定交易价格及其他交易条件，并严格履行相关批准手续。

如因本人及本人所控制的企业与西安万隆制药股份有限公司的关联交易导致该公司遭受损失或损害，本人将就上述损失或损害承担赔偿责任。

第八节 董事、监事、高级管理人员与公司治理

一、董事、监事及高级管理人员的简要情况

本公司董事、监事、高级管理人员均为中国国籍，均无境外永久居留权。本公司除董事、监事、高级管理人员外，其他核心人员均为核心技术人员。

(一) 董事

公司董事会由7名董事组成，其中独立董事3名，现任董事基本情况如下：

姓名	在本公司职务	任职期间	提名人
陈秋林	董事长、总经理	2014年4月-2017年3月	陈秋林
郭轩鸣	董事、董事会秘书、副总经理、财务总监	2014年4月-2017年3月	陈秋林
洪军	董事、副总经理	2014年4月-2017年3月	陈秋林
马纳	董事	2014年4月-2017年3月	陈秋林
隋平	独立董事	2014年4月-2017年3月	昆吾九鼎
林蓉	独立董事	2014年4月-2017年3月	郭轩鸣
赵霞	独立董事	2014年4月-2017年3月	郭轩鸣

注：2014年4月12日，公司召开2013年年度股东大会，选举陈秋林、郭轩鸣、洪军、马纳、隋平、林蓉、赵霞为股份公司第二届董事会成员，任期三年，其中隋平、林蓉、赵霞为公司独立董事。

本公司董事简历如下：

1、董事长：陈秋林先生，出生于1963年10月，毕业于陕西中医学院。1991年-1994年在西安万隆门诊任职。1995年5月-2011年4月任西安万隆制药有限责任公司执行董事兼总经理。2011年4月起任西安万隆制药股份有限公司董事长兼总经理。1998年至今兼任陕西丽晶实业有限责任公司执行董事。在职期间，主要技术成果包括：注射用通脉冻干粉针剂的制备方法、新一代硝基咪唑类国家级新药的研发和新工艺研究及其产业化；是公司“注射用通脉冻干粉针剂及其制备方法”专利的第一发明人；2009年被评为西安市“优秀中国特色社会主义事业建设者”。从2012年1月至今，担任西安市杨陵区政协委员。

2、董事：郭轩鸣先生，出生于1971年12月，毕业于江西财经大学会计专业。

曾在海南秦盛药业有限公司任财务经理。2004年-2011年4月，历任西安万隆制药有限责任公司业务经理，财务总监，副总经理。2011年4月起担任西安万隆制药股份有限公司董事，副总经理，财务总监，董事会秘书。

3、董事：洪军先生，出生于1969年8月，毕业于天津医科大学公共卫生专业，本科学历。曾任天津中医学院第一附属医院医师，天津红日药业有限公司市场部经理、大区经理，曾任哈尔滨誉衡药业股份有限公司销售经理。2010年进入公司，担任副总经理至今。2012年2月起担任西安万隆制药股份有限公司董事。

4、董事：马纳女士，出生于1970年11月，本科学历。2000年至今，在陕西锦绣环境发展有限公司任总经理。2011年4月起担任西安万隆制药股份有限公司董事。

5、独立董事：隋平先生，出生于1971年7月，博士，副教授，现任职于西北大学法学院，主要从事经济法、金融法教学与科研工作。1989年-2001年，任职于中国长城铝业公司；2010年-2012年，任职于湘潭大学法学院。2014年3月起至今任西安万隆制药股份有限公司独立董事。

6、独立董事：林蓉女士，出生于1963年4月，西安交通大学医学院药理系（原系西安医科大学）教授，博士生导师。1986年至今任职于西安交通大学医学院药理学系，期间（2001年-2002年）曾在美国华盛顿大学学习，访问学者；2005年至今负责西安交通大学医学院药理学系心血管药物开发研究。2011年4月起至今任西安万隆制药股份有限公司独立董事。

7、独立董事：赵霞女士，出生于1972年11月，中国注册会计师、中国注册税务师、高级审计师、会计师。曾就职于岳华会计师事务所有限责任公司陕西分所、西部证券股份有限公司、信永中和会计师事务所等机构。现任上海朱雀投资发展中心（有限合伙）财务总监。2012年4月起至今任西安万隆制药股份有限公司独立董事。

（二）监事

公司监事会由3名监事组成，其中职工代表监事2名，现任监事基本情况如下：

姓名	在本公司职务	任职期间	提名人
赵胜民	监事长、行政部经理	2014年4月-2017年3月	职工监事
苏琳	监事、人事部经理	2014年4月-2017年3月	职工监事
唐超	监事	2014年4月-2017年3月	昆吾九鼎

1、监事会主席：赵胜民先生，出生于1956年2月，大专学历，曾任陕西博森生物制药集团公司总经理助理，陕西广播电视大学副院长。2010年3月进入公司，担任行政部经理。2011年4月起由公司职工代表大会选举担任公司监事，现任公司监事会主席。

2、职工监事：苏琳女士，出生于1972年10月，本科学历。曾任陕西伟达集团人事部经理。陕西西安博森生物制药集团公司人事部长。现任公司人事部经理。2011年4月起由公司职工代表大会选举担任公司监事。

3、监事：唐超先生，出生于1986年11月，本科学历，2009年10月至2012年6月在德勤华永会计师事务所北京分所任高级审计师，2012年7月至今在昆吾九鼎投资管理有限公司任投资副总监，2014年3月起兼任本公司监事。

（三）高级管理人员简介

1、总经理：陈秋林先生，简历参见本节“一、（一）董事会成员简介”部分。

2、公司董事会秘书、副总经理、财务总监：郭轩鸣先生，简历参见本节“一、（一）董事会成员简介”部分。

3、副总经理：洪军先生，简历参见本节“一、（一）董事会成员简介”部分。

4、副总经理：陈西勇先生，出生于1973年7月，硕士学历。本科毕业于北京医科大学（现北京大学医学部），获药学院药物化学专业学士学位；2006年获北京航空航天大学经济管理学院项目管理专业工程硕士学位。北京药监局专家库成员。曾就职于北京华新制药有限公司，历任生产二部经理、生产技术部经理、质量管理部经理。2009年加入公司，任公司副总经理至今，主要负责公司的生产、设备管理全面管理和运营，下辖生产部和设备工程部，期间在《首都医药》杂志上发表《无菌药品生产发生微生物污染的因素分析》文章。

5、副总经理：王震先生，出生于1964年10月，硕士学历，制药高级工程师。毕业于陕西工学院机械系，获机械设计与工艺专业工学学士学位；2001年获西北

大学化工系化学工程（精细化工）硕士学位。曾就职于商州市制冷剂厂、商州冶金矿业有限公司、西安博华制药有限责任公司等机构。2010年加入公司，任公司副总经理至今。主持参与乌苯美司片、羟乙基淀粉130/0.4氯化钠注射液等项目的研制工作，负责完成公司企业技术中心的认定工作。

6、副总经理：郑方晔女士，出生于1965年11月。毕业于沈阳药学院药学系，获得药物制剂专业学士学位。曾就职于西安第四制药厂。1998年进入公司，历任公司新药部经理、首席工程师，2013年2月起任公司副总经理。主要科研成果包括：加替沙星系列产品的药学研究开发，获得一类新药证书及生产批件；奥硝唑氯化钠注射液、甘油果糖注射液、盐酸非索非那定片，塞克硝唑片等制备工艺的研究及专利开发；单管双阀项目的研究负责人；参与乌苯美司片、羟乙基淀粉130/0.4氯化钠注射液等项目的研制工作。发表的论文有：①加替沙星治疗急性感染55例体外抗菌活性研究，陕西医学杂志；②HPLC法测定索尔通克的含量，西北药学杂志等，③RP-HPLC法测定复方倍他米松注射液有关物质，药物分析杂志。

（四）董事、监事、高级管理人员及核心技术人员对外兼职情况

截至本招股说明书签署日，公司董事、监事、高级管理人员及核心技术人员的兼职情况如下：

姓名	在公司职务	兼职单位	兼职单位职务	兼职单位与公司关系
陈秋林	董事长、总经理	陕西丽晶实业有限公司	执行董事	实际控制人控制的企业
马纳	董事	陕西锦绣环境发展有限公司	总经理	马纳持股90%的关联法人
隋平	独立董事	西北大学法学院	副教授	无关联关系
林蓉	独立董事	西安交通大学医学院药理系	教授	无关联关系
赵霞	独立董事	上海朱雀投资发展中心	财务总监	无关联关系
		金花企业集团股份有限公司	独立董事	无关联关系
		西安西电捷通无线网络通讯股份有限公司	独立董事	无关联关系
唐超	监事	北京昆吾九鼎医药投资中心(有限合伙)	副总监	持有公司12%股权

公司董事、监事、高级管理人员及核心技术人员均声明，截至本招股说明书签署日，除本招股说明书已经披露的任职外，未在其他单位兼职。

截至本招股说明书签署日，上表中未列及的董事、监事、高级管理人员及其他核心人员不存在对外兼职情况。

（五）本公司董事、监事、高级管理人员及核心技术人员相互之间存在的亲属关系

公司董事长、总经理陈秋林和股东吴梅花是夫妻关系，除此之外，公司其他董事、监事、高级管理人员及核心技术人员之间不存在亲属关系。

（六）董事、监事、高级管理人员了解股票发行上市相关法律法规及其法定义务责任的情况。

海通证券、德恒律师事务所、中瑞岳华会计师事务所通过集中授课、专项辅导及集体研讨等方式对公司相关董事、监事及高级管理人员进行了辅导，辅导内容包括对相关人员进行全面的法规知识学习培训，加强其对发行上市的有关法律、法规和规则的理解，并使其理解信息披露和履行承诺等方面的责任和义务等。同时，海通证券还组织相关人员进行了书面考试，相关人员在考试中均取得了良好的成绩。

此外，公司独立董事赵霞具有证券从业人员资格（证券发行与承销、证券投资基金），公司董事会秘书郭轩鸣持有深圳证券交易所颁发的《董事会秘书资格证书》。

公司认为，公司董事、监事及高级管理人员较为全面地了解发行有关法律、法规、证券市场规范运作和信息披露的要求，较为深入地理解股票发行上市相关法律法规及其法定义务责任，并树立起了进入证券市场的诚信意识、法制意识，具备了进入证券市场的条件。

二、董事、监事、高级管理人员及核心技术人员的其他对外投资情况

截至本招股说明书签署日，发行人董事、监事、高级管理人员及其他核心人员除持有本公司股份外，还有下列对外投资情况：

姓名	在本公司职务	对外投资情况	股权比例
陈秋林	董事长、总经理	陕西丽晶实业有限公司	70%
		万隆门诊	100%
马纳	董事	陕西锦绣环境发展有限公司	90%

上述董事、高级管理人员的其他对外投资与本公司均不存在利益冲突。

上表中未列及的董事、监事、高级管理人员及其他核心人员不存在其他对外投资情况。

三、董事、监事、高级管理人员、核心技术人员及其近亲属的持股及变动情况

(一) 本公司董事、监事、高级管理人员、核心技术人员及其近亲属直接或间接持有本公司股份的情况

姓名	本公司担任职务/亲属关系	持股数(万股)	持股比例	方式
陈秋林	董事长、总经理	5,256.00	70.08%	直接持有
吴梅花	董事长配偶	453.75	6.05%	直接持有
马纳	董事	396.00	5.28%	直接持有
郭轩鸣	董事、董事会秘书、副总经理、财务总监	282.00	3.76%	直接持有
洪军	董事、副总经理	171.75	2.29%	直接持有
陈西勇	副总经理	13.50	0.18%	直接持有
王震	副总经理	6.75	0.09%	直接持有
郑方晔	副总经理	6.75	0.09%	直接持有

(二) 本公司董事、监事、高级管理人员、核心技术人员及其亲属最近三年持有本公司股份的变动情况

姓名	2013年12月31日		2012年12月31日		2011年12月31日(注)	
	持股数(万股)	持股比例	持股数(万股)	持股比例	出资额(万元)	持股比例
陈秋林	5,256.00	70.08%	5,256.00	70.08%	5,256.00	70.08%
吴梅花	453.75	6.05%	453.75	6.05%	453.75	6.05%
马纳	396.00	5.28%	396.00	5.28%	396.00	5.28%
郭轩鸣	282.00	3.76%	282.00	3.76%	282.00	3.76%
洪军	171.75	2.29%	171.75	2.29%	171.75	2.29%

陈西勇	13.50	0.18%	13.50	0.18%	13.50	0.18%
王震	6.75	0.09%	6.75	0.09%	6.75	0.09%
郑方晔	6.75	0.09%	6.75	0.09%	6.75	0.09%

注：2011年5月5日，西安万隆制药有限公司整体变更为股份有限公司，作为股份公司发起人的陈秋林、吴梅花、马纳、郭轩鸣、洪军、陈西勇、王震、郑方晔、刘护鱼和田继堂以各自享有的有限公司经审计的净资产按比例出资。陈秋林等人在公司改制设立时所持的公司股份数量到2011年12月31日未发生变化。

（三）公司董事、监事、高级管理人员、核心技术人员及其近亲属直接或间接持有本公司股份的质押或冻结情况

截至本招股说明书签署日，本公司董事、监事、高级管理人员、其他核心人员及其近亲属持有的本公司股份无质押或冻结情况。

四、董事、监事、高级管理人员及核心技术人员薪酬情况

（一）薪酬组成、确定依据、所履行的程序及最近三年内薪酬总额占各期发行人利润总额的比重

1、薪酬组成情况

在公司任职的陈秋林、郭轩鸣、洪军、陈西勇、王震、郑方晔、赵胜民、苏琳的薪酬主要由基本工资和绩效奖金构成；独立董事林蓉、赵霞、隋平实行津贴制，津贴为4万元/年；董事马纳、外部监事刘林茂、唐超未在公司领薪。

公司董事（除独立董事外）、监事、高级管理人员及其他核心人员的薪酬主要由工资及年终奖金组成，公司独立董事薪酬仅为履职津贴。

2、薪酬确定依据及所履行的程序

公司董事、监事、高级管理人员及其他核心人员的工资由工龄工资、岗位等级工资、绩效工资组成，年终奖金以公司当年业绩为基础根据绩效考核办法具体确定。

2011年4月以前，公司董监高及其他核心人员薪酬考核由总经理办公会议审议确定；2011年4月16日公司召开创立大会及第一次股东大会，选举产生了第一届董事会成员，成立了董事会薪酬与考核委员会，公司建立健全了相应的管

理制度，2011年4月以后至今，公司董、监、高人员薪酬确定及考核由薪酬与考核委员会审议通过，然后提交董事会审议，通过后提交股东大会审议通过。

3、最近三年内薪酬总额占各期发行人利润总额的比重

报告期内，发行人董事、监事、高级管理人员及其他核心人员薪酬总额占利润总额比例情况如下：

单位：万元

项目	2013年度	2012年度	2011年度
薪酬总计	168.56	168.56	156.00
利润总额	7,415.05	6,576.79	5,848.68
占比	2.27%	2.56%	2.67%

（二）董事、监事、高级管理人员及核心技术人员 2013 年在本公司领取薪酬情况

除董事马纳、原独立董事唐国正、原监事刘林茂之外，公司其他董事、监事、高级管理人员及核心技术人员 2013 年皆从本公司处领取薪酬，未有从关联企业领取薪酬情况。具体薪酬如下：

序号	姓名	担任本公司职务	2013年在发行人处领薪(万元)
1	陈秋林	董事长、总经理	36.00
2	郭轩鸣	董事、董事会秘书、副总经理、财务总监	31.20
3	马纳	董事	-
4	唐国正	独立董事	-
5	林蓉	独立董事	3.60
6	赵霞	独立董事	3.30
7	赵胜民	监事会主席、采供部经理、行政部经理	6.30
8	苏琳	监事、人事部经理	6.16
9	刘林茂	监事	-
10	洪军	董事、副总经理	30.00
11	陈西勇	副总经理	23.10
12	王震	副总经理	17.50
13	郑方晔	副总经理	11.40

在本公司领取薪酬的董事、监事和高级管理人员均参加了养老保险社会统筹，其退休金计划均按养老保险社会统筹执行。公司未向上述人员提供其他额外

的待遇，亦未安排其他的养老金计划。

五、公司与董事、监事、高级管理人员及其他核心人员签订的协议或承诺情况

（一）公司与董事、监事、高级管理人员及核心技术人员签订的协议

发行人的高级管理人员、核心技术人员及在本公司领薪的董事、监事均在本公司任职，均与公司签订了《劳动合同》。发行人高级管理人员、核心技术人员均与公司签订了《竞业禁止及兼业禁止协议》。发行人未与董事、监事、高级管理人员和核心技术人员签订其他协议。

截至本招股说明书签署日，上述《劳动合同》、《竞业禁止及兼业禁止协议》均得到了有效的执行。

（二）董事、监事、高级管理人员及核心技术人员做出的重要承诺

公司董事、监事、高级管理人员及核心技术人员作出的重要承诺情况见本招股说明书“第五节 发行人基本情况”之“八、持有发行人5%以上股份的主要股东以及作为股东的董事、监事、高级管理人员作出的重要承诺及其履行情况”的相关内容。

截至本招股说明书签署日，上述承诺均得到了有效的执行。

六、董事、监事、高级管理人员近两年的变动情况

（一）董事的变动情况

发行人最近两年董事变动情况如下所示：

时间	董事
2012年1月1日-2012年2月22日	陈秋林、郭轩鸣、马纳、唐国正、林蓉
2012年2月22日-2014年3月6日	陈秋林、郭轩鸣、马纳、唐国正、林蓉、洪军、赵霞
2014年3月6日至今	陈秋林、郭轩鸣、马纳、隋平、林蓉、洪军、赵霞

发行人现有董事会成员共7名。2011年4月16日，公司召开创立大会暨第

一次股东大会，选举陈秋林、郭轩鸣、马纳、唐国正、林蓉为股份公司第一届董事会成员，其中唐国正、林蓉为公司独立董事。在此基础上，随着公司治理结构不断完善，董事会成员进一步充实，在2012年2月22日共增加2名董事，其中赵霞为独立董事。2014年3月6日，唐国正先生因工作调动原因，申请辞去公司独立董事职务，公司召开2014年第一次临时股东大会，补选隋平先生为公司独立董事。

公司董事会成员中，3名内部董事中陈秋林、郭轩鸣和洪军均为公司高级管理人员，近两年均在公司任职。公司董事人员稳定，没有发生重大变化。

（二）监事的变动情况

2011年1月至2011年4月，公司监事为田继堂。2011年4月16日，公司召开创立大会暨首次股东大会，选举赵胜民、苏琳、刘林茂为公司第一届监事会成员，其中，赵胜民、苏琳为公司职工代表监事；同日，股份公司召开第一届监事会第一次会议，选举赵胜民为公司监事会主席。2014年3月6日，刘林茂先生因工作调动原因，辞去公司监事职务，选举唐超先生为公司监事。

（三）高级管理人员的变动情况

发行人最近两年高级管理人员变动情况如下所示：

时间	高级管理人员
2012年1月1日至今	陈秋林、郭轩鸣、洪军、陈西勇、王震、郑方晔

发行人现有高级管理人员共6名，2012年1月1日至今，公司高级管理人员未发生变化。

经核查，保荐机构和律师认为，近两年内，发行人实际控制人、高级管理人员和董事稳定，没有发生重大变化。

七、股东大会、董事会、监事会、独立董事、董事会秘书以及审计委员会等机构和人员的运行及履职情况

（一）报告期内发行人公司治理存在的缺陷及改进情况

公司在整体变更设立股份公司前，公司治理结构相关制度、规范性文件等仍

不齐全。公司未设立董事会,只设执行董事,缺乏董事会相关制度;股东会、监事会亦存在召开不及时和决策程序不规范的情况;公司未制订关联交易、对外担保等事项的专项管理制度。

本公司自设立以来,根据《公司法》等有关法律、法规、规范性文件及《公司章程》,建立健全了规范的公司治理结构。本公司的股东大会、董事会、监事会、独立董事制度及董事会秘书制度均能按照上市公司治理规范性文件及《公司章程》独立有效运行。

(二) 股东大会运行情况

公司及时根据现行法律法规要求,按照法定程序审议修改《公司章程》。相应制定了健全的《股东大会议事规则》,且股东大会规范运行。

自股份公司成立以来,公司共召开了十次股东大会。会议通知方式、召开方式、表决方式符合《公司法》、《公司章程》、《股东大会议事规则》的规定,会议记录完整规范,股东大会依法履行了《公司法》、《公司章程》、《股东大会议事规则》所赋予的权利和义务。

股东大会运行具体情况如下:

会议召开时间	会议名称	审议通过事项
2011年4月16日	创立大会暨第一次股东大会	通过了万隆有限整体变更为万隆股份及三会议事规则、公司章程等议案
2011年9月30日	2011年第一次临时股东大会	审议通过了关联交易管理办法及独立董事工作制度等
2011年11月11日	2011年第二次临时股东大会	审议通过了对2011年1-9月利润分红的议案
2012年6月29日	2011年年度股东大会	审议通过了董事会、监事会工作报告等议案
2012年2月22日	2012年第一次临时股东大会	审议通过了首次公开发行股票并在创业板上市方案等议案
2012年8月28日	2012年第二次临时股东大会	审议通过了董事、监事和高级管理人员所持本公司股份可依法转让等议案
2013年3月20日	2012年年度股东大会	审议通过了董事会、监事会工作报告及修改公司章程等议案
2013年7月29日	2013年第一次临时股东大会	审议通过了变更会计师事务所的议案
2014年3月6日	2014年第一次临时股东大会	通过了调整公司首次公开发行股票并上市方案,稳定股价,变更独董、监事等议案
2014年4月12日	2013年年度股东大会	审议通过了董事会、监事会工作报告及年度分红,募集资金使用,董事、监事换届选举等议案

报告期内，公司全体股东及股东代表均出席上述会议，同时，公司董事、监事及高级管理人员均列席会议。公司股东大会能够严格按照《公司法》等相关法律、上市公司治理规范性文件及公司内部相关规定的要求运作规范，会议的召开程序及决议内容合法有效，不存在董事会或高级管理人员违反《公司法》及其他规定行使职权的情形。

（三）董事会运行情况

公司设董事会，对股东大会负责。董事会由 7 名董事组成，设董事长 1 人，7 名董事中有独立董事 3 名，其中独立董事中包括 1 名会计专业人士。

自股份公司成立以来，公司共召开了十三次董事会会议。公司召开的历次董事会会议在决议内容、召集程序、表决方式等方面均严格按照《公司法》、《公司章程》及《董事会议事规则》的相关规定规范运行，不存在董事会或高级管理人员违反《公司法》及其他规定行使职权的情形。

董事会运行具体情况如下：

会议召开时间	会议名称	审议通过事项
2011 年 4 月 16 日	第一届董事会第一次会议	审议通过选举成立第一届董事会及下设提名、薪酬、审计委员会等议案
2011 年 9 月 15 日	第一届董事会第二次会议	审议通过了关联交易、独立董事、董事会秘书等工作制度等议案
2011 年 10 月 25 日	第一届董事会第三次会议	审议通过了 2011 年 1-9 月利润分红的议案
2012 年 2 月 1 日	第一届董事会第四次会议	审议通过了股票在创业板上市，公开发行股票前公司滚存未分配利润分配方案，首次公开发行股票募集资金投资项目，募集资金管理规定，公司章程（草案），股东大会、董事会议事规则（草案），内部信息知情人登记备案制度，对外信息报送管理制度，公司内部控制制度，公司信息披露制度，公开发行股票并上市后股东分红回报规划(2012-2014)等议案
2012 年 2 月 22 日	第一届董事会第五次会议	审议通过关于选举董事会战略委员会、审计委员会、提名委员会、薪酬与考核委员会组成委员及主任委员的议案
2012 年 6 月 7 日	第一届董事会第六次会议	审议通过了股东会董事会总经理工作报告等议案
2012 年 8 月 10 日	第一届董事会第七次会议	审议通过了董、监、高所持本公司股份及其变动管理制度，年报信息披露重大差错责任追究制度等议案
2013 年 2 月 28 日	第一届董事会第八次会议	通过了总经理及董事会年度工作报告及关联交易管理办法等相关议案
2013 年 6 月 21 日	第一届董事会第九次会议	审议通过了购买理财产品的议案

2013年7月12日	第一届董事会第十次会议	审议通过了变更会计师事务所等议案
2014年2月15日	第一届董事会第十一次会议	调整公司首次公开发行股票并上市方案及股价低于每股净资产时稳定公司股价的预案等相关议案
2014年3月22日	第一届董事会第十二次会议	审议通过了年度工作报告，年度利润分配，调整募集资金使用方案等议案
2014年4月12日	第二届董事会第一次会议	审议通过董、监、高换届选举等议案

公司全体董事均出席上述会议，同时，公司监事及高级管理人员均列席会议。

（四）董事会专门委员会运行情况

2011年4月16日，经发行人第一届董事会第一次会议审议通过了《关于选举董事会战略委员会、审计委员会、提名委员会、薪酬与考核委员会组成委员及主任委员的议案》。2011年9月15日，经发行人第一届董事会第二次会议审议通过了《西安万隆制药股份有限公司董事会各专门委员会工作制度》。2012年2月22日，经发行人第一届董事会第五次会议，增选了专门委员会委员并更换了审计委员会主任委员。

2014年4月12日，经发行人第二届董事会第一次会议审议通过了《关于选举第二届董事会各专门委员会委员的议案》。

1、审计委员会

（1）人员构成情况

审计委员会成员由五名委员组成，其中独立董事三名，并且至少有一名独立董事为专业会计人士。审计委员会委员由董事长、二分之一以上独立董事或者全体董事的三分之一以上提名，并由董事会选举产生。审计委员会设召集人一名，由独立董事委员担任；召集人在委员内选举，并报请董事会批准产生。

公司审计委员会由独立董事赵霞、林蓉和隋平，董事、副总经理洪军，董事马纳组成。其中赵霞为会计专业人士，担任主任委员。上述五人的简历详见本招股说明书第八节之“一、董事、监事及高级管理人员简要情况”。

（2）运行情况

公司审计委员会自设立以来，严格按照《公司章程》和《西安万隆制药股份有限公司董事会各专门委员会工作制度》的有关规定开展工作，较好地履行了其

职责。

2、战略委员会、提名委员会、薪酬与考核委员会设置情况

委员会名称	主任委员	委员
战略委员会	陈秋林	陈秋林、洪军、隋平、林蓉、赵霞
提名委员会	林蓉	郭轩鸣、洪军、隋平、林蓉、赵霞
薪酬与考核委员会	林蓉	陈秋林、郭轩鸣、隋平、林蓉、赵霞

（五）独立董事制度的建立及运行情况

1、独立董事的聘任情况

2011年4月16日，公司召开创立大会暨第一次股东大会，聘任唐国正和林蓉为独立董事；2012年2月22日公司召开2012年第一次临时股东大会，增选赵霞为公司独立董事。唐国正先生因工作调动原因，申请辞去公司独立董事职务。2014年3月6日，公司召开2014年第一次临时股东大会，补选隋平先生为公司独立董事。2014年4月12日，公司召开2013年年度股东大会，选举出公司第二届董事会成员，隋平、林蓉、赵霞三人为独立董事，独立董事人数占董事会人数的三分之一以上，其中赵霞为会计专业人士。

2、独立董事实际发挥作用的情况

公司独立董事制度建立以来，独立董事在完善公司治理结构、公司战略发展选择等方面起到了促进作用。独立董事参与了本公司本次股票发行方案、本次发行募集资金运用方案的决策，并利用他们的专业知识，对本次股票发行方案和募集资金投资方案、独立董事的选聘、聘请审计机构等问题发表了独立意见。独立董事对本公司报告期的关联交易进行了核查，并出具了独立意见。

随着独立董事制度的建立，独立董事将在公司法人治理结构的完善、公司发展方向和战略的选择、内部控制制度的完善及中小股东权益的保护等方面发挥作用。

（六）董事会秘书制度的建立及运行情况

自股份公司成立以来，聘任郭轩鸣为本公司董事会秘书。按照《公司章程》第一百五十一条的规定，负责公司股东大会和董事会会议的筹备、文件保管以及

公司股东资料管理，办理信息披露事务等事宜。

报告期内，公司董事会秘书筹备了董事会会议和股东大会会议，确保公司董事会和股东大会依法召开、依法行使职权，及时向公司股东、董事通报公司相关信息，为公司治理结构的完善和董事会、股东大会正常行使职权发挥了重要作用。

（七）监事会的建立及运行情况

监事会是公司的常设监督机构。监事会由 3 名监事组成，包括股东代表和公司职工代表，其中主席 1 名，由全体监事过半数以上选举产生；职工代表监事 2 名，超过监事会人数的 1/3，符合《公司法》的规定。监事会主席召集和主持监事会会议；监事会主席不能履行职务或者不履行职务的，由半数以上监事共同推举一名监事召集和主持监事会会议。

自股份公司成立以来，公司共召开了九次监事会，公司召开的历次监事会会议在决议内容、召集程序、表决方式等方面均严格按照《公司法》、《公司章程》及《监事会议事规则》的相关规定规范运行，不存在董事会或高级管理人员违反《公司法》及其他规定行使职权的情形。

监事会运行具体情况如下：

会议召开时间	会议名称	审议通过事项
2011 年 4 月 16 日	第一届监事会第一次会议	审议通过了选举公司第一届监事会主席的议案
2011 年 10 月 15 日	第一届监事会第二次会议	审核通过董事会编制的公司本年度第三季度报告
2012 年 2 月 1 日	第一届监事会第三次会议	审议通过了监事会议事规则（草案）
2012 年 6 月 7 日	第一届监事会第四次会议	审议通过了关于监事会 2011 年度工作报告的议案
2013 年 2 月 28 日	第一届监事会第五次会议	审议通过了关于监事会 2012 年度工作报告的议案
2013 年 7 月 12 日	第一届监事会第六次会议	审议通过了关于变更会计师事务所的议案
2014 年 2 月 15 日	第一届监事会第七次会议	审议通过了公司 2013 年度审计报告的议案,变更公司监事的议案
2014 年 3 月 28 日	第一届监事会第八次会议	审议通过了 2013 年度监事会工作报告的议案，第一届监事会换届选举的议案
2014 年 4 月 12 日	第二届监事会第一次会议	审议通过了关于选举公司第二届监事会主席的议案

公司全体监事均出席了上述会议。

八、内部控制制度有效性的自我评估和鉴证意见

（一）本公司管理层对内部控制制度的自我评估意见

公司管理层认为，本公司现有内部控制制度基本能够适应公司管理的要求，能够为编制真实、完整、公允的财务报表提供合理保证，能够为公司各项业务活动的健康运行及国家有关法律、法规和公司内部规章制度的贯彻执行提供保证，能够保护公司资产的安全、完整。本公司截至 2013 年 12 月 31 日在所有重大方面保持了按照财政部颁布的《内部会计控制规范—基本规范（试行）》的有关规范标准中与财务报表相关的有效的内部控制。

（二）注册会计师对发行人内部控制的鉴证意见

众环海华会计师事务所根据《内部控制审核指导意见》，对本公司内部控制制度进行了审核，出具了众环专字[2014]080001《内部控制鉴证报告》，认为：“万隆制药公司于 2013 年 12 月 31 日在所有重大方面保持了按照财政部颁布的《内部会计控制规范—基本规范（试行）》的有关规范标准中与财务报表相关的有效的内部控制。”

九、公司报告期内违法违规情况

公司已依法建立健全股东大会、董事会、监事会、独立董事、董事会秘书制度。除上述事项之外，报告期内，公司及其董事、监事和高级管理人员严格按照公司章程及相关法律法规的规定开展经营活动，不存在重大违法违规行为，也不存在被相关主管机关处罚的情形。

经核查，保荐机构和律师认为，发行人、控股股东、实际控制人报告期不存在重大违法行为，持有发行人 5%以上（含 5%）的主要股东，截至本招股说明书签署日不存在尚未了结的或可预见的重大诉讼、仲裁及行政处罚案件。

十、公司资金占用及对外担保的情况

报告期公司与控股股东陈秋林、实际控制人陈秋林和吴梅花夫妻的资金往来主要是为解决双方暂时性资金周转的需要，相互提供资金支持，截至 2012 年 6 月 30 日相关资金占用情况已经彻底清理。

自 2011 年 5 月 5 日整体变更设立股份公司以来，公司已依法修订和完善了《公司章程》，制订并完善了规范公司资金管理、对外投资、对外担保及关联交易等行为的系列规章制度，为防范公司资金被关联方和实际控制人占用提供了必要的制度保证。

同时，公司实际控制人已出具《关于西安万隆制药股份有限公司首次公开发行股票并上市有关事项的声明及承诺》：“截至本函出具之日，本人及本人控制的其他实体不存在任何占用贵公司资金的情形，该等资金占用指包括但不限于以借款、代偿债务、代垫款项或者其他任何方式占用、使用贵公司公司之资金的情形，之后也不会发生该等情况。如发生该等情形，本人将赔偿贵公司因此而产生的一切费用、赔偿、损失、损害等款项。”

公司在《公司章程》已明确对外担保的审批权限和审议程序，近三年未发生为实际控制人进行违规担保的情形。

十一、公司资金管理、对外投资、担保事项的制度安排及其执行情况

（一）资金管理制度及其执行情况

公司 2012 年第一次临时股东大会审议并通过了《资金管理制度》。该制度主要包括了资金收付业务管理、资金（预算）计划、资金控制、资金决策等内容，并从货币资金的管理与控制、采购环节资金的管理与控制、销售环节的管理与控制、货款回笼环节的管理与控制、对外担保的管理和控制、强化对外投资的管理和控制、财务监督环节的管理与控制等环节。

报告期内，公司资金运营严格遵守《资金管理制度》的相关规定，并对资金业务不相容职位进行了分离，有效地提高了公司资金管理效率及规范性。

（二）对外投资政策及制度及其执行情况

公司制定了《对外投资管理制度》，根据公司《对外投资管理制度》相关规定，公司对外投资的审批决策权限具体如下：（1）公司对外投资金额年度累计超过公司最近一期经审计总资产 30%的，须经公司股东大会审批。（2）金额低于公司最近一期经审计净资产 30%的对外投资须经公司董事会审批。（3）董事

会根据公司具体经营情况的需要，可授权公司总经理决定单笔金额 1,000 万元以下的对外投资，但年度累计总额不超过 2,000 万元。

公司对外投资涉及关联交易的，应当严格按照有关法律法规的规定，具体审批权限如下：（1）公司与关联方之间的单笔关联交易金额在人民币 1000 万元以上且占公司最近一期经审计净资产值的 5%以上的关联交易协议，以及公司与关联方就同一标的或者公司与同一关联方在连续 12 个月内达成的关联交易累计金额符合上述条件的的关联交易协议，由董事会向股东大会提交议案，经股东大会审议批准后生效。

（2）公司与关联自然人之间的单笔关联交易金额在人民币 30 万元以上的关联交易协议，公司与关联法人之间的单笔关联交易金额在人民币 100 万元以上或占公司最近一期经审计净资产值的 0.5%以上的关联交易协议，以及公司与关联方就同一标的或者公司与同一关联方在连续 12 个月内达成的关联交易累计金额符合上述条件的关联交易协议，应由总经理向董事会提交议案，经董事会审议批准。达到股东大会审议标准的，还应提交股东大会审议。

（3）公司与关联自然人之间的单笔关联交易金额低于人民币 30 万元的关联交易协议，公司与关联法人之间的单笔关联交易金额低于人民币 100 万元且低于公司最近一期经审计净资产值的 0.5%的关联交易协议，以及公司与关联方就同一标的或者公司与同一关联方在连续 12 个月内达成的关联交易累计金额符合上述条件的关联交易协议，由总经理批准，但总经理本人或其近亲属为关联交易对方的，应该由董事会审议通过。

报告期内，本公司不存在违规对外投资的情况。

（三）对外担保的制度安排

公司制定了《对外担保管理办法》，对公司对外担保（含为公司控股子公司提供的担保）的审批权限和程序做出了明确规定。

第二条规定：公司的对外担保必须经股东大会或董事会审议。

第三条规定：应由股东大会审批的对外担保，必须经董事会审议通过后，方可提交股东大会审批。须经股东大会审批的对外担保，包括但不限于下列情形：

(1) 本公司及本公司控股子公司的对外担保总额，达到或超过最近一期经审计净资产的 50%以后提供的任何担保；

(2) 公司的对外担保总额，达到或超过最近一期经审计总资产的 30%以后提供的任何担保；

(3) 为资产负债率超过 70%的担保对象提供的担保；

(4) 单笔担保额超过最近一期经审计净资产 10%的担保；

(5) 对股东、实际控制人及其关联方提供的担保。

(6) 连续十二个月内担保金额超过公司最近一期经审计总资产的 30%；

(7) 连续十二个月内担保金额超过公司最近一期经审计净资产的 50%，且绝对金额超过 3,000 万元；

(8) 深圳证券交易所或者公司章程规定的其他担保情形。

股东大会在审议为股东、实际控制人及其关联方提供的担保议案时，该股东或受该实际控制人支配的股东，不得参与该项表决，该项表决由出席股东大会的其他股东所持表决权的半数以上通过。

第四条规定：除本办法第三条规定的须提交股东大会审议通过的对外担保之外的其他对外担保事项，须经董事会审议通过。对外担保事项提交董事会审议时，应当取得出席董事会会议的三分之二以上董事同意并经全体独立董事三分之二以上同意。

公司对外担保事项如构成关联交易的，除按《对外担保管理办法》执行外，还应当符合《关联交易管理办法》的规定。

(四) 公司对外投资、担保事项的制度执行情况

报告期内，公司在进行对外投资时均严格遵守公司章程和相关制度的安排，上述各项制度均得到有效的执行，对于公司加强管理、规范运行、提高经济效益以及公司的长远发展起到了积极有效的作用。报告期内公司不存在对外担保的情况。

十二、投资者权益保护情况

公司严格按照《公司法》、《公司章程》的要求对投资者权益进行保护，公司

上市后将根据《公司章程（草案）》建立投资者关系及投资者教育相关制度，切实保护中小投资者权益，具体包括如下内容：

（一）保障投资者依法获取公司信息的措施

公司根据《公司法》、《证券法》及其他法律、法规以及《公司章程》的有关规定制定了系统的有利于投资者依法获取公司信息的《信息披露制度》，拟在首次公开发行股票并上市之日起执行。该制度规范公司的信息披露方式及内容，明确要求对于证券及衍生品种交易价格将可能产生重大影响而投资者尚未得知的信息，以及证券监管部门、证券交易所要求披露的信息，公司应在规定时间内，通过规定的媒体，以规定的方式向社会公众公布，并按规定报送证券监管部门。信息披露文件主要包括招股说明书、募集说明书、上市公告书、定期报告和临时报告等。从而为公司本次公开发行上市后切实保障投资者权益做好了充分的准备和制度安排。

（二）股东投票机制

公司在《公司章程（草案）》中将保障股东投票权利的制度安排如下：

第五十四条 召开公司年度股东大会，召集人应于年度股东大会会议召开 20 日前以书面形式通知各股东；召开公司临时股东大会，召集人应于临时股东大会会议召开 15 日前以书面形式通知各股东。公司计算前述“20 日”、“15 日”的起始期限时，不包括会议召开当日，但包括通知发出当日。

第五十五条 股东大会的通知包括以下内容：

（一）会议的时间、地点和会议期限；

（二）提交会议审议的事项和提案；

（三）以明显的文字说明：全体股东均有权出席股东大会，并可以书面委托代理人出席会议和参加表决，该股东代理人不必是公司的股东；

（四）有权出席股东大会股东的股权登记日；

（五）会务常设联系人姓名，电话号码。

第五十六 股东大会通知和补充通知应当充分、完整披露所有提案的全部内容。拟讨论的事项需要独立董事发表意见的，发布股东大会通知或补充通知同时披露独立董事的意见及理由。

股东大会采用网络或其他方式的，应当在股东大会通知中明确载明网络或其他方式的表决时间及表决程序。股东大会网络或其他方式投票的开始时间，不得早于现场股东大会召开前一日下午 3:00，并不得迟于现场股东大会召开当日上午 9:30，其结束时间不得早于现场股东大会结束当日下午 3:00。

（三）保障投资者依法享有资产收益的措施

根据《公司法》、《公司章程（草案）》，投资者享有公司资产收益，公司实行持续、稳定的利润分配政策，重视对投资者的合理投资回报并兼顾公司的长期发展。公司利润分配政策为：公司采取现金或者现金股票相结合的方式分配股利，在有条件的情况下，公司可以进行中期现金分红。现金分红的具体条件和比例：公司如无重大投资计划或重大现金支出等事项发生，应当采取现金方式分配股利，以现金方式分配的利润不少于当年实现的可分配利润的百分之二十。公司董事会未作出现金利润分配预案的，应当在定期报告中披露未分红的原因及未用于分红的资金留存公司的用途，独立董事应当对此发表独立意见。

（四）保障投资者依法参与重大决策的措施

根据《公司法》和《公司章程（草案）》，投资者享有参与重大决策的权利：依法请求、召集、主持、参加或者委派股东代理人参加股东大会，并行使相应的表决权；董事会、监事会不召集和主持股东大会时，单独或者合计持有公司 10% 以上股份的股东有权向董事会请求召开临时股东大会，连续 90 日以上单独或者合计持有公司 10% 以上股份的股东可以自行召集和主持股东大会；符合相关规定条件的股东可以征集股东投票权；股东可以查阅本章程、股东名册、公司债券存根、股东大会会议记录、董事会会议决议、监事会会议决议、财务会计报告。

（五）保障投资者依法选择管理者的措施

根据《公司法》和《公司章程（草案）》，投资者享有依法选择管理者的权利，包括：股东大会就选举董事、监事进行表决时，根据《公司章程（草案）》的规

定或者股东大会的决议，可以实行累积投票制；单独或者合并持股 3%以上的股东有权向董事会提名推荐董事候选人或监事候选人，单独或者合并持股 1%以上的股东有权向董事会提名推荐独立董事候选人。

（六）投资者权益受损时的维权措施

《公司章程（草案）》规定了投资者权益受损时的维权措施，包括：公司股东大会、董事会决议内容违反法律、行政法规的，股东有权请求人民法院认定无效。股东大会、董事会的会议召集程序、表决方式违反法律、行政法规或者本章程，或者决议内容违反本章程的，股东有权自决议做出之日起 60 日内，请求人民法院撤销；董事、高级管理人员执行公司职务时违反法律、行政法规或者本章程的规定，给公司造成损失的，连续 180 日以上单独或合并持有公司 1%以上股份的股东有权书面请求监事会向人民法院提起诉讼；监事会执行公司职务时违反法律、行政法规或者本章程的规定，给公司造成损失的，股东可以书面请求董事会向人民法院提起诉讼。

第九节 财务会计信息与管理层分析

本公司已聘请众环海华会计师事务所对近三年母公司及合并资产负债表、利润表、现金流量表进行了审计。众环海华会计师事务所出具了众环审字[2014]第080001号标准无保留意见的审计报告。

一、财务报表

本节引用或者披露的财务会计信息，非经特别说明，均引自经审计的财务报告或根据其中相关数据计算得出，并以合并数反映。本节的财务会计数据及有关的分析反映了本公司报告期内经审计的财务报表及有关附注的重要内容。

1、合并资产负债表

单位：元

项 目	2013.12.31	2012.12.31	2011.12.31
流动资产：			
货币资金	124,352,026.44	99,031,539.76	68,927,371.29
交易性金融资产			
应收票据	9,229,253.40	6,940,324.49	3,289,201.80
应收账款	4,333,214.23	6,092,546.12	10,642,614.21
预付款项	1,491,472.15	2,091,759.42	6,303,249.06
应收利息			
应收股利			
其他应收款	2,720,178.00	3,460,260.10	625,565.35
存货	14,746,042.17	15,916,454.76	12,405,178.10
一年内到期的非流动资产			
其他流动资产	1,200,000.00	2,031,787.71	
流动资产合计	158,072,186.39	135,564,672.36	102,193,179.81
非流动资产：			
可供出售金融资产			
持有至到期投资			
长期应收款			
长期股权投资			
投资性房地产			

项 目	2013.12.31	2012.12.31	2011.12.31
固定资产	53,935,268.85	57,893,527.58	61,293,195.67
在建工程	42,231,929.12	5,068,112.13	1,015,060.00
工程物资	12,443,300.00	7,471,385.00	
固定资产清理			
生产性生物资产			
油气资产			
无形资产	48,575,368.12	47,296,839.70	49,210,975.67
开发支出			
商誉			
长期待摊费用			
递延所得税资产	183,889.81	37,908.75	16,820.67
其他非流动资产	12,768,825.59	11,978,825.59	15,467,825.59
非流动资产合计	170,138,581.49	129,746,598.75	127,003,877.60
资产总计	328,210,767.88	265,311,271.11	229,197,057.41

2、合并资产负债表（续）

单位：元

项 目	2013.12.31	2012.12.31	2011.12.31
流动负债：			
短期借款			30,000,000.00
交易性金融负债			
应付票据			
应付账款	9,025,286.34	10,228,409.70	10,031,476.64
预收款项	1,782,651.67	2,301,880.82	5,347,154.33
应付职工薪酬	3,192,740.39	3,337,462.80	1,460,417.37
应交税费	5,306,772.24	3,146,106.11	6,778,388.53
应付利息			
应付股利			
其他应付款	5,589,597.19	5,649,710.50	4,208,388.29
一年内到期的非流动负债			
其他流动负债			
流动负债合计	24,897,047.83	24,663,569.93	57,825,825.16
非流动负债：			
长期借款			
应付债券			

项 目	2013.12.31	2012.12.31	2011.12.31
长期应付款			
专项应付款			
预计负债			
递延所得税负债	1,844,484.35	1,917,546.28	1,991,753.87
其他非流动负债	13,840,000.00	13,840,000.00	
非流动负债合计	15,684,484.35	15,757,546.28	1,991,753.87
负债合计	40,581,532.18	40,421,116.21	59,817,579.03
所有者权益(或股东权益):			
实收资本	75,000,000.00	75,000,000.00	75,000,000.00
资本公积	55,047,873.27	55,047,873.27	55,047,873.27
减: 库存股			
专项储备			
盈余公积	17,386,418.55	10,942,025.05	5,194,992.54
一般风险准备			
未分配利润	140,194,943.88	83,900,256.58	34,136,612.57
外币报表折算差额			
归属于母公司股东的所有者权益合计	287,629,235.70	224,890,154.90	169,379,478.38
少数股东权益			
所有者权益合计	287,629,235.70	224,890,154.90	169,379,478.38
负债和所有者权益总计	328,210,767.88	265,311,271.11	229,197,057.41

3、合并利润表

单位：元

项 目	2013 年度	2012 年度	2011 年度
一、营业总收入	213,036,535.89	186,107,418.66	166,540,577.69
其中：营业收入	213,036,535.89	186,107,418.66	166,540,577.69
二、营业总成本	140,286,377.55	121,684,684.67	108,538,581.41
其中：营业成本	78,560,045.21	69,618,530.33	66,291,907.45
营业税金及附加	2,834,766.21	2,580,364.86	2,277,019.71
销售费用	27,929,905.66	21,417,725.58	15,146,687.68
管理费用	31,277,729.07	27,698,605.43	23,569,561.66
财务费用	-1,295,143.29	227,121.29	1,279,934.87
资产减值损失	979,074.69	142,337.18	-26,529.96
加：公允价值变动收益（损失以“-”号填列）			

项 目	2013 年度	2012 年度	2011 年度
投资收益（损失以“-”号填列）	144,027.40		
其中：对联营企业和合营企业的投资收益			
三、营业利润（亏损以“-”号填列）	72,894,185.74	64,422,733.99	58,001,996.28
加：营业外收入	1,349,935.90	1,348,021.48	556,150.86
减：营业外支出	93,654.33	2,888.18	71,369.62
其中：非流动资产处置损失	82,654.33	2,888.18	65,135.53
四、利润总额（亏损总额以“-”号填列）	74,150,467.31	65,767,867.29	58,486,777.52
减：所得税费用	11,411,386.51	10,257,190.77	8,963,174.29
五、净利润（净亏损以“-”号填列）	62,739,080.80	55,510,676.52	49,523,603.23
归属于母公司所有者的净利润	62,739,080.80	55,510,676.52	49,523,603.23
少数股东损益			
六、其他综合收益			
七、综合收益总额	62,739,080.80	55,510,676.52	49,523,603.23
归属于母公司所有者的综合收益总额	62,739,080.80	55,510,676.52	49,523,603.23
归属于少数股东的综合收益总额			

4、合并现金流量表

单位：元

项 目	2013 年度	2012 年度	2011 年度
一、经营活动产生的现金流量：			
销售商品、提供劳务收到的现金	209,901,572.74	182,606,948.67	173,779,834.36
收到的税费返还			
收到其他与经营活动有关的现金	3,313,702.45	18,661,057.39	4,294,179.28
经营活动现金流入小计	213,215,275.19	201,268,006.06	178,074,013.64
购买商品、接受劳务支付的现金	48,553,270.78	40,667,267.87	44,070,768.53
支付给职工以及为职工支付的现金	29,261,179.08	21,378,764.42	16,384,403.39
支付的各项税费	37,787,370.01	38,789,222.01	35,411,134.79

项 目	2013 年度	2012 年度	2011 年度
支付其他与经营活动有关的现金	27,721,413.99	22,844,769.95	23,259,984.60
经营活动现金流出小计	143,323,233.86	123,680,024.25	119,126,291.31
经营活动产生的现金流量净额	69,892,041.33	77,587,981.81	58,947,722.33
二、投资活动产生的现金流量：			
收回投资收到的现金			
取得投资收益收到的现金	144,027.40		
处置固定资产、无形资产和其他长期资产收回的现金净额	121,680.00	3,900.00	2,070.00
处置子公司及其他营业单位收到的现金净额			
收到其他与投资活动有关的现金	20,600,000.00	3,254,144.00	18,182,625.00
投资活动现金流入小计	20,865,707.40	3,258,044.00	18,184,695.00
购建固定资产、无形资产和其他长期资产支付的现金	45,236,501.14	15,650,792.60	48,178,648.45
投资支付的现金			
取得子公司及其他营业单位支付的现金净额			
支付其他与投资活动有关的现金	20,000,000.00	890,746.40	200,000.00
投资活动现金流出小计	65,236,501.14	16,541,539.00	48,378,648.45
投资活动产生的现金流量净额	-44,370,793.74	-13,283,495.00	-30,193,953.45
三、筹资活动产生的现金流量：			
吸收投资收到的现金			
其中：子公司吸收少数股东投资收到的现金			
取得借款收到的现金			60,000,000.00
发行债券收到的现金			
收到其他与筹资活动有关的现金			
筹资活动现金流入小计			60,000,000.00
偿还债务支付的现金		30,000,000.00	60,000,000.00
分配股利、利润或偿付利息支付的现金		2,200,318.34	13,760,021.72
其中：子公司支付给少数股东的股利、利润			
支付其他与筹资活动有关的现金	200,000.00	2,000,000.00	

项 目	2013 年度	2012 年度	2011 年度
筹资活动现金流出小计	200,000.00	34,200,318.34	73,760,021.72
筹资活动产生的现金流量净额	-200,000.00	-34,200,318.34	-13,760,021.72
四、汇率变动对现金及现金等价物的影响	-760.91		
五、现金及现金等价物净增加额	25,320,486.68	30,104,168.47	14,993,747.16
加：期初现金及现金等价物余额	99,031,539.76	68,927,371.29	53,933,624.13
六、期末现金及现金等价物余额	124,352,026.44	99,031,539.76	68,927,371.29

二、 审计意见

众环海华对公司 2011 年、2012 年、2013 年的财务报表出具了标准无保留意见的众环审字[2014]第 080001 号《审计报告》。众环海华认为上述财务报表在所有重大方面按照企业会计准则的规定编制，公允反映了公司及子公司 2013 年 12 月 31 日、2012 年 12 月 31 日、2011 年 12 月 31 日的财务状况以及 2013 年度、2012 年度、2011 年度的经营成果和合并现金流量。

三、 财务报表的编制基础及合并财务报表范围及变化情况

（一） 财务报表的编制基准

本公司财务报表以持续经营假设为基础，根据实际发生的交易和事项，按照财政部于 2006 年 2 月 15 日颁布的《企业会计准则——基本准则》和 38 项具体会计准则、其后颁布的企业会计准则应用指南、企业会计准则解释及其他相关规定（以下合称“企业会计准则”）、以及中国证券监督管理委员会《公开发行证券的公司信息披露编报规则第 15 号——财务报告的一般规定》（2010 年修订）的披露规定编制。

根据企业会计准则的相关规定，本公司会计核算以权责发生制为基础。除某些金融工具外，本财务报表均以历史成本为计量基础。资产如果发生减值，则按照相关规定计提相应的减值准备。

（二） 合并财务报表范围及变化情况

1、 合并财务报表范围的确定原则

合并财务报表的合并范围以控制为基础予以确定。控制是指本公司能够决定

被投资单位的财务和经营政策，并能据以从被投资单位的经营活动中获取利益的权力。合并范围包括本公司及全部子公司。子公司，是指被本公司控制的企业或主体。

2、合并报表范围变化情况

本公司对拥有控制权的子公司在编制合并报表时纳入合并范围。

(1) 截至 2013 年 12 月 31 日，纳入合并财务报表范围的控股子公司概况

名称	注册资本	经营范围	持股比例
恩慈制药	2,500 万元	干混悬剂（头孢菌素类）、片剂（头孢菌素类）、胶囊剂（头孢菌素类）、颗粒剂（头孢菌素类）的生产（许可证有效期至 2016 年 04 月 07 日）开发、技术咨询服务。保健品（不含保健食品）的开发、生产、销售、技术咨询服务；精细化工产品（不含易燃易爆危险品）的销售	100%

(2) 报告期内合并报表范围变化情况

报告期内，公司合并财务报表范围未发生变化。

四、报告期内采用的主要会计政策和会计估计

（一）会计期间

本公司的会计期间分为年度和中期，会计中期指短于一个完整的会计年度的报告期间。本公司会计年度采用公历年度，即每年自 1 月 1 日起至 12 月 31 日止。

（二）记账本位币

采用人民币为记账本位币。

（三）企业合并的会计处理方法

企业合并，是指将两个或两个以上单独的企业合并形成一个报告主体的交易或事项。企业合并分为同一控制下企业合并和非同一控制下企业合并。

1、同一控制下企业合并

参与合并的企业在合并前后均受同一方或相同的多方最终控制，且该控制并非暂时性的，为同一控制下的企业合并。同一控制下的企业合并，在合并日取得对其他参与合并企业控制权的一方为合并方，参与合并的其他企业为被合并方。

合并日，是指合并方实际取得对被合并方控制权的日期。

合并方取得的资产和负债均按合并日在被合并方的账面价值计量。合并方取得的净资产账面价值与支付的合并对价账面价值（或发行股份面值总额）的差额，调整资本公积（股本溢价）；资本公积（股本溢价）不足以冲减的，调整留存收益。

合并方为进行企业合并发生的各项直接费用，于发生时计入当期损益。

2、非同一控制下企业合并

参与合并的企业在合并前后不受同一方或相同的多方最终控制的，为非同一控制下的企业合并。非同一控制下的企业合并，在购买日取得对其他参与合并企业控制权的一方为购买方，参与合并的其他企业为被购买方。购买日，是指为购买方实际取得对被购买方控制权的日期。

对于非同一控制下的企业合并，合并成本包含购买日购买方为取得对被购买方的控制权而付出的资产、发生或承担的负债以及发行的权益性证券的公允价值，为企业合并发生的审计、法律服务、评估咨询等中介费用以及其他管理费用于发生时计入当期损益。购买方作为合并对价发行的权益性证券或债务性证券的交易费用，计入权益性证券或债务性证券的初始确认金额。所涉及的或有对价按其在购买日的公允价值计入合并成本，购买日后 12 个月内出现对购买日已存在情况的新的或进一步证据而需要调整或有对价的，相应调整合并商誉。通过多次交换交易分步实现的企业合并，在本集团合并财务报表中，对于购买日之前持有的被购买方的股权，按照该股权在购买日的公允价值进行重新计量，公允价值与其账面价值的差额计入购买日所属当期投资收益，同时将与购买日之前持有的被购买方的股权相关的其他综合收益转为当期投资收益，合并成本为购买日之前持有的被购买方的股权在购买日的公允价值与购买日增持的被购买方股权在购买日的公允价值之和。

购买方发生的合并成本及在合并中取得的可辨认净资产按购买日的公允价值计量。合并成本大于合并中取得的被购买方于购买日可辨认净资产公允价值份额的差额，确认为商誉。合并成本小于合并中取得的被购买方可辨认净资产公允价值份额的，首先对取得的被购买方各项可辨认资产、负债及或有负债的公允价值以及合并成本的计量进行复核，复核后合并成本仍小于合并中取得的被购买方可

辨认净资产公允价值份额的，其差额计入当期损益。

购买方取得被购买方的可抵扣暂时性差异，在购买日因不符合递延所得税资产确认条件而未予确认的，在购买日后 12 个月内，如取得新的或进一步的信息表明购买日的相关情况已经存在，预期被购买方在购买日可抵扣暂时性差异带来的经济利益能够实现的，则确认相关的递延所得税资产，同时减少商誉，商誉不足冲减的，差额部分确认为当期损益；除上述情况以外，确认与企业合并相关的递延所得税资产的，计入当期损益。

（四）合并财务报表的编制方法

1、合并财务报表范围的确定原则

合并财务报表的合并范围以控制为基础予以确定。控制是指本公司能够决定被投资单位的财务和经营政策，并能据以从被投资单位的经营活动中获取利益的权力。合并范围包括本公司及全部子公司。子公司，是指被本公司控制的企业或主体。

2、合并财务报表编制的方法

从取得子公司的净资产和生产经营决策的实际控制权之日起，本集团开始将其纳入合并范围；从丧失实际控制权之日起停止纳入合并范围。对于处置的子公司，处置日前的经营成果和现金流量已经适当地包括在合并利润表和合并现金流量表中；当期处置的子公司，不调整合并资产负债表的期初数。非同一控制下企业合并增加的子公司，其购买日后的经营成果及现金流量已经适当地包括在合并利润表和合并现金流量表中，且不调整合并财务报表的期初数和对比数。同一控制下企业合并增加的子公司及吸收合并下的被合并方，其自合并当期期初至合并日的经营成果和现金流量已经适当地包括在合并利润表和合并现金流量表中，并且同时调整合并财务报表的对比数。

在编制合并财务报表时，子公司与本公司采用的会计政策或会计期间不一致的，按照本公司的会计政策和会计期间对子公司财务报表进行必要的调整。对于非同一控制下企业合并取得的子公司，以购买日可辨认净资产公允价值为基础对其财务报表进行调整。

集团内所有重大往来余额、交易及未实现利润在合并财务报表编制时予以抵

销。子公司的股东权益、及当期净损益及综合收益中不属于本公司所拥有的部分分别作为少数股东权益、及少数股东损益及归属于少数股东的综合收益总额在合并财务报表中股东权益、及净利润及综合收益总额项下单独列示。少数股东分担的子公司的亏损超过了少数股东在该子公司期初所有者权益中所享有的份额，冲减少数股东权益。

当因处置部分股权投资或其他原因丧失了对原有子公司的控制权时，对于剩余股权，按照其在丧失控制权日的公允价值进行重新计量。处置股权取得的对价与剩余股权公允价值之和，减去按原持股比例计算应享有原有子公司自购买日开始持续计算的净资产的份额之间的差额，计入丧失控制权当期的投资收益。与原有子公司股权投资相关的其他综合收益，在丧失控制权时一并转为当期投资收益。其后，对该部分剩余股权按照《企业会计准则第 2 号——长期股权投资》或《企业会计准则第 22 号——金融工具确认和计量》等相关规定进行后续计量。

企业通过多次交易分步处置对子公司股权投资直至丧失控制权的，应当按照《关于执行会计准则的上市公司和非上市企业做好 2009 年年报工作的通知》（财会[2009]16 号）和《企业会计准则解释第 4 号》（财会[2010]15 号）的规定对每一项交易进行会计处理。处置对子公司股权投资直至丧失控制权的各项交易属于一揽子交易的，应当将各项交易作为一项处置子公司并丧失控制权的交易进行会计处理；但是，在丧失控制权之前每一次处置价款与处置投资对应的享有该子公司净资产份额的差额，在合并财务报表中应当确认为其他综合收益，在丧失控制权时一并转入丧失控制权当期的损益。

（五）现金及现金等价物的确定标准

本公司现金及现金等价物包括库存现金、可以随时用于支付的存款以及本公司持有的期限短（一般为从购买日起，三个月内到期）、流动性强、易于转换为已知金额的现金、价值变动风险很小的投资。

（六）外币业务折算

1、外币交易的折算方法

本公司发生的外币交易在初始确认时，按交易日的即期汇率（通常指中国人民银行公布的当日外汇牌价的中间价，下同）折算为记账本位币金额，但公司发

生的外币兑换业务或涉及外币兑换的交易事项，按照实际采用的汇率折算为记账本位币金额。

2、对于外币货币性项目和外币非货币性项目的折算方法

资产负债表日，对于外币货币性项目采用资产负债表日即期汇率折算，由此产生的汇兑差额，除：①属于与购建符合资本化条件的资产相关的外币专门借款产生的汇兑差额按照借款费用资本化的原则处理；②可供出售的外币货币性项目除摊余成本之外的其他账面余额变动产生的汇兑差额计入其他综合收益之外，均计入当期损益。

以历史成本计量的外币非货币性项目，仍采用交易发生日的即期汇率折算的记账本位币金额计量。以公允价值计量的外币非货币性项目，采用公允价值确定日的即期汇率折算，折算后的记账本位币金额与原记账本位币金额的差额，作为公允价值变动（含汇率变动）处理，计入当期损益或确认为其他综合收益并计入资本公积。

（七）金融工具

1、金融资产和金融负债的公允价值确定方法

公允价值，指在公平交易中，熟悉情况的交易双方自愿进行资产交换或债务清偿的金额。金融工具存在活跃市场的，本公司采用活跃市场中的报价确定其公允价值。活跃市场中的报价是指易于定期从交易所、经纪商、行业协会、定价服务机构等获得的价格，且代表了在公平交易中实际发生的市场交易的价格。金融工具不存在活跃市场的，本公司采用估值技术确定其公允价值。估值技术包括参考熟悉情况并自愿交易的各方最近进行的市场交易中使用的价格、参照实质上相同的其他金融工具当前的公允价值、现金流量折现法和期权定价模型等。

2、金融资产的分类、确认和计量

以常规方式买卖金融资产，按交易日进行会计确认和终止确认。金融资产在初始确认时划分为以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融资产、持有至到期投资、贷款和应收款项以及可供出售金融资产。初始确认金融资产，以公允价值计量。对于以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融资产，相关的交易费用直接计入当期损益，对于其他类别的金融资产，相关交易费用计入初始确认金

额。

① 以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融资产

包括交易性金融资产和指定为以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融资产。

交易性金融资产是指满足下列条件之一的金融资产：（1）取得该金融资产的目的，主要是为了近期内出售；（2）属于进行集中管理的可辨认金融工具组合的一部分，且有客观证据表明本公司近期采用短期获利方式对该组合进行管理；（3）属于衍生工具，但是，被指定且为有效套期工具的衍生工具、属于财务担保合同的衍生工具、与在活跃市场中没有报价且其公允价值不能可靠计量的权益工具投资挂钩并须通过交付该权益工具结算的衍生工具除外。

符合下述条件之一的金融资产，在初始确认时可指定为以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融资产：（1）该指定可以消除或明显减少由于该金融资产的计量基础不同所导致的相关利得或损失在确认或计量方面不一致的情况；（2）本公司风险管理或投资策略的正式书面文件已载明，对该金融资产所在的金融资产组合或金融资产和金融负债组合以公允价值为基础进行管理、评价并向关键管理人员报告。

以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融资产采用公允价值进行后续计量，公允价值变动形成的利得或损失以及与该等金融资产相关的股利和利息收入计入当期损益。

② 持有至到期投资

是指到期日固定、回收金额固定或可确定，且本公司有明确意图和能力持有至到期的非衍生金融资产。

持有至到期投资采用实际利率法，按摊余成本进行后续计量，在终止确认、发生减值或摊销时产生的利得或损失，计入当期损益。

实际利率法是指按照金融资产或金融负债（含一组金融资产或金融负债）的实际利率计算其摊余成本及各期利息收入或支出的方法。实际利率是指将金融资产或金融负债在预期存续期间或适用的更短期间内的未来现金流量，折现为该金

融资产或金融负债当前账面价值所使用的利率。

在计算实际利率时，本公司将在考虑金融资产或金融负债所有合同条款的基础上预计未来现金流量（不考虑未来的信用损失），同时还将考虑金融资产或金融负债合同各方之间支付或收取的、属于实际利率组成部分的各项收费、交易费用及折价或溢价等。

③ 贷款和应收款项

是指在活跃市场中没有报价、回收金额固定或可确定的非衍生金融资产。本公司划分为贷款和应收款项的金融资产包括应收票据、应收账款、应收利息、应收股利及其他应收款等。

贷款和应收款项采用实际利率法，按摊余成本进行后续计量，在终止确认、发生减值或摊销时产生的利得或损失，计入当期损益。

④ 可供出售金融资产

包括初始确认时即被指定为可供出售的非衍生金融资产，以及除了以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融资产、贷款和应收款项、持有至到期投资以外的金融资产。

可供出售金融资产采用公允价值进行后续计量，公允价值变动形成的利得或损失，除减值损失和外币货币性金融资产与摊余成本相关的汇兑差额计入当期损益外，确认为其他综合收益并计入资本公积，在该金融资产终止确认时转出，计入当期损益。

可供出售金融资产持有期间取得的利息及被投资单位宣告发放的现金股利，计入投资收益。

3、金融资产减值

除了以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融资产外，本公司在每个资产负债表日对其他金融资产的账面价值进行检查，有客观证据表明金融资产发生减值的，计提减值准备。

本公司对单项金额重大的金融资产单独进行减值测试；对单项金额不重大的金融资产，单独进行减值测试或包括在具有类似信用风险特征的金融资产组合中

进行减值测试。单独测试未发生减值的金融资产（包括单项金额重大和不重大的金融资产），包括在具有类似信用风险特征的金融资产组合中再进行减值测试。已单项确认减值损失的金融资产，不包括在具有类似信用风险特征的金融资产组合中进行减值测试。

① 持有至到期投资、贷款和应收款项减值

以成本或摊余成本计量的金融资产将其账面价值减记至预计未来现金流量现值，减记金额确认为减值损失，计入当期损益。金融资产在确认减值损失后，如有客观证据表明该金融资产价值已恢复，且客观上与确认该损失后发生的事项有关，原确认的减值损失予以转回，金融资产转回减值损失后的账面价值不超过假定不计提减值准备情况下该金融资产在转回日的摊余成本。

② 可供出售金融资产减值

可供出售金融资产发生减值时，将原计入资本公积的因公允价值下降形成的累计损失予以转出并计入当期损益，该转出的累计损失为该资产初始取得成本扣除已收回本金和已摊销金额、当前公允价值和原已计入损益的减值损失后的余额。

在确认减值损失后，期后如有客观证据表明该金融资产价值已恢复，且客观上与确认该损失后发生的事项有关，原确认的减值损失予以转回，可供出售权益工具投资的减值损失转回确认为其他综合收益，可供出售债务工具的减值损失转回计入当期损益。

在活跃市场中没有报价且其公允价值不能可靠计量的权益工具投资，或与该权益工具挂钩并须通过交付该权益工具结算的衍生金融资产的减值损失，不予转回。

4、金融资产转移的确认依据和计量方法

满足下列条件之一的金融资产，予以终止确认：① 收取该金融资产现金流量的合同权利终止；② 该金融资产已转移，且将金融资产所有权上几乎所有的风险和报酬转移给转入方；③ 该金融资产已转移，虽然企业既没有转移也没有保留金融资产所有权上几乎所有的风险和报酬，但是放弃了对该金融资产控制。

若企业既没有转移也没有保留金融资产所有权上几乎所有的风险和报酬，且未放弃对该金融资产的控制的，则按照继续涉入所转移金融资产的程度确认有关

金融资产，并相应确认有关负债。继续涉入所转移金融资产的程度，是指该金融资产价值变动使企业面临的风险水平。

金融资产整体转移满足终止确认条件的，将所转移金融资产的账面价值及因转移而收到的对价与原计入其他综合收益的公允价值变动累计额之和的差额计入当期损益。

金融资产部分转移满足终止确认条件的，将所转移金融资产的账面价值在终止确认及未终止确认部分之间按其相对的公允价值进行分摊，并将因转移而收到的对价与应分摊至终止确认部分的原计入其他综合收益的公允价值变动累计额之和与分摊的前述账面金额之差额计入当期损益。

5、金融负债的分类和计量

金融负债在初始确认时划分为以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融负债和其他金融负债。初始确认金融负债，以公允价值计量。对于以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融负债，相关的交易费用直接计入当期损益，对于其他金融负债，相关交易费用计入初始确认金额。

① 以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融负债

分类为交易性金融负债和在初始确认时指定为以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融负债的条件与分类为交易性金融资产和在初始确认时指定为以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融资产的条件一致。

以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融负债采用公允价值进行后续计量，公允价值的变动形成的利得或损失以及与该等金融负债相关的股利和利息支出计入当期损益。

② 其他金融负债

与在活跃市场中没有报价、公允价值不能可靠计量的权益工具挂钩并须通过交付该权益工具结算的衍生金融负债，按照成本进行后续计量。其他金融负债采用实际利率法，按摊余成本进行后续计量，终止确认或摊销产生的利得或损失计入当期损益。

6、金融负债的终止确认

金融负债的现时义务全部或部分已经解除的，才能终止确认该金融负债或其一部分。本公司（债务人）与债权人之间签订协议，以承担新金融负债方式替换现存金融负债，且新金融负债与现存金融负债的合同条款实质上不同的，终止确认现存金融负债，并同时确认新金融负债。

金融负债全部或部分终止确认的，将终止确认部分的账面价值与支付的对价（包括转出的非现金资产或承担的新金融负债）之间的差额，计入当期损益。

7、金融资产和金融负债的抵销

当本公司具有抵销已确认金融资产和金融负债的法定权利，且目前可执行该种法定权利，同时本公司计划以净额结算或同时变现该金融资产和清偿该金融负债时，金融资产和金融负债以相互抵销后的金额在资产负债表内列示。除此以外，金融资产和金融负债在资产负债表内分别列示，不予相互抵销。

8、权益工具

权益工具是指能证明拥有本公司在扣除所有负债后的资产中的剩余权益的合同。企业合并中合并方发行权益工具发生的交易费用抵减权益工具的溢价收入，不足抵减的，冲减留存收益。其余权益工具，在发行时收到的对价扣除交易费用后增加所有者权益。

本公司对权益工具持有方的各种分配（不包括股票股利），减少所有者权益。本公司不确认权益工具的公允价值变动额。

（八）应收款项

应收款项包括应收账款、其他应收款等。

1、坏账准备的确认标准

本公司在资产负债表日对应收款项账面价值进行检查，对存在下列客观证据表明应收款项发生减值的，计提减值准备：①债务人发生严重的财务困难；②债务人违反合同条款（如偿付利息或本金发生违约或逾期等）；③债务人很可能倒闭或进行其他财务重组；④其他表明应收款项发生减值的客观依据。

2、坏账准备的计提方法

① 单项金额重大并单项计提坏账准备的应收款项坏账准备的确认标准、计

提方法

本公司将应收账款期末余额在人民币 100 万元以上、其他应收款期末余额在 50 万元以上的应收单位款项确认为单项金额重大的应收款项。

本公司对单项金额重大的应收款项单独进行减值测试，单独测试未发生减值的金融资产，包括在具有类似信用风险特征的金融资产组合中进行减值测试。单项测试已确认减值损失的应收款项，不再包括在具有类似信用风险特征的应收款项组合中进行减值测试。

② 按信用风险组合计提坏账准备的应收款项的确定依据、坏账准备计提方法

A. 信用风险特征组合的确定依据

本公司对单项金额不重大以及金额重大但单项测试未发生减值的应收款项，按信用风险特征的相似性和相关性对金融资产进行分组。这些信用风险通常反映债务人按照该等资产的合同条款偿还所有到期金额的能力，并且与被检查资产的未来现金流量测算相关。

不同组合的确定依据：

项目	确定组合的依据
账龄组合	实际发生的账龄

B. 根据信用风险特征组合确定的坏账准备计提方法

按组合方式实施减值测试时，坏账准备金额系根据应收款项组合结构及类似信用风险特征（债务人根据合同条款偿还欠款的能力）按历史损失经验及目前经济状况与预计应收款项组合中已经存在的损失评估确定。

不同组合计提坏账准备的计提方法：

项目	确定组合的依据
账龄组合	账龄分析法

组合中，采用账龄分析法计提坏账准备的组合计提方法

账龄	应收账款计提比例	其他应收计提比例
1 年以内（含 1 年，下同）	0%	0%
1-2 年	5%	5%
2-3 年	10%	10%

3-4年	30%	30%
4-5年	80%	80%
5年以上	100%	100%

③ 单项金额虽不重大但单项计提坏账准备的应收款项

本公司对于单项金额虽不重大但具备以下特征的应收款项，单独进行减值测试，有客观证据表明其发生了减值的，根据其未来现金流量现值低于其账面价值的差额，确认减值损失，计提坏账准备。

3、坏账准备的转回

如有客观证据表明该应收款项价值已恢复，且客观上与确认该损失后发生的事项有关，原确认的减值损失予以转回，计入当期损益。但是，该转回后的账面价值不超过假定不计提减值准备情况下该应收款项在转回日的摊余成本。

本公司向金融机构以不附追索权方式转让应收款项的，按交易款项扣除已转销应收账款的账面价值和相关税费后的差额计入当期损益。

（九）存货

1、存货的分类

存货主要包括原材料、在产品、周转材料、产成品、委托加工物资等。

2、存货取得和发出的计价方法

存货在取得时按实际成本计价，存货成本包括采购成本、加工成本和其他成本。领用和发出时按移动加权平均法计价。

3、存货可变现净值的确认和跌价准备的计提方法

可变现净值是指在日常活动中，存货的估计售价减去至完工时估计将要发生的成本、估计的销售费用以及相关税费后的金额。在确定存货的可变现净值时，以取得的确凿证据为基础，同时考虑持有存货的目的以及资产负债表日后事项的影响。

在资产负债表日，存货按照成本与可变现净值孰低计量。当其可变现净值低于成本时，提取存货跌价准备。存货跌价准备通常按单个存货项目的成本高于其可变现净值的差额提取。对于数量繁多、单价较低的存货，按存货类别计提存货

跌价准备；对在同一地区生产和销售的产品系列相关、具有相同或类似最终用途或目的，且难以与其他项目分开计量的存货，可合并计提存货跌价准备。

对原材料及产成品中有时效要求的存货，按该存货距有效期限长短计提存货跌价准备：

①：有效期为 1.5 年的原材料及产成品

距效期时间	存货跌价准备计提比例
6 个月以上（含 6 个月）	0%
6 个月以内-2 个月（含 2 个月）	30%
2 个月以内	90%

②：有效期为 2 年的原材料及产成品

距效期时间	存货跌价准备计提比例
1 年以上（含 1 年）	0%
1 年以下-6 个月（含 6 个月）	30%
6 个月以下-2 个月（含 2 个月）	50%
2 个月以内	90%

计提存货跌价准备后，如果以前减记存货价值的影响因素已经消失，导致存货的可变现净值高于其账面价值的，在原已计提的存货跌价准备金额内予以转回，转回的金额计入当期损益。

4、存货的盘存制度为永续盘存制。

5、低值易耗品和包装物的摊销方法

低值易耗品和包装物于领用时按一次摊销法摊销。

（十）长期股权投资

1、投资成本的确定

对于企业合并形成的长期股权投资，如为同一控制下的企业合并取得的长期股权投资，在合并日按照取得被合并方所有者权益账面价值的份额作为初始投资成本；通过非同一控制下的企业合并取得的长期股权投资，按照合并成本作为长期股权投资的初始投资成本，企业合并成本包括购买方付出的资产、发生或承担的负债、发行的权益性证券的公允价值之和，购买方为企业合并发生的审计、法

律服务、评估咨询等中介费用以及其他相关管理费用，应当于发生时计入当期损益，购买方作为合并对价发行的权益性证券或债务性证券的交易费用，应当计入权益性证券或债务性证券的初始确认金额。

除企业合并形成的长期股权投资外的其他股权投资，按成本进行初始计量，该成本视长期股权投资取得方式的不同，分别按照本公司实际支付的现金购买价款、本公司发行的权益性证券的公允价值、投资合同或协议约定的价值、非货币性资产交换交易中换出资产的公允价值或原账面价值、该项长期股权投资自身的公允价值等方式确定。与取得长期股权投资直接相关的费用、税金及其他必要支出也计入投资成本。

2、后续计量及损益确认方法

对被投资单位不具有共同控制或重大影响并且在活跃市场中没有报价、公允价值不能可靠计量的长期股权投资，采用成本法核算；对被投资单位具有共同控制或重大影响的长期股权投资，采用权益法核算；对被投资单位不具有控制、共同控制或重大影响并且公允价值能够可靠计量的长期股权投资，作为可供出售金融资产核算。

此外，公司财务报表采用成本法核算能够对被投资单位实施控制的长期股权投资。

① 成本法核算的长期股权投资

采用成本法核算时，长期股权投资按初始投资成本计价，除取得投资时实际支付的价款或者对价中包含的已宣告但尚未发放的现金股利或者利润外，当期投资收益按照享有被投资单位宣告发放的现金股利或利润确认。

② 权益法核算的长期股权投资

采用权益法核算时，长期股权投资的初始投资成本大于投资时应享有被投资单位可辨认净资产公允价值份额的，不调整长期股权投资的初始投资成本；初始投资成本小于投资时应享有被投资单位可辨认净资产公允价值份额的，其差额计入当期损益，同时调整长期股权投资的成本。

采用权益法核算时，当期投资损益为应享有或应分担的被投资单位当年实现的净损益的份额。在确认应享有被投资单位净损益的份额时，以取得投资时被投资单位各项可辨认资产等的公允价值为基础，并按照本公司的会计政策及会计期间，对被投资单位的净利润进行调整后确认。对于本公司与联营企业及合营之间发生的未实现内部交易损益，按照持股比例计算属于本公司的部分予以抵销，在此基础上确认投资损益。但本公司与被投资单位发生的未实现内部交易损失，按照《企业会计准则第8号——资产减值》等规定属于所转让资产减值损失的，不予以抵销。对被投资单位的其他综合收益，相应调整长期股权投资的账面价值确认为其他综合收益并计入资本公积。

在确认应分担被投资单位发生的净亏损时，以长期股权投资的账面价值和其他实质上构成对被投资单位净投资的长期权益减记至零为限。此外，如本公司对被投资单位负有承担额外损失的义务，则按预计承担的义务确认预计负债，计入当期投资损失。被投资单位以后期间实现净利润的，本公司在收益分享额弥补未确认的亏损分担额后，恢复确认收益分享额。

③ 收购少数股权

在编制合并财务报表时，因购买少数股权新增的长期股权投资与按照新增持股比例计算应享有子公司自购买日（或合并日）开始持续计算的净资产份额之间的差额，调整资本公积，资本公积不足冲减的，调整留存收益。

④ 处置长期股权投资

在合并财务报表中，母公司在不丧失控制权的情况下部分处置对子公司的长期股权投资，处置价款与处置长期股权投资相对应享有子公司净资产的差额计入所有者权益；母公司部分处置对子公司的长期股权投资导致丧失对子公司控制权的，按“合并财务报表编制的方法”中所述的相关会计政策处理。

其他情形下的长期股权投资处置，对于处置的股权，其账面价值与实际取得价款的差额，计入当期损益；采用权益法核算的长期股权投资，在处置时将原计入所有者权益的其他综合收益部分按相应的比例转入当期损益。对于剩余股权，按其账面价值确认为长期股权投资或其他相关金融资产，并按前述长期股权投资

或金融资产的会计政策进行后续计量。涉及对剩余股权由成本法核算转为权益法核算的，按相关规定进行追溯调整。

3、确定对被投资单位具有共同控制、重大影响的依据

控制是指有权决定一个企业的财务和经营政策，并能据以从该企业的经营活动中获取利益。共同控制是指按照合同约定对某项经济活动所共有的控制，仅在与该项经济活动相关的重要财务和经营决策需要分享控制权的投资方一致同意时存在。重大影响是指对一个企业的财务和经营政策有参与决策的权力，但并不能够控制或者与其他方一起共同控制这些政策的制订。在确定能否对被投资单位实施控制或施加重大影响时，已考虑投资企业和其他持有的被投资单位当期可转换公司债券、当期可执行认股权证等潜在表决权因素。

4、减值测试方法及减值准备计提方法

本公司在每一个资产负债表日检查长期股权投资是否存在可能发生减值的迹象。如果该资产存在减值迹象，则估计其可收回金额。如果资产的可收回金额低于其账面价值，按其差额计提资产减值准备，并计入当期损益。

长期股权投资的减值损失一经确认，在以后会计期间不予转回。

（十一）固定资产

1、固定资产确认条件

固定资产是指为生产商品、提供劳务、出租或经营管理而持有的，使用寿命超过一个会计年度的有形资产。

2、各类固定资产的折旧方法

固定资产按成本并考虑预计弃置费用因素的影响进行初始计量。固定资产从达到预定可使用状态的次月起，采用年限平均法在使用寿命内计提折旧。各类固定资产的使用寿命、预计净残值和年折旧率如下：

类别	折旧年限（年）	残值率	年折旧率
房屋及建筑物	20-40	5%	4.75%~2.38%
机器设备	5-10	5%	19.00%~9.50%
运输工具	4-6	5%	23.75%~15.83%

办公设备	3-5	5%	31.67%~19.00%
------	-----	----	---------------

预计净残值是指假定固定资产预计使用寿命已满并处于使用寿命终了时的预期状态，本公司目前从该项资产处置中获得的扣除预计处置费用后的金额。

3、固定资产的减值测试方法及减值准备计提方法

固定资产的减值测试方法和减值准备计提方法详见本节“四、报告期内采用的主要会计政策和会计估计”之“（十五）非流动资产减值”。

4、融资租入固定资产的认定依据及计价方法

融资租赁为实质上转移了与资产所有权有关的全部风险和报酬的租赁，其所有权最终可能转移，也可能不转移。以融资租赁方式租入的固定资产采用与自有固定资产一致的政策计提租赁资产折旧。能够合理确定租赁期届满时取得租赁资产所有权的在租赁资产使用寿命内计提折旧，无法合理确定租赁期届满能够取得租赁资产所有权的，在租赁期与租赁资产使用寿命两者中较短的期间内计提折旧。

5、其他说明

与固定资产有关的后续支出，如果与该固定资产有关的经济利益很可能流入且其成本能可靠地计量，则计入固定资产成本，并终止确认被替换部分的账面价值。除此以外的其他后续支出，在发生时计入当期损益。

固定资产出售、转让、报废或毁损的处置收入扣除其账面价值和相关税费后的差额计入当期损益。

本公司至少于年度终了对固定资产的使用寿命、预计净残值和折旧方法进行复核，如发生改变则作为会计估计变更处理。

（十二）在建工程

在建工程成本按实际工程支出确定，包括在建期间发生的各项工程支出、工程达到预定可使用状态前的资本化的借款费用以及其他相关费用等。在建工程在达到预定可使用状态后结转为固定资产。

在建工程的减值测试方法和减值准备计提方法详见“四、报告期内采用的主要会计政策和会计估计”之“（十五）非流动资产减值”。

（十三）借款费用

借款费用包括借款利息、折价或溢价的摊销、辅助费用以及因外币借款而发生的汇兑差额等。可直接归属于符合资本化条件的资产的购建或者生产的借款费用，在资产支出已经发生、借款费用已经发生、为使资产达到预定可使用或可销售状态所必要的购建或生产活动已经开始时，开始资本化；构建或者生产的符合资本化条件的资产达到预定可使用状态或者可销售状态时，停止资本化。其余借款费用在发生当期确认为费用。

专门借款当期实际发生的利息费用，减去尚未动用的借款资金存入银行取得的利息收入或进行暂时性投资取得的投资收益后的金额予以资本化；一般借款根据累计资产支出超过专门借款部分的资产支出加权平均数乘以所占用一般借款的资本化率，确定资本化金额。资本化率根据一般借款的加权平均利率计算确定。

资本化期间内，外币专门借款的汇兑差额全部予以资本化；外币一般借款的汇兑差额计入当期损益。

符合资本化条件的资产指需要经过相当长时间的购建或者生产活动才能达到预定可使用或可销售状态的固定资产、投资性房地产和存货等资产。

如果符合资本化条件的资产在购建或生产过程中发生非正常中断、并且中断时间连续超过3个月的，暂停借款费用的资本化，直至资产的购建或生产活动重新开始。

（十四）无形资产

1、无形资产

无形资产是指本公司拥有或者控制的没有实物形态的可辨认非货币性资产。

无形资产按成本进行初始计量。与无形资产有关的支出，如果相关的经济利益很可能流入本公司且其成本能可靠地计量，则计入无形资产成本。除此以外的其他项目的支出，在发生时计入当期损益。

取得的土地使用权通常作为无形资产核算。自行开发建造厂房等建筑物，相关的土地使用权支出和建筑物建造成本则分别作为无形资产和固定资产核算。如为外购的房屋及建筑物，则将有关价款在土地使用权和建筑物之间进行分配，难以合理分配的，全部作为固定资产处理。

使用寿命有限的无形资产自可供使用时起,对其原值在其预计使用寿命内采用直线法分期平均摊销。使用寿命不确定的无形资产不予摊销。

期末,对使用寿命有限的无形资产的使用寿命和摊销方法进行复核,如发生变更则作为会计估计变更处理。此外,还对使用寿命不确定的无形资产的使用寿命进行复核,如果有证据表明该无形资产为企业带来经济利益的期限是可预见的,则估计其使用寿命并按照使用寿命有限的无形资产的摊销政策进行摊销。

2、研究与开发支出

本公司内部研究开发项目的支出分为研究阶段支出与开发阶段支出。

研究阶段的支出,于发生时计入当期损益。

开发阶段的支出同时满足下列条件的,确认为无形资产,不能满足下述条件的开发阶段的支出计入当期损益:

- ① 完成该无形资产以使其能够使用或出售在技术上具有可行性;
- ② 具有完成该无形资产并使用或出售的意图;
- ③ 无形资产产生经济利益的方式,包括能够证明运用该无形资产生产的产品存在市场或无形资产自身存在市场,无形资产将在内部使用的,能够证明其有用性;
- ④ 有足够的技术、财务资源和其他资源支持,以完成该无形资产的开发,并有能力使用或出售该无形资产;
- ⑤ 归属于该无形资产开发阶段的支出能够可靠地计量。

无法区分研究阶段支出和开发阶段支出的,将发生的研发支出全部计入当期损益。

3、无形资产的减值测试方法及减值准备计提方法

无形资产的减值测试方法和减值准备计提方法详见本节“四、报告期内采用的主要会计政策和会计估计”之“(十五)非流动资产减值”。

（十五）非流动资产减值

对于固定资产、在建工程、使用寿命有限的无形资产、以成本模式计量的投资性房地产及对子公司、合营企业、联营企业的长期股权投资等非流动资产，本公司于资产负债表日判断是否存在减值迹象。如存在减值迹象的，则估计其可收回金额，进行减值测试。商誉、使用寿命不确定的无形资产和尚未达到可使用状态的无形资产，无论是否存在减值迹象，每年均进行减值测试。

减值测试结果表明资产的可收回金额低于其账面价值的，按其差额计提减值准备并计入减值损失。可收回金额为资产的公允价值减去处置费用后的净额与资产预计未来现金流量的现值两者之间的较高者。资产的公允价值根据公平交易中销售协议价格确定；不存在销售协议但存在资产活跃市场的，公允价值按照该资产的买方出价确定；不存在销售协议和资产活跃市场的，则以可获取的最佳信息为基础估计资产的公允价值。处置费用包括与资产处置有关的法律费用、相关税费、搬运费以及为使资产达到可销售状态所发生的直接费用。资产预计未来现金流量的现值，按照资产在持续使用过程中和最终处置时所产生的预计未来现金流量，选择恰当的折现率对其进行折现后的金额加以确定。资产减值准备按单项资产为基础计算并确认，如果难以对单项资产的可收回金额进行估计的，以该资产所属的资产组确定资产组的可收回金额。资产组是能够独立产生现金流入的最小资产组合。

在财务报表中单独列示的商誉，在进行减值测试时，将商誉的账面价值分摊至预期从企业合并的协同效应中受益的资产组或资产组组合。测试结果表明包含分摊的商誉的资产组或资产组组合的可收回金额低于其账面价值的，确认相应的减值损失。减值损失金额先抵减分摊至该资产组或资产组组合的商誉的账面价值，再根据资产组或资产组组合中除商誉以外的其他各项资产的账面价值所占比重，按比例抵减其他各项资产的账面价值。

上述资产减值损失一经确认，以后期间不予转回价值得以恢复的部分。

（十六）预计负债

当与或有事项相关的义务同时符合以下条件，确认为预计负债：（1）该义务是本公司承担的现时义务；（2）履行该义务很可能导致经济利益流出；（3）

该义务的金额能够可靠地计量。

在资产负债表日，考虑与或有事项有关的风险、不确定性和货币时间价值等因素，按照履行相关现时义务所需支出的最佳估计数对预计负债进行计量。

如果清偿预计负债所需支出全部或部分预期由第三方补偿的，补偿金额在基本确定能够收到时，作为资产单独确认，且确认的补偿金额不超过预计负债的账面价值。

（十七）股份支付

1、股份支付的种类

股份支付是为了获取职工或其他方提供服务而授予权益工具或者承担以权益工具为基础确定的负债的交易。股份支付分为以权益结算的股份支付和以现金结算的股份支付。

① 以权益结算的股份支付

用以换取职工提供的服务的权益结算的股份支付，以授予职工权益工具在授予日的公允价值计量。该公允价值的金额在完成等待期内的服务或达到规定业绩条件才可行权的情况下，在等待期内以对可行权权益工具数量的最佳估计为基础，按直线法计算计入相关成本或费用/在授予后立即可行权时，在授予日计入相关成本或费用，相应增加资本公积。

用以换取其他方服务的权益结算的股份支付，如果其他方服务的公允价值能够可靠计量，按照其他方服务在取得日的公允价值计量，如果其他方服务的公允价值不能可靠计量，但权益工具的公允价值能够可靠计量的，按照权益工具在服务取得日的公允价值计量，计入相关成本或费用，相应增加所有者权益。

② 以现金结算的股份支付

以现金结算的股份支付，按照本公司承担的以股份或其他权益工具为基础确定的负债的公允价值计量。如授予后立即可行权，在授予日计入相关成本或费用，相应增加负债；如须完成等待期内的服务或达到规定业绩条件以后才可行权，在等待期的每个资产负债表日，以对可行权情况的最佳估计为基础，按照本公司承担负债的公允价值金额，将当期取得的服务计入成本或费用，相应增加负债。

在相关负债结算前的每个资产负债表日以及结算日，对负债的公允价值重新计量，其变动计入当期损益。

2、确认可行权权益工具最佳估计的依据

在等待期内的每个资产负债表日，根据最新取得的可行权职工人数变动等后续信息做出最佳估计，修正预计可行权的权益工具数量。

3、实施、修改、终止股份支付计划的相关会计处理

本公司对股份支付计划进行修改时，若修改增加了所授予权益工具的公允价值，按照权益工具公允价值的增加相应确认取得服务的增加。权益工具公允价值的增加是指修改前后的权益工具在修改日的公允价值之间的差额。若修改减少了股份支付公允价值总额或采用了其他不利于职工的方式，则仍继续对取得的服务进行会计处理，视同该变更从未发生，除非本公司取消了部分或全部已授予的权益工具。

在等待期内，如果取消了授予的权益工具，本公司对取消所授予的权益性工具作为加速行权处理，将剩余等待期内应确认的金额立即计入当期损益，同时确认资本公积。职工或其他方能够选择满足非可行权条件但在等待期内未满足的，本公司将其作为授予权益工具的取消处理。

4、涉及本公司与本公司股东或实际控制人的股份支付交易的会计处理

涉及本公司与本公司股东或实际控制人的股份支付交易，结算企业与接受服务企业其中一在本公司内，另一在本公司外的，在本公司合并财务报表中按照以下规定进行会计处理：

① 结算企业以其本身权益工具结算的，将该股份支付交易作为权益结算的股份支付处理；除此之外，作为现金结算的股份支付处理。

结算企业是接受服务企业的投资者的，按照授予日权益工具的公允价值或应承担负债的公允价值确认为对接受服务企业的长期股权投资，同时确认资本公积（其他资本公积）或负债。

② 接受服务企业没有结算义务或授予本企业职工的是其本身权益工具的，将该股份支付交易作为权益结算的股份支付处理；接受服务企业具有结算义务且

授予本企业职工的并非其本身权益工具的，将该股份支付交易作为现金结算的股份支付处理。

本公司内各企业之间发生的股份支付交易，接受服务企业和结算企业不是同一企业的，在接受服务企业和结算企业各自的个别财务报表中对该股份支付交易的确认和计量，比照上述原则处理。

(十八) 收入

1、商品销售收入

在已将商品所有权上的主要风险和报酬转移给买方，既没有保留通常与所有权相联系的继续管理权，也没有对已售商品实施有效控制，收入的金额能够可靠地计量，相关的经济利益很可能流入企业，相关的已发生或将发生的成本能够可靠地计量时，确认商品销售收入的实现。

本公司收入确认的具体方法为货物已经发出并已经有收入货款权利的当期。

2、提供劳务收入

在提供劳务交易的结果能够可靠估计的情况下，于资产负债表日按照完工百分比法确认提供的劳务收入。劳务交易的完工进度按已经发生的劳务成本占估计总成本的比例确定。

提供劳务交易的结果能够可靠估计是指同时满足：①收入的金额能够可靠地计量；②相关的经济利益很可能流入企业；③交易的完工程度能够可靠地确定；④交易中已发生和将发生的成本能够可靠地计量。

如果提供劳务交易的结果不能够可靠估计，则按已经发生并预计能够得到补偿的劳务成本金额确认提供的劳务收入，并将已发生的劳务成本作为当期费用。已经发生的劳务成本如预计不能得到补偿的，则不确认收入。

3、使用费收入

根据有关合同或协议，按权责发生制确认收入。

4、利息收入

按照他人使用本集团货币资金的时间和实际利率计算确定。

（十九）政府补助

政府补助是指本公司从政府无偿取得货币性资产和非货币性资产，不包括政府作为所有者投入的资本。政府补助分为与资产相关的政府补助和与收益相关的政府补助。

与资产相关的政府补助，是指企业取得的、用于购建或以其他方式形成长期资产的政府补助。与收益相关的政府补助是指除与资产相关的政府补助之外的政府补助。

政府补助在本集团能够满足其所附的条件并且能够收到时，予以确认。政府补助为货币性资产的，按照收到或应收的金额计量。政府补助为非货币性资产的，按照公允价值计量；公允价值不能够可靠取得的，按照名义金额计量。按照名义金额计量的政府补助，直接计入当期损益。

与资产相关的政府补助，确认为递延收益，并在相关资产的使用寿命内平均分配计入当期损益。与收益相关的政府补助，用于补偿以后期间的相关费用和损失的，确认为递延收益，并在确认相关费用的期间计入当期损益；用于补偿已经发生的相关费用和损失的，直接计入当期损益。

已确认的政府补助需要返还时，存在相关递延收益余额的，冲减相关递延收益账面余额，超出部分计入当期损益；不存在相关递延收益的，直接计入当期损益。

（二十）递延所得税资产/递延所得税负债

1、当期所得税

资产负债表日，对于当期和以前期间形成的当期所得税负债（或资产），以按照税法规定计算的预期应交纳（或返还）的所得税金额计量。计算当期所得税费用所依据的应纳税所得额系根据有关税法规定对本报告期税前会计利润作相应调整后计算得出。

2、递延所得税资产及递延所得税负债

某些资产、负债项目的账面价值与其计税基础之间的差额，以及未作为资产和负债确认但按照税法规定可以确定其计税基础的项目的账面价值与计税基础

之间的差额产生的暂时性差异，采用资产负债表债务法确认递延所得税资产及递延所得税负债。

与商誉的初始确认有关，以及与既不是企业合并、发生时也不影响会计利润和应纳税所得额（或可抵扣亏损）的交易中产生的资产或负债的初始确认有关的应纳税暂时性差异，不予确认有关的递延所得税负债。此外，对与子公司、联营企业及合营企业投资相关的应纳税暂时性差异，如果本公司能够控制暂时性差异转回的时间，而且该暂时性差异在可预见的未来很可能不会转回，也不予确认有关的递延所得税负债。除上述例外情况，本公司确认其他所有应纳税暂时性差异产生的递延所得税负债。

与既不是企业合并、发生时也不影响会计利润和应纳税所得额（或可抵扣亏损）的交易中产生的资产或负债的初始确认有关的可抵扣暂时性差异，不予确认有关的递延所得税资产。此外，对与子公司、联营企业及合营企业投资相关的可抵扣暂时性差异，如果暂时性差异在可预见的未来不是很可能转回，或者未来不是很可能获得用来抵扣可抵扣暂时性差异的应纳税所得额，不予确认有关的递延所得税资产。除上述例外情况，本公司以很可能取得用来抵扣可抵扣暂时性差异的应纳税所得额为限，确认其他可抵扣暂时性差异产生的递延所得税资产。

对于能够结转以后年度的可抵扣亏损和税款抵减，以很可能获得用来抵扣可抵扣亏损和税款抵减的未来应纳税所得额为限，确认相应的递延所得税资产。

资产负债表日，对于递延所得税资产和递延所得税负债，根据税法规定，按照预期收回相关资产或清偿相关负债期间的适用税率计量。

于资产负债表日，对递延所得税资产的账面价值进行复核，如果未来很可能无法获得足够的应纳税所得额用以抵扣递延所得税资产的利益，则减记递延所得税资产的账面价值。在很可能获得足够的应纳税所得额时，减记的金额予以转回。

3、所得税费用

所得税费用包括当期所得税和递延所得税。

除确认为其他综合收益或直接计入所有者权益的交易和事项相关的当期所得税和递延所得税计入其他综合收益或所有者权益，以及企业合并产生的递延所

得税调整商誉的账面价值外,其余当期所得税和递延所得税费用或收益计入当期损益。

4、所得税的抵销

当拥有以净额结算的法定权利,且意图以净额结算或取得资产、清偿负债同时进行时,本公司当期所得税资产及当期所得税负债以抵销后的净额列报。

当拥有以净额结算当期所得税资产及当期所得税负债的法定权利,且递延所得税资产及递延所得税负债是与同一税收征管部门对同一纳税主体征收的所得税相关或者是对不同的纳税主体相关,但在未来每一具有重要性的递延所得税资产及负债转回的期间内,涉及的纳税主体意图以净额结算当期所得税资产和负债或是同时取得资产、清偿负债时,本公司递延所得税资产及递延所得税负债以抵销后的净额列报。

(二十一) 职工薪酬

本公司在职工提供服务的会计期间,将应付的职工薪酬确认为负债。

本公司按规定参加由政府机构设立的职工社会保障体系,包括基本养老保险、医疗保险、住房公积金及其他社会保障制度,相应的支出于发生时计入相关资产成本或当期损益。

在职工劳动合同到期之前解除与职工的劳动关系,或为鼓励职工自愿接受裁减而提出给予补偿的建议,如果本公司已经制定正式的解除劳动关系计划或提出自愿裁减建议并即将实施,同时本公司不能单方面撤回解除劳动关系计划或裁减建议的,确认因解除与职工劳动关系给予补偿产生的预计负债,并计入当期损益。

职工内部退休计划采用上述辞退福利相同的原则处理。本公司将自职工停止提供服务日至正常退休日的期间拟支付的内退人员工资和缴纳的社会保险费等,在符合预计负债确认条件时,计入当期损益(辞退福利)。

五、税项

（一）主要税种及税率

税种	具体税率情况
增值税	应税收入按 17% 的税率计算销项税，并按扣除当期允许抵扣的进项税额后的差额计缴增值税
城市维护建设税	按实际缴纳的流转税的 7% 计缴
企业所得税	公司按应纳税所得额的 15% 计缴。子公司恩慈制药按应纳税所得额的 25% 计缴
土地使用税	公司按每年每平米 9 元计缴。杨凌生产基地土地使用税按每年每平米 8 元计缴。子公司恩慈制药按每年每平米 14 元计缴

（二）税收优惠政策

1、万隆制药于 2011 年 10 月 9 日经陕西省科学技术厅、陕西省财政厅、陕西省国家税务局、陕西省地方税务局批准，取得高新技术企业证书，于 2011 至 2013 年期间，享受 15% 的企业所得税优惠税率。

根据《高新技术企业认定管理办法》，以及对公司的经营情况等方面进行分析，预计公司在 2014 年度可以通过高新技术企业认证复审，获得新的高新技术企业证书。

2、公司所在地土地使用税为每年每平米 16 元，子公司恩慈制药公司所在地土地使用税为每年每平米 20 元。根据西地税发（2009）249 号文，自 2009 年 7 月 1 日至 2011 年 12 月 31 日，公司及子公司恩慈制药所在地土地使用税分别按每年每平米 9 元和 14 元计缴。根据西地税发（2012）91 号文件，自 2012 年 1 月 1 日起，公司及子公司西安恩慈制药有限公司所在地土地使用税分别暂按每年每平米 9 元和 14 元计缴。

六、分部报告

（一）按产品分类

单位：万元

业务收入构成	2013年		2012年		2011年	
	金额	比例	金额	比例	金额	比例
奥硝唑系列制剂	17,510.63	82.24%	15,283.58	82.12%	13,813.08	82.95%

其他围手术期用药	2,830.00	13.29%	1,988.40	10.68%	1,614.41	9.69%
中成药制剂	783.60	3.68%	1,121.49	6.03%	933.74	5.61%
其他药品	168.99	0.79%	217.27	1.17%	292.01	1.75%
合计	21,293.23	100.00%	18,610.74	100.00%	16,653.24	100.00%

(二) 按地区分类

单位：万元

销售区域	2013年		2012年		2011年	
	金额	比例	金额	比例	金额	比例
华北地区	2,256.76	10.60%	2,240.78	12.04%	2,357.74	14.16%
华东地区	6,759.35	31.74%	5,799.75	31.16%	3,679.67	22.10%
华中地区	3,044.07	14.30%	2,489.51	13.38%	2,073.57	12.45%
东北地区	1,646.29	7.73%	1,728.69	9.29%	1,480.07	8.89%
华南地区	1,827.04	8.58%	1,776.10	9.54%	1,725.70	10.36%
西南地区	2,214.61	10.40%	1,852.59	9.95%	1,665.90	10.00%
西北地区	3,545.11	16.65%	2,723.32	14.63%	3,670.58	22.04%
合计	21,293.23	100.00%	18,610.74	100.00%	16,653.24	100.00%

七、经注册会计师核验的非经常性损益明细表

单位：元

项目	2013年度	2012年度	2011年度
非流动性资产处置损益	-82,075.88	-2,804.68	-64,557.08
计入当期损益的政府补助，（与企业业务密切相关，按照国家统一标准定额或定量享受的政府补助除外）	1,285,900.00	1,223,000.00	64,800.00
除上述各项之外的其他营业外收入和支出	52,753.40	124,937.98	484,538.32
其他符合非经常性损益定义的损益项目	144,027.40		
小计	1,400,604.92	1,345,133.30	484,781.24
所得税影响额	211,740.74	201,770.00	73,652.30
少数股东权益影响额（税后）			-
合计	1,188,864.18	1,143,363.30	411,128.94

八、财务指标

(一) 主要财务指标

财务指标	2013.12.31 /2013 年度	2012.12.31 /2012 年度	2011.12.31 /2011 年度
流动比率	6.35	5.50	1.77
速动比率	5.71	4.85	1.55
资产负债率（母公司）	11.64%	14.36%	25.14%
应收账款周转率（次/年）	40.83	22.10	9.30
存货周转率（次）	5.04	4.92	4.79
总资产周转率（次/年）	0.72	0.75	0.76
息税折旧摊销前利润（万元）	8,217.72	7,428.51	6,785.18
归属于发行人股东的净利润（万元）	6,273.91	5,551.07	4,952.36
归属于发行人股东扣除非经常性损益后的净利润（万元）	6,155.02	5,436.73	4,911.25
利息保障倍数（倍）	-	169.19	44.59
每股经营活动产生的现金流量（元）	0.93	1.03	0.79
每股净现金流量（元）	0.34	0.40	0.20
基本每股收益（元）	0.84	0.74	0.66
稀释每股收益（元）	0.84	0.74	0.66
归属于发行人股东的每股净资产（元）	3.84	3.00	2.26
归属于公司普通股股东的净利润加权平均净资产收益率	24.48%	28.16%	32.03%
无形资产（土地使用权除外）占净资产的比例	1.15%	0.46%	1.15%

表中指标计算公式：

流动比率=流动资产/流动负债

速动比率=(流动资产-存货-待摊费用)/流动负债

资产负债率=(负债总额/资产总额)×100%

应收账款周转率=营业收入/应收账款平均余额

应收账款周转天数=360/应收账款周转率

存货周转率=营业成本/存货平均余额

总资产周转率=营业收入/资产平均余额

净资产收益率(扣除非经营性损益)=扣除非经营性损益后净利润/期末净资产总额*100%

息税折旧摊销前利润=利润总额+财务费用+固定资产折旧费用+摊销

利息保障倍数=息税前利润/利息费用(息为利息支出、税为所得税)

无形资产(扣除土地使用权、水面养殖权和采矿权等后)占净资产的比例=(无形资产-土地使用权-水面养殖权-采矿权)/期末净资产

每股经营活动产生的现金流量=经营活动产生的现金流量/股本

每股净现金流量=净现金流量/股本

基本每股收益= $P \div S$, $S = S_0 + S_1 + S_i \times M_i \div M_0 - S_j \times M_j \div M_0 - S_k$

稀释每股收益=[$P + (\text{已确认为费用的稀释性潜在普通股利息} - \text{转换费用}) \times (1 - \text{所得税率})$] / ($S_0 + S_1 + S_i \times M_i \div M_0 - S_j \times M_j \div M_0 - S_k + \text{认股权证、股份期权、可转换债券等增加的普通股加权平均数}$)

其中: P 为归属于公司普通股股东的净利润; S 为发行在外的普通股加权平均数; S_0 为期初股份总数; S_1 为报告期因公积金转增股本或股票股利分配等增加股份数; S_i 为报告期因发行新股或债转股等增加股份数; S_j 为报告期因回购等减少股份数; S_k 为报告期缩股数; M_0 为报告期月份数; M_i 为增加股份下一月份起至报告期期末的月份数; M_j 为减少股份下一月份起至报告期期末的月份数。

净资产收益率= $P / (E_0 + NP \div 2 + E_i \times M_i \div M_0 - E_j \times M_j \div M_0 \pm E_k \times M_k \div M_0)$

其中: P 归属于公司普通股股东的净利润; E 为归属于公司普通股股东的期末净资产; NP 为归属于公司普通股股东的净利润; E_0 为归属于公司普通股股东的期初净资产; E_i 为报告期发行新股或债转股等新增的、归属于公司普通股股东的净资产; E_j 为报告期回购或现金分红等减少的、归属于公司普通股股东的净资产; M_0 为报告期月份数; M_i 为新增净资产下一月份起至报告期期末的月份数; M_j 为减少净资产下一月份起至报告期期末的月份数; E_k 为因其他交易或事项引起的净资产增减变动; M_k 为发生其他净资产增减变动下一月份起至报告期期末的月份数。

(二) 净资产收益率和每股收益

按照中国证监会《公开发行证券公司信息披露编报规则第 9 号净资产收益率和每股收益的计算及披露》(2010 年修订)、《公开发行证券的公司信息披露编报规范问答第 1 号——非经常性损益》的规定, 本公司报告期净资产收益率和每股收益如下所示:

报告期利润	报告期	加权平均净资产 收益率	每股收益（元/股）	
			基本每股收益	稀释每股收益
归属于公司普通 股股东的净利润	2013 年度	24.48%	0.84	0.84
	2012 年度	28.16%	0.74	0.74
	2011 年度	32.03%	0.66	0.66
扣除非经常性损 益后归属于公司 普通股股东的净 利润	2013 年度	24.02%	0.82	0.82
	2012 年度	27.58%	0.72	0.72
	2011 年度	31.76%	0.65	0.65

九、财务状况分析

（一）资产结构分析

报告期内，公司资产规模和生产经营规模呈现平稳、较快的增长态势。截至2013年12月31日，本公司资产总额为32,821.08万元，其中：流动资产为15,807.22万元，占总资产的比例为48.16%；固定资产为5,393.53万元，占总资产的比例为16.43%；无形资产为4,857.54万元，占总资产的比例为14.80%。

公司总资产2012年末较2011年末提高15.76%，2013年末较2012年末提高23.71%。2011至2013年期间公司资产总额的增长主要系公司处于成长期，营业收入持续增长、经营规模扩大所致。报告期资产构成情况如下表所示：

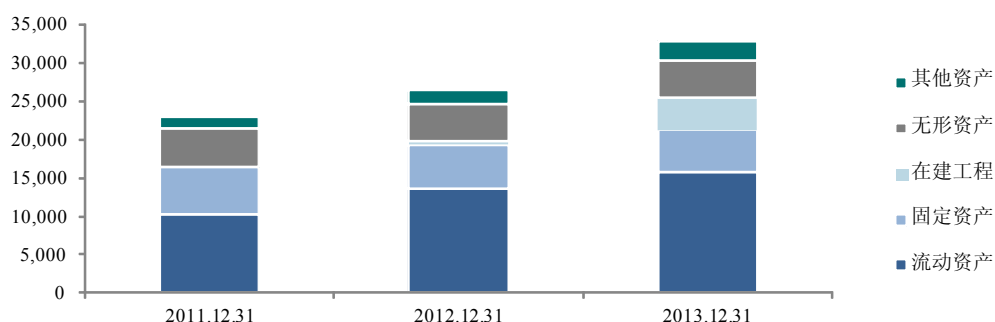
单位：万元

项 目	2013.12.31		2012.12.31		2011.12.31	
	金额	占比	金额	占比	金额	占比
货币资金	12,435.20	37.89%	9,903.15	37.33%	6,892.74	30.07%
应收票据	922.93	2.81%	694.03	2.62%	328.92	1.44%
应收账款	433.32	1.32%	609.25	2.30%	1,064.26	4.64%
预付款项	149.15	0.45%	209.18	0.79%	630.32	2.75%
其他应收款	272.02	0.83%	346.03	1.30%	62.56	0.27%
存货	1,474.60	4.49%	1,591.65	6.00%	1,240.52	5.41%
其他流动资产	120.00	0.37%	203.18	0.77%	-	-
流动资产合计	15,807.22	48.16%	13,556.47	51.10%	10,219.32	44.59%
固定资产	5,393.53	16.43%	5,789.35	21.82%	6,129.32	26.74%
在建工程	4,223.19	12.87%	506.81	1.91%	101.51	0.44%
工程物资	1,244.33	3.79%	747.14	2.82%		
无形资产	4,857.54	14.80%	4,729.68	17.83%	4,921.10	21.47%

项 目	2013.12.31		2012.12.31		2011.12.31	
	金额	占比	金额	占比	金额	占比
递延所得税资产	18.39	0.06%	3.79	0.01%	1.68	0.01%
其他非流动资产	1,276.88	3.89%	1,197.88	4.52%	1,546.78	6.75%
非流动资产合计	17,013.86	51.84%	12,974.66	48.90%	12,700.39	55.41%
资产总计	32,821.08	100.00%	26,531.13	100.00%	22,919.71	100.00%

报告期各期末公司资产规模和结构

单位：万元



2012 年末较 2011 年末，公司收入规模增长促进了流动资产占总资产比例上升。2013 年末，公司流动资产占总资产比例较 2012 年有所下降，主要为募投项目杨凌生产基地投入增加所致。报告期内，公司资产结构合理，财务状况保持稳定，与目前公司生产经营特点和规模相适应。

1、流动资产构成分析

公司 2011 年末、2012 年末和 2013 年末的流动资产分别为 10,219.32 万元、13,556.47 万元和 15,807.22 万元。报告期内公司流动资产主要由货币资金、应收账款、预付账款和存货等与公司生产经营活动密切相关的流动资产组成；2011 年末、2012 年末及 2013 年末这四项资产合计占流动资产的比例分别为 96.17%、90.83%和 91.68%。

报告期内，公司的流动资产构成如下表所示：

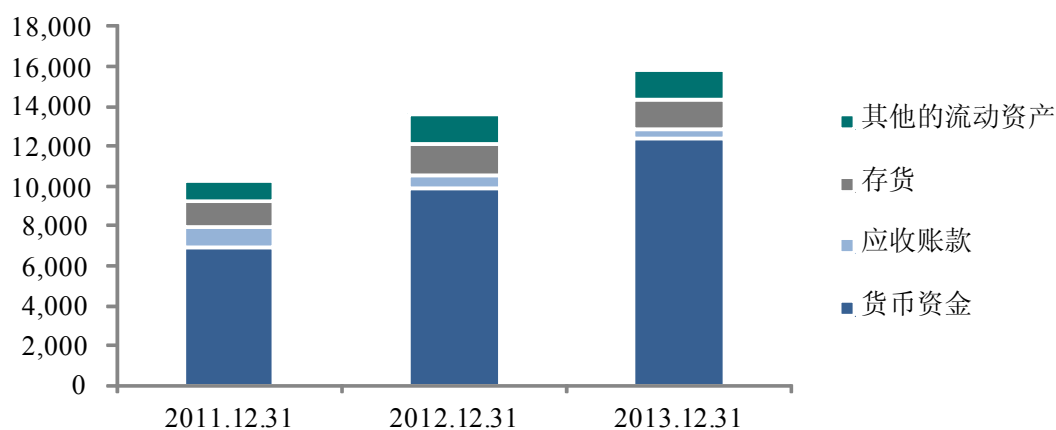
单位：万元

项 目	2013.12.31		2012.12.31		2011.12.31	
	金额	占比	金额	占比	金额	占比
货币资金	12,435.20	78.67%	9,903.15	73.05%	6,892.74	67.45%
应收票据	922.93	5.84%	694.03	5.12%	328.92	3.22%

项 目	2013.12.31		2012.12.31		2011.12.31	
	金额	占比	金额	占比	金额	占比
应收账款	433.32	2.74%	609.25	4.49%	1,064.26	10.41%
预付款项	149.15	0.94%	209.18	1.54%	630.32	6.17%
其他应收款	272.02	1.72%	346.03	2.55%	62.56	0.61%
存货	1,474.60	9.33%	1,591.65	11.74%	1,240.52	12.14%
其他流动资产	120.00	0.76%	203.18	1.50%	-	-
流动资产合计	15,807.22	100.00%	13,556.47	100.00%	10,219.32	100.00%

报告期各期末公司流动资产构成

单位：万元



(1) 货币资金

报告期内，公司货币资金主要来源于自身积累。报告期各期末，公司货币资金余额分别为 6,892.74 万元、9,903.15 万元和 12,435.20 万元，占同期的流动资产比例分别为 67.45%、73.05%和 78.67%。

2012 年末货币资金余额较上年增加 3,010.42 万元，同比增长 43.68%。主要系 2012 年公司营业收入较 2011 年增长 11.75%以及收到政府补助 122.30 万元所致。

2013 年末货币资金余额较上年增加 2,532.05 万元，同比增长 25.57%。主要系公司收入规模继续扩大、应收账款回款管理逐年加强以及收到政府补助 128.59 万元所致。

(2) 应收票据

2011年末至2013年末，公司应收票据余额分别为328.92万元、694.03万元和922.93万元。公司的应收票据全部是银行承兑汇票。与一般信用赊销相比，银行承兑能较大限度降低公司的回款风险。截至2013年12月31日，公司已背书但尚未到期的应收票据余额为1,769.64万元，公司没有用于质押的应收票据，也无应收票据转为应收账款的情形。

截至2013年12月31日，公司已背书转让但尚未到期金额最大的前五项情况如下：

单位：万元

出票单位	出票日期	到期日	金额
安徽华源医药股份有限公司	2013年8月15日	2014年2月15日	80.00
河北医科大学第二医院	2013年11月27日	2014年5月27日	40.00
兰州立青商贸有限责任公司	2013年10月22日	2014年4月22日	22.50
包头市三银贸易有限责任公司	2013年7月4日	2014年1月3日	20.00
安徽华源医药股份有限公司	2013年7月9日	2014年1月9日	20.00
合计	-	-	182.50

(3) 应收账款

2011年末至2013年末，公司的应收账款账面余额分别为1,073.87万元、610.07万元和433.40万元，占当期营业收入的比例分别为6.45%、3.28%和2.03%；应收账款账面净额占流动资产的比例分别为10.41%、4.49%和2.74%。

①应收账款变动分析

报告期公司持续加强应收账款回款管理，公司报告期期末应收账款余额逐年降低。

②应收账款与营业收入配比分析

报告期内，公司应收账款账面余额与营业收入的配比情况如下：

单位：万元

项 目	2013.12.31	2012.12.31	2011.12.31
期末应收账款账面余额	433.40	610.07	1,073.87
应收账款增长率	-28.96%	-43.19%	-57.17%
项 目	2013年	2012年	2011年
营业收入	21,303.65	18,610.74	16,654.06

营业收入增长率	14.47%	11.75%	10.24%
应收账款账面余额占营业收入比例	2.03%	3.28%	6.45%

报告期公司营业收入不断增长的同时，期末应收账款不断降低，公司期末应收账款占当期营业收入的比例逐年降低，公司盈利质量良好。

③应收账款账龄分析

报告期公司应收账款账龄分析表如下所示：

单位：万元

账龄	2013.12.31				2012.12.31				2011.12.31			
	金额	占比	坏账准备金额	计提比例	金额	占比	坏账准备金额	计提比例	金额	占比	坏账准备金额	计提比例
1年以内	431.87	99.65%	-	0%	594.18	97.40%	-	0%	889.9	82.87%	-	0%
1-2年	1.53	0.35%	0.08	5%	15.49	2.54%	0.77	5%	175.84	16.37%	8.79	5%
2-3年	-	-	-	10%	0.39	0.06%	0.04	10%	8.13	0.76%	0.81	10%
3-4年	-	-	-	30%	-	-	-	30%	-	-	-	30%
4-5年	-	-	-	80%	-	-	-	80%	-	-	-	80%
5年以上	-	-	-	100%	-	-	-	100%	-	-	-	100%
合计	433.40	100%	0.08	-	610.07	100%	0.81	-	1,073.87	100%	9.6	-

截至2013年12月31日，公司一年以内的应收账款占比为99.65%，两年以内的应收账款占比为100.00%，账龄较长的款项占比很小，债权回收时间较短，回收风险较小。

④应收账款前五名客户情况分析

截至2013年12月31日，公司前五名应收账款客户具体情况如下：

单位：万元

客户名称	应收账款余额	账龄	占应收账款总额的比例
福建东南医药有限公司	123.44	1年以内	28.48%
福建省泉州市医药有限责任公司	84.33	1年以内	19.46%
福建中合药业有限公司	49.44	1年以内	11.41%
山东九州通医药有限公司	24.92	1年以内	5.75%
山东瑞中医药有限公司	19.99	1年以内	4.61%
合计	302.11	-	69.71%

截至2013年12月31日，前五名应收账款客户欠款金额合计302.11万元，

占应收账款总额的比例为 69.71%。公司不存在针对单一客户较大的应收账款损失风险。上述应收账款无应收关联方的款项，亦无应收持有本公司 5%（含 5%）以上表决权股份的股东单位欠款。

(4) 预付款项

公司预付账款主要为预付设备耗材款、咨询费用和材料款等。2011 年末至 2013 年末，公司预付款项余额分别为 630.32 万元、209.18 万元和 149.15 万元，占流动资产的比例分别为 6.17%、1.54%和 0.94%。

截至 2013 年 12 月 31 日，预付款项金额前五名单位情况如下表所示：

单位：万元

单位名称	金额	占预付款总额的比例
西安盛兴中药饮片有限公司	36.47	24.45%
成都傲飞生物化学品有限责任公司	22.00	14.75%
上海永延机械设备有限公司	13.81	9.26%
中国药品生物制品标准化研究所	8.00	5.36%
希悦尔（中国）有限公司	6.59	4.42%
合计	86.87	58.25%

预付款项期末数中无预付关联方的款项，也无预付持有公司 5%（含 5%）以上股份的股东的款项。

(5) 其他应收款

截至 2013 年 12 月 31 日，公司其他应收款账面净值为 272.02 万元，占流动资产的比例为 1.72%。报告期末其他应收款中无持本公司 5%及以上股份的股东欠款。

①其他应收款账龄组合和坏账准备的计提情况

A、按账龄分析法计提坏账准备的其他应收款如下所示：

单位：万元

账龄	2013.12.31				2012.12.31				2011.12.31			
	金额	占比	坏账准备金额	计提比例	金额	占比	坏账准备金额	计提比例	金额	占比	坏账准备金额	计提比例
1 年以内	19.55	6.11%	-	0%	30.73	8.28%	-	0%	32.67	50.51%	-	0%
1-2	20.12	6.29%	1.01	5%	188.75	50.85%	9.44	5%	31.18	48.23%	1.56	5%

年												
2-3年	188.55	58.95%	18.86	10%	150.86	40.65%	15.09	10%	0.3	0.46%	0.03	10%
3-4年	90.86	28.40%	27.26	30%	0.30	0.08%	0.09	30%	-	-	-	30%
4-5年	0.30	0.09%	0.24	80%	-	-	-	80%	-	-	-	80%
5年以上	0.52	0.16%	0.52	100%	0.52	0.14%	0.52	100%	0.52-	0.80%	0.52	100%
合计	319.90	100%	47.88		371.16	100%	25.13	-	64.67	100%	2.11	-

2012 年末公司其他应收款余额增长 306.49 万元，主要系公司预付的部分材料款转入其他应收款以及预付的部分研发进度款由于合同终止转至该项目核算所致。2013 年随着其他应收款逐步收回，期末其他应收款余额有所下降。

由于研发项目技术原因，2012 年 7 月 21 日和及 2013 年 12 月公司分别与委托开发 AYS-22S 的合作研发单位本溪瑞圣康药物开发有限公司（以下简称“瑞圣康”）签订补充协议，约定解除双方于 2010 年 4 月 12 日签订的该项目的《技术开发（转让）合同》，同时约定瑞圣康分五次退回公司支付的技术转让费 260 万元。截至 2013 年 12 月 31 日，公司已收到本溪瑞圣康退回款 170 万元。

2011 年发行人与浙江海昌药业有限公司（以下简称“海昌药业”）签订合同约定海昌药业向发行人提供一种术前诊断显影剂药物原料，发行人预付原料款 135 万元，海昌药业于 2012 年向发行人供货。发行人与海昌药业于 2012 年 12 月 7 日签订补充协议，约定海昌药业收到发行人退回原料后，退回发行人预付货款。海昌药业已与 2013 年取得浙江省食品药品监督管理局（CYHS1301116 浙）受理号、浙江省食品药品检验研究院出具的检验报告书（报告书编号 YP20135363），检验结论为碘普罗胺按申报的药品质量标准检验，结果符合规定。公司正与海昌药业沟通，以确定预付的 135 万元是否重新作为预付购买原料款或者退回本公司。

公司与华诺通（北京）医药科技有限公司（以下简称“华诺通”）于 2011 年 7 月 15 日签订碘普罗胺注射液制剂技术开发合同，公司按照合同约定预付 130 万元技术转让款。2012 年 12 月 7 日，公司与华诺通签订碘普罗胺注射液制剂开发合同终止协议，协议约定，公司预付的 130 万元由公司承担 80 万元，华诺通承担 50 万元，技术开发单位应在签订合同后 30 个工作日内向公司提交所有前期研发资料，该项目由公司自行研究。公司将华诺通应归还公司的 50 万款项由其他流

动资产转至其他应收款核算。

B、年末单项金额虽不重大但单项计提坏账准备的其他应收款如下所示：

单位：万元

项目	账面余额	计提比例(%)	坏账准备
预付技术转让款	24.00	100.00	24.00
合计	24.00	100.00	24.00

公司 2013 年末单项金额虽不重大但单项计提坏账准备的其他应收款为预付的购买“羟乙基淀粉钠 130/0.4 氯化钠注射液”项目技术款，由于欧盟已经禁止使用该药品，公司拟终止该技术委托开发，预付的开发款预计不能收回。

②截至 2013 年 12 月 31 日，其他应收款欠款前五名明细情况如下：

单位：万元

债务人名称	金额	年限	占其他应收款总额的比例
浙江海昌药业有限公司	135.00	2-3 年	39.26%
本溪瑞圣康药物开发有限公司	90.00	3-4 年	26.17%
华诺通（北京）医药科技有限公司	50.00	2-3 年	14.54%
山东诚创医药技术开发有限公司	24.00	3-4 年	6.98%
宁辉	10.00	1-2 年	2.91%
合计	309.00	-	89.86%

截至 2013 年 12 月 31 日，公司其他应收款中无应收关联方的款项，也无应收持有公司 5%（含 5%）以上股份的股东的款项。

（6）存货

2011 年末至 2013 年末，公司存货账面净值分别为 1,240.52 万元、1,591.65 万元和 1,474.60 万元，占流动资产的比例分别为 12.14%、11.74%和 9.33%。

报告期各期末，公司存货构成情况如下表所示：

单位：万元

项目	2013.12.31		2012.12.31		2011.12.31	
	金额	比例	金额	比例	金额	比例
原材料	556.31	37.73%	805.36	50.60%	675.39	54.44%
在产品	0.00	0.00%	6.28	0.39%	1.25	0.10%

项 目	2013.12.31		2012.12.31		2011.12.31	
	金额	比例	金额	比例	金额	比例
产成品	908.37	61.60%	768.87	48.31%	556.09	44.83%
周转材料	9.91	0.67%	11.14	0.70%	7.79	0.63%
存货合计	1,474.60	100.00%	1,591.65	100.00%	1,240.52	100.00%

公司的存货主要由原材料和产成品构成，两项合计占全部存货的90%以上。公司的产成品有15到45天左右的检验周期，质检合格后才能出厂销售。

报告期公司通过制订采购计划和生产销售协调机制等措施对存货进行动态管理，存货管理更加精细化。报告期公司期末存货账面净值占流动资产比例逐年下降，公司存货维持在较低水平。

2、非流动资产构成分析

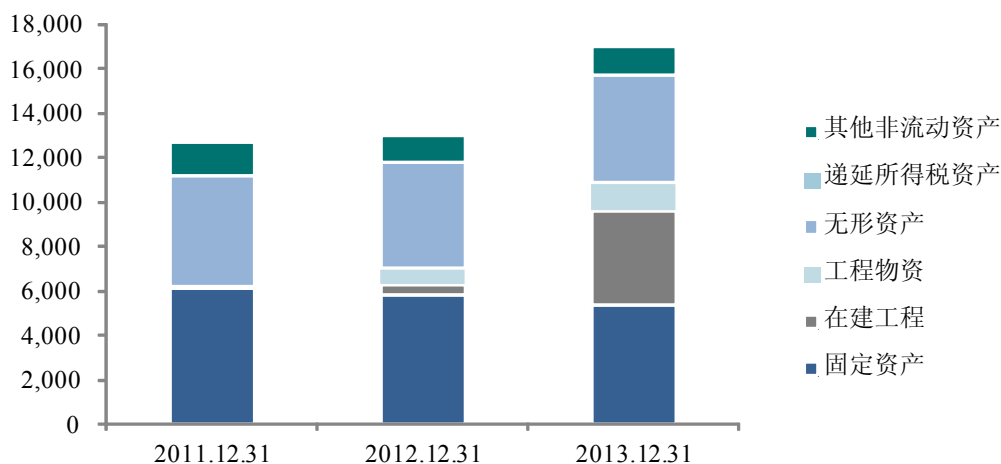
公司2011年末、2012年末及2013年末的非流动资产余额分别为12,700.39万元、12,974.66万元和17,013.86万元。其构成如下表所示：

单位：万元

项 目	2013.12.31		2012.12.31		2011.12.31	
	金额	占比	金额	占比	金额	占比
固定资产	5,393.53	31.70%	5,789.35	44.62%	6,129.32	48.26%
在建工程	4,223.19	24.82%	506.81	3.91%	101.51	0.80%
工程物资	1,244.33	7.31%	747.14	5.76%	-	-
无形资产	4,857.54	28.55%	4,729.68	36.45%	4,921.10	38.75%
递延所得税资产	18.39	0.11%	3.79	0.03%	1.68	0.01%
其他非流动资产	1,276.88	7.51%	1,197.88	9.23%	1,546.78	12.18%
非流动资产合计	17,013.86	100.00%	12,974.66	100%	12,700.39	100%

报告期各期末非流动资产构成

单位：万元



报告期内公司非流动资产主要由固定资产、在建工程、无形资产和其他非流动资产组成，各期固定资产、在建工程、无形资产和其他非流动资产合计占非流动资产的比例均在 90%以上。

(1) 固定资产

公司 2011 年末、2012 年末及 2013 年末的固定资产账面价值分别为 6,129.32 万元、5,789.35 万元及 5,393.53 万元，占同期非流动资产的比例分别为 48.26%、44.63%和 31.70%，其构成具体如下表所示：

单位：万元

项 目	2013.12.31		2012.12.31		2011.12.31	
	金额	占比	金额	占比	金额	占比
房屋及建筑物	3,375.22	62.58%	3,518.35	60.77%	3,661.48	59.74%
机器设备	1,824.50	33.83%	1,960.86	33.87%	2,091.66	34.13%
运输工具	159.75	2.96%	253.33	4.38%	297.26	4.85%
办公设备	34.05	0.63%	56.81	0.98%	78.92	1.29%
合计	5,393.53	100%	5,789.35	100%	6,129.32	100%

房屋建筑物和机器设备是公司固定资产的主要组成部分，在报告期内二者合计占全部固定资产的比例稳定在 90%以上。

2012 年末、2013 年末，公司固定资产账面净值较上年末有所下降，主要原因因为各期新增各类固定资产账面原值分别为 298.30 万元、254.83 万元，同时各

期计提折旧分别为 637.60 万元、630.53 万元。

本公司已建立了完整的固定资产维护体系，固定资产是与生产经营紧密相关的房屋建筑物及机器设备等，资产使用、运行状况良好。报告期内，各期末未发现固定资产存在减值迹象，故未计提固定资产减值准备。

(2) 在建工程

公司 2011 年末、2012 年末和 2013 年末在建工程余额分别为 101.51 万元、506.81 万元和 4,223.19 万元，报告期内在建工程情况如下表所示：

单位：万元

项目	2013.12.31	2012.12.31	2011.12.31
杨凌生产基地	4,223.19	506.81	101.51
合计	4,223.19	506.81	101.51

2011 年末公司在建工程余额系募投项目杨凌医药生产基地的部分前期工程费用；2012 年末公司增加 405.30 万元募投项目投入；2013 年末公司增加 3,716.38 万元，在建工程余额达到 4,223.19 万元。

报告期公司在建工程明细如下：

单位：万元

项目	2013.12.31	2012.12.31	2011.12.31
测绘费、检测费及其他开工前准备费用	84.77	42.69	101.51
设计及咨询费	344.88	356.53	-
工程款及其他	3,793.54	107.58	-
合计	4,223.19	506.81	101.51

(3) 工程物资

单位：万元

项目	2013.12.31	2012.12.31	2011.12.31
杨凌生产基地专用设备	1,244.33	747.14	-
合计	1,244.33	747.14	-

2012 年末公司新增工程物资 747.14 万元，2013 年末公司新增 534.63 万元，均为公司募投项目杨凌生产基地生产线预付设备款。

(4) 无形资产

本公司无形资产包括土地使用权、专利技术、非专利技术和软件几类。报告

期各期末，无形资产账面价值分别为 4,921.10 万元、4,729.68 万元和 4,857.54 万元，占同期非流动资产的比例分别为 38.75%、36.45%和 28.55%。

2012 年公司无形资产账面价值较上年降低主要为无形资产摊销所致；2013 年公司无形资产账面价值较上年提高主要为公司本期通过技术受让的方式获得奥硝唑阴道泡腾片等 9 个药品生产批件，按购买这 9 个生产批件的合同金额转入无形资产管理所致。

(5) 其他非流动资产

公司其他非流动资产主要为与相关单位签订技术开发或技术受让合同，根据研发进度向合作单位支付技术开发款，以及购买土地使用权的土地购置预付款。2011 年末、2012 年末和 2013 年末，上述其他非流动资产的金额分别为 1,546.78 万元、1,197.88 万元和 1,276.88 万元，占当期非流动资产的比例分别为 12.18%、9.24%和 7.50%。

2011 年末、2012 年末和 2013 年末，公司其他非流动资产明细如下所示：

单位：万元

项目	2013.12.31	2012.12.31	2011.12.31	内容
乌苯美司片项目	10.00	6.00	6.00	技术受让
一种糖尿病用药	40.00	20.00	20.00	合作开发
羟乙基淀粉钠 130/0.4 氯化钠注射液项目	-	24.00	24.00	合作开发
一种抗高血压片剂 1	-	27.00	27.00	合作开发
一种抗高血压片剂 2	58.50	31.50	31.50	合作开发
一种心脑血管用药	40.00	40.00	40.00	合作开发
一种抗病毒药物	48.50	48.50	48.50	合作开发
第四代硝基咪唑原料药及制剂技术开发	100.00	50.00	-	合作开发
塞来昔布胶囊	87.00	58.00	-	合作开发
头孢特仑	60.00	60.00	60.00	合作开发
一种新一代喹诺酮类药物	84.00	84.00	84.00	合作开发
一种核磁造影剂原料药和制剂	85.50	85.50	-	合作开发
一种头孢类药物	194.00	194.00	144.00	技术受让
AYS-22S	-	-	260.00	合作开发
一种调节体液平衡的电解质药物	68.00	68.00	68.00	合作开发
一种术前诊断显影剂药物	-	-	130.00	自主研发

项目	2013.12.31	2012.12.31	2011.12.31	内容
一种舒缓痉挛性疼痛原料及片剂	-	-	192.50	合作开发
一种头孢类制剂药物	401.38	401.38	351.38	合作开发
小计	1,276.88	1,197.88	1,486.88	-
工程建设预付款	-	-	59.90	预付工程款
合计	1,276.88	1,197.88	1,546.78	-

公司与相关单位签订技术开发或技术受让合同，合同约定：公司根据开发进度向技术开发单位支付款项，而研发过程中的技术风险和经济风险（实际研发支出超过合同约定价款的风险）由技术开发单位承担。即若技术开发未取得成功或未取得临床批件和生产批件，按照合同约定，非公司原因，开发单位将向公司退还全部或者部分已经支付的款项，公司对未退还的款项将费用化处理。若技术开发成功，公司将其作为外购无形资产处理。因此，在上述开发项目达到预定可使用状态之前，公司支付的进度款在“其他非流动资产”项目进行列报。

2013年末，公司其他非流动资产金额为1,276.88万元，比上年末增加79.00万元，主要原因为：①公司继续增加技术开发投入；②受欧盟决定从2013年6月14日起终止所有含“羟乙基淀粉成分注射液”药品上市许可的影响，公司正在委托开发的羟乙基淀粉钠130/0.4氯化钠注射液项目拟终止开发，公司将预付给研发单位的款项转至其他应收款管理；③公司委托开发的一种抗高血压片剂，由于在研发过程中标准提高，无法直接获得符合要求的原料药，公司与技术研发单位于2013年末签订协议书，协议约定：终止该项目的研发，已支付给技术研发单位的预付款27万元转至公司与该单位签订的另外一技术项目一种抗高血压片剂的研发进度款。

2012年末，公司其他非流动资产金额为1,197.88万元，比上年末减少348.90万元，主要原因为：①2012年公司与委托一种舒缓痉挛性疼痛原料及片剂技术的开发单位签订新的技术开发（委托）合同书，本公司委托该单位新开发一种核磁造影剂原料药和制剂开发项目，双方约定终止原委托的一种舒缓痉挛性疼痛原料及片剂技术开发，并将公司已经支付的原项目款192.50万元中的85.50万元作为新的项目预付款，剩余款项截至目前已全部收回；②公司新增第四代硝基咪唑原料药及制剂技术开发、塞来昔布胶囊两项合作开发项目；③公司与委托开发AYS-22S的合作研发单位以及委托开发一种术前诊断显影剂药物的合作研发单

位分别签订协议约定终止开发项目。

3、主要资产减值准备的计提情况

报告期各期末，公司资产减值准备余额情况如下：

单位：万元

项目	2013.12.31	2012.12.31	2011.12.31
一、坏账准备	71.96	25.95	11.71
其中：应收账款	0.08	0.81	9.60
其他应收款	71.88	25.13	2.11
二、存货跌价准备	51.49	-	-
总计	123.44	25.95	11.71

公司根据实际经营情况制定了各项资产减值准备的会计政策，各项减值准备的计提政策公允、稳健、切实可行。公司严格按照相关减值准备计提政策和谨慎性要求，对各类资产减值情况进行了核查，足额计提了减值准备。

(1) 坏账准备

公司主要按照“单项金额重大并单项计提坏账准备”和“按信用风险组合计提坏账准备”两种方法计提坏账准备。报告期内，公司严格遵守制订的坏账准备计提方法，足额计提了坏账准备。

(2) 报告期内公司其他应收款核销情况

公司报告期无实际核销的大额其他应收款情况。

(3) 存货跌价准备

2013 年末公司计提存货跌价准备 51.49 万元，主要为 142.40 万元产成品进入近效期所致。公司生产的药品有效期一般为 18 到 24 个月，当产成品进入有效期 12 个月时公司开始计提存货跌价准备。公司每天生产多批次的产品经过检验后入库不可避免出现拼箱产品，2013 年以来公司的经销商以及终端医院对公司不同批号拼箱药品接受度降低。针对这一情况公司优先安排非拼箱产品满足经销商和医院需求，对于拼箱产品计划在年末集中处理，以致部分拼箱产品在年底临近有效期，出现需要计提存货跌价准备的情况。

公司管理层认为，公司的资产质量良好，资产结构符合行业特点，应收账款

及存货与主营业务情况相符，而且制订并执行了较为稳健的会计政策和会计估计，各项资产减值准备计提充分，未来不会因资产的突发减值而影响公司的持续经营能力。

（二）负债结构分析

报告期内，公司负债主要为流动负债，非流动负债占比较小。报告期各期末，公司各类负债金额及占比情况如下表所示：

单位：万元

项 目	2013.12.31		2012.12.31		2011.12.31	
	金额	占比	金额	占比	金额	占比
短期借款	-	-	-	-	3,000.00	50.15%
应付票据	-	-	-	-	-	-
应付账款	902.53	22.24%	1,022.84	25.30%	1,003.15	16.77%
预收款项	178.27	4.39%	230.19	5.69%	534.72	8.94%
应付职工薪酬	319.27	7.87%	333.75	8.26%	146.04	2.44%
应交税费	530.68	13.08%	314.61	7.78%	677.84	11.33%
其他应付款	558.96	13.77%	564.97	13.98%	420.84	7.04%
一年内到期非流动负债	-	-	-	-	-	-
流动负债合计	2,489.70	61.35%	2,466.36	61.02%	5,782.58	96.67%
长期借款	-	-	-	-	-	-
专项应付款	-	-	-	-	-	-
递延所得税负债	184.45	4.55%	191.75	4.74%	199.18	3.33%
其他非流动负债	1,384.00	34.10%	1,384.00	34.24%		
非流动负债合计	1,568.45	38.65%	1,575.75	38.98%	199.18	3.33%
负债合计	4,058.15	100.00%	4,042.11	100.00%	5,981.76	100.00%

报告期内公司负债基本为流动负债，负债金额总体较小。主要源于报告期公司盈利能力、商业信誉良好，货币资金较为充足，目前公司负债主要为经营性负债。

1、流动负债构成分析

公司 2011 年末、2012 年末和 2013 年末的流动负债余额分别为 5,782.58 万元、2,466.36 万元和 2,489.70 万元，流动负债构成情况具体如下：

单位：万元

项目	2013.12.31		2012.12.31		2011.12.31	
	金额	占比	金额	占比	金额	占比
短期借款	-	-	-	-	3,000.00	50.15%
应付票据	-	-	-	-	-	-
应付账款	902.53	36.25%	1,022.84	41.47%	1,003.15	17.35%
预收款项	178.27	7.16%	230.19	9.33%	534.72	9.25%
应付职工薪酬	319.27	12.82%	333.75	13.53%	146.04	2.53%
应交税费	530.68	21.31%	314.61	12.76%	677.84	11.72%
其他应付款	558.96	22.45%	564.97	22.91%	420.84	7.28%
一年内到期非流动负债	-	-	-	-	-	-
流动负债合计	2,489.70	100.00%	2,466.36	100.00%	5,782.58	100.00%

(1) 短期借款

本公司短期借款为向银行借入的短期贷款，2011 年末公司短期借款余额为 3,000 万元，2012 年公司短期借款偿还完毕。上述短期借款均为公司正常经营所需的流动资金借款。

(2) 应付账款

报告期内，发行人应付账款情况如下：

单位：万元

报告期	期初余额	本期借方	本期贷方	期末余额
2013 年	1,022.84	8,493.64	8,373.33	902.53
2012 年	1,003.15	7,598.26	7,617.95	1,022.84
2011 年	2,032.57	7,609.68	6,580.26	1,003.15

2011 年末、2012 年末及 2013 年末公司应付账款余额分别为 1,003.15 万元、1,022.84 万元和 902.53 万元，占各期流动负债的比例分别为 17.35%、41.47%和 36.25%，主要是公司在购买原材料、设备采购过程中发生的款项。

报告期公司期末应付账款余额保持稳定，公司通过加强与供应商的结算管理将应付账款维持在较低水平。

报告期各期末，公司应付账款账龄结构如下表所示：

单位：万元

账龄	2013.12.31		2012.12.31		2011.12.31	
	金额	占比	金额	占比	金额	占比
1年以内	898.86	99.59%	1,007.76	98.53%	676.61	67.45%
1-2年	2.71	0.30%	3.73	0.36%	93.34	9.30%
2-3年	-	-	3.89	0.38%	219.87	21.92%
3年以上	0.96	0.11%	7.46	0.73%	13.32	1.33%
合计	902.53	100.00%	1,022.84	100.00%	1,003.15	100.00%

截至2013年12月31日，公司应付账款前五名情况如下：

单位：万元

序号	债权人名称	款项性质	金额	账龄
1	西安径沙实业有限公司	购买无形资产	150.00	1年内
2	西安第一（西域）印刷厂	购材料	139.65	1年内
3	盛州橡塑胶（苏州）有限公司	材料款	83.75	1年内
4	西安博华制药有限责任公司	购材料	87.50	1年内
5	广汉市玻璃制瓶有限公司	购材料	52.93	1年内
	合计		513.83	-

报告期应付账款中无应付持有公司5%（含5%）以上表决权股份的股东单位或关联方的款项情况。

经核查，保荐机构和会计师认为，报告期内，发行人在经营规模不断扩大，公司经营活动现金流不断充裕的背景下，加强了与供应商的结算管理，及时结算前期所欠供应商货款，导致期末应付账款余额减少。

（3）预收账款

2011年末、2012年末和2013年末公司预收款项余额分别为534.72万元、230.19万元和178.27万元，主要为预收客户订单的货款。

截至2013年12月31日，公司预收账款前五名情况如下：

单位：万元

序号	债权人名称	余额	占期末余额比例	账龄	款项内容
1	湖北钰辰医药有限公司	45.00	25.24	1年	货款
2	湖南新阳光医药有限公司	23.28	13.06	1年	货款

3	安徽华源医药股份有限公司	17.07	9.58	1年	货款
4	重庆朗诺药业有限公司	8.00	4.49	1年	货款
5	湖南天劲医药有限公司	6.90	3.87	1年	货款
合计		100.25	56.24	-	-

报告期预收款项中无预收持有公司 5%（含 5%）以上表决权股份的股东单位或关联方的款项情况。

（4）应付职工薪酬

报告期内，发行人应付职工薪酬情况如下：

单位：万元

报告期	期初余额	本期借方	本期贷方	期末余额
2013年	333.75	2,932.03	2,917.55	319.27
2012年	146.04	2,137.88	2,325.58	333.75
2011年	48.06	1,764.81	1,862.79	146.04

报告期各期末，公司应付职工薪酬分别为 146.04 万元、333.75 万元和 319.27 万元。公司应付职工薪酬的期末余额主要系计提的当年 12 月员工工资及当年业绩考核奖金，均于下一年 1 月至 2 月份发放完毕，应付职工薪酬期末余额中无拖欠职工工资情况。

经核查，保荐机构和会计师认为，报告期内，随着公司经营规模的增长以及职工薪酬中社保金及公积金的计提和交付的完善，公司职工薪酬发生额在逐年提高，并且职工薪酬及时发放，因此职工薪酬期末余额较小。

（5）应交税费

单位：万元

项目	2013.12.31	2012.12.31	2011.12.31
增值税	227.73	302.88	213.36
土地使用税	6.10	9.05	10.79
企业所得税	258.42	-	248.38
个人所得税	8.58	2.67	178.37
城市维护建设税	16.34	-	14.88
教育费附加	11.67	-	10.63
水利基金及其他	1.84	-	1.43
合计	530.68	314.61	677.84

公司 2012 年 12 月 31 日应缴税费比上年末减少 53.59%，主要原因为公司 2012 年第四季度预缴企业所得税等所致。

(6) 其他应付款

2011 年末、2012 年末和 2013 年末公司其他应付款余额分别为 420.84 万元、564.97 万元和 558.96 万元。

截至 2013 年 12 月 31 日，公司其他应付款前五名情况如下所示：

单位：万元

序号	单位名称	余额	与公司关系	占其他应付款总额的比例	款项内容
1	陕西有色建设有限公司	50.00	募投项目 承建方	8.95%	履约保证金
2	云南尚康药业有限公司	40.00	经销商	7.16%	保证金
3	陕西美达物流有限公司	38.41	物流公司	6.87%	计提运费
4	浙江仙居制药销售有限公司	38.40	经销商	6.87%	保证金
5	郑州亚亨物流有限公司	29.30	物流公司	5.24%	计提运费
	合计	196.11	-	35.08%	-

截至 2013 年 12 月 31 日，其他应付款期末数中无应付公司关联方的款项。

2、非流动负债构成分析

(1) 递延所得税负债

暂时性差异为负债的账面价值与计税基础之间的差额，以及未作为负债确认，但按照税法规定可以确定其计税基础的项目的账面价值与计税基础之间的差额。2010 年 12 月公司收购恩慈制药 100% 股权产生固定资产、无形资产的评估增值，从而形成应纳税暂时性差异。

报告期各期末，本公司递延所得税负债的具体情况如下：

单位：万元

项目	2013.12.31	2012.12.31	2011.12.31
递延所得税负债	184.45	191.75	199.18
应纳税暂时性差异	737.79	767.02	796.70

(2) 其他非流动负债

单位：万元

项目	2013.12.31	2012.12.31	2011.12.31
与资产相关的政府补助	1,384.00	1,384.00	-
合计	1,384.00	1,384.00	-

2012 年末公司新增其他非流动负债 1,384.00 万元，全部为陕西省财政厅于 2012 年 11 月下发的公司募集资金项目即杨凌生产基地制剂项目拨款。

（三）偿债能力分析

报告期内，公司偿债能力较强，发生流动性风险较小，主要原因为：

首先，报告期末，发行人不存在未偿还的银行借款，流动性负债均为日常经营产生的经营性负债，为 2,489.70 万元，金额相对较小，且不产生利息；非流动性负债主要为与资产相关的政府补助 1,384.00 万元，该项金额无需偿还。

其次，公司 2011 年、2012 年、2013 年经营活动产生的现金流量净额分别为 5,894.77 万元、7,758.80 万元、6,989.20 万元，现金流充足。

再次，公司报告期末未发生贷款逾期的情况，信誉良好，公司从贷款银行获取的贷款均为基准利率，成本较低，且可以根据经营需要灵活增减银行贷款金额；同时，公司不存在对正常生产、经营活动有重大影响的需特别披露的或有负债，亦不存在表外融资的情况。

本次发行成功后，公司的资产负债率将保持在稳定、合理的水平，公司的偿债能力将进一步提高。

（四）所有者权益变动情况

报告期内公司股东权益情况如下：

单位：万元

类别	2013.12.31	2012.12.31	2011.12.31
股本	7,500.00	7,500.00	7,500.00
资本公积	5,504.79	5,504.79	5,504.79
盈余公积	1,738.64	1,094.20	519.50
未分配利润	14,019.49	8,390.03	3,413.66
归属于母公司所有者权益合计	28,762.92	22,489.02	16,937.95
少数股东权益	-	-	-

类别	2013.12.31	2012.12.31	2011.12.31
股东权益合计	28,762.92	22,489.02	16,937.95

1、股本变动情况

报告期内公司股本变化情况如下：

单位：万元

项目	2013.12.31	2012.12.31	2011.12.31
期初股本金额	7,500.00	7,500.00	7,079.55
所有者投入股本	-	-	-
未分配利润转增股本	-	-	-
盈余公积转增股本	-	-	-
资本公积转增股本	-	-	-
所有者减少股本	-	-	-
其他所有者权益内部结转	-	-	420.45
期末股本金额	7,500.00	7,500.00	7,500.00

2011年3月29日，万隆有限股东会表决通过整体变更为股份有限公司的决议。万隆有限全体股东共同订立了《西安万隆制药股份有限公司发起人协议》，以万隆有限截至2010年12月31日经审计的净资产130,047,873.27元为基础，按1:0.5767的比例折为7,500万股，将万隆有限整体变更为西安万隆制药股份有限公司，注册资本7,500万元，折股后净资产剩余金额计入资本公积。

2、资本公积

单位：万元

项目	2013.12.31	2012.12.31	2011.12.31
期初余额	5,504.79	5,504.79	2,170.48
其中：股本溢价	5,504.79	5,504.79	2,150.46
其他资本公积	-	-	20.03
本期增加	-	-	3,354.33
其中：股本溢价	-	-	3,354.33
其他资本公积	-	-	-
本期减少	-	-	20.03
其中：股本溢价	-	-	-
其他资本公积	-	-	20.03
期末余额	5,504.79	5,504.79	5,504.79
其中：股本溢价	5,504.79	5,504.79	5,504.79

项目	2013.12.31	2012.12.31	2011.12.31
其他资本公积	-	-	-

2011 年末，公司股本溢价增加 3,354.33 万元，系万隆有限整体变更为股份公司时净资产减去股本后余额所致；其他资本公积减少 20.03 万元，为万隆有限整体变更为股份公司将其转至股本（资本溢价）所致。

3、盈余公积

报告期内公司盈余公积变化情况如下：

单位：万元

项目	2013.12.31	2012.12.31	2011.12.31
期初余额	1,094.20	519.50	577.99
其中：法定盈余公积	1,094.20	519.50	577.99
任意盈余公积	-	-	-
本期增加	644.44	574.70	519.50
其中：法定盈余公积	644.44	574.70	519.50
任意盈余公积	-	-	-
本期减少	-	-	577.99
其中：法定盈余公积	-	-	577.99
任意盈余公积	-	-	-
期末余额	1,738.64	1,094.20	519.50
其中：法定盈余公积	1,738.64	1,094.20	519.50
任意盈余公积	-	-	-

根据公司法、章程的规定，本公司按净利润的 10%提取法定盈余公积金。法定盈余公积累计额为本公司注册资本 50%以上的，可不再提取。

4、未分配利润

单位：万元

项目	2013.12.31	2012.12.31	2011.12.31
年初未分配利润	8,390.03	3,413.66	3,157.57
加：本年归属于母公司所有者的净利润	6,273.78	5,551.07	4,952.36
盈余公积弥补亏损	-	-	-
其他转入	-	-	-
减：提取法定盈余公积	644.31	574.70	519.50
提取任意盈余公积	-	-	-

应付普通股股利	-	-	1,000.00
转作股本的普通股股利	-	-	3,176.77
年末未分配利润	14,019.49	8,390.03	3,413.66

2011年12月25日公司股东大会决议以公司2011年9月30日经审计后的可供股东分配利润中的1,000万元向股东进行分配。

十、公司盈利能力分析

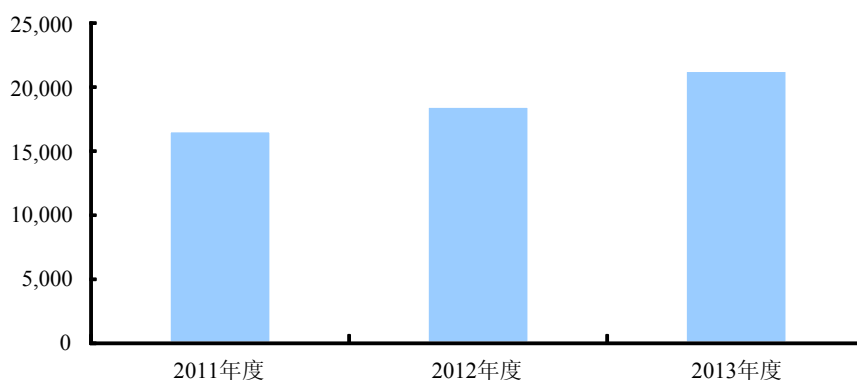
报告期内，公司重点开发奥硝唑系列制剂（奥硝唑氯化钠注射液、奥硝唑胶囊），同时结合其他围手术期用药产品在国内的市场开拓，实现了业务规模的持续扩张，盈利能力不断增强。报告期内，公司总体经营业绩如下：

单位：万元

项目	2013年度		2012年度		2011年度
	金额	增长率	金额	增长率	金额
营业收入	21,303.65	14.47%	18,610.74	11.75%	16,654.06
营业利润	7,289.42	13.15%	6,442.27	11.07%	5,800.20
利润总额	7,415.05	12.75%	6,576.79	12.45%	5,848.68
净利润	6,273.91	13.02%	5,551.07	12.09%	4,952.36

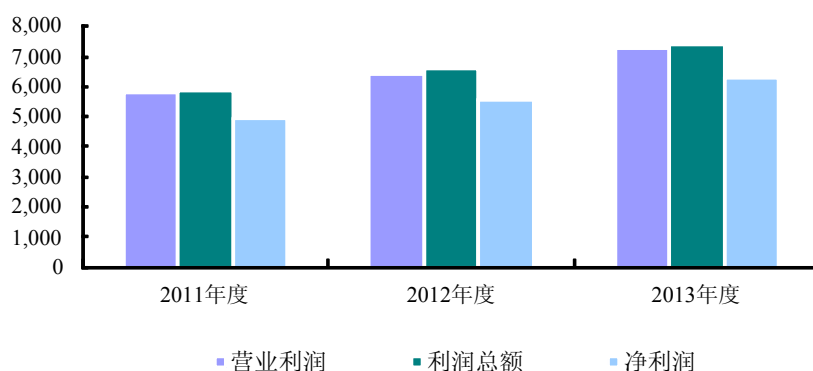
报告期各期营业收入

单位：万元



报告期各期利润指标

单位：万元

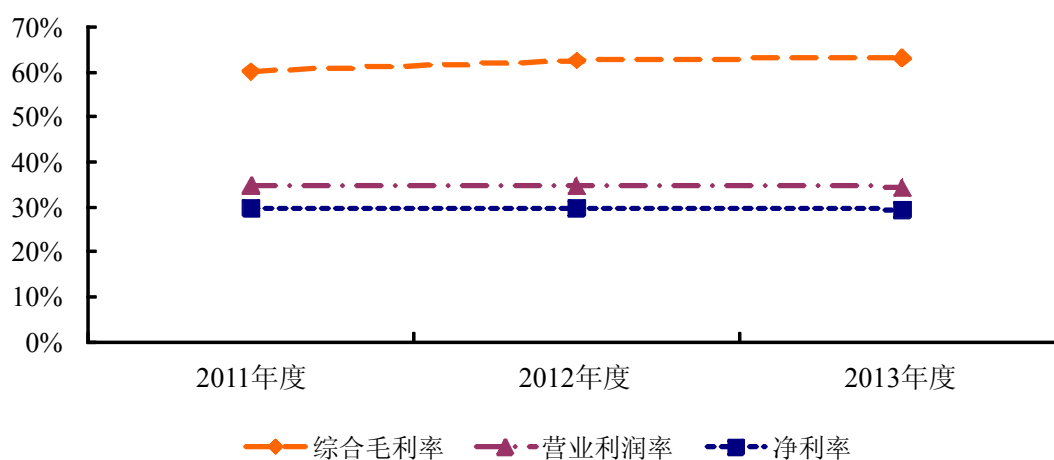


2011年、2012年和2013年，公司实现营业收入分别为16,654.06万元、18,610.74万元和21,303.65万元，报告期年复合增长率达到13.10%；实现净利润分别为4,952.36万元、5,551.07万元和6,273.91万元，报告期年复合增长率达到12.55%。

报告期反映公司经营盈利能力的主要指标如下表所示：

项目	2013年度	2012年度	2011年度
综合毛利率	63.12%	62.59%	60.19%
营业利润率	34.22%	34.62%	34.83%
净利率	29.45%	29.83%	29.74%

报告期各期盈利能力指标



报告期内，通过优化产品结构、新产品市场推广、成本和期间费用控制以及

技术创新等措施，公司的盈利能力逐年增强，毛利率、营业利润率和净利率保持在较高水平。

（一）营业收入分析

报告期内，公司营业收入构成情况如下：

单位：万元

项目	2013 年度	2012 年度	2011 年度
主营业务收入	21,293.23	18,610.74	16,653.24
其他业务收入	10.43	-	0.82
营业收入合计	21,303.65	18,610.74	16,654.06

公司主营业务突出，营业收入主要来自于主营业务。报告期主营业务收入占营业收入的比例均在 99% 以上。

1、主营业务收入的业务结构分析

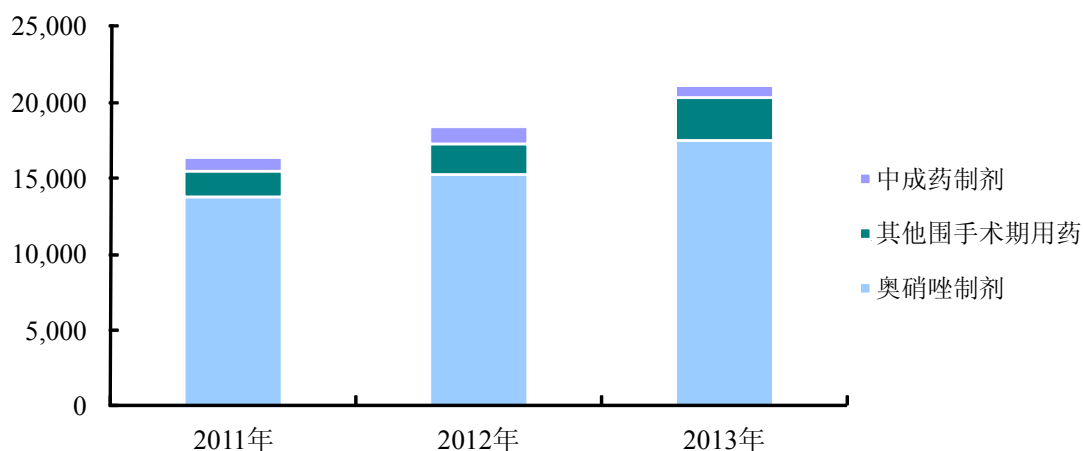
报告期内，公司的主营业务收入业务构成情况如下表所示：

单位：万元

业务收入构成	2013年		2012年		2011年	
	金额	比例	金额	比例	金额	比例
奥硝唑系列制剂	17,510.63	82.24%	15,283.58	82.12%	13,813.08	82.95%
其中：玻瓶奥硝唑	8,642.34	40.59%	7,673.35	41.23%	7,502.47	45.05%
非PVC奥硝唑	7,225.19	33.93%	6,195.85	33.29%	4,587.77	27.55%
奥硝唑胶囊	1,643.10	7.72%	1,414.38	7.60%	1,722.84	10.35%
其他围手术期用药	2,830.00	13.29%	1,988.40	10.68%	1,614.41	9.69%
其中：复方右旋糖酐40	1,264.86	5.94%	854.03	4.59%	707.13	4.25%
加替沙星注射液	433.26	2.03%	462.32	2.48%	606.84	3.64%
丙氨酰谷氨酰胺	1,131.88	5.32%	672.05	3.61%	300.44	1.80%
中成药制剂	783.60	3.68%	1,121.49	6.03%	933.74	5.61%
其他药品	168.99	0.79%	217.27	1.17%	292.01	1.75%
合计	21,293.23	100.00%	18,610.74	100.00%	16,653.24	100.00%

报告期各期公司主营业务产品收入构成

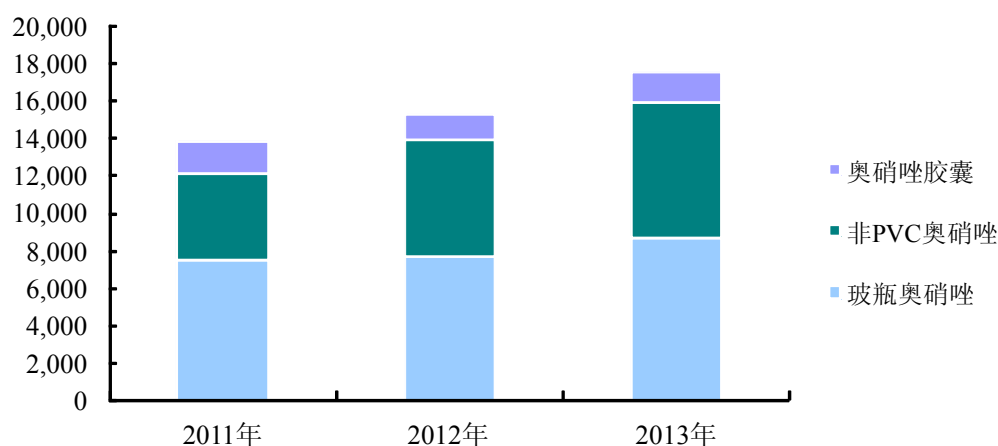
单位：万元



2011年至2013年，公司奥硝唑系列制剂营业收入合计占主营业务收入的比例分别为82.95%、82.12%和82.24%，是公司最主要的收入来源。报告期内其他围手术期用药占营业收入的比例稳定在10%左右，公司新的收入增长点日益凸显，报告期期末已初具规模。

报告期各期公司奥硝唑系列制剂收入构成

单位：万元



2011年至2013年，公司奥硝唑系列制剂中，非PVC软袋奥硝唑氯化钠注射剂的销售收入所占比例逐年上升，玻瓶奥硝唑氯化钠注射剂和奥硝唑胶囊销售收入占比较为稳定。

2、公司重大合同和订单情况

发行人与经销商客户每年签订的销售合同为框架性协议，经销商客户每月根据其终端市场的需求情况向发行人提出发货申请，因此发行人全年向经销商销售的金额与签订的框架性合同金额有差异。报告期内，发行人前十大客户合同内容及实际执行情况如下：

①2013 年

数量单位：万袋/万瓶/万盒 金额单位：万元

序号	客户	合同总金额	产品类别	实际销售数量	实际销售金额
1	陕西新百川医药有限公司	1,300.00	奥硝唑胶囊	6.92	29.30
			奥硝唑氯化钠注射液	21.40	78.69
			非 PVC 奥硝唑氯化钠注射液	148.30	820.19
			非 PVC 加替沙星氯化钠注射液	4.55	11.67
			复方右旋糖酐 40	15.97	109.21
			加替沙星片	0.20	0.44
			丙氨酰谷氨酰胺注射液	19.15	409.23
			塞克硝唑片	0.46	1.86
			乌龙散剂	0.04	0.55
				小计	
2	安徽华源医药股份有限公司	1,328.00	奥硝唑胶囊	156.20	489.92
			奥硝唑氯化钠注射液	205.99	752.37
			非 PVC 加替沙星氯化钠注射液	7.63	17.48
			复方右旋糖酐 40	0.33	2.40
			加替沙星片	12.00	25.03
			加替沙星氯化钠注射液	46.40	87.25
				小计	
3	广州盈丹医药有限公司	1,100.00	奥硝唑胶囊	1.12	4.33
			奥硝唑氯化钠注射液	59.15	222.92
			非 PVC 奥硝唑氯化钠注射液	92.60	508.25
			非 PVC 加替沙星氯化钠注射液	0.34	0.86
			盐酸非索非那定片	0.42	2.33
			复方右旋糖酐 40	0.89	6.22
			加替沙星片	0.41	0.91
			加替沙星氯化钠注射液	0.37	0.55
			甘油果糖注射液	0.00	0.01

序号	客户	合同总金额	产品类别	实际销售数量	实际销售金额
			丙氨酰谷氨酰胺注射液	0.00	0.07
			乌龙散剂	23.51	361.08
			小计		1,107.53
4	陕西博华医药有限公司	826.27	奥硝唑氯化钠注射液	278.00	986.06
			非 PVC 奥硝唑氯化钠注射液	2.00	12.31
			盐酸非索非那定片	0.06	0.36
			小计		998.74
5	云南尚康药业有限公司	709.23	奥硝唑胶囊	13.12	43.76
			奥硝唑氯化钠注射液	84.83	323.31
			非 PVC 奥硝唑氯化钠注射液	17.20	88.63
			复方右旋糖酐 40	21.35	146.01
			加替沙星片	0.20	0.44
			加替沙星氯化钠注射液	10.10	18.99
			丙氨酰谷氨酰胺注射液	1.42	30.26
			乌龙散剂	0.01	0.18
			小计		651.59
6	河南省迪康医药有限责任公司	544.48	奥硝唑氯化钠注射液	18.00	67.69
			非 PVC 奥硝唑氯化钠注射液	78.22	431.99
			复方右旋糖酐 40	9.30	61.03
			N(2)-L-丙氨酰-L-谷氨酰胺	0.16	3.42
			乌龙散剂	0.26	4.06
			小计		568.19
7	福建东南医药有限公司	1,058.04	非 PVC 奥硝唑氯化钠注射液	22.20	557.66
			小计		557.66
8	海南国丹药业有限公司	336.50	玻璃瓶奥硝唑氯化钠注射液	184.00	548.55
			小计		548.55
9	新疆天鑫药业有限责任公司	1,056.00	奥硝唑氯化钠注射液	35.00	137.60
			非 PVC 奥硝唑氯化钠注射液	64.50	358.34
			复方右旋糖酐 40	0.30	2.05
			小计		497.99
10	陕西中瑞医药有限公司	391.40	非 PVC 奥硝唑氯化钠注射液	62.13	332.00
			非 PVC 加替沙星氯化钠注射液	0.66	1.69
			复方右旋糖酐 40	10.50	71.79

序号	客户	合同总金额	产品类别	实际销售数量	实际销售金额
			N(2)-L-丙氨酰-L-谷氨酰胺	1.46	31.39
			塞克硝唑片	0.04	0.17
			乌龙散剂	0.33	16.44
			奥硝唑胶囊	0.08	0.34
			奥硝唑氯化钠注射液	3.51	12.58
			小计		466.40
	合同金额总计	8,649.92	销售金额总计		8,232.25

②2012 年

数量单位：万袋/万瓶/万盒 金额单位：万元

序号	客户	合同总金额	产品类别	实际销售数量	实际销售金额
1	广州盈丹医药有限公司	1,000.00	非 PVC 软袋奥硝唑氯化钠注射液	101.34	557.39
			玻瓶奥硝唑氯化钠注射液	59.64	232.80
			奥硝唑胶囊	0.96	3.90
			复方右旋糖酐注射液	1.98	14.38
			加替沙星氯化钠注射液	0.45	1.66
			乌龙散剂	27.55	423.38
			加替沙星片	4.48	10.69
			塞克硝唑片	0.18	0.77
			非 PVC 软袋加替沙星氯化钠注射液	0.11	0.28
			盐酸非索非那定片	0.02	0.11
				小计	
2	安徽华源医药股份有限公司	1,612.00	非 PVC 软袋奥硝唑氯化钠注射液	0.50	2.01
			玻瓶奥硝唑氯化钠注射液	188.83	691.91
			奥硝唑胶囊	99.24	318.93
			复方右旋糖酐注射液	0.18	1.31
			加替沙星氯化钠注射液	44.00	82.74
			加替沙星片	20.28	42.29
			非 PVC 软袋加替沙星氯化钠注射液	2.80	6.41
			丙氨酰谷氨酰胺注射液	0.016	0.34
	小计		1,145.93		
3	陕西新百川医药有限公司	1,238.00	非 PVC 软袋奥硝唑氯化钠注射液	115.62	640.56
			玻瓶奥硝唑氯化钠注射液	21.83	80.97

序号	客户	合同总金额	产品类别	实际销售数量	实际销售金额
			奥硝唑胶囊	8.48	33.40
			复方右旋糖酐注射液	9.09	62.20
			加替沙星氯化钠注射液	1.00	1.97
			丙氨酰谷氨酰胺注射液	12.34	263.59
			乌龙散剂	0.22	3.32
			加替沙星片	1.44	3.20
			塞克硝唑片	0.30	1.28
			非 PVC 软袋加替沙星氯化钠注射液	2.82	7.23
			小计		1,097.72
4	陕西博华医药有限公司	1,000.15	非 PVC 软袋奥硝唑氯化钠注射液	2.83	17.42
			玻瓶奥硝唑氯化钠注射液	208.66	740.12
			奥硝唑胶囊	0.28	0.96
			小计		758.49
5	云南尚康药业有限公司	728.17	非 PVC 软袋奥硝唑氯化钠注射液	16.06	89.14
			玻瓶奥硝唑氯化钠注射液	69.75	267.53
			奥硝唑胶囊	12.88	43.31
			复方右旋糖酐注射液	19.11	130.65
			加替沙星氯化钠注射液	11.00	20.68
			丙氨酰谷氨酰胺注射液	1.34	28.72
			加替沙星片	1.60	3.56
小计		583.58			
6	河南省迪康医药有限责任公司	490.40	非 PVC 软袋奥硝唑氯化钠注射液	73.42	410.11
			玻瓶奥硝唑氯化钠注射液	14.00	52.65
			复方右旋糖酐注射液	5.55	37.95
			乌龙散剂	0.38	5.91
			小计		506.62
7	重庆朗诺药业有限公司	728.17	玻瓶奥硝唑氯化钠注射液	117.33	401.95
			奥硝唑胶囊	7.20	27.08
			加替沙星氯化钠注射液	0.60	1.13
			丙氨酰谷氨酰胺注射液	1.21	25.81
			加替沙星片	0.20	0.44
			小计		456.41
8	湖南新阳光医药有限公司	213.40	玻瓶奥硝唑氯化钠注射液	137.00	454.32

序号	客户	合同总金额	产品类别	实际销售数量	实际销售金额
	司		小计		454.32
9	鹭燕（福建）集团有限公司	1,046.88	非 PVC 软袋奥硝唑氯化钠注射液	13.10	325.60
			小计		325.60
10	陕西顺天医药有限公司	261.86	玻瓶奥硝唑氯化钠注射液	48.36	173.48
			奥硝唑胶囊	32.48	107.59
			加替沙星氯化钠注射液	10.70	21.03
			复方右旋糖酐注射液	1.18	8.59
			乌龙散剂	0.01	0.14
			加替沙星片	0.60	1.33
			小计		312.17
合同金额总计		8,319.03	销售金额总计		6,886.20

③2011 年

数量单位：万袋/万瓶/万盒 金额单位：万元

序号	客户	合同总金额	产品类别	实际销售数量	实际销售金额
1	安徽华源医药股份有限公司	2,000	玻瓶奥硝唑氯化钠注射液	218.66	807.51
			奥硝唑胶囊	132.00	424.21
			复方右旋糖酐注射液	0.08	0.54
			加替沙星氯化钠注射液	56.00	105.30
			加替沙星片	16.40	34.20
			非 PVC 软袋加替沙星氯化钠注射液	4.00	9.16
			小计		1,380.93
2	广州盈丹医药有限公司	1,320	非 PVC 软袋奥硝唑氯化钠注射液	99.58	605.06
			玻瓶奥硝唑氯化钠注射液	156.57	468.74
			奥硝唑胶囊	2.20	8.58
			复方右旋糖酐注射液	1.35	9.82
			加替沙星氯化钠注射液	8.52	16.61
			乌龙散剂	1.57	8.48
			加替沙星片	7.60	16.88
			塞克硝唑片	0.24	1.03
			小计		1,135.20
3	陕西新百川医药有限公司	1,158	非 PVC 软袋奥硝唑氯化钠注射液	67.79	411.47
			玻瓶奥硝唑氯化钠注射液	74.95	283.20

序号	客户	合同总金额	产品类别	实际销售数量	实际销售金额
			奥硝唑胶囊	14.71	52.22
			复方右旋糖酐注射液	5.71	39.95
			加替沙星氯化钠注射液	1.80	3.54
			丙氨酰谷氨酰胺注射液	6.97	149.00
			乌龙散剂	0.10	1.48
			加替沙星片	4.28	9.51
			塞克硝唑片	0.42	1.79
			非 PVC 软袋加替沙星氯化钠注射液	15.81	40.53
			小计		992.69
4	陕西博华医药有限公司	975.25	玻瓶奥硝唑氯化钠注射液	235.00	832.91
			奥硝唑胶囊	0.24	0.87
			小计		833.77
5	陕西华远医药集团有限公司	829.60	玻瓶奥硝唑氯化钠注射液	11.52	27.58
			复方右旋糖酐注射液	12.82	93.14
			乌龙散剂	37.66	581.13
			小计		701.85
6	云南尚康药业有限公司	700	非 PVC 软袋奥硝唑氯化钠注射液	12.60	77.16
			玻瓶奥硝唑氯化钠注射液	97.61	362.99
			奥硝唑胶囊	15.00	48.72
			复方右旋糖酐注射液	7.80	53.33
			加替沙星氯化钠注射液	9.00	17.69
			丙氨酰谷氨酰胺注射液	0.24	5.13
			加替沙星片	0.12	0.51
			塞克硝唑片	0.10	0.43
			小计		565.97
7	湖南时代阳光医药有限公司	420	非 PVC 软袋奥硝唑氯化钠注射液	76.00	456.41
			小计		456.41
8	重庆朗诺药业有限公司	229.31	玻瓶奥硝唑氯化钠注射液	71.00	279.15
			奥硝唑胶囊	2.60	9.68
			加替沙星氯化钠注射液	4.50	8.85
			丙氨酰谷氨酰胺注射液	0.33	7.21
			加替沙星片	1.00	3.45
			小计		308.33

序号	客户	合同总金额	产品类别	实际销售数量	实际销售金额
9	九州通医药集团股份有限公司	225.74	玻瓶奥硝唑氯化钠注射液	54.10	275.66
			奥硝唑胶囊	1.24	4.09
			加替沙星氯化钠注射液	12.77	24.68
			加替沙星片	0.20	0.44
			小计		304.88
10	成都市怡祥医药贸易有限公司	300	玻瓶奥硝唑氯化钠注射液	15.16	52.26
			奥硝唑胶囊	67.64	223.99
			加替沙星氯化钠注射液	0.10	0.20
			加替沙星片	1.00	2.22
			小计		278.67
合同金额总计		8,157.90	销售金额总计		6,958.70

3、主营业务收入变动分析

报告期内，公司主营业务收入保持了稳步发展趋势，各分项业务发展态势良好，具体特征如下：

(1) 奥硝唑系列制剂快速增长，是公司收入的主要来源

报告期内，公司主营业务收入主要来源于奥硝唑制剂产品。2011年、2012年和2013年，奥硝唑制剂的销售收入分别为13,813.08万元、15,283.58万元和17,510.63万元，近三年占主营业务收入的比例保持在83%左右。报告期内公司奥硝唑系列制剂产品快速发展，呈现如下特征：

①非PVC软袋奥硝唑实现快速发展

公司坚持围手术期用药的发展战略，针对手术期用药需兼顾疗效好、见效快、安全性高等特点，在国内率先开发出非PVC软袋奥硝唑氯化钠注射液。该产品研发难度大，生产技术要求高，配合公司自主研发的全密闭输液生产技术进行生产，其多项安全性指标达到中国SFDA注册、美国药典（美国GMP要求）和欧盟标准，在围手术期及其他厌氧菌感染治疗领域中具备竞争优势。

报告期内，公司非PVC奥硝唑氯化钠注射液销量和收入均实现快速增长：

项目	2013年度	2012年度	2011年度
销售收入（万元）	7,225.19	6,195.85	4,587.77

销量（万袋）	1,153.36	974.11	756.12
--------	----------	--------	--------

②玻璃注射液和胶囊固体制剂是业务稳步发展的基础

2011年至2013年，玻璃奥硝唑氯化钠注射液收入总体保持平稳，奥硝唑胶囊产品收入稳步提升；2011年、2012年和2013年玻璃产品和胶囊固体产品合计占主营业务收入的比重分别为55.39%、48.83%和48.28%。玻璃奥硝唑氯化钠注射液具备价格优势，已经进入国内辽宁、新疆、甘肃、湖南、江苏、重庆、青海等省市的《基本药物目录》增补目录，市场需求广泛，销量稳定增长；奥硝唑胶囊为口服制剂，使用方便，主要针对口腔厌氧菌感染、妇科厌氧菌和滴虫感染等疾病，市场普及度较高，上述两类产品是公司业务稳步发展的基础。

(2) 多种其他围手术期用药产品呈现新的收入增长点

2011年至2013年公司其他围手术期产品收入分别为1,614.41万元、1,988.40万元和2,830.00万元；占主营业务收入的比重分别为9.69%、10.68%和13.29%。其中，血容量扩充剂复方右旋糖酐40注射液2011年至2013年销售收入年复合增长率达到33.74%；肠外营养液丙氨酰谷氨酰胺2011年至2013年销售收入年复合增长率达到94.10%。

公司的复方右旋糖酐40注射液，能在扩血容的同时补充人体失衡的电解质和水，改善微循环，特别适用于急性大出血的初始治疗、外科低血容量性休克以及外科手术期的血容量减少。公司于2006年4月取得复方右旋糖酐40注射液的生产批件，是国内首批取得该产品生产批件的企业之一，在生产技术水平及市场占有率方面都处于国内领先的地位。据SFDA南方医药经济研究所测算，2010年我国血容量扩充剂市场规模约44亿元，市场潜力巨大。

公司的丙氨酰谷氨酰胺是一种性质稳定且易溶的二肽，进入体内迅速水解成谷氨酰胺和丙氨酸具有重要作用。对大面积的突发性创伤的病人、可能出现体内谷氨酰胺的耗减的病症以及分解代谢和高代谢状况的病人，可应用该产品进行肠外营养支持，发展前景良好。根据SFDA南方医药经济研究所统计，2010年国内氨基酸输液市场容量约为32亿元，市场广阔。

公司中成药制剂为全国独家产品乌龙散。2011年、2012年和2013年，该产品收入分别为933.74万元、1,121.49万元和783.60万元；占公司主营业务收入

的比重分别为 5.61%、6.03%和 3.68%，成为公司主营业务收入稳定来源之一。

公司中成药乌龙散为主治白癜风的全国独家产品。随着环境污染日益严重、生活压力的增加，国内白癜风患者数量呈上升趋势。根据中国白癜风协会统计，目前我国约有 1,200 万白癜风患者，发病率约占 0.88%。报告期内，公司针对该产品进行了一系列的市场开拓和学术推广活动，产品投入市场后获得客户认可，具备良好的发展前景。

报告期内，上述产品呈现出新的收入增长点。

4、主营业务收入按地区构成分析

公司报告期内主营业务收入按地区的构成情况如下：

单位：万元

销售区域	2013 年度		2012 年度		2011 年度	
	金额	比例	金额	比例	金额	比例
华北地区	2,256.76	10.60%	2,240.78	12.04%	2,357.74	14.16%
华东地区	6,759.35	31.74%	5,799.75	31.16%	3,679.67	22.10%
华中地区	3,044.07	14.30%	2,489.51	13.38%	2,073.57	12.45%
东北地区	1,646.29	7.73%	1,728.69	9.29%	1,480.07	8.89%
华南地区	1,827.04	8.58%	1,776.10	9.54%	1,725.70	10.36%
西南地区	2,214.61	10.40%	1,852.59	9.95%	1,665.90	10.00%
西北地区	3,545.11	16.65%	2,723.32	14.63%	3,670.58	22.04%
合计	21,293.23	100.00%	18,610.74	100.00%	16,653.24	100.00%

公司产品在全国各地区均有销售，市场覆盖面广泛，客户认可度高，不存在明显的地域限制。

5、主营业务收入按销售价格分析

2011 年发行人非 PVC 软袋奥硝唑产品在福建省独家中标，成为福建省唯一的奥硝唑大容量注射液中标品种，因此发行人在该地区议价能力较强；同时，在发挥当地经销商在该地区医院配送优势基础上，发行人在销售终端大力开展产品学术推广活动，从而减少中间销售环节，实现了较高的毛利率。报告期发行人在福建地区销售的非 PVC 奥硝唑氯化钠注射液价格高于其他地区。

报告期内公司在福建地区销售的产品以及在其他地区销售情况如下所示：

非 PVC 奥硝唑氯化钠注射液 (0.5g/100ml)						
报告期	福建地区			非福建地区		
	金额 (万元)	数量 (万袋)	平均单价 (元/袋)	金额 (万元)	数量 (万袋)	平均单价 (元/袋)
2013 年度	1,290.87	51.70	24.97	5,342.66	943.44	5.66
2012 年度	997.52	40.10	24.88	4,923.27	863.38	5.70
2011 年度	99.95	4.00	24.99	4,354.69	721.94	6.03

6、主营业务收入季节性分析

报告期内，公司下半年主营业务收入占全年主营业务收入的比例略高于上半年，全年没有明显的季节性销售情况。

单位：万元

主营业务收入构成	2013 年度		2012 年度		2011 年度	
	金额	比例	金额	比例	金额	比例
上半年	9,872.76	46.37%	8,596.11	46.19%	7,594.76	45.61%
下半年	11,420.47	53.63%	10,014.63	53.81%	9,058.48	54.39%
合计	21,293.23	100.00%	18,610.74	100.00%	16,653.24	100.00%

(二) 主营业务成本及其变动分析

1、主营业务成本变动分析

报告期主营业务成本变动情况如下表所示：

单位：万元

项目	2013年度		2012年度		2011年度
	金额	增长率	金额	增长率	金额
主营业务收入	21,293.23	14.41%	18,610.74	11.75%	16,653.24
主营业务成本	7,855.60	12.84%	6,961.85	5.02%	6,629.19

2011 年、2012 年和 2013 年公司主营业务成本分别为 6,629.19 万元、6,961.85 万元和 7,855.60 万元，主营业务成本的增长速度低于主营业务收入的增长速度。其主要原因为：①发行人主要产品非 PVC 软袋奥硝唑产品报告期毛利率持续提高，且占主营业务收入比例从 2011 年的 27.55% 上升到 2013 年的 33.93%；②各主要产品的原材料采购单价不断下降；③公司对生产线进行改造、生产技术和不断管理完善使得产品单位成本降低；④生产规模的扩大也使产品的单位固定成本不断下降。

2、成本构成分析

(1) 生产成本按材料分类构成情况

报告期生产成本按材料构成情况如下表所示：

单位：万元

项目	2013 年度		2012 年度		2011 年度	
	金额	比例	金额	比例	金额	比例
直接材料	5,915.31	72.91%	5,072.23	70.57%	4,757.46	73.68%
直接人工	931.72	11.48%	507.04	7.05%	489.26	7.58%
制造费用	1,266.20	15.61%	1,609.03	22.38%	1,210.27	18.74%
合计	8,113.22	100.00%	7,188.30	100.00%	6,456.99	100.00%

注：公司料、工、费按照生产成本统计，生产成本与主营业务成本存在一定的差异。

公司生产成本由直接材料、直接人工及制造费用构成，报告期公司生产成本金额随产量上升而增长。

生产成本中的直接材料包括奥硝唑、右旋糖酐等原料药和输液瓶、双层膜等包装材料，报告期 2011 年至 2013 年其占生产成本比例分别为 73.68%、70.57%和 72.91%。报告期内的直接材料占生产成本比例基本保持稳定。

报告期 2011 年至 2013 年直接人工占生产成本比重分别为 7.58%、7.05%和 11.48%。报告期内的直接人工占生产成本比例随生产人员薪酬提高逐年增长，2013 年公司玻瓶和软袋车间人员年人均工资由 2012 年的 22,818 元和 20,306 元提高到 30,422 元和 35,461 元，导致直接人工占生产成本比例大幅上升。

生产成本中的制造费用包括水电气、生产设备折旧和低值易耗品等，报告期 2011 年至 2013 年其占生产成本比例分别为 18.74%、22.38%和 15.61%。报告期内的制造费用占生产成本比例随公司产量增大摊薄而呈下降趋势，2012 年发行人进行新版 GMP 认证改造投入使得制造费用占生产成本比例有所上升。

(2) 主营业务成本按产品分类构成情况

单位：万元

主营业务成本构成	2013年度		2012年度		2011年度	
	金额	比例	金额	比例	金额	比例
奥硝唑系列制剂	5,510.55	70.15%	4,912.28	70.56%	4,768.56	71.93%
其中：玻瓶奥硝唑	3,027.92	38.54%	2,755.47	39.58%	2,720.19	41.03%

主营业务成本构成	2013年度		2012年度		2011年度	
	金额	比例	金额	比例	金额	比例
非PVC奥硝唑	1,832.34	23.33%	1,587.50	22.80%	1,439.91	21.72%
奥硝唑胶囊	650.28	8.28%	569.31	8.18%	608.47	9.18%
其他围手术期用药	1,811.43	23.06%	1,274.63	18.31%	1,039.13	15.68%
中成药制剂	422.27	5.38%	640.53	9.20%	593.79	8.96%
其他药品	111.35	1.42%	134.41	1.93%	227.72	3.44%
合计	7,855.60	100.00%	6,961.85	100.00%	6,629.19	100.00%

报告期公司各主要产品主营业务收入占比变动趋势与销量变动趋势一致。

（三）主营业务毛利及毛利率分析

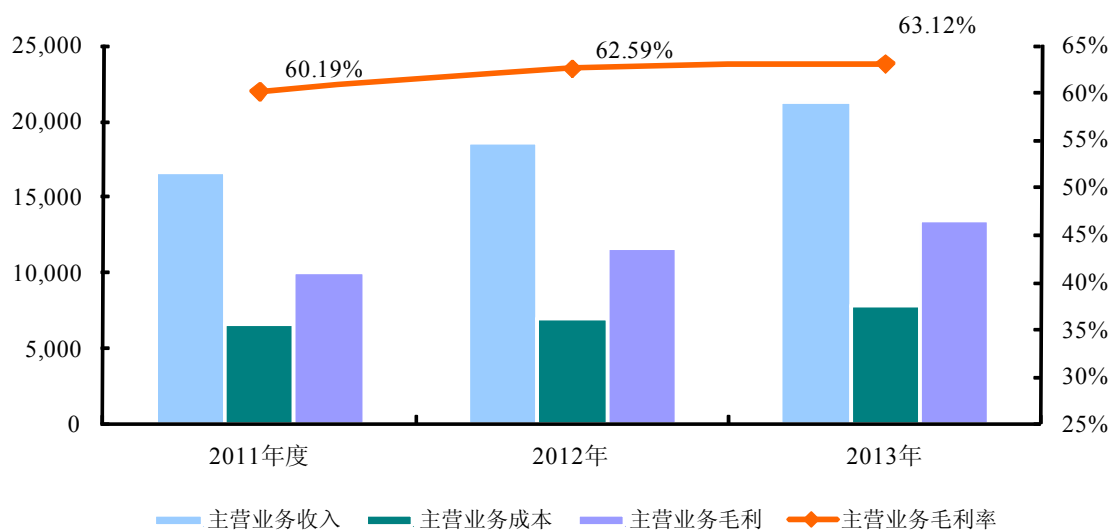
2011年至2013年，公司主营业务毛利率分别为60.19%、62.59%和63.11%，总体保持在较高的水平。报告期内，公司主营业务毛利和主营业务毛利率如下：

单位：万元

项目	2013年度		2012年度		2011年度
	金额	增幅	金额	增幅	金额
主营业务收入	21,293.23	14.41%	18,610.74	11.75%	16,653.24
主营业务成本	7,855.60	12.84%	6,961.85	5.02%	6,629.19
主营业务毛利	13,437.63	15.36%	11,648.89	16.21%	10,024.05
主营业务毛利率	63.11%	0.52%	62.59%	2.40%	60.19%

公司主营业务毛利及毛利率情况图

单位：万元



1、主营业务毛利额分析

报告期内，公司主营业务毛利额构成情况如下：

单位：万元

主营业务毛利额构成	2013年度		2012年度		2011年度	
	金额	比例	金额	比例	金额	比例
奥硝唑系列制剂	12,000.09	89.30%	10,371.30	89.03%	9,044.52	90.23%
其中：玻瓶奥硝唑	5,614.42	41.78%	4,917.88	42.22%	4,782.28	47.71%
非PVC奥硝唑	5,392.85	40.13%	4,608.35	39.56%	3,147.87	31.40%
奥硝唑胶囊	992.82	7.39%	845.07	7.25%	1,114.38	11.12%
其他围手术期用药	1,018.56	7.58%	713.78	6.13%	575.29	5.74%
中成药制剂	361.33	2.69%	480.96	4.13%	339.95	3.39%
其他药品	57.65	0.43%	82.85	0.71%	64.29	0.64%
合计	13,437.63	100.00%	11,648.89	100.00%	10,024.05	100.00%

报告期内，公司毛利额呈现出快速增长趋势，报告期年均复合增长率达到15.82%。从毛利构成来看，本公司毛利主要来源于奥硝唑系列制剂。报告期内，奥硝唑系列制剂贡献的毛利额占主营业务毛利总额的比例均维持在90%左右。其中，非PVC奥硝唑毛利额占主营业务毛利总额的比例从2011年的31.40%上升到2013年的40.13%；玻瓶奥硝唑毛利额占主营业务毛利总额的比例从2011年的47.71%降低到2013年的41.78%；奥硝唑胶囊毛利额占主营业务毛利总额的比例从2011年的11.12%降低到2013年的7.39%。其他围手术期用药的毛利额稳定增长。

2、主营业务毛利率分析

(1) 公司分产品贡献毛利率情况

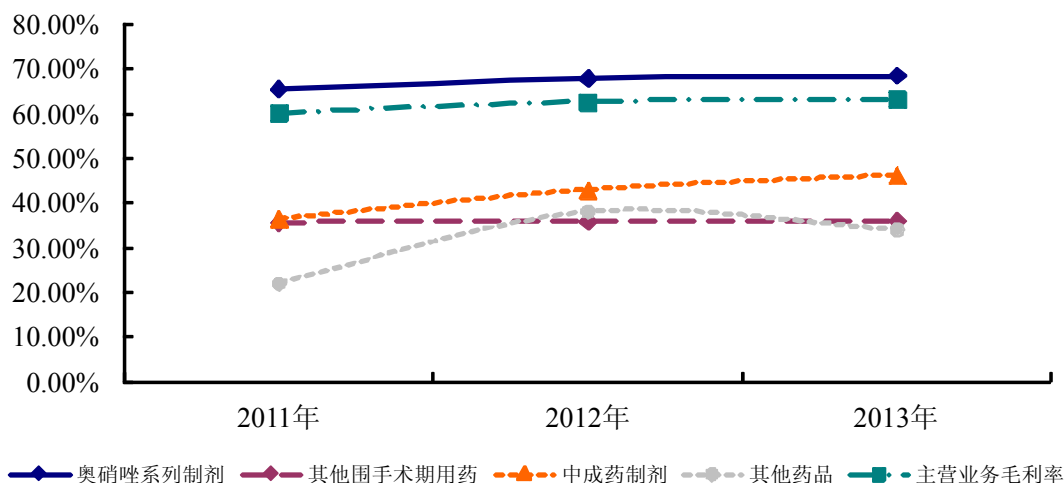
报告期内，公司各类产品的毛利率及贡献毛利率情况如下表所示：

产品名称	2013年度			2012年度			2011年度		
	毛利率	占主营业务收入比例	贡献毛利率	毛利率	占主营业务收入比例	贡献毛利率	毛利率	占主营业务收入比例	贡献毛利率
奥硝唑系列制剂	68.53%	82.24%	56.36%	67.86%	82.12%	55.73%	65.48%	82.95%	54.32%
其中：玻瓶奥硝唑	64.96%	40.59%	26.37%	64.09%	41.23%	26.42%	63.74%	45.05%	28.71%
非PVC奥硝唑	74.64%	33.93%	25.33%	74.38%	33.29%	24.76%	68.61%	27.55%	18.90%
奥硝唑胶囊	60.42%	7.72%	4.66%	59.75%	7.60%	4.54%	64.68%	10.35%	6.69%
其他围手术期用药	35.99%	13.29%	4.78%	35.90%	10.68%	3.83%	35.63%	9.69%	3.45%

中成药制剂	46.11%	3.68%	1.70%	42.89%	6.03%	2.59%	36.41%	5.61%	2.04%
其他药品	34.11%	0.79%	0.27%	38.13%	1.17%	0.45%	22.02%	1.75%	0.39%
合计	63.11%	100%	63.11%	62.59%	100%	62.59%	60.19%	100%	60.19%

注：贡献毛利率为各业务对公司综合毛利率的贡献。贡献毛利率=各业务毛利率×各业务收入占公司营业收入的比例

报告期主营业务毛利率变化情况



报告期内，公司主营业务毛利率分别为 60.19%、62.59%和 63.11%，呈不断上升的趋势。从上图可见，公司主营业务毛利率变化主要受到奥硝唑制剂毛利率变化的影响，其变动趋势与奥硝唑系列制剂的变动趋势基本一致。

报告期内主营业务毛利率波动的影响因素如下：

产品	2013年-2012年			2012年-2011年			报告期内累计影响
	单产品毛利率变动影响	销售收入占比变动影响	合计	单产品毛利率变动影响	销售收入占比变动影响	合计	
奥硝唑系列制剂	0.50%	0.13%	0.63%	1.69%	-0.27%	1.42%	2.05%
其中：玻瓶奥硝唑	0.35%	-0.41%	-0.06%	0.14%	-2.44%	-2.29%	-2.35%
非PVC奥硝唑	0.09%	0.48%	0.56%	1.92%	3.94%	5.86%	6.42%
奥硝唑胶囊	0.05%	0.07%	0.12%	-0.37%	-1.78%	-2.15%	-2.03%
其他围手术期用药	-0.01%	0.96%	0.95%	0.01%	0.37%	0.38%	1.33%
中成药制剂	0.12%	-1.01%	-0.89%	0.39%	0.15%	0.54%	-0.34%
其他药品	-0.03%	-0.14%	-0.17%	0.19%	-0.13%	0.06%	-0.12%
合计	0.57%	-0.06%	0.52%	2.27%	0.13%	2.40%	2.91%

注：毛利率变动的影响=当期营业收入占比×（当期毛利率-上期毛利率）；销售收入占比变动影响=上期毛利率×（当期营业收入占比-上期营业收入占比）

从上表可以看出，报告期内公司主营业务毛利率波动主要受到奥硝唑系列制剂的影响。其中，非 PVC 奥硝唑产品由于毛利率不断上升，同时销售收入占比增长迅速，从而对公司主营业务毛利率影响最大。

（2）分产品毛利率数量因素分析

发行人各产品毛利率变动和整体产品结构变动的的影响下，发行人报告期主营业务毛利率逐年提升，2011年至2013年分别为60.19%、62.59%和63.11%。其中影响各产品毛利率变动的因素为各产品平均单位售价变动和平均单位成本变动。

①单位售价、单位成本变动对主营业务毛利率的影响

A、2013年相对2012年

产品名称	单位售价变动影响	单位成本变动影响	单产品毛利率变动影响	销售收入占比变动影响	合计
	A	B	C=A+B	D	E=C+D
奥硝唑系列制剂	-0.36%	0.86%	0.50%	0.13%	0.63%
其中：玻瓶奥硝唑	-0.21%	0.57%	0.35%	-0.41%	-0.06%
非 PVC 奥硝唑	-0.13%	0.22%	0.09%	0.48%	0.56%
奥硝唑胶囊	-0.02%	0.07%	0.05%	0.07%	0.12%
其他围手术期用药	-0.10%	0.09%	-0.01%	0.96%	0.95%
中成药制剂	0.02%	0.10%	0.12%	-1.01%	-0.89%
其他药品	0.08%	-0.11%	-0.03%	-0.14%	-0.17%
总计	-0.36%	0.94%	0.57%	-0.06%	0.52%

注：1、单位售价变动影响=当期营业收入占比×[(上期单位售价/上期单位成本)×单位售价变动率/(1+单位售价变动率)]，单位售价变动率=(当期单位售价-上期单位售价)/上期单位售价

2、单位成本变动影响=当期营业收入占比×(-单位成本变动/当期单位售价)

3、毛利率变动影响=当期营业收入占比×(当期毛利率-上期毛利率)

4、销售收入占比变动影响=上期毛利率×(当期营业收入占比-上期营业收入占比)

5、单产品总影响=毛利率变动影响+销售收入占比变动影响

B、2012 年相对 2011 年

产品名称	单位售价变动影响	单位成本变动影响	单产品毛利率变动影响	销售收入占比变动影响	合计
	A	B	C=A+B	D	E=C+D
奥硝唑系列制剂	0.13%	1.55%	1.69%	-0.27%	1.42%
其中：玻璃奥硝唑	-0.31%	0.45%	0.14%	-2.44%	-2.29%
非 PVC 奥硝唑	0.48%	1.44%	1.92%	3.94%	5.86%
奥硝唑胶囊	-0.04%	-0.33%	-0.37%	-1.78%	-2.15%
其他围手术期用药	-0.22%	0.22%	0.01%	0.37%	0.38%
中成药制剂	-0.21%	0.60%	0.39%	0.15%	0.54%
其他药品	-0.18%	0.37%	0.19%	-0.13%	0.06%
总计	-0.47%	2.74%	2.27%	0.13%	2.40%

②公司主营业务毛利率增长的主要原因

A、2013 年主营业务毛利率较 2012 年上升 0.52 个百分点的主要原因

2013 年非 PVC 软袋奥硝唑和其他围手术期用药占主营业务收入比例分别从 2012 年的 33.29%和 10.68%提高到 2013 年的 33.93%和 13.29%，对主营业务毛利率的影响分别为 0.56%和 0.95%。非 PVC 软袋奥硝唑和其他围手术期用药占主营业务收入比例提高是 2013 年毛利率增长的主要原因。

B、2012 年主营业务毛利率较 2011 年上升 2.40 个百分点的主要原因

2012 年发行人非 PVC 软袋奥硝唑毛利率相对 2011 年提高 5.77%，对主营业务毛利率的整体影响为 1.92%；非 PVC 软袋奥硝唑占主营业务收入比例从 2011 年的 27.55%提高到 2012 年的 33.29%，对主营业务毛利率的整体影响为 3.94%。上述因素合计对发行人主营业务毛利率的影响达到 5.86%，非 PVC 软袋奥硝唑产品毛利率提升和其占主营业务收入比例上升是 2012 年毛利率增长的主要因素。

发行人非 PVC 软袋奥硝唑毛利率从 2011 年的 68.61%提升到 2012 年的 74.38%，主要原因为发行人软袋产品在福建省的销售毛利率大幅提升所致。

3、主要产品毛利率变化分析

报告期发行人毛利率上升主要源自发行人主要产品奥硝唑系列制剂的毛利率提升。2011年至2013年，发行人主营业务毛利率分别为60.19%、62.59%和63.11%，其中奥硝唑系列制剂贡献毛利率分别达54.32%、55.73%和56.36%。剔除销售单价影响外，报告期发行人主要原材料采购价格下降、生产技术改进等因素影响奥硝唑系列制剂贡献毛利率上升。

(1) 主要原材料采购价格下降

报告期发行人奥硝唑原料药的平均采购价格从2009年每公斤305.40元逐年下降到2013年每公斤152.94元，降幅达49.92%；非PVC奥硝唑氯化钠注射液包装材料双层膜的采购价格从2009年每平方米13.5元下降到2013年每平方米10.90元，降幅达19.26%；报告期其他包装材料玻璃瓶、胶塞、胶囊的采购价格略微下降。

报告期奥硝唑系列制剂主要原材料平均采购单价波动情况如下：

项目	2013年度	2012年度	2011年度
奥硝唑原料药（元/KG）	152.94	169.05	190.12
玻璃瓶（元/个）	0.25	0.25	0.24
胶塞（元/个）	0.20	0.20	0.20
双层膜（元/m ² ）	10.90	11.10	10.13
胶囊（元/粒）	0.01	0.01	0.01

(2) 产销量稳定上升，生产技术改进和完善管理

报告期内，发行人对非PVC软袋生产车间进行了持续的生产技术改进，主要改进的方面如下：通过不断生产试验，对不同供应商提供的包装材料接口和膜材进行匹配，解决了不同供应商接口和膜材不匹配导致袋体焊接不好的问题；接口和组合盖模具的焊接温度由之前的多点控制改为单点控制；生产车间对产品生产批量进行了优化设计，保证每一批次的非PVC软袋产品均能实现满负荷灭菌操作，而不会出现期初少量产品不均匀灭菌导致能源消耗大的情况；对后续产品灯检线进行改造优化，实现了流水线作业。

同时，发行人加强了生产车间设备操作人员培训，通过组织学习并经过严格考核提高其操作熟练度；发行人财务部门制定了生产车间物料消耗标准对生产车间予以成本控制，生产车间结合该标准细化到产品生产每个工序，制定了具体的

各个工序的技术、质量、生产效率、成本和能耗指标。每个月予以考核，与生产线员工的薪酬挂钩。

发行人报告期主要产品生产规模不断扩大。2011年至2013年，非PVC软袋奥硝唑产量分别为737.15万袋、964.31万袋和1,222.77万袋，生产规模的扩大使产品的单位固定成本不断下降。

随着产量的扩大及管理的加强，报告期发行人非PVC软袋奥硝唑单位人工成本和单位制造费用逐年降低。2011年至2013年，发行人非PVC软袋奥硝唑单位人工成本分别为0.24元/袋、0.17元/袋和0.27元/袋，单位制造费用分别为0.61元/袋、0.42元/袋和0.39元/袋。2013年相比2012年，发行人非PVC软袋奥硝唑单位人工成本大幅增加的原因是因为发行人软袋生产车间人均工资从2012年的20,306元提高到2013年的35,461元。

4、产品毛利率敏感性分析

报告期内，公司奥硝唑系列制剂毛利率受到产品平均销售单价、平均单位成本因素影响。

①平均销售价格变动对报告期内主要产品毛利率的影响

假定平均单位成本因素不变，产品平均销售单价对毛利率影响的敏感性分析如下：

平均销售单价下降 10%	毛利率降低		
	2013 年度	2012 年度	2011 年度
非 PVC 软袋奥硝唑	2.82%	2.85%	3.49%
玻瓶奥硝唑	3.89%	3.99%	4.03%
奥硝唑胶囊	4.40%	4.47%	3.92%
平均销售单价下降 20%	毛利率降低		
	2013 年度	2012 年度	2011 年度
非 PVC 软袋奥硝唑	6.34%	6.41%	7.85%
玻瓶奥硝唑	8.76%	8.98%	9.06%
奥硝唑胶囊	9.89%	10.06%	8.83%

产品毛利率越高受平均销售单价下降影响越小。考虑到公司主要产品综合毛利率相对值较高，因此，公司主要产品毛利率受销售价格变动影响较小。

②平均单位成本变动对报告期内主要产品毛利率的影响

假定产品平均销售单价因素不变,产品单位成本变动对单个产品毛利率的敏感性分析如下:

平均单位成本上升 10%	毛利率下降		
	2013 年度	2012 年度	2011 年度
非 PVC 软袋奥硝唑	2.54%	2.56%	3.14%
玻瓶奥硝唑	3.50%	3.59%	3.63%
奥硝唑胶囊	3.96%	4.03%	3.53%
平均单位成本上升 20%	毛利率下降		
	2013 年度	2012 年度	2011 年度
非 PVC 软袋奥硝唑	5.07%	5.12%	6.28%
玻瓶奥硝唑	7.01%	7.18%	7.25%
奥硝唑胶囊	7.92%	8.05%	7.06%

由于公司主要产品毛利率绝对值较高,报告期期末,公司产品在平均单位成本上升 10%的情况下毛利率影响值在 4%左右,在平均单位成本上升 20%的情况下毛利率影响值在 7%左右。因此,报告期内,产品平均单位成本下降是公司主要产品毛利率上升的主要因素之一。

5、同行业上市公司毛利率比较分析

同行业可比上市公司大多同时拥有医药商业、原料销售等毛利率相对较低的业务,从而降低了其主营业务综合毛利率。发行人 80%以上的销售收入均来源于治疗性输液产品,其药物配制复杂,生产工艺和技术要求高,生产控制过程技术难度大,因此附加值高,毛利率也更高。部分同行业上市公司 2012 年治疗性输液产品毛利率如下:

单位:万元

同行业可比上市公司	项目	营业收入	营业成本	毛利率
华仁药业	治疗性输液	7,825.34	3,002.33	61.63%
仟源制药	注射用美洛西林钠舒巴坦钠	7,714.54	2,231.95	71.07%
	注射用哌拉西林钠他唑巴坦钠	2,811.77	880.63	68.68%
京新药业	成品药	35,011.91	14,406.22	58.85%
科伦药业	治疗性输液	101,421.89	54,038.01	46.72%

数据来源:同行业上市公司 2012 年报。

注：京新药业成品药产品中拥有毛利率较低的中成药等细分产品，科伦药业治疗性输液产品包含毛利率较低的替硝唑注射液和甲硝唑注射液等产品，产品结构因素导致二者相应版块毛利率略低。

部分同行业上市公司 2013 年治疗性输液产品毛利率如下：

单位：万元

同行业可比上市公司	项目	营业收入	营业成本	毛利率
华仁药业	治疗性输液	12,541.09	4,782.05	61.87%
仟源制药	抗感染药	21,831.98	8,310.48	61.93%
京新药业	成品药	47,943.37	19,569.22	59.18%
科伦药业	治疗性输液	110,412.16	51,619.47	53.25%

数据来源：同行业上市公司 2013 年报。

由上表可见，发行人的毛利率水平与同行业上市公司的治疗性输液产品毛利率水平相当。

（四）期间费用分析

报告期内，公司期间费用具体构成及变动情况如下：

期间费用	2013 年度		2012 年度		2011 年度	
	金额 (万元)	占营业收入 比例	金额 (万元)	占营业收入 比例	金额 (万元)	占营业收入 比例
销售费用	2,792.99	13.11%	2,141.77	11.51%	1,514.67	9.09%
管理费用	3,127.77	14.68%	2,769.86	14.88%	2,356.96	14.15%
财务费用	-129.51	-0.61%	22.71	0.12%	127.99	0.77%
合计	5,791.25	27.18%	4,934.35	26.51%	3,999.62	24.02%

报告期内，公司期间费用总额随着公司产销规模的不断扩大而保持上升趋势。2011 年至 2013 年公司期间费用率分别为 24.02%、26.51%和 27.18%，基本保持稳定。

1、销售费用

公司销售费用主要包括运输费、职工薪酬、会议费、宣传费、差旅费及招待费等构成。2011 年至 2013 年，公司销售费用分别为 1,514.67 万元、2,141.77 万元和 2,792.99 万元；占当期营业收入的比重分别为 9.09%、11.51%和 13.11%。报告期公司销售费用具体构成情况如下。

单位：万元

项 目	2013 年度	2012 年度	2011 年度
运输费	956.98	860.84	706.88
职工薪酬	515.19	451.83	346.56
宣传费	1,017.77	434.12	72.18
会议费	115.44	145.47	186.40
差旅费	69.25	65.55	56.27
办公费	10.85	42.13	16.25
通讯费	22.54	25.94	17.54
房租	9.88	23.24	24.25
招待费	29.58	21.06	28.41
低耗品	12.99	14.72	16.27
其他	32.51	56.87	43.67
合 计	2,792.99	2,141.77	1,514.67

公司销售费用中最主要的为运输费、宣传费和职工薪酬，报告期内公司运输费分别为 706.88 万元、860.84 万元和 956.98 万元，占主营业务收入的比例分别为 4.24%、4.63%和 4.49%。报告期内公司运输费用的增长与公司收入增长相匹配。

报告期内，公司宣传费分别为 72.18 万元、434.12 万元和 1,017.77 万元，其中，2012 年宣传费较 2011 年增加 361.94 万元，2013 年宣传费较 2012 年增加 583.65 万元。主要原因为公司为减少产品在该省份的流通环节，公司加大了在该省份的市场开拓力度，以致 2012 年和 2013 年宣传费用大幅增加。

公司与同行业上市公司销售费用率对比如下：

企业名称	2013年度	2012年度	2011年度
京新药业	21.01%	16.87%	8.95%
仟源制药	36.76%	29.23%	15.70%
华仁药业	19.00%	21.56%	23.12%
科伦药业	12.98%	11.84%	13.45%
平均	22.44%	19.88%	15.31%
发行人	13.11%	11.51%	9.09%

数据来源：同行业上市公司年报。

由上表可见，报告期发行人期间费用率低于同行业上市公司平均水平。

2、管理费用

管理费用主要包括新药研发、职工薪酬、折旧摊销、差旅费等。2011年至2013年，公司管理费用分别为2,356.96万元、2,769.86万元和3,127.77万元，占当期营业收入的比重分别为14.15%、14.88%和14.68%，总体保持稳定。报告期公司管理费用具体构成情况如下。

单位：万元

项目	2013年度	2012年度	2011年度
职工薪酬	1,006.45	961.34	640.08
新药研发	888.71	655.91	819.77
折旧	231.45	222.30	237.53
审计咨询费	129.81	181.79	107.01
税费	287.39	146.42	109.79
差旅费	66.70	104.58	60.24
无形资产摊销	111.10	101.10	57.39
汽车费	81.29	89.33	80.21
招待费	68.63	81.55	55.30
低值易耗品	96.83	20.03	25.73
其他	159.42	205.50	163.91
合计	3,127.77	2,769.86	2,356.96

报告期公司管理费用逐年稳步增加，主要系职工薪酬逐年提高、新药研发投入加大以及公司在杨凌购置土地使用权在2012年开始摊销所致。2013年公司通过新版GMP认证，质保部完成各项与认证相关的改造导致低值易耗品大幅提高。

3、财务费用

财务费用主要包括利息支出和利息收入，各期财务费用构成如下所示：

单位：万元

项目	2013年度	2012年度	2011年度
利息支出	-	44.03	152.00
减：利息收入	131.02	22.77	25.01
汇兑损益	0.08	-	-
其他	1.43	1.45	1.00
合计	-129.51	22.71	127.99

2011年、2012年和2013年公司财务费用分别为127.99万元、22.71万元和-129.51万元，占当期营业收入的比重分别为0.77%、0.12%和-0.61%。报告期内财务费用变动原因主要系2012年公司偿还了全部银行借款以及公司货币资金大幅增加导致利息收入大幅增长所致。

（五）影响利润的其他因素分析

报告期内，影响本公司利润的其他因素包括资产减值损失、营业外支出和营业外收入，具体情况如下：

1、资产减值损失

报告期内，公司的主要资产减值准备计提情况如下表所示：

单位：万元

项目	2013年度	2012年度	2011年度
坏账损失	46.42	14.23	-2.65
存货跌价损失	51.49	-	-
合计	97.91	14.23	-2.65

报告期内，资产减值损失具体为坏账准备和存货跌价准备，因为公司客户信用状况普遍良好，应收账款账龄短、回收快，所以各年坏账准备金额均不大，同时由于存货周转速度较快计提的跌价准备也较少。

2013年，公司坏账损失和存货跌价损失较往年有所增加，主要原因见招股书本节“九、（一）资产结构分析”。

2、投资收益

报告期内公司投资收益明细情况如下：

单位：万元

项目	2013年度	2012年度	2011年度
理财收益	14.40	-	-
合计	14.40	-	-

2013年公司投资收益14.40万元为公司购买理财产品在购买持有期间取得的收益。2013年6月26日公司与上海浦东发展银行股份有限公司西安分行签订利多多公司理财产品合同，公司2013年6月26日购买该理财产品一个月期1,000

万元，产品收益率 5.30%/年，到期日 2013 年 8 月 1 日；同日购买该理财产品二个月期 1,000 万元，产品收益率 5.30%/年，到期日 2013 年 8 月 29 日。

3、营业外收支分析

公司利润总额的变化主要受到营业利润和营业外收支的影响。报告期内，随着营业利润的增加，公司利润总额逐年递增。

报告期内，营业外收支净额具体情况见下表：

单位：万元

项目	2013 年度	2012 年度	2011 年度
营业外收入	134.99	134.80	55.62
营业外支出	9.37	0.29	7.14
净额	125.62	134.51	48.48

(1) 营业外收入

报告期内，公司营业外收入的具体情况如下表所示：

单位：万元

营业外收入	2013 年度	2012 年度	2011 年度
非流动资产处置利得合计	0.03	0.01	0.06
政府补助	128.59	122.30	6.48
其他	6.38	12.49	49.08
合计	134.99	134.80	55.62

公司营业外收入主要是政府补助。报告期内，公司收到的相关政府补助情况如下：

单位：万元

项目	拨款单位	文号	金额
2011 年度			
环保优秀单位奖励	西安高新区管委会	西高新发（2011）20 号	2.00
商标奖励	陕西省工商行政管理局	陕工商字（2010）198 号	3.48
驰名商标企业奖励	西安市财政局	市政发（2010）64 号	1.00
小 计			6.48
2012 年度			
工业发展专项资金	西安市工业和信息化委员会、西安市财政局	市工信发（2012）65 号	30.00

项目	拨款单位	文号	金额
知识产权资助	西安高新区管委会	西高新发(2010)87号	12.30
企业上市专项资金	西安市财政局、西安市人民政府金融工作办公室	市财发(2012)1173号	30.00
企业上市专项资金	西安市财政局、西安市人民政府金融工作办公室	市财发(2012)1420号	50.00
小 计			122.30
2013 年度			
金融发展专项资金	陕西省财政厅	陕金融发[2013]1号	100.00
创新项目补助资金	西安市财政局	市财发(2010)778号	24.00
知识产权资助	西安高新技术产业开发区科技投资服务中心	西高新发(2012)59号	3.59
名牌战略专项资金	西安市财政局	市政办发(2011)3号	1.00
小 计			128.59

(2) 营业外支出

报告期内，公司营业外支出的具体情况如下表所示：

单位：万元

营业外支出	2013 年度	2012 年度	2011 年度
非流动资产处置损失合计	8.27	0.29	6.51
其中：固定资产处置损失	8.27	0.29	6.51
对外地捐赠支出	1.10	-	-
其他	-	-	0.62
合计	9.37	0.29	7.14

4、公司纳税情况分析

(1) 公司主要税种纳税明细表

单位：万元

项目	年度	期初未交数	本期应交数	本期已交数	期末未交数
增值税	2013 年度	302.88	2,358.17	2,433.33	227.73
	2012 年度	213.36	2,147.96	2,058.43	302.88
	2011 年度	247.52	1,865.74	1,899.90	213.36
企业所得税	2013 年度	-68.77	1,163.04	835.85	258.42
	2012 年度	248.38	1,035.25	1,352.41	-68.77
	2011 年度	338.93	919.22	1,009.77	248.38

(2) 所得税费用与会计利润的关系

单位：万元

项目	2013 年度	2012 年度	2011 年度
利润总额	7,415.05	6,576.79	5,848.68
按法定税率计算的税额	1,163.04	1,035.25	903.11
允许弥补以前年度亏损的税额影响	-	-	-
递延所得税资产的影响	-	-	-
递延所得税负债的影响	-21.90	-9.53	-6.79
所得税费用	1,141.14	1,025.72	896.32

报告期公司利润总额逐年提高，所得税费用相应增长。报告期公司所适用的税收政策和适用税率未发生变化。公司目前为高新技术企业，享受 15% 的企业所得税优惠税率。如果未来国家主管税务机关对上述所得税的税收优惠政策做出调整，将对公司的经营业绩和利润水平产生一定影响。

5、净利润分析

公司 2011 年、2012 年及 2013 年的净利润分别为 4,952.36 万元、5,551.07 万元及 6,273.91 万元，呈稳步上升趋势。

公司报告期净利润呈迅速上升态势，其主要原因是：

(1) 毛利额持续上升

①报告期内，公司主营业务毛利额从 2011 年的 10,024.05 万元增加到 2013 年的 13,437.63 万元。其中奥硝唑系列制剂毛利额从 2011 年的 9,044.52 万元增加到 2013 年的 12,000.09 万元。公司核心产品非 PVC 软袋奥硝唑作为抗厌氧菌感染治疗最具竞争优势的品种之一，产品附加值高，在公司的产品销售中比重持续上升。同时，玻瓶奥硝唑和奥硝唑胶囊是公司毛利额稳定的贡献来源。奥硝唑系列制剂整体毛利额的稳定增长，总体提升了公司的盈利水平。

②报告期内，非 PVC 软袋奥硝唑销售收入占比分别为 27.55%、33.29% 和 33.93%。该产品附加值高，毛利率高，因此公司整体毛利率的提升主要得益于核心产品非 PVC 软袋奥硝唑的贡献。同时，公司在细分行业长期领先的地位优势提升了公司的议价能力，使得主要直接材料报告期内采购价格呈现持续下降的趋

势。报告期内公司加强原材料采购管理，提高生产技术水平，有效控制了成本的增长。

(2) 期间费用控制卓有成效

公司严格控制各项费用，2011年至2013年公司期间费用占营业收入比重分别为24.02%、26.51%和27.18%。在营业收入、经营规模持续扩大的情况下，公司严格控制期间费用的增长，从而保证了公司的持续盈利能力。

6、价格下降对公司经营业绩、持续盈利能力的影响

(1) 公司报告期销售单价波动情况

报告期内，公司产品单位售价波动情况如下所示：

单位：元

产品名称	2013年比2012年	波动幅度	2012年比2011年	波动幅度	累计价格波动	波动幅度
玻瓶奥硝唑	-0.05	-1.45%	-0.08	-2.01%	-0.13	-3.46%
非PVC奥硝唑	-0.10	-1.51%	0.29	4.83%	0.19	3.32%
奥硝唑胶囊	0.00	-0.54%	0.00	-1.47%	0	-2.01%
复方右旋糖酐40	-0.07	-1.02%	-0.14	-2.04%	-0.21	-3.06%
加替沙星注射液	-0.02	-0.96%	-0.05	-2.56%	-0.07	-3.52%
丙氨酰谷氨酰胺	-0.29	-1.34%	-1.00	-4.38%	-1.29	-5.72%
中成药制剂	0.01	0.80%	-0.07	-5.22%	-0.06	-4.42%
其他药品	0.06	19.86%	-0.06	-16.38%	0	3.48%

报告期内，从单个产品售价来看，公司产品价格出现了不同程度的下降。

(2) 产品价格敏感性分析

公司报告期内各年主要产品的降价幅度不超过5%，整体平均售价呈上升趋势。因此，假定其他条件不变，降价为5%、10%、15%、20%对公司最近一年及一期净利润的影响如下所示：

单位：元

产品名称	降价5%时对净利润的影响		降价10%时对净利润的影响	
	2013年	2012年	2013年	2012年
奥硝唑系列制剂	-8,755,316.22	-7,641,791.36	-17,510,632.44	-15,283,582.71
其中：玻瓶奥硝唑	-4,321,171.47	-3,836,673.98	-8,642,342.93	-7,673,347.96
非PVC奥硝唑	-3,612,596.30	-3,097,927.00	-7,225,192.60	-6,195,854.00
奥硝唑胶囊	-821,548.45	-707,190.38	-1,643,096.91	-1,414,380.75

其他围手术期用药	-1,414,999.61	-994,201.85	-2,829,999.23	-1,988,403.71
其中：复方右旋糖酐 40	-632,429.37	-427,014.17	-1,264,858.74	-854,028.35
加替沙星注射液	-216,628.09	-231,160.96	-433,256.19	-462,321.92
丙氨酰谷氨酰胺	-565,942.15	-336,026.72	-1,131,884.30	-672,053.44
中成药制剂	-391,801.04	-560,744.89	-783,602.07	-1,121,489.78
其他药品	-84,495.77	-108,632.84	-168,991.54	-217,265.67
合计	-10,646,612.64	-9,305,370.93	-21,293,225.27	-18,610,741.87
对利润总额的影响	-10,646,612.64	-9,305,370.93	-21,293,225.27	-18,610,741.87
所得税税率	15%	15%	15%	15%
减少所得税费用	-1,596,991.90	-1,395,805.64	-3,193,983.79	-2,791,611.28
对净利润的影响	-9,049,620.74	-7,909,565.29	-18,099,241.48	-15,819,130.59
当期净利润	62,739,080.80	55,510,676.52	62,739,080.80	55,510,676.52
扣除价格下降对利润影响后净利润	53,689,460.06	47,601,111.23	44,639,839.32	39,691,545.93
净利润影响率	14.42%	14.25%	28.85%	28.50%
产品名称	降价 15% 时对净利润的影响		降价 20% 时对净利润的影响	
	2013 年	2012 年	2013 年	2012 年
奥硝唑系列制剂	-26,265,948.65	-22,925,374.07	-35,021,264.87	-30,567,165.42
其中：玻璃瓶奥硝唑	-12,963,514.40	-11,510,021.94	-17,284,685.86	-15,346,695.92
非 PVC 奥硝唑	-10,837,788.90	-9,293,781.00	-14,450,385.20	-12,391,708.00
奥硝唑胶囊	-2,464,645.36	-2,121,571.13	-3,286,193.81	-2,828,761.50
其他围手术期用药	-4,244,998.84	-2,982,605.56	-5,659,998.45	-3,976,807.41
其中：复方右旋糖酐 40	-1,897,288.11	-1,281,042.52	-2,529,717.48	-1,708,056.70
加替沙星注射液	-649,884.28	-693,482.87	-866,512.37	-924,643.83
丙氨酰谷氨酰胺	-1,697,826.45	-1,008,080.16	-2,263,768.60	-1,344,106.89
中成药制剂	-1,175,403.11	-1,682,234.66	-1,567,204.15	-2,242,979.55
其他药品	-253,487.31	-325,898.51	-337,983.08	-434,531.34
合计	-31,939,837.91	-27,916,112.80	-42,586,450.55	-37,221,483.73
对利润总额的影响	-31,939,837.91	-27,916,112.80	-42,586,450.55	-37,221,483.73
所得税税率	15%	15%	15%	15%
减少所得税费用	-4,790,975.69	-4,187,416.92	-6,387,967.58	-5,583,222.56
对净利润的影响	-27,148,862.22	-23,728,695.88	-36,198,482.96	-31,638,261.17
当期净利润	62,739,080.80	55,510,676.52	62,739,080.80	55,510,676.52
扣除价格下降对利润影响后净利润	35,590,218.58	31,781,980.64	26,540,597.84	23,872,415.35

净利润影响率	43.27%	42.75%	57.70%	56.99%
--------	--------	--------	--------	--------

当其他条件不变时，售价每下降 5%，净利润将减少 14%左右，当售价下降 20%，净利润将下降 57%左右。

(3) 综合分析

2011 年 3 月 2 日国家发改委下发《关于调整部分抗微生物类和循环系统类药品最高零售价格的通知》，其中规定统一定价药品注射用奥硝唑 500mg 规格最高零售价格为 41.7 元/瓶，较国家发改委之前规定的全国最高零售价格 64.1 元/瓶下降了 35%。由于公司采取经销销售模式，此次国家对该药品终端零售价格的调整主要压缩了药品流通环节的利润空间，只是间接地影响到公司产品的出厂价格。因此，公司对该产品的出厂价格进行了小幅下调，下降幅度小于零售价格的下降幅度。未来国家将有可能继续下调药品的价格，由于公司实行底价销售，国家对药品终端的价格控制传递到公司的幅度较小，且随着医保制度的完善和价格的下降，公司产品的需求量将会出现相应的增长，因此公司药品降价不会对净利润产生重大不利影响。

十一、现金流量分析

(一) 报告期内现金流量情况

报告期内，发行人现金流量构成如下所示：

单位：万元

项目	2013 年度	2012 年度	2011 年度
经营活动产生的现金流量净额	6,989.20	7,758.80	5,894.77
投资活动产生的现金流量净额	-4,437.08	-1,328.35	-3,019.40
筹资活动产生的现金流量净额	-20.00	-3,420.03	-1,376.00
现金及现金等价物净增加额	2,532.05	3,010.42	1,499.37

(二) 现金流量分析

1、经营活动现金流量分析

报告期内公司经营活动现金流量具体如下：

单位：万元

项目	2013 年度	2012 年度	2011 年度
经营活动产生的现金流量净额	6,989.20	7,758.80	5,894.77
其中：销售商品、提供劳务收到的现金	20,990.16	18,260.69	17,807.40
销售商品、提供劳务收到的现金/营业收入	0.99	0.98	1.07
经营活动产生的现金流量净额/净利润	1.11	1.40	1.19

2011 年、2012 年和 2013 年公司销售商品、提供劳务收到的现金占营业收入的比重比较稳定，分别为 1.07、0.98 和 0.99，公司产品销售货款回款稳定。2011 年、2012 年和 2013 年经营活动产生的现金流量净额占净利润的比例分别为 1.19、1.40 和 1.19，公司经营活动产生的现金流量状况较好，现金流量净额占净利润的比例较高，完全能够满足公司正常运营周转对资金的需要。公司主营业务发展良好，经营活动获取现金的能力较强，公司盈利的增长基于良好的现金流基础。

2、投资活动现金流量分析

报告期内公司投资活动现金流量具体如下：

单位：万元

项目	2013 年度	2012 年度	2011 年度
投资活动产生的现金流量净额	-4,437.08	-1,328.35	-3,019.40
其中：购建固定资产、无形资产和其他长期资产支付的现金	4,523.65	1,565.08	4,817.86

公司报告期内投资活动产生的现金流量净额均为负数，主要原因系公司处于成长期，购置相应设备和土地使用权导致较多的现金流出。报告期内公司购建固定资产、无形资产和其他长期资产支付的现金产生的现金净流出合计 10,906.59 万元。报告期内投资活动支出会为公司未来发展构建坚实的发展基础。

3、筹资活动现金流量分析

报告期内公司筹资活动现金流量具体如下：

单位：万元

项目	2013 年度	2012 年度	2011 年度
筹资活动产生的现金流量净额	-20.00	-3,420.03	-1,376.00
其中：吸收投资收到的现金	-	-	-
取得借款收到的现金	-	-	6,000.00
偿还债务支付的现金	-	3,000.00	6,000.00

分配股利、利润或偿付利息支付的现金	-	220.03	976.00
-------------------	---	--------	--------

报告期内，公司筹资活动产生的现金流入主要是股东增资和向银行借款，现金流出主要是偿还银行借款、支付利息、分配利润。2012 年筹资活动产生的现金流量净额较 2011 年降低是由于偿还银行借款所致。2013 年公司仅支付其他与筹资活动有关的现金 20 万元。

十二、资本性支出分析

（一）发行人近三年资本性支出情况及其影响

为适应业务发展需要，2011 年、2012 年和 2013 年，公司“购建固定资产、无形资产及其他长期资产支付的现金”分别为 4,817.86 万元、1,565.08 万元和 4,523.65 万元。具体情况如下：

单位：万元

资本性支出	2013 年度	2012 年度	2011 年度
购建固定资产、无形资产及其他长期资产支付的现金	4,523.65	1,565.08	4,817.86
其中：固定资产投资	57.08	266.10	333.73
在建工程投资	3,716.38	497.81	311.20
工程物资投资	497.19	614.32	-
无形资产投资	150.00	-	3,421.05
其他长期资产投资	103.00	186.85	751.88

上述支出中主要包括：

(1) 无形资产投资中，2011 年公司以出让方式取得位于陕西省咸阳市杨凌高新技术产业示范区的募集资金投资项目用地的土地使用权，2011 年支付土地出让金和税款，2013 年通过技术受让方式获得药品生产批件所付价款。

(2) 报告期内公司购建房屋、机器设备及运输设备等固定资产投资，以及募集资金项目建设投资。

(3) 其他长期资产投资主要为公司与合作研发单位签订技术开发转让合同，公司根据开发进度向技术开发单位支付研发进度款形成的其他长期资产投资。

公司资本性支出均投向主营业务，通过上述资本性支出，达到了提高生产能

力和生产效率、提升产品质量和研发项目储备的目的，满足了公司生产经营的需要，有利于公司更好更及时满足客户需求，提升市场份额，保持持续盈利能力。

（二）未来可预见的资本性支出及其对公司的影响

除募集资金投资项目投资外，公司无其他可预见的重大资本性支出计划。募集资金投资项目的投资计划将在招股说明书“第十节 募集资金运用”作详细说明。

十三、对发行人持续盈利能力产生重大不利影响因素

对公司持续盈利能力产生重大不利影响的因素包括但不限于：药品价格下降的风险、行业政策风险、产品质量风险等，公司已在招股说明书“第四节 风险因素”中进行了分析与披露。

如行业发生的产品质量风险给公司业绩带来一定影响。2012年4月“毒胶囊”事件发生后，对整个胶囊医药产品行业带来了剧烈冲击，患者在医院、药店购买药物时均不愿意选购胶囊类的产品，公司的胶囊销量在毒胶囊事件发生后的5月和6月下月明显。随后，国家药监局在全国范围内实施了严厉的检查整治活动，为行业的长期健康发展创造了良好的环境。随着行业整顿的规范，以及公司的胶囊产品多年来在终端市场建立了良好的质量印象和品牌形象，在7月后产销量才基本恢复到“毒胶囊”事件出现前的水平。

通过对影响发行人成长性因素及风险因素进行充分的尽职调查和审慎判断，结合发行人的未来发展规划，保荐机构认为：发行人具备良好的持续盈利能力。

十四、或有事项、资产负债表日后事项及其他重要事项

（一）或有事项

截至2013年12月31日，本公司无需要披露的重大或有事项。

（二）承诺事项

报告期内，本公司与相关单位签订技术开发转让合同，根据合同约定，本公司已支付部分款项，截至2013年12月31日，具体明细如下：

单位：万元

项 目	合同金额	已付金额	未付金额
乌苯美司片项目	10.00	10.00	0.00
一种新一代喹诺酮类药物	420.00	84.00	336.00
一种糖尿病用药	100.00	40.00	60.00
一种抗病毒药物	100.00	48.50	51.50
头孢特仑	90.00	60.00	30.00
一种抗高血压片剂	105.00	58.50	46.50
一种心脑血管用药	100.00	40.00	60.00
一种头孢类制剂药物	500.00	401.38	98.62
一种头孢类药物	220.00	194.00	26.00
第四代硝基咪唑原料药及制剂技术开发	500.00	100.00	400.00
塞来昔布胶囊	145.00	87.00	58.00
一种核磁造影剂原料药和制剂	285.00	85.50	199.50
一种调节体液平衡的电解质药物	170.00	68.00	102.00
合 计	2,745.00	1,276.88	1,468.12

（三）资产负债表日后事项

截至财务报告批准报出日，本公司无需要披露的其他资产负债表日后事项。

（四）其他重要事项

截至财务报告批准报出日，本公司无需要披露的其他重要事项。

十五、发行人最近三年实际股利分配情况

（一）报告期内股利分配情况

本公司的利润分配符合《公司法》和《公司章程》的有关规定，报告期内分配利润情况如下：

2011年12月25日，公司通过股东大会决议，以公司2011年9月30日经审计后的可供股东分配利润中的1,000万元向股东进行分配。

2014年4月12日，公司通过股东大会决议，以公司2013年12月31日经审计后的可供股东分配利润中的1,600万元向股东进行分配。

发行人自然人股东已履行了上述股利分配涉及的个人所得税纳税义务。

（二）滚存利润分配政策

根据公司 2012 年第一次临时股东大会决议，同意公司首次公开发行股票前滚存的可供股东分配的利润，由首次公开发行股票后的新老股东依其所持股份比例共同享有。

十六、本次发行后的股利分配政策

本次发行上市后，在执行发行前连续、稳定的利润分配原则的基础上，公司的利润分配应重视对投资者的合理投资回报并兼顾公司的可持续发展。2014 年 3 月 6 日，公司 2014 年临时股东大会审议通过了上市后适用的《公司章程》(草案)，有关利润分配的主要规定如下：

1、利润分配原则

本公司在制定利润分配政策和具体方案时，应当重视投资者的合理投资回报，并兼顾公司的长远利益和可持续发展，保持利润分配政策的连续性和稳定性。

在有条件的情况下，公司可以进行中期利润分配。本公司利润分配可采取现金、股票、现金与股票相结合或者法律、法规允许的其他方式。公司在选择利润分配方式时，相对于股票股利等分配方式优先采用现金分红的利润分配方式。根据公司现金流状况、业务成长性、每股净资产规模等真实合理因素，公司可以采用发放股票股利方式进行利润分配。

2、公司的分红政策及相关程序

（1）差异化的现金分红政策

公司如无重大投资计划或重大现金支出等事项发生，应当采取现金方式分配股利，以现金方式分配的利润不少于当年实现的可分配利润的百分之二十。重大投资计划或重大现金支出是指公司在一年内购买资产以及对外投资等交易涉及的资产总额（同时存在账面值和评估值的，以较高者计）占公司最近一期经审计总资产百分之三十以上的事项。公司在实施上述现金分配股利的同时，可以派发股票股利。

公司董事会应当综合考虑所处行业特点、发展阶段、自身经营模式、盈利水平以及是否有重大资金支出安排等因素，区分下列情形，并按照公司章程规定的

程序，提出差异化的现金分红政策：

①公司发展阶段属成熟期且无重大资金支出安排的，进行利润分配时，现金分红在本次利润分配中所占比例最低应达到 80%；

②公司发展阶段属成熟期且有重大资金支出安排的，进行利润分配时现金分红在本次利润分配中所占比例最低应达到 40%；

③公司发展阶段属成长期且有重大资金支出安排的，进行利润分配时，现金分红在本次利润分配中所占比例最低应达到 20%；

公司发展阶段不易区分但有重大资金支出安排的，可以按照前项规定处理。

（2）公司利润分配方案的决策程序和机制

①公司每年利润分配预案由董事会结合公司章程的规定、盈利情况、资金供给和需求情况提出、拟订。董事会审议现金分红具体方案时，应当认真研究和论证公司现金分红的时机、条件和最低比例、调整的条件及决策程序要求等事宜，独立董事应对利润分配方案进行审核并发表独立明确的意见，董事会通过后提交股东大会审议。

独立董事可以征集中小股东的意见，提出分红提案，并直接提交董事会审议。

股东大会对现金分红具体方案进行审议时，应通过多种渠道主动与股东特别是中小股东进行沟通和交流，包括但不限于电话、传真和邮件沟通或邀请中小股东参会等方式，充分听取中小股东的意见和诉求，并及时答复中小股东关心的问题。

②公司因特殊情况而不进行现金分红时，公司应在董事会决议公告和年报全文中披露未进行现金分红或现金分配低于规定比例的原因，以及公司留存收益的确切用途及预计投资收益等事项进行专项说明，经独立董事发表意见后提交股东大会审议。

③董事会审议制定或修改利润分配相关政策时，须经全体董事过半数表决通过方可提交股东大会审议；股东大会审议制定或修改利润分配相关政策时，须经出席股东大会会议的股东（包括股东代理人）所持表决权的三分之二以上表决通过。

④公司股东大会对利润分配方案作出决议后，公司董事会须在股东大会召开后2个月内完成股利的派发事项。

存在股东违规占用公司资金情况的，公司应当扣减该股东所分配的现金红利，以偿还其占用的资金。

（3）公司利润分配政策的调整

如遇到战争、自然灾害等不可抗力，并对公司生产经营造成重大影响时，或公司自身经营状况发生重大变化时，公司可对利润分配政策进行调整，但调整后的利润分配政策不得违反相关法律、行政法规、部门规章和政策性文件的规定。

公司调整利润分配方案，应当按照前述规定履行相应决策程序。

（4）利润分配政策的披露

公司应当在年度报告中详细披露利润分配政策的制定及执行情况，说明是否符合公司章程的规定或者股东大会决议的要求；现金分红标准和比例是否明确和清晰；相关的决策程序和机制是否完备；独立董事是否尽职履责并发挥了应有的作用；中小股东是否有充分表达意见和诉求的机会，中小股东的合法权益是否得到充分保护等。如涉及利润分配政策进行调整或变更的，还要详细说明调整或变更的条件和程序是否合规和透明等。

十七、中介机构关于发行人利润分配政策的核查意见

保荐机构、发行人律师经核查后认为，发行人上述利润分配政策的规定注重投资者投资回报的稳定性和持续性，较好地兼顾了投资者的长期利益和短期利益；发行人上述利润分配政策的规定符合《关于进一步落实上市公司现金分红有关事项的通知》等法律、法规和规范性文件的规定；发行人利润分配政策和未来分红规划注重给予投资者合理回报；发行人已在招股说明书中对利润分配政策进行了充分披露；发行人利润分配决策制度健全、有效，有利于保护投资者的合法权益。

第十节 募集资金运用

一、募集资金运用概况

经公司 2012 年 2 月 22 日召开的 2012 年第一次临时股东大会审议通过，公司本次拟向社会公众公开发行人民币普通股（A 股）2,500 万股，占发行后总股本的 25.00%，实际募集资金扣除发行费用后的净额，将全部用于公司主营业务相关的项目及主营业务发展所需的营运资金。

2014 年 3 月 6 日,经公司 2014 年第一次临时股东大会审议通过《关于调整公司首次公开发行股票并上市方案的议案》,确定公司本次发行股票合计不超过 2,500 万股，不低于发行后总股本的 25%。2014 年 4 月 12 日，经公司 2013 年年度股东大会审议通过《关于调整募集资金使用方案的议案》，将杨凌工业园医药制剂生产基地项目投资总额调整为 27,659 万元，同时确定补充其他与主营业务相关的营运资金金额为 3,000 万元。

本次发行后，募集资金将投资于下述项目，由董事会负责实施本次募集资金投资项目，具体情况如下：

项目名称	投资总额	立项备案	环保批复
杨凌工业园医药制剂生产基地项目	27,659 万元	杨管发改发 [2012]22 号 杨管发改发 [2014]55 号	杨管环批复 [2012]2 号
其他与主营业务相关的营运资金	3,000 万元	-	-

若募集资金不能满足拟投资项目的资金需求，缺口部分将由公司通过其他途径解决，若资金有剩余则用于补充其他与主营业务相关的营运资金。如果本次募集资金到位前，公司已经先行投入投资项目，本次募集资金将部分用于置换本次发行募集资金到位前公司已根据项目进度先行投入项目的自筹资金，其余资金将用于项目后续投资。

公司已制订《募集资金管理规定》，本次募集资金将存放于董事会决定的专户实行集中管理，做到专款专用，并接受保荐机构、开户银行、证券交易所和其他有权部门的监督。

二、募集资金投资项目概况

公司拟将募集资金投向万隆制药杨凌工业园医药制剂生产基地项目，该项目总投资额为 27,659 万元，其中：工程建设投资总额为 24,639 万元，铺底流动资金为 3,020 万元。

本次募集资金投资的杨凌工业园医药制剂生产基地项目包括大容量注射剂车间、固体制剂车间以及仓库、质检大楼、公用工程等配套设施。生产基地建设期两年零六个月，生产期第一年产能达到 80%，生产期第二年产能达到 100%。

制剂生产基地具体投入情况如下：

生产车间	生产线名称	产品名称	年产能	细分产品产能
大容量注射剂车间	非PVC软袋输液生产线	奥硝唑氯化钠注射液	2,100万袋	2,100万袋
	玻瓶输液生产线	奥硝唑氯化钠注射液	2,700万瓶	2,500万瓶
		复方右旋糖酐40注射液		200万瓶
固体制剂车间	西药胶囊生产线	奥硝唑胶囊	10,000万粒	10,000万粒
	中药散剂生产线	乌龙散	1,500万袋	1,500万袋

三、募集资金项目必要性

（一）满足现有产品市场需求持续增长需要

报告期内，公司主导产品奥硝唑系列制剂销售量持续增长，其中非 PVC 软袋奥硝唑增长最为迅速，年复合增长率达到 25.49%；围手术期用药复方右旋糖酐 40 注射剂的销售量也保持快速增长，年复合增长率达到 33.74%。2011 年以来，公司现有软袋、玻瓶、胶囊和中药生产线产能利用率均接近饱和，而上述产品市场需求仍快速增长，公司的生产能力已经不能满足公司发展的需求。

同时，公司和子公司拥有 48 个药品生产批文，目前仅生产了其中的 12 个药品，其他产品限于产能和资金的原因没有生产。产能瓶颈一定程度上制约了公司后续的持续扩张能力。

2011年以来公司的产能利用情况如下：

年度	非PVC软袋输液	玻瓶输液	西药胶囊	中药散剂
2011年	97.34%	99.47%	127.66%	110.47%
2012年	123.63%	101.79%	133.24%	116.23%
2013年	155.29%	122.86%	123.97%	67.31%

募集资金项目的建成投产将显著扩大公司生产能力，有效消除产品供不应求对公司进一步发展的制约。因此杨凌工业园医药制剂生产基地项目建设将满足公司现有产品持续增长的市场需求，扩大公司经营规模，提高公司盈利能力。

募集资金项目建成达产后公司的产能变化情况如下：

生产线名称	现有产能	募投产能	产能扩大率
非PVC软袋输液生产线	800万袋	2,100万袋	262.50%
玻瓶输液生产线	2,400万瓶	2,700万瓶	112.50%
西药胶囊生产线	4,800万粒	10,000万粒	208.33%
中药散剂生产线	1,050万袋	1,500万袋	142.86%

（二）巩固和提升现有优势产品市场地位

公司在“以围手术期用药为导向，以特色专科用药为补充”的战略导向下，重点研发生产厌氧菌感染治疗领域的硝基咪唑类药物——奥硝唑系列制剂。经过多年发展，奠定了自身在国内硝基咪唑类药物市场的领先地位：2013年，公司在硝基咪唑类药物的整体市场份额为14.73%，位列行业第二位；在硝基咪唑类药物中具备竞争优势的奥硝唑制剂药物市场份额为23.88%，位列行业第一位。

公司于2008年在国内率先开发出非PVC软袋奥硝唑氯化钠注射液，截至2013年12月31日，国内仅有本公司和科伦药业拥有该产品的生产批件，公司具备明显的产品竞争优势和市场先发优势。2011-2013年，公司的非PVC软袋奥硝唑氯化钠注射液销售收入年复合增长率达到25.49%。

此外，公司于2005年开发出手术期血容量扩充剂——复方右旋糖酐40注射剂，是国内首批取得该产品生产批件的企业，也是目前少数进行规模化生产的几家企业之一，报告期该产品销售收入年复合增长率达到33.74%，2013年公司复方右旋糖酐40注射剂产品在全国市场占有率为44.36%，占据市场主导地位。

随着本次募集资金投资项目的建成，公司将利用已有的市场销售渠道，扩大优势产品所属细分市场的市场份额，进一步强化公司现有优势产品的市场领先地位。

（三）实现公司战略发展的需要

公司的战略定位为“以围手术期用药为导向，以特色专科用药为补充”的创新型医药企业。尽管总体规模较小，但公司通过集中资源开发重点产品，凭借产品优势在竞争日益激烈的制药行业中保持不断发展，在细分领域中占据领先地位。

近年来我国覆盖城乡的基本医疗卫生制度不断推进、经济持续增长、人口老龄化等因素所带来的医药产业利好，为公司提供了良好的行业发展机遇。募投项目涉及的产品均为公司经市场论证的优势产品，募投项目的实施将有助于公司巩固现有硝基咪唑类药物市场的领先地位、不断扩大其它围手术期药物的市场份额、进一步积极拓展具有全国独家优势的特色专科中成药的市场空间。

综上所述，募投项目的实施，将有效缓解公司目前产能紧张的局面，巩固提升公司所处细分行业的市场领先地位，为实现公司未来发展战略规划提供坚实的保障。

四、募集资金项目合理性

（一）募集资金项目具体产品

本次募集资金投资项目主要涉及的产品具体情况见下表：

产品类别	产品名称	制剂类别	是否生产
奥硝唑系列制剂	非 PVC 软袋奥硝唑氯化钠注射液	非 PVC 软袋	已生产
	玻瓶奥硝唑氯化钠注射液	玻瓶	已生产
	奥硝唑胶囊	固体胶囊	已生产
血容量扩充剂	复方右旋糖酐 40 注射液	玻瓶	已生产
中成药	乌龙散	中药散剂	已生产

（二）本次募集资金项目产品分析

1、奥硝唑系列制剂

本次募集资金项目中的非 PVC 软袋奥硝唑氯化钠注射液、玻瓶奥硝唑氯化

钠注射液和奥硝唑胶囊属于奥硝唑系列制剂，奥硝唑系列制剂的市场容量和市场竞争情况分析如下：

①奥硝唑系列制剂市场容量分析

全身抗菌药中的硝基咪唑类药物对厌氧菌及原虫有独特的杀灭作用，对临床中大部分厌氧菌高度敏感且不易产生耐药性，是治疗厌氧菌感染的主要品种。

厌氧菌感染是临床治疗常见的细菌感染之一，易受厌氧菌感染的人群广泛。厌氧菌是人体正常菌群的主要组成部分，易受厌氧菌感染的部位包括口腔、盆腔、胸腔、腹腔、女性生殖道、中枢神经系统、骨关节、内脏器官和呼吸系统等，厌氧菌在细菌感染性疾病中的重要性日益突出。在我国，随着人口持续增长及老龄化程度加深使得易受厌氧菌感染的人群范围不断扩大，厌氧菌感染发病率呈上升的趋势。据 SFDA 南方医药经济研究所统计，2013 年硝基咪唑类药物销售额达 58.92 亿元，在全身抗菌药中排第四位，其年复合增长率 7.75%，高于全身抗细菌药整体市场增速。

奥硝唑制剂是第三代硝基咪唑类药物，自 2001 年在国内上市以来，奥硝唑在硝基咪唑类药物细分市场的份额逐年增加，由 2003 年的 20.79% 上升至 2011 年的 60.97%。2008 年，我国奥硝唑制剂总体市场规模为 21.45 亿元，2013 年市场规模升至 36.23 亿元，近六年复合增长率达到 11.05%。奥硝唑为国家医保目录乙类用药，且已经进入国内多个省市的基本药物增补目录，随着我国医疗制度改革范围的加大和加深，奥硝唑未来发展前景良好。

因此，在厌氧菌感染药物市场需求的稳定增长、在硝基咪唑类药物中的竞争优势等因素的驱动下，奥硝唑制剂的市场容量将保持持续增长。

②奥硝唑系列制剂市场竞争分析

据 SFDA 南方医药经济研究所统计，2013 年公司的奥硝唑系列制剂市场占有率为 23.88%，市场排名第一位。

奥硝唑制剂主要以注射剂为主，截至 2013 年 12 月 31 日，国内拥有奥硝唑注射剂生产批文的有 6 家企业，其中拥有大容量注射剂生产批文的有 4 家企业，而拥有非 PVC 软袋奥硝唑注射剂生产批文的仅有两家企业。

经过多年的市场耕耘，公司的奥硝唑系列制剂在国内厌氧菌感染治疗领域建

立了良好的品牌形象，公司的研发优势、生产技术优势、产品安全性优势、产品质量优势、市场先发优势均为公司后续发展提供了坚实的基础。

③奥硝唑系列制剂产能合理性分析

2013 年公司奥硝唑系列制剂产销量和募集资金项目奥硝唑系列制剂新增产能对比情况如下：

单位：万袋/万瓶/万粒

产品	2013 年产量	2013 年销量	新增产能
非 PVC 奥硝唑氯化钠注射液	1,222.77	1,153.36	2,100
玻瓶奥硝唑氯化钠注射液	2,464.66	2,402.81	2,500
奥硝唑胶囊	5,950.65	6,319.65	10,000

综合考虑硝基咪唑类药物市场年均 7.75%的复合增长速度、奥硝唑相对前二代产品的竞争优势、公司在奥硝唑制剂市场的优势竞争地位，未来公司奥硝唑系列制剂的销售仍将持续增长。

公司募集资金项目中非 PVC 奥硝唑氯化钠注射液将在 2013 年 1,222.77 万袋产量的基础上新增 2,100 万袋产能，生产期第二年产能将增加至 3,323 万袋。由于非 PVC 软袋包材输液产品较传统玻瓶输液产品具备更高的安全性，目前市场对非 PVC 软袋输液产品认可度不断提高，报告期公司非 PVC 软袋奥硝唑销售收入增长迅速，2011-2013 年三年复合增长率达到 25.49%，预计未来非 PVC 软袋奥硝唑的市场仍会快速增长，新增产能处于合理水平。

报告期公司玻瓶奥硝唑氯化钠注射液收入总体保持平稳，奥硝唑胶囊产品收入稳步提升。玻瓶奥硝唑氯化钠注射液具备价格优势，已经进入国内辽宁、新疆、甘肃、湖南、江苏、重庆、青海等省市的《基本药物目录》增补目录，市场需求广泛，销量稳定增长；奥硝唑胶囊为口服制剂，使用方便，主要针对口腔厌氧菌感染、妇科厌氧菌和滴虫感染等疾病，市场普及度较高，上述两类产品是公司业务稳步发展的基础。募集资金项目有助于满足玻瓶奥硝唑氯化钠注射液和奥硝唑胶囊持续增长的市场需求。

2、复方右旋糖酐 40 注射液

①市场容量分析

人体由于严重创伤、手术造成大量失血、大面积烧伤等使循环血量降低，从

而可能导致休克状态时，就需要迅速补足血容量。按世界卫生组织标准，年人均血液需要量在 8 毫升，我国人均血液需要量只有远远低于世卫标准的 1.6 毫升。此外，我国临床用血量需求仍以年均 10% 的速度增长，医院库存血液严重供不应求，急需血容量扩充剂填补天然血液不足的缺口。

血容量扩充剂又称血浆代用品，由于不存在天然血液需要低温储存、易传播病毒等缺点，血容量扩充剂目前已成为血液制品在临床应用中的重要组成部分。据 SFDA 南方医药经济研究所统计，2010 年我国血液制品市场规模约 70 亿元，其中血容量扩充剂和输注液占 62.83%，市场规模约为 44 亿元。

②市场竞争分析

目前国内只有三家企业拥有复方右旋糖酐 40 注射液的生产批文，公司在复方右旋糖酐注射剂市场中处于主导地位，2013 年市场占有率为 44.36%，排名第一。

③复方右旋糖酐 40 注射液产能合理性分析

2013 年公司复方右旋糖酐 40 注射液产品产销量和本次募集资金项目中新增产能对比情况如下：

单位：万瓶

产品	2013 年产量	2013 年销量	新增产能
复方右旋糖酐 40 注射液	195.03	183.54	200

报告期公司的复方右旋糖酐 40 注射液销售快速增长，2011-2013 年销售量年复合增长率达到 33.74%。以目前公司复方右旋糖酐 40 注射液增长趋势，募集资金项目生产期第二年设计增加 200 万瓶的复方右旋糖酐 40 注射液产能可以得到有效消化。

3、中成药制剂

①市场容量分析

白癜风是一种常见多发的色素性皮肤病，该病以局部或泛发性色素脱失形成白斑为特征，是一种获得性局限性或泛发性皮肤色素脱失症。随着环境污染日益严重、居民生活压力增加，白癜风的患者数量呈上升趋势，目前我国约有 1,200

万白癜风患者，发病率约为 0.88%¹³。

②市场竞争分析

目前国内缺乏治疗白癜风的有效药物。乌龙散是公司自主研发的治疗白癜风全国独家中成药散剂。该产品疗效确切、标本兼治，适用于营卫失和、瘀血阻络、脾肾不足所致的白癜风，随着公司对该产品的市场推广和营销拓展，近年来销量增长迅速。

③乌龙散产能合理性分析

公司现有乌龙散产品的产能和本次募集资金项目中新增产能对比情况如下：

单位：万袋

产品	2013 年产能	新增产能
中成药乌龙散	1,050	1,500

目前国内缺少治疗白癜风特效药，公司的乌龙散疗效确切、不易反复，自 2009 年加大市场推广以来销量快速增长，已成为公司盈利增长点之一。募集资金项目生产期第二年公司中药散剂生产能力将达到 2,550 万袋，设计产能较为合理。

五、募集资金项目建设情况

（一）项目投资概算

杨凌工业园医药制剂生产基地项目的建设范围包括主要工程固体车间、输液车间；辅助工程质检中心、办公楼、仓库、危险品库以及公用工程变电所、锅炉房、给水站、污水处理站、门卫及厂区等。项目总投资为 27,659 万元，投资概算如下：

单位：万元

序号	科目	建筑面积(m ²)	投资额
一	工程费用	27,031.57	16,513.88
1	主要工程	9,727.03	9,998.04
1.1	固体车间	3,116.80	2,743.81
1.2	输液车间	6,610.23	7,254.23

¹³ 数据来源：中国白癜风协会，2011 年 5 月 9 日

序号	科目	建筑面积(m ²)	投资额
2	辅助工程	14,215.40	9,010.93
2.1	质检办公	3,849.12	999.89
2.2	仓库	8,778.00	7,798.99
2.3	食堂	1,545.08	197.27
2.4	危险品库	43.20	14.77
3	公用工程	3,089.14	2,187.07
4	工程其他费用	-	1,956.84
二	基本预备费	-	1,486.25
三	建设投资合计	-	18,000.13
四	流动资金	-	3,020.00
五	项目总投资	-	27,659

(二) 生产工艺和主要设备

1、生产工艺

公司的募集资金项目涉及产品生产工艺成熟、质量可靠，各产品具体生产工艺流程详见“第六节 业务和技术”之“四、(二) 主要产品工艺流程图”。

2、主要设备

募集资金项目制剂生产基地主要生产设备如下：

非 PVC 软袋输液生产线			
序号	设备名称	设备主要参数	数量
1	浓配罐	体积3,000L，罐体316L，能称重	1
2	稀配罐	体积7,500L，罐体316L，能称重	2
3	制袋灌装机	7,500 袋/小时/台	2
4	灭菌柜	23,520袋/柜	1
5	自动后包系统	-	1
6	灭菌自动进出料系统	-	1
玻璃瓶输液生产线			
7	洗灌装轧盖联动线	15,000 瓶/小时	1
8	浓配罐	体积3,000L，罐体316L，能称重	1
9	稀配罐	体积8,500L，罐体316L，能称重	2
10	灭菌柜	32,000瓶/柜	1
11	自动装盒机	150瓶/分钟	2

12	灯检机	300瓶/分钟	1
13	自动包装系统	-	1
14	脉动真空灭菌柜	1.2M ³	1
西药胶囊生产线			
15	高位高速混合湿法制粒机	体积400L，带整粒机、喷浆头及清洗球	1
16	高效沸腾干燥机	体积400L；	1
17	整粒机	-	1
18	锥形混合机	1,000L	1
19	清洗站	-	1
20	物料转运系统	-	1
21	干法制粒	-	1
22	填充机	-	2
23	铝塑包装机	-	3
24	自动装盒装盒机	-	3
25	自动包装系统	-	1
中药散剂生产线			
26	散剂分装	100袋/min	3
27	喷码机	-	1
28	自动装盒机	-	1
29	自动打包系统	-	1
30	粉碎机	-	1
智能化仓库			
31	自动化库D10列9巷道(套)	4层、计算机管理系统、输送系统、堆垛机、货架系统、附件	1
32	自动化库 S16 列 15 巷道 (套)		1
33	自动化库D9列8巷道 (套)		1
34	叉车 (台)		21

3、生产采用技术

募集资金项目拟采用的技术主要包括全密闭输液生产技术、单管双阀包装技术、无菌双层包装生产技术、水浴式高温灭菌技术、微粉化制备技术等，项目拟采用的技术均已在现有产品生产中成功应用，不存在技术障碍。具体内容详见本招股书“第六节 业务和技术”之“七、（一）发行人核心技术”的相关内容。

（三）主要原辅材料及能源供应情况

1、主要原材料供应情况

序号	原材料	单位	年消耗量
1	奥硝唑	Kg	50,434
2	右旋糖酐	Kg	57,109
3	乳酸钠	Kg	4,277
4	药粉	Kg	60,720
5	氯化钠	Kg	46,141

2、主要包装材料供应情况

序号	包装材料	单位	年消耗量
1	非 PVC 多层共挤膜	m ²	564,900
2	聚丙烯接口	只	21,397,404
3	聚丙烯组合盖	只	20,861,757
4	铝盖	个	27,641,827
5	瓶子	个	28,027,348
6	胶塞	个	27,888,211
7	吊环	个	6,979,875

3、能源供应情况

募集资金项目所需主要能源为水、电和天然气。本项目位于咸阳市杨凌高新技术产业示范区，所需主要能源有充足的保障。

（四）竣工时间、产能、销售方式及营销措施

1、竣工时间

本项目预计竣工时间为 2015 年 5 月，实际竣工时间可能随募集资金到位情况、项目建设进度情况等有所调整。

2、产能

募集资金项目生产基地建设期两年，生产期第一年达到设计生产能力的 80%，第二年产能达到 100%。具体内容参见本节“二、募集资金投资项目概况”的相关内容。

3、产能扩大后产品销售方式及营销措施

本次募集资金投资项目所涉及产品自上市以来,经过多年专业推广,在经销商和终端用户中已经树立了良好的品牌形象,得到了医生和患者的广泛认可。上述募投项目涉及产品的市场容量巨大、市场需求持续增长。募投项目建成后,公司将沿用现有多层次、全方位、高效率的“立体营销方式”,保证产能扩大后产品的持续销售。公司“立体营销方式”的具体情况参见“第六节、四、发行人主营业务情况”之“(三)、3、销售模式”。

本次募集资金到位后,公司将继续巩固并扩大现有中高端医院的市场份额,逐步开拓广大基层医疗市场。立足经销制销售模式,细化营销网络建设,扩大区域驻地销售人员队伍,加强电话营销的力度,加强会议营销的深度及密度,完善多层次立体化的市场营销体系,扩大产品市场覆盖率;同时扩大现有专业学术推广队伍,提升销售团队的学术推广能力,加强经销商终端销售人员产品知识培训,开展多层次的学术推广活动,构建各类产品及新产品的快速上市通道。因此,公司的营销能力完全满足募集资金项目要求。

(五) 募集资金项目可能存在的环保问题及解决措施

募集资金项目的实施会产生一定的污水、噪声、烟尘和固体废弃物等,具体采取的环保措施如下:

1、污水处理

本项目新建污水站一座,日处理水量 160m³/d,设计考虑采取水解酸化工艺先对污水进行预处理,预处理后的污水再进入耗氧-沉淀工艺。经处理后污水排放可达到 GB21905-2008《提取类制药工业污染物排放标准》中的标准要求。

2、噪声处理

本项目噪声防治主要采取以下措施:

- ①在设计时采用低噪声设备;
- ②将噪声较大的设备单独设置隔声间,安装隔声门等;
- ③设备基础采取减振处理。以上可使噪声源强降低 20-25dB(A);
- ④噪声源尽量布置在离厂界和居民区较远的地方;
- ⑤在厂区周围植树绿化,可使厂界噪声降低 3-6dB(A)。

噪声设备经治理后噪声可以达到《工业企业厂界环境噪声排放标准》（GB12348-2008）二类标准。

3、烟尘粉尘

锅炉烟尘经除尘效率为 95%、脱硫效率为 50-60%的湿法除尘器处理后经 40m 烟囱达标排放，烟尘浓度可满足 GB13271-2001《锅炉大气污染物排放标准》中的二类区 II 时段标准。

工艺粉尘经除尘效率 98%的布袋除尘器收集，经车间 15m 高的排气筒排入大气中，满足《大气污染物综合排放标准》（GB16297-1996）中二级标准要求。

4、固体废弃物

募集资金项目产生的废弃物处理如下表所示：

污染物	来源	年产生量（吨）	治理措施
药渣	生产车间	1910	运至锅炉房作锅炉燃料
炉渣	锅炉房	1260	用于砖厂制砖
废包装物	生产车间	67.6	由环卫部门统一送垃圾场处理
污泥	污水处理站	20	由环卫部门统一送垃圾场处理
生活垃圾	员工	28.4	由环卫部门统一送垃圾场处理

5、环境保护投资概算

序号	环境保护设施	投资（万元）
1	消声减振	8.00
2	绿化	24.41
3	污水站	223.68
总计		256.09

6、募投项目环评批复

本项目已经获得杨凌示范区环境保护局“杨管环批复[2012]2号”文件批复，符合国家有关环保政策的要求。

（六）募集资金项目选址

本项目工程厂地选在陕西省杨凌示范区。示范区内水、电、气等基础设施完善，交通运输条件便利。项目预计占地面积约 45,052.62 平方米，所用土地系通

过出让方式获得的证书编号为“杨管国用（2012）第 08 号”的工业用地。

（七）募集资金项目组织方式及实施进展情况

募集资金项目的实施进度安排如下：

项目	建设期第一年				建设期第二年					建设期第三年	
	1	2-4	5-8	9-12	1-8	9	10	11	12	1-3	4-6
可行性研究报告编制及批复											
初步设计及审查											
施工图设计											
设备选型及施工准备											
土建施工											
净化工程											
设备安装											
试生产											

本募集资金项目由本公司作为实施主体组织实施。2012 年 11 月 29 日，募集资金项目正式开工，截至 2013 年 12 月 31 日，募集资金项目累计投入设计费、工程款等共计 5,440 万元。目前项目正处于土建施工阶段。

（八）募集资金项目经济效益

募集资金建设项目产能达到 100%后，预计营业收入 27,752.00 万元，利润总额为 9,705.74 万元，假定风险回报率为 15%，税后财务内部收益率为 25.92%。本项目建设期为 2 年半，生产期为 10 年，项目计算期为 12 年，预计生产期第二年产能达到 100%。

项目主要经济效益指标如下：

项目	财务内部收益率	财务净现值（万元）	静态投资回收期（年）	动态投资回收期（年）
所得税前	28.29%	16,039.36	4.96	6.54
所得税后	25.92%	12,688.64	5.18	7.05

（九）其他与主营业务相关的营运资金

报告期内，发行人货币资金较为充足，主要原因为发行人主要医药品种市场认可度不断提高，使得现有生产能力得到了充分释放，是发行人阶段性的财务表现。本次募投项目增加营运资金 3,000 万元，主要原因为：

1、杨凌医药生产基地的建设投资

公司杨凌医药生产基地项目计划总投资 5.1 亿元，本次募集资金投资项目计划投资 27,659 万元，只是该生产基地的部分建设项目，整个基地建设资金缺口 23,341 万元，全部为企业自筹，随着未来项目建设的推进，公司资金压力较大。

2、研发费用的增加

公司目前根据自身资产、业务规模制定研发投入预算，随着公司经营规模的扩大和研发能力的不断提高，公司将逐步扩大研发领域，预计研发费用将大幅增加。

3、市场推广费用的增加

公司即将投产上市的新产品较多，需要增加市场营销人员，同时需要进行全面专业的临床学术推广活动，以期建立稳定的市场销售渠道，这将使得销售费用不断增加。

综上，随着发行人杨凌医药生产基地的建设投入不断增加，新产品研发规模的扩大，市场推广力度的增强，发行人营运资金需求将大幅上升，因此，资金需求仅靠公司自身积累已经无法满足。通过本次发行募集资金补充营运资金可以较大程度地缓解未来因业务规模扩张而导致的公司营运资金不足的情况。

六、新增固定资产投资与产能变动的匹配关系

公司募集资金投资项目和现有厂区 2013 年固定资产原值、产能对比情况如下：

生产线	项目	募集资金项目	2013 年现有厂区
非 PVC 软袋输液 生产线	固定资产原值（万元）	4,540（注 1）	3,190
	产能（万袋）	2,100	800

生产线	项目	募集资金项目	2013年现有厂区
	产能/固定资产原值	0.46	0.25
玻瓶输液生产线	固定资产原值(万元)	2,714(注1)	2,650
	产能(万瓶)	2,700	2,400
	产能/固定资产原值	0.99	0.91
固体制剂车间	固定资产原值(万元)	2,744	1,282
	产能(万粒/万袋)	10,000/1,500	4,800/1,050
	固定资产原值扩大比例(注2)	227.91%	
	产能扩大比例(注2)	208.33%/142.86%	

注1：募集资金制剂生产基地项目输液车间的建筑工程费、设备购置费、安装工程费合计总投资为7,254万元，其中非PVC软袋输液生产线和玻瓶输液生产线的主要工艺设备分别为3,045万元和1,220万元。此处将输液车间建筑工程费、安装工程费以及动力循环等设备费用平均分摊，得到非PVC软袋输液生产线和玻瓶输液生产线的固定资产原值分别约为4,540万元和2,714万元。

注2：固定资产原值扩大比例=募集资金项目固定资产原值÷现有厂区固定资产原值；产能扩大比例=募集资金项目产能÷现有厂区产能。若固定资产原值扩大比例与产能扩大比例相当，则募集资金项目投入产出比与现有厂区投入产出比基本一致。

由上表所示，本次募集资金项目的投入产出比与公司现有厂区基本匹配。其中募集资金项目软袋输液生产线投入产出比较高，系公司拟采用生产效率更高的设备所致。

七、募集资金运用对公司财务状况和经营成果的影响

(一) 对公司生产经营的影响

本次募集资金到位对公司生产经营最直接的影响是扩大公司产能，突破目前限制公司进一步发展的主要瓶颈。募集资金项目建成后，公司的主导产品生产能力将显著提高，有助于公司进一步提高优势产品的市场占有率；产能的扩充也有助于公司在现有厂区规模化生产之前未生产的部分产品，丰富公司产品品种、降低经营风险；制剂生产基地的建成还为公司研发成果的产业化奠定了基础。

募集资金项目制剂生产基地采用了现代自动化设计理念，大幅缩短了生产线各环节的物料输送距离并实现生产质检一体化，提高了生产和运输效率。制剂生

产基地建成为公司生产经营引入现代化物流管理,有助于公司提高现有经营管理水平。

(二) 对公司财务指标的影响

本次募集资金的运用可大幅提高公司净资产及每股净资产指标,同时将显著提高公司债务融资的能力,优化公司债务结构,增强防范财务风险的能力。

募集资金到位后,短期内公司净资产将迅速扩张,同时建设期内募集资金项目提高公司盈利能力的的作用尚未见效,总体将摊薄公司净资产收益率。随着募集资金项目的陆续投产,基于公司对现有产品市场扩容、替代及新产品市场开拓的综合分析,公司营业收入与利润水平将大幅增长,募集资金将显著提高公司未来盈利能力,净资产收益率也会随之提高。

(三) 新增固定资产折旧的影响

随着募集资金项目固定资产投资的逐步完成,公司合并报表的固定资产规模将有较大幅度的扩大,固定资产折旧也将相应增加。

预计募集资金项目自生产期第一年开始,每年新增固定资产折旧 1,948.48 万元。募集资金项目自生产期第二年产能达到 100%后将实现新增营业收入约 27,752.00 万元,新增利润总额 9,705.74 万元,可确保公司利润不会因新增固定资产折旧而下降。因此本次募集资金投资项目新增的固定资产折旧不会对公司未来经营成果造成不利影响。

第十一节 其他重要事项

一、重要合同

截至本招股说明书签署之日，公司已签署的、正在履行的合同的金额或交易金额、所产生的营业收入或毛利额相应占发行人最近一个会计年度经审计的营业收入或营业利润的 10%以上的合同以及其他对发行人生产经营活动、未来发展或财务状况具有重要影响的合同如下：

（一）销售合同

1、2014 年 1 月 15 日，公司与陕西新百川医药有限公司签订《商业年度经销协议》，本公司向陕西新百川医药有限公司提供奥硝唑氯化钠注射液、加替沙星氯化钠注射液、复方右旋糖酐 40 等产品，合同金额为 1980 万元，合同期限为 1 年。

2、2014 年 3 月 1 日，公司与安徽华源医药股份有限公司签订《商业年度经销协议》，本公司向安徽华源医药股份有限公司提供奥硝唑胶囊、奥硝唑氯化钠注射液和加替沙星氯化钠注射液等产品，合同金额为 1,720.7 万元，合同期限为 1 年。

（二）其他合同

2012 年 5 月，发行人与海通证券签署《保荐协议》和《承销协议》，聘请海通证券担任万隆制药本次公开发行上市的保荐机构和主承销商。2014 年 4 月，发行人与海通证券签署《补充承销协议》。

二、对外担保情况

截至本招股说明书签署日，本公司无对外担保情形。

三、诉讼和仲裁情况

截至本招股说明书签署日，本公司没有对财务状况、经营成果、声誉、业务活动、未来前景等可能产生较大影响的诉讼或仲裁事项。

截至本招股说明书签署日，本公司控股股东及实际控制人、控股子公司，本公司董事、监事、高级管理人员和核心技术人员没有尚未了结的作为一方当事人的任何重大诉讼或仲裁事项。

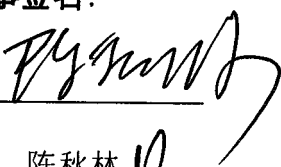
截至本招股说明书签署日，本公司董事、监事、高级管理人员和核心技术人员没有涉及刑事诉讼的情况。

第十二节 董事、监事、高级管理人员及有关中介机构声明

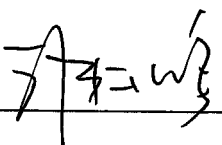
一、发行人全体董事、监事、高级管理人员声明

本公司全体董事、监事、高级管理人员承诺本招股说明书不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并对其真实性、准确性、完整性、及时性承担个别和连带的法律责任。

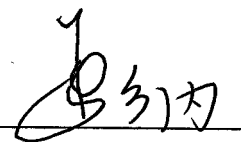
董事签名：



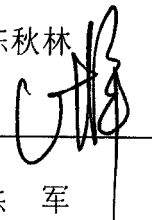
陈秋林



郭轩鸣




马纳



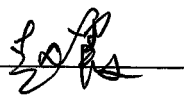
洪军



隋平

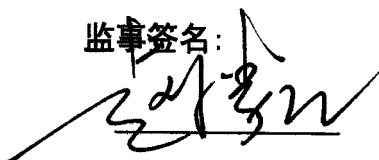


林蓉

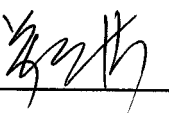


赵霞


监事签名：



赵胜民

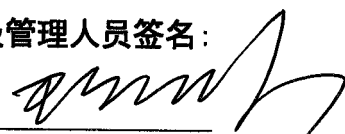


苏琳

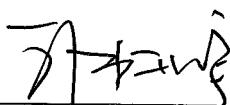


唐超

高级管理人员签名：



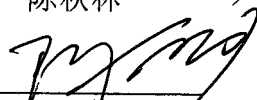
陈秋林



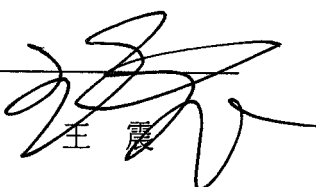
郭轩鸣



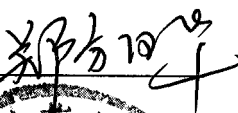
洪军



陈西勇



王震



西安万隆制药股份有限公司

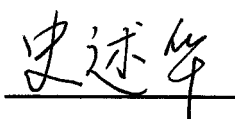
2014年8月26日



二、保荐人（主承销商）声明

本公司已对招股说明书进行了核查，确认不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并对其真实性、准确性、完整性、及时性承担相应的法律责任。

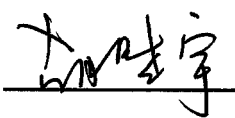
项目协办人签名：



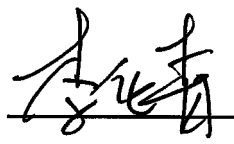
史述华

2014年6月26日

保荐代表人签名：



胡晓宇

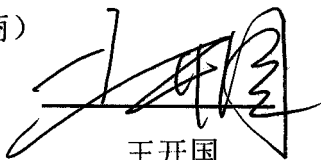


李化青

2014年6月26日

保荐机构（主承销商）

法定代表人签名：



王开国

2014年6月26日

保荐机构（主承销商）：海通证券股份有限公司



2014年6月26日

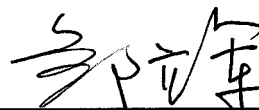
三、发行人律师声明

本所及经办律师已阅读招股说明书，确认招股说明书与本所出具的法律意见书和律师工作报告无矛盾之处。本所及经办律师对发行人在招股说明书中引用的法律意见书和律师工作报告的内容无异议，确认招股说明书不致因上述内容而出现虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并对其真实性、准确性、完整性、及时性承担相应的法律责任。

经办律师签名：

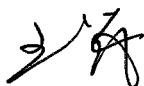


谢利锦

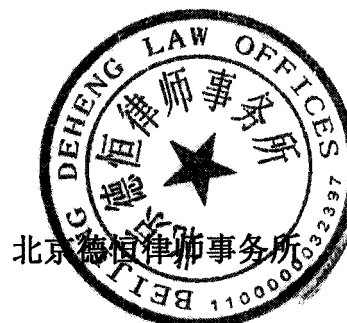


邹立军

律师事务所负责人：



王丽

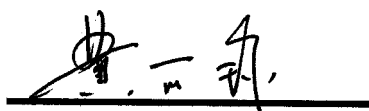


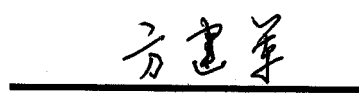
2014年6月26日

四、承担审计业务的会计师事务所声明

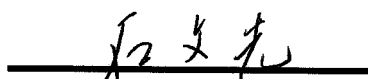
本所及签字注册会计师已阅读招股说明书, 确认招股说明书与本所出具的审计报告、内部控制鉴证报告及经本所鉴证的非经常性损益明细表无矛盾之处。本所及签字注册会计师对西安万隆制药股份有限公司在招股说明书中引用的审计报告、内部控制鉴证报告及经本所鉴证的非经常性损益明细表的内容无异议, 确认招股说明书不致因上述内容而出现虚假记载、误导性陈述或重大遗漏, 并对其真实性、准确性、完整性、及时性承担相应的法律责任。

签字注册会计师:


黄丽琼


方建军

会计师事务所负责人:


石文先


众环海华会计师事务所(特殊普通合伙)

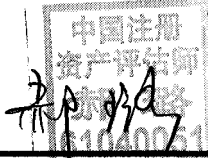


五、承担评估业务资产评估机构声明


本机构及签字注册资产评估师已阅读招股说明书, 确认招股说明书与本机构出具的资产评估报告无矛盾之处。本机构及签字注册资产评估师对发行人在招股说明书中引用的资产评估报告的内容无异议, 确认招股说明书不致因上述内容而出现虚假记载、误导性陈述或重大遗漏, 并对其真实性、准确性、完整性、及时性承担相应的法律责任。

签字注册资产评估师:


中国注册
资产评估师
霍利军
14


中国注册
资产评估师
郝璐
11040051

资产评估机构负责人:


季珉

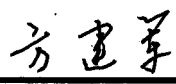


六、承担验资业务的会计师事务所声明

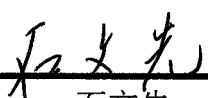
本机构及签字注册会计师已阅读招股说明书，确认招股说明书与本机构出具的验资复核报告无矛盾之处。本机构及签字注册会计师对西安万隆制药股份有限公司在招股说明书中引用的验资报告的内容无异议，确认招股说明书不致因上述内容而出现虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并对其真实性、准确性、完整性、及时性承担相应的法律责任。

签字注册会计师：


 黄丽琼


 方建军

验资机构负责人：


 石文先

众环海华会计师事务所(特殊普通合伙)



第十三节 附件

一、备查文件

（一）发行保荐书（附：发行人成长性专项意见）及发行保荐工作报告（附：金融业统一征信平台信用信息专项核查意见）；

（二）发行人关于公司设立以来股本演变情况的说明及其董事、监事、高级管理人员的确认意见；

（三）发行人控股股东、实际控制人对招股说明书的确认意见；

（四）财务报表及审计报告；

（五）发行人审计报告基准日至招股说明书签署日之间的相关财务报表及审阅报告（如有）；

（五）内部控制鉴证报告；

（六）经注册会计师核验的非经常性损益明细表；

（七）法律意见书及律师工作报告；

（八）公司章程（草案）；

（九）中国证监会核准本次发行的文件；

（十）其他与本次发行有关的重要文件。

二、查阅时间和查阅地点

查阅时间：星期一至星期五上午 9：00-11：30 下午 13：30-15：00

查阅地点：

（一）发行人住所：西安市高新区新型工业园创新路 5 号

电话：029-88889832 传真：029-85692068 联系人：郭轩鸣

（二）保荐机构（主承销商）：海通证券股份有限公司

地址：上海市广东路 689 号海通证券大厦 1401 室

电话：010-58067809 传真：010-58067832

联系人：胡晓宇、李化青