

声明：本次股票发行后拟在创业板市场上市，该市场具有较高的投资风险。创业板公司具有业绩不稳定、经营风险高、退市风险大等特点，投资者面临较大的市场风险。投资者应充分了解创业板市场的投资风险及本公司所披露的风险因素，审慎作出投资决定。

DIRUI 迪瑞

长春迪瑞医疗科技股份有限公司

DIRUI INDUSTRIAL CO., LTD.

(长春高新技术产业开发区云河街 95 号)

首次公开发行股票并在创业板上市 招股说明书

保荐人（主承销商）



国信证券股份有限公司
GUOSEN SECURITIES CO., LTD.

(深圳市红岭中路 1012 号国信证券大厦十六层至二十六层)

发行概况

发行股票类型	人民币普通股（A股）
公开发行股数	不超过 1,534 万股，全部为新股发行，本次发行原股东不公开发售股份
每股面值	人民币 1.00 元
每股发行价格	29.54 元/股
预计发行日期	2014 年 8 月 29 日
拟上市证券交易所	深圳证券交易所
发行后总股本	不超过 6,134 万股
保荐人（主承销商）	国信证券股份有限公司
招股说明书签署日期	2014 年 8 月 28 日

发行人声明

发行人、全体董事、监事、高级管理人员承诺：招股说明书不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并对其真实性、准确性、完整性、及时性承担个别和连带的法律责任。

发行人、控股股东、实际控制人、全体董事、监事、高级管理人员以及保荐人、承销的证券公司承诺：因发行人招股说明书及其他信息披露资料有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，致使投资者在证券交易中遭受损失的，将依法赔偿投资者损失。

证券服务机构承诺：因其为发行人本次公开发行制作、出具的文件有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，给投资者造成损失的，将依法赔偿投资者损失。

公司负责人和主管会计工作的负责人、会计机构负责人保证招股说明书中财务会计资料真实、准确、完整。

中国证监会、其他政府部门对本次发行所做的任何决定或意见，均不表明其对发行人股票的价值或投资者的收益作出实质性判断或者保证。任何与之相反的声明均属虚假不实陈述。

根据《证券法》的规定，股票依法发行后，发行人经营与收益的变化，由发行人自行负责，由此变化引致的投资风险，由投资者自行负责。投资者自主判断发行人的投资价值，自主做出投资决策，自行承担股票依法发行后因发行人经营与收益变化或者股票价格变动引致的投资风险。

重大事项提示

公司特别提请投资者注意，在作出投资决策之前，务必仔细阅读本招股说明书“风险因素”章节的全部内容，并特别关注以下重要事项。

一、本次发行相关的重要承诺

（一）本次发行前股东所持股份的流通限制和自愿锁定股份的承诺

1、控股股东长春瑞发投资有限公司承诺

（1）持有的公司股份自公司股票在证券交易所上市之日起 36 个月内不得转让或者委托他人管理，也不得由公司回购。（2）公司上市后 6 个月内如公司股票连续 20 个交易日的收盘价均低于首次公开发行股票的发价，或者上市后 6 个月期末收盘价低于首次公开发行股票的发价，持有公司股票的锁定期自动延长至少 6 个月。（3）在满足上述锁定期后 24 个月内减持的，减持公司股票价格不低于发价，期间存在除权除息情形的，将进行相应的调整。减持方式包括协议转让、大宗交易或二级市场等，并在减持公司股票前 3 个交易日通过公司予以公告。

约束措施：（1）若未能履行上述公开承诺，所持公司股份锁定期自动延长 12 个月。（2）减持价格低于承诺价格的，自愿向公司以现金方式交付发价与减持价格的差额乘以减持股数的金额。

2、实际控制人宋勇，实际控制人近亲属宋洁、顾小丰承诺

（1）持有的公司股份自公司股票在证券交易所上市之日起 36 个月内不得转让或者委托他人管理，也不得由公司回购。（2）公司上市后 6 个月内如公司股票连续 20 个交易日的收盘价格均低于发价，或者上市后 6 个月期末收盘价格低于发价，锁定期延长 6 个月。（3）在满足上述锁定期后 24 个月内减持的，减持公司股票价格不低于发价，期间存在除权除息情形的，将进行相应的调整。减持方式包括协议转让、大宗交易或二级市场等，并在减持公司股票前 3 个交易日通过公司予以公告。（4）在本人或本人近亲属任职公司董事、监事、高级管理人员期间，本人每年转让股份不超过所持有股份总额的 25%，离职后六个月内不转让所持有的股份；离职六个月后的十二个月内通过证券交易所挂牌交易出售公司股票数量占所持有公司股票总数的比例不超过 50%。

约束措施：（1）若本人未能履行上述公开承诺，本人所持公司股份锁定期

限自动延长 12 个月。（2）减持价格低于承诺价格的，自愿向公司以现金方式交付发行价与减持价格的差额乘以减持股数的金额。（3）若本人未履行上述公开承诺，本人不得作为公司股权激励对象，或调整出已开始实施的股权激励方案的行权名单；视情节轻重，公司可以对本人采取扣减绩效薪酬、降薪、降职、停职、撤职等处罚措施。

3、实际控制人近亲属宋超承诺

本人通过控股股东瑞发投资间接持有的公司股份自公司股票在证券交易所上市之日起 36 个月内不得转让或者委托他人管理，也不得由公司回购。

4、股东上海复星医药（集团）股份有限公司承诺

（1）持有的公司股份自公司股票在证券交易所上市之日起 12 个月内不得转让或者委托他人管理，也不得由公司回购。（2）在满足上述锁定期后 24 个月内减持的，减持公司股票价格不低于发行价，期间存在除权除息情形的，将进行相应的调整。减持方式包括协议转让、大宗交易或二级市场等，并在减持公司股票前 3 个交易日通过公司予以公告。

约束措施：（1）若在减持公司股票前 3 个交易日未通过公司予以公告，所持有的其余公司股票自动增加锁定期 12 个月。（2）若减持公司股票价格低于发行价，自愿向公司以现金方式交付发行价与减持价格的差额乘以减持股数的金额。

5、作为本公司监事，股东张力冲、孙成艳承诺

（1）本人持有的公司股份自公司股票在证券交易所上市之日起 12 个月内不得转让或者委托他人管理，也不得由公司回购。（2）在本人或本人近亲属任职公司董事、监事、高级管理人员期间，本人每年转让股份不超过所持有股份总额的 25%，离职后六个月内不转让所持有的股份；离职六个月后的十二个月内通过证券交易所挂牌交易出售公司股票数量占所持有公司股票总数的比例不超过 50%。同时，若自上市之日起六个月内申报离职，则自申报离职之日起十八个月内不转让所持有的公司股份；若自上市之日起第七个月至第十二个月内申报离职，则自申报离职之日起十二个月内不转让所持有的公司股份。

约束措施：（1）若本人未能履行上述公开承诺，本人所持公司股份锁定期限自动延长 12 个月。（2）若本人未履行上述公开承诺，本人不得作为公司股权激励对象，或调整出已开始实施的股权激励方案的行权名单；视情节轻重，公司

可以对本人采取扣减绩效薪酬、降薪、降职、停职、撤职等处罚措施。

6、作为本公司高级管理人员，股东仲维宇、张兴艳承诺

(1)本人持有的公司股份自公司股票在证券交易所上市之日起 12 个月内不得转让或者委托他人管理，也不得由公司回购。(2)公司上市后 6 个月内如公司股票连续 20 个交易日的收盘价均低于首次公开发行股票的发价，或者上市后 6 个月期末收盘价低于首次公开发行股票的发价，持有公司股票的锁定期限自动延长至少 6 个月，本人若发生职务变更、离职情况，仍将遵守该承诺。(3)所持公司股票在锁定期满 24 个月内减持的，减持价格不低于公司首次公开发行股票的发价，期间存在除权除息情形的，将进行相应的调整。(4)在本人或本人近亲属任职公司董事、监事、高级管理人员期间，本人每年转让股份不超过所持有股份总额的 25%，离职后六个月内不转让所持有的股份；离职六个月后的十二个月内通过证券交易所挂牌交易出售公司股票数量占所持有公司股票总数的比例不超过 50%。同时，若自上市之日起六个月内申报离职，则自申报离职之日起十八个月内不转让所持有的公司股份；若自上市之日起第七个月至第十二个月内申报离职，则自申报离职之日起十二个月内不转让所持有的公司股份。

约束措施：(1)若本人未能履行上述公开承诺，本人所持公司股份锁定期限自动延长 12 个月。(2)若减持公司股票价格低于发价，本人自愿向公司以现金方式交付发价与减持价格的差额乘以减持股数的金额。(3)若本人未履行上述公开承诺，本人不得作为公司股权激励对象，或调整出已开始实施的股权激励方案的行权名单；视情节轻重，公司可以对本人采取扣减绩效薪酬、降薪、降职、停职、撤职等处罚措施。

7、除宋勇、宋洁、顾小丰以外的其他自然人股东承诺

本人持有的公司股份自公司股票在证券交易所上市之日起 12 个月内不得转让或者委托他人管理，也不得由公司回购。

(二) 关于股价低于每股净资产时股价稳定预案的承诺

1、启动股价稳定措施的具体条件

自公司股票上市之日起 36 个月内，公司股票在每个自然年度首次出现持续 20 个交易日成交均价低于最近一期经审计的每股净资产时，公司将在 5 个工作日内启动股价稳定措施。

2、股价稳定具体措施

当公司达到上述启动股价稳定措施的具体条件时，公司将在 5 个工作日内启动股价稳定措施，根据《公司法》、《证券法》等相关法律法规，提交董事会/股东大会审议。在不影响公司股票上市条件的前提下，将推出以下股价稳定措施：

(1) 公司控股股东长春瑞发投资有限公司将以 500 万元增持公司股票，增持公司股票应符合相关法律法规、中国证监会和证券交易所的相关规定。

(2) 公司控股股东长春瑞发投资有限公司在原有锁定期限基础上延长其所持股份锁定期限半年。

(3) 公司董事和高级管理人员将各自分别以上一年度年薪的 20% 资金增持公司股份，增持公司股票应符合相关法律法规、中国证监会和证券交易所的相关规定。

(4) 公司董事和高级管理人员在原有锁定期限基础上延长其所持股份锁定期限半年。

公司控股股东长春瑞发投资有限公司、董事、高级管理人员在启动股价稳定措施时应提前告知公司以便公告。

公司将严格按照交易所和证监会要求实施上述措施，并根据相关法律法规、证监会和交易所规定、指引要求及时进行公告。

3、约束措施

(1) 根据股价稳定预案公开承诺，相关主体未履行股价稳定措施的，公司应在未履行股价稳定措施的事实得到确认的次一交易日公告相关情况，公司法定代表人应在证监会指定报刊上公开作出解释并向投资者道歉。

(2) 若公司控股股东及实际控制人未履行股价稳定措施，公司控股股东及实际控制人应在未履行股价稳定措施的事实得到确认的次一交易日在证监会指定报刊上公开作出解释并向投资者道歉。

在当年公司向股东分红时，控股股东及实际控制人自愿将其分红所得交由公司代管，作为履行股价稳定措施的保证。如果当年分红已经完成，控股股东及实际控制人自愿将下一年分红所得交由公司代管，作为履行股价稳定措施的保证。

公司控股股东及实际控制人若在股份锁定期届满之前，未履行股价稳定措施的，在遵守原有的股份锁定承诺的前提下，公司控股股东及实际控制人自愿将锁定期限延长至股价稳定措施得到履行时。

(3) 若公司董事及高级管理人员未履行股价稳定措施的，公司不得将其作

为股权激励对象,或调整出已开始实施的股权激励方案的行权名单;视情节轻重,公司可以对未履行股价稳定措施的董事及高级管理人员,采取扣减绩效薪酬、降薪、降职、停职、撤职等处罚措施。

(4) 上市公司将在定期报告中披露上市公司及其控股股东、公司董事及高级管理人员的股价稳定措施的履行情况,和未履行股价稳定措施时的补救及改正情况。

(5) 公司未来新聘的董事、高级管理人员也应履行公司发行上市时董事、高级管理人员已作出的关于股价稳定措施的相应承诺要求。

(三) 关于招股说明书虚假陈述赔偿的承诺

1、发行人承诺

发行人承诺本招股说明书不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏,对其真实性、准确性、完整性承担个别和连带的法律责任。

若发行人招股说明书有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,对判断发行人是否符合法律规定的发行条件构成重大、实质影响的,发行人承担依法回购首次公开发行的全部新股的责任,回购价格以本次公开发行价格和届时股票二级市场价格孰高为准。自该等事实被依法认定之日起 30 个工作日内,发行人将启动回购首次公开发行的全部新股的程序,包括但不限于依照相关法律、法规、规章、规范性文件及证券交易所业务规则的规定召开董事会及股东大会,履行信息披露义务等,并按照届时公布的回购方案完成回购。

若发行人招股说明书有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,致使投资者在证券交易中遭受损失的,将依法赔偿投资者损失。

约束措施: 在未履行上述承诺的事实得到确认的次一交易日公告相关情况,作出未履行承诺原因的解释并向投资者道歉。

2、控股股东承诺

控股股东瑞发投资承诺本招股说明书不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏,对其真实性、准确性、完整性承担个别和连带的法律责任。

若发行人招股说明书有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,对判断发行人是否符合法律规定的发行条件构成重大、实质影响的,瑞发投资承担发行人依法回购首次公开发行的全部新股的连带责任及购回首次公开发行时其已转让的原限售股份的义务,购回价格以本次公开发行价格和届时股票二级市场价格孰高为

准。自该等事实被依法认定之日起 30 个工作日内，瑞发投资将启动购回本次发行瑞发投资所转让的全部股份的程序，及时履行购回义务。

若发行人招股说明书有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，致使投资者在证券交易中遭受损失的，将依法赔偿投资者损失。

约束措施：若控股股东瑞发投资违反前述承诺，拒不履行购回义务及赔偿义务的，除依法承担责任外，在未履行承诺的事实得到确认的次一交易日公告相关情况，控股股东瑞发投资作出未履行承诺原因的解释并向投资者道歉；未履行上述现金支付义务的，公司有权以瑞发投资所持有股份的分红折抵；在遵守原有的股份锁定承诺的前提下，控股股东瑞发投资将锁定期限延长至承诺得到完全履行时；控股股东瑞发投资所持有的全部有效表决权交由公司指定的独立董事代为全权自由行使。

3、实际控制人宋勇承诺

实际控制人宋勇承诺本招股说明书不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，对其真实性、准确性、完整性承担个别和连带的法律责任。

若发行人招股说明书有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，对判断发行人是否符合法律规定的发行条件构成重大、实质影响的，实际控制人宋勇承担发行人依法回购首次公开发行的全部新股的连带责任及购回其已转让的原限售股份的义务，购回价格以本次公开发行价格和届时股票二级市场价格孰高为准。自该等事实被依法认定之日起 30 个工作日内，实际控制人宋勇将启动购回本次发行宋勇所转让的全部股份的程序，及时履行购回义务。

若发行人招股说明书有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，致使投资者在证券交易中遭受损失的，将依法赔偿投资者损失。

约束措施：若实际控制人宋勇违反前述承诺，拒不履行购回义务及赔偿义务的，除依法承担责任外，在未履行承诺的事实得到确认的次一交易日公告相关情况，实际控制人宋勇作出未履行承诺原因的解释并向投资者道歉；未履行上述现金支付义务的，公司有权以实际控制人宋勇所持有或间接持有股份的分红折抵；在遵守原有的股份锁定承诺的前提下，实际控制人宋勇将锁定期限延长至承诺得到完全履行时；公司可以对实际控制人宋勇采取扣减绩效薪酬、降薪、停薪、停职、撤职等处罚措施；实际控制人宋勇所持有的全部有效表决权交由公司指定的独立董事代为全权自由行使。

4、宋洁、顾小丰承诺

宋洁、顾小丰承诺本招股说明书不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，对其真实性、准确性、完整性承担个别和连带的法律责任。

若发行人招股说明书有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，对判断发行人是否符合法律规定的发行条件构成重大、实质影响，致使投资者在证券交易中遭受损失的，宋洁、顾小丰将依法赔偿投资者损失。

约束措施：若宋洁、顾小丰违反前述承诺，未履行购回义务及赔偿义务的，除依法承担责任外，就未履行承诺原因作出解释并向投资者道歉；公司可以对宋洁、顾小丰采取扣减绩效薪酬、降薪、停薪、停职、撤职等处罚措施。

5、除宋勇、宋洁、顾小丰外的其他董事、监事、高级管理人员承诺

除宋勇、宋洁、顾小丰外的其他董事、监事、高级管理人员承诺本招股说明书不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，对其真实性、准确性、完整性承担个别和连带的法律责任；若发行人招股说明书有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，对判断发行人是否符合法律规定的发行条件构成重大、实质影响，致使投资者在证券交易中遭受损失的，依法赔偿投资者损失。

约束措施：若本人违反前述承诺，作出未履行承诺原因的解释并向投资者道歉，同时公司可以对本人采取扣减绩效薪酬、降薪、停薪、停职、撤职等处罚措施。

(四) 持股 5%以上的股东的持股意向

瑞发投资、宋勇、复星医药分别持有公司本次发行前 71.7391%、11.5404%、6.4565%的股份，宋洁、顾小丰夫妻二人合计持有公司本次发行前 9.4422%的股份。

瑞发投资、宋勇、复星医药、宋洁、顾小丰承诺：在满足锁定期后 24 个月内减持公司股票的，减持价格不低于发行价，期间存在除权除息情形的，将进行相应的调整；减持方式包括协议转让、大宗交易或二级市场等；在减持公司股票前 3 个交易日通过公司予以公告。

瑞发投资承诺：在满足锁定期后 24 个月内减持公司股票的，24 个月内合计减持不超过公司发行后总股本的 5%；宋勇、宋洁、顾小丰承诺：在满足锁定期后 24 个月内减持公司股票的，每年减持不超过所持股票的 25%；复星医药承诺：在满足锁定期后 24 个月内减持公司股票的，前 12 个月内减持不超过所持股票的

50%，后 12 个月内减持无比例限制。

约束措施：若在满足锁定期后 24 个月内减持公司股票前 3 个交易日未通过公司予以公告，其所持有的其余公司股票自动增加锁定期一年；若在满足锁定期后 24 个月内减持公司股票价格低于发行价，其自愿向公司以现金方式交付发行价与减持价格的差额乘以减持股数的金额。

（五）本次发行相关中介机构的承诺

国信证券股份有限公司承诺：因本公司为迪瑞医疗本次发行制作、出具的文件有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，给投资者造成损失的，将依法赔偿投资者损失，如能证明无过错的除外。

瑞华会计师事务所（特殊普通合伙）承诺：因本所为迪瑞医疗本次发行制作、出具的文件有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，给投资者造成损失的，本所将依法赔偿投资者损失。

北京市君泽君律师事务所承诺：因本所为迪瑞医疗本次发行制作、出具的文件有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，给投资者造成损失的，本所将依法赔偿投资者损失。

（六）填补被摊薄即期回报的措施及承诺

2011 年、2012 年、2013 年及 2014 年 1-6 月，公司扣除非经常性损益后归属于公司普通股股东的每股收益分别为 1.49 元、1.72 元、1.90 元和 0.91，扣除非经常性损益后归属于公司普通股股东的加权平均净资产收益率分别为 32.06%、26.87%、22.80%和 9.92%。

本次发行完成后，公司的总股本规模将扩大，净资产规模将大幅增加。由于募集资金投资项目存在一定的建设周期，在发行当年募集资金投资项目对公司净利润贡献较小，因此本次发行当年公司每股收益、净资产收益率与上年同期相比可能出现下降。

本次发行上市完成后，公司资金实力将大幅提升。公司承诺将通过加大市场拓展力度、加大技术创新和产品研发投入、提升人力资源管理水平、规范高效使用募集资金以实现募集资金投资项目预期效益等措施，以填补即期回报摊薄。

二、本次发行完成前滚存利润的分配安排

经公司 2013 年 9 月 12 日召开的 2013 年第三次临时股东大会决议，公司本

次发行完成前滚存的未分配利润由本次发行后的新老股东按发行后的持股比例共同享有。

三、本次发行上市后的股利分配政策

依据公司上市后适用的《公司章程（草案）》，有关股利分配的主要规定如下：

（一）公司实行连续、稳定的利润分配政策，公司的利润分配应重视对投资者的合理投资回报并兼顾公司的可持续发展，在考虑公司盈利情况、发展目标、发展战略实际需要、外部融资成本和融资环境的前提下，建立对投资者持续、稳定、科学的回报机制。

（二）公司的具体利润分配方案由董事会、监事会审议通过后由董事会提交股东大会审议。董事会、监事会、股东大会审议利润分配方案，应当分别经半数以上董事及2/3以上独立董事、半数以上监事、出席股东大会的股东（包括股东代理人）所持表决权的1/2以上通过。

（三）公司在制定现金分红具体方案时，董事会应当认真研究和论证公司现金分红的时机、条件和最低比例、调整的条件及其决策程序要求等事宜，独立董事应当发表明确意见。

（四）公司股东大会对利润分配方案作出决议后，董事会须在股东大会召开后2个月内完成股利派发事项。

（五）公司的利润分配政策应保持连续性和稳定性。公司发展阶段、生产经营模式、盈利水平、投资规划、长期发展目标或者外部经营环境等发生变化，确需调整利润分配政策的，公司董事会根据变化情况制定利润分配政策调整的议案，调整后的利润分配政策不得违反中国证监会和深交所的有关规定。

（六）公司根据实际情况以及法律、法规、规范性文件以及公司章程的相关规定，可以按顺序采取现金、现金与股票相结合或者股票的方式分配利润。公司可以根据公司盈利及资金需求情况进行中期现金分红。

（七）公司具备公司章程规定的现金分红条件的，应当全部或部分采用现金分红进行利润分配。公司每年以现金方式分配的利润不少于当年度实现的可分配利润的20%。进行利润分配时，现金分红在该次利润分配中所占比例最低应达到20%，具体比例由董事会根据公司实际情况制定后提交股东大会审议通过。公司董事会应当综合考虑所处行业特点、发展阶段、自身经营模式、盈利水平以及是

否有重大资金支出安排等因素，区分下列情形，并按照公司章程规定的程序，提出差异化的现金分红政策：

1、公司发展阶段属成熟期且无重大资金支出安排的，进行利润分配时，现金分红在本次利润分配中所占比例最低应达到 80%；

2、公司发展阶段属成熟期且有重大资金支出安排的，进行利润分配时，现金分红在本次利润分配中所占比例最低应达到 40%；

3、公司发展阶段属成长期且有重大资金支出安排的，进行利润分配时，现金分红在本次利润分配中所占比例最低应达到 20%；

公司发展阶段不易区分但有重大资金支出安排的，可以按照前项规定处理。

关于本公司股利分配政策及滚存利润分配方案的具体内容，请参见本招股说明书“第九节 财务会计信息与管理层分析”之“十四、股利分配情况”。

四、对公司生产经营产生重大不利影响的因素及保荐机构对公司持续盈利能力的核查结论意见

对公司生产经营产生重大不利影响的因素包括但不限于：经销商模式及管理政策调整的风险、产品发生质量问题的风险、应收账款发生坏账损失的风险、产品开发风险、技术风险、市场竞争风险、国外市场拓展风险、重要原材料的采购风险等。公司已在招股说明书“第四节 风险因素”中进行了分析与披露。

经核查，保荐机构认为：发行人的经营模式、产品或服务的品种结构未发生重大变化，发行人的行业地位或发行人所处行业的经营环境未发生重大变化，发行人在用的商标、专利、专有技术、特许经营权等重要资产或者技术的取得或者使用未发生重大不利变化，发行人最近一年的营业收入或净利润不存在对关联方或者有重大不确定性的客户的重大依赖，发行人最近一年的净利润不存在主要来自合并财务报表范围以外的投资收益的情况。报告期内发行人已表现出良好盈利能力，根据行业未来发展趋势以及对发行人经营业绩的判断，发行人具有持续盈利能力。

五、经销商模式及管理政策调整风险提示

（一）经销商模式风险

公司是“经销商销售为主、直销为辅”的销售模式，收入主要来自于国内外的经销商。公司与大多数经销商签订的是1年期经销合同，合同到期后影响续签

的因素较多。若公司不能保持与现有经销商的合作关系，或与经销商产生合作纠纷，或现有经销商销售额降低，或公司无法开发新的国内外经销商，或无法有效的管理经销商，公司的业务、品牌、经营情况可能会受到重大不利影响。

公司部分经销商与公司股东复星医药以及公司申报期内离职员工存在关系，具体关系、交易金额及核查情况详见“第四节 风险因素”之“一、经销商模式及管理政策调整风险”。

(二) 经销商管理政策调整的风险

公司自2012年底起主动调整经销商管理政策，在众多经销商中选择优质经销商，对其进行引导、扶持，促使其做大做强。公司对其他经销商进行考核管理，并结合国内区域独家经销商的代理区域、代理品种的变化进行动态调整。根据考核标准及调整结果，公司不再向部分经销商直接供货，其主动转为二级经销商，从一级经销商处采购。

在经销商管理政策调整的过渡期内，公司需要主动中断与公司交易额较小的经销商之间的业务，并说服其向当地独家经销商采购公司产品，这可能对公司短期销售造成不利影响。此外，若调整后的经销商管理政策不能适应公司发展的需要，或实际效果低于预期，将对公司的经营造成不利影响。

本公司提醒投资者特别关注以上重要事项，并请仔细阅读本招股说明书“第四节 风险因素”及相关章节全部内容。

目 录

第一节 释 义	17
一、普通词语	17
二、专业术语	18
第二节 概 览	20
一、公司简介	20
二、公司控股股东及实际控制人简介	21
三、公司主要财务数据及主要财务指标	22
四、募集资金用途	23
第三节 本次发行概况	24
一、本次发行的基本情况	24
二、发行前后公司股本结构	24
三、本次发行有关当事人	26
四、与本次发行上市有关的重要日期	27
第四节 风险因素	27
一、经销商模式及管理政策调整风险	28
二、收入增速下滑及费用增长风险	31
三、存货规模较大的风险	32
四、产品发生质量问题的风险	32
五、诉讼败诉导致赔偿的风险	33
六、应收账款发生坏账损失的风险和应收账款回款方名称不一致的风险	33
七、产品开发风险	36
八、国家医疗体制改革政策变化的风险	37
九、技术风险	37
十、市场竞争风险	38
十一、国外市场拓展风险	38
十二、重要原材料的采购风险	38
十三、财务风险	39
十四、税收政策风险	40
十五、公司治理及管理风险	40
十六、募集资金投资项目风险	40
十七、业绩发生波动、下滑甚至亏损的风险	41
十八、股价波动风险	41
第五节 发行人基本情况	42
一、发行人基本情况	42
二、发行人改制重组及设立情况	42
三、公司设立以来重大资产重组情况	44
四、发行人的股权结构及内部组织结构	51
五、发行人控股子公司、参股公司简要情况	53
六、持有公司5%以上股份的股东及实际控制人情况	54
七、发行人股本情况	56

八、员工情况	59
九、发行人、发行人股东、实际控制人、发行人董事、监事、高级管理人员及其他核心人员以及本次发行的保荐人及证券服务机构等作出的重要承诺	60
第六节 业务和技术	64
一、主营业务和主要产品情况	64
二、发行人所处行业基本情况	83
三、公司销售情况和主要客户	104
四、公司采购情况和主要供应商	115
五、与公司业务有关的主要固定资产和无形资产	117
六、公司特许经营权及相关资质证书	131
七、公司核心技术、技术储备及技术创新机制	139
八、公司未来发展与规划	147
九、公司防范医疗贿赂的情况	152
第七节 同业竞争与关联交易	153
一、同业竞争	153
二、关联方及关联关系	154
三、关联交易	187
四、减少关联交易的措施	197
五、报告期内公司关联交易制度的执行情况	198
六、独立董事关于关联交易的意见	198
第八节 董事、监事、高级管理人员与公司治理	199
一、董事、监事、高级管理人员与其他核心人员简介	199
二、董事、监事、高级管理人员、其他核心人员及其近亲属持有本公司股份情况	205
三、董事、监事、高级管理人员、其他核心人员其他对外投资情况	205
四、董事、监事、高级管理人员、其他核心人员薪酬情况	205
五、董事、监事、高级管理人员、其他核心人员兼职情况	207
六、董事、监事、高级管理人员及其他核心人员之间存在的亲属关系	208
七、董事、监事、高级管理人员及其他核心人员与公司签订的协议及其履行情况	208
八、董事、监事、高级管理人员的任职资格	208
九、董事、监事、高级管理人员的变动情况	208
十、公司治理结构建立健全情况	209
十一、发行人最近三年是否存在违法违规行为的情况	213
十二、公司最近三年资金占用和对外担保的情况	214
十三、发行人的内部控制制度	214
十四、公司资金管理、对外投资、担保的制度及执行情况	214
十五、公司对投资者权益保护的情况	216
第九节 财务会计信息与管理层分析	218
一、公司财务报表	218
二、发行人财务报表的编制基础、合并财务报表范围及变化情况	221
三、会计师事务所关于发行人财务报表的审计意见类型	221
四、影响收入、成本、费用和利润的主要因素, 以及对具有核心意义, 或其变动对业绩变动具有较强预示作用的财务或非财务指标分析	221
五、发行人报告期内采用的主要会计政策和会计估计	223

六、适用的主要税率及享受的主要财政税收优惠政策	238
七、经注册会计师鉴证的非经常性损益明细表	239
八、发行人报告期内的主要财务指标	240
九、资产负债表日后事项、或有事项及其他重要事项	242
十、对公司生产经营产生重大不利影响的因素及保荐机构对公司持续盈利能力的核查结论 意见	243
十一、盈利能力分析	244
十二、财务状况分析	261
十三、现金流量分析	295
十四、股利分配情况	299
第十节 募集资金运用	303
一、募集资金运用基本情况	303
二、募集资金投资项目与现有业务、技术及主要产品的关系	303
三、年产 6,000 台全自动临床检验设备及 90,000 盒配套试剂规模化生产项目	304
四、研发工程中心建设项目	310
五、营销网络中心建设项目	324
六、募集资金运用对财务状况及经营成果的影响	329
第十一节 其他重要事项	331
一、重大合同	331
二、对外担保的情况	333
三、诉讼和仲裁情况	333
四、发行人董事、监事、高级管理人员、其他核心人员涉及刑事诉讼的情况	334
第十二节 有关声明	335
一、公司全体董事、监事、高级管理人员声明	335
二、保荐机构(主承销商)声明	336
三、发行人律师声明	337
四、会计师事务所声明	338
五、验资机构声明	339
六、资产评估机构声明	340
第十三节 附件	341
一、附件	341
二、查阅地点及时间	341
三、信息披露网址	341

第一节 释义

本招股说明书中，除非另有说明，下列词语具有如下含义：

一、普通词语

发行人、公司、 本公司、迪瑞医疗	指	长春迪瑞医疗科技股份有限公司
迪瑞实业	指	长春迪瑞实业有限公司，2010年整体变更股份公司前之有限责任公司
迪瑞有限	指	长春市迪瑞检验制品有限责任公司，2001年更名为迪瑞实业
迪瑞检验	指	长春市迪瑞检验制品有限公司，迪瑞有限之前身，私营企业
瑞发投资	指	长春瑞发投资有限公司，公司控股股东，持有公司71.7391%的股份
瑞克医疗	指	长春瑞克医疗科技有限公司，公司全资子公司
瑞鑫金矿业	指	长春瑞鑫金矿业投资有限公司，控股股东控股子公司
复星医药	指	上海复星医药（集团）股份有限公司，持有公司6.4565%的股份
迪瑞制药	指	长春迪瑞制药有限公司，原公司控股子公司
迈特医疗	指	长春迈特医疗仪器有限公司，公司参股公司
吉塔房地产	指	吉林省吉塔房地产开发有限公司
春城制药	指	长春春城制药有限公司
百顺药业	指	长春百顺药业有限责任公司
龙源智博	指	北京龙源智博资产评估有限责任公司
深通盛达	指	北京深通盛达科技发展有限公司
光华伟业	指	长春市光华伟业科技有限公司
科屹医药	指	吉林省科屹医药科技有限公司
大恒医疗	指	吉林省大恒医疗设备有限公司
天安医学	指	长春市天安医学用品有限公司
复星长征	指	上海复星长征医学科学有限公司
信长医疗	指	上海信长医疗器械有限公司
致远医学	指	长春市致远医学用品经销有限公司
泰格医学	指	长春市泰格医学用品有限公司
迈茨软件	指	长春迈茨软件开发有限公司
迈茨医疗设备	指	长春迈茨医疗设备开发有限公司
迪瑞医疗设备	指	长春迪瑞医疗设备有限公司
奥瑞环保	指	长春奥瑞环保技术开发有限公司
合众今时	指	长春合众今时医疗器械有限公司
长春人民药业集 团、长春人民制药	指	长春人民药业集团有限公司，原长春人民制药有限公司
中国证监会	指	中国证券监督管理委员会
药监局、SFDA	指	国家食品药品监督管理局
卫生部	指	国家卫生和计划生育委员会，原中华人民共和国卫生部
国家发改委	指	中华人民共和国国家发展和改革委员会

质检总局	指	国家质量监督检验检疫总局
工信部	指	中华人民共和国工业和信息化部
科技部	指	中华人民共和国科学技术部
国家环保部	指	中华人民共和国环境保护部
行业协会	指	中国医疗器械行业协会
深交所	指	深圳证券交易所
长春市工商局	指	长春市工商行政管理局
元、万元	指	人民币元、人民币万元
本次发行	指	公司首次公开发行股票，公开发行数量总额不超过 1,534 万股面值为 1.00 元的人民币普通股
股份回购	指	发行人购买公开发行新股并依法予以注销的行为
最近三年及一期、报告期	指	指 2011 年、2012 年、2013 年、2014 年 1-6 月
国信证券、保荐人、主承销商	指	国信证券股份有限公司
瑞华、瑞华会计师事务所	指	瑞华会计师事务所（特殊普通合伙）
君泽君	指	北京市君泽君律师事务所

二、专业术语

IVD、体外诊断	指	英文 In Vitro Diagnosis 的缩写，是指在人体之外对人体的尿液、血液等组织或分泌物进行检测来获取临床诊断信息
体外诊断试剂	指	由特定抗原、抗体或有关生物物质制成的，在疾病预防、诊断、治疗检测、愈后观察、健康状态评价及遗传性疾病的预测过程中，用于对人体样本（各种体液、细胞、组织样本等）进行体外检测的试剂、试剂盒、校准品（物）、质控品（物）等
尿沉渣	指	又称尿有形成分，即尿经过离心后形成的沉渣，包括细胞、管形、结晶、细菌、精子等各种有形成分。公司产品早期称尿沉渣分析仪，后更名为尿有形成分分析仪
血细胞	指	又称“血球”，是存在于血液中的细胞，随血液的流动遍及全身，主要包括红细胞、白细胞、血小板三个部分。公司产品早期称血球计数仪，后更名为血细胞分析仪
酶	指	催化生物化学反应的蛋白质、RNA 或其复合体，具有催化效率高、专一性强、作用条件温和等特点。许多诊断试剂是利用酶的高效和专一性使检测更灵敏、更特异
免疫	指	（1）免疫是机体的一种保护性反应，其功能是“识别”和“排除”抗原性异物，以维持机体的生理平衡和稳定。 （2）抗原注射动物体内激发免疫反应并产生抗体的过程
核酸探针	指	每一种病原体都具有独特的核酸片段，通过分离和标记这些片段可制备出探针，用于疾病的诊断等研究。作为诊断试剂，较常使用的是基因组 DNA 探针和 cDNA 探针
流式细胞技术	指	是一种在功能水平上对单细胞或其他生物粒子进行定量分析和分选

		技术，它可以高速分析上万个细胞，并能同时从一个细胞中测得多个参数
化学发光免疫分析、CLIA	指	将具有高灵敏度的化学发光测定技术与高特异性的免疫反应相结合，用于各种抗原、半抗原、抗体、激素、酶、脂肪酸、维生素和药物等的检测分析技术。是继放免分析、酶免分析、荧光免疫分析和时间分辨荧光免疫分析之后发展起来的一项最新免疫测定技术
CCD	指	电荷耦合元件（Charge-coupled Device），可以称为 CCD 图像传感器，是一种半导体器件，能够把光学影像转化为数字信号
糖化血红蛋白	指	人体血液中红细胞内的血红蛋白与血糖结合的产物，与血糖浓度成正比，且能保持 120 天左右，可通过其观测到采血前 2~3 个月之内的平均血糖浓度，对糖尿病患者疾病控制情况、并发症预测情况、糖尿病人筛选都有重要的意义
抗 V.C	指	能够降低尿液中 V.C 成分对试纸检测的干扰，提高尿液分析检测数据的准确度
FDA 注册	指	美国食品和药物管理局（Food and Drug Administration）对美国生产和进口的食品、药品、化妆品、医疗设备等产品的安全检验和认可，只有通过注册的产品才能进入美国市场销售
CE 认证	指	欧盟对产品的认证，通过认证的商品可加贴 CE（Conformite Europeenne 的缩写）标志，表示符合安全、卫生、环保和消费者保护等一系列欧洲指令的要求，可在欧盟统一市场内自由流通，要求加贴 CE 标志的产品如果没有 CE 标志，将不得进入欧盟市场销售
ISO9001	指	是 ISO9000 族标准所包括的一组质量管理体系核心标准之一。ISO9000 族标准是国际标准化组织（ISO）在 1994 年提出的概念，是指“由 ISO/Tc176（国际标准化组织质量管理和质量保证技术委员会）制定的国际标准。
ISO13485	指	国际标准化组织（ISO）于 2003 年制定发布的《医疗器械质量管理体系用于法规的要求》国际标准，该标准是专门用于医疗器械产业的一个独立的质量管理体系标准
GMP	指	Good Manufacturing Practice，药品生产质量管理规范
小试	指	在原理样机完成之后，进行小规模测试性生产，一般产量为 3-5 台，用于测试新产品性能、临床试验，为编制生产工艺文件提供验证数据
中试	指	在大规模生产前的小批量生产试验，是新产品研制向产业化生产转化过程中的必要环节。中试下的小批量生产，验证产品批量可生产性、完善生产工艺及检验工艺、解决设计遗留问题、为实现大批量生产的工艺稳定性提供数据来源
ERP 系统	指	建立在信息技术基础上，以系统化的管理思想，为企业决策层及员工提供决策运行手段的管理平台，能够优化企业资源配置、改善企业业务流程、提高企业经营效率
信用证、L/C	指	Letter of Credit，国际贸易中最常见的付款方式，指开户银行应买方的请求，向卖方签发单据或函件，文件约定在一定期限内卖方凭符合规定的单据可以要求开户行付款
“863”计划	指	即高新技术研究发展计划，于 1986 年 11 月实施，旨在提高我国自主创新能力，坚持战略性、前沿性和前瞻性，以前沿技术研究为重点

第二节 概览

本概览仅对招股说明书全文做扼要提示。投资者作出投资决策前，应认真阅读招股说明书全文。

一、公司简介

（一）公司基本情况

公司名称：	长春迪瑞医疗科技股份有限公司
英文名称：	DIRUI INDUSTRIAL CO.,LTD.
注册资本：	4,600 万元
法定代表人：	宋勇
有限公司成立日期：	1994 年 12 月 26 日
股份公司变更日期：	2010 年 7 月 29 日
住 所：	长春高新开发区云河街 95 号

（二）公司概况

迪瑞医疗自成立以来致力于医疗检验仪器及配套试纸试剂的研发、生产与销售。公司产品用于人体健康状况检查及病情诊断，为预防、治疗疾病提供检测信息，主要包括尿液分析、尿沉渣分析、生化分析、血细胞分析四大系列产品，用户遍及 100 多个国家和地区。

公司坚持“自主创新、瞄准前沿、突破空白、打破垄断”的理念，不断提高产品的技术含量、精确性、速度及功能多样性。公司正在进行的“CS-9200 全自动生化分析检测流水线及配套试剂、质控品”项目为国家 2011 年“863 计划”重大课题项目。

公司先后被评为“国家火炬计划重点高新技术企业”、“国家标准化良好行为 AAA 级企业”、“国家认证企业技术中心”，多次承担“国家级火炬计划项目”、“国家级、省级中小企业创新基金项目”。作为全国医用临床检验实验室和体外诊断系统标准化技术委员会委员，参与起草了尿液分析仪、尿液分析质控液两项行业标准。公司已获得的专利有 159 项（其中发明专利 26 项）、已登记的软件产品 44 项、软件著作权 45 项。

（三）公司设立情况

公司是由长春迪瑞实业有限公司整体变更而来，迪瑞实业的前身是成立于1992年4月15日的长春市迪瑞检验制品有限公司。经2010年7月6日迪瑞实业股东会决议批准，由迪瑞实业原有37名股东作为发起人，以经利安达会计师事务所审计的截至2010年6月30日净资产93,667,284.10元为基数，按照1:0.45907的折股比例折合注册资本4,300万元人民币，迪瑞实业整体变更为股份有限公司。2010年7月27日，利安达会计师事务所出具《验资报告》（利安达验字（2010）第1053号）验证确认，截至2010年7月26日，公司（筹）已收到全体股东缴纳的注册资本合计人民币4,300万元。2010年7月29日，公司在长春市工商局办理了变更登记，取得注册号为220107020005041的企业法人营业执照。

二、公司控股股东及实际控制人简介

本公司的控股股东为长春瑞发投资有限公司，持有公司71.7391%的股份。瑞发投资注册成立于2010年1月20日，注册资本500万元，2010年12月，注册资本增至2,500万元，住所为长春市朝阳区震宇街20号5楼503、505室，法定代表人宋勇，经营范围：高新技术领域及医药产业方面的投资（以上各项法律、行政法规、国务院规定禁止的不准经营；需经专项审批的项目未经批准之前不准经营）。瑞发投资为投资控股型公司，拥有的资产主要为持有本公司的股权，其主要业务为对本公司股权的管理。

根据瑞华会计师事务所出具的《审计报告》（瑞华吉审字[2014][22010002]号），瑞发投资合并报表主要财务数据：截至2013年12月31日及2014年6月30日，总资产分别为55,034.33万元和57,215.89万元、净资产分别为40,336.64万元和44,633.72万元；2013年及2014年1-6月营业收入分别为46,440.38万元和21,256.01万元、净利润分别为9,309.84万元和4,297.09万元。母公司单体报表主要财务数据为：截至2013年12月31日及2014年6月30日，总资产分别为7,380.03万元和7,249.62万元、净资产分别为7,376.09万元和7,244.70万元；2013年及2014年1-6月营业收入均为0万元、净利润分别为2,127.16万元和-131.39万元。

发行人的实际控制人为宋勇，报告期内未发生变化。截至本招股说明书签署之日，宋勇直接持有公司11.5404%的股权，另通过瑞发投资控制公司71.7391%

的股权。宋勇先生出生于 1963 年 5 月，中国国籍，身份证号码为 220103196305*****，住所为长春市朝阳区德昌胡同 7 号。宋勇先生为本公司的创始人，现任公司董事长。

三、公司主要财务数据及主要财务指标

根据瑞华会计师事务所（特殊普通合伙）出具的（瑞华审字[2014]22010003 号）审计报告，本公司主要财务数据及主要财务指标如下：

（一）合并资产负债表主要财务数据

单位：元

项 目	2014.6.30	2013.12.31	2012.12.31	2011.12.31
资产总额	569,133,692.93	546,012,916.08	492,823,297.44	385,856,672.41
流动资产	399,851,279.97	374,049,980.18	333,302,190.44	273,984,920.26
负债总额	125,771,875.47	146,935,930.15	156,994,135.84	134,250,104.82
流动负债	89,125,308.61	109,451,498.63	127,350,241.25	124,702,271.49
股东权益	443,361,817.46	399,076,985.93	335,829,161.60	251,606,567.59
归属于母公司股东权益	443,361,817.46	399,076,985.93	335,829,161.60	251,606,567.59

（二）合并利润表主要财务数据

单位：元

项 目	2014 年 1-6 月	2013 年度	2012 年度	2011 年度
营业收入	212,560,051.58	464,403,761.40	413,634,969.90	358,055,014.11
营业成本	95,383,017.88	204,918,303.14	183,476,717.15	167,541,115.86
营业利润	43,931,323.65	91,853,656.53	82,275,774.81	79,137,887.40
利润总额	50,405,604.38	105,914,313.44	95,692,344.66	88,131,567.24
净利润	44,284,831.53	93,607,824.33	84,222,594.01	76,310,624.42
归属于母公司股东的净利润	44,284,831.53	93,607,824.33	84,222,594.01	76,310,624.42
扣除非经常性损益后归属于公司普通股股东的净利润	41,765,449.25	87,229,443.28	78,921,593.79	68,427,536.75

2014 年 1-6 月，公司营业收入同比增长 0.89%，归属于母公司股东的净利润同比增长 16.97%，扣除非经常性损益后归属于公司普通股股东的净利润同比增长 17.33%。

（三）合并现金流量表主要财务数据

单位：元

项 目	2014 年 1-6 月	2013 年度	2012 年度	2011 年度
经营活动产生的现金流量净额	36,685,618.03	84,881,039.43	65,416,152.93	39,078,520.57
投资活动产生的现金流量净额	-18,007,756.81	-14,295,718.09	-18,281,181.30	-60,458,254.31
筹资活动产生的现金流量净额	-659,224.60	-58,601,243.80	-25,184,019.85	46,141,679.12

汇率变动对现金的影响额	207,478.18	-928,440.35	-401,965.16	-299,526.42
现金及现金等价物净增加额	18,226,114.80	11,055,637.19	21,548,986.62	24,462,418.96

(四) 主要财务指标数据

财务指标	2014.06.30	2013.12.31	2012.12.31	2011.12.31
流动比率	4.49	3.42	2.62	2.20
速动比率	2.48	1.93	1.48	1.23
资产负债率（母公司）	22.09%	26.88%	31.83%	34.71%
无形资产（扣除土地使用权）占净资产比例	0.36%	0.44%	0.90%	0.39%
每股净资产（元）	9.64	8.68	7.30	5.47
财务指标	2014年1-6月	2013年度	2012年度	2011年度
应收账款周转率（次）	5.42	6.07	6.91	8.88
存货周转率（次）	1.11	1.33	1.39	1.72
息税折旧摊销前利润（万元）	5,882.84	12,026.53	10,758.80	9,718.66
利息保障倍数（倍）	-	838.56	44.40	46.98
每股经营活动产生的现金流量净额（元/股）	0.80	1.85	1.42	0.85
每股净现金流量（元/股）	0.40	0.24	0.47	0.53

注：1、2014年1-6月应收账款周转率指标、存货周转率指标均已年化处理。

2、2014年1-6月无利息支出，故未计算利息保障倍数。

四、募集资金用途

本次发行募集资金将用于以下项目：

序号	募集资金投资项目	项目总投资（万元）	投入募集资金（万元）
1	年产 6,000 台全自动临床检验设备及 90,000 盒配套试剂规模化生产项目	24,507.68	24,000.00
2	研发工程中心建设项目	13,291.30	13,000.00
3	营销网络中心建设项目	5,213.82	5,000.00
合计		43,012.80	42,000.00

本公司将严格按照有关的管理制度使用募集资金，若本次发行实际募集资金低于投资额，公司将通过间接融资方式或自有资金予以补缺。关于本次募集资金投向具体内容详见本招股说明书“第十节 募集资金运用”。

第三节 本次发行概况

一、本次发行的基本情况

股票类型	人民币普通股（A股）	
每股面值	1.00元	
公开发行业数	不超过1,534万股，全部为新股发行，本次发行原股东不公开发售股份	
每股发行价格	29.54元	
市盈率	20.80倍（每股收益按照2013年经审计的扣除非经常性损益前后孰低的净利润除以本次发行后总股本计算）	
发行前每股净资产	9.64元（按照2014年6月30日经审计的净资产除以本次发行前总股本计算）	
发行后每股净资产	14.07元（按照经审计的净资产加上本次发行筹资净额之和除以本次发行后总股本计算）	
市净率	2.10倍（按照发行价格除以发行后每股净资产计算）	
发行方式	采用向参与网下配售的询价对象配售与网上资金申购定价发行相结合的方式	
发行对象	符合国家法律法规和监管机构规定条件的询价对象和已开立深圳证券交易所创业板股票交易账户的自然人、法人等投资者（国家法律、法规和规范性文件禁止购买者除外）	
承销方式	主承销商余额包销	
募集资金总额	4.53亿元	
募集资金净额	4.19亿元	
用于本次发行的发行费用概算	承销费用	2,039.15万元
	保荐费用	300万元
	审计、验资及评估费用	495万元
	律师费用	265万元
	用于本次发行的信息披露费用	243万元
	材料制作费	2万元
	股份登记费	3.07万元
	上市初费	7.5万元
	印花税	21万元

二、发行前后公司股本结构

发行前后公司股本结构具体情况如下：

项目	股东名称	发行前股本结构		发行后股本结构	
		股数（股）	比例	股数（股）	比例
有限售	瑞发投资	33,000,000	71.7391%	33,000,000	53.7985%
	宋勇	5,308,600	11.5404%	5,308,600	8.6544%
	复星医药	2,970,000	6.4565%	2,970,000	4.8419%

条件的股份	宋 洁	2,413,000	5.2457%	2,413,000	3.9338%
	顾小丰	1,930,400	4.1965%	1,930,400	3.1470%
	张力冲	50,000	0.1087%	50,000	0.0815%
	于明新	50,000	0.1087%	50,000	0.0815%
	仲维宇	50,000	0.1087%	50,000	0.0815%
	余同乐	30,000	0.0652%	30,000	0.0489%
	汪 博	25,000	0.0543%	25,000	0.0408%
	范洪岩	25,000	0.0543%	25,000	0.0408%
	朱海波 ^注	25,000	0.0543%	25,000	0.0408%
	王 鑫	20,000	0.0435%	20,000	0.0326%
	刘寒冰	15,000	0.0326%	15,000	0.0245%
	张兴艳	10,000	0.0217%	10,000	0.0163%
	刘艳荣	5,000	0.0109%	5,000	0.0082%
	李 静	5,000	0.0109%	5,000	0.0082%
	赵明宇	5,000	0.0109%	5,000	0.0082%
	丁立明	5,000	0.0109%	5,000	0.0082%
	赵 丽	5,000	0.0109%	5,000	0.0082%
	田 艳	5,000	0.0109%	5,000	0.0082%
	何浩会	5,000	0.0109%	5,000	0.0082%
	孙成艳	5,000	0.0109%	5,000	0.0082%
	徐志刚	2,500	0.0054%	2,500	0.0041%
	张世龙	2,500	0.0054%	2,500	0.0041%
	闫海洋	2,500	0.0054%	2,500	0.0041%
	孙亚力	2,500	0.0054%	2,500	0.0041%
	陈 哲	2,500	0.0054%	2,500	0.0041%
	沈继楠	2,500	0.0054%	2,500	0.0041%
	朱海波	2,500	0.0054%	2,500	0.0041%
	仲维锋	2,500	0.0054%	2,500	0.0041%
	李小峰	2,500	0.0054%	2,500	0.0041%
	张喜民	2,500	0.0054%	2,500	0.0041%
	张冬冬	2,500	0.0054%	2,500	0.0041%
	张平安	2,500	0.0054%	2,500	0.0041%
白晓亮	2,500	0.0054%	2,500	0.0041%	
张立军	2,500	0.0054%	2,500	0.0041%	
孙荣天	1,500	0.0033%	1,500	0.0024%	
徐 兵	1,500	0.0033%	1,500	0.0024%	
本次发行的股份	—	—	15,340,000	25.0082%	
合 计	46,000,000	100.00%	61,340,000	100.00%	

注：公司股东中有两位“朱海波”，但并非同一人，两人的身份证号码分别为

220181197701*****和 220106198111*****。

三、本次发行有关当事人

(一) 保荐人（主承销商）：国信证券股份有限公司

法定代表人：何如

住所：深圳市红岭中路 1012 号国信证券大厦十六层至二十六层

办公地点：北京市西城区金融街兴盛街 6 号

电话：010-88005259

传真：010-66211975

保荐代表人：孙建华、苏勋智

项目协办人：

项目人员：魏宏林、杨涛、郑欣、王淼、雒晓伟、周梦

(二) 律师事务所：北京市君泽君律师事务所

负责人：王冰

住所：北京市西城区金融大街 9 号金融街中心南楼 6 层

电话：010-66523330

传真：010-66523399

经办律师：许迪、施伟钢

(三) 会计师事务所：瑞华会计师事务所（特殊普通合伙）

执行事务合伙人：杨剑涛、顾仁荣

住所：北京市海淀区西四环中路 16 号院 2 号楼 4 层

电话：010- 88219191

传真：010- 88210558

经办注册会计师：安洪滨、张丽洁

(四) 资产评估机构：北京龙源智博资产评估有限责任公司

法定代表人：杨奕

住所：北京市朝阳区八里庄西里 100 号住邦 2000 一号楼 A 座 20 层东区 2007 室

电话：010- 85867570

传真：010- 85867012

经办注册资产评估师：高强、许勃

(五) 股票登记机构：中国证券登记结算有限责任公司深圳分公司

法定代表人：戴文华

住所：广东省深圳市深南中路 1093 号中信大厦 18 楼

电话：0755-25938000

传真：0755-25988122

(六) 保荐人（主承销商）收款银行：中国工商银行股份有限公司深圳市分行深港支行

户名：国信证券股份有限公司

银行账号：4000029129200042215

(七) 拟上市证券交易所：深圳证券交易所

法定代表人：宋丽萍

住所：深圳市深南东路 5045 号

电话：0755-82083333

传真：0755-82083190

发行人与本次发行有关的保荐人（主承销商）、证券服务机构及其负责人、高级管理人员及经办人员之间不存在直接或间接的股权关系或其他权益关系。

四、与本次发行上市有关的重要日期

- 1、发行公告的刊登日期：2014 年 8 月 28 日
- 2、询价时间：2014 年 8 月 21 日、2014 年 8 月 22 日、2014 年 8 月 25 日
- 3、定价公告的刊登日期：2014 年 8 月 28 日
- 4、申购日期和缴款日期：2014 年 8 月 29 日
- 5、股票上市日期：发行完成后尽快安排上市

第四节 风险因素

投资于本公司的股票会涉及一系列风险，投资者在评价本公司本次发行的股票时，除本招股说明书提供的其他各项资料外，应特别认真地考虑下述各项风险因素。下述风险是根据重要性原则或可能影响投资者决策的程度大小排序，但该排序并不表示风险因素会依次发生。投资者应当认真阅读发行人公开披露的信息，自主判断企业的投资价值，自主做出投资决策，自行承担股票依法发行后因发行人经营与收益变化导致的风险。

一、经销商模式及管理政策调整风险

（一）经销商模式风险

1、公司是“经销商销售为主、直销为辅”的销售模式，收入主要来自于国内外的经销商。2011年-2014年6月末，公司经销商家数分别为1,220家、1,250家、1,287家和881家，其中国内经销商分别为893家、896家、958家和645家，国外经销商分别为327家、354家、329家和236家，经销商销售额占总销售额的比例分别为93.41%、95.62%、97.07%和97.04%。

公司与大多数经销商签订的是1年期经销合同，合同到期后影响其续签的因素包括：其一，公司会对经销商的资金及经营规模、市场销售能力进行判断并决定其经销产品范围，若公司减少某经销商代理产品范围或不满足其增加代理产品范围的要求，这会降低公司对一些经销商的吸引力；其二，国内外其他领先的体外诊断产品生产企业会凭借品牌优势、金融资源、更广泛的产品选择抢夺优质经销商资源。若公司不能保持与现有经销商的合作关系，或与经销商产生合作纠纷，或现有经销商销售额降低，或公司无法开发新的国内外经销商，或无法有效的管理经销商，公司的业务、品牌、经营情况可能会受到重大不利影响。

经销商模式存在影响公司经营的其他风险因素，主要包括：（1）公司经销商为独立经营的企业，单独承担法律责任。但若其在销售公司产品过程中违反了有关法律法规，会给公司的品牌、声誉及经营造成负面影响。（2）公司对部分经销商给予一定的信用额度及信用期，若上述经销商经营出现困难，其欠公司的款项可能无法收回。

2、公司部分经销商与公司股东复星医药以及公司申报期内离职员工存在关系，具体关系及交易情况如下：

(1) 公司与复星医药有关的经销商之间的交易情况

序号	公司经销商	与复星系之间的关系	与发行人之间的交易额（单位：万元）					
			2014年1-6月	2013年	2012年	2011年	2010年	2009年
1	上海复星长征医学科学有限公司	复星医药控股公司	1,083.96	1,040.97	521.42	473.38	224.88	-
2	上海信长医疗器械有限公司		-	-	-	-	186.48	-
3	浙江迪安诊断技术股份有限公司	复星医药参股公司	-	3.57	1.56	3.89	-	-
4	上海迪安临床检验中心有限公司	复星医药参股公司的子公司	3.03	2.18	0.10	-	-	-
5	湖南时代阳光医药有限公司		0.17	43.28	0.98	-	-	-
6	国药控股山西有限公司		-	-	26.15	-	-	-
7	国药控股福建有限公司		-	-	10.26	9.96	7.69	6.84
8	国药控股吉林有限公司		-	499.53	-	25.64	-	-
合计			1,087.16	1,589.48	560.47	512.86	419.05	6.84

保荐机构、申报会计师通过实地走访、函证、核对工商资料等方式对发行人与复星医药有关的经销商之间的交易、经销商采购的迪瑞医疗产品 2013 年末库存进行核查。经核查，保荐机构、申报会计师认为：发行人与该等经销商之间的交易真实、交易价格公允，交易金额占比较低，对发行人的经营无重大影响。经实地走访及回函的经销商确认，截至 2013 年末，其采购的迪瑞医疗产品期末库存占 2013 年向发行人采购总额的比例平均约为 15% 左右，主要为满足经销商春节期间的销售而备，库存余额正常。

(2) 公司与离职员工有关的经销商之间的交易情况

公司经销商中共有 21 家与离职员工及其关系密切的家庭成员之间存在关系，具体交易情况如下：

序号	经销商名称	交易金额（单位：元）			
		2014年1-6月	2013年度	2012年度	2011年度
1	武汉世纪华瑞科技有限公司	5,006,513.08	13,271,781.23	5,976,203.02	1,098,619.67
2	四川泰诗达生物科技有限公司	2,066,489.29	7,764,101.36	3,113,592.12	370,579.49
3	济南迪奥医疗器械有限公司	4,821,358.62	10,075,204.26	4,366,444.41	2,344,279.42
4	广西南宁文瑞医疗器械有限责任公司	55,042.73	782,106.81	218,006.81	-
5	福州五悦嘉医疗器械有限公司	889,247.84	1,650,588.00	568,495.73	-
6	昆明迪商经贸有限公司	622,076.83	1,496,051.10	211,453.00	-
7	江苏涵霖生物科技有限公司	4,875,396.24	8,795,856.33	2,540,388.43	-
8	安徽世纪宏瑞医疗科技有限公司	1,035,615.40	2,697,745.33	1,644,088.08	-
9	南宁市秉航贸易有限公司	2,072,170.00	2,215,730.53	-	-
10	北京深通盛达科技发展有限公司 ^{注1}	76,550.46	870,764.83	1,783,975.32	79,478.69
11	天津腾信医疗科技有限公司	2,853,897.23	8,356,972.97	6,632,270.00	5,706,798.27

12	兰州信泰商贸有限公司	204,222.22	1,107,066.51	431,825.13	-
13	贵州彻烨贸易有限公司	1,578,745.29	1,977,093.49	97,183.75	-
14	贵阳华庆医疗器械有限公司	1,673,102.54	1,487,993.08	1,142,006.68	903,851.42
15	天津多克隆商贸有限公司	4,562,700.38	7,732,540.07	8,680,932.98	5,609,062.70
16	北京百泰恒生商贸有限公司	146,779.47	251,046.10	57,697.42	575,765.83
17	安徽星航生物技术有限公司	3,557,293.76	6,015,894.33	-	-
18	上海索仁贸易有限公司	929.91	1,059,299.89	184,331.51	-
19	上海明卫医疗器械有限公司 ^{注2}	390,745.25	-	-	-
20	四川欣瑞扬生物科技有限公司 ^{注3}	46,616.22	-	-	-
21	海南恒瑞兴贸易有限公司 ^{注4}	273,504.28	-	-	-
合计		36,808,997.04	77,607,836.22	37,648,894.39	16,688,435.49
当期营业收入		212,560,051.58	464,403,761.40	413,634,969.90	358,055,014.11
上述经销商合计占营业收入的比例		17.32%	16.71%	9.10%	4.66%

注：1、深通盛达交易金额为公司与深通盛达本身及其全资子公司合众今时交易金额的合计数。2、公司离职员工房华原在上海索仁贸易有限公司担任交易经手人，2014年转至上海明卫医疗器械有限公司先担任交易经手人，后成为其股东。因此上海明卫医疗器械有限公司2013年与公司的交易金额7.96万元未统计在当年的合计金额内（2011-2012年交易额均为0万元）。3、四川欣瑞扬生物科技有限公司的股东之一为公司离职员工，2014年5月开始与公司发生交易。4、海南恒瑞兴贸易有限公司的股东之一为公司离职员工，从2014年4月开始与公司发生交易。

2012年发行人来自上述21家经销商的营业收入较2011年增长125.60%，2013年较2012年增长106.14%，同期发行人营业收入增幅分别为15.52%、12.27%。保荐机构、申报会计师通过实地走访、函证、核对工商资料等方式对发行人与离职员工有关的经销商之间的交易、经销商采购的迪瑞医疗产品2013年末库存进行了核查。经核查，保荐机构、申报会计师认为：发行人与该等经销商之间的交易真实、交易价格公允。经实地走访、函证，上述经销商确认，截至2013年末，其采购的迪瑞医疗产品期末库存占2013年向发行人采购总额的比例平均约为19%左右，主要为满足经销商春节期间的销售而备，库存余额正常，除库存外的产品已实现了最终销售。

（二）经销商管理政策调整的风险

公司自2012年底起主动调整经销商管理政策，在众多经销商中选择优质经销商，对其进行引导、扶持，促使其做大做强。2012年度、2013年度，公司国内区域独家经销商分别为114家、96家，公司向其销售额的平均值分别为135.35

万元、234.14 万元，平均销售规模增长 72.99%。公司对其他经销商进行考核管理，并结合国内区域独家经销商的代理区域、代理品种的变化进行动态调整。根据考核标准及调整结果，公司不再向部分经销商直接供货，其主动转为二级经销商，从一级经销商处采购。

结合公司实际经营情况，公司从试纸产品经销商开始调整，然后逐步过渡到全部产品线。至今，公司经销商管理政策调整仍在进行。2012 年公司试纸客户共 883 家，经过调整后，2013 年公司试纸客户下降为 566 家。在经销商管理政策调整的过渡期内，公司需要主动中断与公司交易额较小的经销商之间的业务，并说服其向当地独家经销商采购本公司产品，这可能对公司短期销售造成不利影响。此外，若调整后的经销商管理政策不能适应公司发展的需要，或实际效果低于预期，将对公司的经营造成不利影响。

二、收入增速下滑及费用增长风险

2011 年-2014 年 1-6 月，公司各产品线收入及增速如下表所示：

项目	2014 年 1-6 月		2013 年度		2012 年度		2011 年度	
	金额（元）	增幅	金额（元）	增幅	金额（元）	增幅	金额（元）	增幅
仪器	137,057,278.18	-1.62%	297,029,453.94	6.27%	279,502,261.25	9.99%	254,123,717.64	95.40%
试纸	29,033,735.66	-6.29%	78,995,739.68	6.65%	74,066,724.85	2.00%	72,616,564.45	14.90%
试剂	46,290,730.81	15.95%	87,620,324.08	47.35%	59,464,398.86	92.46%	30,897,263.92	203.56%
合计	212,381,744.65	1.03%	463,645,517.70	12.25%	413,033,384.96	15.49%	357,637,546.01	54.89%

报告期内公司主营业务收入、仪器收入、试剂收入增速呈下滑趋势。2014 年 1-6 月主营业务收入同比增长 1.03%。若公司无法及时推出新产品、经销商合作出现问题、经销商管理政策调整出现不利后果、产品发生质量问题而发生较多退换货，则可能会导致公司收入增速进一步下滑，甚至出现收入同比下降的情形。

与此同时，报告期内公司期间费用占营业收入的比例逐年上升，具体如下：

单位：元

项目	2014 年 1-6 月	2013 年度	2012 年度	2011 年度
销售费用	36,598,517.85	80,001,929.16	72,804,486.84	61,588,523.27
管理费用	35,604,811.66	73,353,128.67	61,464,005.03	41,946,056.15
财务费用	-1,158,259.27	1,324,162.19	2,163,431.88	2,778,445.75
合计	71,045,070.24	154,679,220.02	136,431,923.75	106,313,025.17
占当期营业收入比（%）	33.42	33.31	32.98	29.69

若未来营业收入增速持续下滑或收入同比下降，公司期间费用因费用刚性等因素而继续增长，上述因素综合作用将则可能导致公司经营业绩下滑。

此外，公司在本次发行上市过程中将发生不能从募集资金中扣除的费用，会导致管理费用的增加，影响公司当期业绩。

三、存货规模较大的风险

2011年、2012年、2013年及2014年1-6月公司存货期末余额分别为12,026.11万元、14,441.29万元、16,323.42万元和17,898.39万元，占总资产期末余额的比例分别为31.17%、29.30%、29.90%和31.45%，占流动资产期末余额的比例分别为43.89%、43.33%、43.64%和44.76%。公司存货规模大、占比高，若原材料价格出现下降，或公司产品市场需求出现较大下滑致使产品价格下跌，则存货存在发生跌价损失的风险。

四、产品发生质量问题的风险

体外诊断设备及耗材必须检测准确、性能稳定。公司产品若因研发、设计、生产工艺或配套原材料（尤其是专用件原材料）存在缺陷，导致公司产品出现质量问题，进而导致产品无法正常使用或检验结果不准确等情形，公司将面临产品退货。产品退货将导致存货出现跌价、预计负债增加、品牌声誉受损等不利影响。

公司于2010年推出BF-5180、BF-5080、BF-5280三种血细胞分析仪产品，为公司首批推出的用于血液检测的五分类产品。公司在研发设计阶段未能充分考虑血液粘稠特性及客户使用习惯，若客户在使用过程中不能及时清洗维护，会导致宝石微孔堵塞，进而导致测试值不准。此外，存储在U盘内的检测数据库文件容易损坏。上述问题使得公司该等产品不能满足客户的使用需求，自2012年起出现大量退换货情况，公司于2012年12月31日对已经销售但尚未退回的该类产品中预计未来退货或换货情况下产生的存货跌价准备计提了预计负债1,233,690.00元；预计未来退货情况下转销的未实现毛利计提了预计负债525,371.26元。同时，公司对库存商品中的五分类血球分析仪5系列产品计提了跌价准备1,153,450.00元。公司于各期末对已确认的预计负债及跌价准备金额进行复核。2013年12月31日，按照当时情况下履行相关现时义务所需支出的最佳估计数补提预计负债1,412,338.00元，按成本与可变现净值孰低补提该类产品的存货跌价准备3,483,971.00元。截至2014年6月30日，该类产品存货跌价准备账面余额3,469,964.00元，预计负债账面余额1,621,444.00元。相关会计处理详见“第九节、十二、（一）、1、（6）、4）五分类血球分析仪5系列产品退换货

情况及会计处理”。公司对该种产品进行了技改，在技改完成后进行销售。截至招股说明书签署日，公司对该产品的技改升级已经完成，并部分达到可销售状态进行销售。销售过程中可能出现市场不接受或公司降价销售的情况，对公司财务状况造成不利影响。

除上述五分类血球分析仪 5 系列产品外，在公司已销售产品或库存产品中，不存在其他因质量问题而发生大量退换货的情况。

五、诉讼败诉导致赔偿的风险

公司于2012年7月18日就代理合同纠纷向长春高新技术产业开发区人民法院（以下简称“长春高新区法院”）提起诉讼，请求法院判令解除公司与北京诚安堂药房有限公司（以下简称“诚安堂”）之间签订的区域代理合同，并判令诚安堂向公司支付因未完成订货条款而给公司造成的直接损失680,862.00元及其他经济损失。长春高新区法院于2012年7月20日，对公司提起的诉讼立案审理并出具《受理案件通知书》（（2012）长高开民初字第1020号）。因上述合同纠纷，诚安堂以公司为被告向北京市石景山区人民法院（以下简称“北京石景山法院”）提起诉讼，请求判决公司与诚安堂的代理合同继续履行至合同期满，并向其支付至违约行为纠正之日止的违约赔偿金（计至2012年12月31日为7,508,040元）。北京石景山法院于2012年7月25日对诚安堂提起的诉讼立案审理并于2012年8月22日向公司出具《应诉通知书》（（2012）石民初字第4094号）。

由于长春高新区法院及北京石景山法院均认为上述案件应合并审理且各自具有管辖权，经层报上级法院指定，最高人民法院于2013年7月31日指定由北京石景山人民法院合并审理。

截至本招股说明书签署日，该案尚在审理中。如果此案最终败诉，公司可能面临承担赔偿责任的风险。如果在审理过程中诚安堂提高诉讼赔偿标的金额且取得胜诉，公司可能由于承担赔偿责任导致当季经营业绩下滑甚至亏损，进而对全年业绩造成不利影响。

六、应收账款发生坏账损失的风险和应收账款回款方名称不一致的风险

报告期内，公司应收账款情况如下表所示：

单位：万元

项目	2014.06.30		2013.12.31		2012.12.31		2011.12.31	
	金额	增加额	金额	增加额	金额	增加额	金额	增加额
应收账款余额合计	7,370.99	-938.27	8,309.26	1,327.50	6,981.76	1,971.19	5,010.57	1,960.59
其中：国内应收账款余额	2,148.39	-229.93	2,378.32	-657.02	3,035.34	-343.38	3,378.72	981.45
国外应收账款余额	5,222.60	-708.34	5,930.94	1,984.52	3,946.42	2,314.57	1,631.85	979.14
项目	金额	占比	金额	占比	金额	占比	金额	占比
期后回款金额及占当期末应收账款余额的比例（注）	2,336.10	31.69%	6,442.29	77.53%	6,780.62	97.12%	4,749.71	94.79%
其中：国内应收账款期后回款金额及占当期末国内应收账款余额的比例	1,167.95	54.36%	2,126.62	89.42%	2,899.86	95.54%	3,122.76	92.42%
国外应收账款期后回款金额及占当期末国外应收账款余额的比例	1,168.15	22.37%	4,315.67	72.77%	3,880.76	98.34%	1,626.95	99.70%

注：期后回款统计截止日为2014年7月18日，距离2014年6月30日时间较近，2014年6月末的应收账款中大部分仍在信用期内尚未回款。

由上表可见，2010年-2013年公司应收账款余额逐年增加，增加主要是由于在国内应收账款余额下降的情况下，国外应收账款余额增加较多所致。2014年6月末国内、国外应收账款余额较2013年末均有所下降。截至2014年7月18日，2011年末-2014年6月末公司应收账款的期后回款比例分别为94.79%、97.12%、77.53%和31.69%。自2010年10月起，公司与中国出口信用保险公司辽宁分公司合作开展“出口信用综合保险业务”，对国外应收账款进行了投保，在出口信用保险的保障下，放宽了对国外经销商的信用政策，导致国外应收账款余额增加较多。公司国外应收账款虽然绝大部分参与了出口信用保险，但仍可能由于保险公司拒绝赔付或者不予足额赔付等原因产生坏账损失的风险，对公司未来业绩造成不利影响。

报告期内，公司存在海外经销商销售回款方名称与客户名称不一致的情况，具体如下：

2011年		2012年		2013年		2014年1-6月	
笔数	金额（万元）	笔数	金额（万元）	笔数	金额（万元）	笔数	金额（万元）
164	1,944.63	133	1,025.65	64	546.56	60	1,052.64

注：1、不包含单笔金额小于1,000元的运费、手续费等。2、在2012年度财务报告专项核查前（2011年-2013年6月），共发生名称不一致的海外经销商销售回款335笔，金额3,249.03万元；在2012年度财务报告专项核查后（2013年7月-2014年6月末），共发生名称不一致的海外经销商销售回款86笔，金额1,320.45万元。3、2014年1-6月主要集中在客户俄罗斯ZAO，其通过在香港设立的贸易公司IMPEXONE LIMITED代付货款。

公司海外经销商存在销售回款方与其名称不一致的主要原因是：海外经销商所在国存在外汇管制、经销商本身资金周转需要、节省外汇汇兑手续费等；采取的方式包括：经销商从他方（贷款银行或贷款公司）借款购货并由该方直接将款项支付给公司，由经销商自身的关联方（如股东、子公司、分公司、受同一控制的公司等）、第三国外汇兑换公司、贸易公司或海外代理公司等代付货款。

保荐机构对公司 2011 年-2014 年 1-6 月内单笔 10 万元以上的海外经销商付款单位和客户名称不一致的回款进行统计分析并归纳，按原因不同分类如下：

不一致的原因	笔数	金额（万元）	备注
1、客户从他方借款（贷款银行或贷款公司）购货并由该方直接将款项支付给公司	22	1,285.11	主要为土耳其 BETA 和爱尔兰 AUDIT 等客户
2、客户因自身资金周转需要，通过客户自身的关联方等如股东、子公司、分公司、受同一控制的公司等）代付货款	30	1,176.74	主要为俄罗斯 ZAO 等客户
3、因客户所在国外汇管制，通过第三国外汇兑换公司代付货款	29	936.24	主要为伊拉克、伊朗、利比亚、巴基斯坦等国客户
4、客户为节省外汇汇兑手续费，通过贸易公司或海外代理公司代付货款	13	220.62	主要为韩国 IVD 公司
合计	94	3,618.71	-

上述回款不一致款项共计 94 笔，金额 3,618.71 万元，笔数和金额占全部不一致回款的比例分别为 21.73%、77.49%。保荐机构访谈发行人国际销售部经理及海外销售各区域业务员，对不一致的原因进行了详细了解，并随机抽取部分回款进行了进一步核查，取得了海外客户出具的关于代付货款情况的确认文件（包括扫描件和电子邮件）。扫描件加盖了客户公司的签章，电子邮件由客户公司邮箱或客户常用联系邮箱发出，证据比较真实可信。

经核查，保荐机构认为，报告期内代付货款的公司或个人与发行人及其股东、实际控制人、董事、监事、高级管理人员（含其投资的公司）和发行人其他关联方不存在关联关系，交易及收款真实，对发行人会计核算和财务报表不构成重大影响，公司未因该事项产生纠纷或损失。

由于部分客户所在国存在外汇管制的情况短期内难以改变，此类不符事项未来还将继续存在。在 2012 年度财务报告专项核查前，公司未对海外经销商上述代付货款的情况进行限制，也未在日常收款中要求其提供代付说明等证明文件；在 2012 年度财务报告专项核查后，公司针对该事项的解决措施如下：自 2013 年 7 月起，公司对海外经销商上述代付货款的情况进行严格限制，尽量减少此类情况的发生。对后续发生的代付情况，公司要求海外经销商提供代付说明等证明文

件，以确保会计核算真实、准确，避免出现纠纷或潜在纠纷。

报告期内，公司存在国内经销商客户、直销客户销售回款方名称与客户名称不一致的情况，具体如下：

2011年		2012年		2013年		2014年1-6月	
笔数	金额(万元)	笔数	金额(万元)	笔数	金额(万元)	笔数	金额(万元)
64	61.33	169	164.74	191	222.89	63	70.97

由上表可见，2011年-2014年6月回款名称不一致的国内销售收入回款金额占国内销售收入的比例分别为0.28%、0.61%、0.74%和0.47%，占比较小，平均每笔金额也较小，符合正常交易行为。

对2011年-2014年1-6月国内经销商客户、直销客户付款单位名称和客户名称不一致的情况进行统计分析并归纳，按原因不同分类如下：

不一致的原因	笔数	金额(万元)
1、经销商客户或直销客户(医院)通过其股东或其员工个人账户支付货款	369	496.34
2、售后维修现场收取、业务人员上门催收	105	20.46
3、直销客户(医院)自身属于分院或分部，通过总医院统一支付，或直销客户(医院)通过当地政府财政部门支付，或直销客户(医院)由经销商代收货款后支付	13	3.13
总计	487	519.93

公司国内经销商客户、直销客户(医院)存在销售回款方与其名称不一致的主要原因是：出于客户自身资金周转需要或个人账户付款便捷等考虑，客户通过其股东或其员工个人账户向公司支付货款，导致名称不一致发生。

鉴于客户出于小额汇款便利因素的考虑，该等事项未来还将少量继续存在。

针对客户通过其股东或其员工个人账户支付货款的情况，公司要求客户提供付款人身份证复印件，并在复印件上加盖其公章、说明货款归属，以确定付款人与客户的关系，确保无纠纷或损失发生。

经核查，保荐机构认为，报告期内代付货款的公司及个人与发行人及其股东、实际控制人、董事、监事、高级管理人员(含其投资的公司)和发行人其他关联方不存在关联关系，交易及收款真实、对公司会计核算和财务报表无重大影响，公司未因该等事项产生纠纷或损失。

七、产品开发风险

公司所属体外诊断行业具有技术与性能更新快的特点。在一个成熟产品的生

命周期里，平均销售价格普遍下降（例如公司生产的生化分析仪 CS-600 价格从 2010 年的 17 万元下降到 2013 年的 12 万元、尿沉渣分析仪 FUS-200 价格从 2010 年的 15 万元下降到 2013 年的 9 万元），前期可以通过增加销量和降低成本抵销平均销售价格的影响，但难以长久维持。因此，体外诊断行业企业未来的盈利能力取决于是否能够预测技术发展的方向、是否能够及时开发出适应市场需求、技术先进且能够规模化生产的产品。对于迪瑞医疗来说，仪器与试纸试剂具有协同效应，公司产品开发能否成功取决于：准确评估技术发展趋势和客户需求、有效整合客户反馈并在研发和生产中改进、优化制造过程和控制成本、有效实现研发项目的规模化生产。若公司不能做到上述事项、或预测错误、或新产品与市场需求有偏差、或无法实现规模化生产，将会对公司未来的盈利能力、经营业绩造成不利影响。

八、国家医疗体制改革政策变化的风险

医疗器械行业是监管比较严格的行业，受政策影响较大。近年来，为深化医药卫生体制改革，全面实施“十二五”医改规划，我国陆续推出多项医疗体制改革的政策。其中完善药品价格管理政策，创新政府定价形式和方法，改革药品集中采购办法，推动医药生产与流通产业健康发展是改革重要内容。若国家药品生产和流通体制政策出现重大变化，为适应市场需要，公司可能需要调整目前的生产和营销体系。若公司不能较好调整并适应新的经营环境，公司经营将面临不利变化，销售收入及盈利能力可能会下降，从而影响公司的净利润水平。

九、技术风险

（一）技术创新风险

我国医疗器械行业起步较晚，在医疗器械技术方面存在大量空白；同时，随着居民健康意识的提高，客户对产品的质量标准和功能要求不断提高。若公司的技术研发偏离市场需求、技术研发无法取得突破而失败或关键技术未能及时更新，公司可能面临技术创新不力导致的竞争力减弱风险。

（二）技术人才流失风险

研发能力是医疗器械行业公司保持技术领先及提高核心竞争力的重要条件。拥有稳定、高素质的技术人才团队是提升研发能力的重要保障。因此，若公司核心技术人才流失，这将会降低公司的研发能力，进而降低公司的核心竞争力，对

公司的生产经营造成不利影响。

（三）核心技术泄密风险

公司有部分技术以非专利的方式存在，因此在经营过程中不能完全排除核心专有技术泄密的风险。若公司未能有效保障专有技术及知识产权，则公司的竞争优势可能会受到损害，公司的经营业绩亦可能造成不利影响。

十、市场竞争风险

公司在经营过程中面临多方面的市场竞争，主要体现在：其一，国外企业的竞争。国外企业依靠资金、技术、质量稳定及设备制造精密等因素，在全球体外诊断市场，尤其是高端市场，具有明显的竞争优势。其二，国内企业的竞争。从事体外诊断仪器及配套耗材的国内企业近年来发展较快，如迈瑞医疗、科华生物、中生北控、桂林优利特等，该等企业生产之部分产品与公司产品功能相同或相似，与公司在市场上直接竞争。其三，新进入企业的竞争。体外诊断产品具有稳定的市场需求，且产品毛利率较高，会吸引国内外众多企业进入该行业，加剧市场竞争。若国外公司凭借资金实力采取降价、收购等手段抢占市场，或新进入者采用低价营销、恶性竞争等方式抢占市场，将对公司的经营及盈利能力产生不利影响。

十一、国外市场拓展风险

公司销售收入中约 1/3 来自于国外市场，2011 年、2012 年、2013 年及 2014 年 1-6 月公司国外市场销售占主营业务收入的比例分别为 38.56%、34.73%、35.24% 和 28.92%。为进一步拓展国外市场，公司通过保险公司对应收账款提供保险等方式提高经销商的信用额度，使得公司海外销售应收账款增加，这将增加公司发生坏账损失的风险。此外，国外市场存在较多不确定因素，如经济低迷、进出口政策调整、贸易壁垒、汇率变化、外汇管制、战争暴乱等，会影响公司海外市场拓展，对公司经营及盈利能力产生不利影响。

十二、重要原材料的采购风险

体外诊断行业产品的质量及其性能的稳定性决定检验的精确度，进而决定治疗的准确性。产品的质量及其性能稳定性取决于生产厂商的技术和原材料的质量。为保障公司产品的质量及其性能的稳定性，公司部分关键原材料，如芯片、泵、阀，需要从日本、德国等国家进口。若未来原材料价格因市场供求等原因而

上升、或质量不符合要求、或关键原材料因自然灾害及战争等特殊原因而无法采购，将使公司面临经营成本上升或不能如期生产的风险。

十三、财务风险

(一) 汇率风险

报告期内，公司主营业务收入中外销收入及其占主营业务收入的比例如下表所示：

项目	2014年1-6月	2013年度	2012年度	2011年度
外销收入（元）	61,425,318.61	163,368,516.26	143,446,448.42	137,903,588.12
主营业务收入（元）	212,381,744.65	463,645,517.70	413,033,384.96	357,637,546.01
外销收入占主营业务收入的比例	28.92%	35.24%	34.73%	38.56%

公司外销收入金额较高，且部分关键原材料通过进口采购，出口产品和进口原材料的主要结算货币为美元、欧元和英镑。若人民币对美元、欧元和英镑的汇率出现对公司不利的变动，公司的财务状况将会受到不利影响。

(二) 经营性现金流净额低于净利润的风险

经营性现金流的充足程度对维持公司正常经营运作至关重要。2011年、2012年、2013年及2014年1-6月，经营活动产生的现金流量净额与净利润差异分析如下：

单位：元

项目	2014年1-6月	2013年度	2012年度	2011年度
净利润	44,284,831.53	93,607,824.33	84,222,594.01	76,310,624.42
经营活动产生的现金流量净额	36,685,618.03	84,881,039.43	65,416,152.93	39,078,520.57
差额	7,599,213.5	8,726,784.90	18,806,441.08	37,232,103.85

报告期内，公司经营性现金流净额低于当期净利润，两者的差额分别为3,723.21万元、1,880.64万元、872.68万元和759.92万元。若公司经营性现金流净额出现不利变化，将对公司的生产经营造成不利影响。

(三) 本次发行当年每股收益、净资产收益率可能出现下降的风险

2011年、2012年、2013年及2014年1-6月，公司扣除非经常性损益后归属于公司普通股股东的每股收益分别为1.49元、1.72元、1.90元和0.91元，扣除非经常性损益后归属于公司普通股股东的加权平均净资产收益率分别为32.06%、26.87%、22.80%和9.92%。

本次发行完成后，公司的总股本规模将扩大，净资产规模将大幅增加。由于募集资金投资项目存在一定的建设周期，在发行当年募集资金投资项目对公司净利润贡献较小，因此本次发行当年公司每股收益、净资产收益率与上年同期相比可能出现下降。

十四、税收政策风险

公司 2008 年 11 月 17 日取得吉林省科学技术厅、吉林省财政厅、吉林省国家税务局、吉林省地方税务局颁发的《高新技术企业证书》（证书编号：GR200822000006），2011 年公司已通过高新技术企业资格复审，并取得吉林省科学技术厅、吉林省财政厅、吉林省国家税务局、吉林省地方税务局于 2011 年 10 月 13 日颁发的《高新技术企业证书》（证书编号：GF201122000080），根据相关税收优惠政策规定，报告期内享受企业所得税率 15% 的优惠政策。若公司未来不能获得高新技术企业资格认证，或政府根据高新技术行业发展状况提高现行高新技术企业认定标准，未来公司适用的所得税率将提高，对公司经营业绩产生不利影响。

十五、公司治理及管理风险

公司董事长宋勇为公司的实际控制人，本次发行前直接持有公司 11.54% 的股份，同时还持有公司控股股东瑞发投资 55% 的股权，瑞发投资持有公司 71.74% 的股份。宋勇为公司创始人、重大经营方针和战略的主要决策者，未来若其在行业发展方向、公司发展战略上判断错误，或其不愿全力投入公司运营，将对公司未来经营及发展造成重大不利影响。此外，不排除实际控制人通过行使表决权对公司进行控制和施加影响，形成有利于实际控制人的决策，损害公司及其他股东的利益。

此外，2009 年以来公司业务发展较快，公司内部组织结构、人员结构、资金及经营规模以及外部经营环境、经销商结构都在变化，这要求公司根据实际情况调整管理体制和治理结构。若公司不能建立适合公司实际情况和业务发展的治理结构，会对公司经营造成不利影响。

十六、募集资金投资项目风险

（一）募投项目新增产能消化的市场风险

“年产 6,000 台全自动临床检验设备及 90,000 盒配套试剂规模化生产项目”达产后，公司产能将有大幅增长。在项目实施过程中和项目实际建成后，如果市场环境、技术、相关政策等方面出现重大不利变化，将可能导致公司扩增产能项目面临产能消化的市场风险。

（二）新增固定资产折旧影响经营业绩

本次募集资金投资项目投产后，将使公司固定资产规模进一步扩大，年新增固定资产折旧费用约为 2,488.36 万元。若项目建成转固后不能快速投入使用，或达产后新增产能无法实现预期销售，将对公司的经营业绩产生不利影响。

十七、业绩发生波动、下滑甚至亏损的风险

公司在经营过程中面临来自宏观、行业、公司自身的经营、财务等因素的不确定性影响，若前述风险因素一项或多项同时发生，可能导致公司经营业绩显著波动、下滑甚至亏损。如果出现经销商调整不利、收入增长大幅放缓、存货出现较大跌价损失、跨国公司竞争对手采取低价倾销等恶性竞争手段导致公司丧失产品性价比优势、国家医疗体制政策发生重大变革导致医院的采购渠道发生重大变化、或因地缘政治因素导致采购于日本等国的部分重要原材料供应中断等重大不利情形，不排除公司可能在证券发行上市当年，出现营业利润下滑50%以上、甚至发生亏损的情形。

十八、股价波动风险

股票价格的变化除受本公司经营状况等因素的影响外，还会受宏观经济形势、经济政策、股票市场供求状况及突发事件等因素的影响，因此即使在本公司经营状况稳定的情况下，本公司的股票价格仍可能出现较大幅度的波动，有可能给投资者造成损失。

第五节 发行人基本情况

一、发行人基本情况

公司名称:	长春迪瑞医疗科技股份有限公司
英文名称:	DIRUI INDUSTRIAL CO.,LTD.
注册资本:	4,600 万元
法定代表人:	宋勇
有限公司成立日期:	1994 年 12 月 26 日
股份公司变更日期:	2010 年 7 月 29 日
住 所:	长春高新开发区云河街 95 号
邮 政 编 码:	130012
电 话:	0431-81931002
传 真:	0431-81931002
互联网地址:	http://www.dirui.com.cn
电子邮箱:	zqb@dirui.com.cn

证券事务部作为公司信息披露和投资者关系的负责部门,该部门的负责人为公司董事会秘书仲维宇先生。证券事务部对外咨询电话:0431-81931002。

二、发行人改制重组及设立情况

(一) 公司设立方式

公司是由长春迪瑞实业有限公司整体变更而来,迪瑞实业的前身是成立于1992年4月15日的长春市迪瑞检验制品有限公司,注册资本10万元。1994年7月1日,《中华人民共和国公司法》正式实施,迪瑞检验于1994年12月23日向长春市工商行政管理局提交《公司设立登记申请书》,申请登记为有限责任公司,公司名称变更为长春市迪瑞检验制品有限责任公司,注册资本为200万元。1994年12月26日,迪瑞检验领取了长春市工商行政管理局颁发的注册号为940112的企业法人营业执照,规范新设为有限责任公司。2001年10月25日,迪瑞检验更名为长春迪瑞实业有限公司。

经2010年7月6日迪瑞实业股东会决议批准,由迪瑞实业原有37名股东作为发起人,以经利安达会计师事务所审计的截至2010年6月30日净资产93,667,284.10元为基数,按照1:0.45907的折股比例折合注册资本4,300万元人民币,迪瑞实业

整体变更为股份有限公司，名称变更为长春迪瑞医疗科技股份有限公司。

2010年7月27日，利安达会计师事务所出具《验资报告》（利安达验字（2010）第1053号），验证确认，截至2010年7月26日，公司（筹）已收到全体股东缴纳的注册资本合计人民币4,300万元。2010年7月29日，公司在长春市工商局办理了变更登记，取得注册号为220107020005041的企业法人营业执照。

（二）公司发起人

公司由迪瑞实业以整体变更方式设立，发起人为原有限责任公司的股东，整体变更后公司发起人及股本结构如下：

序号	股东名称	股本（元）	股权比例	序号	股东名称	股本（元）	股权比例
1	瑞发投资	33,000,000	76.7441%	20	何浩会	5,000	0.0116%
2	宋 勇	5,308,600	12.3456%	21	孙成艳	5,000	0.0116%
3	宋 洁	2,413,000	5.6116%	22	徐志刚	2,500	0.0058%
4	顾小丰	1,930,400	4.4893%	23	张世龙	2,500	0.0058%
5	张力冲	50,000	0.1163%	24	闫海洋	2,500	0.0058%
6	于明新	50,000	0.1163%	25	孙亚力	2,500	0.0058%
7	仲维宇	50,000	0.1163%	26	陈 哲	2,500	0.0058%
8	汪 博	25,000	0.0581%	27	沈继楠	2,500	0.0058%
9	范洪岩	25,000	0.0581%	28	朱海波 ²	2,500	0.0058%
10	朱海波 ¹	25,000	0.0581%	29	仲维锋	2,500	0.0058%
11	王 鑫	20,000	0.0465%	30	李小峰	2,500	0.0058%
12	刘寒冰	15,000	0.0349%	31	张喜民	2,500	0.0058%
13	张兴艳	10,000	0.0233%	32	张冬冬	2,500	0.0058%
14	刘艳荣	5,000	0.0116%	33	张平安	2,500	0.0058%
15	李 静	5,000	0.0116%	34	白晓亮	2,500	0.0058%
16	赵明宇	5,000	0.0116%	35	张立军	2,500	0.0058%
17	丁立明	5,000	0.0116%	36	孙荣天	1,500	0.0035%
18	赵 丽	5,000	0.0116%	37	徐 兵	1,500	0.0035%
19	田 艳	5,000	0.0116%		合计	43,000,000	100%

注 1、2：序号 10 与序号 28 的股东同名，但并非一人，两人的身份证号码分别为 220181197701*****和 220106198111*****，以下同。

（三）发行人整体变更设立之前，主要发起人拥有的主要资产和从事的主要业务

整体变更设立前，公司控股股东瑞发投资为投资控股型公司，仅持有本公司的股权。公司实际控制人宋勇先生拥有的主要资产为直接或间接持有的迪瑞医疗

的股权。

（四）发行人成立时拥有的主要资产和从事的主要业务

本公司设立时拥有的主要资产为业务经营过程中积累形成，主要有货币资金、应收账款、预付账款、存货等流动资产，以及房屋、生产研发检测设备、土地使用权、专利、软件著作权等非流动资产，全部为公司设立时承继的迪瑞实业的整体资产。利安达会计师事务所出具《审计报告》（利安达审字[2010]第1286号），审计结果显示，截至2010年6月30日，迪瑞实业的资产总额为160,531,118.19元。

本公司主要从事医疗检验仪器及配套试纸试剂的研发、生产与销售。

（五）发行人成立之后，主要发起人拥有的主要资产和从事的主要业务

发行人成立后，主要发起人拥有的主要资产和实际从事的主要业务没有发生变化。

（六）改制前原企业的业务流程、改制后发行人的业务流程，以及改制前原企业与改制后发行人业务流程之间的关系

公司系整体变更设立的股份有限公司，变更后沿袭了变更前的全部业务，因此整体变更前后的业务流程不变。

（七）发行人成立以来，在生产经营方面与主要发起人的关联关系及演变情况

公司变更为股份有限公司以来，主要发起人宋勇与公司的关联关系体现在持有公司股份及在公司任职；瑞发投资与公司的关联关系为持有公司股份。除此之外，其与公司在生产经营方面无其他关联关系。

（八）发起人出资资产的产权变更手续办理情况

公司系由迪瑞实业整体变更设立，由发起人所占有的截至2010年6月30日止的净资产93,667,284.10元作为折股依据，其中43,000,000.00元折股投入股份有限公司作为注册资本，每股面值1.00元；超出部分50,667,284.10元计入资本公积。迪瑞实业全部资产由发行人承继，上述产权变更已办理完毕。

除上述事项外，公司发起人均未对公司进行任何形式的资产投入。

三、公司设立以来重大资产重组情况

公司从2004年6月起控制长春迪瑞制药有限公司。为集中优势资源发展公

司主要业务——医疗检验仪器及配套试纸试剂的研发、生产与销售，2010年3月18日，公司股东会决议，同意将其持有迪瑞制药的全部股权转让给吉林省吉塔房地产开发有限公司。2010年3月25日，公司与吉塔房地产签订《股权转让协议》。2010年5月28日，迪瑞制药完成在长春市工商局的工商变更登记。

（一）迪瑞制药历史沿革、转让的业务背景及原因

1、迪瑞制药历史沿革

长春迪瑞制药有限公司是由长春百顺药业有限责任公司发展而来，其股本演变过程如下：

（1）1998年8月百顺药业设立

百顺药业成立于1998年8月，是由长春通达集团实业有限责任公司、长春市通达集团玻璃经销处以货币资金方式共同出资设立的有限责任公司，设立时注册资本1,000万元人民币。1998年8月13日，百顺药业在长春市工商局完成工商登记，设立时的股权结构如下：

股东名称	出资额（万元）	出资比例
长春通达集团实业有限责任公司	630	63%
长春市通达集团玻璃经销处	370	37%
合 计	1,000	100%

（2）1998年9月更名为长春春城制药有限公司

1998年9月22日，百顺药业在长春市工商局完成公司名称变更登记，公司名称变更为长春春城制药有限公司。

（3）2004年6月股权转让

2004年6月8日，长春通达集团实业有限责任公司分别与迪瑞实业、沈娟签订《股权转让协议》，将其持有的600万元股权无偿转让给迪瑞实业，将其持有的30万元股权无偿转让给沈娟；长春市通达集团玻璃经销处与沈娟签订《股权转让协议》，将其持有的370万元股权无偿转让给沈娟。2004年6月29日，春城制药完成在长春市工商局的工商变更登记。本次股权转让后，春城制药股权结构如下：

股东名称	出资额（万元）	出资比例
长春迪瑞实业有限公司	600	60%
沈娟	400	40%
合 计	1,000	100%

(4) 2004年8月注册资本增至3,000万元

2004年8月10日，迪瑞实业对春城制药增资2,000万元，本次增资后春城制药注册资本增至3,000万元。2004年10月8日，春城制药完成在长春市工商局工商变更登记。本次增资完成后，春城制药股权结构如下：

股东名称	出资额（万元）	出资比例
长春迪瑞实业有限公司	2,600	86.67%
沈娟	400	13.33%
合计	3,000	100.00%

(5) 2004年8月股权转让

2004年8月26日，迪瑞实业将其持有春城制药的300万元股权以300万元的价格转让给长春人民制药有限公司。2004年11月9日，春城制药完成在长春市工商局工商变更登记，本次股权转让后，春城制药股权结构如下：

股东名称	出资额（万元）	出资比例
长春迪瑞实业有限公司	2,300	76.67%
沈娟	400	13.33%
长春人民制药有限公司	300	10.00%
合计	3,000	100.00%

注：长春人民制药有限公司系吉塔房地产实际控制人许家顺控制的企业，2008年更名为长春人民药业集团有限公司

(6) 2004年12月更名为长春迪瑞制药有限公司

2004年12月29日，春城制药在长春市工商局完成公司名称变更登记，公司名称变更为长春迪瑞制药有限公司。

(7) 2006年注册资本增至4,500万元

2006年4月，迪瑞制药股东会决议，同意迪瑞实业增资1,500万元，增资完成后，迪瑞制药注册资本增至4,500万元。同时，长春人民制药有限公司将其持有的60万元股权以60万元的价格转让给迪瑞实业。2006年5月29日，迪瑞制药完成在长春市工商局的工商变更登记，本次增资及股权转让后，迪瑞制药股权结构如下：

股东名称	出资额（万元）	出资比例
长春迪瑞实业有限公司	3,860	85.78%
沈娟	400	8.89%
长春人民制药有限公司	240	5.33%

合 计	4,500	100.00%
-----	-------	---------

(8) 2010 年股权转让

2010 年 3 月 25 日，公司将其持有迪瑞制药的全部股权转让给吉林省吉塔房地产开发有限公司。2010 年 5 月 28 日，迪瑞制药完成在长春市工商局的工商变更登记，本次股权转让后，迪瑞制药股权结构如下：

股东名称	出资额（万元）	出资比例
吉林省吉塔房地产开发有限公司	3,860	85.78%
沈娟	400	8.89%
长春人民药业集团有限公司	240	5.33%
合 计	4,500	100.00%

2、公司收购及转让迪瑞制药股权的业务背景

2004 年起国家强制推行药品的 GMP 认证，从 2004 年 7 月 1 日起，未通过药品 GMP 认证的药品制剂和无菌原料药生产企业将一律不准进行药品生产。一些中小药品生产企业由于资金问题无法完成 GMP 改造，药品的市场竞争趋弱。在此背景下，公司考虑到药品生产的现金流较好，且增加药品生产能够丰富产品品种、提高抗经营风险的能力，公司于 2004 年收购春城制药（后更名为“迪瑞制药”）。

2007 年以来，为解决“看病贵”的问题，国家出台一系列医药新政，限制若干药品价格。迪瑞制药的产品大部分为普药产品，且其中头孢类产品按国家发改委产业结构调整政策，已不是鼓励类产品，盈利能力较弱，未来发展前景不明，存在一定经营风险。另一方面，新药研发的投资巨大、周期较长、不可控因素较多，公司在经营、管理和资金上很难同时满足医疗器械及配套试纸试剂与药品的研发、生产与销售。而吉塔房地产的实际控制人许家顺控制的长春人民药业集团有限公司（前身为长春人民制药有限公司）以中药品种为主，缺少西药品种，其通过收购迪瑞制药，可以发挥中西药协同优势，获得更好的发展。在此背景下，公司与吉塔房地产达成协议，将持有迪瑞制药的全部股权转让给吉塔房地产，集中所有资源发展医疗器械、试纸及试剂。

3、公司出售迪瑞制药股权的原因分析

2010 年 3 月，迪瑞实业（公司前身）股东会决议，将其持有迪瑞制药的全部股权以评估价格转让给吉林省吉塔房地产开发有限公司。公司将其转让的具体

原因分析如下：

(1) 迪瑞制药发展前景不明

如前所述，迪瑞制药的品种为普药产品，基本上属于上世纪八九十年代的品种，其中主要产品头孢类、青霉素等按国家发改委产业结构政策属于不受鼓励类的产品，部分为限制类产品，该等产品发展空间有限。同时，新药研发投资巨大、周期较长、不可控因素较多，迪瑞制药发展前景不明。

(2) 迪瑞制药盈利能力较弱，转让能够提高迪瑞医疗资产使用效率

2006年后，医药产业竞争日趋激烈，医药生产企业毛利率逐步降低。同时，迪瑞制药产品大部分为普药产品，市场上有多家企业生产和销售，且产品性能相差无几。为抢占市场，迪瑞制药持续采取低价营销策略，这使得迪瑞制药盈利能力较弱。2009年、2010年1-5月，迪瑞制药的经营状况如下：

单位：万元

项目	2010.5.31	2009.12.31
总资产	5,743.33	4,718.86
总负债	2,866.72	1,732.65
所有者权益	2,876.60	2,986.21
项目	2010年1-5月	2009年度
营业收入	2,746.53	7,039.74
营业利润	-109.45	150.12
利润总额	-109.60	143.99
净利润	-109.60	143.99
净资产收益率	-3.81%	4.82%
营业收入净利率	-3.99%	2.05%

由上表可见，迪瑞制药盈利能力弱，净资产收益率、营业收入净利率较低，本次股权转让能够优化公司资源配置，有效提升公司资产使用效率。

(3) 集中资源发展医疗仪器及配套试纸试剂业务

经过近二十年的研发积累，公司医疗仪器及配套试纸试剂产品推出速度加快，销售收入快速增长。公司通过出售迪瑞制药股权获得大量资金，为公司新型检验仪器及配套试纸试剂的研发提供资金保障，促进公司医疗仪器及配套试纸试剂业务快速发展。

(4) 出售迪瑞制药后，公司业绩保持了较快增长

出售迪瑞制药后，公司集中全部资源于医疗仪器及配套试纸试剂业务，2010

年度公司营业收入比 2009 年度增长 31.62%；剔除迪瑞制药，2010 年度医疗仪器及配套试纸试剂业务营业收入比 2009 年度增长 93.55%。

4、公司转让迪瑞制药前与其之间资金往来明细及原因

转让迪瑞制药前，公司与迪瑞制药之间存在资金往来，主要原因是双方正常经营中因资金周转需要临时向对方的借款，具体资金往来明细如下：

(1) 迪瑞制药向公司提供借款

单位：万元

年度	期初余额	本期增加	本期减少	期末余额
2009 年	300.00	60.00	-	360.00
2010 年 1-5 月	360.00	-	360.00	-

(2) 公司向迪瑞制药提供借款

单位：万元

年度	期初余额	本期增加	本期减少	期末余额
2009 年	363.00	-	229.32	133.68
2010 年 1-5 月	133.68	95.28	228.96	-

截至转让迪瑞制药时，公司与迪瑞制药之间的资金往来已全部结算，余额为 0。转让后，公司与迪瑞制药之间无资金往来。

(二) 股权转让过程及履行的法定程序

1、股权转让履行的法定程序

2010年3月18日，迪瑞实业股东会决议，同意将其持有迪瑞制药的全部股权转让给吉林省吉塔房地产开发有限公司。2010年3月25日，双方签订《股权转让协议》。协议双方约定迪瑞实业将其持有的85.78%的迪瑞制药股权转让给吉塔房地产，转让价格为43,202,582元。

北京龙源智博资产评估有限责任公司以2009年12月31日为评估基准日对迪瑞制药的资产和负债进行评估，并于2010年3月15日出具《长春迪瑞制药有限公司拟转让股权项目资产评估报告书》（龙智评报字（2010）第E-1006号）。

2010年5月28日，迪瑞制药完成在长春市工商局的工商变更登记，并换领了企业法人营业执照。本次股权转让后，迪瑞制药股权结构如下：

股东名称	出资额（万元）	出资比例
吉林省吉塔房地产开发有限公司	3,860	85.78%
沈娟	400	8.89%

股东名称	出资额（万元）	出资比例
长春人民药业集团有限公司	240	5.33%
合计	4,500	100.00%

2、股权转让定价依据及价款支付情况

本次股权转让价格以迪瑞制药净资产评估值为依据。根据北京龙源智博资产评估有限责任公司出具的评估报告，迪瑞制药净资产评估价值为5,036.44万元，较账面净资产3,537.45万元增加1,498.99万元，其中固定资产增值416.89万元、无形资产增值922.80万元。依据评估结果，迪瑞实业持有迪瑞制药85.78%的股权的评估权益值为43,202,582元，即为本次股权转让价格。

2010年5月31日，迪瑞实业收到吉塔房地产股权转让款22,000,000元，2010年6月22日，收到吉塔房地产股权转让款21,202,582元。至此，本次股权转让款已全部收到。

3、股权受让方吉塔房地产的简要情况

吉林省吉塔房地产开发有限公司成立于1998年7月27日，注册资本为人民币5,000万元，住所为长春市朝阳区育民路1199号，经营范围为：房地产开发二级；房屋租赁。其股权结构如下：

股东名称	出资额（万元）	出资比例
许家顺	2,752	55.04%
田雯	2,248	44.96%
合计	5,000	100.00%

注：许家顺和田雯为夫妇，田雯现更名为田涵雯

（三）本次股权转让对公司的影响

1、对公司业务的影响

本次股权转让时，迪瑞制药的经营范围为：硬胶囊剂（含头孢霉素类）、颗粒类、片剂（含激素类、头孢霉素类）、滴眼剂、滴耳剂、滴鼻剂、小容量注射剂、散剂、视屏伴侣滴眼液的生产。上述业务与公司从事的主要业务——临床检测仪器及配套试纸试剂研发、生产与销售无上下游关系，本次股权转让前后，公司主要业务未发生变化。通过本次股权转让，公司可以获得大量资金，为迪瑞实业新型检验仪器及配套试纸试剂的研发提供资金保障，促进公司主营业务快速发展。

2、对公司管理层的影响

本次股权转让后，公司管理层均已辞去在迪瑞制药兼任的职务。本次股权转让前后，公司的管理层未发生任何变化，对公司的管理层无影响。

3、对公司实际控制人的影响

本次股权转让前后，公司实际控制人均为宋勇先生，其持有迪瑞实业的股权也未发生变化。本次股权转让对公司实际控制人无影响。

4、停止制药业务对公司收入及盈利能力影响的量化分析

(1) 转让迪瑞制药前公司经营业绩对迪瑞制药无重大依赖

2009年、2010年1-5月，迪瑞制药收入占公司合并收入的比例逐年降低。由于迪瑞制药毛利率低，盈利能力弱，上述期间净利润占公司合并净利润的比例较低。2009年、2010年1-5月迪瑞制药营业收入、净利润及其占公司合并报表比例如下表所示：

单位：万元

项目	2010年1-5月			2009年度		
	合并金额	制药金额	占比	合并金额	制药金额	占比
营业收入	8,966.54	2,746.53	30.63%	17,564.87	7,039.74	40.08%
利润总额	1,111.59	-109.60	-9.86%	2,132.47	143.99	6.75%
净利润	941.79	-109.60	-11.64%	1,891.29	143.99	7.61%

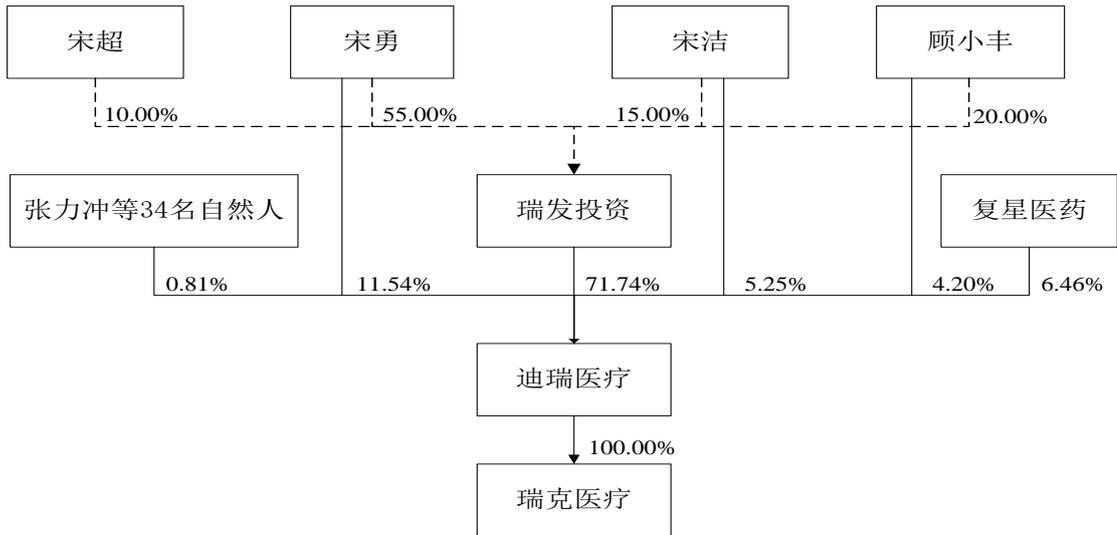
迪瑞制药营业收入占比呈下降趋势。2009年、2010年1-5月，迪瑞制药净利润分别为143.99万元、-109.60万元，对发行人的业绩贡献较小，转让前公司经营业绩对迪瑞制药无重大依赖。

(2) 转让迪瑞制药股权不会对发行人未来业务发展产生重大影响

公司已建立完善的医疗仪器及配套试纸试剂研发、生产和销售体系，其经营业绩保持快速增长。发行人停止制药业务后不会对未来业务发展产生重大影响。

四、发行人的股权结构及内部组织结构

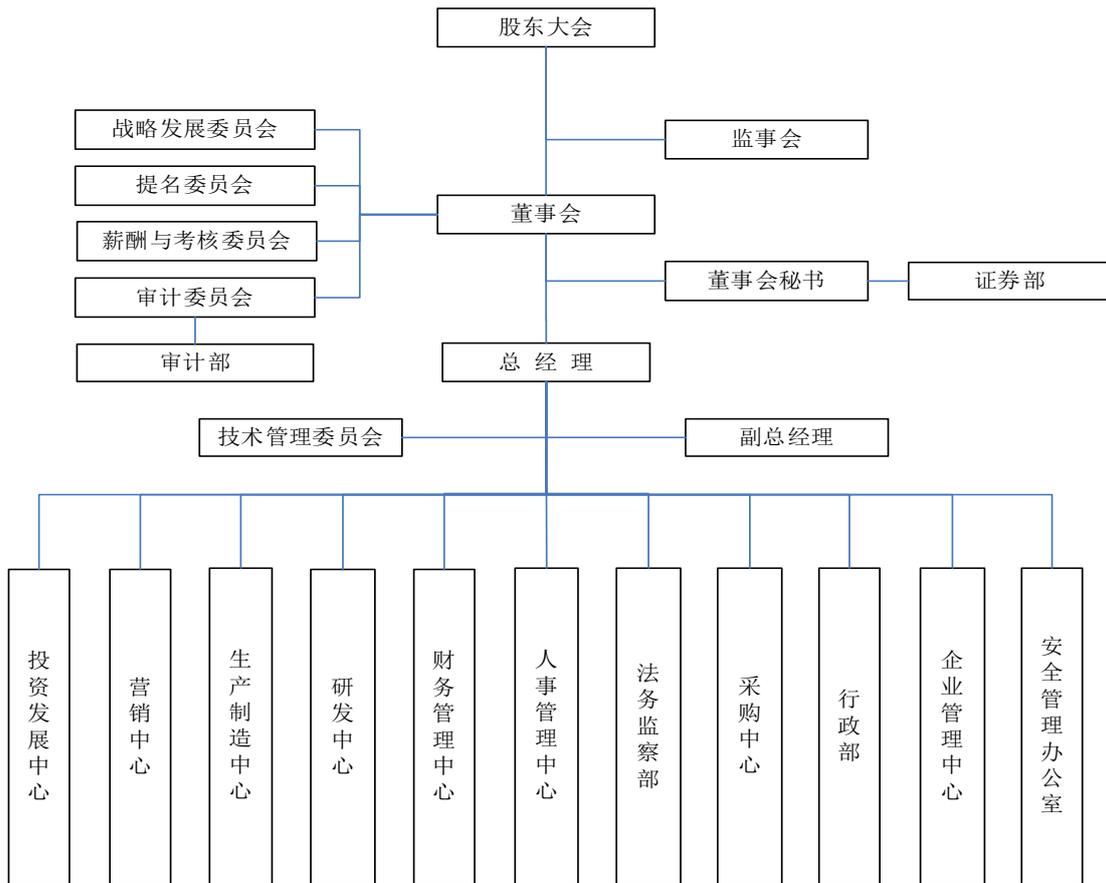
(一) 公司股权结构图



注：宋勇、宋超与宋洁为兄妹关系，按年龄从大到小依次为宋勇、宋超、宋洁；顾小丰与宋洁为夫妻关系

(二) 公司内部结构图

1、公司组织结构图



2、本公司内部组织机构设置及运行情况

公司严格按照《公司法》的规定，设立了股东大会、董事会、监事会、总经理及有关生产经营机构，具有健全的法人治理结构。公司根据《公司法》及《公

公司章程》的规定和要求召开股东大会、董事会和监事会，股东大会、董事会和监事会按照《公司法》及《公司章程》的要求履行各自的权利和义务。本公司实行董事会领导下的总经理负责制，总经理负责本公司的日常经营管理。

根据生产经营需要，本公司设立了技术管理委员会、战略规划中心、研发中心、生产制造中心、采购中心、法务监察部、营销中心、财务管理中心、人事管理中心、企业管理中心、行政部、安全管理办公室等业务部门，均有明确的职责分工。

五、发行人控股子公司、参股公司简要情况

截至本招股说明书签署日，发行人拥有一家全资子公司长春瑞克医疗有限公司，无参股公司。

公司名称 长春瑞克医疗科技有限公司

注册资本： 500 万元

法定代表人： 李静

成立日期： 2010 年 11 月 25 日

住所： 长春市高新区云河街 95 号 5 楼

主营业务： II 类、III 类、6840 临床检验分析仪器生产（医疗器械生产许可证有效期至 2015 年 10 月 18 日）（以上各项法律、行政法规、国务院规定禁止的不准经营；需经专项审批的项目未经批准之前不准经营）

2010 年 11 月 25 日，瑞克医疗在长春市工商局完成工商登记，领取了企业法人营业执照，注册号为 220107000006715。利安达会计师事务所有限责任公司对瑞克医疗进行了验资，并于 2010 年 10 月 20 日出具了利安达验字[2010]第 D-2060 号验资报告。

截至 2013 年 12 月 31 日及 2014 年 6 月 30 日，瑞克医疗总资产分别为 600.56 万元和 585.35 万元、净资产分别为 560.78 万元和 562.86 万元；2013 年及 2014 年 1-6 月营业收入分别为 563.54 万元和 277.65 万元、净利润分别为 17.59 万元和 2.08 万元。上述财务数据已经瑞华会计师事务所审计。

瑞克医疗主要经营中低端尿液分析仪、试纸，而公司主要定位于医疗仪器、试剂、试纸市场，致力于将“迪瑞”打造成高端、知名医疗设备品牌。设立瑞克

医疗的主要目的是在不影响“迪瑞”品牌定位的基础上开拓中低端产品市场。

六、持有公司 5%以上股份的股东及实际控制人情况

（一）持有发行人 5%以上股份的主要股东的基本情况

1、长春瑞发投资有限公司

瑞发投资注册成立于2010年1月20日，境内法人，注册资本2,500万元，住所为长春市朝阳区震宇街20号5楼503、505室，法定代表人为宋勇，经营范围：高新技术领域及医药产业方面的投资（以上各项法律、行政法规、国务院规定禁止的不准经营；需经专项审批的项目未经批准之前不准经营）。瑞发投资只是持股平台公司，本身并不开展任何具体经营性业务，与公司的主营业务没有任何交集。

2010年1月，宋勇、顾小丰、宋洁、宋超分别以货币资金出资275万元、100万元、75万元、50万元设立瑞发投资，注册资本500万元，吉林汇泽会计师事务所有限责任公司对瑞发投资进行验资，并出具了《验资报告》（吉汇泽会所验字[2010]第002号），瑞发投资设立时的股权结构如下：

股东名称	出资额（万元）	出资比例
宋 勇	275	55%
顾小丰	100	20%
宋 洁	75	15%
宋 超	50	10%
合 计	500	100%

2010年12月，宋勇、顾小丰、宋洁、宋超分别以货币资金1,100万元、400万元、300万元、200万元增加注册资本2,000万元，利安达会计师事务所有限责任公司吉林分公司对瑞发投资进行验资，并出具了《验资报告》（利安达验字[2010]第D-2072号），瑞发投资本次增资完成后股权结构如下：

股东名称	出资额（万元）	出资比例
宋 勇	1,375	55%
顾小丰	500	20%
宋 洁	375	15%
宋 超	250	10%
合 计	2,500	100%

设立瑞发投资之前，公司股东均为自然人股东，为了便于未来对公司管理层及核心技术人员实施股权激励、构建投资平台，公司主要股东宋勇、宋洁、顾小

丰决定设立瑞发投资。同时，公司实际控制人之弟宋超为支持公司上市，将其实际控制的与公司从事相关或相似业务的公司注销或转让，不再继续经营。为弥补其损失及维持家庭成员持股比例的平衡，设立瑞发投资时，宋勇将瑞发投资 10% 的股权赠与其弟宋超。

设立瑞发投资前实际控制人宋勇持有公司 55% 的股权，设立瑞发投资后，瑞发投资持有公司 71.74% 的股权，实际控制人宋勇通过控制瑞发投资间接控制公司 71.74% 的股权。

公司设立之初，宋勇、顾小丰宋洁夫妇、宋超分别持有公司 55%、35%、10% 的股权。设立瑞发投资时，沿用上述股权结构，转让股份比例由此确定。

根据各方签订的《股权转让协议》，上述自然人以实际出资额定价将其持有的部分股份转让给瑞发投资。本次股权转让已办理工商变更登记，股权转让款也已足额支付，不存在纠纷及潜在纠纷。

2、上海复星医药（集团）股份有限公司

复星医药注册成立于1995年5月31日，境内法人，注册资本23.12亿元，住所为上海市曹杨路510号9楼，法定代表人为陈启宇，经营范围：生物化学产品、试剂、生物四技服务、生产销售自身开发的产品、仪器仪表、电子产品、计算机、化工原料（除危险品）、咨询服务；经营本企业自产产品及相关技术的出口业务，经营本企业生产、科研所需的原辅材料，机械设备、仪器仪表、零配件及相关技术的进口业务（企业经营涉及行政许可的，凭许可证件经营）。复星医药主营业务覆盖研发制造、分销及终端等医药健康产业链的多个重要环节，形成了以药品研发制造为核心，同时在医药流通、医疗服务、医学诊断和医疗器械等领域拥有领先市场地位的大型专业医药健康产业集团，其医疗器械业务板块与公司的主营业务相近或相似，双方均独立开展业务并有少量业务往来。

截至2013年12月31日，复星医药总资产294.75亿元，净资产176.64亿元，2013年净利润24.00亿元。复星医药控股股东为上海复星高科技（集团）有限公司，实际控制人为郭广昌。

3、持有发行人5%以上股份的其他自然人股东

宋洁女士，中国国籍，无永久境外居留权，身份证号码220103197104*****。宋洁现任迪瑞医疗董事、总经理。

（二）实际控制人基本情况

迪瑞医疗实际控制人为宋勇，中国国籍，无境外永久居留权，身份证号码220103196305*****。宋勇先生为本公司创始人，现任迪瑞医疗董事长，兼任瑞发投资执行董事、总经理。

(三) 实际控制人、控股股东控制的其他企业

截至本招股说明书签署日，公司实际控制人宋勇及控股股东长春瑞发投资有限公司除控制本公司和瑞鑫金矿业之外，未控制其他企业。

瑞鑫金矿业基本情况如下：

法定代表人：	易湘苹	成立日期：	2012.8.23	注册资本：	100 万元
股权结构：	股东名称	出资额（万元）		持股比例	
	瑞发投资	60		60%	
	孙 耀	40		40%	
经营范围：	矿业投资，矿业投资咨询，矿业开发咨询。				

截至 2013 年 12 月 31 日及 2014 年 6 月 30 日，瑞鑫金矿业总资产分别为 99.48 万元和 99.38 万元、净资产分别为 99.33 万元和 99.32 万元；2013 年及 2014 年 1-6 月营业收入均为 0 万元、净利润分别为-0.10 万元和-0.005 万元。

瑞鑫金矿业的主营业务与公司的主营业务无关联。

(四) 控股股东和实际控制人直接或间接持有发行人的股份是否存在质押或其他有争议的情况

截至本招股说明书签署日，公司控股股东和实际控制人直接或间接持有的发行人股份不存在质押或其他有争议的情况。

七、发行人股本情况

(一) 本次发行前后公司股本变化情况

公司本次公开发行前的总股本为 4600 万股，本次公开发行新股不超过 1,534 万股，占发行后总股本的 25.0082%。

按照本次公开发行新股 1,534 万股计算，发行前后公司股本结构变化情况如下：

项 目	股东名称	发行前股本结构		发行后股本结构	
		股数（股）	比例	股数（股）	比例
有限售条件的股份	瑞发投资	33,000,000	71.7391%	33,000,000	53.7985%
	宋 勇	5,308,600	11.5404%	5,308,600	8.6544%
	复星医药	2,970,000	6.4565%	2,970,000	4.8419%

	宋 洁	2,413,000	5.2457%	2,413,000	3.9338%
	顾小丰	1,930,400	4.1965%	1,930,400	3.1470%
	张力冲	50,000	0.1087%	50,000	0.0815%
	于明新	50,000	0.1087%	50,000	0.0815%
	仲维宇	50,000	0.1087%	50,000	0.0815%
	余同乐	30,000	0.0652%	30,000	0.0489%
	汪 博	25,000	0.0543%	25,000	0.0408%
	范洪岩	25,000	0.0543%	25,000	0.0408%
	朱海波	25,000	0.0543%	25,000	0.0408%
	王 鑫	20,000	0.0435%	20,000	0.0326%
	刘寒冰	15,000	0.0326%	15,000	0.0245%
	张兴艳	10,000	0.0217%	10,000	0.0163%
	刘艳荣	5,000	0.0109%	5,000	0.0082%
	李 静	5,000	0.0109%	5,000	0.0082%
	赵明宇	5,000	0.0109%	5,000	0.0082%
	丁立明	5,000	0.0109%	5,000	0.0082%
	赵 丽	5,000	0.0109%	5,000	0.0082%
	田 艳	5,000	0.0109%	5,000	0.0082%
	何浩会	5,000	0.0109%	5,000	0.0082%
	孙成艳	5,000	0.0109%	5,000	0.0082%
	徐志刚	2,500	0.0054%	2,500	0.0041%
	张世龙	2,500	0.0054%	2,500	0.0041%
	闫海洋	2,500	0.0054%	2,500	0.0041%
	孙亚力	2,500	0.0054%	2,500	0.0041%
	陈 哲	2,500	0.0054%	2,500	0.0041%
	沈继楠	2,500	0.0054%	2,500	0.0041%
	朱海波	2,500	0.0054%	2,500	0.0041%
	仲维锋	2,500	0.0054%	2,500	0.0041%
	李小峰	2,500	0.0054%	2,500	0.0041%
	张喜民	2,500	0.0054%	2,500	0.0041%
	张冬冬	2,500	0.0054%	2,500	0.0041%
	张平安	2,500	0.0054%	2,500	0.0041%
	白晓亮	2,500	0.0054%	2,500	0.0041%
	张立军	2,500	0.0054%	2,500	0.0041%
	孙荣天	1,500	0.0033%	1,500	0.0024%
	徐 兵	1,500	0.0033%	1,500	0.0024%
	本次发行的股份	—	—	15,340,000	25.0082%
	合 计	46,000,000	100.00%	61,340,000	100.00%

(二) 前十名股东及持股情况

本次发行前，发行人前十名股东及持股情况如下：

序号	股东名称	持股数量（股）	持股比例（%）
1	瑞发投资	33,000,000	71.7391
2	宋 勇	5,308,600	11.5404
3	复星医药	2,970,000	6.4565
4	宋 洁	2,413,000	5.2457
5	顾小丰	1,930,400	4.1965
6	张力冲	50,000	0.1087
7	于明新	50,000	0.1087
8	仲维宇	50,000	0.1087
9	余同乐	30,000	0.0652
10	汪 博	25,000	0.0543
	范洪岩	25,000	0.0543
	朱海波	25,000	0.0543

（三）前十名自然人股东及其在发行人处担任的职务

本次发行前，发行人前十名自然人股东及其在发行人处任职情况如下：

序号	股东名称	持股数量（股）	持股比例（%）	在发行人处担任的职务
1	宋 勇	5,308,600	11.5404	董事长
2	宋 洁	2,413,000	5.2457	董事、总经理
3	顾小丰	1,930,400	4.1965	副董事长、副总经理
4	张力冲	50,000	0.1087	监事会主席、研发中心管理总监
5	于明新	50,000	0.1087	曾任监事会主席、战略规划与投资发展总监，现已离职
6	仲维宇	50,000	0.1087	副总经理、董事会秘书
7	余同乐	30,000	0.0652	无
8	汪 博	25,000	0.0543	医疗设备研发中心总监
9	范洪岩	25,000	0.0543	曾任战略与产品规划管理中心商业项目开发经理，现已离职
10	朱海波	25,000	0.0543	曾任战略与投资发展部血球与尿分产品线经理，现已调入瑞发投资

（四）最近一年发行人新增股东的持股数量及变化情况

本公司最近一年无新增股东。

（五）本次发行前各股东间的关联关系及关联股东的各自持股比例

宋勇与宋超（通过瑞发投资间接持有本公司股份）为兄弟关系，宋勇与宋洁为兄妹关系，按年龄从大到小依次为宋勇、宋超、宋洁；顾小丰与宋洁为夫妻关系。

宋勇、宋洁、顾小丰直接持有迪瑞医疗的股份如下表：

股东名称	持股数量（股）	比例
宋 勇	530.86	11.5404%
宋 洁	241.30	5.2457%
顾小丰	193.04	4.1965%

瑞发投资为公司控股股东，股权结构如下：

股东名称	出资额（万元）	比例
宋 勇	1,375	55%
顾小丰	500	20%
宋 洁	375	15%
宋 超	250	10%
合 计	2,500	100%

宋勇、顾小丰、宋洁、宋超通过瑞发投资间接持有迪瑞医疗的股份。

（六）本次发行前股东所持股份的流通限制和自愿锁定股份的承诺

详见本招股说明书之“重大事项提示”之“一、本次发行相关的重要承诺”之“（一）本次发行前股东所持股份的流通限制和自愿锁定股份的承诺”。

八、员工情况

截至 2011 年末、2012 年末、2013 年末及 2014 年 6 月末，公司员工总数（包括劳务派遣人员）分别为 1,303 人、1,359 人、1,337 人和 1,322 人。

截至 2014 年 6 月末公司员工构成情况如下：

类别	分类	人数（人）	占员工总数比例
专业结构	管理人员	114	8.62%
	研发人员	294	22.24%
	生产人员	504	38.12%
	销售人员	375	28.37%
	财务人员	35	2.65%
	合 计	1,322	100.00%
学历	博士	2	0.15%
	硕士	136	10.29%
	大学	482	36.46%
	大专	413	31.24%
	中专及以下	289	21.86%
	合 计	1,322	100.00%
员工年龄结构	25 岁以下	242	18.31%

	26-35 岁	786	59.46%
	36-45 岁	230	17.40%
	46 岁以上	64	4.84%
	合计	1,322	100.00%

九、发行人、发行人股东、实际控制人、发行人董事、监事、高级管理人员及其他核心人员以及本次发行的保荐人及证券服务机构等作出的重要承诺

（一）股份流通限制和自愿锁定股份的承诺

详见本招股说明书之“重大事项提示”之“一、本次发行相关的重要承诺”之“（一）本次发行前股东所持股份的流通限制和自愿锁定股份的承诺”。

（二）发行人及其控股股东、公司董事及高级管理人员关于股价稳定预案的承诺

详见本招股说明书之“重大事项提示”之“一、本次发行相关的重要承诺”之“（二）关于股价低于每股净资产时股价稳定预案的承诺”。

（三）发行人及其控股股东、实际控制人、董事、监事、高级管理人员关于虚假陈述赔偿的承诺

详见本招股说明书之“重大事项提示”之“一、本次发行相关的重要承诺”之“（三）关于招股说明书虚假陈述赔偿的承诺”。

（四）持股 5%以上的股东的持股意向

详见本招股说明书之“重大事项提示”之“一、本次发行相关的重要承诺”之“（四）持股 5%以上的股东的持股意向”。

（五）避免同业竞争的承诺

为避免同业竞争损害公司及其他股东的利益，公司控股股东瑞发投资、实际控制人宋勇及其关系密切的家庭成员宋洁、顾小丰、宋超出具了避免同业竞争及约束措施的承诺函。内容详见“第七节 同业竞争与关联交易”之“一、同业竞争”之“（二）公司控股股东、实际控制人避免同业竞争的措施”。

约束措施：公司控股股东瑞发投资、实际控制人宋勇及其关系密切的家庭成员宋洁、顾小丰、宋超在未履行避免同业竞争承诺的事实得到确认的次一交易日公告相关情况，作出未履行承诺原因的解释并向投资者道歉；董事会及/或股东

大会讨论解决同业竞争的处理办法及处理措施时，公司控股股东瑞发投资、实际控制人宋勇及其关系密切的家庭成员宋洁、顾小丰、宋超所持有的全部有效表决权全部回避表决。

（六）规范资金往来的承诺

为严格限制控股股东及其关联方通过各种方式直接或间接占用公司的资金和资源，公司控股股东、实际控制人宋勇及其关系密切的家庭成员宋洁、顾小丰、宋超分别出具了《关于严格执行中国证监会有关规范上市公司与关联方资金往来的规定的承诺》及约束措施。内容详见“第七节 同业竞争与关联交易”之“四、减少关联交易的措施”。

约束措施：在未履行承诺的事实得到确认的次一交易日公告相关情况，作出未履行承诺原因的解释并向投资者道歉；立即偿还因前述资金往来事项而所欠公司的债务，并且向公司支付同期银行贷款利率两倍的利息；未履行上述现金支付义务的，以其所持有或间接持有公司股份的分红折抵，其在履行完成支付义务前所控制的公司股票均不具有投票权。

（七）关于社保、公积金事项的承诺

对于可能依据相关法律、法规和规范性文件的规定须补缴社会保险和住房公积金的情形，控股股东瑞发投资、实际控制人宋勇先生已出具承诺：“如果迪瑞医疗及其控股子公司所在地有关主管部门在任何时候依法要求迪瑞医疗及其控股子公司补缴应缴的社会保险费用（包括但不限于基本养老保险、基本医疗保险、失业保险、工伤保险、生育保险五种基本保险）和住房公积金，瑞发投资及宋勇先生将按主管部门核定的金额无偿代迪瑞医疗或其控股子公司补缴，并承担发行人因补缴社会保险费用、住房公积金而受到的任何罚款或损失。”

约束措施：在未履行承诺的事实得到确认的次一交易日公告相关情况，作出未履行承诺原因的解释并向投资者道歉；未履行上述现金支付义务的，公司有权以其所持有或间接持有股份的分红折抵；在其履行完成承诺的支付义务前，其所控制的股票均不具有投票权。

（八）实际控制人宋勇关于经销商资质的承诺

实际控制人宋勇承诺：若因发行人的国内外经销商不具备或不具备医疗器械销售资质而导致发行人承担相关责任，其将对发行人由此造成的经济损失

予以全额补偿。

约束措施：在实际控制人宋勇未履行上述承诺的事实得到确认的次一交易日公告相关情况，实际控制人宋勇作出未履行承诺原因的解释并向投资者道歉；未履行上述现金支付义务的，公司有权以实际控制人宋勇所持有或间接持有股份的分红折抵；在实际控制人宋勇履行完成上述承诺的支付义务前，实际控制人宋勇所控制的股票均不具有投票权。

（九）实际控制人宋勇关于房屋租赁的承诺

实际控制人宋勇承诺：若有股东认为公司与迈特医疗关于房屋租赁或商标使用事项侵害其权益，经有权司法、仲裁部门认定后，实际控制人宋勇将以自有财产对公司进行补偿。

约束措施：在未履行承诺的事实得到确认的次一交易日公告相关情况，实际控制人宋勇作出未履行承诺原因的解释并向投资者道歉；未履行补偿义务的，公司有权以实际控制人宋勇所持有或间接持有股份的分红折抵；在实际控制人宋勇履行完成承诺的支付义务前，其所控制的股票均不具有投票权。

（十）实际控制人宋勇关于历史沿革的承诺

实际控制人宋勇承诺：若由于迪瑞有限的历史沿革的有关事宜导致发行人未来被任何第三方提出任何抗辩或主张任何赔偿、费用或其他经济利益，该等赔偿、费用或经济利益一旦经发行人确认，其将独自承担一切法律后果和全部责任，以确保发行人免于被第三方提起诉讼；若上述事宜导致发行人被司法机关判决承担赔偿责任，则该赔偿责任由实际控制人宋勇独自承担，并于判决生效之日起10日内将相应金额的款项直接支付予第三方并以自有财产赔偿发行人因此遭受的一切损失。

约束措施：在未履行承诺的事实得到确认的次一交易日公告相关情况，实际控制人宋勇作出未履行承诺原因的解释并向投资者道歉；实际控制人宋勇未履行上述现金支付义务的，公司有权以其所持有或间接持有股份的分红折抵；在实际控制人宋勇履行完成承诺的支付义务前，其所控制的股票均不具有投票权。

截至本招股说明书签署日，上述承诺均得到严格履行。

（十一）本次发行的保荐人及证券服务机构的承诺

详见本招股说明书之“重大事项提示”之“一、本次发行相关的重要承诺”

之“(五)本次发行相关中介机构的承诺”。

(十二) 填补被摊薄即期回报的措施及承诺

详见本招股说明书之“重大事项提示”之“一、本次发行相关的重要承诺”之“(六)填补被摊薄即期回报的措施及承诺”。

(十三) 利润分配政策的承诺

本公司已根据相关规定制订了本次公开发行上市后生效的《公司章程》，其中对公司利润分配政策进行了详尽的约定，具体可参见本招股说明书之“重大事项提示”之“四、本次发行上市后的股利分配政策”。

第六节 业务和技术

一、主营业务和主要产品情况

(一) 主营业务、主要产品基本情况及主营业务收入构成

1、主营业务

公司主营业务是医疗检验仪器及配套试纸试剂的研发、生产与销售。公司产品用于日常体检及病情诊断，通过对人体尿液、血液等体液的检验，为预防、治疗疾病提供身体指标信息。公司产品主要包括尿液、尿沉渣、生化、血细胞四大系列，具体测试项及临床应用如下：

系列	代表产品	主要测试项	临床应用
尿液分析系列	H-800 全自动尿液分析仪 (240 样本/小时)	尿比重、尿胆原、胆红素、白细胞、红细胞、潜血、葡萄糖、酮体等	检验尿液中的生化指标，用于糖尿病、肝胆系统、泌尿系统等疾病的筛查及疗效监测。
尿沉渣分析系列	FUS-200 全自动尿沉渣分析仪 (120 样本/小时)	尿液中细胞、管型、结晶、细菌、寄生虫等	用于泌尿系统疾病的检验，可对尿液中的细胞、结晶、管形、细菌、寄生虫等多项尿有形成分进行检验。可对泌尿系统疾病、肝脏疾病、代谢性疾病（如糖尿病）进行筛查及疗效监测。
生化分析系列	CS-1300 全自动生化分析仪 (800 测试/小时)	白蛋白、血红蛋白、血糖血脂、总胆固醇等	用于肾脏疾病、糖尿病、内分泌疾病、恶性肿瘤及心脏疾病、骨疾病、肝胆胰疾病等的筛查及疗效监测。
血细胞分析系列	BF-6880 全自动五分类血细胞分析仪 (80 样本/小时)	白细胞、红细胞、血小板等	用于白血病、急性淋巴细胞增多症、风疹等细菌病毒感染、自身免疫性疾病、贫血、脾功能亢进、慢性理化损伤等的筛查及疗效监测。

公司拥有 130 项吉林省食品药品监督管理局核发的《医疗器械注册证》、12 项长春市食品药品监督管理局核发的《医疗器械注册证》。现有产品能够满足基层社区诊所、县级医院、市级医院及大型三甲医院等各级医疗机构的使用需求。公司 32 种仪器和自测试纸通过欧盟 CE 认证，H 系列尿液分析试纸通过 FDA 认证，产品出口至包括德国、美国、土耳其、俄罗斯在内的 100 多个国家和地区，2011 年度、2012 年度、2013 年度及 2014 年 1-6 月，公司国外销售收入占主营业务收入的比例分别为 38.56%、34.73%、35.24% 和 28.92%。

2、主要产品

公司产品分为仪器和耗材（试纸和试剂）两大类，具体如下：

(1) 仪器类产品

公司仪器类产品主要包括尿液分析仪、尿沉渣分析仪、生化分析仪和血细胞分析仪，各产品主要型号及功能用途如下表：

产品系列	主要产品型号	主要功能及用途
 尿液分析仪	H-1000、H-900、H-800、 H-500、H-300、H-100、 N-600、N-400、N-200	测试尿液中红细胞、白细胞、血、蛋白质、葡萄糖、酸碱度、结晶、粘液、细菌等相关项目的含量，用于肾脏功能、糖尿病、泌尿系统疾病的检测与诊断。
 尿沉渣分析仪	FUS-2000、FUS-200、 FUS-100	
 生化分析仪	CS-6400、CS-1600、 CS-1300、CS-1200、 CS-800、CS-600、 CS-400、CS-300、 CS-T240、DR-7000D	测试血液、尿液中血糖、血脂、总胆固醇等相关项目的含量，用于肝功能、冠状动脉疾病、肾脏疾病、糖尿病的检测与诊断。
 血细胞分析仪	BF-6880、BF-6800、 BF-6500、BF-5180、 BCC-3600、BCC-3000	测试血液中红细胞、白细胞、血小板等相关项目的含量，用于贫血、白血病的检测与辅助诊断。

(2) 试纸试剂产品

公司试纸试剂类产品主要有九类，具体产品、适用仪器及功能如下：

产品	适用仪器	主要功能及用途
 生化试剂	CS 系列全自动生化分析仪及 DR 系列半自动生化分析仪等	用于检验肝功类、糖代谢类、肾功类、血脂类、心肌酶类、无机离子类、特种蛋白类项目
 生化质控、校准血清	CS 系列全自动生化分析仪等	质控血清可用于临床准确性或者重复性的质量控制；校准血清可用于校准检测系统的准确性。

产品	适用仪器	主要功能及用途
 <p>生化分析仪配套清洗液</p>	CS 系列全自动生化分析仪等	用于去除恒温水浴槽内水中的气泡；防止水浴中微生物的繁殖生长；用于样本针、试剂针、浓废液管路及比色杯的清洗，去除交叉污染
 <p>ISE 配套试剂</p>	CS 系列全自动生化分析仪等	包括校准品、标准液、质控品等；校准品用于消除仪器间测定结果误差；标准液用于测定离子选择电极的斜率值；质控品用于对血清测定结果的准确性进行确认。
 <p>尿液分析试纸</p>	H 系列及 N 系列尿液分析仪等	用于检验尿胆原、胆红素、酮体（乙酰乙酸）、血、蛋白质、亚硝酸盐、白细胞、葡萄糖、比重、酸碱度、抗坏血酸、微量白蛋白、钙、肌酐。
 <p>尿液分析质控液</p>	H 系列及 N 系列尿液分析仪等	用于尿液分析试纸及仪器的质量控制。可以对尿葡萄糖、胆红素、酮体、比重、血、酸碱度、蛋白质、尿胆原、亚硝酸盐、白细胞等十项成分进行质量控制。
 <p>尿液分析仪配套清洗液</p>	H-800 全自动尿液分析仪等	用于管路系统的冲洗，清除残余的尿液成分，避免尿样本间的交叉污染。
 <p>尿沉渣分析仪配套试剂</p>	全自动尿沉渣分析仪等	共有六种试剂，分别为定标液、阴性质控液、阳性质控液、清洗液、鞘液、稀释液。定标液、质控液用于尿有形成分的质量控制；清洗液用于管路系统的清洗；鞘液用于对尿液中有形成分计数；稀释液用于尿液样本的稀释。
 <p>血细胞分析仪配套试剂</p>	血细胞分析仪等	溶血剂用于体外定量检测全血中白细胞数以及血红蛋白浓度等项目；稀释液稀释血液样本，在一定时间内完整地保持血细胞原来的体积，具有合适的电导率，保证获得与细胞体积相应的脉冲大小；清洗液用于仪器管路的清洗。

3、主营业务收入构成

2011年-2014年1-6月，公司主营业务收入分别为35,763.75万元、41,303.34万元、46,364.55万元和21,238.17万元，其构成如下：

单位：万元

项目	2014年1-6月		2013年度		2012年度		2011年度		
	金额	占比	金额	占比	金额	占比	金额	占比	
仪器	尿液分析仪	1,499.41	7.06%	3,284.57	7.08%	3,679.66	8.91%	3,819.15	10.68%
	尿沉渣分析仪	2,817.43	13.27%	6,023.53	12.99%	5,261.59	12.74%	5,778.46	16.16%
	生化分析仪	7,599.13	35.78%	15,194.34	32.77%	16,264.87	39.38%	12,097.54	33.83%
	血细胞分析仪	1,288.04	6.06%	3,995.79	8.62%	2,105.73	5.10%	3,250.96	9.09%
	其他	501.71	2.36%	1,204.72	2.60%	638.38	1.55%	466.26	1.30%
	小计	13,705.73	64.53%	29,702.95	64.06%	27,950.23	67.67%	25,412.37	71.06%
试纸	2,903.37	13.67%	7,899.57	17.04%	7,406.67	17.93%	7,261.66	20.30%	
试剂	4,629.07	21.80%	8,762.03	18.90%	5,946.44	14.40%	3,089.73	8.64%	
合计	21,238.17	100.00%	46,364.55	100.00%	41,303.34	100.00%	35,763.75	100.00%	

（二）公司主要经营模式

1、盈利模式

公司通过向客户销售自主研发、生产的医疗检验产品（仪器及配套试纸试剂）赚取售价和成本费用差而实现盈利。

2、采购模式

公司以销售计划、生产计划及原材料安全库存量为依据编制采购计划，所需标准件直接向市场采购，特制件向合格供应商定制加工，通过比质比价择优采购。

（1）采购计划的制定与执行

公司采购中心下设仪器、试剂（含试纸）采购部，均依据生产计划及安全库存编制采购计划。采购计划需明确原材料编码、名称、规格型号、安全库存数量、采购数量、单价及采购金额。采购计划经采购部经理、采购总监审核、财务部下属的成本控制部经理批准方可执行。公司仪器、试剂（含试纸）研发中心设置采购员，采购员根据研发需要单独进行采购。

（2）供应商的选择与评估

公司依据三方面因素选择供应商：一是供应商的资质，包括质量体系认证、生产检测能力、注册资本等；二是公司采购员的现场走访，查看供应商生产能力、产品质量；三是市场价格对比，选择三家以上供应商进行价格对比。同时，公司制定了严格的供应商评估体系，每年年初由生产制造中心质量管理部门为主导，组织对合格供应商的考核，采购中心会同生产及财务部下属的财务成本控制部、

法务监察部对供应商产品合格率、供货周期、价格进行年度评估，依据评估结果对供应商进行合同续签或替换。

(3) 采购价格的确定

根据我国医疗器械产业的现状，公司原材料遵循“立足国内、部分进口、质量第一”的原则。针对新增原材料，公司要求 2-3 家供应商进行报价及样品制作，选择样件合格且价格低的供应商进行采购；针对以往原材料，采购部门与供应商洽谈议价，在保证质量的前提下，逐步进行降价。

(4) 供应链的日常管理

公司不定期邀请供应商来工厂参观，辅导供应商了解公司对原材料的技术及质量要求；同时，派出质量工程师对核心供应商进行巡检、提供现场指导，并对关键部件由现场检验员驻场检验，通过提高零配件的质量来保障产品的质量。

3、生产模式

公司生产实行“以销定产、适量备货”的方式，生产计划严格按照客户需求、销售计划及安全库存标准制定。公司产品生产属于精密机电一体化产品制造，其设备及生产线具有一定的通用性；通过对生产线进行柔性化改造可以生产不同类型的产品，提高了生产效率与设备使用率；小批量的个性化产品则根据产品特点设定特殊的工艺流程和关键工序，组建临时班组生产，以保证生产效率。

4、销售模式

公司销售实行“经销商销售为主、直销为辅”的销售模式。通过对经销商的专业培训和提供技术支持，不断培育和壮大经销商队伍来拓展市场。

公司通过举办产品与学术推广会展示宣传产品的功效和推介新产品；举办巡展会对各经销商提供销售支持；对经销商的销售人员和售后服务人员进行定期培训，提高经销商的销售技能和售后服务质量。

(1) 公司大量使用经销商的原因

体外诊断行业终端用户主要为各级医疗机构，用户数量多、分布广且具有较强的专业性。在行业的发展过程中，逐步形成了生产与销售的分工，出现了大量专业经营医疗器械的经销商。公司通过多年与经销商的合作，充分利用国内外经销商销售网络和地域优势，不断发掘潜在客户，增强了产品市场推广能力，扩大了产品市场占有率。

(2) 公司与经销商的合作模式

公司与国内外经销商合作均采用包销模式，即买断式销售。公司有权根据经销商年度任务完成情况，考核、甄选经销商。公司根据经销商经营规模，将经销商区分为一级经销商和其他经销商，一级经销商是指在省级或某个固定区域独家代理某种产品或某几种产品的经销商。2011年、2012年、2013年及2014年1-6月，公司国内一级经销商和其他经销商的数量、销售收入及销售收入占比情况如下：

国内经销商	2014年1-6月				
	数量(家)	销售收入(万元)	占国内经销商主营业务收入比重	占国内主营业务收入比重	占主营业务收入比重
一级经销商	76	11,564.77	79.94%	76.61%	54.45%
其他经销商	569	2,902.93	20.06%	19.23%	13.67%
合计	645	14,467.70	100.00%	95.84%	68.12%
国内经销商	2013年度				
	数量(家)	销售收入(万元)	占国内经销商主营业务收入比重	占国内主营业务收入比重	占主营业务收入比重
一级经销商	96	22,477.41	78.41%	74.86%	48.48%
其他经销商	862	6,190.56	21.59%	20.62%	13.35%
合计	958	28,667.97	100.00%	95.47%	61.83%
项目	2012年度				
	数量(家)	销售收入(万元)	占国内经销商主营业务收入比重	占国内主营业务收入比重	占主营业务收入比重
一级经销商	114	15,430.00	61.36%	57.24%	37.36%
其他经销商	782	9,718.13	38.64%	36.05%	23.53%
合计	896	25,148.13	100.00%	93.28%	60.89%
项目	2011年度				
	数量(家)	销售收入(万元)	占国内经销商主营业务收入比重	占国内主营业务收入比重	占主营业务收入比重
一级经销商	83	10,698.04	54.53%	48.69%	29.91%
其他经销商	810	8,918.95	45.47%	40.59%	24.94%
合计	893	19,616.99	100.00%	89.28%	54.85%

2012年起，公司对原有一级经销商根据合作程度及合作关系的变化进行了重新定位及清理，并严格筛选部分资质齐全、信誉良好、销售实力强、渠道资源丰富的新经销商作为一级经销商，对经销商体系优化管理，以满足产品销售需求。公司一级经销商整体素质大幅提高，公司对一级经销商销售金额及占比增加，收入分布更为集中。

(3) 经销商的区域分布密度

1) 国内经销商区域分布情况

公司国内经销商已涵盖全国所有省份，区域分布情况具体如下表：

项目		2014年1-6月注			2013年度			2012年度			2011年度		
序号	销售大区	一级经销商(家)	其他经销商(家)	密度(%)	一级经销商(家)	其他经销商(家)	密度(%)	一级经销商(家)	其他经销商(家)	密度(%)	一级经销商(家)	其他经销商(家)	密度(%)
1	东北区	6	103	16.90	7	135	14.82	13	108	13.50	11	94	11.76
2	华北区	16	103	18.45	15	143	16.49	16	126	15.85	10	139	16.69
3	华东区	9	151	24.81	28	230	26.93	16	130	16.29	18	122	15.68
4	华南区	13	17	4.65	10	57	6.99	23	93	12.95	13	89	11.42
5	华中区	14	80	14.57	12	119	13.67	16	133	16.63	15	165	20.16
6	西南区	10	59	10.70	15	109	12.94	18	118	15.18	10	107	13.10
7	西北区	8	56	9.92	9	69	8.14	12	74	9.60	6	94	11.20
合计	-	76	569	100.00	96	862	100.00	114	782	100.00	83	810	100.00

注：密度=区域经销商数量/经销商总数，下同。

2) 国外经销商区域分布情况

项目		2014年1-6月		2013年		2012年		2011年	
序号	销售大区	经销商(家)	密度(%)	经销商(家)	密度(%)	经销商(家)	密度(%)	经销商(家)	密度(%)
1	亚洲区	84	35.59	119	36.17	141	39.83	131	40.06
2	欧洲区	77	32.63	104	31.61	112	31.63	104	31.80
3	美洲区	28	11.86	45	13.68	43	12.15	39	11.93
4	中东及非洲区	47	19.92	61	18.54	58	16.38	53	16.21
合计	-	236	100.00	329	100.00	354	100.00	327	100.00

(4) 可比上市公司销售模式比较分析

经销商模式是体外诊断行业的主流销售模式，可比上市公司均采取了经销商模式，具体情况如下表：

项目	公司	迈瑞医疗	中生北控	科华生物	达安基因	理邦仪器	宝莱特	可比上市公司平均值
直销方式占营业收入比例	2.98%	21.10%	2.10%	21.71%	4.38%	3.73%	1.50%	9.09%
经销方式占营业收入比例	97.02%	78.90%	97.9%	78.29%	95.62%	96.27%	98.50%	90.91%
对经销模式依赖程度	极高	较高	极高	较高	极高	极高	极高	-

注：1、对经销商模式依赖程度按“0-5%极小；5%-30%较小；30%-70%一般；70%-95%

较高；95%-100%极高”五档进行分类。

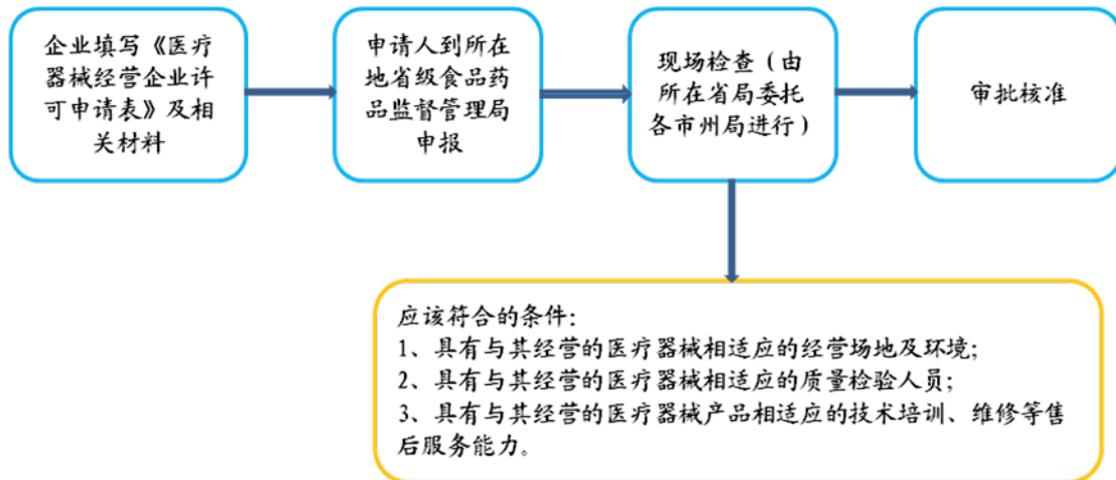
2、数据来源于上述公司公开披露的招股说明书、年度报告。

由上表可知，行业内可比上市公司均采用以经销为主的销售模式，对经销模式的依赖程度普遍较高。

(5) 公司医疗器械经销商注册过程

依据《医疗器械监督管理条例》（国务院令 第 276 号）第二十四条规定：“开办第一类医疗器械经营企业，应当向省、自治区、直辖市人民政府药品监督管理部门备案。开办第二类、第三类医疗器械经营企业，应当经省、自治区、直辖市人民政府药品监督管理部门审查批准，并发给《医疗器械经营企业许可证》。无《医疗器械经营企业许可证》的，工商行政管理部门不得发给营业执照。《医疗器械经营企业许可证》有效期 5 年，有效期届满应当重新审查发证。”

公司医疗器械经销商属第二类、第三类医疗器械经营企业，必须获得《医疗器械经营企业许可证》，其审批过程及条件如下：



(6) 国内外经销商的销售资质情况

1) 国内主要经销商均具有相关医疗器械销售资质

①经销商在国内经营医疗器械产品必须具备《医疗器械经营企业许可证》

根据《医疗器械监督管理条例》（国务院令 第 276 号）的规定，我国对医疗器械实行分类管理，经营医疗器械企业应当符合下列条件：

序号	基本条件	第一类	第二类	第三类
1	具有与其经营的医疗器械相适应的经营场地及环境	开办第一类医疗器械经营企业，应当向省、自治区、直辖市人民政府药	开办第二类、第三类医疗器械经营企业，应当经省、自治区、直辖市人民政府药品监督管理部门审查批准，并发给《医疗器械经营企业许可证》	
2	具有与其经营的医疗器械相适应的质量检验人员			
3	具有与其经营的医疗器械产			

	品相适应的技术培训、维修等售后服务能力	品监督管理部门备案	
备注	-	-	无《医疗器械经营企业许可证》的企业，工商行政管理部门不得发给营业执照。《医疗器械经营企业许可证》有效期5年，有效期届满应当重新审查发证

②经销商在国内经营体外诊断试剂产品必须具备《医疗器械经营企业许可证》和《药品经营许可证》

根据《关于印发体外诊断试剂经营企业（批发）验收标准和开办申请程序的通知》（国食药监字[2007]299号）的规定，企业申办经营体外诊断试剂，药品监督管理部门应同时发给《医疗器械经营企业许可证》和《药品经营许可证》。对2007年6月1日以后申请开办体外诊断试剂经营的企业，按照上述规定执行，取得《药品经营许可证》的诊断试剂经营企业必须通过GSP认证（Good Supply Practice的缩写，意即良好供应规范）。2007年6月1日前已取得《医疗器械经营企业许可证》且内容包括体外诊断试剂的企业，可以继续经营体外诊断试剂，须在下次换证时达到上述文件的要求。

③国内经销商医疗器械销售资质情况

依据《医疗器械监督管理条例》（国务院令 第276号）第二十六条之规定：“医疗器械经营企业和医疗机构应当从取得《医疗器械生产企业许可证》的生产企业或者取得《医疗器械经营企业许可证》的企业购进合格的医疗器械，并验明产品合格证明。医疗器械经营企业不得经营未经注册、无合格证明、过期、失效或者淘汰的医疗器械。医疗机构不得使用未经注册、无合格证明、过期、失效或者淘汰的医疗器械。”从法律规定上，医疗器械经销企业必须具备资质才能在市场上从事经营活动。

保荐机构、发行人律师于2011年7月-11月查阅了国内关于医疗器械的相关法律法规，实地走访了国内主要经销商，并核查了发行人259家国内主要经销商的营业执照、医疗器械经营许可证等相关资质文件，并以网络检索的方式在国家及省级食品药品监督管理局网站、各省级工商行政管理机关网站查阅了随机选取的除上述259家经销商外其他82家经销商的医疗器械经营许可情况以及工商登记情况。

经核查，保荐机构、发行人律师认为：核查范围内的发行人国内经销商均具

备我国法律法规规定的医疗器械销售资质。

2) 国外主要经销商均具有医疗器械销售资质

保荐机构、发行人律师于 2011 年 7 月-11 月查阅了国外相关国家关于医疗器械相关法律法规，核查了发行人国外经销商的营业执照、医疗器械经营许可证及其他证明文件，并通过实际走访、书面函证、电话访谈、网络检索等方式对国外 95 家经销商销售资质进行了确认。

经核查，上述国外经销商除部分国家或地区不要求相关资质外，其他国家或地区经销商均具有医疗器械销售资质。保荐机构、发行人律师认为：核查范围内的发行人国外经销商均符合其所在国家或地区销售医疗器械的相关资质要求。

3) 国内外经销商不具备相关销售资质的风险防范措施

①为防范因国外经销商不具备销售资质而可能对发行人造成的风险，2011 年 10 月，发行人对其与国外经销商签订的经销协议的格式文本进行了修改，增加了如下条款：由国外经销商承担因其不具备或不具备相关销售资质而导致或可能导致的一切风险，并对因此给发行人造成的全部直接和/或间接损失承担赔偿责任。

②发行人实际控制人宋勇先生出具承诺：若因发行人的国内外经销商不具备或不具备医疗器械销售资质而导致发行人承担相关责任，其将对发行人由此造成的经济损失予以全额补偿。

(7) 除已披露的关联关系外，发行人经销商与发行人及发行人关联方之间不存在关联关系

经核查，保荐机构认为：报告期内，除已披露的关联关系外，发行人其他经销商与发行人及其关联方之间不存在关联关系。具体核查过程及方式如下：

1) 保荐机构核查了报告期内的关联方资料、国内前 50 大经销商资料，并通过电话访谈、实地走访、书面函证的方式随机抽查了其他经销商的资料，将发行人关联方与经销商进行对照。

2) 保荐机构对发行人实际控制人、董事、监事、高级管理人员进行访谈，上述人员出具声明，报告期内，除已披露的关联关系外，发行人其他经销商与发行人及其关联方之间不存在关联关系。

(8) 公司经销商之间关联关系情况

1) 2011 年度公司经销商之间关联关系情况

经核查，保荐机构认为：2011 年度公司国内前 50 大经销商、国内 83 家一级经销商（42 家属于国内前 50 大经销商、两类经销商共计 91 家）之间不存在关联关系，国外前 30 大经销商之间不存在关联关系。具体核查过程及方式如下：

①保荐机构核查了发行人 2011 年度国内前 50 大经销商（占发行人 2011 年度国内销售收入的 52.30%）、国内一级经销商（共 83 家、其中 42 家属于国内前 50 大经销商，合计销售收入占发行人国内销售收入的 48.69%）的工商登记资料（两类经销商共计 91 家，合计销售收入占发行人国内销售收入的 59.95%），确认 2011 年度国内前 50 大经销商以及国内 83 家一级经销商相互之间不存在关联关系。

保荐机构通过实地走访、电话访谈、书面函证等方式抽查了发行人 2011 年度吉林省（共 52 家经销商）、浙江省（共 24 家经销商）、上海市（共 21 家经销商）的经销商，经核查，上述区域的经销商相互之间不存在关联关系。

②保荐机构向发行人 2011 年度国外前 30 大经销商（占发行人 2011 年度国外销售收入的 63.08%）进行询证，确认上述经销商相互之间不存在关联关系。

③保荐机构对发行人销售总监、各产品线销售经理、各区域销售代表进行访谈，确认发行人核查范围内的经销商之间不存在关联关系。

2) 2012 年、2013 年经销商之间关联关系情况

公司经销商中存在部分或全部股东重合的情况，具体情况详见本节“三、公司销售情况和主要客户”之“（五）公司向前五名客户销售情况”。

（9）发行人的一级经销商、主要供应商中不存在由发行人的员工持股的情形，亦不存在发行人实际控制人实际控制的公司

保荐机构通过核查发行人一级经销商以及报告期各年前十名主要供应商的工商登记资料，核对了报告期内员工名册，对发行人实际控制人、董事、监事、高级管理人员进行访谈，并取得上述人员出具的关于其与公司一级经销商、主要供应商之间不存在关联关系的声明。保荐机构认为：发行人的一级经销商、主要供应商中不存在由发行人的员工持股的情形，亦不存在发行人实际控制人实际控制的公司。

公司申报期内所有离职员工（含劳务派遣人员）及其关系密切的家庭成员共与 21 家公司的经销商之间存在关系，具体如下表所示：

序号	经销商名称	离职人员	离职时间	离职人员与经销商关系
----	-------	------	------	------------

1	武汉世纪华瑞科技有限公司	伊垂祯	2010/12	股东、执行董事、总经理
2	四川泰诗达生物科技有限公司	刘天岗	2011/07	刘天岗为股东、任执行董事兼经理；刘天岗配偶颜秋苓为股东、监事；刘晓飞为股东
		颜秋苓	2011/03	
		刘晓飞	2011/07	
3	济南迪奥医疗器械有限公司	王庆华	2010/12	股东、执行董事兼经理、法定代表人
4	广西南宁文瑞医疗器械有限责任公司	张海峰	2012/01	本人及配偶为股东，配偶任执行董事兼经理、法定代表人，本人任监事
5	福州五悦嘉医疗器械有限公司	武永来	2012/01	配偶及岳父为股东，配偶任执行董事兼总经理，本人为法定代表人，岳父任监事
6	昆明迪商经贸有限公司	齐进	2012/01	本人及配偶为股东，本人任执行董事兼总经理、法定代表人，配偶任监事
7	江苏涵霖生物科技有限公司	高凤英	2013/03	本人及配偶为股东，配偶任执行董事兼总经理、法定代表人，本人任监事
8	安徽世纪宏瑞医疗科技有限公司	仇爽	2011/03	股东、执行董事兼经理、法定代表人
9	南宁市秉航贸易有限公司	郭晓秋	2013/05	本人及妹为股东
10	北京深通盛达科技发展有限公司 ^{注1}	汪永安	2014/01	股东、法定代表人、董事长
11	天津腾信医疗科技有限公司	刘宏亮	2010/07	股东
12	上海明卫医疗器械有限公司 ^{注2}	房华	2013/05	股东、法定代表人
13	四川欣瑞扬生物科技有限公司 ^{注3}	黄疆	2011/12	股东、监事
14	海南恒瑞兴贸易有限公司 ^{注4}	王思涛	2014/07	股东、监事
15	兰州信泰商贸有限公司	潘宁	2012/08	交易经手人
16	贵州彻焯贸易有限公司			
17	贵阳华庆医疗器械有限公司	王立文	2012/08	
18	天津多克隆商贸有限公司	孙杨	2010/05	
19	北京百泰恒生商贸有限公司			
20	安徽星航生物技术有限公司	仇爽	2011/03	
21	上海索仁贸易有限公司	房华	2013/05	

注：1、2014年4月，汪永安持有深通盛达的股权已转让，且不再为深通盛达的法定代表人。2、公司离职员工房华原在上海索仁贸易有限公司担任交易经手人，2014年转至上海明卫医疗器械有限公司先担任交易经手人，后成为其股东。3、四川欣瑞扬生物科技有限公司的股东之一为公司离职员工，2014年5月开始与公司发生交易。4、海南恒瑞兴贸易有限公司的股东之一为公司离职员工，从2014年4月开始与公司发生交易。

报告期内，离职员工相关经销商与公司的交易情况如下：

序号	经销商名称	交易金额（单位：元）			
		2014年1-6月	2013年度	2012年度	2011年度
1	武汉世纪华瑞科技有限公司	5,006,513.08	13,271,781.23	5,976,203.02	1,098,619.67

2	四川泰诗达生物科技有限公司	2,066,489.29	7,764,101.36	3,113,592.12	370,579.49
3	济南迪奥医疗器械有限公司	4,821,358.62	10,075,204.26	4,366,444.41	2,344,279.42
4	广西南宁文瑞医疗器械有限责任公司	55,042.73	782,106.81	218,006.81	-
5	福州五悦嘉医疗器械有限公司	889,247.84	1,650,588.00	568,495.73	-
6	昆明迪商经贸有限公司	622,076.83	1,496,051.10	211,453.00	-
7	江苏涵霖生物科技有限公司	4,875,396.24	8,795,856.33	2,540,388.43	-
8	安徽世纪宏瑞医疗科技有限公司	1,035,615.40	2,697,745.33	1,644,088.08	-
9	南宁市秉航贸易有限公司	2,072,170.00	2,215,730.53	-	-
10	北京深通盛达科技发展有限公司	76,550.46	870,764.83	1,783,975.32	79,478.69
11	天津腾信医疗科技有限公司	2,853,897.23	8,356,972.97	6,632,270.00	5,706,798.27
12	兰州信泰商贸有限公司	204,222.22	1,107,066.51	431,825.13	-
13	贵州彻焯贸易有限公司	1,578,745.29	1,977,093.49	97,183.75	-
14	贵阳华庆医疗器械有限公司	1,673,102.54	1,487,993.08	1,142,006.68	903,851.42
15	天津多克隆商贸有限公司	4,562,700.38	7,732,540.07	8,680,932.98	5,609,062.70
16	北京百泰恒生商贸有限公司	146,779.47	251,046.10	57,697.42	575,765.83
17	安徽星航生物技术有限公司	3,557,293.76	6,015,894.33	-	-
18	上海索仁贸易有限公司	929.91	1,059,299.89	184,331.51	-
19	上海明卫医疗器械有限公司	390,745.25	-	-	-
20	四川欣瑞扬生物科技有限公司	46,616.22	-	-	-
21	海南恒瑞兴贸易有限公司	273,504.28	-	-	-
合计		36,808,997.04	77,607,836.22	37,648,894.39	16,688,435.49
当期营业收入		212,560,051.58	464,403,761.40	413,634,969.90	358,055,014.11
上述经销商合计占营业收入的比例		17.32%	16.71%	9.10%	4.66%

注：深通盛达交易金额为公司与深通盛达本身及其全资子公司合众今时交易金额的合计数。

2013年，离职员工相关经销商与发行人交易金额7,760.78万元，占营业收入的比例为16.71%，交易金额及占比均增长较快。针对上述情况，保荐机构、发行人会计师于2014年5-6月对离职员工相关经销商与公司2013年度的交易情况进行了深度核查：实地走访了18家离职员工相关经销商及其下游103家经销商，委托独立的外部机构走访了467家医院。经核查，保荐机构、发行人会计师、发行人律师认为离职员工相关经销商相关人员与发行人之间不存在关联关系；保荐机构、发行人会计师认为离职员工相关经销商与发行人之间的交易有真实业务背景，相关产品已基本实现最终销售，交易额大幅增长有合理的商业逻辑；离职员工相关经销商与发行人之间交易价格公允，毛利率不存在异常。

(10) 2012 年度经销商核查情况

保荐机构对发行人主要客户和重点客户进行了实地走访，共走访 45 家经销商（其中国内 42 家，国外 3 家），该等客户合计覆盖当期营业收入的 13.36%、2011 年 23.88%、2012 年 28.77%。实地走访过程中，了解上述客户的住所及办公场所、法定代表人、注册资金、股权结构、有关资质、主营业务、业务规模、申报期内各期采购额、向发行人采购额占同类采购的比例、是否存在补充协议，最终实现收入、所购货物是否具有合理用途以及与发行人之间是否存在关联关系等，并要求客户代表在走访记录上签字，加盖客户公司公章。

同时，保荐机构对发行人主要客户进行了书面函证并收集了回函，共函证 387 个客户，其中国内客户 207 个，国外客户 180 个。函证内容包括历年销售额、历年末应收账款余额、预收账款余额、客户期末库存情况、客户付款条件、退换货情况及客户与公司是否为关联方等。共收回函证 198 份，回函率为 51.42%，其中国内回函率为 72.46%、国外回函率为 26.11%。覆盖 2010 年营业收入的 24.45%、2011 年营业收入的 34.93%、2012 年营业收入的 44.65%。

保荐机构在对主要客户进行函证时，函证了客户期末库存情况信息，同时在对主要客户进行实地走访过程中，保荐机构随机抽查了主要经销商的 66 家终端医院，并实地查看发行人所售商品的使用情况。

经核查，保荐机构认为，发行人主要客户稳定，与主要客户的销售真实；主要客户向发行人采购产品已实现最终销售，库存合理。

综上所述，保荐机构认为，发行人及其股东、实际控制人、董事、监事、高级管理人员（含其投资的公司）和发行人其他关联方不存在以货币资金、代持股票等各种直接或间接的形式向经销商输送经济利益，用以 1、虚构经销商与发行人的全部或部分交易；2、促使经销商以高于以往通常价格或市场公允价格的方式交易；3、促使经销商高于以往通常交易量或超出其当期自身销售能力向发行人采购；4、促使经销商提前支付货款或对本已形成发行人坏账的采购款进行全额支付。

5、研发模式

公司研发执行的是以市场需求为先导、以项目组和产品线为横向主线进行跨部门管理，以各专业部、质量管理部和产品规划与临床应用等部门为纵向的矩阵式产品全生命周期管理模式。

技术创新是公司立足之本，也是公司持续快速成长的关键。本着“生产一代、在研一代、储备一代”的产品研发规划思路，经过多年的持续投入和积累，公司形成了成熟的研发战略：以客户需求为导向、自主研发为基础、不断丰富产品品种、不断提升产品质量和技术。公司研发分为六个阶段，分别为立项阶段、策划阶段、设计开发阶段、小试阶段、中试阶段和验收转产阶段，包含了从概念产生、方案设计、研发实施、测试验证和工程化、转产全部环节。

6、公司采用以经销商销售为主的销售模式的原因

与医疗器械行业大部分公司相似，公司采用经销模式进行市场营销，主要原因在于：第一，相比直销业务下众多的终端医院，公司经销商数量低。通过对经销商的管理，可以更加有效的掌控终端市场。第二，经销商在其代理区域具有较广泛的市场资源，可有效开拓市场。第三，较大规模经销商自身具有安装及售后服务团队，可有效提高服务质量及售后服务效率。

7、影响经营模式的关键因素

公司目前采用的经营模式，是在长期发展中不断建立与完善的，适合自身发展需求。影响公司经营模式的关键因素包括：第一，国家政策的变化。医疗器械不同于一般的消费品，与生命健康、正确诊断直接相关，我国制定了一系列法律法规对医疗器械的研发、生产、销售等活动进行严格管理。公司经营模式必须符合国家政策，随国家政策变化而变化。第二，行业竞争态势及上下游产业的发展情况。公司采用的经营模式，也是目前医疗器械行业主流的经营模式。若行业竞争态势变化带动经营模式的变化，公司经营模式也会随之调整。第三，公司经营规模、所处发展阶段及自身实力。

8、经营模式和影响因素在报告期内的变化情况及未来变化趋势

报告期内，公司经营模式未发生重大变化，未来公司将继续坚持独立完整的原材料采购、研发、生产和经销商为主的销售体系。

（三）公司主营业务、主要产品的演变情况

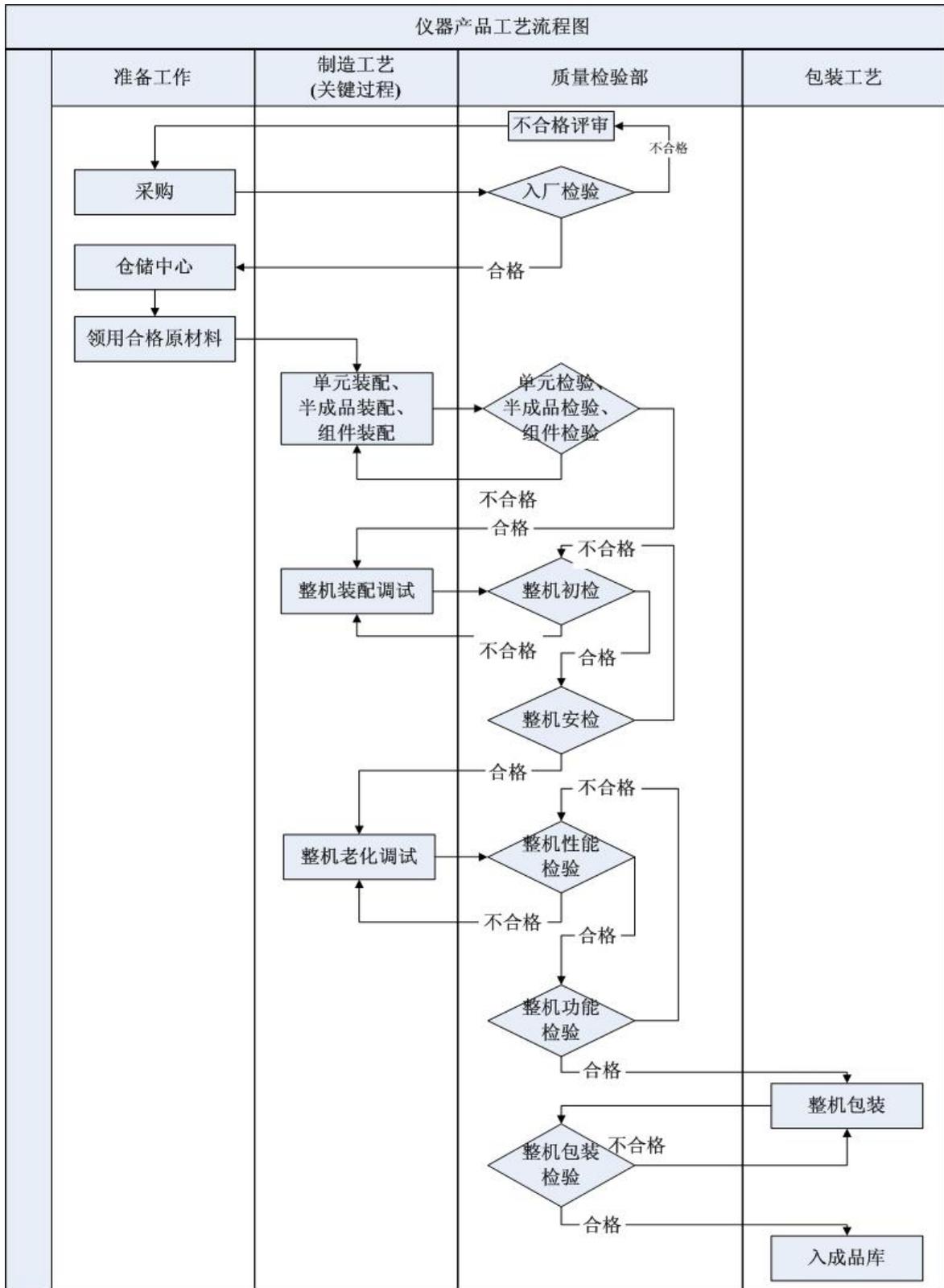
公司一直致力于医疗检验仪器及其配套试纸试剂的研发、生产和销售，报告期内公司主营业务未发生重大变化。自 1992 年成立以来，公司主要产品研发历程如下：



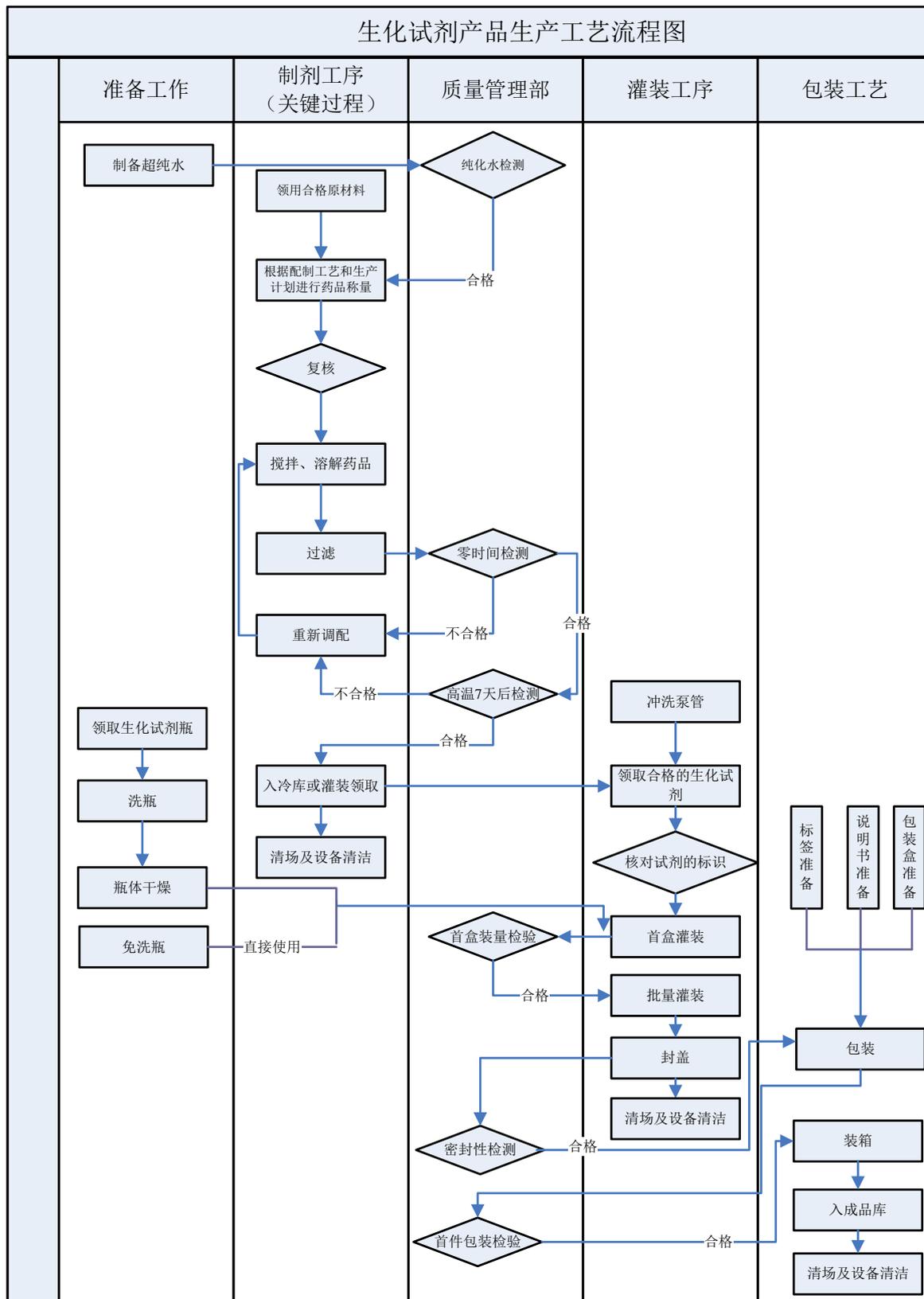
公司产品主要包括尿液分析仪、尿沉渣分析仪、生化分析仪、血细胞分析仪及配套耗材。公司目前正在研发 CS-9200 全自动生化分析检测流水线（国家“863计划”项目）、FUS-3000 全自动尿液分析工作站、BF-7500 网织红细胞五分类血细胞分析仪、CM-960 全自动化学发光免疫分析流水线等。

(四) 主要产品工艺流程图

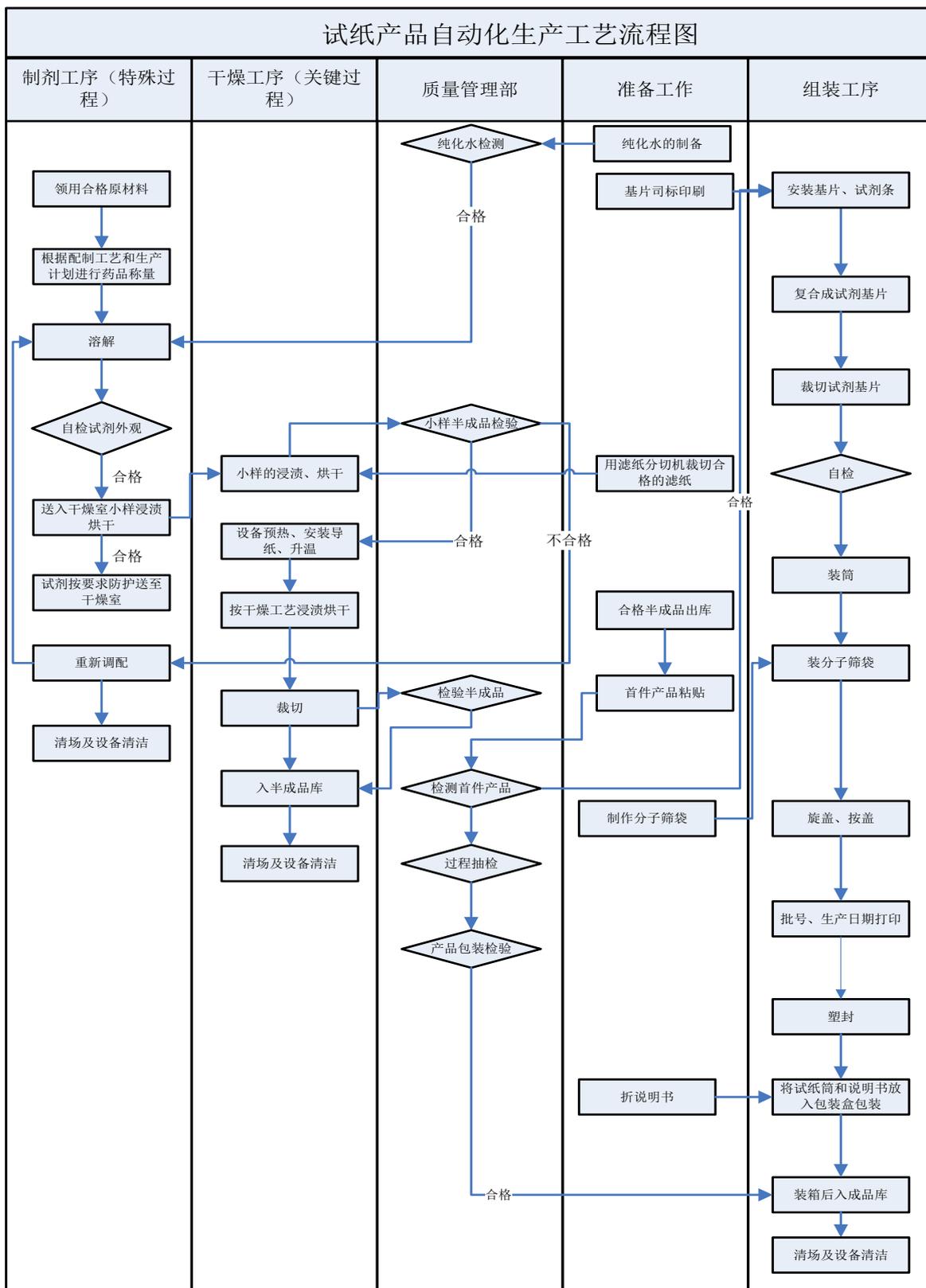
1、仪器产品的工艺流程



2、试剂产品的工艺流程



3、试纸产品的工艺流程



二、发行人所处行业基本情况

公司所处大行业为医疗产业，细分行业为体外诊断行业。根据国家统计局《国民经济行业分类》分类，属于“医疗仪器设备及器械制造”之“医疗诊断、监护及治疗设备制造”；根据中国证监会《上市公司行业分类指引（2012年修订）》分类，属于“专用设备制造业”，行业代码为“C35”；根据中国证监会指定信息披露网站巨潮资讯（<http://www.cninfo.com.cn/>）编制的上市公司巨潮行业分类，属于“医药卫生”之“医疗保健设备与用品”，行业代码为“C060101”。

（一）行业主管部门、监管体制及法律法规

1、行业主管部门及监管体制

医疗器械行业是国家重点监管的行业之一，其主管部门是归口卫生部管理的国家食品药品监督管理局（SFDA），负责对医疗器械的研究、生产、流通和使用进行行政监督和技术管理。其下属的医疗器械监管司是国家食品药品监督管理局内设的负责医疗器械监督管理工作的职能部门。县级以上地方食品药品监督管理局负责本行政区域内的医疗器械监督管理工作。

除此之外，国家发展和改革委员会主要负责组织实施医疗器械行业产业政策，研究拟订行业发展规划，指导行业结构调整及实施行业管理；卫生部负责拟订卫生改革与发展战略目标、规划和方针政策，起草医疗器械相关法律法规草案，制定医疗器械规章，依法制定有关标准和技术规范；中国医疗器械行业协会是行业内部自律机构，主要负责开展行业发展问题的调查研究、组织制定并监督执行行业政策、制定行业发展规划等工作。

目前，我国对医疗器械产品实行分类管理；对医疗器械产品生产采取注册制度；对医疗器械生产企业实行备案和许可证制度。具体如下：

（1）医疗器械产品分类管理：第一类为通过常规管理足以保证其安全性、有效性的医疗器械；第二类为对其安全性、有效性应该加以控制的医疗器械；第三类为植入人体，或用于支持、维持生命，或对人体具有潜在危险，对其安全性、有效性必须严格控制的医疗器械。

（2）医疗器械产品生产注册制度：生产第一类医疗器械，由设区的市级食品药品监督管理局审查批准；生产第二类医疗器械，由省、自治区、直辖市食品药品监督管理局审查批准；生产第三类医疗器械，由国家食品药品监督管理局

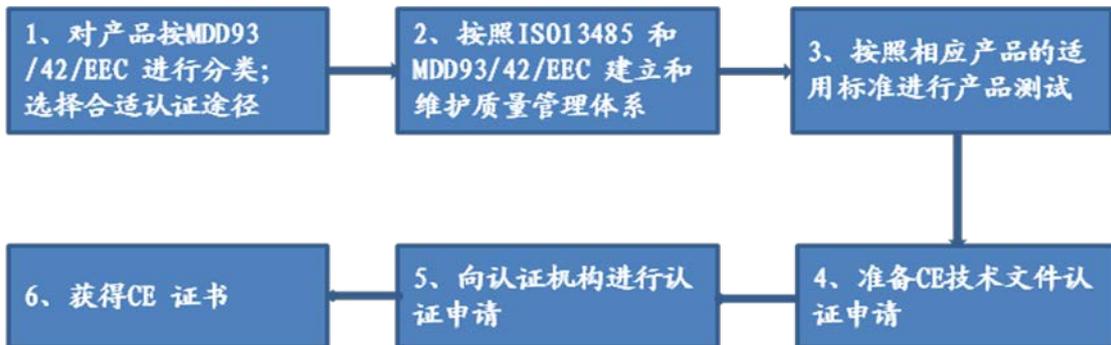
部门审查批准。

(3) 医疗器械生产企业备案和许可证制度：开办第一类医疗器械生产企业，应当向省、自治区、直辖市食品药品监督管理部门备案；开办第二类、第三类医疗器械生产企业，应当经省、自治区、直辖市食品药品监督管理部门审查批准，并发给《医疗器械生产企业许可证》。

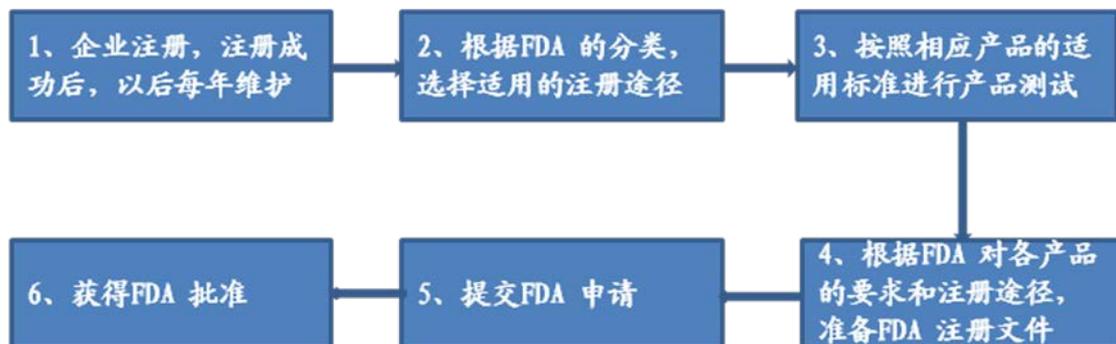
食品药品监督管理机关代表中国政府对境内企业生产的医疗器械产品进行产品安全性和合法性审查，按国际惯例核发医疗器械产品出口销售证明书，证明该产品符合中华人民共和国有关标准，已在中国注册，准许在中国市场销售，出口不受限制。

此外，医疗器械类产品进入国际市场时，要适用进口国相关医疗器械管理的法律法规，还需要通过相关的认证，如 ISO13485 认证、欧盟 CE 认证、美国 FDA 认证等。

CE 认证是进入欧盟市场的强制性权威认证，进行该项认证一般需要6个月，其认证流程如下：



FDA 注册是进入美国市场的强制性注册，进行该项注册一般需要12个月，其注册流程如下：



开办 I、II、III 类医疗器械生产企业应具备的条件包括：

资质	应具备条件
----	-------

I类医疗器械生产企业	应当具备与所生产产品相适应的生产条件。在领取营业执照后 30 日内向所在地省、自治区、直辖市食品药品监督管理部门书面告知
II类医疗器械生产企业	1) 企业的主要负责人应具有与所生产医疗器械相适应的专业能力, 并掌握国家有关法律法规、规章制度等。质量负责人不得同时兼任生产负责人; 2) 企业内技术人员占职工总数的比例应当与所生产产品的要求相适应; 3) 企业应当具有与所生产产品及生产规模相适应的生产设备, 生产、仓储场地和环境; 4) 企业应当设立质量检验机构, 并具备与所生产品种和生产规模相适应的质量检验能力; 5) 企业应当保存与医疗器械生产和经营有关的法律、法规、规章和有关技术标准
III类医疗器械生产企业	在 II 类医疗器械生产企业应具备条件的基础上, 还应满足: 1) 符合质量管理体系要求的内审员不少于两名; 2) 相关专业中级以上职称或者大专以上学历的专职技术人员不少于两名

注: 根据国家食品药品监督管理总局的有关规定, 体外诊断试剂生产企业的生产条件应同时满足《体外诊断试剂质量管理体系考核实施规定(试行)》、《体外诊断试剂生产企业质量管理体系考核评定标准(试行)》、《体外诊断试剂生产实施细则(试行)》三个法规的要求。

根据国家食品药品监督管理局于 2004 年 2 月颁布的《关于出具医疗器械产品出口销售证明书的管理规定》(国食药监械[2004]34 号), 医疗器械产品出口销售证明书的取得条件为:

资质	应符合条件
医疗器械产品出口销售证明书	1) 医疗器械产品出口销售证明书的申请者可以是生产企业或出口企业。2) 对于已取得医疗器械注册证的产品, 申请《医疗器械产品出口销售证明书》时应填写相应申请表, 提交《医疗器械生产企业许可证》、《医疗器械注册证》、营业执照等文件的复印件, 同时提交申请者的自我保证声明, 保证所出口产品满足药品监督管理部门对该产品生产和注册的法规要求, 所提交的材料真实合法。3) 申请医疗器械产品出口销售证明书由省级以上食品药品监督管理部门批准发证

CE 认证和 FDA 认证的主要取得条件如下:

资质	应符合条件
CE 认证	1) 公司具备合法经营资质; 2) 公司依据 ISO9001、ISO13485 标准建立和维护质量管理体系; 3) 按照欧盟《关于体外诊断医疗器械的 98/79/EC 指令》要求选择认证途径, 完成产品必要的基本测试; 4) 编制产品的技术文档; 5) 在欧盟国家内寻找到一家有资质的授权代表, 与其签约, 由其代表公司在欧盟进行产品注册、信息反馈处理等
FDA 认证	1) 公司具备合法经营资质; 2) 公司依据 ISO9001、ISO13485 标准建立和维护质量管理体系; 3) 按照《美国联邦法规》21CFR807 要求完成 510K 产品技术文档的编制, 提交 FDA 官方批准后方可进入美国市场; 4) 公司必须遵守《美国联邦法规》21CFR820 质量体系条例(QSR), FDA 官方要进行现场走访验证

医疗器械生产存在行业标准。公司主要产品执行的标准如下:

序号	标准编号	标准名称	发布机构	生效日期	适用产品	备注
1	YY/T 0456.1-2003	血细胞分析仪应用	国家食品药品	2004.01.01	清洗液	-

序号	标准编号	标准名称	发布机构	生效日期	适用产品	备注
		试剂-清洗液	监督管理总局			
2	YY/T 0456.2-2003	血细胞分析仪应用试剂-溶血剂	国家食品药品监督管理总局	2004.01.01	溶血剂	-
3	YY/T 0456.3-2003	血细胞分析仪应用试剂-稀释液	国家食品药品监督管理总局	2004.01.01	稀释液	-
4	YY/T 0501-2004	尿液分析质控物	国家食品药品监督管理总局	2005.11.01	尿液分析质控液	公司参与起草此行业标准
5	YY/T 0014-2005	半自动生化分析仪	国家食品药品监督管理总局	2006.12.01	半自动生化分析仪	
6	YY/T 0654-2008	全自动生化分析仪	国家食品药品监督管理总局	2009.06.01	全自动生化分析仪	-
7	YY/T 0653-2008	血液分析仪	国家食品药品监督管理总局	2009.06.01	血细胞分析仪	-
8	YY/T 0701-2008	血细胞分析仪用校准物(品)	国家食品药品监督管理总局	2010.01.01	血细胞分析仪用校准品	-
9	YY/T 0702-2008	血细胞分析仪用质控物(品)	国家食品药品监督管理总局	2010.01.01	血细胞分析仪用质控品	-
10	YY/T 1155-2009	全自动发光免疫分析仪	国家食品药品监督管理总局	2011.06.01	全自动发光免疫分析仪	-
11	GB/T 26124-2011	临床化学体外诊断试剂(盒)	国家质量监督检验检疫总局 国家标准化管理委员会	2011.11.01	生化试剂	-
12	YY/T 0475-2011	干化学尿液分析仪	国家食品药品监督管理总局	2013.6.1	尿液分析仪	公司参与起草此行业标准
13	YY/T 0478-2011	尿液分析试纸条	国家食品药品监督管理总局	2013.6.1	尿液分析试纸条	

2、行业主要法律法规

医疗器械行业是国家鼓励大力发展的行业，受政策影响较大，同时也属于监管严格的行业。国家食品药品监督管理总局以《医疗器械生产监督管理办法》为核心，制定和颁布了一系列医疗器械生产监督的法律、法规，对医疗器械生产、经营实行严格的监督管理。我国颁布的有关医疗器械行业的主要法律、法规如下：

序号	名称	主要内容	生效日期
1	医疗器械生产监督管理办法(国家食品药品监督管理局令第12号)	规定了开办医疗器械生产企业的申请与审批、医疗器械生产企业许可证管理、医疗器械委托生产的管理、医疗器械生产的监督检查、法律责任等	2004.07.20

		内容。	
2	医疗器械经营企业许可证管理办法（国家食品药品监督管理局令第15号）	为加强对医疗器械经营企业和各级药品监督管理部门的监督管理，规范医疗器械经营秩序和制度的办法。	2004.08.09
3	医疗器械注册管理办法（国家食品药品监督管理局令第16号）	规定了医疗器械注册检测、医疗器械注册申请与审批、医疗器械的重新注册、医疗器械注册证书的变更与补办、监督管理、法律责任等内容。	2004.08.09
4	体外诊断试剂质量管理体系考核实施规定（试行）（国食药监械[2007]239号）	加强对体外诊断试剂质量管理体系的监督管理，切实保障注册产品质量。	2007.04.28
5	体外诊断试剂注册管理办法（试行）（国食药监械[2007]229号）	规范了体外诊断试剂的注册管理，以及国内从事体外诊断试剂的研制、临床试验、注册检测、产品注册的监督管理。	2007.06.01
6	体外诊断试剂注册申报资料形式要求（国食药监械[2007]609号文件）	规范了境内外生产企业对于体外诊断试剂的注册申报工作。	2007.09.30
7	医疗器械生产质量管理规范（试行）（国食药监械[2009]833号）	加强医疗器械生产监督管理，规范医疗器械生产质量管理体系，适用于医疗器械的设计开发、生产、销售和服务的全过程。	2011.01.01
8	国家食品药品监督管理局关于部分医疗器械变更审批和质量管理体系检查职责调整有关事宜的通知（食药监械管〔2013〕28号）	部分三类医疗器械的质量管理体系考核由国家局考核变更为省局考核	2013.6.21

3、行业主要政策

(1) 医药卫生体制改革政策

2009年4月6日，国务院发布《关于深化医药卫生体制改革的意见》，明确提出“到2020年，覆盖城乡居民的基本医疗卫生制度基本建立”和“开发生产适合我国国情的医疗器械”的目标；4月7日，国务院发布《医药卫生体制改革近期重点实施方案（2009-2011）》，要求各级政府切实保障改革所需资金，提高财政资金使用效益，初步测算，2009-2011年各级政府需要投入8,500亿元，其中中央政府投入3,318亿元。2012年3月，国务院发布《“十二五”期间深化医药卫生体制改革规划暨实施方案》，要求“十二五”期间政府医药卫生体制改革投入力度和强度要高于2009-2011年医药卫生体制改革投入。

(2) 促进生物产业加快发展的若干政策

2009年6月2日，国务院印发《促进生物产业加快发展若干政策通知》，提出加快培育生物产业，加快把生物产业培育成为高技术领域的支柱产业和国家的

战略性新兴产业。加快发展生物学材料、临床诊断治疗康复设备等。

(3) 关于加快医药行业结构调整指导意见

2010年10月9日，工信部、卫生部、药监局联合发布《关于加快医药行业结构调整指导意见》，明确提出要在医疗器械领域，针对临床需求大、应用面广的医学影像、放射治疗、微创介入、外科植入、体外诊断试剂等产品，推进核心部件、关键技术的国产化，培育200个以上拥有自主知识产权、掌握核心技术、达到国际先进水平、年销售收入超过1,000万元的先进医疗设备。

(4) 医疗器械科技产业“十二五”专项规划

2012年1月18日，科技部发布《医疗器械科技产业“十二五”专项规划》，明确指出：医疗器械是医疗卫生体系建设的重要基础，具有高度的战略性、带动性和成长性。产业总体目标为到2015年，初步建立医疗器械研发创新链，医疗器械产业技术创新能力显著提升；突破一批共性关键技术和核心部件，重点开发一批具有自主知识产权的、高性能、高品质、低成本和主要依赖进口的基本医疗器械产品，满足我国基层医疗卫生体系建设需要和临床常规诊疗需求；进一步完善科技创新和产业发展的政策环境，培育一批创新品牌，大幅提高产业竞争力，医疗器械科技产业发展实现快速跨越。明确指出：重点支持高性能免疫分析系统、全自动高通量生化分析仪、高性能五分类血细胞分析仪、自动微生物检测分析仪等重点产品、核心部件及新型诊断试剂，力求改变我国高端产品依赖进口、国产产品可靠性差、长期跟踪仿造的情况。

4、行业政策对公司经营发展的影响

我国陆续出台鼓励和支持体外诊断产业发展的政策。2010年10月，工信部、卫生部、药监局联合发布《关于加快医药行业结构调整的指导意见》，提出要推进医疗器械核心部件、关键技术的国产化，培育200个以上拥有自主知识产权、掌握核心技术、达到国际先进水平、年销售收入超过1,000万元的先进医疗设备；2012年1月18日，科技部印发《医疗器械科技产业“十二五”专项规划》，《规划》表示，“十二五”期间科技进步和示范应用带来的新增医疗器械产值将达2,000亿元，出口额占国际市场总额比例将提高到5%以上。国家多项鼓励政策的实施及在医疗器械科研开发上的巨额投入，对推动行业发展和产业结构升级有重要作用，在研发及生产上为公司的发展提供了巨大的支持力度。

2010年审议通过了“中华人民共和国国民经济和社会发展第十二个五年规划

纲要”，明确指出：要加快医疗卫生事业发展，优先满足群众基本医疗卫生需求。2011年卫生部卫生事业“十二五”发展总体目标指出：公共卫生服务体系和医疗服务体系更加完善，基本医疗卫生服务可及性显著增强。在上述要求下，我国基层卫生医疗体系的建设将使医疗器械市场需求迅速增大，在市场需求上为公司的发展提供了大的空间。

（二）公司所处行业发展状况

1、医疗器械行业

医疗器械行业是多学科交叉、知识密集、资金密集型高技术产业，综合了各种高新技术成果，是将传统工业与生物医学工程、电子信息技术和现代医学影像技术等高新技术结合起来的行业。具有行业壁垒高、波动小、集中度不断提高的特点。与发达国家相比，我国医疗器械工业基础薄弱，规模较小，发展较为滞后。但同时我国落后的医疗器械装备水平与社会日益增长的医疗需求间矛盾巨大，刺激了我国近年来医疗器械市场的快速增长，增速显著高于我国GDP及其他国家医疗器械市场的增长速度。

（1）全球医疗器械产业增长迅速

近年来，全球医疗器械产业快速发展，平均增速达7%左右，是同期国民经济增长速度的两倍左右¹。医疗器械产业发展迅速，2008年全球医疗器械总销售额为3,360亿美元，较2007年的3,000亿美元增长12%。据中国医疗器械行业协会统计及预测，2009年全球医疗器械总销售额超过3,700亿美元，预计2010-2014年可保持7%以上的年增长率²。



¹数据来源：《医疗器械科技产业“十二五”专项规划》，科技部，2012年1月

²数据来源：《中国体外诊断产业报告》，中国医疗器械行业协会，2011年3月

（2）我国医疗器械行业市场规模快速扩张

近年来，我国医疗器械产业平均增速在 25% 左右，远高于同期国民经济平均增长水平³。2000-2007 年，我国医疗器械年销售额如下图所示⁴：



我国医疗器械行业发展空间广阔，主要背景因素在于以下几个方面：

1) 人均 GDP 的增加将直接带动医疗费用的快速增长

发达国家健康产业占 GDP 比例为 8%-15%，而我国仅为 2%，国内医疗器械产业发展空间巨大。从世界主要国家的发展经验来看，在人均 GDP 达到较高水平时，医疗卫生费用的支出将进入快速拉升期。随着我国经济的持续快速增长及人均 GDP 的提高，我国医疗费用支出也将快速增长，促进医疗器械产业的发展。

2) 人口规模、人口老龄化及城市化进程加快促进医疗器械市场增长

目前，我国人口占世界总人口的 20%，而医疗器械市场规模仅占全球的 5% 左右，我国的人口规模奠定了医疗器械巨大的市场潜力⁵。除人口因素外，人口老龄化和城市化进程加快也将促使医疗器械市场快速增长。截至 2012 年末，我国 60 岁及以上老年人口已达到 1.939 亿⁶，人口老龄化使得老年人常见病、慢性病的日常护理等医疗服务需求升级，城市快节奏的生活及空气污染使得城市居民更易患上慢性病和产生其他对身体不利的健康问题，这些都将增加医疗器械市场需求。

3) 医疗器械产品分布结构调整及更新换代将形成一块巨大的市场

目前我国医疗资源区域分布不均衡，城镇人口占有绝大多数医疗资源，基层

³数据来源：《医疗器械科技产业“十二五”专项规划》，科技部，2012 年 1 月

⁴数据来源：《中国医疗器械行业协会第五届会员大会资料汇编》之《中国医疗器械行业现状及趋势》，姜峰，2009 年 12 月

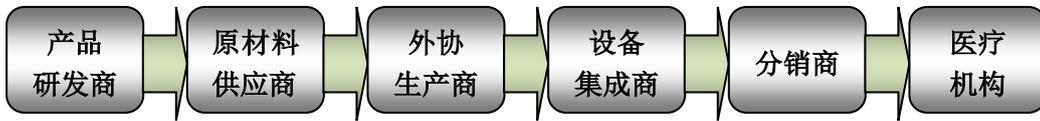
⁵数据来源：同上

⁶数据来源：《2012 年社会服务发展统计公报》，中华人民共和国中央人民政府网站，2013 年 6 月

医疗机构仅拥有较少的医疗资源，三线城市和农村医疗器械严重匮乏。医疗卫生改革重点加大乡镇卫生院，社区卫生服务中心等基层医疗机构建设，具有广泛销售渠道的本土生产企业将成为直接受益者。截至 2013 年 8 月底，我国共有医疗卫生机构 96.1 万个⁷，大部分县、乡镇医院及农村卫生院的医疗装备水平较低，大量的设备需要更新换代。

(3) 我国医疗器械产业逐步向价值链上游转移

医疗器械产业上游主要环节为产品设计与研发、原材料供应，中游业务包括外协生产与设备集成，下游是分销商渠道与医疗机构等终端用户。产业链关系如下图所示：



产品研发、设计、分销及品牌建设是医疗器械产业价值链上的关键点，亦是产生行业主要利润的关键环节。产业价值链如以下流程图所示：



2、体外诊断行业

体外诊断产品，就是指在人体之外通过对人体的血液等组织及分泌物进行检测来获取临床诊断信息的医疗器械产品及其附件，该附件包括试剂、试纸等配套产品。在疾病预防、疗效和愈后的判断、治疗药物的监测、健康状况的评价以及遗传性预测等领域，体外诊断产品正发挥着越来越大的作用。

(1) 全球 IVD 市场规模及用户

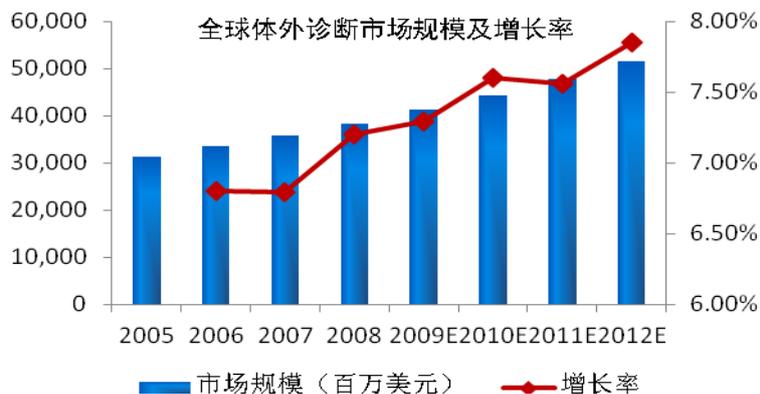
全球IVD产业细分市场主要包括生化、免疫、血液及血细胞、分子生物学等。2008年度，全球IVD市场规模为384.2亿美元。IVD产品的用户较多，具体如下图所示：



⁷数据来源：《2013 年 8 月底全国医疗卫生机构数》，中华人民共和国国家卫生和计划生育委员会网站，2013 年 10 月

（2）全球体外诊断市场快速增长

随着人们医疗卫生“预防为主”观念的深入及消费水平的提升，全球体外诊断市场规模快速扩张。2005-2012 年全球体外诊断市场规模各年的增长率在 6.8%-7.8% 之间，具体如下图所示⁸：



（3）我国体外诊断市场具有广阔的发展空间

我国体外诊断行业市场规模具有广阔的发展空间，主要原因在于：

1) 医疗消费观念由“治疗为主、预防为辅”向“预防为主、防治结合”转变

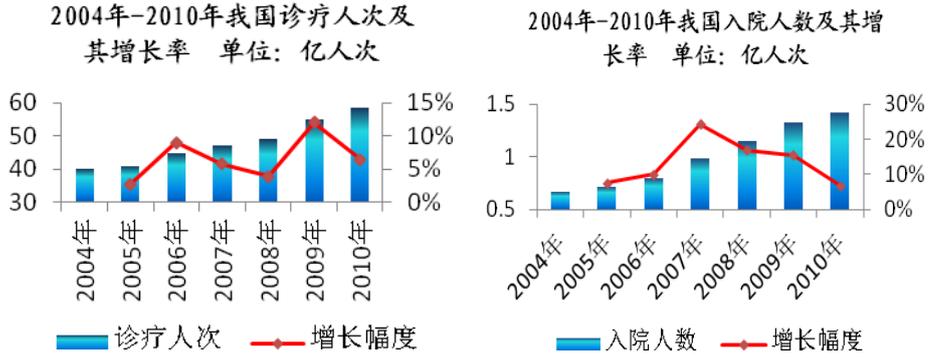
目前我国人均医疗器械和医药消费比例为 1:3，远低于发达国家 1:1 的水平，主要原因是我国居民健康预防意识较差，医疗消费观念以“治疗为主、预防为辅”为主。随着健康意识的增强，“预防为主、防治结合”的医疗消费观念逐渐深入人心，医疗器械消费需求的比重将大幅增加，促进医疗器械消费。

2) 我国诊疗人次和入院人数持续上升促进市场的快速增长

随着我国经济的快速增长和医疗卫生保障体系的完善，居民对疾病诊断预防及健康管理意识加强，我国医疗机构的总诊疗人次和入院人数持续上升。其中，总诊疗人次从 2004 年 39.91 亿人次上升至 2012 年的 68.9 亿人次；入院人数从 2004 年的 0.67 亿人次上升至 2012 年的 1.78 亿人次。2004 年-2010 年诊疗人次和入院人数具体如下图⁹：

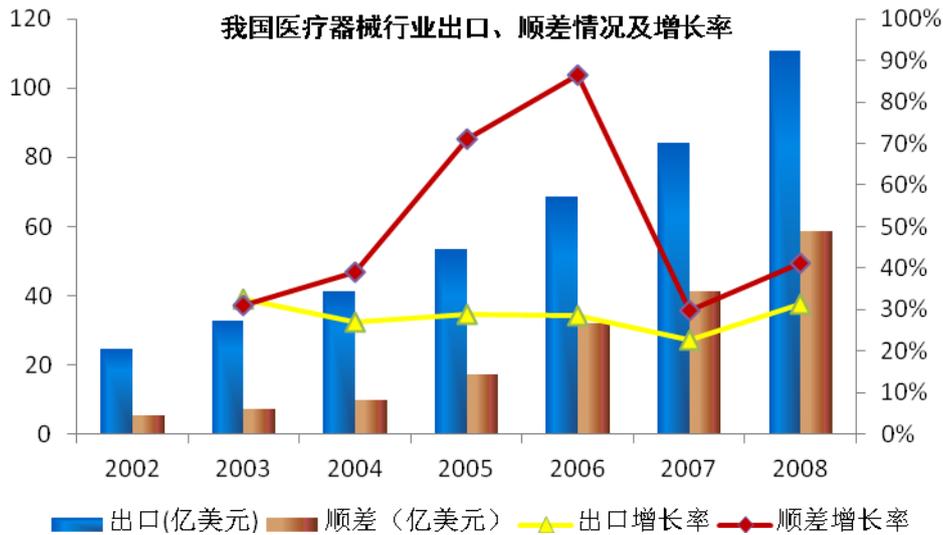
⁸数据来源：《全球体外诊断市场分析与预测》，2009 年第三届中国体外诊断产业高峰论坛，2009 年 10 月

⁹数据来源：《2011 年中国卫生统计提要》及《2012 年我国卫生和计划生育事业发展统计公报》，中国卫生部官方网站、中国国家卫生和计划生育委员会官方网站，2011 年 8 月、2013 年 6 月



3) 产业转移和出口打开海外市场

国内医疗器械生产企业创新能力的提高及技术积累使得国内医疗器械产品质量能够达到国际先进水平，逐步打破国外产品在高端市场的垄断。凭借特有的成本优势，医疗器械产业逐步向国内转移，促使出口快速增长。2002-2008年，我国医疗器械行业出口、顺差如下图所示¹⁰：



4) 进口替代带动体外诊断产业快速增长

国内企业在众多因素的推动下，加速实现进口替代，抢占体外诊断市场份额。推动因素主要体现在两个方面：其一、产品质量和技术含量不断提高，实现与国外品牌的技术、性能可比；其二、较低的成本为本土产品带来明显的价格优势。随着高端产品的推出、制造工艺的提升、价格优势的凸显，本土品牌将加速进口替代，进而带动体外诊断产业快速增长。

3、行业竞争格局

¹⁰数据来源：《中国医疗器械行业协会第五届会员大会资料汇编》之《中国医疗器械行业现状及趋势》，姜峰，2009年12月

国外企业依靠产品质量稳定、技术含量高及设备制造精密的优势，在全球高端体外诊断市场占据垄断地位。该企业主要集中在美国、德国、瑞士、日本等国，其他欧洲国家在一些专业项目上有一定优势。

国内体外诊断厂商大部分为中小企业，在高端市场无法形成竞争力。国内厂商技术力量相对薄弱，但具有较高的性价比，在中低档品种上具有较强竞争力。

此外，随着高端体外诊断产品研发投入的增加及鼓励自主创新政策的实施，我国体外诊断产品技术研发能力和精密电子设备制造能力大幅提升，国内企业逐步进入高端市场。

4、行业内主要企业情况

(1) 国外主要企业情况

目前与公司从事相似业务的国外公司主要包括：

1) 瑞士罗氏。罗氏始创于 1896 年，总部位于瑞士巴塞尔，在制药和诊断领域，是世界领先的以研发为基础的健康事业公司之一。罗氏提供从早期发现、预防、诊断到治疗的创新产品与服务。罗氏是体外诊断领域、抗肿瘤药品和移植药品的全球领先者，在其他关键疾病领域如自身免疫性疾病、炎症、代谢和中枢神经系统疾病等同样表现活跃。罗氏集团共拥有约 80,000 名员工¹¹。

2) 美国雅培。雅培公司于 1888 年在美国芝加哥由雅培医生创办。该公司共有 50,000 名员工，分布在全球四十四个国家，分别从事生产、分销及联营业务¹²。

3) 美国贝克曼库尔特。贝克曼库尔特是一家开发和销售仪器、生化试剂、软件及自动化实验室处理产品的公司。该公司的产品能够支持从前沿医学研究到患者血液检测各个阶段的生物学分析。公司销售额的 70% 来自临床诊断市场，30% 来自生物学研究市场。公司客户包括遍布全球的制药和生物技术公司、大学、医疗学院、研究机构、医院、医师办公室以及诊断实验室¹³。

4) 日本 SYSMEX。SYSMEX 株式会社是一家跨国企业，创建于 1968 年，原名为日本东亚医用电子株式会社，主要从事临床检验设备及试剂的开发、制造和销售。公司总部设在日本的神户市，在亚洲、欧洲、美洲等地区的近三十个国家设有海外机构。SYSMEX 在血细胞分析、凝血分析、尿沉渣分析领域处于世

¹¹数据来源：罗氏公司网站、纽约证券交易所发布的年度财务报告等资料

¹²数据来源：雅培公司网站、纽约证券交易所发布的年度财务报告等资料

¹³数据来源：贝克曼库尔特公司网站、纽约证券交易所发布的年度财务报告等资料

界领先地位，为全球著名的体外诊断产品制造商¹⁴。

5) 西门子医疗系统集团。总部设在德国爱尔兰根，是全球医疗领域最大的设备和解决方案供应商之一。其业务涉及用于诊断与治疗的影像系统，电子医学和听力技术；向医院、诊所提供优化业务流程、提高工作效率的 IT 解决方案；以及从数据管理到疾病预防、治疗和护理过程管理的系列服务。其研发、生产和销售则延伸到了世界各地，目前在 120 多个国家设有代表处¹⁵。

(2) 国内主要企业情况

目前与公司从事相似业务的国内企业主要包括：

1) 迈瑞医疗。迈瑞医疗是国内高科技医疗设备研发制造厂商，产品涵盖生命信息与支持、临床检验及试剂、数字超声、放射影像四大领域，在世界各地形成强大的分销和服务网络。2006 年 9 月迈瑞公司作为中国首家医疗设备企业在美国纽交所成功上市。2013 年实现营业收入 12.14 亿美元，净利润 2.31 亿美元¹⁶。

2) 科华生物。上海科华生物工程股份有限公司创立于 1981 年。科华生物融产品研发、生产、销售于一体，拥有医疗诊断领域完整产业链。公司主营业务涵盖体外诊断试剂、医疗检验仪器、检验信息技术、真空采血系统等四大领域。截至 2013 年 12 月末，公司员工人数 1,082 人，2013 年营业收入为 11.14 亿元，净利润为 3.01 亿元¹⁷。

3) 中生北控。中生北控生物科技股份有限公司是中国科学院控股的高新技术企业，以体外诊断产品的研发、生产、销售及其售后服务为主业。2006 年 2 月 27 日，中生北控在香港联交所成功上市。2013 年营业收入为 2.34 亿元，净利润为 1,101 万元¹⁸。

4) 桂林优利特电子集团有限公司：公司位于广西省桂林市，拥有血细胞分析系统、尿液分析系统、生化分析系统、基层医疗信息化整体解决方案、即时检验(POCT)诊断产品、家用医学诊断产品、免疫诊断与基因诊断系统、全科诊断系统与医用电子产品（监护仪）等系列产品，优利特品牌为各级医疗机构临床诊断设备的选择品牌之一。

¹⁴数据来源：SYSMEX 公司网站、大阪证券交易所发布的年度财务报告等资料

¹⁵数据来源：西门子公司网站、纽约证券交易所发布的年度财务报告等资料

¹⁶数据来源：迈瑞公司网站、纽约证券交易所发布的年度财务报告、招股说明书等资料

¹⁷数据来源：科华生物公司网站、深圳证券交易所发布的年度财务报告、招股说明书等资料

¹⁸数据来源：中生北控公司网站、香港联合交易所发布的年度财务报告、招股说明书等资料

5) 宁波美康生物科技有限公司：公司成立于 2003 年，位于浙江省宁波鄞州区，主要生产体外诊断试剂、仪器。公司主导产品包括肝功能系列、肾功能系列、糖尿病系列、心血管疾病系列、血脂系列、风湿系列、胰腺疾病系列等检测试剂盒和 400 测速、800 测速全自动生化分析仪，SMART(POCT)生化分析仪。

5、行业特有的经营模式及盈利模式

(1) 采购模式：根据年度生产计划制定全年采购计划，与供应商签订年度订单，并根据实际情况签订临时订单。

(2) 生产模式：以销定产、适量备货。一般的安全库存能满足公司 1-3 个月的销售。

(3) 销售模式：以经销商销售为主、直销为辅；公司建立营销网络以协助经销商销售并提供技术支持和售后服务。体外诊断企业的销售渠道具有很强的共用性，当一种产品打通渠道并获得客户认可后，企业能够不断通过该渠道推荐其他产品。

行业企业大多是通过经销商销售自身研发生产的产品赚取售价与成本差而实现盈利。国外大型集团一般通过仪器抢占市场，进而带动试剂的销售。而国内企业仪器研发能力相比较弱，一般研发生产试剂以配套国外仪器产品，通过抢占终端医院市场实现盈利。

6、公司产品市场地位、技术水平情况

(1) 尿液分析仪市场

全球研发和生产尿液分析仪的国家主要是美国、日本、中国、韩国和德国。公司尿液分析仪型号丰富，N 系列、H 系列等多种型号产品能够适合小型、中型、大型实验室和医院，能够覆盖各级医疗机构的使用需求。

(2) 尿沉渣分析仪市场

尿沉渣分析仪是中高端医院检验科必备的产品。公司尿沉渣分析仪 FUS 系列采用神经网络识别技术、平面层流成像细胞分析技术，2010 年 7 月份上市以来，已经在一些大型三甲医院使用。

(3) 生化分析仪市场

公司跟踪国际先进的生化分析技术，通过大量的临床调研，开发设计出多款 CS 系列全自动生化分析仪。公司在生化分析仪市场上的主要竞争对手包括：国内的迈瑞医疗、科华生物，国外的日立、贝克曼库尔特等。

（4）血细胞分析仪市场

目前市场上销售的血细胞分析仪主要是三分类和五分类。五分类血细胞分析仪集光学、电子、气路、液路、计算机技术于一体，技术含量高，已经成为医院血液临床检验的主流产品。国内血细胞分析仪市场目前被美国雅培公司和日本 SYSMEX 公司占据了大部分市场份额，其他竞争对手包括中国迈瑞医疗、美国贝克曼库尔特、西门子、法国 ABX 等。

（5）试纸试剂市场

随着公司仪器类产品销售额的提高，与之配套试纸试剂产品销售呈增长态势。公司在试纸试剂市场上主要竞争对手为国外的罗氏、西门子、京都，还有国内的科华生物、中生北控等。

7、公司竞争优势

（1）技术优势

1) 已拥有多项专利技术

经过 20 多年的自主研发和创新，公司积累了较多核心技术，如用于尿液分析仪的自动追光技术、基于模糊技术的抗干扰算法，用于尿沉渣分析仪的自动聚焦技术、平面流式细胞技术，用于生化分析仪的精密加注机构和注射机构设计、系统控制流程及协同调度技术，用于血细胞分析仪的高精度激光整形和散射光收集系统、流体控制技术等。截至本招股说明书签署之日，公司已获得的专利有 159 项（其中发明专利 26 项）、已登记的软件产品 44 项、软件著作权 45 项。

2) 参与行业标准制定且拥有一定的技术储备

公司作为全国医用临床检验实验室和体外诊断系统标准化技术委员会的委员，参与起草了正在执行的尿液分析仪、尿液分析质控液两项行业标准。

公司拥有一定的技术储备，正在研发的技术包括显微镜景深拓展技术、抗原抗体制备技术等。正在研发的产品包括：CS-9200 全自动生化分析检测流水线、FUS-3000 全自动尿液分析工作站、BF-7500 网织红细胞五分类血细胞分析仪、CM-960 全自动化学发光免疫分析流水线等医疗检验仪器及相关配套试剂。

（2）已建立一支研发团队

截至 2014 年 6 月末，公司研发人员共 294 人，占职工总数的 22.24%，拥有机械、光学、电子、计算机软件、数学、流体力学、化学、临床医学、管理等各方面的人才。

公司对未来医疗检验类产品的整体发展规划做了论证,循序渐进地推进后续研发工作。公司还引进了以产品全生命周期管理的集成开发管理平台,以项目组和产品线为横向主线跨越公司各部门,各专业部、质量管理部和产品规划与临床应用等部门为纵向的矩阵式管理模式。从各自的职能上完成相应的产品规划、技术规划和团队的组织建设问题。公司应用已搭建的专有技术平台,在发展新产品的同时总结储备新的技术。公司计划未来将研制全自动无人值守临床检验系统,实现全程无人值守自动检测。

(3) 产品质量

公司质量管理体系通过了 ISO9001、ISO13485 国际质量体系认证。公司大部分医疗检验产品通过了欧盟的 CE 认证,部分产品通过美国 FDA 认证。公司对产品的质量要求贯穿于研发、采购、生产、销售的过程始终,各项技术、性能指标高于国家标准及中国“高新技术产品目录”的要求。目前,FUS 系列全自动尿沉渣分析仪,采用先进的流式细胞技术及影像法进行尿有形成分的识别与分类,使检验结果更精确;CS-6400 全自动生化分析仪,该产品采用轨道组合式检测分析流水线,其最高测试速度可以达到 7,360 测试/小时,仪器操控软件支持使反应时间、反应液量与温度实现有效控制。

2010 年 5 月 28 日,科技部下发《关于下达 2010 年度国家有关科技计划项目的通知》(国科发计[2010]265 号),公司全自动生化分析仪 CS-240、CS-400、CS-800 被列入《2010 年国家重点新产品计划》。2011 年 10 月 13 日,国家科技部下发《关于下达 2011 年度国家有关科技计划项目的通知》(国科发计[2011]420 号),公司 BF-5180 全自动五分类血细胞分析仪被列入《2011 年度国家重点新产品计划》。

(4) 市场营销、售后服务及技术支持

1) 市场营销

公司自成立以来,秉承“以客户为中心”的服务理念,在全球建立了销售和服务网络,力争为用户提供快捷、优质的服务。在过去的十几年间,公司在国内完成 70 多个城市的布点工作;同时,自开拓国际市场以来,公司产品已销售到全球 100 多个国家和地区。公司营销网络和营销队伍在同行业中具有一定的优势。

公司的营销策略具体包括:首先,公司在开发新产品之前会做大量的市场调

研；其次，在新产品投放市场前，公司对新产品的市场定位及竞争对手进行分析，为经销商提供新产品的优势及产品市场定位等文件，使经销商能够迅速了解产品，准确理解产品的市场定位；再次，针对新产品潜力大的市场，公司组织经销商在当地举行新产品新闻发布会，助力该地区新产品的推广；最后，针对性开展地区性展会，邀请潜在客户到展会洽谈，邀请经销商的工程师到公司接受新产品的培训，对新产品的使用、性能、技术参数等进行评估，促进经销商的销售与售后服务。

在经销商管理方面，公司变单方管理为合作服务，对经销商实行业务支持和监督管理并行政策。通过提供产品培训、技术支持和市场服务等给予经销商经营支持，建立互利互惠的双赢机制，吸引其对公司的忠诚度，共同达到整体销售目标的实现。同时，公司定期检查经销商的分销记录并进行追踪认证，随访终端用户对经销商的评价意见。公司定期对经销商业绩进行综合评定，并根据市场需求对授权区域及医院进行调整，以合理利用资源，最大限度地发挥经销商的作用，不断吸引有实力的经销商加盟，扶持和培育有潜力的经销商共同开拓市场。

2) 海外市场开发

自开拓国际市场以来，公司产品已经销售到 100 多个国家和地区，2011 年、2012 年、2013 年及 2014 年 1-6 月，出口销售额占到公司当期主营业务收入的 38.56%、34.73%、35.24% 和 28.92%。



为了进一步加强和拓展海外业务，公司将在土耳其、印度、巴西、意大利、印尼、俄罗斯、墨西哥等国家建立七个海外办事处和售后服务中心，以强大的营销服务网络和服务优势在市场竞争中抢占先机。

3) 售后服务及技术支持

在售后服务及技术支持方面，公司在市场营销过程中始终向客户提供优质、全方位的售后服务和技术支持。公司要求经销商按用户要求，随时送货上门，以确保临床应急使用；在使用期内，产品一旦出现质量问题，公司技术人员保证及时提供服务；公司提供产品售后技术培训与应用支持，并定期提供新技术学习与培训，并在最初的装机过程中提供现场技术支持；公司注重收集和反馈国际前沿信息与用户交流共享，使用户及时了解国际新技术的进展。

8、公司竞争劣势

公司竞争劣势主要体现在：其一，公司总体技术水平和国外仍存在一定的差距，而国内医院一般为非营利性的经营及采购体制，这使得公司在与国外产品竞争时存在一定劣势。其二，公司目前产品线还不丰富，在化学发光免疫等体外诊断检验方面尚无产品实现生产及销售。

9、报告期内公司市场竞争地位的变化情况及未来变化趋势

报告期内，公司市场竞争地位未发生重大变化。但随着国家产业政策的大力支持、国内制造业技术水平的提高，包括本公司在内的国内医疗器械行业企业产品的竞争力逐渐增强，不断抢占国外产品在国内的市场。

公司未来将以当前在市场中的竞争能力以及所具有的核心竞争优势为基础，巩固现有市场地位，抓住医疗市场快速发展的契机，保持并提高现有产品的市场占有率。

（三）影响行业发展的有利和不利因素

1、有利因素

（1）国家产业政策大力支持

我国陆续出台鼓励和支持体外诊断产业发展的政策。2010年10月，工信部、卫生部、药监局联合发布《关于加快医药行业结构调整的指导意见》，提出要推进医疗器械核心部件、关键技术的国产化，培育200个以上拥有自主知识产权、掌握核心技术、达到国际先进水平、年销售收入超过1,000万元的先进医疗设备；2012年1月18日，科技部印发《医疗器械科技产业“十二五”专项规划》，《规划》表示，“十二五”期间科技进步和示范应用带来的新增医疗器械产值将达2,000亿元，出口额占国际市场总额比例将提高到5%以上。国家多项鼓励政策的实施及在医疗器械科研开发上的巨额投入，对推动行业发展和产业结构升级有重要作

用。

(2) 巨大的市场前景

随着经济的发展、对健康投入的增加、人口老龄化加上国家对体外诊断产业技术创新的大力扶持，体外诊断产业具有广阔的发展空间；同时，我国医疗卫生机构的整体医疗装备水平较低，大量的设备需要更新换代，更新需求大；此外，新医改方案指出要加大公共卫生体系和城市社区、农村基层医疗卫生建设，这将促进体外诊断市场的发展。中国体外诊断产业已有巨大发展，2009 年销售额为 100 亿元人民币，预计 2010 年至 2015 年市场年增长率为 15%-20%¹⁹。

(3) 国内制造业技术水平的提高为行业的发展提供技术保障

装备制造业作为高技术载体及生产力转化桥梁，是为国民经济各行业提供技术装备的战略性产业，产业关联度高，是各行业产业升级、技术进步的重要保障和国家综合实力的集中体现。装备制造业的自主创新能力不断加强，我国制造业技术水平尤其是机电一体化、精密制造等制造领域的整体技术水平持续提升为体外诊断设备生产和开发奠定坚实的技术基础。

(4) 政府招标采购有助于规范行业竞争秩序

政府招标采购对企业的生产能力和质量体系提出明确的要求，保证了产品的采购质量，维护了公平的市场竞争环境，创造了良好的竞争秩序。2007 年 6 月 21 日，卫生部颁布了《关于进一步加强医疗器械集中采购管理的通知》，实现政府对医疗设备、医用耗材的全面集中招标采购。实行集中采购，既规范采购行为，保障医疗器械质量，又降低流通成本，是规范医药流通领域竞争秩序的重要措施。

2、不利因素

(1) 国际巨头的竞争

迄今为止，体外诊断产品的不少关键技术仍被跨国巨头们垄断，我国体外诊断产业的总体技术水平和国外仍存在一定的差距。国外大型体外诊断设备制造商资金雄厚、技术先进、人才集中，在大型高端体外诊断设备的研发上拥有丰富的技术和经验，可以凭借其资金优势和品牌优势通过收购国内企业或由国内企业 OEM 的方式降低生产成本，进入基础体外诊断市场，将会给我国本土体外诊断

¹⁹数据来源：《全球体外诊断市场分析与预测》，2009 年第三届中国体外诊断产业高峰论坛，王文华，2009 年 10 月

企业带来强大的竞争压力。

(2) 新进入者的威胁

作为朝阳产业，体外诊断产业较高的毛利率水平和巨大市场成长空间将吸引更多的国内外生产厂家进入该行业，现有的垄断竞争格局有可能被打破，未来市场竞争将更加激烈，产品价格可能趋于下降，市场份额也可能进一步被分割，从而对行业现有的生产厂商带来威胁。行业现有厂商要维持其行业的领先性，必须加大研发投入的力度，增强自主创新能力，不断地推出新产品、完善产品线，才能保证其市场竞争中的优势地位。

(3) 新技术替代的威胁

新技术不断推出、产品更新换代快是科技型企业的典型特征。全球的科研工作者也在不断提出新的技术思路和应用新的技术推出新的产品。新技术的更新换代将对现有的市场格局产生重大影响。本土体外诊断企业要想保持持续的竞争能力，必须拥有强大自主创新能力，不断加大研发投入，做到紧跟世界技术发展潮流。

3、进入本行业的主要障碍

(1) 技术障碍

体外诊断产业制造技术涉及医药、机械、电子、塑料等多个技术交叉领域，专业领域涉及到机械、光学、电子、计算机软件、数学、流体力学、化学、临床医学、管理等多项技术。目前国内只有极少数企业掌握了这些技术，缺乏专有技术积累和科研开发能力的企业难以进入本行业，而技术的积累和科研能力的培养是一个长期的过程。高端体外诊断产业是一个“精细”行业，对产品的稳定性和可靠性要求很高，这就对产品的研发水平、制造工艺、可靠性验证提出了极高的要求。

(2) 品牌障碍

市场和客户对体外诊断产业品牌的认知需要一个长期的过程，公司品牌从建立到获得用户的认可需要长期培养和精心的呵护，品牌的影响力需要产品质量、客户满意度等多方面、长期的建设。

(3) 人才障碍

由于体外诊断产业涉及技术领域众多，需要相关技术人员在机械、光学、电子、计算机软件、数学、流体力学、化学、临床医学等领域具有丰富的开发经验

和技术积累，同时需要多领域跨学科人才，培养周期较长。目前我国体外诊断产业的专业人才基本源自本行业企业自身的培养，对于一个新进入行业的厂商，很难在短时间内招聘及培养具有核心竞争力的科研、生产及营销团队，从而无法满足体外诊断产业研发、制造和销售的需求。

(4) 市场渠道障碍

销售网络和售后服务体系的建立和完善，不仅需要大量的资金投入，更需要长期对市场的深刻认识和前瞻把握，以及不断为客户创造价值所形成的品牌效应。同时，医疗卫生系统的招标项目条件设置较高，需要多年良好的品牌形象、经营业绩、产品质量以及完善的售后服务网络，新进入者难以在较短时间内建立完善的市场渠道，顺利进入招标市场。由于体外诊断产业的特殊性，企业需要有成熟的国内国际销售渠道，具有丰富的国内国际市场销售经验，对市场渠道销售资源进行有效开发、管理与维护，并具有良好的市场分析能力。

(5) 资金障碍

全自动医疗检验产品的技术和性能必须紧随检验医学发展和客户的需求不断升级，需要投入大量的资金用于科研开发并建立满足终端医疗机构对产品技术和个性化需求的强大销售服务网络。因此，进入这一行业的企业如果不具备较雄厚的资金实力以保障技术不断创新和升级，将难以在市场竞争中生存和发展。

4、上下游行业的关联性、发展状况及其对本行业的影响

体外诊断行业的上游行业包括生物、材料、化工、电子、机械等基础行业，体外诊断行业下游行业为直接面向终端消费市场的卫生医疗系统，主要是各级医院、疾控中心、独立检测机构等医疗机构。

(1) 上游行业的发展状况及其对本行业发展的影响

电子行业主要提供公司产品所需的电子仪表和检测设备；生物行业主要为公司提供可靠的生物信息检测和转换技术及指标；材料行业主要提供公司设备的结构材料、抗腐材料及部分特殊材料。随着我国以上行业的高速发展和生产效率的提高，近年电子仪表、检测设备、集成芯片、结构材料、电子检测元器件等的价格呈持续下降趋势，生物信息检测和转换技术更加成熟和完善，显著降低了体外诊断产品成本，提升了技术水平，有效促进了体外诊断行业的发展。

体外诊断行业上游行业决定了原材料或半成品的质量、技术水平和成本。由

于体外诊断行业产品对原材料品质要求高、需求品种多而繁杂，国内目前的技术水平和产业发展暂时还难以满足要求，主要以进口为主，特别是芯片、高精度不锈钢管、高精度传动产品和电磁阀等材料。随着体外诊断行业核心产品的研发和产业化，国内与之紧密相关的材料和制造行业将得到快速发展，上述原材料国产化将成为大势所趋，从而有效降低全行业的生产成本，促进体外诊断行业产品的进一步推广。同时，上游行业的不断发展和完善也将促进体外诊断行业产品不断推陈出新。

(2) 下游行业的发展状况及其对本行业发展的影响

体外诊断行业下游行业企业主要为各级医院、疾控中心、独立检测机构等医疗机构。随着全球经济的发展，人们健康状况及保健意识的提高，大部分国家政府着力完善医疗保障政策，带动各国对卫生医疗需求的快速发展。同时，随着国内医疗保障体系的逐步完善，卫生医疗系统得到快速发展。未来在国家政策和资金的大力支持下，将有利于提升卫生医疗的需求，特别是体外诊断产品需求，促进体外诊断行业市场保持较快的增长。

5、国外主要客户所在国的有关进口政策、贸易摩擦

公司主要产品出口国主要集中在土耳其、俄罗斯、巴西、欧美等国家或地区，2011年、2012年、2013年及2014年1-6月，公司国外销售收入占主营业务收入的比例分别为38.56%、34.73%、35.24%、28.92%。这些国家或地区绝大多数已加入世界贸易组织或与我国签有互利贸易协定，在相关贸易协定的框架下，除相关的产品认证及注册外，进口国政府对公司出口的产品无特殊贸易限制，不存在对产品进口造成重大影响的进口政策、贸易摩擦。

三、公司销售情况和主要客户

(一) 报告期内公司主要产品的产能、产量、销量情况

时间	产品	产能	产量	销量	产能利用率	产销率
2014年1-6月	尿液分析仪	1,300	1,118	1,184	86.00%	105.90%
	尿沉渣分析仪	300	264	246	88.00%	93.18%
	生化分析仪	1,000	837	802	83.70%	95.82%
	血细胞分析仪	550	491	369	89.27%	75.15%
	合计	3,150	2,710	2,601	86.03%	95.98%
	试纸	810,000	798,080	714,099	98.53%	89.48%
	试剂	360,000	338,205	308,058	93.95%	91.09%

2013年	仪器	尿液分析仪	4,800	4,535	3,749	94.48%	82.67%
		尿沉渣分析仪	600	593	520	98.83%	87.69%
		生化分析仪	2,600	2,409	2,066	92.65%	85.77%
		血细胞分析仪	1,200	1,040	1,105	86.67%	106.25%
		合计	9,200	8,577	7,440	93.23%	86.74%
	试纸	1,584,000	1,890,595	1,854,802	119.36%	98.11%	
	试剂	572,000	542,649	512,372	94.87%	94.42%	
2012年	仪器	尿液分析仪	5,500	5,665	5,095	103.00%	89.94%
		尿沉渣分析仪	450	455	417	101.11%	91.65%
		生化分析仪	2,000	1,948	1,938	97.40%	99.49%
		血细胞分析仪	1,200	1,066	688	88.83%	64.54%
		合计	9,150	9,134	8,138	99.83%	89.10%
	试纸	1,584,000	1,721,229	1,661,727	108.66%	96.54%	
	试剂	440,000	401,209	360,080	91.18%	89.75%	
2011年	仪器	尿液分析仪	4,600	4,549	4,622	98.89%	101.60%
		尿沉渣分析仪	450	475	412	105.56%	86.74%
		生化分析仪	2,000	2,050	2,011	102.50%	98.10%
		血细胞分析仪	1,200	1,298	1,123	108.17%	86.52%
		合计	8,250	8,372	8,168	101.48%	97.56%
	试纸	1,500,000	1,488,227	1,493,636	99.22%	100.36%	
	试剂	250,000	253,850	223,260	101.54%	87.95%	

注：1、产能、产量及销量单位：仪器类为台；试纸类为筒；试剂类为盒/桶/瓶。

2、2014年1-6月，随着生产工艺日趋复杂化、产品规格型号大型化，公司仪器产能、产量数量有所下降。公司对仪器类产品采取柔性生产，产能数据不是公司生产能力、效率的高精度衡量标准。

3、吉环函[2011]111号<关于长春迪瑞医疗科技股份有限公司上市环境保护核查情况的函>中对迪瑞医疗的产能情况描述为：“现有生产能力为年产尿液分析仪系列产品2,000台，生化分析仪系列产品600台、血球分析仪系列产品400台以及尿液分析试纸130万筒、10,000台医疗检验分析仪（不生产零部件，均为外购零部件组装）等”，其中“10,000台医疗检验分析仪”是指尿液分析仪3,000台、生化分析仪3,000台、血球分析仪4,000台。该10,000台产能为2008年《年产10,000台医疗检验分析仪器生产项目》新增产能，和2008年前产能合计应为13,000台，其中尿液分析仪5,000台、生化分析仪3,600台、血细胞分析仪4,400台。由于公司会根据不同产品的市场需求进行柔性生产，即在不同产品之间分配产能；同时公司陆续推出新产品，在同等生产场地及仓储面积内，新产品因体积大、生产程序多而产能降低，2011年仪器实际产能为8,250台，产能数据真实。发行人在路演过程中将向投资者说明上述

情况。

1、报告期内公司仪器产品销售情况分析

报告期内，公司仪器销售收入按产品分布情况如下：

单位：万元

项目		2014年1-6月		2013年		2012年		2011年	
		收入	占比	收入	占比	收入	占比	收入	占比
尿液分析仪	半自动	335.17	2.45%	1,169.19	3.94%	1,507.55	5.39%	1,285.15	5.06%
	全自动	1,164.24	8.49%	2,115.38	7.12%	2,172.11	7.77%	2,534.01	9.97%
	小计	1,499.41	10.94%	3,284.57	11.06%	3,679.66	13.17%	3,819.15	15.03%
尿沉渣分析仪	小计	2,817.43	20.56%	6,023.53	20.28%	5,261.59	18.82%	5,778.46	22.74%
生化分析仪	半自动	62.05	0.45%	375.50	1.26%	262.77	0.94%	521.04	2.05%
	全自动立式	6,554.84	47.83%	12,285.16	41.36%	13,348.26	47.76%	9,437.82	37.14%
	全自动桌式	982.24	7.17%	2,533.68	8.53%	2,653.84	9.49%	2,138.68	8.42%
	小计	7,599.13	55.44%	15,194.34	51.15%	16,264.87	58.19%	12,097.54	47.60%
血细胞分析仪	三分类	433.96	3.17%	1,403.73	4.73%	853.35	3.05%	1,773.20	6.98%
	五分类	854.08	6.23%	2,592.06	8.73%	1,252.38	4.48%	1,477.76	5.82%
	小计	1,288.04	9.40%	3,995.79	13.45%	2,105.73	7.53%	3,250.96	12.79%
便潜血	小计	10.58	0.08%	101.4	0.34%	24.27	0.09%	-	-
仪器类产品（含配件）销售收入		13,705.73	100.00%	29,702.95	100.00%	27,950.23	100.00%	25,412.37	100.00%

注：分类仪器产品的收入为不含配件的销售收入。

2、仪器收入增长与研发部门资源的匹配情况

(1) 公司仪器研发历程

公司成立之初，以尿液分析试纸起家，自1996年起开始研发尿液分析类仪器产品，1999年成功研制H-100尿液分析仪（国家火炬计划立项）。随后，逐步研发生化分析仪、血细胞分析仪、尿沉渣等仪器产品。

研发仪器之初，由于无任何经验且研发力量不足，推出产品速度较慢。自2006年起，随着关键技术的突破和相关技术的积累，厚积薄发，推出产品速度明显加快。具体产品研发历程如下表：

产品		年份									
		1999	2001	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012
尿液分析仪	半自动（H-100）	√	√	√	√	√	√	√	√	√	√
	半自动（H-300/H-500）		√	√	√	√	√	√	√	√	√
	全自动（H-800）				√	√	√	√	√	√	√
	全自动（H-1000）									√	√
生化	半自动			√	√	√	√	√	√	√	√

产品		年份									
		1999	2001	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012
分析仪	全自动（240/400 测）					√	√	√	√	√	√
	全自动（600/800 测）						√	√	√	√	√
	全自动（CS-T 系列）							√	√	√	√
	全自动（1600/6400 测）								√	√	√
	全自动（1300 测）									√	√
血细胞分析仪	半自动三分类				√	√	√	√	√	√	√
	全自动三分类					√	√	√	√	√	√
	全自动 6500 系五分类							√	√	√	√
	全自动 6800 系五分类									√	√
	全自动 6880 系五分类									√	√
尿沉渣分析仪	FUS-100							√	√	√	√
	FUS-200								√	√	√
	FUS-2000										√
便潜血	FB-100									√	√

(2) 主要产品的研发人员配置

项目		主要研发技术人员	简历	是否存在同业禁止
尿液分析仪	总体负责	张力冲	本科学历，曾任空军第二航空学院讲师，2002年加入公司，现任研发中心管理总监	否
		刘寒冰	博士学历，曾任中国人民解放军军需大学副教授，2004年加入公司，现任医疗设备研发系统硬件设计师	否
	其他主要人员	吴喜兵、尹宏录、梁水、杜威年、孙福亮、李小峰、任广清、张建、穆韬澄		否
尿沉渣分析仪	总体负责	张力冲	同上	否
		赵文军	本科学历。2009年进入公司，现任医疗设备研发系统尿便产品线经理	否
	其他主要人员	李巍、张建、刘晓彬、牛振兴、韩基石、王金野、王润、石欣、杨洪武、曹阳		否
生化分析仪	总体负责	汪博	硕士研究生学历，2007年毕业后加入公司，现任公司医疗设备研发系统总监	否
		焦阳	本科学历，2010年进入公司，现任医疗设备研发系统生化产品线经理	否
	其他主要人员	仲维峰、朱海波（身份证号：220106198111*****）、赵明宇、李岩松、贾金涛、孟祥瑞、刘展宏、王兴双、程永强、刁亚男、李宇巍		否
血细胞分析仪	总体负责	沈继楠	硕士研究生学历，2008年进入公司，现任医疗设备研发系统血细胞产品线经理。	否
	其他主	丁立明、陈广宇、刘磊、陈茂华、杨俊宇、张世龙、赵滨、		否

要人员	邢博、黄学仁、韩闯、李雪峰
-----	---------------

3、公司经销商密度及销售集中度情况

公司主要经销商销售收入占总营业收入比重情况如下：

项目	2014年1-6月		2013年		2012年		2011年	
	销售收入 (万元)	占营业收入比重	销售收入 (万元)	占营业收入比重	销售收入 (万元)	占营业收入比重	销售收入 (万元)	占营业收入比重
前5名经销商	3,484.33	16.39%	6,859.18	14.79%	4,702.18	11.37%	5,153.49	14.39%
前10名经销商	5,862.68	27.58%	11,075.24	23.89%	7,968.27	19.26%	7,690.40	21.48%
前30名经销商	10,936.82	51.45%	20,850.07	44.97%	14,979.35	36.21%	13,434.22	37.52%
总经销商数量(家)	881		1,287		1,250		1,220	

4、保荐机构核查过程及意见

保荐机构走访了发行人研发部门，核查了研发设备，查阅了各产品的研发过程资料，主要研发人员的劳动合同及履历，并对各产品研发负责人、主要研发人员进行访谈；保荐机构走访了发行人生产场所，核查了生产设备，查阅了发行人月度生产计划，并对生产部门负责人及主要人员进行访谈；保荐机构核查了发行人大额销售合同、发货单、客户验收单、装机单、出口报关单、回款单等资料，并对销售部门负责人及主要人员进行访谈。

经核查，保荐机构认为：发行人已建立起一支研发团队，核心研发人员长期在公司任职，研发人员大部分为自主培养，人员稳定性较好；技术以自主研发创新为主；发行人原有生产线正常运转，新建生产线顺利达产，产能利用率维持在较高水平；发行人医疗检验仪器销售收入增长真实、合理。

(二) 公司销售收入情况

报告期内公司主营业务收入持续增长，从2011年的35,763.75万元增至2013年的46,364.55万元，增长29.64%。主营业务收入增长主要来源于新产品的推出及市场需求的增长。

1、按产品分类的销售收入情况

项目	2014年1-6月		2013年度		2012年度		2011年度	
	金额(元)	占比	金额(元)	占比	金额(元)	占比	金额(元)	占比
仪器	137,057,278.18	64.53%	297,029,453.94	64.06%	279,502,261.25	67.67%	254,123,717.64	71.06%
试纸	29,033,735.66	13.67%	78,995,739.68	17.04%	74,066,724.85	17.93%	72,616,564.45	20.30%
试剂	46,290,730.81	21.80%	87,620,324.08	18.90%	59,464,398.86	14.40%	30,897,263.92	8.64%

合计	212,381,744.65	100.00%	463,645,517.70	100.00%	413,033,384.96	100.00%	357,637,546.01	100.00%
----	----------------	---------	----------------	---------	----------------	---------	----------------	---------

从收入构成上看，公司主营业务收入主要来自于仪器；试剂产品收入占比从2011年的8.64%上升至2014年1-6月的21.80%，占比增长较快。

试剂销售增幅较快主要受益于公司前期仪器销售高速增长带来的累积效应。以及仪器逐步从开放通道转向封闭通道，即从不限定仪器配套使用试剂的品牌转向限定只能配套使用本公司品牌的试剂。

2、按销售区域分类的销售收入情况

项目	2014年1-6月		2013年度		2012年度		2011年度		
	金额(元)	占比	金额(元)	占比	金额(元)	占比	金额(元)	占比	
国内	东北	17,977,603.47	8.46%	29,509,526.66	6.36%	38,911,176.25	9.42%	24,124,312.96	6.75%
	华北	18,805,836.56	8.85%	41,747,773.24	9.00%	36,937,187.50	8.94%	43,082,884.06	12.05%
	华东	58,854,799.57	27.71%	99,167,079.63	21.39%	78,063,922.12	18.90%	63,412,612.70	17.73%
	华中	19,762,210.03	9.31%	35,035,244.97	7.56%	35,607,863.19	8.62%	30,430,667.56	8.51%
	华南	7,525,935.05	3.54%	29,659,720.74	6.40%	20,051,974.19	4.85%	12,583,013.38	3.52%
	西南	19,365,447.13	9.12%	42,560,801.02	9.18%	39,057,416.14	9.46%	30,170,676.31	8.44%
	西北	8,664,594.23	4.08%	22,596,855.18	4.87%	20,957,397.15	5.07%	15,929,790.92	4.45%
	小计	150,956,426.04	71.08%	300,277,001.44	64.76%	269,586,936.54	65.27%	219,733,957.89	61.44%
国外	欧洲	23,767,915.37	11.19%	66,966,626.00	14.44%	58,588,775.90	14.18%	60,109,577.48	16.81%
	亚洲	25,054,843.73	11.80%	59,986,498.05	11.92%	50,073,568.78	12.12%	51,991,332.39	14.54%
	非洲	3,426,149.25	1.61%	11,597,593.86	3.52%	7,115,009.71	1.72%	6,264,490.44	1.75%
	美洲	9,176,410.26	4.32%	24,817,798.35	5.35%	27,669,094.03	6.70%	19,538,187.81	5.46%
	小计	61,425,318.61	28.92%	163,368,516.26	35.24%	143,446,448.42	34.73%	137,903,588.12	38.56%
合计	212,381,744.65	100.00%	463,645,517.70	100.00%	413,033,384.96	100.00%	357,637,546.01	100.00%	

公司在国内完成70多个城市的布点工作，公司产品已销售到全球100多个国家和地区。

(三) 主要产品的消费群体

国内市场主要消费群体包括各级医院、社区卫生服务中心、卫生院、体检中心等医疗机构，主要集中在医院；国际市场主要消费群体以私立医疗机构及实验室为主，部分公立实验室为辅。

(四) 主要产品的销售价格变动情况

报告期内公司主要产品平均销售价格如下表：

主要产品	2014年1-6月	2013年	2012年	2011年
------	-----------	-------	-------	-------

仪器类	52,666.65	39,924.42	34,930.96	30,545.55
试纸类	40.66	42.59	44.57	48.62
试剂类	150.27	171.01	165.14	138.39

注：仪器类单位：元/台；试纸类单位：元/筒；试剂类：元/盒/桶/瓶。

2014年1-6月，仪器类产品平均销售价格较2013年上升较大，主要原因一是生化分析仪产品和尿液分析仪产品平均单价上升，二是仪器类细分产品销量结构发生变化，平均单价相对更高的尿沉渣分析仪产品和生化分析仪产品销量占比均上升。具体如下表所示：

仪器类细分产品	2014年1-6月			2013年		
	平均单价 (元)	销量 (台)	销量占比	平均单价 (元)	销量 (台)	销量占比
尿沉渣分析仪	114,467.06	246	9.46%	115,837.12	520	6.99%
生化分析仪	94,742.34	802	30.83%	73,544.72	2,066	27.77%
血细胞分析仪	34,906.36	369	14.19%	36,161.00	1,105	14.85%
尿液分析仪	12,662.49	1,184	45.52%	8,761.19	3,749	50.39%

(五) 公司向前五名客户销售情况

2011年、2012年、2013年及2014年1-6月公司前五名销售客户及销售金额（不含税）具体如下：

年份	序号	公司名称	销售金额（元）	占营业收入比例
2014年 1-6月	1	上海复星长征医学科学有限公司	10,839,555.45	5.10%
	2 ^{注1}	杭州群生医疗器械有限公司	-	-
		杭州群智医疗器械有限公司	4,517,517.72	2.13%
		安徽星航生物技术有限公司	3,557,293.76	1.67%
		小计	8,074,811.48	3.80%
	3	俄罗斯 ZAO	6,912,231.98	3.25%
	4 ^{注2}	山东博科生物产业有限公司	3,198,365.86	1.50%
		济南中安生物技术服务有限公司	3,624,760.66	1.71%
		小计	6,823,126.52	3.21%
	5	江西欧亚医疗器械有限公司	6,446,212.70	3.03%
	合 计		39,095,938.13	18.39%
2013年	1	土耳其 RNA Molekuler Biyolojik Urunler San.Tic.Ltdsti	21,768,668.13	4.69%
	2	杭州群生医疗器械有限公司	3,979,705.96	0.86%

		杭州群智医疗器械有限公司	5,028,954.52	1.08%
		安徽星航生物技术有限公司	6,015,894.33	1.30%
		小计	15,024,554.81	3.24%
	3	武汉世纪华瑞科技有限公司	13,271,781.23	2.86%
	4	泰国 RND DIAGNOSTICS	13,237,909.30	2.85%
	5	上海复星长征医学科学有限公司	10,409,677.25	2.24%
	合 计		73,712,590.72	15.90%
2012 年	1	土耳其 RNA Molekuler Biyolojik Urunler San.Tic.Ltdsti	14,301,986.35	3.46%
	2 ^{注3}	天津市多克隆商贸有限公司	8,680,932.98	2.10%
		北京百泰恒生商贸有限公司	57,697.42	0.01%
		小计	8,738,630.40	2.11%
	3	四川省新成生物科技有限责任公司	8,321,053.98	2.01%
	4	巴西 LABTEST DIAGNOSTICA S/A	7,916,582.85	1.91%
	5	泰国 RND DIAGNOSTICS	7,801,227.57	1.89%
	合 计		47,079,481.15	11.38%
2011 年	1	土耳其 RNA Molekuler Biyolojik Urunler San.Tic.Ltdsti	18,071,356.27	5.05%
	2	北京倍肯恒业科技发展有限责任公司	15,203,423.95	4.25%
	3	巴西 LABTEST DIAGNOSTICA S/A	6,888,162.67	1.92%
	4	天津腾信医疗科技有限公司	5,706,798.27	1.59%
	5	四川省同昌科技有限责任公司	5,665,205.09	1.58%
	合 计		51,534,946.25	14.39%

注：1、杭州群生医疗器械有限公司、杭州群智医疗器械有限公司和安徽星航生物技术有限公司的主要股东相同，三者合并统计金额。2、山东博科生物产业有限公司和济南中安生物技术服务有限公司受同一实际控制人控制，两者合并统计金额。3、天津市多克隆商贸有限公司和北京百泰恒生商贸有限公司的主要股东相同，两者合并统计金额。

保荐机构、申报会计师对北京倍肯恒业科技发展有限责任公司相关情况进行核查，经核查，保荐机构、申报会计师认为北京倍肯恒业科技发展有限责任公司股东、实际控制人以及该公司其他关联方与发行人、发行人股东、实际控制人、董事、监事、高级管理人员、发行人其他关联方、复星医药的实际控制人郭广昌直接或间接控制、共同控制、施加重大影响或投资的企业之间不构成关联关系，也不存在交易；北京倍肯恒业科技发展有限责任公司在自身具备生产能力的情况下向发行人采购相关产品符合正常的商业逻辑。

报告期内公司前 5 名经销客户中复星长征为公司关联方，安徽星航、世纪华瑞、天津多克隆、天津腾信为与公司前员工有关系的经销商。关联方客户复星长

征从公司采购的产品大部分已实现最终销售。

公司经销商中存在股东有部分或全部重合的情况，股东重合的经销商与公司的交易情况如下表：

序号	经销商名称	销售收入（单位：元）			
		2014年1-6月	2013年	2012年	2011年
1	济南华珊中远医学科技有限公司	8,774.35	1,004,989.11	2,237,079.15	673,798.26
	济宁欣博商贸有限公司	83,152.82	823,240.01	523,894.62	147,594.48
	合计	91,927.17	1,828,229.12	2,760,973.77	821,392.74
2	北京百泰恒生商贸有限公司	146,779.47	251,046.10	57,697.42	558,671.83
	天津市多克隆商贸有限公司	4,562,700.38	7,732,540.07	8,680,932.98	1,526,334.99
	合计	4,709,479.85	7,983,586.17	8,738,630.40	2,085,006.82
3	上海维镛生物科技有限公司	3,545,950.56	2,152,515.00	-	-
	哈尔宾斯柯医用试剂经销有限公司	-	975,197.38	2,953,416.95	486,982.91
	合计	3,545,950.56	3,127,712.38	2,953,416.95	486,982.91
4	北京瀚维森科贸有限公司	2,266,856.40	4,404,995.69	-	-
	廊坊市华威医疗用品有限公司	902,067.79	81,968.54	96,613.19	23,984.37
	合计	3,168,924.19	4,486,964.23	96,613.19	23,984.37
5	杭州群生医疗器械有限公司	-	3,979,705.96	6,286,851.34	3,071,346.11
	杭州群智医疗器械有限公司	4,517,517.72	5,028,954.52	-	-
	安徽星航生物技术有限公司	3,557,293.76	6,015,894.33	-	-
	合计	8,074,811.48	15,024,554.81	6,286,851.34	3,071,346.11
6	贵阳华庆医疗器械有限公司	1,673,102.54	1,487,993.08	1,113,887.04	903,851.42
	贵州彻焯贸易有限公司	1,578,745.29	1,977,093.49	97,183.75	-
	合计	3,251,847.83	3,465,086.57	1,211,070.79	903,851.42
7	宁波美康盛德生物科技有限公司	119.66	5,239,316.34	-	-
	宁波美康盛达生物科技有限公司	-	825,961.55	-	-
	合计	119.66	6,065,277.89	-	-
8	山东博科生物产业有限公司	3,198,365.86	-	-	-
	济南中安生物技术服务有限公司	3,624,760.66	341,880.35	-	-
	合计	6,823,126.52	341,880.35	-	-

公司在列示前五大客户时，已将上表中存在股东重合或受同一实际控制人控制的经销商按各自合并后的金额作为排序标准。

（六）报告期内新增客户销售金额及占比情况

新增客户销售收入	2014年1-6月	2013年	2012年	2011年
金额（万元）	1,191.27	5,665.01	10,064.68	8,184.86
占比	5.61%	12.22%	24.37%	22.89%

（七）报告期内新增主要客户应收账款情况

报告期内各期新增客户前五公司名称及当期末应收账款余额如下：

年份	序号	公司名称	期末应收账款(元)	占比
2014年 1-6月	1	上海精特医疗器械销售商行	-	-
	2	菲律宾 ENDURE	955,198.82	1.30%
	3	温州康瑞医用器材有限公司	-	-
	4	广西太华医药有限公司	-	-
	5	玻利维亚 Defaveri	-	-
	合计		955,198.82	1.30%
2013年	1	安徽星航生物技术有限公司	-	-
	2	智利 DIRUI CHILE LTDA	1,618,266.64	1.95%
	3	意大利 DIRUI Italia S.r.l.	4,265,556.62	5.14%
	4	国控吉林医疗器械有限公司	28,491.40	0.03%
	5	广西南宁市秉航贸易有限公司	-	-
	合计		5,912,314.66	7.12%
2012年	1	宁波美康盛德生物科技有限公司	-	-
	2	吉林省中医药管理局	-	-
	3	福建省卫生厅	237,800.00	0.35%
	4	广西壮族自治区人口和计划生育委员会	-	-
	5	甘肃博译医疗科技有限责任公司	2,846,753.52	4.14%
	合 计		3,084,553.52	4.48%
2011年	1	罗马尼亚 S.C. BIO SERVICE S.R.L.	3,207,011.75	6.40%
	2	济南迪奥医疗器械有限公司	845,301.48	1.69%
	3	深圳市怡亚通供应链股份有限公司	-	-
	4	郑州至圣科贸有限公司	-	-
	5	美国 JP WORLDWIDE	102,401.42	0.20%
	合 计		4,154,714.65	8.29%

(八) 主要海外客户基本情况

序号	海外经销商名称	主营业务	迪瑞向其销售产品金额(万元)
2014年1-6月			
1	俄罗斯 ZAO	主营医疗器械、生化试剂，经销迪瑞尿液分析仪、试纸	691.22
2	土耳其 DIRUI RNA LABORATUAR SISTEMLERI VE SAGLIK URUNLERI SANAYI TICARET LTD.STI. (注)	主营医疗器械，试纸试剂。迪瑞生化分析仪，血细胞分析仪，尿沉渣分析仪，尿液分析仪	535.07
3	印度 Meril Life	主营医疗器械，经销迪瑞血细胞分析仪	529.46
4	意大利 DIRUI Italia S.r.l.	主营医疗器械、血球试剂，经销迪瑞血细胞分析仪、尿液分析仪、尿沉渣分析仪，试纸	299.46
5	智利 DIRUI CHILE LTDA	主营医疗器械，生化试剂。迪瑞生化分析仪，血细胞分析仪，尿沉渣分析仪，尿液分析仪，	274.53

序号	海外经销商名称	主营业务	迪瑞向其销售产品金额(万元)
		试纸	
6	伊朗 Elec Pezeshki Pishrafteh	主营实验室设备	172.65
7	埃及 SMART MEDICAL	主营医疗器械、血球试剂, 经销迪瑞血细胞分析仪、尿液分析仪、尿沉渣分析仪, 试纸	167.74
8	爱尔兰 Randox Laboratories Ltd	主营医疗器械、生化试剂, 迪瑞仪器试剂	147.37
9	印度 Kopran	主营药物、医疗器械, 经销迪瑞高测生化分析仪	146.07
10	阿根廷 Bernardo Lew	主营医疗器械, 生化试剂。迪瑞生化分析仪, 血细胞分析仪, 尿沉渣分析仪, 尿液分析仪, 试纸	130.10
2013 年			
1	土耳其 RNA Molekuler Biyolojik Urunler San.Tic.Ltdsti	同上面年度	2,176.87
2	泰国 RND DIAGNOSTICS	主营医疗器械、生化试剂, 经销迪瑞生化分析仪, 沉渣分析仪, 试纸	1,323.79
3	俄罗斯 ZAO	同上面年度	823.50
4	智利 DIRUI CHILE LTDA	同上面年度	590.94
5	意大利 DIRUI Italia S.r.l.	同上面年度	522.55
6	印尼 PT SETIA ANUGRAH MEDIKA	主营医疗器械、生化试剂, 经销迪瑞生化分析仪、血细胞分析仪、尿液分析仪、试纸	470.22
7	爱尔兰 RANDOX Laboratories Ltd	同上面年度	414.36
8	哥伦比亚 CICOMERX S.A.	主营医疗器械、检验仪器试纸试剂	380.98
9	泰国 Thai Diagnostic	主营医疗器械、检验仪器试纸试剂	305.33
10	埃及 SMART MEDICAL	同上面年度	296.15
2012 年			
1	土耳其 RNA Molekuler Biyolojik Urunler San.Tic.Ltdsti	同上面年度	1,430.20
2	巴西 LABTEST DIAGNOSTICA S/A	主营医疗器械、生化试剂, 经销迪瑞生化分析仪	791.66
3	泰国 RND DIAGNOSTICS	同上面年度	780.12
4	俄罗斯 ZAO	同上面年度	775.71
5	爱尔兰 RANDOX Laboratories Ltd	同上面年度	427.53
6	罗马尼亚 S.C.BIO SERVICE S.R.L.	主营医疗器械, 经销迪瑞生化分析仪、血细胞分析仪、试纸、试剂	400.67
7	西班牙 Ral Tecnica para el Laboratorio S.A.	主营 IVD 产品: 生化, 血球, 尿分, 免疫, 微生物等产品	295.65
8	印度 IRIS	主营 IVD 产品包括生化试剂, 生化分析仪, 血球等产品	274.63
9	意大利 Servzi Diagnostici	公司主要代理 SIEMENS 的免疫, HITACHI 的生化 and 迪瑞品牌的尿液分析仪	270.98
10	智利 AMILAB ARTICULOS	代理迪瑞全线产品	260.65
2011 年			
1	土耳其 RNA Molekuler Biyolojik Urunler San.Tic.Ltdsti	同上面年度	1,807.14
2	巴西 LABTEST DIAGNOSTICA S/A	同上面年度	688.82
3	爱尔兰 RANDOX Laboratories LTD.	同上面年度	534.15

序号	海外经销商名称	主营业务	迪瑞向其销售产品金额（万元）
4	土耳其 BETAMED TIBBI MALZ.ITH.IHR.TAAH.SAN.TIC.LTD	主营医疗器械、生化试剂，经销迪瑞尿液分仪器、试纸、试剂	517.61
5	泰国 MEDITOP CO.,LTD.	主营医疗器械，经销迪瑞生化分析仪、尿液分析仪、试纸	503.27
6	伊朗 Elec Pezeshki Pishrafteh	同上面年度	363.56
7	意大利 Servzi Diagnostici	同上面年度	335.11
8	泰国 Diagco Company Limited	主营医疗器械，经销迪瑞生化分析仪、血细胞分析仪、试纸、试剂	333.45
9	罗马尼亚 S.C.BIO SERVICE S.R.L.	同上面年度	314.96
10	俄罗斯 ZAO	同上面年度	251.79

注：土耳其 RNA Molekuler Biyolojik Urunler San.Tic.Ltd.Sti 2013 年 6 月更名为土耳其 DIRUI RNA LABORATUAR SISTEMLERI VE SAGLIK URUNLERI SANAYI TICARET LTD.STI.

四、公司采购情况和主要供应商

（一）报告期内主要产品原材料价格变动趋势

公司原材料主要为电子元器件、泵、阀、机械加工件、滤纸、化药、包材等。报告期内公司原材料供应稳定，采购成本稳中有降，主要原因一方面是公司采购的原材料供应充足、属非垄断行业，另一方面是公司整体规模逐步扩大，规模化采购效应逐渐显现。报告期内公司主要原辅材料价格变动情况如下：

单位：元

类别	原材料	2014 年 1-6 月	2013 年		2012 年		2011 年	
		单价	单价	增幅	单价	增幅	单价	增幅
仪器	电器类	36.97	37.37	-2.95%	38.51	-5.21%	40.62	-2.68%
	光学类	149.41	152.44	9.18%	139.62	-27.13%	191.59	-7.92%
	包装材料类	22.12	22.10	-2.71%	22.72	-2.31%	23.26	-5.22%
	机械类	46.42	46.50	-3.24%	48.06	-3.47%	49.79	-6.01%
	液路类	112.19	116.52	1.63%	114.66	-1.61%	116.53	-1.89%
试纸	辅料类	18.03	18.12	-4.19%	18.92	6.77%	17.72	4.89%
	化药类	1,273.67	1,274.76	-1.31%	1,291.69	-12.74%	1,480.26	-15.26%
	印刷品包材类	0.44	0.58	-1.30%	0.59	2.67%	0.57	-4.30%
试剂	化药类	320.58	332.35	-4.15%	346.74	-6.62%	371.34	-8.91%
	印刷品包材类	2.73	3.02	-2.58%	3.10	-1.41%	3.14	-1.60%

（二）主要能源的供应及其价格变动情况

公司所需主要能源为水、电等，报告期内能源供应情况稳定，价格基本稳定。报告期内水、电价格变动情况如下：

单位：元/吨、元/度、元

项目	2014年1-6月		2013年度		2012年度		2011年度	
	单价	金额	单价	金额	单价	金额	单价	金额
水	4.60	89,952.12	4.60	218,499.85	4.60	142,224.49	4.60	135,299.81
电	0.96	854,537.34	0.99	1,885,819.60	0.74	1,388,580.00	0.69	1,014,958.62

(三) 公司报告期内前五名供应商采购情况

年份	序号	公司名称	采购金额(元)	占采购总额比例
2014年 1-6月	1	深圳科普精密机械有限公司	7,226,313.34	5.68%
	2	艾睿(中国)电子贸易有限公司	7,204,306.50	5.67%
	3	大连宝得流体控制有限公司	5,547,571.00	4.36%
	4	深圳市杰准精密机械有限公司	3,426,076.22	2.69%
	5	Japan cell co, LTD	2,900,535.68	2.28%
	合计			26,304,802.74
2013年	1	深圳科普精密机械有限公司	12,897,377.39	5.01%
	2	大连宝得流体控制有限公司	9,861,422.00	3.83%
	3	长春恒拓模具有限公司	6,775,017.69	2.63%
	4	深圳市杰准精密机械有限公司	6,284,152.34	2.44%
	5	艾睿(中国)电子贸易有限公司	5,833,755.58	2.26%
	合计			41,651,725.00
2012年	1	深圳科普精密机械有限公司	12,683,387.26	6.67%
	2	大连宝得流体控制有限公司	9,738,216.60	5.12%
	3	深圳市杰准精密机械有限公司	7,530,806.25	3.96%
	4	艺达思贸易(上海)有限公司	6,241,639.40	3.28%
	5	长春恒拓模具有限公司	4,957,159.21	3.61%
	合计			41,151,208.72
2011年	1	深圳市杰准精密机械有限公司	10,194,135.37	4.53%
	2	深圳科普精密机械有限公司	9,945,553.74	4.42%
	3	大连宝得流体控制有限公司	6,799,706.31	3.02%
	4	艾睿(中国)电子贸易有限公司	6,208,722.09	2.76%
	5	艺达思贸易(上海)有限公司	6,142,766.03	2.73%
	合计			39,290,883.54

报告期内，公司前五名供应商中无公司关联方。

(四) 公司报告期内各期新增供应商前五名采购情况

年份	序号	公司名称	采购金额(元)	占采购总额比例
2014年 1-6月	1	深圳垦拓流体控制有限公司	455,075.00	0.36%
	2	长春市绿园区兴创医疗器械商行	436,000.00	0.34%
	3	吉林省锦华印刷有限公司	91,207.13	0.07%

	4	海肽生物科技（上海）有限公司	33,200.00	0.03%
	5	理德东方科技（北京）有限公司	21,645.00	0.02%
	合 计		1,037,127.13	0.82%
2013 年	1	南京朗萃电子科技有限公司	662,280.00	0.26%
	2	沧州金河塑业有限公司	271,075.00	0.11%
	3	昆山明元精密五金有限公司	258,739.40	0.10%
	4	深圳市庆通科技有限公司	242,203.40	0.09%
	5	苏州怡安德科技有限公司	218,716.00	0.08%
	合 计		1,653,013.80	0.64%
2012 年	1	联强国际贸易（中国）有限公司长春分公司	2,968,160.00	1.56%
	2	苏州市德惠机电设备有限公司	905,077.85	0.40%
	3	天津英瑞富成塑料薄膜有限公司	870,838.10	0.39%
	4	紫彤（上海）环保科技有限公司	264,972.66	0.12%
	5	深圳市八达威科技有限公司	227,000.00	0.10%
	合 计		5,236,048.61	2.57%
2011 年	1	沈阳智博自动化技术有限公司	846,701.00	0.38%
	2	东莞市纳百模具科技有限公司	495,854.00	0.22%
	3	福州时创电子科技有限公司	430,000.00	0.19%
	4	上海宇竞实业有限公司	330,385.80	0.15%
	5	Alpha source inc	314,128.35	0.14%
	合 计		2,417,069.15	1.07%

（五）公司董事、监事、高级管理人员、其他核心人员，主要关联方或持有发行人 5%以上股份的股东在供应商中占有权益情况

报告期内，公司董事、监事、高级管理人员、其他核心人员，主要关联方或持有发行人 5%以上股份的股东均未在前 5 名供应商中拥有权益。

五、与公司业务有关的主要固定资产和无形资产

（一）主要固定资产

公司目前拥有与业务经营有关的固定资产主要有房屋及建筑物、机器设备、运输设备、办公设备等，截至 2014 年 6 月末，公司主要固定资产情况如下：

单位：万元

项目	折旧年限(年)	原值	累计折旧	账面净值
房屋及建筑物	10-30	14,804.20	1,941.10	12,863.10
办公设备及其他	3-5	3,008.05	1,768.90	1,239.15
机器设备	5-10	2,523.30	1,541.24	982.05

项目	折旧年限(年)	原值	累计折旧	账面净值
运输工具	4-10	914.13	340.09	574.04
合计	-	21,249.68	5,591.33	15,658.35

公司共有 9 处租赁取得的房屋，主要用途为在外省设立办事处。租赁具体情况如下：

序号	房屋位置	出租方	面积(m ²)	租期	租赁备案情况
1	郑州市金水区天明路 86 号 1201 室	刘瑞琴	131.96	2013.10.18- 2014.10.17	已备案
2	长沙市雨花区芙蓉中立三段 489 号新芙蓉之都佳苑 1 栋 2304 房	文瑛	91.54	2014.7.8- 2015.7.7	正办理备案 手续
3	济南市中区经一路 88 号 1-3215	周大洲	109.16	2013.12.3- 2014.12.2	已备案
4	广州市天河区华强路 2 号 1001 房号	李有媚	103.1	2013.11.15- 2014.11.14	已备案
5	杭州市长河街道江南星座 1 幢 1 单元 503 室	林智星、 黄小仙	86.64	2013.11.1- 2014.10.31	已备案
6	南昌市西湖区二七南路 495 号 1003 室	韦建军	126	2013.9.15- 2014.9.14	已备案
7	沈阳市沈河区北站路 146 号沈阳嘉兴国际大厦第 26 层的 25 号房	赵强	53.45	2014.1.18- 2015.1.17	正办理备案 手续
8	上海市青浦区徐泾镇华徐公路 888 号中国·梦谷产业园区 3 号楼 7-7012	上海五天 实业有限公司	85	2014.3.1- 2015.2.28	正办理备案 手续
9	成都市武侯区人民南路四段 53 号 1 栋 2 单元 13 层 2 号	李俊全、 刘英	116.18	2014.05.01- 2015.04.30	已备案

租赁房屋的出租方与公司及其关联方之间不存在关联关系。上述房产并非公司主要生产经营场所，具有较强可替代性。经营场所为租赁取得对公司持续生产经营不产生重大影响。

(二) 主要无形资产

1、土地使用权、软件

截至 2014 年 6 月末，公司土地使用权及软件情况如下：

单位：元

序号	无形资产名称	取得方式	摊销期限	初始金额	累计摊销	摊余价值
1	土地使用权（2,700 平方米）	出让	50 年	1,005,948.00	327,003.61	678,944.39

2	土地使用权 (9,118 平方米)	出让	50 年	1,789,132.10	581,593.33	1,207,538.77
3	土地使用权 (25,000 平方米)	出让	50 年	5,760,000.00	412,800.00	5,347,200.00
4	用友软件	购买	3 年	688,888.00	688,888.00	-
5	CADENCE 软件	购买	3 年	85,223.00	85,223.00	-
6	瑞新报表生成系统	购买	3 年	41,025.64	41,025.64	-
7	ZEMAX-EE 软件	购买	3 年	36,324.79	36,324.79	-
8	AUTO.CAD2010 机械版	购买	3 年	35,042.74	35,042.74	-
9	AUTO.MSDN2010 软件	购买	3 年	25,641.03	25,641.03	-
10	笛佛维修业务通软件 V2.0	购买	3 年	7,264.96	7,264.96	-
11	报表控件 FastReport.Net	购买	3 年	2,330.10	2,330.10	-
12	世纪科怡档案管理软件	购买	3 年	3,200.00	3,200.00	-
13	POBA 应用开发平台软件 V2.0	购买	3 年	89,743.59	89,743.59	-
14	笛佛维修业务通软件 V2.0	购买	3 年	7,264.96	7,264.96	-
15	监控系统软件 13.6	购买	3 年	38,834.95	38,834.95	-
16	Altium Designer (Protel) Summer 09	购买	3 年	100,854.70	100,854.70	-
17	Delphi 软件 2010 企业版	购买	3 年	99,487.20	99,487.20	-
18	防杀毒系统 symantec500 用户	购买	3 年	126,803.42	116,236.56	10,566.86
19	solidworks 软件(三维设计平台系统)	购买	3 年	1,023,076.92	909,401.60	113,675.32
20	讯联 OCS 统一通信平台 V3.0	购买	3 年	5,982.91	4,653.32	1,329.59
21	万户 ezOFFICE 协同管理平台	购买	3 年	36,324.78	31,453.11	4,871.67
22	visiostd 2010 CHNS O	购买	3 年	1,525.64	1,144.26	381.38
23	Winpro CHNS OLP NL L	购买	3 年	144,541.03	108,405.81	36,135.22
24	软件 officestd 2010chns	购买	3 年	12,227.35	9,491.95	2,735.40
25	万户 ezOFFICE 协同管理平台 (v9.2.0.0)	购买	3 年	46,581.19	15,508.02	31,073.17
26	软件 officestd 2010chns olp nl	购买	3 年	251,282.05	167,200.04	84,082.01
27	Winsvrstd 2008r2 CHN	购买	3 年	10,654.70	7,990.92	2,663.78
28	Winsvrcl 2008 chns	购买	3 年	2,145.30	1,608.93	536.37
29	SQLSvrstd 2008r2 CHN	购买	3 年	21,735.04	16,301.25	5,433.79
30	集成化智能机械设计管理系统 pccad v2011	购买	3 年	17,094.02	12,820.41	4,273.61
31	做图软件	购买	3 年	32,632.48	23,567.96	9,064.52
32	工程软件	购买	3 年	30,705.12	22,175.92	8,529.20
33	光学软件	购买	3 年	7,333.33	5,296.20	2,037.13
34	泽众自动测试引擎软件	购买	3 年	25,641.04	15,669.50	9,971.54
35	用友 NC	购买	3 年	379,487.19	210,826.20	168,660.99
36	用友 U8	购买	3 年	523,709.42	290,949.60	232,759.82
37	用友 BQ 商业智能平台	购买	3 年	295,726.50	164,292.60	131,433.90
38	用友 ERP-U8 爱富绩效系统	购买	3 年	205,128.21	108,262.19	96,866.02
39	用友 ERP-U8 供应商协同平台	购买	3 年	39,401.71	20,795.31	18,606.40
40	用友 ERP-U8 软件升级	购买	3 年	247,658.12	130,708.41	116,949.71
41	用友与防伪税控的接口系统	购买	3 年	22,222.22	8,641.92	13,580.30

42	Delphi 软件	购买	3 年	35,299.16	8,824.77	26,474.39
43	PDM 软件	购买	3 年	548,717.94	76,210.85	472,507.09
合 计		-	-	13,909,842.55	5,070,960.21	8,838,882.34

2、商标

截至本招股说明书签署日，公司商标注册情况如下：

序号	商标标识	注册号	核定使用商品类别	注册有效期限
1		第 1365073 号	第 1 类	2010.02.21-2020.02.20
2		第 1383059 号	第 1 类	2010.04.14-2020.04.13
3	迪瑞	第 1633650 号	第 10 类	2001.09.14-2021.09.13
4	迪瑞	第 1728410 号	第 5 类	2002.03.14-2022.03.13
5	DIRUI	第 3554175 号	第 10 类	2004.11.21-2014.11.20
6	DIRUI	第 3554176 号	第 5 类	2005.04.21-2015.04.20
7	迪瑞	第 4253661 号	第 10 类	2007.02.28-2017.02.27
8		第 4253662 号	第 5 类	2007.09.28-2017.09.27
9	DIRUI	第 4253663 号	第 5 类	2007.08.21-2017.08.20
10	迪瑞	第 4253664 号	第 5 类	2007.08.21-2017.08.20
11	春城	第 4253877 号	第 5 类	2007.09.28-2017.09.27
12		第 4253880 号	第 10 类	2007.02.14-2017.02.13
13	春城	第 4253881 号	第 10 类	2007.02.14-2017.02.13
14	CHUNCHENG	第 4253882 号	第 10 类	2007.02.14-2017.02.13
15	CHUNCHENG	第 4253883 号	第 5 类	2007.09.28-2017.09.27
16		第 4253884 号	第 5 类	2007.09.28-2017.09.27
17		第 4322578 号	第 5 类	2008.02.07-2018.02.06
18		第 4322579 号	第 10 类	2007.04.21-2017.04.20
19	舒卫欣	第 4533418 号	第 5 类	2008.07.14-2018.07.13
20	热同定	第 4566085 号	第 5 类	2008.08.07-2018.08.06
21	迪瑞必通	第 4609396 号	第 5 类	2008.08.21-2018.08.20
22	克独灵	第 4610524 号	第 5 类	2008.08.21-2018.08.20
23	仰平	第 4610525 号	第 5 类	2008.08.21-2018.08.20
24		第 4768442 号	第 5 类	2009.04.07-2019.04.06

序号	商标标识	注册号	核定使用商品类别	注册有效期限
25		第 4768452 号	第 44 类	2009.02.14-2019.02.13
26		第 4768453 号	第 42 类	2009.04.14-2019.04.13
27		第 4768454 号	第 40 类	2009.02.14-2019.02.13
28		第 4768455 号	第 10 类	2008.06.07-2018.06.06
29		第 4776416 号	第 5 类	2009.04.07-2019.04.06
30	迈茨	第 4824480 号	第 9 类	2008.08.28-2018.08.27
31	迈茨	第 4824481 号	第 10 类	2008.08.28-2018.08.27
32	迈茨	第 4824482 号	第 42 类	2009.03.07-2019.03.06
33		第 5067817 号	第 44 类	2009.07.14-2019.07.13
34		第 5067818 号	第 44 类	2009.07.14-2019.07.13
35		第 5067819 号	第 42 类	2009.06.07-2019.06.06
36		第 5067820 号	第 42 类	2009.12.21-2019.12.20
37		第 5067821 号	第 40 类	2009.07.14-2019.07.13
38		第 5067822 号	第 40 类	2009.07.14-2019.07.13
39		第 5067823 号	第 10 类	2008.11.21-2018.11.20
40		第 5067824 号	第 10 类	2008.11.21-2018.11.20
41		第 5067825 号	第 5 类	2009.05.14-2019.05.13
42		第 5067826 号	第 5 类	2009.05.14-2019.05.13
43		第 5354467 号	第 5 类	2009.08.21-2019.08.20
44		第 5354468 号	第 9 类	2009.05.21-2019.05.20
45		第 5354469 号	第 10 类	2009.05.07-2019.05.06
46	迈茨	第 5359392 号	第 5 类	2009.08.21-2019.08.20

序号	商标标识	注册号	核定使用商品类别	注册有效期限
47		第 5944910 号	第 5 类	2010.01.14-2020.01.13
48	连合医疗	第 6573952 号	第 37 类	2010.03.28-2020.03.27
49	连合医疗	第 6573953 号	第 35 类	2010.07.14-2020.07.13

3、专利

截至本招股说明书签署日，本公司拥有的专利情况如下：

(1) 已获得专利权的专利

序号	专利号	专利名称	申请日期	授权公告日
发明专利				
1	ZL01128009.3	尿液分析质控液及配制方法	2001.08.03	2004.03.03
2	ZL200510017166.5	一种计数室的制造方法	2005.09.28	2008.04.23
3	ZL200610016566.9	液体稳定的血清胆碱酯酶试剂	2006.01.25	2009.11.04
4	ZL200910067221.X	肌酐尿液分析试纸及制备方法	2009.07.03	2012.09.12
5	ZL200910217867.1	一种基于神经网络的尿液中有形成分识别分类方法	2009.11.13	2013.04.03
6	ZL200910217868.6	一种尿沉渣检验设备中显微镜系统的自动聚焦方法	2009.11.13	2012.01.25
7	ZL201010561387.X	一种显微镜系统的自动聚焦方法和装置	2010.11.27	2012.06.20
8	ZL201010621472.0	连接桥	2010.12.30	2012.10.31
9	ZL201110129208.X	一种粒子快速自动分类方法及其实现装置	2011.05.19	2014.01.08
10	ZL201110135394.8	一种尿液分析仪的试剂自动滴样系统	2011.05.24	2013.03.13
11	ZL201110187749.8	试剂剩余量检测装置和方法	2011.07.06	2012.09.12
12	ZL201110202690.5	全自动便潜血分析仪的液路系统	2011.07.20	2013.06.05
13	ZL201110207980.9	尿沉渣分析仪的双通道液路系统	2011.07.25	2013.04.03
14	ZL201110327705.0	粒子成像室	2011.10.26	2013.06.05
15	ZL201110332916.3	一种生化分析仪杯空白检测的方法	2011.10.28	2013.12.04
16	ZL201110452335.3	全自动化学发光免疫分析仪的孵育部装置及其控制方法	2011.12.29	2013.07.24
17	ZL201210027280.6	一种血细胞单帧图像的自动扫描方法	2012.02.08	2014.02.26
18	ZL201210032063.6	一种全自动便潜血分析仪的样本自动供应装置	2012.02.14	2013.07.24
19	ZL201210059994.5	一种封闭水箱的自动清洗机构	2012.03.08	2014.02.26
20	ZL201210093565.X	一种全自动尿有形成分分析仪的校准方法	2012.04.01	2013.07.24
21	ZL201210487715.5	一种抑制粒子翻滚的粒子成像装置及方法	2012.11.26	2013.12.04
22	ZL201110387439.0	一种粒子自动分类方法	2011.11.29	2014.04.09
23	ZL201210129984.4	一种流式细胞显微图像二值化方法	2012.04.28	2014.04.30
24	ZL201310000593.7	全自动便潜血分析仪	2013.01.04	2014.04.30
25	ZL201310073669.9	一种用于移动多种试剂液的传输装置及其传输方法	2013.03.08	2014.04.16

序号	专利号	专利名称	申请日期	授权公告日
26	ZL201110221188.9	一种全自动便潜血分析仪的积分球式光学系统	2011.08.03	2014.06.25
实用新型专利				
27	ZL200420012432.6	尿液分析试纸条 (H11)	2004.09.06	2005.09.28
28	ZL200420012431.1	尿液分析试纸条 (H12)	2004.09.06	2005.09.21
29	ZL200420012491.3	尿液分析试纸条 (H10-II)	2004.09.17	2005.09.21
30	ZL200420012898.6	采用发光二极管的生物显微镜的照明装置	2004.12.27	2006.04.05
31	ZL200420012899.0	采便管	2004.12.27	2006.03.01
32	ZL200520028814.2	尿液分析仪	2005.06.24	2006.11.22
33	ZL200520028815.7	尿液分析仪	2005.06.24	2007.01.10
34	ZL200520028816.1	尿液分析仪	2005.06.24	2007.01.10
35	ZL200520029241.5	微型电控光学平台	2005.09.28	2006.11.01
36	ZL200520029242.X	计数室	2005.09.28	2006.11.01
37	ZL200620029337.6	一种单色仪	2006.09.14	2008.01.02
38	ZL200720093652.X	血球计数仪中宝石孔直流电压检测装置	2007.04.29	2008.03.12
39	ZL200720093874.1	带式多项尿液分析试纸	2007.06.08	2008.05.14
40	ZL200820071431.7	尿液分析仪试纸载台	2008.02.29	2009.05.13
41	ZL200820071432.1	尿液分析仪的选条装置	2008.02.29	2009.05.13
42	ZL200820071433.6	尿液分析仪的运条装置	2008.02.29	2009.05.13
43	ZL200820072024.8	生化分析仪的试剂架	2008.06.20	2009.05.13
44	ZL200820072025.2	一种液面探测器	2008.06.20	2009.05.13
45	ZL200820072026.7	堵针检测装置	2008.06.20	2009.05.13
46	ZL200820072027.1	一种制冷控温装置	2008.06.20	2009.05.13
47	ZL200920093430.7	试剂盘	2009.04.17	2010.03.31
48	ZL200920094721.8	全自动尿沉渣分析仪的注射泵	2009.11.13	2010.08.04
49	ZL200920094722.2	全自动尿沉渣分析仪的取样装置	2009.11.13	2010.08.18
50	ZL200920094723.7	全自动尿沉渣分析仪的高速频闪显微拍摄装置	2009.11.13	2010.08.11
51	ZL200920094724.1	流动池微调装置	2009.11.13	2010.08.11
52	ZL201020613702.4	采便管	2010.11.19	2011.10.05
53	ZL201020613864.8	一种打气泡混匀装置	2010.11.19	2011.07.20
54	ZL201020697522.9	样本输送装置	2010.12.30	2011.09.07
55	ZL201020697525.2	连接桥	2010.12.30	2011.09.21
56	ZL201120075170.8	用于全自动生化分析仪的直冷式冷藏仓	2011.03.21	2011.09.21
57	ZL201120080287.5	样本传输装置	2011.03.24	2011.11.16
58	ZL201120152853.9	直流有刷电动机脉冲转速测量装置	2011.05.13	2011.11.16
59	ZL201120155472.6	探针机构	2011.05.16	2011.11.30
60	ZL201120158443.5	清洗液瓶固定装置	2011.05.18	2011.12.21
61	ZL201120159211.1	一种定量装置的定量管	2011.05.18	2011.12.21
62	ZL201120236201.3	一种粒子测量装置	2011.07.06	2012.01.18

序号	专利号	专利名称	申请日期	授权公告日
63	ZL201120236400.4	探针运动机构	2011.07.06	2012.01.18
64	ZL201120236414.6	机械手	2011.07.06	2012.03.21
65	ZL201120236416.5	采样针驱动机构	2011.07.06	2012.01.18
66	ZL201120258341.0	全自动便潜血分析仪的液路系统	2011.07.21	2012.02.01
67	ZL 201120273918.5	试管架推送机构	2011.07.30	2012.04.11
68	ZL 201120273995.0	一种用于全自动生化分析仪的中位机控制电路	2011.07.31	2012.04.25
69	ZL 201120273991.2	液体预温供给装置	2011.07.31	2012.04.25
70	ZL201120275234.9	一种注射器机构	2011.08.01	2012.03.28
71	ZL201120275627.X	搅拌机构	2011.08.01	2012.04.04
72	ZL 201120276450.5	自动夹取摇匀机构	2011.08.01	2012.04.25
73	ZL201120281248.1	一种全自动生化分析仪的反应盘驱动机构	2011.08.04	2012.03.14
74	ZL201120286855.7	一种搅拌电机的控制装置	2011.08.09	2012.02.08
75	ZL 201120297602.X	一种精密膜片定量装置	2011.08.16	2012.04.25
76	ZL 201120300474.X	一种全自动生化分析仪的供水装置	2011.08.18	2012.04.18
77	ZL 201120301988.7	一种快速计量液体比重、浊度及颜色的检测装置	2011.08.19	2012.04.25
78	ZL201120351358.0	气泵消音器	2011.09.20	2012.06.13
79	ZL201120351393.2	清洗液自动配比装置	2011.09.20	2012.06.13
80	ZL201120351395.1	一种全自动便潜血分析仪的反应盘装置	2011.09.20	2012.06.13
81	ZL 201120351925.2	振动混匀装置	2011.09.20	2012.05.23
82	ZL201120389227.1	清洗液瓶安装装置	2011.10.13	2012.06.13
83	ZL201120420610.9	一种生化分析仪杯空白检测的装置	2011.10.31	2012.06.06
84	ZL201120429832.7	带帽试管夹抓机构	2011.11.03	2012.07.04
85	ZL201120437521.5	试管架双滑块进给机构	2011.11.08	2012.07.11
86	ZL201120465782.8	检验物传送装置	2011.11.22	2012.07.11
87	ZL201120526804.7	全自动尿液分析仪清洗池	2011.12.16	2012.08.08
88	ZL201120527271.4	双控制环路恒温控制装置	2011.12.16	2012.08.01
89	ZL201120548733.0	尿沉渣分析仪光学系统聚焦电机结构	2011.12.24	2012.08.08
90	ZL201220022152.8	液路系统截流机构	2012.01.18	2012.09.12
91	ZL201220034884.9	尿液分析仪试纸载台	2012.02.03	2012.10.31
92	ZL201220041966.6	溶液配比混匀装置	2012.02.09	2012.10.03
93	ZL201220044907.4	血球设备数据安全存储处理系统	2012.02.13	2012.10.03
94	ZL201220047513.4	一种全自动便潜血分析仪的样本自动供应装置	2012.02.15	2012.10.03
95	ZL201220062973.4	运输光感介质的接头	2012.02.26	2012.10.31
96	ZL201220068417.8	一种反应杯自动连续装载装置	2012.02.28	2012.10.31
97	ZL201220085600.9	一种封闭水箱的自动清洗机构	2012.03.09	2012.10.31
98	ZL201220098582.8	用于载样玻片夹持的机械手	2012.03.16	2012.10.03
99	ZL201220109826.8	全自动便潜血分析仪废液过滤装置	2012.03.22	2012.10.31
100	ZL201220110616.0	试管架链条输送机构	2012.03.22	2012.12.12
101	ZL201220119925.4	医疗器械用外部自动供水系统	2012.03.27	2012.12.12
102	ZL201220164482.0	一种加样装置的自重平衡机构	2012.04.18	2012.12.12

序号	专利号	专利名称	申请日期	授权公告日
103	ZL201220167505.3	一种流动池四自由度调节机构	2012.04.19	2012.12.12
104	ZL201220176616.0	多功能采便管	2012.04.24	2012.12.12
105	ZL201220203283.6	一种防止液体逆流的气液隔离装置	2012.05.09	2012.12.19
106	ZL201220211360.2	一种轨道单元位置检验装置	2012.05.11	2012.12.12
107	ZL201220245656.6	一种探针摆臂外壳固定装置	2012.05.29	2013.01.30
108	ZL201220253511.0	一种使用偶次高次非球面激光整形系统的白细胞分类计数仪	2012.05.31	2013.01.30
109	ZL201220279024.1	试管架传送机构	2012.06.14	2012.12.19
110	ZL201220279168.7	一种全自动显微镜	2012.06.14	2013.01.09
111	ZL201220311747.5	探针清洗机构	2012.06.30	2013.01.30
112	ZL201220311748.X	试管架推动机构	2012.06.30	2013.01.30
113	ZL201220319619.5	试管架进架机构	2012.07.04	2013.01.09
114	ZL201220322306.5	一种光电式液面探测器	2012.07.05	2013.01.09
115	ZL201220373128.9	一种用于尿液采样针清洗的拭子	2012.07.31	2013.03.06
116	ZL201220373727.0	一种空气浴恒温装置	2012.07.31	2013.01.30
117	ZL201220430671.8	一种精准取样机构	2012.08.28	2013.03.13
118	ZL201220437130.8	一种尿有形成份分析仪	2012.08.31	2013.03.13
119	ZL201220502936.0	具有气味检测功能的尿液分析仪	2012.09.29	2013.05.08
120	ZL201220507924.7	试剂剩余量检测装置	2012.09.27	2013.05.08
121	ZL201220520532.4	一种防废液倒流的装置	2012.10.11	2013.04.03
122	ZL201220595747.2	一种超声波液面探测系统	2012.11.13	2013.05.01
123	ZL201220525763.4	一种实现不同倍数来回转换的显微镜成像装置	2012.10.15	2013.06.05
124	ZL201220676326.2	采用摩擦传动的混匀机构	2012.12.10	2013.07.17
125	ZL201220711582.0	一种全自动推片机的载玻片运输与竖起装置	2012.12.21	2013.07.17
126	ZL201220720803.0	一种混匀机构	2012.12.25	2013.07.17
127	ZL201220737674.6	一种自动混匀装置	2012.12.28	2013.07.24
128	ZL201320009819.5	一种全自动显微镜成像装置	2013.01.09	2013.07.24
129	ZL201320010175.1	一种用于光电耦合器的检验装置	2013.01.09	2013.07.24
130	ZL201320051640.6	一种全自动变焦显微镜	2013.01.30	2013.09.04
131	ZL201320064555.3	一种抑制步进电机振动的装置	2013.02.05	2013.07.24
132	ZL201320090458.1	一种全自动变焦显微镜	2013.02.28	2013.09.04
133	ZL201320114258.5	一种气水分离的装置	2013.03.14	2013.09.04
134	ZL201320128268.4	一种全自动生化离子分析液路系统	2013.03.20	2013.09.04
135	ZL201320160164.1	一种全自动样本提取装置	2013.04.02	2013.09.04
136	ZL201320175007.8	双坐标采样机构	2013.04.10	2013.10.23
137	ZL201320190823.6	有利于混匀试剂的试剂瓶	2013.04.16	2013.10.23
138	ZL201320241456.8	一种自动夹取摇匀机构	2013.05.07	2013.12.04
139	ZL201320248496.5	一种用于医疗器械中快速送样的装置	2013.05.10	2013.10.02
140	ZL201320257227.5	一种高度差精确测量装置	2013.05.14	2013.12.04
141	ZL200720093653.4	尿液分析试纸条——（注1：子公司瑞克医疗从迈特医疗受让而来）	2007.04.29	2008.03.12

序号	专利号	专利名称	申请日期	授权公告日
142	ZL200720093654.9	尿液分析试纸条——（注2：子公司瑞克医疗从迈特医疗受让而来）	2007.04.29	2008.03.12
外观设计专利				
143	ZL200430011237.7	全自动尿液分析仪（H-800）	2004.12.27	2006.04.05
144	ZL200430011238.1	尿沉渣分析仪（H-2000）	2004.12.27	2006.10.11
145	ZL200930120485.8	试剂瓶	2009.04.17	2010.04.07
146	ZL200930120700.4	全自动尿沉渣分析仪（FUS100）	2009.09.29	2011.02.16
147	ZL201030621168.7	全自动生化分析仪	2010.11.19	2011.05.11
148	ZL201130049919.7	全自动血液细胞分析仪（BF-6500）	2011.03.21	2011.09.07
149	ZL201130049918.2	生化分析仪的比色杯	2011.03.21	2011.09.21
150	ZL201130049920.X	全自动便潜血分析仪（FB-100）	2011.03.21	2011.09.21
151	ZL201130257186.6	工业相机外壳	2011.08.04	2011.12.21
152	ZL 201130359555.2	全自动尿液分析仪（H-1000）	2011.10.12	2012.03.28
153	ZL 201130368784.0	尿有形成分分析仪	2011.10.18	2012.05.23
154	ZL201130479347.6	全自动血液细胞分析仪（BF-6800）	2011.12.14	2012.06.13
155	ZL201230022759.1	全自动生化分析仪（CS-1200）	2012.02.06	2012.07.18
156	ZL201230115544.4	一次性吸样头	2012.04.18	2012.10.31
157	ZL201230477461.X	全自动便潜血分析仪	2012.10.09	2013.03.06
158	ZL201330107248.4	全自动尿液分析工作站	2013.04.11	2013.10.02
159	ZL201330304920.9	试剂瓶（150ml）	2013.07.03	2014.01.08

注：发明专利的保护期限为二十年，实用新型专利和外观设计专利的保护期限为十年，自申请日起算。

除注明外，上述专利均为公司研发人员跟踪研究国内外先进技术，根据长期市场反馈和技术积累，自主研发设计申请形成。

保荐机构和发行人律师认为，发行人专利不存在权属纠纷和查封、冻结或其他权利限制的情形，不存在纠纷及潜在纠纷。

4、软件著作权

截至本招股说明书签署日，本公司已经拥有的软件著作权如下：

序号	证书编号	证书名称	发证机关	软件名称	取得时间
1	软著登字第0159384号	计算机软件著作权登记证书	中华人民共和国国家版权局	H-800 全自动尿液分析仪系统软件	2009.08.13
2	软著登字第0159385号	计算机软件著作权登记证书	中华人民共和国国家版权局	CS-240 全自动生化分析仪软件系统	2009.08.13
3	软著登字第0159386号	计算机软件著作权登记证书	中华人民共和国国家版权局	BCC-5000 全自动五分类血液分析仪系统软件	2009.08.13
4	软著登字第	计算机软件著作权	中华人民共和国	FUS-100 全自动尿有形成分分析仪软件	2009.08.17

序号	证书编号	证书名称	发证机关	软件名称	取得时间
	0159620号	权登记证书	国家版权局	系统	
5	软著登字第0159621号	计算机软件著作权登记证书	中华人民共和国国家版权局	CS-400全自动生化分析仪软件系统	2009.08.17
6	软著登字第0159622号	计算机软件著作权登记证书	中华人民共和国国家版权局	CS-800全自动生化分析仪软件系统	2009.08.17
7	软著登字第0389249号	计算机软件著作权登记证书	中华人民共和国国家版权局	FUS-200全自动尿有形成分分析仪软件系统	2012.03.19
8	软著登字第0389250号	计算机软件著作权登记证书	中华人民共和国国家版权局	CS-6400全自动生化分析仪软件系统	2012.03.19
9	软著登字第0389251号	计算机软件著作权登记证书	中华人民共和国国家版权局	CS-1600全自动生化分析仪软件系统	2012.03.19
10	软著登字第0389252号	计算机软件著作权登记证书	中华人民共和国国家版权局	CS-T300系列（CS-T300, CS-T300A, CS-T300B）全自动生化分析仪软件系统	2012.03.19
11	软著登字第0389253号	计算机软件著作权登记证书	中华人民共和国国家版权局	BF-6800全自动五分类血细胞分析仪软件系统	2012.03.19
12	软著登字第0389254号	计算机软件著作权登记证书	中华人民共和国国家版权局	BCC-3000系列（BCC-3000B, BCC-3000C）全自动血细胞分析仪软件系统	2012.03.19
13	软著登字第0389255号	计算机软件著作权登记证书	中华人民共和国国家版权局	CS-T240系列（CS-T240, CS-T240A, CS-T240B）全自动生化分析仪软件系统	2012.03.19
14	软著登字第0389258号	计算机软件著作权登记证书	中华人民共和国国家版权局	BF-6600全自动五分类血细胞分析仪软件系统	2012.03.19
15	软著登字第0389259号	计算机软件著作权登记证书	中华人民共和国国家版权局	CS-600系列（CS-600A, CS-600B）全自动生化分析仪软件系统	2012.03.19
16	软著登字第0389568号	计算机软件著作权登记证书	中华人民共和国国家版权局	CS-T200全自动生化分析仪软件系统	2012.03.20
17	软著登字第0417381号	计算机软件著作权登记证书	中华人民共和国国家版权局	H-1100尿液分析仪软件系统	2012.06.12
18	软著登字第0417386号	计算机软件著作权登记证书	中华人民共和国国家版权局	H-900尿液分析仪软件系统	2012.06.12
19	软著登字第0417387号	计算机软件著作权登记证书	中华人民共和国国家版权局	CS-1300系列（CS-1300A, CS-1300B）全自动生化分析仪软件系统	2012.06.12
20	软著登字第0417390号	计算机软件著作权登记证书	中华人民共和国国家版权局	CS-620全自动生化分析仪软件系统	2012.06.12
21	软著登字第0417391号	计算机软件著作权登记证书	中华人民共和国国家版权局	CS-300系列（CS-300A, CS-300B）全自动生化分析仪软件系统	2012.06.12
22	软著登字第0417393号	计算机软件著作权登记证书	中华人民共和国国家版权局	H-1000尿液分析仪软件系统	2012.06.12
23	软著登字第0417394号	计算机软件著作权登记证书	中华人民共和国国家版权局	CS-700全自动生化分析仪软件系统	2012.06.12
24	软著登字第0417397号	计算机软件著作权登记证书	中华人民共和国国家版权局	FUS-180全自动尿有形成分分析仪软件系统	2012.06.12

序号	证书编号	证书名称	发证机关	软件名称	取得时间
25	软著登字第0417399号	计算机软件著作权登记证书	中华人民共和国国家版权局	H-1200 尿液分析仪软件系统	2012.06.12
26	软著登字第0417405号	计算机软件著作权登记证书	中华人民共和国国家版权局	FUS-160 全自动尿有形成分分析仪软件系统	2012.06.12
27	软著登字第0417408号	计算机软件著作权登记证书	中华人民共和国国家版权局	CS-1400 全自动生化分析仪软件系统	2012.06.12
28	软著登字第0417412号	计算机软件著作权登记证书	中华人民共和国国家版权局	CS-380 全自动生化分析仪软件系统	2012.06.12
29	软著登字第0418379号	计算机软件著作权登记证书	中华人民共和国国家版权局	BF-5060 全自动五分类血细胞分析仪软件系统	2012.06.14
30	软著登字第0418381号	计算机软件著作权登记证书	中华人民共和国国家版权局	BF-6700 全自动五分类血细胞分析仪软件系统	2012.06.14
31	软著登字第0420840号	计算机软件著作权登记证书	中华人民共和国国家版权局	BF-6500 全自动五分类血细胞分析仪软件系统	2012.06.19
32	软著登字第0420843号	计算机软件著作权登记证书	中华人民共和国国家版权局	BF-5180 全自动五分类血细胞分析仪软件系统	2012.06.19
33	软著登字第0421622号	计算机软件著作权登记证书	中华人民共和国国家版权局	BF-5080 全自动五分类血细胞分析仪软件系统	2012.06.20
34	软著登字第0422621号	计算机软件著作权登记证书	中华人民共和国国家版权局	FB-80 全自动便潜血分析仪软件系统	2012.06.25
35	软著登字第0422766号	计算机软件著作权登记证书	中华人民共和国国家版权局	BF-5280 全自动五分类血细胞分析仪软件系统	2012.06.25
36	软著登字第0423000号	计算机软件著作权登记证书	中华人民共和国国家版权局	FB-200 全自动便潜血分析仪软件系统	2012.06.26
37	软著登字第0435420号	计算机软件著作权登记证书	中华人民共和国国家版权局	CS-1200 全自动生化分析仪软件系统	2012.07.25
38	软著登字第0435446号	计算机软件著作权登记证书	中华人民共和国国家版权局	FB-100 全自动便潜血分析仪软件系统	2012.07.25
39	软著登字第0566734号	计算机软件著作权登记证书	中华人民共和国国家版权局	BF-6880 全自动五分类血细胞分析仪软件系统	2013.06.24
40	软著登字第0581927号	计算机软件著作权登记证书	中华人民共和国国家版权局	FUS-2000 全自动尿液分析工作站软件系统	2013.07.29
41	软著登字第0582400号	计算机软件著作权登记证书	中华人民共和国国家版权局	FUS-200A 全自动尿有形成分分析仪软件系统	2013.07.29
42	软著登字第0674864号	计算机软件著作权登记证书	中华人民共和国国家版权局	BCC-3600 全自动血细胞分析仪软件系统	2014.01.14
43	软著登字第0674916号	计算机软件著作权登记证书	中华人民共和国国家版权局	BCC-3700 全自动血细胞分析仪软件系统	2014.01.14
44	软著登字第0748633号	计算机软件著作权登记证书	中华人民共和国国家版权局	DR-7000D 半自动生化分析仪软件系统	2014.06.17
45	软著登字第0748646号	计算机软件著作权	中华人民共和国国家版权局	HC-900 全自动尿液分析仪软件系统	2014.06.17

序号	证书编号	证书名称	发证机关	软件名称	取得时间
		权登记证书	国家版权局		

5、软件产品

截至本招股说明书签署日，公司已登记的软件产品如下所示：

序号	证书编号	证书名称	发证机关	软件名称	取得时间	有效期
1	吉 DGY-2009-0079	软件产品 登记证书	吉林省工业 和信息化厅	迪瑞/FUS-100全自动尿有形成 分分析仪软件系统	2012.07.24	五年
2	吉 DGY-2012-0024	软件产品 登记证书	吉林省工业 和信息化厅	迪瑞/BF-6800 全自动五分类血 细胞分析仪软件系统	2012.03.27	五年
3	吉 DGY-2012-0025	软件产品 登记证书	吉林省工业 和信息化厅	迪瑞/FUS-200 全自动尿有形成 分分析仪软件系统	2012.03.27	五年
4	吉 DGY-2012-0026	软件产品 登记证书	吉林省工业 和信息化厅	迪瑞/CS-T200 全自动生化分析 仪软件系统	2012.03.27	五年
5	吉 DGY-2012-0027	软件产品 登记证书	吉林省工业 和信息化厅	迪瑞/CS-600 系列（CS-600A， CS-600B）全自动生化分析仪 软件系统	2012.03.27	五年
6	吉 DGY-2012-0028	软件产品 登记证书	吉林省工业 和信息化厅	迪瑞/CS-T240 系列（CS-T240， CS-T240A， CS-T240B）全自 动生化分析仪软件系统	2012.03.27	五年
7	吉 DGY-2012-0029	软件产品 登记证书	吉林省工业 和信息化厅	迪瑞/CS-1600 全自动生化分析 仪软件系统	2012.03.27	五年
8	吉 DGY-2012-0030	软件产品 登记证书	吉林省工业 和信息化厅	迪瑞/CS-T300 系列（CS-T300， CS-T300A， CS-T300B）全自 动生化分析仪软件系统	2012.03.27	五年
9	吉 DGY-2012-0031	软件产品 登记证书	吉林省工业 和信息化厅	迪瑞/CS-6400 全自动生化分析 仪软件系统	2012.03.27	五年
10	吉 DGY-2012-0032	软件产品 登记证书	吉林省工业 和信息化厅	迪瑞 /BCC-3000 系 列 （BCC-3000B， BCC-3000C） 全自动血细胞分析仪软件系统	2012.03.27	五年
11	吉 DGY-2012-0033	软件产品 登记证书	吉林省工业 和信息化厅	迪瑞/BF-6600 全自动五分类血 细胞分析仪软件系统	2012.03.27	五年
12	吉 DGY-2012-0108	软件产品 登记证书	吉林省工业 和信息化厅	迪瑞/H-1000 尿液分析仪软件 系统	2012.07.13	五年
13	吉 DGY-2012-0109	软件产品 登记证书	吉林省工业 和信息化厅	迪瑞/FB-100 全自动便潜血分 析仪软件系统	2012.07.13	五年
14	吉 DGY-2012-0110	软件产品 登记证书	吉林省工业 和信息化厅	迪瑞/CS-700 全自动生化分析 仪软件系统	2012.07.13	五年
15	吉 DGY-2012-0111	软件产品 登记证书	吉林省工业 和信息化厅	迪瑞/CS-380 全自动生化分析 仪软件系统	2012.07.13	五年
16	吉 DGY-2012-0112	软件产品 登记证书	吉林省工业 和信息化厅	迪瑞/CS-1400 全自动生化分析 仪软件系统	2012.07.13	五年
17	吉 DGY-2012-0113	软件产品	吉林省工业	迪瑞/BF-5080 全自动五分类血	2012.07.13	五年

		登记证书	和信息化厅	细胞分析仪软件系统		
18	吉 DGY-2012-0114	软件产品 登记证书	吉林省工业 和信息化厅	迪瑞/BF-5060 全自动五分类血 细胞分析仪软件系统	2012.07.13	五年
19	吉 DGY-2012-0115	软件产品 登记证书	吉林省工业 和信息化厅	迪瑞 /CS-1300 系列 (CS-1300A, CS-1300B) 全自 动生化分析仪软件系统	2012.07.13	五年
20	吉 DGY-2012-0116	软件产品 登记证书	吉林省工业 和信息化厅	迪瑞/FB-80 全自动便潜血分析 仪软件系统	2012.07.13	五年
21	吉 DGY-2012-0117	软件产品 登记证书	吉林省工业 和信息化厅	迪瑞/CS-620 全自动生化分析 仪软件系统	2012.07.13	五年
22	吉 DGY-2012-0118	软件产品 登记证书	吉林省工业 和信息化厅	迪瑞/CS-300 系列 (CS-300A, CS-300B) 全自动生化分析仪 软件系统	2012.07.13	五年
23	吉 DGY-2012-0119	软件产品 登记证书	吉林省工业 和信息化厅	迪瑞/CS-1200 全自动生化分析 仪软件系统	2012.07.13	五年
24	吉 DGY-2012-0120	软件产品 登记证书	吉林省工业 和信息化厅	迪瑞/FUS-180 全自动尿有形成 分分析仪软件系统	2012.07.13	五年
25	吉 DGY-2012-0121	软件产品 登记证书	吉林省工业 和信息化厅	迪瑞/H-1100 尿液分析仪软件 系统	2012.07.13	五年
26	吉 DGY-2012-0122	软件产品 登记证书	吉林省工业 和信息化厅	迪瑞/FB-200 全自动便潜血分 析仪软件系统	2012.07.13	五年
27	吉 DGY-2012-0123	软件产品 登记证书	吉林省工业 和信息化厅	迪瑞/BF-6500 全自动五分类血 细胞分析仪软件系统	2012.07.13	五年
28	吉 DGY-2012-0124	软件产品 登记证书	吉林省工业 和信息化厅	迪瑞/H-900 尿液分析仪软件系 统	2012.07.13	五年
29	吉 DGY-2012-0125	软件产品 登记证书	吉林省工业 和信息化厅	迪瑞/FUS-160 全自动尿有形成 分分析仪软件系统	2012.07.13	五年
30	吉 DGY-2012-0126	软件产品 登记证书	吉林省工业 和信息化厅	迪瑞/H-1200 尿液分析仪软件 系统	2012.07.13	五年
31	吉 DGY-2012-0127	软件产品 登记证书	吉林省工业 和信息化厅	迪瑞/BF-6700 全自动五分类血 细胞分析仪软件系统	2012.07.13	五年
32	吉 DGY-2012-0128	软件产品 登记证书	吉林省工业 和信息化厅	迪瑞/BF-5280 全自动五分类血 细胞分析仪软件系统	2012.07.13	五年
33	吉 DGY-2012-0129	软件产品 登记证书	吉林省工业 和信息化厅	迪瑞/BF-5180 全自动五分类血 细胞分析仪软件系统	2012.07.13	五年
34	吉 DGY-2013-0134	软件产品 登记证书	吉林省软件 行业协会	迪瑞/BF-6880 全自动五分类血 细胞分析仪软件系统	2013.07.08	五年
35	吉 DGY-2013-0170	软件产品 登记证书	吉林省软件 行业协会	迪瑞/FUS-2000 全自动尿液分 析工作站软件系统	2013.09.26	五年
36	吉 DGY-2013-0171	软件产品 登记证书	吉林省软件 行业协会	迪瑞/FUS-200A 全自动尿有形成 分分析仪软件系统	2013.09.26	五年
37	吉 DGY-2014-0005	软件产品 登记证书	吉林省软件 行业协会	迪瑞/BCC-3700 全自动血细胞 分析仪软件系统	2014.01.24	五年
38	吉 DGY-2014-0006	软件产品	吉林省软件	迪瑞/BCC-3600 全自动血细胞	2014.01.24	五年

		登记证书	行业协会	分析仪软件系统		
39	吉 DGY-2014-0009	软件产品 登记证书	吉林省软件 行业协会	迪瑞/CS-400 全自动生化分析 仪软件系统	2014.02.19	五年
40	吉 DGY-2014-0010	软件产品 登记证书	吉林省软件 行业协会	迪瑞/CS-240 全自动生化分析 仪软件系统	2014.02.19	五年
41	吉 DGY-2014-0011	软件产品 登记证书	吉林省软件 行业协会	迪瑞/CS-800 全自动生化分析 仪软件系统	2014.02.19	五年
42	吉 DGY-2014-0012	软件产品 登记证书	吉林省软件 行业协会	迪瑞/H-800 全自动尿液分析仪 系统软件	2014.02.19	五年
43	吉 DGY-2014-0065	软件产品 登记证书	吉林省软件 行业协会	迪瑞/DR-7000D 半自动生化分 析仪软件系统	2014.06.26	五年
44	吉 DGY-2014-0066	软件产品 登记证书	吉林省软件 行业协会	迪瑞/HC-900 全自动尿液分析 仪软件系统	2014.06.26	五年

六、公司特许经营权及相关资质证书

(一) 企业生产经营证书

序号	证书名称	发证机关	证书编号	有效期	所有人
1	医疗器械生产 企业许可证	吉林省食品药 品监督管理局	吉食药监械生产 许20100049号	2010.12.07-2015.12.07	迪瑞医疗
2	医疗器械生产 企业许可证	吉林省食品药 品监督管理局	吉食药监械生产 许 20100032 号	2010.10.18-2015.10.18	瑞克医疗
3	医疗器械经营 企业许可证	长春市食品药 品监督管理局	吉101264	2013.03.27-2018.03.26	迪瑞医疗

(二) 《制造计量器具许可证》

序号	证书名称	发证机关	证书编号	有效期	所有人
1	制造计量器具 许可证	吉林省质量技 术监督局	吉制 00000089 号	2013.08.22-2016.08.21	迪瑞医疗
2	制造计量器具 许可证	吉林省质量技 术监督局	吉制 00000098 号	2012.10.11-2015.10.10	瑞克医疗

(三) 经吉林省食品药品监督管理局核发的《医疗器械注册证》

序号	医疗器械注册证名称	证书编号	有效期	注册人
1	CS 系列全自动生化分析仪	吉食药监械(准)字 2010 第 2400092 号(更)	2012.03.28-2014.11.28	迪瑞医疗
2	五分类血细胞分析仪用质控品	吉食药监械(准)字 2010 第 2400131 号	2010.12.16-2014.12.15	迪瑞医疗
3	五分类血细胞分析仪用校准品	吉食药监械(准)字 2010 第 2400132 号	2010.12.16-2014.12.15	迪瑞医疗
4	HC 系列尿液分析仪	吉食药监械(准)字 2011 第 2400033 号	2011.03.01-2015.02.28	迪瑞医疗
5	CS 系列全自动生化分析仪	吉食药监械(准)字 2011 第 2400034 号	2011.03.01-2015.02.28	迪瑞医疗
6	BF 系列全自动五分类血细胞分析仪	吉食药监械(准)字 2011 第 2400035 号	2011.03.01-2015.02.28	迪瑞医疗
7	尿有形成分分析仪用质控液	吉食药监械(准)字 2011 第 2400072 号	2011.04.14-2015.04.14	迪瑞医疗
8	直接胆红素测定试剂盒(钒酸盐氧化 法)	吉食药监械(准)字 2011 第 2400073 号	2011.04.14-2015.04.14	迪瑞医疗

序号	医疗器械注册证名称	证书编号	有效期	注册人
9	总胆红素测定试剂盒（钒酸盐氧化法）	吉食药监械（准）字 2011 第 2400074 号	2011.04.14-2015.04.14	迪瑞医疗
10	胰淀粉酶测定试剂盒	吉食药监械（准）字 2011 第 2400075 号	2011.04.14-2015.04.14	迪瑞医疗
11	脂肪酶测定试剂盒	吉食药监械（准）字 2011 第 2400076 号	2011.04.14-2015.04.14	迪瑞医疗
12	转铁蛋白试剂盒	吉食药监械（准）字 2011 第 2400077 号	2011.04.14-2015.04.14	迪瑞医疗
13	H 系列尿液分析仪	吉食药监械（准）字 2011 第 2400097 号	2011.05.17-2015.05.16	迪瑞医疗
14	CS 系列全自动生化分析仪	吉食药监械（准）字 2011 第 2400122 号	2011.08.12-2015.08.11	迪瑞医疗
15	FUS 系列全自动尿有形成分分析仪	吉食药监械（准）字 2011 第 2400123 号	2011.08.12-2015.08.11	迪瑞医疗
16	CS 系列全自动生化分析仪	吉食药监械（准）字 2011 第 2400124 号	2011.08.12-2015.08.11	迪瑞医疗
17	BCC-3000 系列全自动血细胞分析仪	吉食药监械（准）字 2011 第 2400125 号	2011.08.12-2015.08.11	迪瑞医疗
18	全自动便潜血分析仪标准品	吉食药监械（准）字 2011 第 2400133 号(更)	2014.06.16-2015.09.20	迪瑞医疗
19	全自动便潜血分析仪质控品	吉食药监械（准）字 2011 第 2400134 号	2011.09.21-2015.09.20	迪瑞医疗
20	全自动便潜血分析仪配套试剂盒	吉食药监械（准）字 2011 第 2400135 号	2011.09.21-2015.09.20	迪瑞医疗
21	CS 系列全自动生化分析仪	吉食药监械（准）字 2011 第 2400137 号	2011.10.14-2015.10.13	迪瑞医疗
22	H 系列尿液分析仪	吉食药监械（准）字 2011 第 2400138 号	2011.10.14-2015.10.13	迪瑞医疗
23	乳酸试剂盒	吉食药监械（准）字 2011 第 2400147 号	2011.11.17-2015.11.16	迪瑞医疗
24	尿素试剂盒（液体单试剂）	吉食药监械（准）字 2011 第 2400150 号	2011.11.17-2015.11.16	迪瑞医疗
25	尿酸试剂盒（液体单试剂）	吉食药监械（准）字 2011 第 2400151 号	2011.11.18-2015.11.17	迪瑞医疗
26	胆固醇试剂盒（液体单试剂）	吉食药监械（准）字 2011 第 2400152 号	2011.11.18-2015.11.17	迪瑞医疗
27	甘油三酯试剂盒（液体单试剂）	吉食药监械（准）字 2011 第 2400153 号	2011.11.18-2015.11.17	迪瑞医疗
28	总胆红素试剂盒（液体单试剂）	吉食药监械（准）字 2011 第 2400154 号	2011.11.18-2015.11.17	迪瑞医疗
29	肌酐试剂盒（液体单试剂）	吉食药监械（准）字 2011 第 2400155 号	2011.11.18-2015.11.17	迪瑞医疗
30	葡萄糖试剂盒（液体单试剂）	吉食药监械（准）字 2011 第 2400156 号	2011.11.18-2015.11.17	迪瑞医疗
31	FB 系列全自动便潜血分析仪	吉食药监械（准）字 2011 第 2400196 号	2011.12.20-2015.12.19	迪瑞医疗
32	CS 系列全自动生化分析仪	吉食药监械（准）字 2012 第 2400006 号	2012.02.14-2016.02.13	迪瑞医疗
33	N 系列尿液分析仪	吉食药监械（准）字 2012 第 2400014 号	2012.02.14-2016.02.13	迪瑞医疗
34	DR-7000 系列半自动生化分析仪	吉食药监械（准）字 2012 第 2400015 号	2012.02.14-2016.02.13	迪瑞医疗
35	FUS 系列全自动尿有形成分分析仪	吉食药监械（准）字 2012 第 2400019 号	2012.03.06-2016.03.05	迪瑞医疗
36	H 系列尿液分析仪颜色质控液	吉食药监械（准）字 2012 第 2400079 号(更)	2014.06.16-2016.05.22	迪瑞医疗
37	H 系列尿液分析仪比重校准液	吉食药监械（准）字 2012 第 2400080 号(更)	2014.06.16-2016.05.22	迪瑞医疗
38	H 系列尿液分析仪比重质控液	吉食药监械（准）字 2012 第 2400081 号(更)	2014.06.16-2016.05.22	迪瑞医疗
39	H 系列尿液分析仪浊度质控液	吉食药监械（准）字 2012 第 2400082 号(更)	2014.06.16-2016.05.22	迪瑞医疗
40	H 系列尿液分析仪浊度校准液	吉食药监械（准）字 2012 第 2400083 号(更)	2014.06.16-2016.05.22	迪瑞医疗
41	尿液分析质控液	吉食药监械（准）字 2012 第 2400084 号(更)	2014.06.16-2016.05.22	迪瑞医疗
42	CS-1600 全自动生化分析仪	吉食药监械（准）字 2012 第 2400118 号	2012.10.17-2016.10.16	迪瑞医疗
43	BF 系列全自动五分类血细胞分析仪	吉食药监械（准）字 2012 第 2400119 号	2012.10.17-2016.10.16	迪瑞医疗
44	H-900 尿液分析仪	吉食药监械（准）字 2012 第 2400131 号	2012.11.06-2016.11.05	迪瑞医疗
45	BCC 系列全自动血细胞分析仪	吉食药监械（准）字 2012 第 2400136 号	2012.11.15-2016.11.14	迪瑞医疗
46	FUS 系列全自动尿液分析工作站	吉食药监械（准）字 2012 第 2400148 号	2012.12.20-2016.12.19	迪瑞医疗
47	全自动生化分析仪应用试剂参比液	吉食药监械（准）字 2013 第 2400036 号	2013.05.31-2017.05.30	迪瑞医疗
48	全自动生化分析仪应用试剂内标液	吉食药监械（准）字 2013 第 2400042 号	2013.06.04-2017.06.03	迪瑞医疗
49	电解质浓度定量测定参比液	吉食药监械（准）字 2013 第 2400079 号	2013.06.26-2017.06.25	迪瑞医疗

序号	医疗器械注册证名称	证书编号	有效期	注册人
50	电解质浓度定量测定内标液	吉食药监械(准)字2013第2400080号	2013.06.26-2017.06.25	迪瑞医疗
51	临床化学质控血清	吉食药监械(准)字2013第2400092号	2013.07.11-2017.07.11	迪瑞医疗
52	临床化学校准血清	吉食药监械(准)字2013第2400093号	2013.07.11-2017.07.11	迪瑞医疗
53	CS系列全自动生化分析仪	吉食药监械(准)字2013第2400094号	2013.07.29-2017.07.28	迪瑞医疗
54	ISE血样校准品	吉食药监械(准)字2013第2400100号(更)	2013.12.23-2017.08.25	迪瑞医疗
55	ISE血质控品	吉食药监械(准)字2013第2400101号(更)	2013.12.23-2017.08.25	迪瑞医疗
56	ISE标准液	吉食药监械(准)字2013第2400102号(更)	2013.12.23-2017.08.25	迪瑞医疗
57	胆固醇试剂盒(酶法)	吉食药监械(准)字2013第2400110号	2013.09.18-2017.09.17	迪瑞医疗
58	胆碱酯酶试剂盒(丁酰硫代胆碱底物法)	吉食药监械(准)字2013第2400111号	2013.09.18-2017.09.17	迪瑞医疗
59	胆汁酸试剂盒(循环酶法)	吉食药监械(准)字2013第2400112号	2013.09.18-2017.09.17	迪瑞医疗
60	低密度脂蛋白胆固醇试剂盒(直接测试法)	吉食药监械(准)字2013第2400113号	2013.09.18-2017.09.17	迪瑞医疗
61	钙试剂盒(偶氮肿III法)	吉食药监械(准)字2013第2400114号	2013.09.18-2017.09.17	迪瑞医疗
62	钙试剂盒(邻-甲酚酞络合酮法)	吉食药监械(准)字2013第2400115号	2013.09.18-2017.09.17	迪瑞医疗
63	高密度脂蛋白胆固醇试剂盒(直接测试法)	吉食药监械(准)字2013第2400116号	2013.09.18-2017.09.17	迪瑞医疗
64	谷氨酸脱氢酶试剂盒(改良DGKC方法)	吉食药监械(准)字2013第2400117号	2013.09.18-2017.09.17	迪瑞医疗
65	肌酸激酶试剂盒(IFCC推荐方法)	吉食药监械(准)字2013第2400118号	2013.09.18-2017.09.17	迪瑞医疗
66	直接胆红素试剂盒(重氮盐法)	吉食药监械(准)字2013第2400119号	2013.09.18-2017.09.17	迪瑞医疗
67	a-羟丁酸脱氢酶试剂盒(DGKC推荐方法)	吉食药监械(准)字2013第2400120号	2013.09.18-2017.09.17	迪瑞医疗
68	白蛋白试剂盒(溴甲酚绿法)	吉食药监械(准)字2013第2400121号	2013.09.18-2017.09.17	迪瑞医疗
69	丙氨酸氨基转移酶试剂盒(IFCC推荐方法)	吉食药监械(准)字2013第2400122号	2013.09.18-2017.09.17	迪瑞医疗
70	淀粉酶试剂盒(IFCC推荐方法)	吉食药监械(准)字2013第2400123号	2013.09.18-2017.09.17	迪瑞医疗
71	甘油三酯试剂盒(氧化酶法)	吉食药监械(准)字2013第2400124号	2013.09.18-2017.09.17	迪瑞医疗
72	肌酐试剂盒(酶法)	吉食药监械(准)字2013第2400125号	2013.09.18-2017.09.17	迪瑞医疗
73	肌酸激酶MB同工酶试剂盒(免疫抑制法)	吉食药监械(准)字2013第2400126号	2013.09.18-2017.09.17	迪瑞医疗
74	亮氨酸氨基肽酶试剂盒(底物水解法)	吉食药监械(准)字2013第2400127号	2013.09.18-2017.09.17	迪瑞医疗
75	镁试剂盒(镁蓝指示剂法)	吉食药监械(准)字2013第2400128号	2013.09.18-2017.09.17	迪瑞医疗
76	尿酸试剂盒(尿酸酶法)	吉食药监械(准)字2013第2400129号	2013.09.18-2017.09.17	迪瑞医疗
77	乳酸脱氢酶试剂盒(底物法)	吉食药监械(准)字2013第2400130号	2013.09.18-2017.09.17	迪瑞医疗
78	无机磷试剂盒(直接紫外线)	吉食药监械(准)字2013第2400131号	2013.09.18-2017.09.17	迪瑞医疗
79	异柠檬酸脱氢酶试剂盒(底物法)	吉食药监械(准)字2013第2400132号	2013.09.18-2017.09.17	迪瑞医疗
80	r-谷氨酰转移酶试剂盒(IFCC推荐方法)	吉食药监械(准)字2013第2400133号	2013.09.18-2017.09.17	迪瑞医疗
81	肌酐试剂盒(苦味酸法)	吉食药监械(准)字2013第2400134号	2013.09.18-2017.09.17	迪瑞医疗
82	碱性磷酸酶试剂盒(IFCC推荐方法)	吉食药监械(准)字2013第2400135号	2013.09.18-2017.09.17	迪瑞医疗

序号	医疗器械注册证名称	证书编号	有效期	注册人
83	氯化物试剂盒（硫氰汞法）	吉食药监械（准）字 2013 第 2400136 号	2013.09.18-2017.09.17	迪瑞医疗
84	尿素试剂盒（酶法）	吉食药监械（准）字 2013 第 2400137 号	2013.09.18-2017.09.17	迪瑞医疗
85	葡萄糖试剂盒（己糖激酶法）	吉食药监械（准）字 2013 第 2400138 号	2013.09.18-2017.09.17	迪瑞医疗
86	葡萄糖试剂盒（葡萄糖氧化酶方法）	吉食药监械（准）字 2013 第 2400139 号	2013.09.18-2017.09.17	迪瑞医疗
87	天冬氨酸氨基转移酶试剂盒（IFCC 推荐方法）	吉食药监械（准）字 2013 第 2400140 号	2013.09.18-2017.09.17	迪瑞医疗
88	总胆红素试剂盒（表面活性剂/重氮盐法）	吉食药监械（准）字 2013 第 2400141 号	2013.09.18-2017.09.17	迪瑞医疗
89	总蛋白试剂盒（双缩脲方法）	吉食药监械（准）字 2013 第 2400142 号	2013.09.18-2017.09.17	迪瑞医疗
90	二氧化碳试剂盒（酶法）	吉食药监械（准）字 2013 第 2400143 号	2013.09.18-2017.09.17	迪瑞医疗
91	胱抑素 C 测定试剂盒（胶乳凝集反应法）	吉食药监械（准）字 2013 第 2400144 号	2013.09.18-2017.09.17	迪瑞医疗
92	糖化血红蛋白试剂盒（胶乳凝集反应法）	吉食药监械（准）字 2013 第 2400145 号	2013.09.18-2017.09.17	迪瑞医疗
93	同型半胱氨酸试剂盒（循环酶法）	吉食药监械（准）字 2013 第 2400146 号	2013.09.18-2017.09.17	迪瑞医疗
94	腺苷脱氨酶试剂盒（酶法）	吉食药监械（准）字 2013 第 2400147 号	2013.09.18-2017.09.17	迪瑞医疗
95	锌试剂盒（比色法）	吉食药监械（准）字 2013 第 2400148 号	2013.09.18-2017.09.17	迪瑞医疗
96	载脂蛋白 A1 试剂盒（免疫透射比浊测定法）	吉食药监械（准）字 2013 第 2400149 号	2013.09.18-2017.09.17	迪瑞医疗
97	载脂蛋白 B 试剂盒（免疫透射比浊测定法）	吉食药监械（准）字 2013 第 2400150 号	2013.09.18-2017.09.17	迪瑞医疗
98	5'-核苷酸酶试剂盒（酶法）	吉食药监械（准）字 2013 第 2400151 号	2013.09.18-2017.09.17	迪瑞医疗
99	C 反应蛋白测定试剂盒（胶乳增强免疫比浊法）	吉食药监械（准）字 2013 第 2400152 号	2013.09.18-2017.09.17	迪瑞医疗
100	β ₂ -微球蛋白测定试剂盒（胶乳增强免疫比浊法）	吉食药监械（准）字 2013 第 2400153 号	2013.09.18-2017.09.17	迪瑞医疗
101	尿微量白蛋白测定试剂盒（免疫透射比浊法）	吉食药监械（准）字 2013 第 2400154 号	2013.09.18-2017.09.17	迪瑞医疗
102	a-L-岩藻糖苷酶试剂盒（底物法）	吉食药监械（准）字 2013 第 2400155 号（更）	2014.01.22-2017.09.17	迪瑞医疗
103	抗链球菌溶血素 O 定量测定试剂盒（胶乳增强免疫比浊法）	吉食药监械（准）字 2013 第 2400156 号	2013.09.18-2017.09.17	迪瑞医疗
104	补体 C3 试剂盒（免疫透射比浊测定法）	吉食药监械（准）字 2013 第 2400157 号	2013.09.18-2017.09.17	迪瑞医疗
105	补体 C4 试剂盒（免疫透射比浊测定法）	吉食药监械（准）字 2013 第 2400158 号	2013.09.18-2017.09.17	迪瑞医疗
106	免疫球蛋白 A 试剂盒（免疫透射比浊测定法）	吉食药监械（准）字 2013 第 2400159 号（更）	2014.01.22-2017.09.17	迪瑞医疗
107	免疫球蛋白 G 试剂盒（免疫透射比浊测定法）	吉食药监械（准）字 2013 第 2400160 号（更）	2014.01.22-2017.09.17	迪瑞医疗
108	免疫球蛋白 M 试剂盒（免疫透射比浊测定法）	吉食药监械（准）字 2013 第 2400161 号（更）	2014.01.22-2017.09.17	迪瑞医疗
109	脂蛋白（a）试剂盒（胶乳增强免疫	吉食药监械（准）字 2013 第 2400162 号（更）	2014.01.22-2017.09.17	迪瑞医疗

序号	医疗器械注册证名称	证书编号	有效期	注册人
	比浊法)			
110	前白蛋白试剂盒(免疫透射比浊测定法)	吉食药监械(准)字2013第2400163号(更)	2014.01.22-2017.09.17	迪瑞医疗
111	类风湿因子定量测定试剂盒(胶乳增强免疫比浊法)	吉食药监械(准)字2013第2400164号	2013.09.18-2017.09.17	迪瑞医疗
112	转铁蛋白试剂盒(免疫透射比浊测定法)	吉食药监械(准)字2013第2400165号	2013.09.18-2017.09.17	迪瑞医疗
113	CS-T系列全自动生化分析仪	吉食药监械(准)字2013第2400167号	2013.09.18-2017.09.17	迪瑞医疗
114	FUS系列全自动尿有形成分分析仪	吉食药监械(准)字2013第2400180号	2013.11.18-2017.11.17	迪瑞医疗
115	FUS系列专用尿液分析试纸条	吉食药监械(准)字2013第2400181号(更)	2014.01.22-2017.11.17	迪瑞医疗
116	全自动五分类血细胞分析仪	吉食药监械(准)字2013第2400193号	2013.12.02-2017.12.01	迪瑞医疗
117	尿液分析试纸条	吉食药监械(准)字2013第2400201号	2013.12.23-2017.12.22	迪瑞医疗
118	多项复合尿液分析质控液	吉食药监械(准)字2014第2400024号	2014.01.14-2018.01.13	迪瑞医疗
119	C反应蛋白定量测定试剂盒(胶乳增强免疫比浊法)	吉食药监械(准)字2014第2400025号	2014.01.14-2018.01.13	迪瑞医疗
120	H-800随机专用尿液分析试纸条	吉食药监械(准)字2014第2400037号	2014.02.20-2018.02.19	迪瑞医疗
121	尿有形成分分析仪应用试剂盒	吉食药监械(准)字2014第2400038号	2014.02.20-2018.02.19	迪瑞医疗
122	果糖胺试剂盒(NBT还原法)	吉食药监械(准)字2014第2400155号	2014.08.14-2019.08.13	迪瑞医疗
123	MTU系列全自动尿有形成分分析仪	吉食药监械(准)字2011第2400110号	2011.06.21-2015.06.20	瑞克医疗
124	MTS系列全自动生化分析仪	吉食药监械(准)字2011第2400111号	2011.06.21-2015.06.20	瑞克医疗
125	MT-800尿液分析仪	吉食药监械(准)字2011第2400112号	2011.06.21-2015.06.20	瑞克医疗
126	MT-N系列尿液分析仪	吉食药监械(准)字2011第2400115号	2011.07.18-2015.07.17	瑞克医疗
127	MT系列尿液分析仪	吉食药监械(准)字2011第2400139号	2011.10.14-2015.10.13	瑞克医疗
128	尿液分析试纸条	吉食药监械(准)字2014第2400094号	2014.06.04-2019.06.03	瑞克医疗
129	MTS系列全自动生化分析仪	吉食药监械(准)字2014第2400139号	2014.07.07-2019.07.06	瑞克医疗

(四) 经长春市食品药品监督管理局颁发的《医疗器械注册证》

序号	医疗器械注册证名称	发证机关	证书编号	有效期	注册人
1	BF-稀释液	长春市食品药品监督管理局	吉长食药监械(准)字2014第1400004号	2014.01.17-2018.01.16	迪瑞医疗
2	尿有形成分分析仪应用试剂-稀释液	长春市食品药品监督管理局	吉长食药监械(准)字2014第1400005号	2014.01.14-2018.01.13	迪瑞医疗
3	溶血剂	长春市食品药品监督管理局	吉长食药监械(准)字2014第1400006号	2014.01.17-2018.01.16	迪瑞医疗
4	全自动便潜血分析仪采便管	长春市食品药品监督管理局	吉长食药监械(准)字2011第1400018号	2011.10.27-2015.10.26	迪瑞医疗
5	稀释液	长春市食品药品监督管理局	吉长食药监械(准)字2011第1400024号(更)	2013.01.30-2015.12.25	迪瑞医疗
6	血细胞分析仪用校准品	长春市食品药品监督管理局	吉长食药监械(准)字2012第1400014号	2012.11.30-2016.11.29	迪瑞医疗
7	全自动生化分析仪应用试剂稀释液	长春市食品药品监督管理局	吉长食药监械(准)字2012第1400015号	2012.11.30-2016.11.29	迪瑞医疗

序号	医疗器械注册证名称	发证机关	证书编号	有效期	注册人
8	血细胞分析仪用质控品	长春市食品药品监督管理局	吉长食药监械(准)字 2012 第 1400016 号	2012.11.30-2016.11.29	迪瑞医疗
9	电解质浓度定量测定稀释液	长春市食品药品监督管理局	吉长食药监械(准)字 2013 第 1400001 号	2013.01.30-2017.01.29	迪瑞医疗
10	尿有形成分分析仪应用试剂-鞘液	长春市食品药品监督管理局	吉长食药监械(准)字 2013 第 1400034 号	2013.09.04-2017.09.03	迪瑞医疗
11	三分类血细胞分析仪稀释液	长春市食品药品监督管理局	吉长食药监械(准)字 2013 第 1400035 号	2013.09.04-2017.09.03	迪瑞医疗
12	三分类血细胞分析仪溶血剂	长春市食品药品监督管理局	吉长食药监械(准)字 2013 第 1400036 号	2013.09.04-2017.09.03	迪瑞医疗

(五) 经吉林省食品药品监督管理局医疗器械监管处核发的《医疗器械产品出口销售证明书》

序号	产品名称	证书编号	发证日期	有效期	到期时间
1	尿液分析试纸条	201304002	2013.04.24	2 年	2015.04.23
2	尿有形成分试剂、尿液分析质控液、血球试剂、血球质控、生化应用试剂、生化质控	201308003	2013.08.08	2 年	2015.08.07
3	BCC 系列全自动血细胞分析仪、BF 系列全自动血细胞分析仪、FB 系列全自动便潜血分析仪	201311001	2013.11.06	2 年	2015.11.05
4	三分类血细胞分析仪稀释液、三分类血细胞分析仪溶血剂、血细胞分析仪用质控品、清洗液	201312025	2013.12.25	2 年	2015.12.24
5	全自动生化分析仪试剂、血细胞分析仪试剂、尿有形成分分析仪试剂、全自动便潜血分析仪试剂、尿液分析仪试剂、生化试剂	201401002	2014.01.24	2 年	2016.01.23
6	尿液分析试纸条、H-800 随机专用尿液分析试纸条、FUS 系列专用尿液分析试纸条	201401003	2014.01.24	2 年	2016.01.23
7	H 系列尿液分析仪、FUS 系列全自动尿有形成分分析仪、FUS 系列全自动尿液分析工作站	201402017	2014.02.18	2 年	2016.02.17
8	CS 系列全自动生化分析仪、CS-T 系列全自动生化分析仪、DR-7000 系列半自动生化分析仪	201402018	2014.02.17	2 年	2016.02.16
9	尿液分析试纸条	201406024	2014.07.02	2 年	2016.07.01

(六) 主要产品对应的医疗器械类别、经营资质、医疗器械注册证、出口销售证等情况

产品类别	医疗器械类别	经营资质	医疗器械注册证	出口销售证	CE 认证	FDA 认证
尿液分析仪	II 类	医疗器械生产企业许可证(编号吉食药监械生产许 20100049 号)、制造计量器具许可证(编号吉制 00000089)	均有注册证号(II 类)或备案号(I 类)	已取得	已通过	只有 H 系列尿液分析试纸(仅对含有 VC、PH、SG、KET、BLD、PRO、NIT、LEU、GLU、BIL、URO 这 11 种测试项目
尿沉渣分析仪	II 类					
生化分析仪	II 类					
血细胞分析仪	II 类					
试纸	II 类					

产品类别	医疗器械类别	经营资质	医疗器械注册证	出口销售证	CE 认证	FDA 认证
试剂	I 类及 II 类	号)				的试纸有效) 通过认证

公司已取得的 CE 认证证书情况如下：

产品种类	产品型号	EMC 证书编号	LVD 证书编号	报告编号	注册日期	到期日
血细胞分析仪	BCC-3000B	AK 50205313 0001		16800462 001	2011.06.24	N/A
			AK 50132540 0001	15026539 001	2008.06.26	N/A
	BCC-3600&BCC-3800	AK50245184 0001		16801470 001	2013.01.07	N/A
			AK50243275 0001	16801469 001	2012.12.10	N/A
	BF-5180	AK 50179166 0001		18000397 001	2010.04.15	N/A
			AK 50179887 0001	18000400 001	2010.05.10	N/A
	BF-6500	AK 50205541 0001		16800464 001	2011.06.10	N/A
			AK 50208811 0001	16800457 001	2011.07.22	N/A
	BF-6800	AK 50213674 0001		16800839 001	2011.09.27	N/A
			AK 50213473 0001	16800457 002	2011.09.26	N/A
	BF-6880	AK50234312 0001		16800839 002	2012.08.13	N/A
			AK50237797 0001	16800457 003	2012.09.18	N/A
生化分析仪	CS-400	AK 50154787 0001		15029080 002	2009.05.18	N/A
			AK 50145006 0001	15029076 001	2009.02.11	N/A
	CS-240	AK 50154787 0001		15029080 002	2009.05.18	N/A
			AK 50153160 0001	15029076 002	2009.04.21	N/A
	CS-300B & CS-600B	AK 50156285 0001		15029080 003	2009.05.26	N/A
			AK 50157051 0001	15029076 003	2009.06.15	N/A
	CS-800	AK 50152869 0001		15030694 001	2009.04.20	N/A
			AK 50151523 0001	15030554 001	2009.04.10	N/A
	CS-T240 & CS-T300	AK 50175511 0001		18000396 001	2010.02.10	N/A
			AK 50177332 0001	18000399 001	2010.03.31	N/A
	CS-1600&CS-6400	AK50215625 0001		16800582 001	2011.11.03	N/A
			AK50217780 0001	16800583 001	2011.11.24	N/A
	CS-1300B	AK50228606 0001		16800901 001	2012.05.30	N/A
			AK502296040001	15030554 002	2012.05.29	N/A
	CS-1200	AK50228606 0001		16800901 001	2012.05.30	N/A
			AK502296090001	15030554 003	2012.05.29	N/A
	CS-4000	AK50215625 0002		16800582 002	2012.10.30	N/A
			AK50240078 0001	16800583 002	2012.10.25	N/A
尿液分析仪	H-50 & H-100	AK 50205311 0001		16800459 001	2011.06.24	N/A
			LVD Report. 15024814 001		2008.01.10	N/A
	H-300	AK 50205311 0001		16800459 001	2011.06.24	N/A
			LVD Report. 15024815 002		2009.08.06	N/A
H-500	AK 50205311 0001		16800459 001	2011.06.24	N/A	

产品种类	产品型号	EMC 证书编号	LVD 证书编号	报告编号	注册日期	到期日
			LVD Report. 15024815 001		2008.01.10	N/A
	H-800	AK 50205309 0001		16800461 001	2011.06.24	N/A
			LVD Report. 16700703 002		2008.07.30	N/A
	H-1000	AK50216316 0001		16800628 001	2011.11.09	N/A
			AK502219680001	16800627 001	2012.02.08	N/A
尿有形成成分分析仪	FUS-100	AK 50180418 0001		18000492 001	2010.06.01	N/A
			AK 50180438 0001	18000493 001	2010.06.12	N/A
	FUS-200	AK 50189149 0001		18000492 002	2010.09.21	N/A
			AK 50191336 0001	18000493 002	2010.10.29	N/A
	FUS-2000/FUS-3000	AK50256505 0001		16801853 001	2013.05.31	N/A
			AK50255337 0001	16801854 001	2013.05.20	N/A
半自动生化分析仪	DR-7000D & DR-7000E	AK 50205306 0001		16800460 001	2011.06.24	N/A
			AK 50106933 0001	15019197 001	2007.09.06	N/A
全自动便潜血分析仪	FB-100	AK50216317 0001		16800626 001	2011.11.09	N/A
			AK502230140001	16800625 001	2012.02.24	N/A
自测试纸	Urine Reagent Strips for Self-Testing	HL 60075669 0001		15047317 001	2012.05.03	2017.03.01

注：产品 EMC 证书指电磁兼容性证书，即 EN:61326；产品 LVD 证书指低电压指令证书，即 EN:61010。“到期时间”为“N/A”表示“无到期时间”。

公司已取得的 FDA 认证情况如下：

510(k)序号	认证产品	到期时间
K040703	H 系列尿液分析试纸（仅对含有 VC、PH、SG、KET、BLD、PRO、NIT、LEU、GLU、BIL、URO 这 11 种测试项目的试纸有效）	无

公司相关资质、生产许可的取得符合国家相关规定。

保荐机构和发行人律师认为：发行人不存在未能取得必备资质而从事生产的情况，不存在对境外销售无医疗器械出口销售证明产品的情形，不存在因违法违规行为而受到行政处罚的情形。

公司各项生产经营条件均达到国家相关法律法规对生产经营资质的要求，质量管理体系符合国际质量认证体系的标准，公司建立了完备的产品注册管理流程和制度，熟悉本行业产品注册、认证的相关法律法规和流程，多项产品已注册和认证成功，产品注册、认证工作顺利。公司成立至今，尚未出现生产资质、产品注册证、出口许可到期后不能成功续期的情形。

公司生产资质、产品注册证、出口许可到期后不存在续期的实质性障碍。

七、公司核心技术、技术储备及技术创新机制

（一）核心技术情况

经过近二十年的技术和产品创新，公司在尿液、尿沉渣、生化、血细胞分析系列产品研究过程中，积累了大量的核心技术，具体如下：

产品序列	序号	名称	成熟度	技术优势	具体来源	形成过程	是否存在纠纷及潜在纠纷
尿液分析仪系列	1	自动追光技术	已用于多个产品	实时完成发光管的亮度调整，稳定发光管亮度，保证测试结果的准确，提高分析灵敏度	自主研发	公司研发人员跟踪研究国内外先进技术，在研发生产过程中经过长期市场反馈、技术积累和创新形成自有核心技术（消化吸收再创新）	否
	2	基于模糊技术的抗干扰算法	已用于多个产品	增加定标的准确性，降低测试结果的假阳性			
	3	高精度加样技术	已用于多个产品	提高样本测试结果的准确性			
	4	14项尿试纸技术	已用于多个产品	增加测试项目，降低测试费用			
尿沉渣分析仪系列	1	大景深高清晰度的显微镜成像技术	已用于主要产品	通过高速脉冲氙灯、大景深物镜获得清晰的细胞图像，国内首创			
	2	自动聚焦技术	已用于主要产品	保证图像的清晰度，提高图像质量，已申请专利			
	3	平面流式细胞技术	已用于主要产品	通过特殊的结构将样本流转成平面流，保证样本中的微粒不重叠，提高准确性			
	4	神经网络识别算法技术	已用于主要产品	完成图像分割、特征提取、自动识别等功能，自动识别12类有形成分			
	5	基于多核CPU的并行处理算法	已用于主要产品	完成流程的实时处理，提高分析速度			
生化分析仪系列	1	高精度、低交叉污染加注机构和注射机构技术	已用于多个产品	实现样本和试剂的精确加注，实现对样本、试剂针内外壁的高速清洗			
	2	试剂制冷系统与恒温控制方法	已用于多个产品	试剂制冷系统采用半导体制冷保持试剂盘的温度，恒温控制系统在高速测量条件下保证反应杯中的反应液以高控温精度保持在恒温，保证测试结果的准确			
	3	系统控制流程及协同调度技术	已用于多个产品	实现并行加样的调度方式，实现样本、试剂反应的实时调度			
	4	高速、高稳定精密的机械结构及控制技术	已用于多个产品	对运动部件实现高速、平稳和位置的精确控制，保证系统稳定运行			

产品序列	序号	名称	成熟度	技术优势	具体来源	形成过程	是否存在纠纷及潜在纠纷
血细胞分析仪系列	1	高精度的激光整形及散射光采集技术	已用于多个产品	激光经过整形后照射到处在层流状态的样本上（细胞），样本的散射光再经后端的收集系统收集，产生的信号再经图像及聚类分析算法对信号进行处理，最终得出分类结果			
	2	细胞化学染色技术	已用于多个产品	对白细胞五分类进行精确分析			
	3	流式细胞技术	已用于多个产品	使用低雷诺数层流技术，精确控制鞘液和样本的流量，令鞘液将样本压缩为约 20 微米左右的圆柱体，均匀而稳定地通过激光检测区域，保证信号稳定在标准的范围内			
	4	流体控制技术	已用于多个产品	实现样本的精确加注和流体的控制，保证测试结果的准确性			

保荐机构和发行人律师认为，发行人核心技术不存在纠纷及潜在纠纷。

（二）核心技术与已取得的专利及非专利技术的对应关系

产品	序号	核心技术	对应专利及非专利技术			应用产品类型
			专利类型	专利号	专利名称	
尿液分析仪	1	自动追光技术	非专利技术：自动追光技术			H 系列
	2	基于模糊技术的抗干扰算法	非专利技术：基于模糊技术的抗干扰算法			H 系列
	3	高精度加样技术	非专利技术：高精度加样技术			H800
	4	14 项尿试纸技术	发明专利	ZL200910067221.X	肌酐尿液分析试纸及制备方法	H 系列
尿沉渣分析仪	1	大景深高清晰度的显微镜成像技术	实用新型	ZL200920094723.7	全自动尿沉渣分析仪的高速频闪显微拍摄装置	FUS 系列
	2	自动聚焦技术	发明专利	ZL200910217868.6	一种尿沉渣检验设备中显微镜系统的自动聚焦方法	FUS 系列

			发明专利	ZL201010561387.X	一种显微镜系统的自动聚焦方法和装置	
			实用新型	ZL201120548733.0	尿沉渣分析仪光学系统聚焦电机结构	
	3	平面流式细胞技术	发明专利	ZL201110327705.0	粒子成像室	FUS 系列
			发明专利	ZL201210487715.5	一种抑制粒子翻滚的粒子成像装置及方法	
	4	神经网络识别算法技术	发明专利	ZL201210093565.X	一种全自动尿有形成分分析仪的校准方法	FUS 系列
			发明专利	ZL201210129984.4	一种流式细胞显微图像二值化方法	
发明专利			ZL200910217867.1	一种基于神经网络的尿液中有形成分识别分类方法		
5	基于多核 CPU 的并行处理算法	非专利技术：基于多核 CPU 的并行处理算法			FUS 系列	
生化分析仪	1	高精度、低交叉污染加注机构和注射机构技术	发明专利	ZL201310073669.9	一种用于移动多种试剂液的传输装置及其传输方法	CS 系列
	2	试剂制冷系统与恒温控制方法	实用新型	ZL201120075170.8	用于全自动生化分析仪的直冷式冷藏仓	CS 系列
			实用新型	ZL200820072027.1	一种制冷控温装置	
	3	系统控制流程及协同调度技术	非专利技术：系统控制流程及协同调度技术			CS 系列
	4	高速、高稳定精密的机械结构及控制技术	实用新型	ZL201220430671.8	一种精准取样机构	CS 系列
发明专利			ZL201210059994.5	一种封闭水箱的自动清洗机构		
血细胞分析仪	1	高精度的激光整形及散射光采集技术	实用新型	ZL201220253511.0	一种使用偶次高次非球面激光整形系统的白细胞分类计数仪	BF-5、BF-6 系列
	2	细胞化学染色技术	非专利技术：细胞化学染色技术			BF-5、BF-6 系列
	3	流式细胞技术	非专利技术：流式细胞技术			BF-5、BF-6 系列
	4	流体控制技术	实用新型	ZL201120159211.1	一种定量装置的定量管	BF-5、BF-6 系列

(三) 技术储备情况

1、正在从事的研发项目及进展

公司在研项目共 6 项，包含 2 项新技术与 4 项新产品。2 项新技术为主要产品的技术升级、3 项新产品为主要产品的延伸、1 项新产品为产品线的完善。公司在研项目是实现公司持续、快速发展的重要技术保证。

目前公司正在从事的研发项目进展顺利，具体情况见下表：

序号	项目名称	进展情况	拟达到目标	对发行人业务的影响
一、在研技术				
1	显微镜景深拓展技术	研究阶段	通过拓展显微镜的景深,使CCD获得更好的成像质量	保证拍摄图片的清晰度,提高检测的准确性
2	抗原抗体制备技术	研究阶段	降低抗原抗体的制备成本,完善抗原抗体的制备技术	降低试剂成本,获取更高的市场份额
二、在研产品				
1	FUS-3000全自动尿液分析工作站	研究阶段	国际水平	拓展产品线
2	BF-7500全自动血细胞分析仪(网织)	研究阶段	国内先进	拓展产品线
3	CM-960全自动化学发光免疫分析流水线	研究阶段	国内先进	拓展产品线
4	CS-9200全自动生化检测分析流水线	研究阶段	国际水平	完善生化产品线

2、研发费用情况

公司研发费用分别通过研究支出及开发支出进行归集。研究支出是指项目尚处于研究阶段的费用支出，最后结转为管理费用项下的研究费用。开发支出是指项目已经进入了开发阶段的费用支出。

报告期内，公司不存在研发费用资本化的情况，公司研发费用的情况如下：

单位：元

项目	2014年1-6月	2013年度	2012年度	2011年度
仪器研发费用	13,898,484.98	25,354,195.12	26,623,947.26	19,851,732.38
试纸、试剂研发费用	4,868,727.86	10,152,632.46	7,464,310.00	5,187,827.58
研发费用合计	18,767,212.84	35,506,827.58	34,088,257.26	25,039,559.96
营业收入	212,560,051.58	464,403,761.40	413,634,969.90	358,055,014.11
研发费用占当期营业收入的比例	8.83%	7.65%	8.24%	6.99%

3、合作研发情况

公司注重技术研发交流与对外合作，与北京航空航天大学、吉林大学等院所建立了长期的技术研发交流与合作关系，增强了公司的科技技术和知识储备，使得研发能力进一步得到补充和延伸。公司与北京航空航天大学、吉林大学就“全自动尿沉渣分析仪项目”、“全自动生化分析仪项目”合作。

报告期内，公司与北京航空航天大学、吉林大学等院所研发交流关系情况如下：

合作院校	合作项目	合作期限	研究内容	研究成果归属	保密措施
北京航空航天大学	高测速全自动生化分析仪关键技术研究	2010.12-2012.12	公司委托其研究开发高测速生化分析仪的优化与可靠性测试方法研究、探索和改进行高测速条件下微量样本的快速反应方法、设计	研究成果所有权归属于公司	双方在合作协议中约定，对对方提供的技术情报、数据及资料负有保密义务，未经对方允许不得向第三方泄露
北京航空航天大学、上海复星长征医学科学有限公司、卫生部北京医院(卫生部临床检验中心)、吉林大学	新一代高性能全自动生化检测分析系统研制(“863计划”项目)	2010.11开始	公司作为项目牵头单位，负责总体设计；北京航空航天大学负责生化反应过程数学建模与分析软件；复星长征负责试剂开发；卫生部北京医院(卫生部临床检验中心)负责标准溯源及检测系统建立；吉林大学负责探针结构模态分析与制造、临床验证分析	由合作双方或几方在本项目合作中共同完成的科技成果及其形成的知识产权归实际合作的几方所共有	

公司与北京航空航天大学、吉林大学等院所研发合作情况良好，研究成果归属明确，不存在纠纷及潜在纠纷。

4、技术保护措施

公司在经营活动中非常重视核心技术保密。公司对核心技术进行保密主要采取了以下几个方面措施：

(1) 创新技术申请专利保护并避免侵权

在专利技术保护方面，公司设立专门的知识产权管理办公室，通过与专利事务所合作，并聘请国内知名知识产权专业律师事务所作为公司常年法律顾问，在对本单位专利技术进行维护的同时，也对相关技术进行跟踪，以确保公司的权利得到维护，又不侵犯他人的知识产权。公司制定了专利管理制度，严格执行以保护公司权益，同时根据企业实际情况不断完善专利管理制度。

(2) 针对专有技术进行保密控制，并签署保密协议

为了保护公司核心专有技术，确保核心技术保密工作真正落到实处，公司在

适用于全体员工的《保密制度》之外，还专门针对核心技术保密工作制定了《技术保密制度》，对保密的机构、职责、范围及管理均做出了详细的规定；确定了专门的部门对公司产品的核心技术、原料和配方进行保密控制，并与公司核心技术人员以及因业务上可能知悉部分技术秘密的人员或业务相关人员均签订专门的《保密协议》，实施合同化管理。

（3）定期进行技术保密培训

公司定期组织员工学习技术保密的法律法规和公司保密规定，以提高全体员工的保密意识。自公司成立以来无专利技术侵权纠纷，技术保密措施取得了显著效果。

（四）技术创新机制情况

1、公司研发组织情况

公司的产品及技术研发主要由研发中心负责，研发中心包含医疗设备研发系统、诊断试剂研发系统和研发管理系统。以项目组和产品线为横向主线跨越公司各部门进行管理。研发中心还设有各专业部、质量管理部、产品规划与临床应用部等，形成矩阵式产品全生命周期管理的开发模式。

2、技术创新机制

（1）创新文化

公司坚持走自主创新的技术研发之路，秉承“持续的技术与管理创新”理念，确立“高附加值、高技术含量、低竞争性”的项目立项基本原则，不断提高产品性能及新产品开发能力。创新文化渗透在公司经营的各个环节中，公司于每年年初召开创新年度大会，对年度的技术创新和管理创新进行总结报告，对创新成果评比并颁发包括最佳团队奖、管理创新奖、产品创新发明奖、技术创新进步奖在内的各种奖项，形成全员参与的创新氛围。

（2）有效的创新机制

1) 创新战略与规划

公司以“立足于专业化发展方向，致力于医疗检验仪器的研发与生产”为创新战略，确立了“高附加值、高技术含量、低竞争性”项目立项的基本原则，明确了新产品开发路线——实现从样本前处理到样本储存处理检验链的完整连接。在此战略指引下，制定了未来 3-5 年的中长期研发规划以及年度开发计划。

2) 创新立项的科学管理

公司以一线销售和专业技术服务队伍为基础,依托市场调研、内部市场竞争情报系统,系统地收集、整理和分析来自学科发展的最新成就、客户需求信息、市场和产品信息以及公司员工重大创新想法等,形成了以客户需求为出发点,规范、严谨的产品信息获取、传递、识别、立项机制与程序,并通过制度化的主要管理人员的年度报告、会商制度、月度质量会议,将业内技术发展前沿信息和客户需求信息定期识别并纳入技术和产品改进、创新的管理范畴,建立了技术和产品创新思路的获取及管理流程。

3) 科学有效的创新激励体系

为稳定研发队伍,充分调动技术研发人员积极性,公司针对技术人才特点,建立了管理职务与技术职称双轨晋升机制,使得专业技术人员也同样具有晋升发展的空间。为提高项目开发的效益与质量,公司以“项目负责制”为基础,针对项目研发的不同阶段特点,建立了“项目开发成果奖”奖励制度。特别是“项目开发成果奖”直接与产品入市后效益挂钩,引导开发人员在产品设计开发阶段更贴近市场需求,有效提高研发成果的市场成功率,通过产品把项目开发人员的工作效率、工作质量与自身权益直接连动起来,确定了公司研发创新系统的长效激励机制。

3、核心技术人员、研发人员情况

(1) 主要研究开发人员概况

截至2014年6月末,公司研发人员共294人,占职工总数的22.24%,拥有机械、光学、电子、计算机软件、数学、流体力学、化学、临床医学、管理等各方面的人才。

为了进一步壮大科技研发人才队伍,公司始终注重人才的引进与培养。公司与业内学术带头人、技术专家和国内知名高等院校、科研院所建立了密切联系,一直注重为公司研发组织机构培养、引进经验丰富的学科带头人,着重培养研发人员严谨的产品研发和设计能力,建立完善的培训制度,以确保产品开发与产品设计的质量。与此同时,在产品设计完成后,仍须聘请资深专家作设计评审,进一步提升产品设计质量和提高技术研发人员的综合素养。随着公司的快速发展,研发队伍不断地稳定增长,最近两年核心技术人员没有发生重大变动。

4、专业资质、重要科研成果及主要奖项

(1) 专业资质

公司目前已取得了现有生产运营所需的所有许可证、注册证等专业资质文件。

(2) 重要科研成果

报告期内公司部分产品通过了欧盟的 CE 认证和美国的 FDA 认证。

1) 尿试纸条系列研究成果：尿试纸条研究从单项参数测试到多项参数测试，目前已达到最多 14 项参数测试。

2) 尿液分析仪和尿沉渣分析仪系列研究成果：尿液分析仪已形成全系列产品。

3) 生化分析仪系列研究成果：生化分析仪已形成系列产品。

(3) 主要奖项

报告期内，公司获得的奖项如下表所示：

序号	证书名称	发证机关	注册号或证书编号	发证时间	有效期
1	标准化良好行为证书	中国国家标准化管理委员会	(22N) 0012	2011.03.20	三年
2	科技创新企业奖	中华全国工商业联合会	11CXJ-10	2011.12	-
3	中国专利优秀奖	中华人民共和国国家知识产权局	ZL200910217868.6	2013.10	-
4	国家知识产权战略实施工作先进集体	中华人民共和国人力资源和社会保障部、国家知识产权战略实施工作部际联席会议办公室	-	2013.08.27	-
5	国家火炬计划产业化示范项目证书	科学技术部火炬高技术产业开发中心	2013GH040176	2013.9	-

八、公司未来发展与规划

(一) 公司未来发展规划及发展目标

根据公司的发展战略和发展规划，本公司制定了发行当年及未来三年内的业务发展目标。公司上市后将通过定期报告公告发展规划的实施和目标实现情况。

1、公司经营理念

立足医疗检验领域，自主创新，诚实守信，让世界分享中国创造的魅力。

2、公司发展战略

迪瑞医疗作为医疗检验仪器及配套试纸试剂生产商，产品涵盖尿液、尿沉渣、生化、血细胞、便潜血分析领域。未来三年内，公司将依托公司技术、价格、质量等方面的优势，不断加强新技术、新产品的快速研发，不断提高产品档次和产品种类在检验领域的覆盖面，不断扩大营销网络的覆盖面，坚持自主创新，力争打造成为国内医疗检验领域龙头企业。

3、公司发展目标

公司近期主要经营目标为：

(1) 巩固公司在尿液、尿沉渣领域的品牌优势和市场占有率（据医疗器械行业协会统计，公司尿液分析仪市场占有率30%以上），继续开发潜在的市场，使其继续成为公司主要利润增长点。

(2) 以公司在生化领域的技术优势为依托，以承担生化医疗检验仪器方面的国家863计划为契机，加大公司生化系列产品的市场推广，不断提升公司在生化领域的品牌知名度和市场占有率。

(3) 引进新工艺、新材料，研发新技术，开发新产品，完善产品线，提高公司血细胞分析产品的质量和性能，为客户提供更加满意的产品与服务。

(4) 以市场为导向，产品结构逐步向高端产品转移，以高技术含量、高附加值的新产品研发为重点方向，具体包括：全自动糖化血红蛋白分析仪、全自动化学发光免疫分析仪等。

(5) 投建研发产品中试基地，提升公司产品研发向规模化生产的转化能力。

(6) 抓住行业快速发展的战略机遇期，实现公司跨越式发展。

(二) 公司具体业务发展计划

1、市场开拓计划

(1) 市场开拓战略

公司市场开拓战略为“高端引领中端低端、仪器带动试纸试剂”，具体开拓方式为：充分发挥高技术、高品质、多品种的竞争优势，使公司高端仪器产品进入我国大型三甲医院；通过仪器产品在三甲医院的推广及使用，提升品牌知名度

及市场认可度；依靠公司的品牌优势及市场认可，加快推广公司中低端仪器产品；以此逐步提高公司仪器产品的市场占有率；通过仪器及试纸试剂的配套性，实现公司试纸试剂产品的销售及市场占有率的提高。

（2）市场开拓目标

1) 坚持产品全球供应模式，巩固并提升国外市场

为适应全球医疗检验产品市场规模不断扩大，并应对日益激烈的市场竞争，公司从2007年起开始销售网络全球性布局。经过近7年的开拓，公司产品已销售到100多个国家和地区，在土耳其、泰国、俄罗斯等市场取得良好的销售业绩。

在未来2-3年内，公司将继续全球化战略，遵从“重点突破、以点带面”的原则，集中资源选择重点市场区域进行集中式营销。拓展计划主要包括：第一，在海外七大市场设置办事处，继续对该等市场进行深度开发；第二，加大其他欧盟国家、美国、日本等市场的开发；第三，积极进行产品海外市场注册及认证。

2) 完善国内销售网络、加大市场推广力度，加速开发国内市场

随着我国医疗消费观念由“治疗为主、预防为辅”向“预防为主、防治结合”的转变，人口老龄化及城市化进程的加快，我国医疗检验产品市场需求快速增长；同时，国内品牌产品在质量、技术含量、价格、政策支持等若干优势的推动下逐步打破国外产品在国内市场的垄断，加速实现进口替代。因此，与国际市场相比，国内体外诊断市场潜在规模巨大。未来2-3年，公司将继续完善营销网络，在北京、上海、广州三地设立营销中心，在沈阳、西安、郑州、成都设立大区办事处，最终形成覆盖全国的营销网络。同时，加大经销商开发力度，进一步提高国内市场占有率。

3) 大力开展营销、售后技术支持及服务人员培训工作

公司在不断壮大营销队伍的同时，将持续大力开展营销、售后技术支持及服务人员培训工作，不断提高业务人员综合素质、技术业务水平。同时，不断规范和完善营销管理和营销政策，明确营销激励机制。

2、技术开发与创新计划

公司自创建以来，坚持走自主创新的技术研发之路，秉承“持续的技术与管理创新”理念，确立“高附加值、高技术含量、低竞争性”的项目立项基本原则，不断提高产品性能及新产品开发能力。

公司建立管理职务与技术职称双轨晋升机制，打开专业技术人员发展空间，充分调动研发人员的积极性。为提高项目开发质量、加快研发速度，公司以“项目负责制”为基础，针对研发各个阶段的特点，设立“项目开发成果奖”，该奖项直接与产品入市后效益挂钩，以此引导研发人员在产品设计开发阶段更贴近市场需求，研发出“效益好、适销对路”的产品。

未来2-3年，公司将继续以市场需求为导向，以现有技术储备为基础，以强大的研发团队为后盾，继续加大研发投入，坚持“自身权益与项目效益、工作效率挂钩”的长效激励机制，不断提升公司研发能力。根据客户和市场的需求，一方面努力完成FUS-3000全自动尿液分析工作站、BF-7500网织红细胞五分类血细胞分析仪、CS-9200全自动生化分析流水线、全自动化学发光免疫分析仪、全自动糖化血红蛋白分析仪、整体实验室自动化系统等产品的研发，保持公司在产品研发上的优势；另一方面不断改进现有产品，提升产品技术含量和性能。

3、人力资源发展计划

公司将根据今后几年的发展规划制定相应的人力资源发展计划，健全企业内部竞争机制，优化人才结构，建立人力资源合理流动机制，充分调动广大员工的积极性、主动性和创造性。公司将进一步完善人才引进、培育和相应的激励、竞争机制，把考核制度、分配制度、人事任免制度、奖励制度紧密结合起来。同时，加强员工岗前培训和岗位技能培训，建立科学化、规范化、系统化的人力资源培训体系。公司还将加强与高等院校、科研院所的长期合作，培养和吸纳公司所需人才。

4、筹资计划

在筹资安排上，公司计划通过本次公开发行进入资本市场，并在本次发行当年以及未来2-3年集中精力合理利用募集资金，进一步巩固和提高公司在医疗检验行业的技术领先和产品领先优势，为股东创造更多的财富。此外，公司将通过多种渠道筹措资金，保持合理的资产结构，确保公司持续、稳定、健康发展。

（三）拟定上述计划所依据的假设条件

- 1、公司此次股票发行能够顺利完成，募集资金尽快到位；
- 2、公司能够保持现有高级管理人员、核心技术人员的稳定性；
- 3、公司运营所处的宏观经济、政治、法律和社会环境处于正常发展的状态，

没有对公司生产经营产生重大影响的不可抗力事件发生；

- 4、国家有关产业政策没有重大转变；
- 5、公司所处行业领域处于正常发展状态，没有发生重大的市场突变。

（四）实施上述计划将面临的主要困难及解决措施

1、主要困难

（1）自有资金难以满足上述计划的需要

目前公司的技术创新、新产品开发、规模化生产、渠道和品牌建设都需要大量的资金，尽管公司处于快速扩张期，营业收入快速增长，但依靠自身积累难以在较短的时期内实现稳定高速发展。

（2）经营管理能力面临较大挑战

随着本次募集资金的大规模运用和公司经营规模的大幅扩展，公司的资产规模、产品结构都将发生较大变化，公司在机制建立、组织设计、运营管理等方面的管理水平将面临更大的挑战。

（3）人力资源保障有一定压力

为保持企业的持续发展能力，持续的市场创新与技术创新能力，巩固与保持在医疗检验行业中的优势地位，公司需引进并储备大量人才，公司将面临人力资源保障压力。

2、解决措施

（1）建立多渠道融资体系，实现公司经营发展目标

公司拟建立资本市场直接融资渠道，改变过去融资渠道过分依赖自身积累和股东小规模增资的现状，为公司未来三年重大投资项目的顺利实施筹集所需资金，以满足经营发展目标对资金的需求，确保公司经营发展目标的实现。

（2）引进和内部培养高层次人才应对经营规模快速提升面临的挑战

针对公司现有人员在数量、知识结构和专业技能等方面将不能完全满足公司快速发展的需求。公司逐步完善内部培养和外部人才引进机制，加大内部培养和外部引进高层次人才的力度，确保高技术人才、经营管理人才以及具有国际化背景的营销人才能够满足公司发展需要。

九、公司防范医疗贿赂的情况

公司在经营中不存在因医疗贿赂被处罚的情形。就防范医疗贿赂情形的出现，公司已采取若干措施，具体包括：

1、公司建立了完善的反商业贿赂定期培训机制，对公司销售业务人员定期进行有关商业贿赂法律、法规及部门规章的培训。

2、公司制定反商业贿赂规章制度，要求销售业务人员与公司签署反商业贿赂承诺条款，规定销售业务人员在销售公司产品过程中不得以任何名义给予经销商、医疗机构及其工作人员、医务人员回扣、提成等不当利益。

3、公司对奖惩制度进行修改，增加有关反商业贿赂的内容。

4、公司在与经销商签订协议时，要求经销商签署反不正当竞争的承诺条款，承诺代理销售公司产品过程中不得有商业贿赂行为。

5、公司财务部门严格审查销售人员的报销凭证，对异常费用专门核查。

吉林省食品药品监督管理局、长春市工商行政管理局等主管部门均出具证明，明确公司在报告期内无违法违规情形。

第七节 同业竞争与关联交易

一、同业竞争

(一) 本公司与控股股东、实际控制人及其控制的企业不存在同业竞争

本公司主要从事医疗检验仪器及配套试纸试剂的研发、生产与销售。公司控股股东瑞发投资本身不直接从事生产经营业务，仅对下属控股企业的股权进行管理。除本公司和瑞鑫金矿业外，瑞发投资未持有其他公司股权。截至本招股说明书签署日，公司与控股股东不存在同业竞争。

宋勇先生直接持有本公司 11.5404% 的股权，另通过瑞发投资控制公司 71.7391% 的股权，为本公司的实际控制人。截至本招股说明书签署日，宋勇先生除持有瑞发投资及本公司股权外，不再持有其他公司股权，也没有通过其他形式经营与本公司相同或相似的业务，公司与实际控制人不存在同业竞争。

(二) 公司控股股东、实际控制人避免同业竞争的措施

2011 年 2 月本公司控股股东瑞发投资、实际控制人宋勇先生及其关系密切的家庭成员宋洁、顾小丰、宋超向本公司出具了关于《避免同业竞争的承诺函》，承诺内容如下：

1、在承诺函签署之日，其自身及其控制的公司均未生产、开发任何与公司生产的产品构成竞争或可能竞争的产品，未直接或间接经营任何与公司经营的业务构成竞争或可能竞争的业务，也未参与投资任何与公司生产的产品或经营的业务构成竞争或可能构成竞争的其他企业；

2、自承诺函签署之日起，其自身及其控制的公司将不生产、开发任何与公司生产的产品构成竞争或可能构成竞争的产品，不直接或间接经营任何与公司经营的业务构成竞争或可能竞争的业务，也不参与投资于任何与公司生产的产品或经营的业务构成竞争或可能构成竞争的其他企业；

3、自承诺函签署之日起，如公司进一步拓展其产品和业务范围，其自身及其控制的公司将不与公司拓展后的产品或业务相竞争；若与公司拓展后的产品或业务产生竞争，其自身及其控制的公司将按照如下方式退出与公司的竞争：A、停止生产构成竞争或可能构成竞争的产品；B、停止经营构成竞争或可能构成竞争的业务；C、将相竞争的业务纳入到公司来经营；D、将相竞争的业务转让给

无关联的第三方；

4、如承诺函被证明是不真实或未被遵守，将向公司赔偿一切直接和间接损失。

二、关联方及关联关系

（一）关联方及关联关系

1、公司关联方及关联关系情况

根据《公司法》和《企业会计准则》的规定，本公司存在如下关联方：

关联方名称	与本公司关系
1、实际控制人	
宋 勇	公司实际控制人，直接持有本公司 11.5404% 的股份，并通过瑞发投资间接控制本公司 71.7391% 的股份
2、控股股东及其子公司	
瑞发投资	公司控股股东，持有本公司 71.7391% 股份
长春瑞鑫金矿业投资有限公司	控股股东控股子公司
3、直接或间接持有公司 5% 以上股份的其他股东	
复星医药	直接持有本公司 6.4565% 股份
宋 洁	直接持有本公司 5.2457% 股份，持有控股股东瑞发投资 15% 股份
顾小丰	直接持有本公司 4.1965% 股份，持有控股股东瑞发投资 20% 股份
宋 超	持有控股股东瑞发投资 10% 股份
4、子公司	
瑞克医疗	本公司之全资子公司
迪瑞制药	原控股子公司，现已转让，详见“第五节 发行人基本情况”之“三、公司设立以来重大资产重组情况”
5、董事、监事、高级管理人员、核心技术人员	
	参见本招股说明书“第八节 董事、监事、高级管理人员与公司治理”
6、其他关联方	
长春市致远医学用品经销有限公司	宋勇配偶的弟弟控制的企业
长春迈特医疗仪器有限公司	宋勇实际控制的企业
长春迪瑞医疗设备有限责任公司	宋洁控制的企业
长春迈茨医疗设备开发有限公司	宋洁控制的企业
长春迈茨软件开发有限公司	顾小丰控制的企业
北京深通盛达科技发展有限公司	宋超曾控制的企业
长春合众今时医疗器械有限公司	宋超曾控制的企业
长春市光华伟业科技有限公司	宋超曾控制的企业

关联方名称	与本公司关系
吉林省大恒医疗设备有限公司	宋超控制的企业
长春市天安医学用品有限公司	宋超控制的企业
长春市泰格医学用品有限公司	宋超控制的企业
吉林省科屹医药科技有限公司	宋超控制的企业
长春奥瑞环保技术开发有限公司	宋超控制的企业
长春奥瑞投资管理有限公司	宋超控制的企业
石家庄市佳程迪瑞废弃资源利用有限公司	宋超控制的企业
长春佳程环保科技有限公司	宋超控制的企业
上海复星长征医学科学有限公司	复星医药一级全资子公司

除上表所列示的本公司的法人及自然人关联方外，本公司的主要投资者个人关系密切的家庭成员、本公司或控股股东瑞发投资的关键管理人员关系密切的家庭成员也是本公司的关联方；复星医药公司控制的其他企业也是本公司的关联方。除上述关联方外，本公司不存在其他应披露而未披露的关联方。

2、其他关联方基本情况

序号	公司名称	成立日期	状态	注销或转让情况		实际控制人 (关联主体)	设立目的	业务开展情况(万元)					注册资本
				项目	时间			项目	2011年	2012年	2013年	2014年 1-6月	
1	致远医学	2005.9	注销	国税局核准注销	2007.12	宋勇	宋勇妻弟设立, 从事医疗设备经销、维修、租赁及售后服务	报告期未开展业务, 无实际经营					50万元
				地税局核准注销	2008.1								
				工商局核准注销	2011.4								
2	迈特医疗	2006.4		国税局核准注销	2011.4	宋勇	开拓中低端市场, 不影响“迪瑞”品牌定位	总资产	1,770.33	-	-	-	2,000万元
				地税局核准注销	2011.5			净资产	1,770.33	-	-	-	
				工商局核准注销	2011.5			营业收入	6.14	-	-	-	
								净利润	-47.94	-	-	-	
3	迪瑞医疗设备	2003.2		国税局核准注销	2005.8	宋洁	代理销售国外品牌, 因未与国外企业达成一致, 成立后未开展业务	报告期未开展业务, 无实际经营					50万元
				地税局核准注销	2005.11								
				工商局核准注销	2011.4								
4	迈茨医疗设备	2007.4		国税局核准注销	2008.5	宋洁	将公司研发独立运作, 因战略调整, 成立后未实际开展业务	报告期未开展业务, 无实际经营					10万元
				地税局核准注销	2008.6								
			工商局核准注销	2011.4									
5	迈茨软件	2005.9	国税局核准注销	2009.3	顾小丰	将医疗设备中嵌入式软件开发独立运行, 以享受软件企业的税收优惠政策, 因优惠政策不明确, 成立后未实际开展业务	报告期未开展业务, 无实际经营					10万元	
			地税局核准注销	2009.4									
			工商局核准注销	2011.4									
6	大恒医疗	2006.3	国税局核准注销	2011.7	宋超	宋超独立经营, 代理销售多种国内外品牌的医疗器械、试纸、试剂。一般情况下, 一家公司在同一区域只能经销一种	总资产	498.63	-	-	-	500万元	
			地税局核准注销	2011.8			净资产	498.63	-	-	-		
			工商局核准注销	2011.8			营业收入	1,990.47	-	-	-		

						产品或同一公司产品，为代理多种品牌的医疗器械及试纸试剂，未超设立多个公司。	净利润	-15.27	-	-	-		
7	天安医学	2006.12		国税局核准注销	2008.2		报告期末开展业务，无实际经营					50 万元	
				地税局核准注销	2008.4								
				工商局核准注销	2011.4								
8	泰格医学	2005.12		国税局核准注销	2007.2		报告期末开展业务，无实际经营					50 万元	
				地税局核准注销	2007.3								
				工商局核准注销	2011.4								
9	科屹医药	2006.3		国税局核准注销	2009.4		报告期末开展业务，无实际经营					100 万元	
				地税局核准注销	2009.5								
				工商局核准注销	2011.4								
10	奥瑞环保	2010.6		国税局核准注销	2013.7	从事环保技术及设备的开发	总资产	2.67	1.58	-	-	10 万元	
				地税局核准注销	2013.6		净资产	2.68	1.58	-	-		
				工商局核准注销	2013.9		营业收入	0	0	-	-		
							净利润	-7.20	-1.10	-	-		
11	深通盛达	2008.6	转让	转让给长春机电，2011 年 2 月完成工商登记。再转让给江西欧亚租赁服务有限公司。			总资产	2,126.74	2,416.89	2,386.62	2,354.76	2,002 万元	
							净资产	1,999.71	2,120.27	2,237.88	2,223.33		
							营业收入	721.69	914.18	665.16	150.90		
							净利润	113.92	120.56	117.61	-14.55		
12	合众今时	2010.9		作为深通盛达全资子公司，随深通盛达一起转让。2014 年 2 月转让给吴米春等 4 位自然人。				总资产	2,125.32	2,694.46	5,707.77	6,153.33	500 万元
								净资产	711.58	1,272.48	2,073.42	2,655.45	
								营业收入	4,354.00	6,832.96	7,490.18	4,225.08	
								净利润	232.70	560.90	790.94	582.03	
13	光华伟业	2005.5		转让给长春机电、王明哲，2011 年 3 月完成工商登记				总资产	2,241.55	3,667.13	2,128.75	1,936.50	1,000 万元
					净资产	1,110.39		1,505.70	1,959.91	1,935.69			
					营业收入	4,156.46		10,524.53	12,881.96	123.93			

						净利润	89.86	390.70	641.67	-19.80		
14	长春奥瑞 投资	2012.9	无变化	-		从事新能源及环保技术开发	总资产	-	-	996.22	931.51	5,000 万元
							净资产	-	-	996.22	917.28	
							营业收入	-	-	0	0	
							净利润	-	-	-6.54	-13.56	
15	石家庄 佳程	2013.2	无变化	-		废弃材料的加工、利用和销售	总资产	-	-	1,000	1,000	5,000 万元
							净资产	-	-	1,000	1,000	
							营业收入	-	-	0	0	
							净利润	-	-	0	0	
16	长春佳程 环保	2013.4	无变化	-		从事新能源及环保技术开发	总资产	-	-	93.42	90.90	10 万元
							净资产	-	-	7.65	5.14	
							营业收入	-	-	0	0	
							净利润	-	-	-2.35	-2.52	

(二) 本公司董事、监事、高级管理人员、核心技术人员及主要股东在关联方任职的情况

截至本招股说明书签署日，本公司董事、监事、高级管理人员、核心技术人员及主要股东在关联方任职的情况如下表所示：

姓名	本公司职务	兼职单位	兼职职务
宋勇	董事长	瑞发投资	执行董事、总经理

(三) 关联方概况

1、宋勇的关联企业

(1) 长春市致远医学用品经销有限公司

法定代表人：	易湘林	成立日期：	2005.9.14	注册资本：	50 万元
股权结构：	股东名称	出资额（万元）		持股比例	
	易湘林	40		80%	
	兰艳霞	10		20%	
经营范围：	按 2005 年 9 月 9 日核发的《医疗器械企业经营许可证》核定的经营范围经营、医疗设备的维修、租赁及售后服务。				
备注说明：	2011 年 2 月 16 日在《长春日报》发布公告，进入清算阶段。2011 年 4 月 21 日，长春市工商局南关分局出具《核准注销通知书》（南关核注通内字[2011]第 1100303401 号），核准注销。				
关联关系：	易湘林为宋勇配偶的弟弟。				

(2) 长春迈特医疗仪器有限公司

纪山岭、李成颜所持股份为代宋勇持有，迈特医疗受宋勇实际控制。

法定代表人：	李成颜	成立日期：	2006.4.12	注册资本：	2,000 万元
股权结构：	股东名称	出资额（万元）		持股比例	
	纪山岭	1,810		90.5%	
	李成颜	190		9.5%	
经营范围：	生产 340 临床检验分析仪器及诊断试剂（国家法律法规禁止的不得经营；应经专项审批的项目未获批准前不得经营）。				
备注说明：	2010 年 9 月，公司将所持迈特医疗股权转让。2010 年 12 月 29 日迈特医疗在《长春日报》发布公告，进入清算阶段。2011 年 5 月 14 日，长春市工商局高新分局出具《核准注销通知书》（高新核注通内字[2011]第 1100399970 号），核准注销。				

2、宋洁的关联企业

(1) 长春迪瑞医疗设备有限责任公司

法定代表人：	宋洁	成立日期：	2003.2.21	注册资本：	50 万元
--------	----	-------	-----------	-------	-------

股权结构:	股东名称	出资额 (万元)	持股比例
	宋 洁	30	60%
	曹舫云	20	40%
经营范围:	240 临床检验分析仪器、221 医用电子仪器、323 医用超声仪器设备及有关设备、330 医用 X 射线设备销售。		
设立背景:	宋洁设立迪瑞设备的主要目的是代理销售国外品牌, 未与对方达成一致。报告期内, 未实际开展业务。		
备注说明:	2011 年 2 月 17 日在《长春日报》发布公告, 进入清算阶段。2011 年 4 月 14 日, 长春市工商局高新分局出具《核准注销登记通知书》(高新核注通内字[2011]第 1100269278 号), 核准注销。		

(2) 长春迈茨医疗设备开发有限公司

法定代表人:	顾小丰	成立日期:	2007.4.18	注册资本:	10 万元
股权结构:	股东名称	出资额 (万元)	持股比例		
	宋 洁	7	70%		
	顾小丰	3	30%		
经营范围:	医疗设备开发; 医疗软件开发服务。				
设立背景:	迈茨设备设立目的是使公司研发独立运作, 后因公司战略调整, 未实际执行。报告期内, 未实际开展业务。				
备注说明:	2011 年 2 月 17 日在《长春日报》发布公告, 进入清算阶段。2011 年 4 月 25 日, 长春市工商局朝阳分局出具《核准注销登记通知书》(朝阳核注通内字[2011]第 1100293508 号), 核准注销。				

3、顾小丰的关联企业

(1) 长春迈茨软件开发有限公司

法定代表人:	顾小丰	成立日期:	2005.9.12	注册资本:	10 万元
股权结构:	股东名称	出资额 (万元)	持股比例		
	顾小丰	8.6	86%		
	其他 4 人	1.4	14%		
经营范围:	计算机软件开发及销售。				
设立背景:	迈茨软件设立目的是使医疗设备中嵌入式软件开发独立运行, 以享受软件企业的税收优惠政策, 后因该等优惠政策法规不明确, 未实际执行。报告期内, 未实际开展业务。				
备注说明:	2011 年 2 月 19 日在《长春日报》发布公告, 进入清算阶段。2011 年 4 月 15 日, 长春市工商局朝阳分局出具《核准注销登记通知书》(朝阳核注通内字[2011]第 1100267916 号), 核准注销。				

4、宋超的关联企业

宋超未直接持有本公司股份, 也未在本公司担任任何职务, 其本人在公司外独立经营, 主要业务为经销国内外品牌的医疗器械, 自 2010 年起主要经营环保

技术、设备的开发。宋超设立多个医疗器械经销企业的主要目的是在同一区域内经销多种品牌的同类医疗器械产品。为集中自身资源开展环保技术及设备开发业务，宋超将其持有的医疗器械经销企业股权转让给无关联第三方或直接将企业注销。宋超控制的企业基本情况如下：

(1) 北京深通盛达科技发展有限公司

法定代表人：	陈光伟	成立日期：	2008.6.10	注册资本：	2,002 万元
股权结构： (2011 年 2 月转让前)	股东名称	出资额 (万元)		持股比例	
	宋 超	900.9		45%	
	宋 勇	400.4		20%	
	宋 洁	100.1		5%	
	其 他	600.6		30%	
经营范围：	一般经营项目：技术推广服务；货物进出口；技术进出口；代理进出口；销售仪器仪表、机械设备、电子产品、社会公共安全设备及器材、五金交电、饲料、日用品。(2014 年 4 月公司注销了医疗器械经营许可)				
备注说明：	2011 年 1 月 6 日，经深通盛达股东会决议，同意将其股权转让给无关联第三方吉林省机械电子进出口长春有限公司，已办理工商变更登记。转让后公司基本情况如下：				
	法定代表人：	张焕焕	注册资本：	2,002 万元	
	股东名称	出资额 (万元)		持股比例	
	长春机电	1,401.40		70%	
	其他	600.6		30%	
	截至目前的股权结构如下：				
	江西欧亚租赁服务有限公司	1,401.40		70%	
其他	600.6		30%		

(2) 长春合众今时医疗器械有限公司

法定代表人：	张惠子	成立日期：	2010.9.20	注册资本：	500 万元
股权结构： (2014 年 2 月前)	股东名称	出资额 (万元)		持股比例	
	深通盛达	500		100%	
经营范围：	销售生物制品（限诊断制品）及体外诊断试剂、240/340 临床检验分析仪器、323 医用超声仪器及有关设备 325 医用高频仪器设备 328 医用磁共振设备 330 医用 X 射线设备（以上各项在许可证的有效期内从事经营）（以上各项法律、行政法规、国务院规定禁止的不准经营；需经专项审批的项目未经批准之前不准经营）。				
备注说明：	合众今时为深通盛达全资子公司，2011 年 1 月 6 日，股权随控股股东一并转让给无关联第三方。2014 年 2 月，转让给 4 位自然人，转让后的基本情况如下：				

	法定代表人:	潘宏升	注册资本:	500 万元
	股东名称	出资额 (万元)		持股比例
	吴米春	375		75%
	李晓华	65		13%
	兰艳霞	35		7%
	刘林	25		5%

(3) 长春市光华伟业科技有限公司

法定代表人:	宋超	成立日期:	2005.5.13	注册资本:	50 万元
股权结构: (2011 年 3 月转让前)	股东名称	出资额 (万元)		持股比例	
	宋超	32.5		65%	
	孙喜文	17.5		35%	
经营范围:	经销计算机软、硬件及耗材、电子产品、办公设备、经销医疗器械 (按许可证核定范围经营, 许可证有效期至 2015 年 7 月 7 日止); 兼营二类医疗设备、307、321、322、323、325、328、330、331、345、346、354、365、366 医疗设备及电子产品的维修和技术咨询 (以上各项国家法律法规禁止的不得经营; 应经专项审批的项目未获批准之前不得经营)				
备注说明:	2011 年 1 月 28 日, 经光华伟业股东会决议, 同意宋超将其股权转让给无关联第三方吉林省机械电子进出口长春有限公司, 同意孙喜文将其股权转让给王明哲, 已办理工商变更登记。转让后公司基本情况如下:				
	法定代表人:	宋兰英	注册资本:	1,000 万元	
	股东名称	出资额 (万元)		持股比例	
	长春机电	982.50		98.25%	
	王明哲	17.50		1.75%	

(4) 吉林省大恒医疗设备有限公司

法定代表人:	李成颜	成立日期:	2006.3.17	注册资本:	500 万元
股权结构:	股东名称	出资额 (万元)		持股比例	
	曹舫云	475		95%	
	李成颜	25		5%	
经营范围:	医疗设备研究、开发, 机电产品销售。				
备注说明:	2010 年 12 月 29 日在《长春日报》发布公告, 进入清算阶段。2011 年 8 月 22 日, 长春市工商局高新分局出具《核准注销登记通知书》(高新核注通内字[2011]第 1100644026 号), 核准注销。				
关联关系:	曹舫云为宋超的母亲。				

(5) 长春市天安医学用品有限公司

法定代表人:	孙连庆	成立日期:	2006.12.8	注册资本:	50 万元
股权结构:	股东名称	出资额 (万元)		持股比例	
	孙连庆	30		60%	
	吴凤珠	20		40%	

经营范围:	321 医用电子仪器、320 普通诊察器械、323 医用超声仪器及有关设备、322 医用光学仪器、器具及内窥镜设备、325 医用高频仪器设备、328 医用磁共振设备、330 医用 X 射线设备、331 医用 X 射线附属设备及部件、345 医用体外循环及血液处理设备、354 手术室、急救室、诊疗室设备及器具销售（许可证期限 2011 年 12 月 14 日）。
备注说明:	2011 年 2 月 19 日在《长春日报》发布公告，进入清算阶段。2011 年 4 月 28 日，长春市工商局高新分局出具《核准注销登记通知书》（高新核注通内字[2011]第 1100343141 号），核准注销。
关联关系:	孙连庆为宋超配偶的父亲。

(6) 长春市泰格医学用品有限公司

法定代表人:	孙喜文	成立日期:	2005.12.6	注册资本:	50 万元
股权结构:	股东名称	出资额（万元）		持股比例	
	孙喜文	40		80%	
	张兴华	10		20%	
经营范围:	二类医疗器械、307 胸腔心血管外科手术器械、308 腹部外科手术器械、321 医用电子仪器设备、322 医用光学器具、仪器及内窥镜设备、323 医用超声仪器及有关设备、325 医用高频仪器设备、328 医用磁共振设备、330 医用 X 射线设备、340 临床检验分析仪器及诊断试剂、346 植入材料和人工器官、354 手术室、急救室、诊疗设备及器具。				
备注说明:	2011 年 2 月 19 日在《长春日报》发布公告，进入清算阶段。2011 年 4 月 28 日，长春市工商局宽城分局出具《核准注销登记通知书》（宽城核注通内字[2011]第 1100365931 号），核准注销。				
关联关系:	孙喜文为宋超配偶的兄弟。				

(7) 吉林省科屹医药科技有限公司

法定代表人:	曹舫云	成立日期:	2006.3.9	注册资本:	100 万元
股权结构:	股东名称	出资额（万元）		持股比例	
	宋超	95		95%	
	曹舫云	5		5%	
经营范围:	医药研究、开发。				
备注说明:	2010 年 12 月 29 日在《长春日报》发布公告，进入清算阶段。2011 年 4 月 1 日，长春市工商局高新分局出具《核准注销登记通知书》（高新核注通内字[2011]第 1100208006 号），核准注销。				

(8) 长春奥瑞环保技术开发有限公司

法定代表人:	孙梅	成立日期:	2010.6.23	注册资本:	10 万元
股权结构:	股东名称	出资额（万元）		持股比例	
	宋超	6		60%	
	孙梅	4		40%	
经营范围:	环保技术、垃圾处理技术及设备的开发（以上各项法律、行政法规、国务院规定禁止的不准经营；需经专项审批的项目未经批准前不准经营）。				

备注说明:	2013年6月经长春高新区地税局准予注销税务登记; 2013年9月经长春市工商行政管理局核准注销登记通知书。
--------------	--

(9) 长春奥瑞投资管理有限公司

法定代表人:	宋超	成立日期:	2012.9.24	注册资本:	5,000 万元
股权结构:	股东名称	出资额 (万元)		持股比例	
	宋超	3,500		70%	
	王明哲	1,500		30%	
经营范围:	受投资人委托对投资人资产进行管理、新能源及环保技术方面的开发, 环境保护方面的技术转让、技术咨询、技术服务; 经济贸易咨询, 销售机械设备、电子产品 (以上各项法律、行政法规、国务院规定禁止的不准经营; 需经专项审批的项目未获批准之前不准经营)				

(10) 石家庄市佳程迪瑞废弃资源利用有限公司

法定代表人:	郭斌	成立日期:	2013.2.26	注册资本:	5,000 万元
股权结构:	股东名称	出资额 (万元)		持股比例	
	中能佳程环保能源科技 (北京) 有限公司	2,450		49%	
	长春奥瑞投资管理有限公司	2,400		48%	
	北京华奥瑞通国际商贸有限公司	150		3%	
经营范围:	废弃材料加工、利用、销售 (以上各项法律、行政法规、国务院规定禁止的不准经营; 需经专项审批的项目未获批准之前不准经营)				

(11) 长春佳程环保科技有限公司

法定代表人:	宋超	成立日期:	2013.4.19	注册资本:	10 万元
股权结构:	股东名称	出资额 (万元)		持股比例	
	宋超	7		70%	
	宋艾迪	3		30%	
经营范围:	新能源及环保技术方面的开发, 环境保护方面的技术转让、技术咨询、技术服务; 经济贸易咨询, 经销机械设备、电子产品; 受投资人委托对投资人的资产进行管理 (以上各项法律、行政法规、国务院规定禁止的不准经营; 需经专项审批的项目未经批准之前不准经营)				

5、复星医药控制的与公司有关联交易的企业

复星医药为上市公司, 其控制的企业全部为公司的关联方 (详见复星医药公开披露信息)。报告期内, 复星医药全资子公司复星长征与公司存在关联交易, 复星医药基本情况如下:

法定代表人:	朱耀毅	成立日期:	1989.2.9	注册资本:	5,252 万元
经营范围:	研制、生产生化试剂、免疫试剂、II类 6840 临床检验分析仪器、实验室试剂和装量玻璃瓶, 销售自产产品; 三类: 临床检验分析仪器 (含医疗器械类体外诊断试剂) (详见医疗器械经营许可证); 从事货物及技术的进出口业务。 [企业经营涉及行政许可的, 凭许可证件经营]。				

6、控股股东的控股子公司

(1) 长春瑞鑫金矿业投资有限公司

法定代表人：	易湘苹	成立日期：	2012.8.23	注册资本：	100 万元
股权结构：	股东名称	出资额（万元）		持股比例	
	瑞发投资	60		60%	
	孙 耀	40		40%	
经营范围：	矿业投资，矿业投资咨询，矿业开发咨询。				

7、注销公司的具体情况、经营合法合规性、注销进展及与公司的关系

(1) 上述公司的业务、资产、员工人数、核心技术情况

报告期内，公司股东宋勇、宋超、宋洁、顾小丰及其关联自然人实际控制且已经注销的9家公司（不包括迈特医疗）中有8家在报告期内未开展业务，无实际经营活动，仅有大恒医疗有经营，该等公司的具体业务、资产、员工人数、核心技术等情况如下：

公司名称	成立日期	经营范围	业务开展情况	注册资本	员工人数	核心技术
致远医学	2005.9.14	经销许可的医疗设备，医疗设备的维修、租赁及售后服务	2007年12月、2008年1月分别经长春市南关区国税局、地税局准予注销税务登记。报告期末开展业务，无实际经营	50万元	3人	无
迪瑞医疗设备	2003.2.21	240 临床检验分析仪器、221 医用电子仪器、323 医用超声仪器设备及有关设备、330 医用 X 射线设备销售	设立目的是代理销售国外品牌，因未与国外企业达成一致。2005年8月、2005年11月分别经长春市高新区国税局、地税局准予注销税务登记。报告期末开展业务，无实际经营	50万元	2人	无
迈茨医疗设备	2007.4.18	医疗设备开发；医疗软件开发服务	设立目的是使公司研发独立运作，因战略调整。2008年5月、2008年6月分别经长春市朝阳区国税局、地税局准予注销税务登记。报告期末开展业务，无实际经营	10万元	2人	无
迈茨软件	2005.9.12	计算机软件开发及销售	设立目的是使医疗设备中嵌入式软件开发独立运行，享受软件企业的税收优惠政策，因优惠政策不明确。2009年3月、2009年4月分别经长春市朝阳区国税局、地税局准予注销税务登记。报告期末开展业务，无实际经营	10万元	2人	无
大恒医疗	2006.3.17	经销各种临床检验分析仪器及诊断试剂，手术室、急救室设备及器具	自2009年起持续经营，2011年8月完成工商注销登记程序	500万元	2008年、2009年、2010年末人数分别为3人、13人、20人	无
天安医学	2006.12.8	经销各种临床检验分析仪器及诊断试剂，手术室、急救室设备及器具	2008年2月、2008年4月分别经长春市高新区国税局、地税局准予注销税务登记。报告期末开展业务，无实际经营	50万元	2人	无
泰格医学	2005.12.6	经销二类医疗器械，手术室、急救室、诊疗设备及器具	2007年2月、2007年3月分别经长春市宽城区国税局、地税局准予注销税务登记。报告期末开展业务，无实际经营	50万元	3人	无
科屹医药	2006.3.7	医药研究、开发	2009年4月、2009年5月分别经长春市高新区国税局、地税局准予注销税务登记。报告期末开展业务，无实际经营	100万元	2人	无
奥瑞环保	2010.6.23	环保技术、垃圾处理技术及设备开发	2013年6月经长春高新区地税局准予注销税务登记；2013年9月经长春市工商行政管理局核准注销登记通知书。	10万元	2人	无

(2) 注销公司的基本财务情况

注销公司的基本财务情况如下：

单位：万元

公司名称	项目	注销时	2010 年末/2010 年	2009 年末/2009 年
致远医学	总资产	45.07	45.07	45.07
	净资产	45.07	45.07	45.07
	营业收入	0	0	0
	净利润	0	0	0
迪瑞医疗设备	总资产	49.51	49.51	49.51
	净资产	49.51	49.51	49.51
	营业收入	0	0	0
	净利润	0	0	0
迈茨医疗设备	总资产	9.93	9.93	9.93
	净资产	9.93	9.93	9.93
	营业收入	0	0	0
	净利润	0	0	0
迈茨软件	总资产	8.45	8.45	8.45
	净资产	8.45	8.45	8.45
	营业收入	0	0	0
	净利润	0	0	-0.42
天安医学	总资产	4.78	204.78	304.78
	净资产	4.78	4.78	4.78
	营业收入	0	0	0
	净利润	0	0	0
泰格医学	总资产	21.34	21.34	21.34
	净资产	21.34	21.34	21.34
	营业收入	0	0	0
	净利润	0	0	0
科屹医药	总资产	99.55	99.55	99.55
	净资产	99.55	99.55	99.55
	营业收入	0	0	0
	净利润	0	0	-0.01

注：奥瑞环保、大恒医疗财务数据见本节“二、(一)、2、其他关联方基本情况”。总资产、净资产为各期期末数据，营业收入、净利润为各期期间数据。

(3) 上述公司的客户和供应商与公司客户和供应商的对应关系

除大恒医疗外，其他公司在报告期内未实际开展业务，无客户与供应商。

大恒医疗的主营业务是代理销售医疗器械、试剂等产品，其供应商为包括公司在内的医疗器械及配套试纸试剂生产商；公司的供应商为各种机械件、电子件、电器件、液体管路、光学透镜、包材、化药等产品生产企业，两者的供应商完全不同。大恒医疗为公司的经销商之一，2010年、2011年，大恒医疗的前五大供应商和客户如下表所示：

单位：万元

年度	序号	前五大供应商		前五大客户	
		单位名称	金额	单位名称	金额
2011年	1	通用电气国际有限公司	401.75	日立租赁（中国）有限公司	999.00
	2	北京中科科源贸易有限公司	210.00	长春市浩康医疗器械有限公司	283.00
	3	北京景荣运输服务有限公司	88.69	吉林大学第一医院	246.36
	4	长春健宁达科技有限公司	85.04	哈尔滨医科大学附属第四医院	89.87
	5	吉林省瑞亿医疗用品有限公司	71.97	吉林省人民医院	29.00
			合计	857.45	合计

注：2011年为截至2011年8月份注销前数据。

(4) 不存在为公司分担成本费用或利益输送的情形

报告期内，除大恒医疗外，其他公司未实际开展业务，且陆续注销税务登记，不存在为公司分担成本费用或进行利益输送的情形。大恒医疗与公司在人员、资产、财务、业务、机构上完全独立，单独核算、独立经营，不存在为公司分担成本费用或进行利益输送的情形。

报告期内，公司医疗器械及相关业务销售费用率波动较小，且与同行业上市公司差异较小，不存在大恒医疗为公司分担成本费用或进行利益输送的情形。

(5) 上述公司存续期间不存在违法违规经营的行为，不构成本次发行上市的实质性障碍

上述公司存续期间依法经营，不存在违法违规经营的行为，不构成本次发行上市的实质性障碍。工商、食品药品监督管理等主管部门分别出具《证明》，证明上述公司在存续期间合法经营，不存在因违反有关法律、法规或规范性文件而被行政处罚的情形。

(6) 上述公司注销原因、注销进展情况、履行的法律程序、资产处置及人员安置情况，不存在纠纷及潜在纠纷

公司名称	注销原因	注销进展情况	履行的法律程序	资产处置及人员安置

致远医学	经营资质要求高、投资大, 经营难以持续	2011年4月21日, 长春市工商局南关分局出具《核准注销登记通知书》(南关核注通内字[2011]第1100303401号), 核准注销	2011年2月16日股东会决议解散; 2011年2月16日在《长春日报》上公告; 编制清算报告、税务注销登记、工商注销登记	债权债务已清理完毕; 人员较少, 自主就业
迪瑞医疗设备	报告期未经营, 股东会决议解散	2011年4月14日, 长春市工商局高新分局出具《核准注销登记通知书》(高新核注通内字[2011]第1100269278号), 核准注销	2011年2月14日股东会决议解散; 2011年2月22日在《长春日报》上公告。编制清算报告、税务注销登记、工商注销登记	无债务, 资产为股东出资的货币资金, 按股东出资比例分配; 人员较少, 自主就业
迈茨医疗设备	报告期未经营, 股东会决议解散	2011年4月25日, 长春市工商局朝阳分局出具《核准注销登记通知书》(朝阳核注通内字[2011]第1100293508号), 核准注销	2011年2月18日股东会决议解散; 2011年2月22日在《长春日报》上公告。编制清算报告、税务注销登记、工商注销登记	无债务, 资产为股东出资的货币资金, 按股东出资比例分配; 人员较少, 自主就业
迈茨软件	报告期未经营, 股东会决议解散	2011年4月15日, 长春市工商局朝阳分局出具《核准注销登记通知书》(朝阳核注通内字[2011]第1100267916号), 核准注销	2011年2月14日股东会决议解散; 2011年2月19日在《长春日报》上公告。编制清算报告、税务注销登记、工商注销登记	无债务, 资产为股东出资的货币资金, 按股东出资比例分配; 人员较少, 自主就业
大恒医疗	为规范公司运作、清理关联方及交易	2011年8月22日, 长春市工商局高新分局出具《核准注销登记通知书》(高新核注通内字[2011]第1100644026号), 核准注销	2011年4月15日股东会决议解散; 2011年4月26日在《长春日报》上公告; 编制清算报告、税务注销登记、工商注销登记	无债务, 资产按股东出资比例分配; 人员较少, 自主就业
天安医学	为规范公司运作、清理关联方及交易	2011年4月28日, 长春市工商局高新分局出具《核准注销登记通知书》(高新核注通内字[2011]第1100343141号), 核准注销	2011年2月14日股东会决议解散; 2011年2月19日在《长春日报》上公告。编制清算报告、税务注销登记、工商注销登记	无债务, 资产按股东出资比例分配; 人员较少, 自主就业
泰格医学	为规范公司运作、清理关联方及交易	2011年4月28日, 长春市工商局宽城分局出具《核准注销登记通知书》(宽城核注通内字[2011]第1100365931号), 核准注销	2011年2月14日股东会决议解散; 2011年2月19日在《长春日报》上公告。编制清算报告、税务注销登记、工商注销登记	无债务, 资产按股东出资比例分配; 人员较少, 自主就业
科屹医药	报告期未经营, 股东会决议解散	2011年4月1日, 长春市工商局高新分局出具《核准注销登记通知书》(高新核注通内字[2011]第1100208006号), 核准注销	2010年12月27日股东会决议解散; 2010年12月30日在《长春日报》上公告。编制清算报告、税务注销登记、工商注销登记	无债务, 资产按股东出资比例分配; 人员较少, 自主就业
奥瑞环保	报告期未经营, 股东会决议解散	2013年9月24日, 长春市工商局高新分局出具《核准注销登记通知书》(高新核注通内字[2013]第1300616495号), 核准注销	2013年8月股东会决议解散; 税务注销登记、工商注销登记。	无债务, 资产按股东出资比例分配; 人员较少, 自主就业

上述公司已依法注销, 不存在纠纷及潜在纠纷。

(7) 上述公司非发行人股东的自然人股东基本情况，实际控制或参与经营与公司从事相似或相关业务的公司情况，不存在向公司利益输送的情形

序号	姓名	身份证号	近年履历	与公司及关联方的关系	对外投资情况			是否存在实际控制或参与经营与公司从事相似或相关业务公司的情形	报告期内是否存在对公司的利益输送
					被投资公司	主营业务（经营范围）	持股比例		
1	易湘苹	220103196903*****	2007年至2011年，自由职业； 2012年至今，瑞鑫金矿业法定代表人	宋勇配偶	-	-	-	否	否
2	易湘林	220103197002*****	2007-2011年，致远医学执行董事、总经理； 2011年至今，自由职业	宋勇配偶的弟弟	致远医学	二类医疗器械，366医用高分子材料及制品，医疗设备的维修、租赁	80%	是	否
3	兰艳霞	220104195912*****	2007-2011年，致远医学经理； 2009年至今，吉林省瑞亿医疗用品有限公司经理； 2010年至今，深通盛达董事； 2010年至今，吉林省益朋医疗用品有限公司经理	无	深通盛达	技术推广服务；货物进出口；技术进出口；代理进出口；销售仪器仪表、机械设备、电子产品、消防设备、五金交电、饲料、日用品；维修、租赁医疗器械	5%	是	否
					合众今时	销售生物制品（限诊断制品）及体外诊断试剂、240/340临床检验分析仪器、323医用超声仪器及有关设备 325医用高频仪器设备 328医用磁共振设备 330医用X射线设备（以上各项在许可证的有效期限内从事经营）	7%	是	否
					致远医学	同上	20%	是	否

序号	姓名	身份证号	近年履历	与公司及关联方的关系	对外投资情况			是否存在实际控制或参与经营与公司从事相似或相关业务公司的情形	报告期内是否存在对公司的利益输送
					被投资公司	主营业务（经营范围）	持股比例		
4	曹舫云	220103193902*****	2007年，公司档案管理员； 2007-2011年，科屹医药执行董事、经理； 2007-2011年，大恒医疗监事 2011年至今退休在家	宋勇母亲	大恒医疗	经销 340 临床检验分析仪器及诊断试剂、321 医用电子仪器设备、322 医用光学器具、仪器及内窥镜设备、323 医用超声仪器及有关设备、325 医用高频仪器设备、328 医用磁共振设备、330 医用 X 射线设备、331 医用 X 射线附属设备及部件、354 手术室、急救室、诊疗室设备及器具	95%	是	否
					科屹医药	医药研究、开发	5%	是	否
5	李成颜	220103196007*****	2007年，自由职业； 2007-2011年，大恒医疗执行董事；迈特医疗执行董事、总经理； 2011年至今，自由职业	无	大恒医疗	同上	5%	是	否
					迈特医疗	医疗仪器设备及机械制造	9.5%	是	否
6	孙连庆	220104271*****	2007年-2011年，天安医学执行董事	宋超配偶的父亲	天安医学	321 医用电子仪器、320 普通诊察器械、323 医用超声仪器及有关设备销售	60%	是	否
7	吴凤珠	220103401*****	2007年-2011年，天安医学监事	无	天安医学	同上	40%	是	否
8	孙喜文	220104196108*****	2007年-2011年，泰格医学董事； 2007年-2011年，光华伟业监事； 2009年-2010年，深通盛达董事； 2007年至今，长春市市政设施维护管理中心员工	宋超配偶的哥哥	泰格医学	二类医疗器械、三类医疗器械	80%	是	否

序号	姓名	身份证号	近年履历	与公司及关联方的关系	对外投资情况			是否存在实际控制或参与经营与公司从事相似或相关业务公司的情形	报告期内是否存在对公司的利益输送
					被投资公司	主营业务（经营范围）	持股比例		
9	张兴华	220303194410*****	2007年-2011年，泰格医学监事； 2011年至今，退休在家	无	泰格医学	同上	20%	是	否
10	王云立	220111196809*****	2007年-2011年，迈茨软件监事； 2007年-2009年，公司销售总监； 2009年-2011年，合众今时经理 2011年-2012，公司销售经理； 2012年至今，公司国内销售总监	无	迈茨软件	计算机软件开发及销售	5%	是	否
11	王大一	220303610*****	2007-2008 长春艾希技术有限公司职员； 2008-2013 吉林省浩然正大科技有限公司职员。	无	迈茨软件	同上	3%	是	否

8、宋超控制的深通盛达、光华伟业及奥瑞环保的相关情况

(1) 转让深通盛达、光华伟业股权履行了必要的法律程序，转让以实际出资额定价、定价公允，不存在纠纷及潜在纠纷

1) 深通盛达股权转让

①履行的法律程序

2011年1月6日，深通盛达股东会作出决议，同意宋勇、宋洁和宋超将其持有的深通盛达20%、5%、45%的股权转让给吉林省机械电子进出口长春有限公司(简称“长春机电”)。2011年1月6日，宋勇、宋洁、宋超分别与长春机电签署《股权转让协议》。2011年2月21日，深通盛达在北京市工商行政管理局完成上述股权转让的变更登记。

②转让以实际出资额定价，价格公允

宋勇、宋洁、宋超将其持有深通盛达400.40万元、100.10万元、900.90万元出资额以400.40万元、100.10万元、900.90万元的价格转让给长春机电，转让价格以实际出资额确定。转让价格是双方本着平等互利的原则，经友好协商确定，定价公允。

③不存在纠纷及潜在纠纷

宋勇、宋洁于2011年3月11日足额收到长春机电支付的转让价款，宋超于2011年3月17日足额收到长春机电支付的转让价款。本次股权转让履行了必要的法律程序，转让价款已经支付，已在北京市工商行政管理局朝阳分局完成工商变更登记，不存在纠纷及潜在纠纷。

2) 光华伟业股权转让

①履行的法律程序

2011年1月28日，光华伟业股东会作出决议，同意宋超将其持有光华伟业65%的股权转让给吉林省机械电子进出口长春有限公司，同意孙喜文将其持有光华伟业35%的股权转让给王明哲。2011年2月25日，宋超与长春机电签署《股权转让协议》，孙喜文与王明哲签署《股权转让协议》。2011年3月21日，光华伟业股东变更情况经长春市工商行政管理局备案和登记。

②转让以实际出资额定价，定价公允

宋超将其持有光华伟业32.50万元出资额以32.50万元的价格转让给长春机

电，孙喜文将其持有光华伟业17.50万元出资额以17.50万元的价格转让给王明哲，转让价格以实际出资额确定。转让价格是双方本着平等互利的原则，经友好协商确定，定价公允。

③不存在纠纷及潜在纠纷

宋超于2011年3月11日足额收到长春机电支付的转让价款，孙喜文于2011年4月15日足额收到王明哲支付的转让价款。本次股权转让履行了必要的法律程序，转让价款已经支付，已在长春市工商行政管理局高新分局完成工商变更登记，不存在纠纷及潜在纠纷。

(2) 股权受让方的具体情况、收购上述公司股权以实际出资额定价、定价公允，不存在纠纷及潜在纠纷；收购方与公司的实际控制人、董事、监事、高级管理人员、前五大客户和供应商不存在关联关系

1) 股权受让方的具体情况

①长春机电

法定代表人:	尹维武	成立日期:	2002.1.29	注册资本:	1,000 万元
实际控制人:	尹维武	住所:	长春市自由大路 3535 号		
股权结构:	股东名称	出资额 (万元)		出资比例	
	尹维武	634		63.40%	
	吉林省机械电子进出口有限公司	330		33.00%	
	张克伟	8		0.80%	
	李昕冬	8		0.80%	
	韦玉红	8		0.80%	
	唐 放	2		0.20%	
	宁 波	2		0.20%	
	吴米丽	2		0.20%	
	吴米春	2		0.20%	
	于振旋	2		0.20%	
	张良军	2		0.20%	
经营范围:	汽车、小轿车、机电产品、汽车配件、保健品、化工产品（化学危险品除外）、矿产品、五金建材、包装材料、土畜产品、纺织品、服装鞋帽、日用百货、纸浆及纸制品、工艺美术品购销、仓储；自营和代理各类商品及技术的进出口业务（国家限定公司经营的或禁止进出口商品除外）；经营进料加工和“三来一补”业务；经营转口和对外贸易				

②王明哲

王明哲，男，中国国籍，身份证号为220302197105****，住址为长春市朝阳区长安路6号，其最近五年的简历如下：

时间	任职企业	职务
2007年至2011.3	光华伟业	执行总经理
2011.3至2013.10	光华伟业	总经理
2013.10至今	自由职业	

其对外投资情况如下：

企业名称	经营范围及主营业务	享有权益情况
光华伟业	经销计算机软、硬件及耗材、电子产品、办公设备、经销医疗器械；兼营二类医疗设备、医疗设备及电子产品的维修和技术咨询	持 17.5 万股，占 1.75% (股权转让后光华伟业注册资本由 50 万元增至 1,000 万元)
奥瑞投资	受投资人委托对投资人资产进行管理、新能源及环保技术方面的开发，环境保护方面的技术转让、技术咨询、技术服务；经济贸易咨询，销售机械设备、电子产品	持股比例 30%

2) 收购上述股权以实际出资额定价，定价公允，不存在纠纷及潜在纠纷

长春机电受让宋超持有的光华伟业股权及宋勇、宋超、宋洁持有的深通盛达股权，王明哲受让孙喜文持有的光华伟业股权，均以实际出资额定价，价格经双方充分协商确定，定价公允。

上述股权转让经股东会决议通过，依据双方签订的《股权转让协议》，股权受让方已将股权转让款足额支付给股权转让方，且本次股权转让已办理工商变更登记，受让方合法享有该等股权，不存在纠纷及潜在纠纷。

3) 收购方与公司实际控制人、董事、监事、高级管理人员、前五大客户和供应商无关联关系

长春机电及其实际控制人尹维武、王明哲与公司实际控制人、董事、监事、高级管理人员、前五大客户和供应商无关联关系。

(3) 解除关联关系后，公司与已转让公司之间存在业务往来，价格参照市场价格由双方协商确定，定价公允，不存在向公司输送利益的情形

1) 解除关联关系后，公司与光华伟业之间的交易

时间	项目	型号或品种	金额(元)	占同类交易的比例	单价(元)	当期销售平均单价(元)	差异率
2011年	仪	生化分析仪	931,623.96	0.85%	310,541.32	313,458.94	0.93%

	器	尿液分析仪	1,130,341.92		75,356.13	77,247.45	2.45%
		血细胞分析仪	103,418.81		51,709.41	52,140.35	0.83%
		试纸	228,786.30	0.32%	68.38	70.50	3.00%
		试剂	302,336.15	0.98%	246.40	243.55	-1.17%
		合计	2,696,507.14	-	-	-	-
2012年	仪器	尿液分析仪	4,273.50	0.01%	2,136.75	2,131.33	0.25%
		血细胞分析仪	17,948.72		17,948.72	18,230.77	-1.55%
		合计	22,222.22	-	-	-	-
2013年、2014年1-6月无交易							

光华伟业向公司采购商品的主要原因是光华伟业已积累了一定的客户资源，拥有稳定的销售渠道，通过销售公司产品能够满足其自身及股东利益最大化。

2) 解除关联关系后，公司与合众今时之间的交易

单位：元、元/台、元/瓶

时间	项目	型号或品种	金额（元）	占同类交易的比例	单价（元）	当期销售平均单价（元）	差异率
2011年	试纸		27,350.43	0.04%	68.94	70.50	-2.21%
	试剂		52,128.26	0.17%	246.21	243.55	1.09%
	合计		79,478.69	-	-	-	-
2012年	仪器	尿液分析仪	41,025.64	0.28%	10,256.41	10,679.85	-3.96%
		生化分析仪	504,273.51		168,091.17	161,378.35	4.16%
		血细胞分析仪	35,897.44		17,948.72	18,714.98	-4.09%
		尿沉渣分析仪	225,641.01		112,820.51	117,384.66	-3.89%
		其他	8,162.79		233.22	227.21	2.65%
	试纸		336,341.88	0.45%	68.38	71.37	-4.19%
	试剂		632,633.05	1.06%	293.70	286.00	2.69%
	合计		1,783,975.32	-	-	-	-
2013年	试纸		314,393.15	0.40%	60.19	61.34	-1.87%
	试剂		482,515.27	0.55%	291.73	300.78	-3.01%
	仪器	尿液分析仪	42,735.04	0.02%	21,367.52	22,165.43	-3.73%
		其他	14,719.66		288.62	282.98	1.95%
	合计		854,363.12	-	-	-	-
2014年 1-6月	试纸		1,777.77	0.01%	68.38	65.31	4.69%
	试剂		68,388.07	0.15%	361.84	370.56	-2.35%
	合计		70,165.84	-	-	-	-

公司向已转让的合众今时销售金额较小，销售产品价格与当期平均销售价格基本无差异，销售价格参照市场价格由双方协商确定，定价公允，不存在利益输送的情形。

3) 解除关联关系后，公司与深通盛达之间的交易

2011年、2012年无交易。2013年度、2014年1-6月，深通盛达向公司采购仪器配件1.64万元、0.64万元，采购价格按照市场价格由双方协商确定，定价公允，不存在利益输送。

(4) 奥瑞环保基本情况，其业务、人员、核心技术等与发行人无关联关系，报告期内不存在为发行人分担成本费用或其他形式利益输送的情形

1) 奥瑞环保实际从事的业务、主要产品、人员及核心技术情况，其主要产品、人员及核心技术与公司无关联关系

奥瑞环保的经营范围是环保技术、垃圾处理技术及设备的开发。自设立以来，一直在拓展业务，无核心技术；共有4名人员，分别为执行董事、总经理、监事、财务人员。奥瑞环保产品、人员及核心技术与公司无关联关系。

2) 奥瑞环保基本财务情况

奥瑞环保设立于2010年6月23日，于2013年9月注销，注销前基本财务情况如下：

单位：元

项 目	2012.12.31	2011.12.31	2010.12.31
总资产	15,711.26	26,690.03	98,984.47
总负债	0	-137.50	0
所有者权益	15,711.26	26,827.53	98,984.47
项 目	2012 年度	2011 年度	2010 年度
营业收入	0	0	0
营业利润	-10,966.51	-71,956.94	-1,015.53
利润总额	-10,966.51	-71,956.94	-1,015.53
净利润	-10,966.51	-71,956.94	-1,015.53

3) 报告期内不存在为公司分担成本费用或其他形式利益输送的情形

公司主营医疗仪器及其配套试纸试剂的生产，奥瑞环保主营环保、垃圾处理技术及设备的开发，两者业务无任何交叉，采购与生产的产品完全不同。报告期内，根据公司于2011年1月1日、2012年1月1日及2012年12月26日与长春奥瑞环保技术开发有限公司签订的《房屋租赁合同》，公司将面积为30平方米的房屋租赁给长春奥瑞环保技术开发有限公司使用，租赁期限自2011年1月1日至2013年4月30日，按每月28元/m²标准年租金为10,080.00元。2011年、2012年及2013年，长春奥瑞环保技术开发有限公司支付本公司租金合计23,520.00元。租赁价格以长春

市高新区房屋租赁市场价格确定，定价公允，除此之外，无其他业务或资金往来。报告期内奥瑞环保不存在其为公司分担成本费用或其他形式利益输送的情形。

(5) 上述公司非发行人股东的自然人股东情况，经营与公司从事相似或相关业务公司情况，不存在向公司利益输送情形

序号	姓名	身份证号	近年履历	与公司及关联方的关系	对外投资			是否存在实际控制或参与经营与公司从事相似或相关业务的公司的公司的情形	报告期内是否存在对公司的利益输送
					被投资公司	主营业务（经营范围）	持股比例		
1	李学东	220104196303*****	2007 年至今，长春万东科技有限公司董事长； 2010 年至今，深通盛达董事	无	深通盛达	技术推广服务；货物进出口；技术进出口；代理进出口；销售仪器仪表、机械设备、电子产品、消防设备、五金交电、饲料、日用品；维修、租赁医疗器械	13%	是	否
					长春万东科技有限公司	机械设备、计算机通讯设备、技术防范设备、医用设备、化学工程技术研究开发；医疗器械销售；安全技术防范行业工程设计施工	43.75%	是	否
2	孙广云	220202196510*****	2007 年至今，长春万东科技有限公司总经理	无	深通盛达	同上	5%	是	否
					长春万东科技有限公司	同上	43.75%	是	否
3	兰艳霞	220104195912*****	2007-2011 年，致远医学经理； 2009 年至今，吉林省瑞亿医疗用品有限公司经理； 2010 年至今，深通盛达董事； 2010 年至今，吉林省益朋医疗用品有限公司经理	无	深通盛达	同上	5%	是	否
					致远医学	二类医疗器械，340 临床检验分析仪器及试剂，366 医用高分子材料及制品，医疗设备的维修、租赁	20%	是	否

序号	姓名	身份证号	近年履历	与公司及关联方的关系	对外投资			是否存在实际控制或参与经营与公司从事相似或相关业务的公司的情况	报告期内是否存在对公司的利益输送
					被投资公司	主营业务（经营范围）	持股比例		
4	张远春	110105196007*****	2007-2010.11 北京中日友好医院医生； 2010.11-2011.4 北京市健宫医院医生； 2011.4-今，北京燕化医院医生； 2011 年至今，深通盛达监事	无	深通盛达	同上	5%	是	否
5	陈光伟	210102196907*****	2007 年-2009 年，GE 北中国区经理； 2009 年-2011 年，深通盛达董事（2009 年-2010 年，深通盛达经理）； 2010 年至今，北京依萌匠心投资管理有限公司总经理	无	深通盛达	同上	1%	是	否
					北京依萌匠心投资管理有限公司	销售医疗器械 II、III 类（以《医疗器械经营企业许可证》核定的范围为 准）。农业项目投资、旅游项目投资、 房地产投资；投资管理；机械设备租 赁；货物进出口、代理进出口	5%	是	否

序号	姓名	身份证号	近年履历	与公司及关联方的关系	对外投资			是否存在实际控制或参与经营与公司从事相似或相关业务的公司的情况	报告期内是否存在对公司的利益输送
					被投资公司	主营业务（经营范围）	持股比例		
6	汪永安	220103196503*****	2007年-2008年，公司销售总监； 2008年-2011年，深通盛达运营部经理； 2010年-2011年，深通盛达监事； 2011年-2013.8，深通盛达董事，合众今时法定代表人； 2011年至2014.4，深通盛达法定代表人； 2013年7月-2013年12月，公司营销管理总监；2014年1月离职。	无	深通盛达	同上	1%	是	否
7	王明哲	220302197105*****	2007年-2011.3，长春光华伟业科技有限公司执行总经理； 2011.3-2013.10 长春光华伟业科技有限公司总经理 2013.10至今，自由职业。	无	光华伟业	经销计算机软、硬件及耗材、电子产品、办公设备、经销医疗器械；兼营二类医疗设备、307、321、322、323、325、328、330、331、345、346、354、365、366 医疗设备及电子产品的维修和技术咨询	1.75%	是	

序号	姓名	身份证号	近年履历	与公司及关联方的关系	对外投资			是否存在实际控制或参与经营与公司从事相似或相关业务的公司的情况	报告期内是否存在对公司的利益输送
					被投资公司	主营业务（经营范围）	持股比例		
8	孙梅	220104196906*****	2007年-2010年，自由职业； 2010年至2013年6月，奥瑞环保执行董事	宋超的配偶	奥瑞环保	环保技术、垃圾处理技术及设备的开发	60%	否	否

9、迈特医疗具体情况

(1) 迈特医疗报告期内实际从事的业务、股权转让前后迈特医疗股权结构的变化情况，其资产、核心技术、人员、主要客户和供应商与公司的关联性

1) 迈特医疗实际从事的业务

迈特医疗主要从事340临床检验分析仪器及试纸的生产，具体产品为试纸和半自动尿液分析仪，各产品的具体销售情况如下：

项目	2011 年度		2010 年度	
	金额 (元)	占比	金额 (元)	占比
试纸	0	0	2,916,255.63	72.17%
半自动尿液分析仪	61,367.50	100.00%	1,124,337.10	27.83%
合计	61,367.50	100.00%	4,040,592.73	100.00%

注：2011年数据为2011年初至注销时数据。

2) 迈特医疗转让前后的股权结构

迈特医疗转让前后的股权结构如下表：

股东	转让前		转让后	
	出资额 (万元)	出资比例	出资额 (万元)	出资比例
纪山岭	1,510	75.50%	1,810	90.50%
李成颜	190	9.50%	190	9.50%
迪瑞医疗	300	15.00%	-	-
合计	2,000	100.00%	2,000	100.00%

3) 迈特医疗资产、核心技术、人员、主要客户和供应商与公司的关系

①迈特医疗设立的背景

迈特医疗的股东为纪山岭和李成颜，其中纪山岭持有90.50%的股权，为迈特医疗的大股东，李成颜为纪山岭的妻子。纪山岭为公司员工，其与其妻所持迈特医疗股份为代宋勇持有，迈特医疗在经营中受宋勇实际控制。

迈特医疗主要经营以“MAI&T”品牌为主的中低端尿液分析仪、试纸，而公司主要定位于医疗仪器、试剂、试纸市场，致力于将“迪瑞”打造成知名医疗设备品牌。设立迈特医疗的主要目的是在不影响“迪瑞”品牌定位的基础上开拓中低端产品市场。

②迈特医疗资产、核心技术、人员、主要客户和供应商与公司的关联关系

迈特医疗具体业务为：向公司采购半成品，进行组装、包装，向市场销售。

迈特医疗在实际经营中租赁公司的厂房用于生产和办公，所有产品商标均为公司许可使用，资产以流动资产为主。2011年注销时，迈特医疗的资产总额为1,770.33万元，流动资产占比为100.00%。

迈特医疗向公司采购半成品，组装后即销售，业务仅包括生产与销售，自身不拥有核心技术。

截至迈特医疗注销时，其员工总数为31人，其中管理、生产、销售、财务人员分别为3人、10人、17人、1人。迈特医疗单独经营，人员保持完全独立。

迈特医疗的主要客户和供应商如下表所示：

主要客户					
年份	序号	公司名称	销售金额(元)	占销售总额的比例	销售方式
2011年	1	天津市多克隆商贸有限公司	15,384.62	25.07%	经销
	2	苏州迈普商贸有限公司	8,547.01	13.93%	经销
	3	南京东湖医疗器械有限公司	6,410.25	10.45%	经销
	4	福州铭源医疗生物科技有限公司	5,128.21	8.36%	经销
	5	湖南省长沙青洋生物技术有限公司	4,273.50	6.96%	经销
	合 计			39,743.59	64.77%
2010年	1	辽宁博仁明德医疗设备有限公司	392,307.69	9.71%	经销
	2	四川省成都越升贸易有限公司	339,999.91	8.41%	经销
	3	北京康天益诚医疗器械有限公司	253,418.80	6.27%	经销
	4	天津市多克隆商贸有限公司	236,474.38	5.85%	经销
	5	湖南省长沙欧林医疗器械有限公司	173,119.65	4.28%	经销
	合 计			1,395,320.43	34.53%
主要供应商					
年份	序号	公司名称	采购金额(元)	占采购总额的比例	
2011年迈特医疗未采购物品					
2010年	1	长春迪瑞实业有限公司	2,096,297.01	92.05%	
	2	天津市隆耐德塑料包装制品有限公司	60,465.60	2.66%	
	3	上海圣仓塑料薄膜有限公司	26,935.00	1.18%	
	4	长春市今生彩色印务有限公司	24,777.50	1.09%	
	5	天津天泰精细化学品有限公司	17,600.00	0.77%	
	合 计			2,226,075.11	97.75%

注：2011年数据为2011年初至注销时数据。

迈特医疗的第一大供应商为公司，其他供应商、客户与公司无关联关系。

(2) 股权转让过程履行了必要的法律程序，转让价格公允，不存在纠纷及

潜在纠纷

1) 履行的法律程序

2010年8月16日，公司股东大会作出决议，同意公司将其持有迈特医疗15%的股权全部转让给纪山岭。2010年9月10日，迈特医疗股东会作出决议，同意公司将其持有的迈特医疗15%的股权全部转让给纪山岭。2010年9月17日，公司与纪山岭签订相关《股权转让协议》。2010年9月28日，迈特医疗在长春市工商行政管理局完成工商变更登记，并取得换发的《企业法人营业执照》。

2) 以净资产评估值定价，定价公允

根据《股权转让协议》，本次股权转让的价款为2,781,750元，定价依据为经北京龙源智博资产评估有限责任公司于2010年8月26日出具的《长春迈特医疗仪器有限公司拟股权转让项目资产评估报告书》（龙智评报字（2010）第E-1019号）评估确认的迈特医疗截至2009年12月31日的净资产值。转让价格是双方本着平等互利的原则经友好协商确定，定价公允。

3) 不存在纠纷及潜在纠纷

本次股权转让履行了必要的法律程序，转让价款已经支付，且在长春市工商行政管理局高新分局完成工商变更登记，不存在纠纷及潜在纠纷。

（3）迈特医疗租用公司商标的具体情况，不存在委托加工、成本分摊、利益输送情形

1) 迈特医疗租用发行人商标的原因及使用情况

设立迈特医疗的目的是推广第二品牌，抢占中低端市场，因此，公司授权迈特医疗使用公司商标。迈特医疗产品均使用“MAI&T”商标。

2) 公司未使用该等商标，不存在同时使用的情形

公司授权迈特医疗使用上述商标后，未使用该等商标，不存在同时使用该等商标的情形。

3) 不存在公司委托迈特医疗生产加工的情形

公司主要生产医疗仪器、试剂、试纸产品，迈特医疗共有生产人员10人，仅对其向公司采购的半成品进行组装，无为公司委托加工的能力。自迈特医疗成立以来，不存在为公司委托生产加工的情形。

4) 不存在迈特医疗为公司分担成本费用或其他利益输送情形

迈特医疗与公司在人员、资产、财务、业务、机构上完全独立，各自独立经营；迈特医疗与公司的费用独立归集，不存在相互分担费用的情形；公司与迈特医疗之间关联交易定价公允。除披露的关联交易外，无其他业务和资金往来，不存在利益输送的情形。

5) 迈特医疗在使用上述商标的过程中不存在纠纷及潜在纠纷

公司与迈特医疗签署商标授权使用的协议，该约定经双方同意，合法有效。在授权使用过程中，双方友好合作，未发生任何导致商标使用不确定的事项。迈特医疗在使用上述商标的过程中不存在纠纷及潜在纠纷。

(4) 公司与迈特医疗关于租用房屋及商标的约定符合国家相关法律法规的规定，不存在侵害公司股东利益的情形，不存在纠纷及潜在纠纷

公司与迈特医疗具备签署协议的权限及资格，约定符合国家相关法律法规的规定。协议条款是双方真实意思表示，约定的免除租金及使用商标费用的附条件生效条款符合相关法律法规的规定，合法有效，不存在侵害公司股东权益的情形，也不存在纠纷及潜在纠纷。

公司所有股东均出具《声明》，声明公司与迈特医疗关于租用房屋及商标的约定是双方意思的真实表示，不存在损害其利益的情形。

公司实际控制人宋勇出具《声明》，声明若有股东认为上述房屋租赁或商标使用事项侵害其权益，宋勇将以自有财产对公司进行补偿。

(5) 迈特医疗存续期间不存在涉及公司及其实际控制人的重大违法违规行为，不存在纠纷及潜在纠纷

纪山岭受让迈特医疗股权后即申请将其注销的原因：纪山岭为公司员工，迈特医疗受公司实际控制人宋勇控制，为使公司规范运作、避免潜在的同业竞争、减少关联交易，宋勇决定将其注销。

迈特医疗于2010年12月27日召开股东会决议解散，于2010年12月30日在《长春日报》上公告，随后编制清算报告、清缴税款、办理了税务注销登记后，报工商局申请注销。2011年5月14日，长春市工商局高新分局出具《核准注销通知书》（高新核注通内字[2011]第1100399970号），核准注销。

迈特医疗存续期间不存在涉及公司及其实际控制人的重大违法违规行为，不存在纠纷及潜在纠纷。

(6) 纪山岭和李成颜的履历及对外投资情况，与公司的关系

1) 纪山岭的履历及对外投资情况

①纪山岭履历如下：

时间	任职企业	职务
2001年9月至今	长春迪瑞医疗科技股份有限公司	行政部员工
2006年4月至2011年5月	长春迈特医疗仪器有限公司	监事

②根据纪山岭出具的说明及提供的相关资料，其对外投资情况如下：

企业名称	经营范围及主营业务	享有益情况
长春迈特医疗仪器有限公司（已注销）	医疗仪器设备及机械制造、销售	90.5%

2) 李成颜的履历及对外投资情况

①李成颜履历如下：

时间	任职企业	职务
2006年4月至2011年5月	长春迈特医疗仪器有限公司	执行董事、总经理
2006年3月至2011年8月	吉林省大恒医疗设备有限公司	执行董事、总经理
2011年8月至今	自由职业	自由职业

②根据李成颜出具的说明及提供的相关资料，其对外投资情况如下：

企业名称	经营范围及主营业务	享有益情况
长春迈特医疗仪器有限公司（已注销）	医疗仪器设备及机械制造、销售	9.5%
吉林省大恒医疗设备有限公司（已注销）	经销医疗器械设备及器具	5%

纪山岭为公司员工，李成颜为纪山岭的妻子，均受公司实际控制人宋勇控制。除此之外，纪山岭、李成颜与公司的实际控制人、董事、监事、高级管理人员、主要客户和供应商之间不存在关联关系。

股权转让后，纪山岭、李成颜未经营与公司从事相似或相关业务的企业，不存在对公司的利益输送。

三、关联交易

(一) 关联交易情况简要汇总表

单位：万元

关联交易事项	2014年1-6月	2013年度	2012年度	2011年度
对关联方的商品销售金额	1,083.96	1,040.97	521.42	481.32
对关联方的房屋租赁	1.00	0.336	1.008	1.008
合计	1,084.96	1,041.306	522.428	482.328

(二) 经常性关联交易

1、采购物资

报告期内，公司不存在向关联方采购的情况。

2、销售商品或提供劳务

报告期内，公司向关联方销售商品为本公司生产的仪器及配套试纸试剂等产品，具体销售情况如下：

单位：万元

关联方	2014年1-6月		2013年		2012年		2011年	
	仪器	试纸试剂	仪器	试纸试剂	仪器	试纸试剂	仪器	试纸试剂
复星长征	1,066.53	17.43	1,038.91	2.06	506.50	14.92	446.38	26.99
深通盛达	0.64	-	1.64	-	-	-	-	-
合众今时	-	7.02	5.75	79.69	81.50	96.90	2.74	5.21
光华伟业	-	-	-	-	2.22	-	-	-
分项合计	1,067.17	24.45	1,046.30	81.75	590.22	111.82	449.12	32.20
关联销售合计	1,083.96		1,040.97		521.42		481.32	
营业收入	21,256.01		46,440.38		41,363.50		35,805.50	
关联销售占营业收入比例	5.10%		2.24%		1.26%		1.34%	

注：深通盛达、合众今时、光华伟业已于2011年对外转让解除了关联关系，故从2012年起计算关联销售金额时不再将其包括在内。

2011年、2012年、2013年及2014年1-6月，公司向关联方销售商品额占当期营业收入的比例分别为1.34%、1.26%、2.24%、5.10%，占比较小。不影响发行人经营的独立性，对公司的经营成果和财务状况无重大影响。

公司采取“经销商销售为主、直销为辅”的销售模式，商品销售及市场开拓依靠各地区的经销商。除迈特医疗外，其他关联方均是公司的经销商，代理销售公司产品，交易价格参照市场价格确定，与同期其他经销商价格相同，定价公平、合理。

(三) 经常性关联交易具体内容、定价依据及公允性

1、与复星长征关联交易情况

(1) 关联销售具体内容、定价依据及公允性

报告期内公司向复星长征关联销售的具体内容、销售价格、当期销售价格如下：

单位：元、元/台、元/瓶

项目	型号或品种		金额	占同类交易的比例	单价（元）	当期销售平均单价（元）	差异率	
复星长征	2011年	仪器	生化分析仪	4,393,162.38	1.76%	141,714.91	147,055.66	-3.63%
			其他	70,662.40		-	-	-
		试剂		269,931.63	0.88%	198.77	198.97	-0.10%
		小计		4,733,756.41	1.32%	-	-	-
	2012年	仪器	生化分析仪	4,794,871.85	1.80%	129,591.13	134,712.52	-3.80%
			其他	270,104.29		-	-	-
		试剂		149,230.77	0.25%	173.52	175.87	-1.33%
		小计		5,214,206.91	1.26%	-	-	-
	2013年	仪器	生化分析仪	10,217,649.71	3.44%	153,910.91	149,096.38	3.23%
			其他	171,452.36		-	-	-
		试剂		20,575.18	0.02%	419.9	432.46	-2.90%
		小计		10,409,165.06	2.25%	-	-	-
2014年1-6月	仪器	生化分析仪	10,598,290.48	7.78%	158,183.44	156,063.06	1.36%	
		其他	67,008.55		-	-	-	
	试剂		174,256.42	0.38%	156.42	150.27	4.10%	
	小计		10,839,555.45	5.10%	-	-	-	

2011年、2012年、2013年及2014年1-6月，公司向复星长征销售产品的占比分别为1.32%、1.26%、2.25%、5.10%，占比较小。公司向复星长征销售产品的价格接近当期销售均价，差异率较小。

公司向复星长征销售价格是参照市场价格经双方充分协商确定，定价公允。公司与复星长征的关联交易额占当期营业收入的比例较低，对公司经营业绩、财务状况不具有重大影响。

(2) 复星医药及其子公司与发行人的其他业务往来情况及交易价格的公允性，从事相似业务公司情况

1) 复星医药及其子公司与公司无其他业务往来情况

复星医药1998年在A股上市，目前主营业务包括药品制造、药品销售、医疗器械和医疗诊断产品、医疗服务等。报告期内，除已披露的与复星长征的业务往来外，复星医药及其子公司与公司之间无其他业务往来。

2) 公司与复星医药之间的业务情况

公司主要业务为医疗器械、试剂、试纸、药品的研发、生产与销售，其中医疗器械涵盖尿液、尿沉渣、生化、血细胞四大系列，试剂、试纸主要为上述仪器

的配套检测品，药品包括头孢类、滴眼剂、滴鼻剂等。复星医药主要业务分为五大块，分别为药品制造与研发、药品分销与零售、医疗器械与医学诊断、医疗服务、投融资。复星医药及其子公司从事业务涉及医疗器械、试纸试剂产品的具体情况如下：

①医疗器械生产类公司

公司名称	成立时间	经营范围	主要经营的医疗器械相关产品	与迪瑞医疗业务是否相同
上海复星长征医学科学有限公司	1989.2.9	研制、生产生化试剂、免疫试剂、II类 6840 临床检验分析仪器、实验室试剂和装量玻璃瓶，销售自产产品；三类：临床检验分析仪器；从事货物及技术进出口业务	生化试剂、免疫试剂	产品品种有重合，包括尿素、葡萄糖等测定试剂盒
上海星耀医学科技发展有限公司 (原上海复星医学科技发展有限公司)	1994.5.30	医疗器械、生物化学试剂的生产销售及四技服务；从事货物及技术进出口业务	核酸体外诊断试剂	同属体外诊断行业，但产品品种无重合
上海星佰生物技术有限公司 (原上海复星佰珞生物技术有限公司)	2002.12.5	研究、开发、生产生物工程设备及附件，生产三类医疗器械，销售公司资产产品，提供技术咨询服务	微生物临床检验仪器及试剂	
亚能生物技术(深圳)有限公司	2001.7.18	研究开发、生产经营基因诊断产品；生物技术咨询	基因检测仪器及试剂	
淮阴医疗器械有限公司	1999.6.7	三类 6865 医用缝合材料及粘合剂、二类 6801 基础外科手术器械、6841 医用化验和基础设备器具生产、销售，一类医疗器械生产、销售；自营和代理各类商品及技术的进出口业务	手术刀、刀片、手术缝合线	否
上海输血技术有限公司	1992.8.28	药品的生产，医疗器械生产，临床输血专业领域内的技术开发、转让、服务，从事货物和技术的进出口业务	输血器，血袋、采浆器材、血细胞成分分离器	
上海复星医疗系统有限公司	2000.1.20	从事各类货物及技术进出口业务；医疗器械生产、销售；医疗器械领域的技术开发、技术咨询、技术服务、技术转让	牙科设备器械、牙科材料、医学影像设备、手术室设备	
四川诺亚医疗科技有限责任公司	2003.4.7	开发医疗器械、医用电子产品、保健品；生产临床检验分析仪器；新药、生物制剂和医药中间体的开发和技术成果转让	酶联免疫反应加速仪、高频免疫反应仪	

②医疗器械销售类公司

公司名称	成立时间	经营范围	主要经营的医疗器械相关产品	报告期内与迪瑞医疗是否有业务往来

公司名称	成立时间	经营范围	主要经营的医疗器械相关产品	报告期内与迪瑞医疗是否有业务往来	
上海信长医疗器械有限公司	2009.1.6	三类、二类：临床检验分析仪器的批发	临床检验仪器、放射影像设备	否	
上海复美益星大药房连锁有限公司	2001.3.21	零售各种药品，销售医疗器械、日用百货	血糖监测、血压计、助听器、体温计等家用仪器	否	
北京金象大药房医药连锁有限责任公司	2000.3.07	销售各种药品、医疗器械、建筑材料、日用杂品、百货、装饰材料；自营和代理各类商品及技术的进出口			
金象爱乐舫成人保健用品有限公司	2003.3.26	销售医疗器械、饮料、冷食、卫生部批准的保健食品及保健酒			
上海复星药业有限公司	1993.7.28	批发各种药品，销售三类医疗器械、二类医疗器械，销售消毒用品、健身器材等，从事货物及技术的进出口业务			健身器材、助行器
上海复技医疗器械有限公司	2001.6.4	一类医疗器械销售，人造牙专业的技术开发、转让、咨询、有色金属制品销售，二类、三类医疗器械销售			牙科器械与设备
美中互利（北京）国际贸易有限公司	2001.12.26	医疗器械、仪器、仪表、化工产品技术咨询、批发、维修			国外品牌放射影像类、超声类等医疗器械
谦达国际贸易(上海)有限公司	1994.12.6	医疗器械、机械设备、电子产品及配件、药品类体外诊断试剂、保健品等的批发、进出口、安装、维修和售后服务；			临床检验仪器、放射影像设备
安吉创新科技有限公司	2004.1.12	按摩器械、第I类医疗器械、塑料制品加工、销售；机械设备、电子产品、化工产品通讯设备销售			按摩器械
Chindex Hong Kong Limited	1996.2.15	代理销售国外品牌医疗器械			国外品牌放射影像类、超声类等医疗器械
Chindex Export Medical Products LLC	2010.8.17				

复星医药体系共有复星长征、星耀科技、星佰生物、亚能生物 4 家子公司生产体外诊断类医疗器械或试剂，上述公司产品在用途上与公司产品一致。但公司在原材料采购、技术研发、生产上完全独立，与上述公司不存在利益冲突。报告期内，复星医药体系销售医疗器械或试剂的公司中，复星长征与公司存在业务往来，交易参照市场价格确定，定价公允，具体交易明细及公允性已在招股说明书中披露，不存在利益冲突。

第一、原材料采购独立于复星医药及其子公司，与其不存在利益冲突

公司设有专门的采购部，并制定了严格的供应商选择及评估体系，针对原材料，公司要求 2-3 家供应商进行报价及样品制作，选择合格且价格低的供应商进行采购。公司供应商主要为自身开发的原有供应商。同时，公司前十大供应商与

复星医药及其子公司无关联关系，且与复星医药体系中从事与公司相同业务的子公司的前十大供应商不重合。

第二、技术均来自于自身研发创新

公司成立于 1992 年，以尿液分析试纸起家，当年成功研制出 8 项尿液分析试纸；从 1996 年起，公司开始从事医疗器械的研发，1999 年成功研制出 H-100 尿液分析仪。截至复星医药对公司增资之前，公司共有 114 项《医疗器械注册证》，产品涵盖尿液分析仪、尿沉渣分析仪、生化分析仪、血细胞分析仪、试纸、生化试剂等。

第三、公司拥有独立的生产场所、设备、工艺，控制完整的生产过程，完全独立于复星医药

公司所有产品均由自身生产，生产工艺是公司生产部门在逐年的生产过程中积累而形成，完全独立于复星医药，无通过复星医药及其子公司委托加工的情形。

公司具备较为完善的营销体系和经销商开发策略，主要通过参加展会、广告及专业媒体宣传、主动拜访等方式开发经销商。公司在全国完成 70 多个城市的布点工作，且销售到 100 多个国家，已形成较为完善的营销网络。公司新增客户均是由公司自主开发，并非来源于复星医药。

除已披露的复星长征外，公司前十大经销商与复星医药及其子公司无关联关系，且与复星医药体系中从事与公司相同业务的子公司的前十大经销商不重合。

复星医药及其子公司与公司一直独立经营，保持人员、财务、业务、机构、资产独立，各自主要产品及核心技术均为自身研发所得。除已披露的复星长征外，公司的主要客户及供应商与复星医药及其子公司之间无关联关系。

复星医药及其子公司不存在为公司分担成本费用及其他利益输送的情形，不存在纠纷及潜在纠纷。复星医药已出具《声明》，声明其不存在为迪瑞医疗分担成本费用及其他利益输送的情形。

（四）偶发性关联交易

1、关联方资金往来

报告期内，公司不存在与关联方有资金往来的情形。

2、关联租赁

（1）根据公司于 2011 年 1 月 1 日、2012 年 1 月 1 日及 2012 年 12 月 26 日

与长春奥瑞环保技术开发有限公司签订的《房屋租赁合同》，公司将面积为 30 平方米的房屋租赁给长春奥瑞环保技术开发有限公司使用，租赁期限自 2011 年 1 月 1 日至 2013 年 4 月 30 日，按每月 28 元/m²标准年租金为 10,080.00 元。2011 年、2012 年及 2013 年 1-4 月，长春奥瑞环保技术开发有限公司支付本公司租金合计 23,520.00 元。

(2) 根据公司于 2014 年 1 月 1 日与长春奥瑞投资管理有限公司签订的《房屋租赁合同》，公司将面积为 20 平方米的房屋租赁给长春奥瑞投资管理有限公司使用，2014 年 1-6 月长春奥瑞投资管理有限公司支付本公司租金合计 10,000.00 元。

(五) 关联方关系及关联交易的补充说明

1、复星医药

(1) 郭广昌及复星医药相关企业中与公司客户、供应商在申报期及以前年度的关联关系

公司取得了郭广昌出具的其直接或间接控制的企业清单，以及上海复星医药（集团）股份有限公司（简称“复星医药”）出具的其直接或间接控制、共同控制、施加重大影响或投资的企业清单，该等企业中有 8 家为公司的客户、有 6 家为公司的供应商。上述企业与公司、公司客户、公司供应商之间的关系，以及其与公司的交易如下：

序号	企业名称	与发行人之间的关系	与复星系之间的关系	与发行人之间的交易额（单位：万元）					
				2014 年 1-6 月	2013 年	2012 年	2011 年	2010 年	2009 年
1	上海复星长征医学科学有限公司	经销商	复星医药控股公司	1,083.96	1,040.97	521.42	473.38	224.88	-
2	上海信长医疗器械有限公司			-	-	-	-	186.48	-
3	浙江迪安诊断技术股份有限公司		复星医药参股公司	-	3.57	1.56	3.89	-	-
4	上海迪安临床检验中心有限公司		复星医药参股公司的子公司	3.03	2.18	0.10	-	-	-
5	湖南时代阳光医药有限公司			0.17	43.28	0.98	-	-	-
6	国药控股山西有限公司			-	-	26.15	-	-	-
7	国药控股福建有限公司			-	-	10.26	9.96	7.69	6.84
8	国药控股吉林有限公司		-	499.53	-	25.64	-	-	
同为公司经销商的企业与公司交易额合计			-	1,087.16	1,589.48	560.47	512.86	419.05	6.84
1	上海复星长征医学科学有限公司	供应商	复星医药控股公司	-	-	-	-	1.76	0.21
2	上海东富龙科技股份有限公司		复星医药参	-	-	-	-	24.80	-

3	江苏英诺华医疗技术有限公司	复星医药参 股公司的子 公司	股公司	-	-	-	-	0.10	-
4	国药集团化学试剂有限公司			16.45	-	-	-	0.11	0.20
5	国药化学试剂沈阳有限公司			1.81	7.86	0.20	0.33	0.49	0.19
6	国药化学试剂北京有限公司			-	0.04	0.44	0.17	0.03	0.18
同为公司供应商的企业与公司交易额合计			-	18.26	7.90	0.64	0.50	27.29	0.78

(2) 复星医药系与公司从事相同业务的企业与公司客户和供应商之间的交易情况

复星医药体系内从事体外诊断业务的公司共 5 家，分别为复星长征、复星医学（2013 年 5 月更名为“星耀科技”）、亚能生物、星佰生物、信长医疗，其与迪瑞医疗客户和供应商之间的交易情况如下：

客户或供应商	交易对象	交易金额（单位：元）			
		2012 年度	2011 年度	2010 年度	2009 年度
公司客户	发行人	66,715,309.53	56,804,725.24	31,276,481.66	11,822,621.83
	复星系	52,909,620.69	44,792,023.43	35,062,526.14	28,081,690.38
公司供应商	发行人	11,436,336.27	5,271,681.68	4,962,905.71	2,093,989.60
	复星系	23,544,520.76	20,550,282.64	17,898,610.99	10,548,649.28

2、自然人股东及其关系密切家庭成员投资企业

(1) 与公司客户、供应商存在关联关系情况

公司自然人股东及其关系密切的家庭成员投资的企业共有 12 家，其具体情况如下：

序号	关联方名称	与公司的关系	是否发生交易	备注
1	长春瑞发投资有限公司	母公司	否	
2	长春瑞鑫金矿业投资有限公司	受同一母公司控制	否	
3	长春迈特医疗仪器有限公司	宋勇实际控制的企业	客户	2011 年 5 月注销
4	北京深通盛达科技发展有限公司	宋超曾控制的企业	客户	2011 年 3 月转让
5	长春合众今时医疗器械有限公司	宋超曾控制的企业	客户	2011 年 3 月转让
6	长春市光华伟业科技有限公司	宋超曾控制的企业	客户	2011 年 4 月转让
7	吉林省大恒医疗设备有限公司	宋超控制的企业	客户、供应商	2011 年 8 月注销
8	长春奥瑞环保技术开发有限公司	宋超控制的企业	否	已注销
9	长春奥瑞投资管理有限公司	宋超控制的企业	否	
10	石家庄市佳程迪瑞废弃资源利用有限公司	宋超控制的企业	否	正在注销中
11	长春佳程环保科技有限公司	宋超控制的企业	否	
12	北京好家谊装潢公司	股东刘寒冰弟媳投资	否	

上述与自然人股东关系密切的家庭成员投资的企业中，长春迈特医疗仪器有

限公司、北京深通盛达科技发展有限公司、长春合众今时医疗器械有限公司、长春市光华伟业科技有限公司等 4 家企业为公司的客户；吉林省大恒医疗设备有限公司在申报期内即为公司的客户，又为公司的供应商。

(2) 上述企业与公司客户、供应商之间交易情况

公司自然人股东及其关系密切的家庭成员投资的 12 家企业中 5 家与公司客户、供应商（含外协厂商）之间存在交易，分别为大恒医疗、光华伟业、深通盛达、合众今时、迈特医疗，具体交易情况如下：

客户或供应商	交易对象	交易金额（单位：元）			
		2012 年度	2011 年度	2010 年度	2009 年度
公司客户	公司	32,950,787.78	27,593,250.68	11,814,071.70	9,022,136.53
	自然人股东系	99,795,101.72	78,799,309.64	27,701,024.63	6,589,548.69
公司供应商	公司	7,848,855.18	6,789,929.93	6,139,563.46	3,643,569.19
	自然人股东系	74,393,887.91	42,373,844.42	11,271,105.91	2,689,312.38

3、公司在职员工、离职员工及其关系密切家庭成员投资企业

(1) 公司在职员工及其关系密切家庭成员与公司客户、供应商以及公司客户和供应商的交易经手人员之间的关联关系情况

公司在职员工及其关系密切家庭成员投资的企业情况如下：

序号	公司名称	在职员工姓名	备注
1	北京好家谊装潢公司	刘寒冰	弟媳投资
2	吉林省新风科技有限公司	王晓雷	夫妻二人投资
3	莱特瑞贸易有限公司	郭林	本人出资
4	蔚蓝计算机经销有限公司		本人出资
5	长春市志上经贸有限公司	李玉苹	夫妻二人出资
6	吉林市凤凰经贸有限公司（已注销）		配偶投资

注：上表中在职员工及其关系密切家庭成员投资企业不包括公司实际控制人宋勇及其关系密切家庭成员投资企业情况，该情况详见本小节之“2、公司自然人股东及其关系密切家庭成员投资企业”。

除公司实际控制人及其关系密切的家庭成员投资的迈特医疗、深通盛达、合众今时、光华伟业、大恒医疗为公司经销商外，公司申报期内所有在职员工及其关系密切的家庭成员与公司客户、供应商以及公司客户和公司供应商的交易经手人员之间不存在关联关系。

(2) 公司离职员工及其关系密切家庭成员与公司客户、供应商以及公司客

户和供应商的交易经手人员之间的关联关系情况

申报期内公司离职员工及关系密切的家庭成员投资企业中共有 14 家为公司经销商，有 1 家为公司的供应商，其具体情况如下表：

序号	经销商名称	离职人员	离职时间	离职人员与经销商关系
1	安徽世纪宏瑞医疗科技有限公司 ^{注1}	仇爽	2011/03	股东、法定代表人
2	福州五悦嘉医疗器械有限公司	武永来	2012/01	配偶为股东、法定代表人
3	广西南宁文瑞医疗器械有限责任公司	张海峰	2012/01	股东，配偶为法定代表人
4	济南迪奥医疗器械有限公司	王庆华	2010/12	股东、法定代表人
5	江苏涵霖生物科技有限公司	高凤英	2013/03	股东，配偶为股东、法定代表人
6	昆明迪商经贸有限公司	齐进	2012/01	股东、法定代表人
7	四川泰诗达生物科技有限公司	刘天岗	2011/07	股东、法定代表人
		颜秋蓉	2011/03	
		刘晓飞	2011/07	
8	武汉世纪华瑞科技有限公司	伊垂祯	2010/12	股东、法定代表人
9	南宁市秉航贸易有限公司	郭晓秋	2013/05	股东
10	北京深通盛达科技发展有限公司	汪永安	2014/01	股东、法定代表人 ^{注2}
11	天津腾信医疗科技有限公司	刘宏亮	2010/07	股东
12	上海明卫医疗器械有限公司注3	房华	2013/05	股东、法定代表人
13	四川欣瑞扬生物科技有限公司注4	黄疆	2011/12	股东、监事
14	海南恒瑞兴贸易有限公司注5	王思涛	2014/07	股东、监事

注：1、安徽世纪宏瑞医疗科技有限公司既是经销商，又是供应商。2、汪永安已将其持有的深通盛达的股权受让，且不再为深通盛达法定代表人。3、公司离职员工房华原在上海索仁贸易有限公司担任交易经手人，2014 年转至上海明卫医疗器械有限公司先担任交易经手人，后成为其股东。4、四川欣瑞扬生物科技有限公司的股东之一为公司离职员工，2014 年 5 月开始与公司发生交易。5、海南恒瑞兴贸易有限公司的股东之一为公司离职员工，从 2014 年 4 月开始与公司发生交易。

申报期内公司离职员工及关系密切的家庭成员在公司客户中任职或担任交易经手人员的情况如下：

序号	经销商名称	离职人员	离职时间
1	兰州信泰商贸有限公司	潘宁	2012/8/8
2	贵州彻焯贸易有限公司	王立文	2012/8/27
3	贵州华庆医疗器械有限公司		
4	天津多克隆商贸有限公司	孙杨	2010/5/7
5	北京百泰恒生商贸有限公司		
6	安徽星航生物技术有限公司	仇爽	2011/03
7	上海索仁贸易有限公司	房华	2013/05

(3) 在职员工及其关系密切家庭成员投资企业与公司客户、供应商及公司客户和公司供应商的交易经手人员之间交易情况

公司在职员工（包括公司实际控制人）及其关系密切家庭成员投资企业中与公司客户、供应商之间存在交易共 5 家，分别为迈特医疗、深通盛达、合众今时、光华伟业、大恒医疗，该等公司与公司客户、供应商之间交易情况详见本节“三（五）2（2）上述企业与公司客户、供应商之间交易情况”。除上述企业外，公司在职员工及其关系密切的家庭成员投资的企业在申报期内与公司客户、供应商及公司客户和公司供应商的交易经手人员之间未发生交易。

(4) 离职员工及其关系密切家庭成员投资企业与公司客户、供应商及公司客户和公司供应商的交易经手人员之间交易情况

客户或供应商	交易对象	交易金额（单位：元）			
		2012 年度	2011 年度	2010 年度	2009 年度
公司客户	公司	51,639,038.45	37,221,230.04	17,788,624.30	9,029,026.82
	离职员工系	14,739,188.54	1,874,702.47	-	-
公司供应商	公司	-	19,880.00	99,476.00	62,920.00
	离职员工系	624.00	-	-	-

保荐机构、申报会计师对发行人与复星医药相关方、在职员工及其近亲属以及其持股公司、申报期离职员工及其近亲属以及其持股公司之间的交易情况，以及发行人客户、供应商与上述相关方的交易情况进行了核查，经核查，发行人在招股说明书中的披露真实、准确、完整。

保荐机构、申报会计师对发行人在招股说明中披露的关联方关系及关联方交易进行了核查，经核查，发行人已在招股说明书中披露了关联方关系及关联方交易，披露内容真实、准确、完整。

四、减少关联交易的措施

(一) 公司专门制定了《防范大股东及其关联方资金占用管理制度》，该制度规定了公司应严格限制大股东及关联方通过各种方式直接或间接占用公司的资金和资源。

(二) 公司控股股东、实际控制人宋勇及其关系密切的家庭成员宋洁、顾小丰、宋超分别出具了《关于严格执行中国证监会有关规范上市公司与关联方资金往来的规定的承诺》，承诺内容如下：

1、本人及本人所控制的关联企业在与公司发生的经营性资金往来中，将严格限制占用公司资金。

2、本人及本人控制的关联企业不得要求公司垫支工资、福利、保险、广告等费用，也不得要求公司代为承担成本和其他支出。

3、本人及本人控制的关联企业不谋求以下列方式将公司资金直接或间接地提供给本人及本人控制的关联企业使用，包括：

- (1) 有偿或无偿地拆借公司的资金给本人及本人控制的关联企业使用；
- (2) 通过银行或非银行金融机构向本人及本人控制的关联企业提供委托贷款；
- (3) 委托本人及本人控制的关联企业进行投资活动；
- (4) 为本人及本人控制的关联企业开具没有真实交易背景的商业承兑汇票；
- (5) 代本人及本人控制的关联企业偿还债务；
- (6) 中国证监会认定的其他方式。

五、报告期内公司关联交易制度的执行情况

公司报告期内发生的全部关联交易均严格按照《公司章程》的有关规定，履行了相应的审议程序，不存在损害公司及公司利益的情形。

六、独立董事关于关联交易的意见

公司报告期内发生的关联交易均已按当时的公司章程和内部治理文件的规定履行了相关程序，独立董事对上述关联交易审议程序的合法性发表了无保留意见。公司独立董事认为：“经审慎审查，我们认为公司最近三年及一期发生的关联交易的定价均遵循了公开、公平、公正及市场化的原则，交易价格公允合理，不存在损害公司及股东，特别是非关联股东利益的情形；该等关联交易均是公司正常生产经营的需要并按市场化原则运作，不存在通过该交易转移利益的情况；关联交易决策程序符合《公司法》、《公司章程》等有关规定。因此，我们认为公司最近三年及一期发生的关联交易没有损害公司和股东利益的情况，同意确认该等关联交易。”

第八节 董事、监事、高级管理人员与公司治理

一、董事、监事、高级管理人员与其他核心人员简介

(一) 董事会成员名单及简历

目前，公司董事会由7名董事组成，名单如下表：

姓名	现任本公司职务
宋勇	董事长
顾小丰	副董事长
宋洁	董事
丁家华	董事
康熙雄	独立董事
姜峰	独立董事
季丰	独立董事

上述各董事简历如下：

1、宋勇先生：1963年出生，中国国籍，无境外居留权，硕士研究生学历。历任白求恩医科大学助教、长春中医学院附属医院华侯百货经销部副经理；自行创业后，历任迪瑞检验负责人、迪瑞有限董事长、迪瑞实业董事长、迪瑞医疗董事长、长春市工商业联合会主席等职务。宋勇先生为公司的创始人，现任本公司董事长，兼任瑞发投资执行董事及总经理。

2、顾小丰先生：1960年出生，中国国籍，无境外居留权，本科学历。曾任长春春城试纸厂副厂长，与宋勇先生共同创业后，历任公司技术部经理、副总经理、总经理等职务。现任本公司副董事长、副总经理。

3、宋洁女士：1971年出生，中国国籍，无境外居留权，本科学历。与宋勇先生共同创业后，历任公司生产部经理、研发中心经理、总经理等职务。现任本公司董事、总经理。

4、丁家华先生：1944年出生，中国国籍，无境外居留权，硕士研究生学历。历任吉林省卫生防疫站副站长、吉林省临床检验中心主任、中华医学会检验分会常委、中国医院协会临床检验专科委员会常委、中华检验医学杂志编委等职务。现任本公司董事，兼任北京博晖创新光电技术股份有限公司独立董事、卫生部临床检验标准化委员会委员、中华医学科技奖评审委员会委员、中华医学会检验分会顾问、

ISO15189评审员、吉林省医学会理事、吉林省检验学会名誉主任委员。

5、康熙雄先生：1952年出生，中国国籍，无境外居留权，博士学历。历任白求恩医科大学第三医院检验科主任、首都医科大学北京天坛医院实验诊断中心主任、东京大学客座研究员、首都医科大学检验诊断学系主任等职务。现任本公司独立董事，兼任中国诊断学指导委员会主任委员、中国检验医师协会副主任委员、中国生物物理学会体外诊断分会副主任委员、芯片标准化协会副主任委员、中国实验室认可委主任评审员、北京博晖创新光电技术股份有限公司独立董事。

6、姜峰先生：1962年出生，中国国籍，无境外居留权，博士学历。历任解放军第四军医大学附属医院主治医师、国药集团西北公司董事长及总经理、陕西省医药公司总经理、陕西华信医药有限公司副董事长及总经理、中国医疗器械工业公司总经理、中国医疗器械行业协会会长及法人代表等职务。现任本公司独立董事，兼任广东宝莱特医用科技股份有限公司独立董事、广东冠昊生物科技股份有限公司独立董事、浙江天松医疗器械股份有限公司独立董事、广东百合医疗科技股份有限公司独立董事、先健科技公司非执行董事、医旭投资管理（北京）有限公司董事长、科技部国家医疗器械产业技术创新战略联盟理事长、卫生部浙江大学生物医学工程技术评估中心执行主任、教育部生物医学工程教育指导委员会副主任委员、商务部药品流通管理专家委员会委员、工信部医疗器械专项评审专家、中国仪器仪表协会及中国生物医学工程学会常务理事、中国医疗器械行业协会副会长。

7、季丰先生：1970年出生，中国国籍，无境外居留权，硕士研究生学位，注册会计师，高级会计师，注册资产评估师，司法鉴定人。历任中国化工建设大连公司吉林分公司财务负责人、吉林求实会计师事务所副总经理、北京中天华正会计师事务所合伙人、北京立信会计师事务所副总经理等职务。现任本公司独立董事，兼任大华会计师事务所（特殊普通合伙）执行合伙人、铁岭新城投资控股股份有限公司（000809）独立董事、金诚信矿业管理股份有限公司独立董事、中国银行间市场交易商协会信用评级专业委员会委员、北京注册会计师协会注册会计师专业技术指导及教育培训委员会委员。

（二）监事会成员名单及简历

目前，公司监事会由3名监事组成，名单如下表：

姓名	现任本公司职务
----	---------

姓名	现任本公司职务
张力冲	监事会主席
孙成艳	监事
于歌	监事

上述各监事简历如下：

1、张力冲先生：1962年出生，中国国籍，无境外居留权，本科学历。历任空军第二航空学院讲师，获军队科技进步一、二、三、四等奖各一项。2002年进入公司工作，历任公司仪器研发中心研发员、软件室主任、硬件室主任、尿仪项目经理、尿沉渣项目经理、生化项目经理、总师办主任、仪器研发中心总监、医疗设备研发技术总监等职务。现任本公司监事会主席、研发中心管理总监。

2、孙成艳女士：1975年出生，中国国籍，无境外居留权，硕士研究生学历。1998年毕业于吉林化工学院；1998年至今在本公司工作，历任试剂研发员、项目经理、试剂研发中心副经理兼研发四部经理、诊断试剂研发中心项目管理部经理等职务。现任公司监事、诊断试剂研发系统总监。

3、于歌先生：1977年出生，中国国籍，无境外居留权，大专学历。历任公司制剂车间主任、试纸检验室主任、制度管理专员、仪器质量管理部经理、企业管理部体系室主任、医疗设备研发中心质量部体系管理室主任、医疗设备研发中心综合管理部经理、战略规划中心计划管理办公室主任等职务。现任本公司监事、安全管理办公室主任。

（三）高级管理人员名单及简历

目前，公司高级管理人员由4人组成，名单如下表：

姓名	现任本公司职务
宋洁	总经理
顾小丰	副总经理
仲维宇	副总经理、董事会秘书
张兴艳	财务负责人、财务总监

上述各高级管理人员简历如下：

1、宋洁女士：详见本节“一、（一）董事会成员名单及简历”。

2、顾小丰先生：详见本节“一、（一）董事会成员名单及简历”。

3、仲维宇先生：1969年出生，中国国籍，无境外居留权，本科学历。从事过专职律师工作，历任公司总经理助理、常务副总经理等职务。现任本公司副总经理、董事会秘书。

4、张兴艳女士：1973年出生，中国国籍，无境外居留权，本科学历，注册会计师。历任吉林省吉发农业开发有限公司财务主管、公司财务部经理等职务。现任本公司财务负责人、财务总监。

（四）其他核心人员名单及简历

1、汪博先生：1980年出生，中国国籍，无境外居留权，硕士研究生学历。2007年毕业于东北师范大学物理系电路与系统专业，获硕士学位；2007年进入公司。历任公司仪器研发中心设计总监兼研发一部经理、运营副总监。现任公司医疗设备研发中心总监。汪博先生主要从事全自动生化分析仪研发及管理等方面的工作，参加和主持了公司CS系列全自动生化分析仪的研发及改进工作，在本公司所属行业拥有广泛的研发及项目管理经验。

2、孙成艳女士：简历详见本节“一、（二）监事会成员名单及简历”。

孙成艳女士1998至2001年组织研发了白细胞底物、吡啶酯及重氮盐的合成，2002至2004年期间组织并研发了血凝试剂，2005至2010年期间组织并研发了65项生化试剂盒。

3、刘寒冰先生：1967年出生，中国国籍，无境外居留权，博士学历，副教授。1989年至2004年在中国人民解放军军需大学任教员，历任助教、讲师、副教授，期间主持总后勤部课题两项并通过科技成果鉴定，发表论文十余篇，获军队科技进步奖一项。2004年进入公司，历任研发员、高级研发员、电气总工程师、仪器研发中心电气总设计师等职务，现任公司医疗设备研发系统硬件设计师。

刘寒冰先生在公司先后独立完成了基于DSP及FPGA的图像信号高速处理系统的设计、全自动生化分析仪混合控制系统的设计，主持或参与3项吉林省科技厅立项项目，在医疗器械嵌入式开发领域拥有很深的技术造诣。

4、沈继楠先生：1977年出生，中国国籍，无境外居留权，硕士研究生学历。2006年毕业于吉林大学数学学院计算数学专业，获硕士学位；2006年在东软数字医疗有限公司工作，从事CT辅助诊断系统的研发工作，曾作为主要人员完成“心脏计算机辅助诊断系统”等国家科技计划项目。2008年进入公司，历任仪器研发中心研发四

部经理、医疗设备研发中心软件室主任，现任医疗设备研发系统血细胞产品线经理。

沈继楠先生主要从事基于流式影像尿沉渣系统技术研发等方面的工作，参加了公司多项技术创新与产品研发工作，获得一项发明专利，在医疗软件和图像处理方面拥有丰富的研发和项目管理经验。

5、白晓亮先生：1981年出生，中国国籍，无境外居留权，硕士研究生学历。2007年毕业于长春工业大学信号与信息处理专业，获硕士学位；2008年进入公司。历任公司仪器研发中心生化产品项目经理，研发一部经理，生化产品线经理。现任免疫化学发光产品线经理。

白晓亮先生于2010年成功组织研发了CS6400全自动生化分析仪，该项目是当时国内测试速度最快，最先进，并首次实现了多模块轨道式联机流水线测试的项目。2013年至今，担任免疫化学发光产品线经理，全面负责公司的免疫化学发光产品的研发及管理工作。

（五）董事、监事、高级管理人员提名和选聘情况

1、董事提名和选聘情况

2010年7月26日，公司召开创立大会暨第一次股东大会，选举经全体发起人提名的宋勇、宋洁、顾小丰、丁家华、康熙雄为公司第一届董事会成员，任期3年，其中康熙雄为独立董事。

2010年7月26日，公司召开第一届董事会第一次会议，选举宋勇为公司第一届董事会董事长，顾小丰为公司第一届董事会副董事长。

2010年12月28日，公司召开2010年第三次临时股东大会，选举经宋勇提名的姜峰、季丰为公司独立董事。

2013年8月3日，公司召开2013年第二次临时股东大会，选举宋勇、宋洁、顾小丰、丁家华、康熙雄、姜峰、季丰为第二届董事会董事，其中康熙雄、姜峰、季丰为独立董事。同日召开的公司第二届董事会第一次会议选举宋勇担任第二届董事会董事长，顾小丰担任副董事长。

2、监事提名和选聘情况

2010年7月26日，公司召开创立大会暨第一次股东大会，选举经全体发起人提名的于明新、张力冲为股东代表担任的监事，与于2010年7月26日召开的职工代表大会

选举的职工监事于歌组成公司第一届监事会，任期3年。

2010年7月26日，公司召开第一届监事会第一次会议，选举于明新为公司第一届监事会主席。

2013年8月3日，公司召开2013年第二次临时股东大会，选举张力冲、孙成艳为股东代表担任的监事，与职工民主选举产生的监事于歌共同组成公司第二届监事会。于明新不再担任公司监事。同日召开的公司第二届监事会第一次会议选举张力冲为监事会主席。

3、高级管理人员选聘情况

2010年7月26日，公司召开第一届董事会第一次会议，聘任宋洁为公司总经理，仲维宇为公司副总经理、董事会秘书，张兴艳为公司财务负责人。

2010年12月10日，公司召开第一届董事会第四次会议，聘任顾小丰为公司副总经理。

2013年8月3日，公司召开第二届董事会第一次会议，继续聘任宋洁担任总经理、顾小丰担任副总经理、仲维宇担任副总经理兼董事会秘书、张兴艳担任财务负责人兼财务总监。

（六）董事、监事、高级管理人员了解股票发行上市相关法律法规及其法定义务责任的情况

公司现任全部董事、监事、高级管理人员全部参加了国信证券组织的辅导培训，除监事孙成艳（辅导验收时尚不是监事）外，其他董事、监事、高级管理人员均顺利通过了中国证券监督管理委员会吉林监管局组织的辅导验收考试。

公司全部独立董事均持有深交所颁发的“上市公司高级管理人员培训结业证”，公司董事会秘书仲维宇先生持有深交所颁发的“董事会秘书资格证书”。

公司认为：公司全体董事、监事、高级管理人员均较为全面地了解股票发行上市的法律法规，较为深入地理解了自身承担的证券市场规模运作和信息披露的法定义务，初步树立了进入证券市场的诚信意识、法制意识，具备了进入证券市场的基本条件。

二、董事、监事、高级管理人员、其他核心人员及其近亲属持有本公司股份情况

报告期各期末，公司董事、监事、高级管理人员及其他核心人员直接持有本公司的股份无变动，具体如下表所示：

姓名	公司任职	数量 (万股)	比例
宋勇	董事长	530.86	11.54%
宋洁	董事、总经理	241.30	5.24%
顾小丰	副董事长、副总经理	193.04	4.20%
张力冲	监事会主席、研发中心研发管理总监	5.00	0.11%
孙成艳	监事、诊断试剂研发中心总监	0.50	0.01%
张兴艳	财务负责人、财务总监	1.00	0.02%
仲维宇	副总经理、董事会秘书	5.00	0.11%
刘寒冰	医疗设备研发中心开发部硬件设计师	1.50	0.03%
沈继楠	医疗设备研发中心血细胞产品线经理	0.25	0.005%
汪博	医疗设备研发中心总监	2.50	0.05%
白晓亮	免疫化学发光产品线经理	0.25	0.0054%

瑞发投资直接持有本公司3,300万股股份，持股比例为71.7391%。公司董事宋勇、顾小丰、宋洁分别持有瑞发投资55.00%、20.00%、15.00%的股权，间接持有本公司的股份。公司董事长宋勇的弟弟宋超持有瑞发投资10.00%的股权，间接持有本公司的股份。

上述人员所持股份未被质押或冻结，亦不存在其他有争议的情况。

除上述股份外，本公司其他董事、监事、高级管理人员、其他核心人员及其近亲属均未以其他方式直接或间接持有本公司股份。

三、董事、监事、高级管理人员、其他核心人员其他对外投资情况

截至2014年6月30日，除公司独立董事姜峰持有医旭投资管理（北京）有限公司60%的股权外，公司其他董事、监事、高级管理人员及其他核心人员不存在其他对外投资情况。

四、董事、监事、高级管理人员、其他核心人员薪酬情况

（一）薪酬构成

公司董事（独立董事除外）、监事、高级管理人员的薪酬主要由工资及年终奖

构成；独立董事的薪酬由履职津贴构成。

（二）确定依据及履行的程序

1、薪酬确定依据

（1）公司董事、高级管理人员薪酬方案由公司董事会薪酬与考核委员会结合公司定薪原则提出；

（2）公司独立董事津贴方案由公司董事会薪酬与考核委员会根据相关法律、法规的要求并结合公司的实际情况提出；

（3）公司监事均在公司担任其他管理职务，薪酬方案依据其所担任的管理职务，按照公司定薪原则进行确认；

（4）核心技术人员在公司依据其在公司所担任的职务，薪酬方案按照公司定薪原则进行确认。

2、履行的程序

董事薪酬方案、独立董事津贴方案、高级管理人员薪酬方案经由公司第一届董事会薪酬与考核委员会第一次会议提出，报经公司第一届董事会第九次会议同意后，提交2010年年度股东大会审议通过实施。

公司监事均在公司担任其他管理职务，薪酬方案依据其所担任的管理职务，按照公司《员工薪酬等级福利管理标准》进行确认；

其他核心技术人员在公司依据其在公司所担任的职务，按照公司《员工薪酬等级福利管理标准》进行确认。

（三）最近一年薪酬领取情况

最近一年，公司董事、监事、高级管理人员、其他核心人员薪酬情况如下：

姓名	公司任职	2013年度薪酬 (万元)
宋勇	董事长	14
宋洁	董事、总经理	120
顾小丰	副董事长、副总经理	60
丁家华	董事	12
康熙雄	独立董事	6
姜峰	独立董事	6
季丰	独立董事	6
张力冲	监事会主席、研发中心研发管理总监	48

于歌	监事、安全管理办公室主任	8
张兴艳	财务负责人、财务总监	24
仲维宇	副总经理、董事会秘书	50
刘寒冰	医疗设备研发系统硬件设计师	24
沈继楠	医疗设备研发中心血细胞产品线经理	22
汪博	医疗设备研发系统研发总监	36
孙成艳	监事、诊断试剂研发系统研发总监	24
白晓亮	免疫化学发光产品线经理	16

(四) 董事、监事、高级管理人员薪酬总额占利润总额比例

公司董事、监事、高级管理人员、其他核心人员最近三年内薪酬总额占各期利润总额的比重如下表：

项目	2013 年	2012 年	2011 年
董事、监事、高级管理人员、其他核心人员薪酬总额	476.00	554.00	478.02
利润总额	10,568.32	9,552.66	8,779.12
占比	4.50%	5.80%	5.44%

公司董事、监事、高级管理人员、其他核心人员薪酬总额2013年度占比较2012年度下降1.3个百分点主要是因为：原监事会主席于明新及其他三名核心人员的离职导致这4类人员的薪酬总额较上年同期下降了115万元。

公司董事、监事、高级管理人员、其他核心人员除领取薪酬外未在发行人及其关联企业享受其他待遇和退休金计划等。

自2011年起，公司的三名独立董事每年津贴6万元/人。

五、董事、监事、高级管理人员、其他核心人员兼职情况

截至 2014 年 6 月 30 日，公司董事、监事、高级管理人员及其他核心人员在其他公司兼任执行职务的情况如下：

姓名	本公司任职	兼职情况	兼职单位与本公司关系
宋 勇	董事长	长春瑞发投资有限公司执行董事兼总经理	公司控股股东
丁家华	董事	北京博晖创新光电技术股份有限公司独立董事	无
姜 峰	独立董事	广东宝莱特医用科技股份有限公司独立董事	无
		广东冠昊生物科技股份有限公司独立董事	无
		浙江天松医疗器械股份有限公司独立董事	无
		广东百合医疗科技股份有限公司独立董事	无
		医旭投资管理（北京）有限公司董事长	无

		先健科技公司非执行董事	无
季 丰	独立董事	大华会计师事务所（特殊普通合伙）执行合伙人	无
		铁岭新城投资控股股份有限公司独立董事	无
		金诚信矿业管理股份有限公司独立董事	无
康熙雄	独立董事	北京博晖创新光电技术股份有限公司独立董事	无

除上述情况外，公司董事、监事、高级管理人员及其他核心人员不存在其他对外兼职的情况。

六、董事、监事、高级管理人员及其他核心人员之间存在的亲属关系

宋勇与宋洁系兄妹关系。宋洁与顾小丰系夫妻关系。其他董事、监事、高级管理人员及其他核心人员之间不存在亲属关系。

七、董事、监事、高级管理人员及其他核心人员与公司签订的协议及其履行情况

本公司全体高级管理人员、核心技术人员及在公司有其他任职的董事、监事与公司签有《劳动合同书》；核心技术人员与公司签有《保密协议》。除此之外，本公司董事、监事、高级管理人员、其他核心人员未与公司签订其他协议。截至本招股说明书签署之日，上述合同、协议均正常履行，不存在违约情形。

八、董事、监事、高级管理人员的任职资格

截至本招股说明书签署之日，公司董事、监事、高级管理人员的任职资格均符合相关法律法规、规范性文件及《公司章程》的规定。

九、董事、监事、高级管理人员的变动情况

（一）董事变动情况

2010年7月26日，公司召开创立大会暨第一次股东大会，选举宋勇、宋洁、顾小丰、丁家华、康熙雄为董事，其中康熙雄为独立董事。同日召开的公司第一届董事会第一次会议选举宋勇担任董事长，顾小丰担任副董事长。

2010年12月28日，公司召开2010年第三次临时股东大会，选举姜峰、季丰为独立董事。

2013年8月3日，公司召开2013年第二次临时股东大会，选举宋勇、宋洁、顾小丰、丁家华、康熙雄、姜峰、季丰为第二届董事会董事，其中康熙雄、姜峰、季丰

为独立董事。同日召开的公司第二届董事会第一次会议选举宋勇担任第二届董事会董事长，顾小丰担任副董事长。

（二）监事变动情况

2010年7月26日，公司召开创立大会暨第一次股东大会，选举于明新、张力冲为股东代表担任的监事，与职工民主选举产生的监事于歌共同组成公司监事会。同日召开的第一届监事会第一次会议选举于明新担任监事会主席。

2013年8月3日，公司召开2013年第二次临时股东大会，选举张力冲、孙成艳为股东代表担任的监事，与职工民主选举产生的监事于歌共同组成公司第二届监事会。于明新由于个人原因离职而不再担任公司监事。同日召开的公司第二届监事会第一次会议选举张力冲为监事会主席。

（三）高级管理人员变动情况

2009年1月1日，宋洁担任公司总经理，顾小丰、仲维宇担任公司副总经理，张兴艳担任公司财务负责人。

2010年3月26日，公司任命张兴艳为财务总监。

2010年7月26日，公司召开第一届董事会第一次会议，聘任宋洁担任总经理，仲维宇担任副总经理、董事会秘书，张兴艳担任财务负责人。张兴艳同时兼任公司财务总监。顾小丰因担任公司副董事长职务，不兼任公司副总经理。

2010年12月10日，公司召开第一届董事会第四次会议，聘任顾小丰为副总经理。

2013年8月3日，公司召开第二届董事会第一次会议，继续聘任宋洁担任总经理、顾小丰担任副总经理、仲维宇担任副总经理兼董事会秘书、张兴艳担任财务负责人兼财务总监。

综上，报告期内公司董事、监事、高级管理人员未发生重大变化，董事、监事、高级管理人员的变动系正常工作变动，履行了必要的法律程序，符合相关法律、法规和《公司章程》的规定，对公司的持续经营不构成实质性影响。

十、公司治理结构建立健全情况

（一）报告期内公司治理缺陷及改进情况

本公司按照《公司法》、《证券法》等相关规定的要求，建立了由本公司股东大会、董事会、监事会和高级管理人员组成的公司治理结构。公司的最高权力机构是

股东大会，公司管理实行董事会领导下的总经理负责制。董事会下设董事会秘书及证券事务部。公司形成了权力机构、决策机构、监督机构及管理层之间权责明晰、运作规范、相互协调和相互制衡的机制。股东大会、董事会、监事会和高级管理人员均根据《公司法》、《公司章程》规定的内容行使职权并履行义务。

自2010年7月股份公司设立以来，本公司已建立了规范的法人治理结构。报告期内，本公司的股东大会、董事会、监事会、独立董事制度及董事会秘书制度均按照《公司章程》及公司治理制度规范有效运行。不存在董事会或高级管理人员违反《公司法》及其他规定行使职权的情形。

(二) 股东大会制度的建立健全及运行情况

本公司整体变更为股份有限公司之日至本招股说明书签署日，公司共召开了18次股东大会。本公司严格遵循有关法律、法规和《公司章程》的规定执行股东大会制度。股东认真履行股东义务，依法行使股东权利。股东大会机构和制度的建立及执行，对完善本公司治理和规范本公司运作发挥了积极的作用。全体股东以通讯或现场方式出席了历次股东大会。股东依法履行股东义务、行使股东权利，股东大会的召开及决议内容合法有效。

(三) 董事会制度的建立健全及运行情况

1、董事会构成

公司设董事会，对股东大会负责。2010年7月26日公司召开的创立大会暨第一次股东大会选举并产生了公司第一届董事会，成员为宋勇、宋洁、顾小丰、丁家华、康熙雄五人。2010年12月28日公司召开的2010年第三次临时股东大会，增选了姜峰、季丰两名独立董事。2013年8月3日，公司召开2013年第二次临时股东大会，选举宋勇、宋洁、顾小丰、丁家华、康熙雄、姜峰、季丰为第二届董事会董事，其中康熙雄、姜峰、季丰为独立董事。同日召开的公司第二届董事会第一次会议选举宋勇担任第二届董事会董事长，顾小丰担任副董事长。

目前，董事会由七名董事组成，其中独立董事三名。董事会设董事长一人，副董事长一人。本公司整体变更为股份有限公司之日至本招股说明书签署日，共召开了37次董事会会议。本公司董事会一直严格按照有关法律、法规和公司章程的规定规范运作。公司董事以通讯或现场方式出席了历次董事会，历次董事会的召开及决

议内容合法有效。

2、董事会专门委员会设置情况

2010年12月10日，公司召开第一届董事会第四次会议，通过了《关于设立董事会专业委员会的议案》，目前董事会专门委员会设置情况如下：

（1）战略发展委员会

战略发展委员会设主任委员一名、委员两名。其中，宋勇当选为主任委员，负责会议的召集和主持；康熙雄、姜峰当选为委员。

（2）审计委员会

审计委员会设主任委员一名、委员两名。其中，季丰当选为主任委员，负责会议的召集和主持；康熙雄、丁家华当选为委员。

审计委员会的主要职责是：

提议聘请或更换外部审计机构；监督公司的内部审计制度及其实施；负责内部审计与外部审计之间的沟通；审核公司的财务信息及其披露；审查公司内控制度；指导和监督审计部工作，审议审计部提交的工作计划和报告等；提名审计部的负责人；公司董事会授权的其它事项。

（3）提名委员会

提名委员会设主任委员一名、委员二名。其中，康熙雄当选为主任委员，负责会议的召集和主持；姜峰、宋洁当选为委员。

（4）薪酬与考核委员会

薪酬与考核委员会设主任委员一名、委员两名。其中，姜峰当选为主任委员，负责会议的召集和主持；季丰、顾小丰当选为委员。

（四）监事会制度的建立健全及运行情况

2010年7月26日公司召开的创立大会暨第一次股东大会选举并产生了公司第一届监事会成员，为于明新、张力冲两人。2010年7月26日，公司召开2010年临时职工代表大会，通过《关于选举职工代表监事的议案》，选举于歌先生为公司第一届监事会职工代表监事并依法履行监事职责，监事会中职工代表的比例不低于1/3。2013年8月3日，公司召开2013年第二次临时股东大会，选举张力冲、孙成艳为股东代表担任的监事，与职工民主选举产生的监事于歌共同组成公司第二届监事会。于明新不再担任公司监事。同日召开的公司第二届监事会第一次会议选举张力冲为监事会主席。

目前，监事会由1名监事会主席和其他2名监事组成，本公司整体变更为股份有限公司之日至本招股说明书签署日，共召开了15次监事会会议。本公司监事会按照法律法规和本公司《公司章程》的规定规范运作。公司监事以通讯或现场方式出席了历次监事会，历次监事会的召开及决议内容合法有效。

（五）独立董事制度的建立健全及运行情况

1、本公司独立董事

2010年7月26日公司召开的创立大会暨第一次股东大会选举并产生了公司第一届董事会，其中一名独立董事为康熙雄。2010年12月28日公司召开的2010年第三次临时股东大会，增选了姜峰、季丰两名独立董事。2013年8月3日，公司召开2013年第二次临时股东大会，选举康熙雄、姜峰、季丰连任独立董事。

目前，董事会共七名成员，其中包括三名独立董事，占董事会总人数的三分之一以上，符合中国证监会对上市公司治理结构的相关要求。本公司独立董事分别担任了战略发展委员会的委员、审计委员会、提名委员会、薪酬与考核委员会的主任委员、委员。

2、独立董事的制度安排

公司于2010年12月28日召开的2010年第三次临时股东大会，制定了《独立董事工作细则》。

3、独立董事履行职责情况

本公司引进独立董事后，独立董事积极参与公司决策，公司治理结构有较大改善，在关联交易及重大生产经营投资决策时，独立董事发挥了在财务、法律及战略决策等方面的专业特长，维护了全体股东的利益。

公司自建立独立董事制度以来，共召开了32次董事会，独立董事以通讯或现场方式出席了历次董事会。不存在独立董事对公司有关事项曾提出异议的情况。

本公司独立董事就本公司最近三年及一期的关联交易发表了独立意见（有关内容详见本招股说明书“第七节 同业竞争与关联交易”之“六、独立董事关于关联交易的意见”）。

（六）董事会秘书制度的建立健全及运行情况

1、董事会秘书情况

2010年7月26日，经公司第一届董事会第一次会议审议通过，公司聘请仲维宇为本公司副总经理兼董事会秘书。2013年8月3日，公司召开第二届董事会第一次会议，继续聘任仲维宇担任副总经理兼董事会秘书。

2、董事会秘书工作细则

公司设公司董事会秘书一名，董事会秘书任期三年，可连聘连任。负责公司股东大会和董事会会议的筹备、文件保管以及公司股东资料管理，办理信息披露事务等事宜。

董事会秘书应当遵守法律、行政法规、部门规章及公司章程的有关规定。

3、董事会秘书履行职责情况

公司自聘请董事会秘书以来，董事会秘书积极履行了其在公司信息披露事务和董事会相关事务方面的职责。

十一、发行人最近三年是否存在违法违规行为的情况

报告期内，公司一直依法经营，不存在重大违法违规行为。

公司营业外支出中罚款支出如下：

单位：元

项目	2014年1-6月	2013年	2012年	2011年
交通罚款	-	-	-	-
海关处罚	-	-	-	1,000.00
药品质量罚款	-	-	-	-
合计	-	-	-	1,000.00

2011年公司因出口货物申报型号、标识型号不一致被首都机场海关处以罚款人民币1,000元。

2011年4月，公司委托北京巡宇国际货运代理有限公司以暂时进出货物方式申报出口货物一票，申报出口货物品名为生化分析仪，申报型号为CS-1600，但经首都机场海关查验并经进一步调查认定，实际出口货物标注型号为CS-6400（该次出口货物品名实为CS-1600全自动生化分析仪，出厂时错误标识为CS-6400）。根据《中华人民共和国海关行政处罚实施条例》第十五条第一项的规定，首都机场海关决定对公司处以罚款人民币1,000元（首关缉违字[2011]427号）。

十二、公司最近三年资金占用和对外担保的情况

公司有严格的资金管理制度，报告期内不存在资金被股东及其控制的其他企业以借款、代偿债务、代垫款项或其他方式占用的情形。公司章程中已明确对外担保的审批权限和审议程序，报告期内不存在为股东及其控制的其他企业进行违规担保的情形。

十三、发行人的内部控制制度

（一）公司管理层对内部控制制度完整性、合理性及有效性的自我评估意见

董事会对公司的内部控制制度的自我评估意见如下：

“本公司认为根据财政部颁布的《企业内部控制基本规范》的要求，本公司于2014年6月30日在所有重大方面保持了与财务报表相关的有效的内部控制。”

（二）注册会计师对公司内部控制制度的鉴证意见

发行人会计师瑞华会计师事务所已就迪瑞医疗内部控制制度出具了《内部控制鉴证报告》[瑞华核字[2014]22010009号]，报告的结论性意见为：“我们认为，迪瑞医疗公司按照《企业内部控制基本规范》及相关规定，于2014年6月30日在所有重大方面保持了有效的与财务报表相关的内部控制。”

十四、公司资金管理、对外投资、担保的制度及执行情况

（一）资金管理制度

公司根据《公司法》、《深圳证券交易所创业板股票上市规则》等法律、法规、规范性文件及《公司章程》等规定，制定并经董事会审议通过了《资产管理制度》。该制度对公司资金管理作出了严格规定。

1、资金管理原则

公司通过设置财务部门岗位分离、加强资金存放管理、严格控制现金收支、杜绝坐支等措施，规范和完善公司资金管理制度。

2、货币资金日常业务标准

公司对日常经营过程中发生的资金收付业务进行规范，制定了资金审批、复核、批准、授权的流程，并对现金收支制定了严格的标准，提高公司的资金管理效率。

3、货币资金盘点标准

公司为加强对货币资金的管理，制定了货币资金盘点制度，做到日清月结、账

实相符。

（二）对外投资制度

公司根据《公司法》、《深圳证券交易所创业板股票上市规则》等法律、法规、规范性文件及《公司章程》等规定，制定并经股东大会审议通过了《重大交易管理制度》。该制度对公司对外投资（含委托理财、对子公司投资等）的决定程序和披露义务进行了如下规定：

1、对外投资达到下列标准之一的，应当提交股东大会审议并及时披露：

1) 交易涉及的资产总额（同时存在账面值和评估值的，以较高者作为计算依据）占公司最近1期经审计总资产的50%以上；

2) 交易标的（如股权）在最近1个会计年度相关的营业收入占公司最近1个会计年度经审计营业收入的50%以上，且绝对金额超过3,000万元人民币；

3) 交易标的（如股权）在最近1个会计年度相关的净利润占公司最近1个会计年度经审计净利润的50%以上，且绝对金额超过300万元人民币；

4) 交易的成交金额（含承担债务和费用）占公司最近1期经审计净资产的50%以上，且绝对金额超过3,000万元人民币；

5) 交易产生的利润占公司最近1个会计年度经审计净利润的50%以上，且绝对金额超过300万元人民币。

2、对外投资未达到应提交股东大会审议标准，但达到下列标准之一的，应当提交董事会审议并及时披露：

1) 交易涉及的资产总额（同时存在账面值和评估值的，以较高者作为计算依据）占公司最近1期经审计总资产的10%以上；

2) 交易标的（如股权）在最近1个会计年度相关的营业收入占公司最近1个会计年度经审计营业收入的10%以上，且绝对金额超过500万元人民币；

3) 交易标的（如股权）在最近1个会计年度相关的净利润占公司最近1个会计年度经审计净利润的10%以上，且绝对金额超过100万元人民币；

4) 交易的成交金额（含承担债务和费用）占公司最近1期经审计净资产的10%以上，且绝对金额超过500万元人民币；

5) 交易产生的利润占公司最近1个会计年度经审计净利润的10%以上，且绝对金额超过100万元人民币；

6) 公司进行证券投资、委托理财或衍生产品投资事项应由公司董事会或股东大会审议批准, 不得将委托理财审批权授予公司董事个人或经营管理层行使。

3、其他交易金额应提交股东大会、董事会审议通过标准的交易由公司总经理审议批准。

(三) 对外担保制度

公司根据《公司法》、《证券法》、《担保法》、《关于规范上市公司与关联方资金往来及上市公司对外担保若干问题的通知》、《关于规范上市公司对外担保行为的通知》、《深圳证券交易所创业板股票上市规则》等法律、法规、规范性文件及《公司章程》的有关规定, 制定并经股东大会审议通过了《对外担保管理制度》。该制度对公司对外担保的决策程序及披露义务进行了如下规定:

1、公司下列对外担保行为, 须经董事会审议通过后提交股东大会审议通过, 并及时披露:

- 1) 单笔担保额超过公司最近一期经审计净资产10%的担保;
 - 2) 公司及子公司的对外担保总额, 超过公司最近一期经审计净资产50%以后提供的任何担保;
 - 3) 公司的对外担保总额, 达到或超过最近一期经审计总资产的30%以后提供的任何担保;
 - 4) 为资产负债率超过70%的担保对象提供的担保;
 - 5) 连续12个月内担保金额超过公司最近一期经审计总资产的30%;
 - 6) 连续12个月内担保金额超过公司最近一期经审计净资产的50%且绝对金额超过3,000万元人民币;
 - 7) 对股东、实际控制人及其关联人提供的担保;
 - 8) 对公司其他关联人提供的担保;
 - 9) 法律、法规、规范性文件及公司章程规定的其他担保事项。
- 2、其他对外担保事项, 由公司董事会审议通过并及时披露。

最近三年, 公司未发生对外担保事项, 所有资金管理、对外投资事项均履行了相应的决策程序。

十五、公司对投资者权益保护的情况

(一) 内部信息披露制度与流程

为保障投资者依法享有获取公司信息的权利，确保信息披露的真实、准确、完整、及时、公平，公司按照《公司法》、《深圳证券交易所创业板股票上市规则》等法律、法规、规范性文件及《公司章程》等规定，制定了《信息披露管理办法》，对信息披露的基本原则、内容、程序作了具体规定，对公司的信息披露作出了制度性的安排。

公司本次公开发行股票并在创业板上市后，将按照《公司法》、《公司章程》、《信息披露管理办法》等相关规定将公司年度财务报告、公司重大经营决策事项文件等财务信息和经营信息及时、准确、真实、完整地向公司股东公开，可有效地保证股东对公司信息的知情权。

（二）股东投票机制

《公司章程》明确规定公司股东参与重大决策和选择管理者的权利，对于超出公司章程规定的董事会权利范围的重大事项，报告期内均通过股东会决议通过。公司股东通过选举董事组成董事会，形成公司日常权力机构。公司建立累积投票制选举公司董事，中小投资者单独计票等机制，对法定事项采取网络投票方式召开股东大会进行审议表决。公司股东在获取公司信息、享有资产收益、参与重大决策和选择管理者等方面的权利得到有效的保障。

（三）其他保护投资者合法权益的措施

《公司章程》按照公司法的规定明确了经营利润的分配顺序以及股东通过股东大会对于分红金额、分红方式等方面的决定权。报告期内公司关于年度经营利润的分配决议均符合公司法和公司章程规定，充分尊重了公司股东对出资形成收益所享有的资产收益权。

2011年3月22日，公司2011年第二次临时股东大会审议通过《募集资金决策制度》、《信息披露管理办法》等保护公众股东权益方面的制度，以保障投资者及时、真实、准确、完整地获取公司相关资料和信息。公司由董事会秘书负责投资者关系维护，确保该制度的有效实施，保障投资者依法获取公司信息的权利。

目前，公司能够按照《公司法》、《公司章程》及公司内部各项管理制度的规定履行保护投资者权益的义务，不存在侵害投资者合法权益的行为。

第九节 财务会计信息与管理层分析

除特别说明外，本节财务会计数据均引自经具有证券期货从业资格的瑞华会计师事务所（特殊普通合伙）审计的财务报告（瑞华审字[2014]22010003号）。本公司提醒投资者关注本招股说明书所附财务报告和审计报告全文，以获取全部的财务资料。

一、公司财务报表

（一）合并资产负债表

单位：元

项目	2014.6.30	2013.12.31	2012.12.31	2011.12.31
流动资产：				
货币资金	104,574,178.14	91,348,063.34	105,400,002.15	84,673,439.53
交易性金融资产	30,000,000.00	25,000,000.00	-	-
应收票据	-	-	118,831.30	-
应收账款	68,370,054.33	77,690,937.09	64,716,633.34	47,047,958.78
预付款项	11,179,191.86	11,276,639.28	12,464,322.78	13,565,208.30
其他应收款	6,743,927.63	5,500,169.48	6,189,488.71	8,437,227.90
存货	178,983,928.01	163,234,170.99	144,412,912.16	120,261,085.75
流动资产合计	399,851,279.97	374,049,980.18	333,302,190.44	273,984,920.26
非流动资产：				
固定资产	156,583,456.39	159,019,214.43	56,733,849.46	53,786,011.37
在建工程	1,396,579.64	800,658.80	90,754,107.27	48,895,933.33
无形资产	8,838,882.34	9,080,766.43	10,498,309.56	8,651,904.57
长期待摊费用	564,001.90	678,212.22	-	-
递延所得税资产	1,899,492.69	2,384,084.02	1,534,840.71	537,902.88
非流动资产合计	169,282,412.96	171,962,935.90	159,521,107.00	111,871,752.15
资产总计	569,133,692.93	546,012,916.08	492,823,297.44	385,856,672.41
负债和股东权益				
流动负债：				
短期借款	-	-	27,420,924.38	50,000,000.00
应付票据	19,525,296.17	22,499,874.92	23,882,755.72	18,037,346.93
应付账款	30,668,624.63	44,018,285.52	42,761,481.39	28,686,417.87
预收款项	19,961,130.87	17,847,378.63	20,541,808.54	11,559,267.85
应付职工薪酬	9,100,218.97	10,548,981.59	6,841,993.59	6,052,558.16
应交税费	7,543,005.03	12,472,305.57	5,400,729.06	9,982,669.56

项目	2014.6.30	2013.12.31	2012.12.31	2011.12.31
其他应付款	2,327,032.94	2,064,672.40	500,548.57	384,011.12
流动负债合计	89,125,308.61	109,451,498.63	127,350,241.25	124,702,271.49
非流动负债：				
预计负债	1,621,444.00	1,953,958.00	1,759,061.26	-
其他非流动负债	35,025,122.86	35,530,473.52	27,884,833.33	9,547,833.33
非流动负债合计	36,646,566.86	37,484,431.52	29,643,894.59	9,547,833.33
负债合计	125,771,875.47	146,935,930.15	156,994,135.84	134,250,104.82
股东权益：				
股本	46,000,000.00	46,000,000.00	46,000,000.00	46,000,000.00
资本公积	97,917,284.10	97,917,284.10	97,917,284.10	97,917,284.10
盈余公积	28,502,743.96	28,502,743.96	19,154,467.26	10,745,534.40
未分配利润	270,941,789.40	226,656,957.87	172,757,410.24	96,943,749.09
归属于母公司股东权益	443,361,817.46	399,076,985.93	335,829,161.60	251,606,567.59
股东权益合计	443,361,817.46	399,076,985.93	335,829,161.60	251,606,567.59
负债和股东权益总计	569,133,692.93	546,012,916.08	492,823,297.44	385,856,672.41

(二) 合并利润表

单位：元

项目	2014年1-6月	2013年度	2012年度	2011年度
一、营业总收入	212,560,051.58	464,403,761.40	413,634,969.90	358,055,014.11
其中：营业收入	212,560,051.58	464,403,761.40	413,634,969.90	358,055,014.11
二、营业总成本	168,807,697.81	372,550,104.87	331,359,195.09	278,917,126.71
其中：营业成本	95,383,017.88	204,918,303.14	183,476,717.15	167,541,115.86
营业税金及附加	1,993,348.11	5,025,514.81	4,506,754.71	2,871,887.39
销售费用	36,598,517.85	80,001,929.16	72,804,486.84	61,588,523.27
管理费用	35,604,811.66	73,353,128.67	61,464,005.03	41,946,056.15
财务费用	-1,158,259.27	1,324,162.19	2,163,431.88	2,778,445.75
资产减值损失	386,261.58	7,927,066.90	6,943,799.48	2,191,098.29
投资收益	178,969.88			
三、营业利润	43,931,323.65	91,853,656.53	82,275,774.81	79,137,887.40
加：营业外收入	6,615,274.11	15,135,565.14	14,005,178.47	9,399,476.69
减：营业外支出	140,993.38	1,074,908.23	588,608.62	405,796.85
其中：非流动资产处置损失	87,748.03	444.98	42,015.70	24,407.34
四、利润总额	50,405,604.38	105,914,313.44	95,692,344.66	88,131,567.24
减：所得税费用	6,120,772.85	12,306,489.11	11,469,750.65	11,820,942.82
五、净利润	44,284,831.53	93,607,824.33	84,222,594.01	76,310,624.42
归属于母公司股东的净利润	44,284,831.53	93,607,824.33	84,222,594.01	76,310,624.42
少数股东损益	-	-	-	-

项目	2014年1-6月	2013年度	2012年度	2011年度
六、每股收益				
（一）基本每股收益	0.96	2.03	1.83	1.66
（二）稀释每股收益	0.96	2.03	1.83	1.66

（三）合并现金流量表

单位：元

项目	2014年1-6月	2013年度	2012年度	2011年度
一、经营活动产生的现金流量：				
销售商品、提供劳务收到的现金	254,268,542.53	506,877,890.86	461,117,166.69	391,315,297.96
收到的税费返还	3,910,666.76	7,155,860.70	7,394,388.42	-
收到其他与经营活动有关的现金	2,781,569.97	11,092,827.62	9,475,682.79	9,833,606.49
经营活动现金流入小计	260,960,779.26	525,126,579.18	477,987,237.90	401,148,904.45
购买商品、接受劳务支付的现金	127,588,466.57	249,434,566.69	222,519,046.17	224,374,920.81
支付给职工以及为职工支付的现金	50,864,256.56	97,575,896.06	85,835,653.86	66,884,475.52
支付的各项税费	21,068,140.20	35,534,964.05	43,566,694.61	20,006,028.03
支付其他与经营活动有关的现金	24,754,297.90	57,700,112.95	60,649,690.33	50,804,959.52
经营活动现金流出小计	224,275,161.23	440,245,539.75	412,571,084.97	362,070,383.88
经营活动产生的现金流量净额	36,685,618.03	84,881,039.43	65,416,152.93	39,078,520.57
二、投资活动产生的现金流量：				
取得投资收益收到的现金	178,969.88	-	-	-
处置固定资产、无形资产和其他长期资产收回的现金净额	4,015.00	390,000.00	195,000.00	-
收到其他与投资活动有关的现金	-	7,792,000.00	18,540,000.00	4,330,000.00
投资活动现金流入小计	182,984.88	8,182,000.00	18,735,000.00	4,330,000.00
购建固定资产、无形资产和其他长期资产支付的现金	18,190,741.69	22,477,718.09	37,016,181.30	64,788,254.31
投资活动现金流出小计	18,190,741.69	22,477,718.09	37,016,181.30	64,788,254.31
投资活动产生的现金流量净额	-18,007,756.81	-14,295,718.09	-18,281,181.30	-60,458,254.31
三、筹资活动产生的现金流量：				
取得借款收到的现金	-	-	38,445,294.58	60,000,000.00
筹资活动现金流入小计	-	-	38,445,294.58	60,000,000.00
偿还债务支付的现金	-	27,364,787.29	61,024,370.20	10,000,000.00
分配股利、利润或偿付利息支付的现金	-	30,486,456.51	2,204,944.23	1,916,888.88
支付其他与筹资活动有关的现金	659,224.60	750,000.00	400,000.00	1,941,432.00
筹资活动现金流出小计	659,224.60	58,601,243.80	63,629,314.43	13,858,320.88
筹资活动产生的现金流量净额	-659,224.60	-58,601,243.80	-25,184,019.85	46,141,679.12
四、汇率变动对现金的影响	207,478.18	-928,440.35	-401,965.16	-299,526.42
五、现金及现金等价物净增加额	18,226,114.80	11,055,637.19	21,548,986.62	24,462,418.96

项目	2014年1-6月	2013年度	2012年度	2011年度
加：期初现金及现金等价物余额	116,348,063.34	105,292,426.15	83,743,439.53	59,281,020.57
六、期末现金及现金等价物余额	134,574,178.14	116,348,063.34	105,292,426.15	83,743,439.53

为了详细了解公司报告期内财务状况、经营成果及现金流量情况，投资者可参阅公司备查文件中的财务报表和审计报告。

二、发行人财务报表的编制基础、合并财务报表范围及变化情况

（一）财务报表编制基础

本公司财务报表以持续经营假设为基础，根据实际发生的交易和事项，按照财政部于2006年2月15日颁布的企业会计准则，并基于本节“五、发行人报告期内采用的主要会计政策和会计估计”所述的主要会计政策、会计估计而编制。

（二）合并财务报表范围及变化情况

报告期内纳入合并报表范围的子公司：

公司名称	注册地址	注册资本（万元）	持股比例	成立日期
长春瑞克医疗科技有限公司	长春市高新区星河街46号5楼	500.00	100%	2010.11

公司于2010年11月出资500万元设立全资子公司瑞克医疗，2010年度合并财务报表的合并范围增加了该子公司。

三、会计师事务所关于发行人财务报表的审计意见类型

受公司委托，瑞华会计师事务所（特殊普通合伙）对公司2011年、2012年、2013年及2014年1-6月财务报表进行了审计，并出具了标准无保留意见的《审计报告》（瑞华审字[2014]22010003号）。

四、影响收入、成本、费用和利润的主要因素，以及对公司具有核心意义，或其变动对业绩变动具有较强预示作用的财务或非财务指标分析

（一）影响公司收入、成本、费用和利润的主要因素

1、公司的产品结构和技术水平是影响公司收入的核心因素

2011年-2013年，公司仪器、试纸、试剂三大类产品均实现了业务的持续增长。面对体外诊断市场良好的市场需求、国家对医疗器械行业的多项鼓励政策，决定公司收入持续增长的核心因素是公司的产品结构和技术水平。报告期内，公司不

断研发和推出新产品，随着CS-1600、CS-6400、BF-6800、BF-6880、FUS-200、FUS-2000、H-900等新产品的推出和持续市场推广，公司仪器类产品的整体性能不断提升、产品成熟度不断改进、产品整体的市场竞争力不断提高，这有力推动了公司仪器业务收入的持续增长，2011年-2013年仪器类产品业务收入的增长率分别为95.40%、9.99%、6.27%。仪器类产品销售的增长有力带动了公司试剂产品的销售，2011年-2013年试剂产品业务收入增长率分别为203.56%、92.46%、47.35%，占公司主营业务收入的比例逐年提升，分别为8.64%、14.40%、18.90%。试纸类产品收入稳定增长，2011年-2013年试纸类产品的增长率分别为14.90%、2.00%、6.65%。

2、公司产品的毛利率和业务费用率是决定公司利润的重要因素

报告期内，随着公司新型、大型仪器产品的推出和市场推广，仪器类产品的毛利率基本稳定，分别为42.18%、43.44%、41.81%、41.38%。由于仪器产品的销售有力带动了具有较高毛利率的试剂产品的销售，试剂产品占公司业务收入比例逐年提高，报告期内公司产品整体毛利率基本稳定，主营业务毛利率分别为53.18%、55.60%、55.84%、55.11%。公司产品稳定和良好的毛利率是公司利润增长的核心因素。同时报告期内公司稳定的销售费用率和有效管控的管理费用率，支持了公司利润的持续增长。

(二) 对公司具有核心意义，或其变动对业绩变动具有较强预示作用的财务或非财务指标

公司管理层认为，公司主营业务收入、毛利率、净利润、经营活动现金流量为对公司具有核心意义，或其变动对业绩变动具有较强预示作用的财务指标。报告期内，公司营业收入与净利润逐年增长，2012年、2013年、2014年1-6月主营业务收入增长率分别为15.49%、12.25%、1.03%，净利润增长率分别为10.37%、11.14%、16.97%。此外，公司报告期内累计实现经营活动现金流量净额为22,606.13万元，累计实现净利润为29,842.58万元，各期主营业务毛利率分别为53.18%、55.60%、55.84%、55.11%，体现出公司较强的现金经营管理能力与较高盈利能力。综上，上述相关指标表明公司报告期内经营情况良好，具有较强的盈利能力、持续发展能力，预计在未来经营环境未发生重大变化的前提下，公司仍将具有较强持续盈利能力与市场竞争力。

五、发行人报告期内采用的主要会计政策和会计估计

（一）收入确认原则和计量方法

1、商品销售收入

公司商品销售收入同时满足下列条件时才能予以确认：

- 1) 公司已将商品所有权上的主要风险和报酬转移给购货方；
- 2) 公司既没有保留通常与所有权相联系的继续管理权，也没有对已售出的商品实施有效控制；
- 3) 收入的金额能够可靠地计量；
- 4) 相关的经济利益很可能流入企业；
- 5) 相关的已发生或将发生的成本能够可靠地计量。

公司各业务模式下收入确认具体情况：

项目	销售模式	结算模式	收入确认时点	收入确认凭证
国内销售	直销	信用付款	商品发出，客户验收确认后确认销售收入	客户验收确认文件、提货凭证或物流单据
	买断式经销	预付全款、信用付款	商品发出，经销商验收确认后确认销售收入	经销商验收确认文件、提货凭证或物流单据
国外销售	买断式经销 (EXW)	预付全款、信用付款、信用证付款	“货物运出工厂”即标志着已将所有权上的主要风险和报酬转移给购货方，采用 EXW 贸易条款时公司于货物发出日确认销售收入	提货凭证或物流单据
	买断式经销 (FOB)		“货物越过船舷”标志着已将产品所有权上的主要风险和报酬转移给购货方。公司在货物已报关出口，且取得船运公司或航运公司出具的提单后，于提单日期确认销售收入	报关单，船运公司或航运公司出具的提单
	买断式经销 (CIF)			

（1）经销商结算方式

公司与经销商的结算方式如下：

项目	销售模式	结算模式
国内销售	买断式经销	预付全款、信用付款
国外销售	买断式经销 (EXW)	预付全款、信用付款、信用证付款
	买断式经销 (FOB)	
	买断式经销 (CIF)	

（2）公司与经销商的销售模式为包销

公司国内外经销商销售模式均为包销。公司按照市场价格对经销商进行销售，经销商以自筹资金买断商品，对终端客户进行销售。经销商自负盈亏，公司对其未售出产品不负有回购义务。

(3) 公司产品终端销售核查情况

在货物发出并经经销商验收后，商品所有权和报酬随之转移，公司既不再保留继续管理权，也不再对商品实施控制，商品的所有权归经销商所有，公司实现了最终销售。同时，经销商为避免占用过多资金，大多是在有明确终端客户后，向公司进行采购，经销商期末库存商品合理，部分独家或一级经销商根据自身销售特点和需求适当备货，符合行业特点。

保荐机构对公司产品最终销售情况进行了核查，具体核查过程如下：

1) 2011 年度经销商最终销售情况核查

①2011 年度国内前 50 大经销商最终销售情况核查

保荐机构通过实地走访、书面函证、电话访谈、收集装机验收报告等方式对发行人 2011 年度国内前五十大经销商（占国内主营业务收入的比例为 52.30%）进行核查，其中实地走访 22 家经销商（占国内主营业务收入的比例为 34.91%）、45 家终端医院、书面函证 34 家经销商、电话访谈 28 家经销商、收集 576 份装机验收报告，经核查，发行人 2011 年国内前五十大经销商在 2009 年、2010 年、2011 年的期末库存总额占其当期向公司采购额的比例较低，保荐机构认为：发行人国内前五十大经销商库存水平正常，大部分产品已销售到终端客户。

②2011 年度国外前 30 大经销商最终销售情况核查

保荐机构通过实地走访、书面函证、电话访谈、收集出口报关单及出口收汇核销单等方式对发行人 2011 年度国外前三十大经销商（占国外主营业务收入的比例为 63.08%）进行核查，其中实地走访 2 家（占国外主营业务收入的比例为 16.85%）、书面函证 5 家、电话访谈 16 家、收集合同金额在 20 万元以上的出口报关单及出口收汇核销单，经核查，发行人 2011 年国外前三十大经销商在 2009 年、2010 年、2011 年的期末库存总额占其当期向发行人采购额的比例较低，保荐机构认为：发行人国外前三十大经销商库存水平正常，大部分产品已销售到终端客户。

③其他经销商最终销售情况核查

除上述实地走访的经销商及终端医院外，保荐机构还实地走访了另外 4 家经销

商、5 家医院。

保荐机构通过实地走访（实地走访 28 家经销商，其中国内 26 家，国外 2 家；实地走访 56 家终端医院，其中国内 50 家，国外 6 家）、书面函证、电话访谈、收集装机验收报告等方式对发行人产品最终销售情况进行核查。

经核查，保荐机构认为：发行人产品实现了最终销售，经销商包销的产品大部分已销售到终端客户，发行人销售收入真实。

申报会计师通过书面回函、抽查最终客户的装机验收单、查阅出口报关单等方式进行核查，并对吉林省主要经销商及终端客户进行了现场走访。

申报会计师认为：发行人已经对与经销商的结算方式进行如实披露，发行人与经销商之间的合作方式为包销即买断式经销，且已实现了最终销售，经销商包销的产品大部分已销售到终端客户。

2) 2012 年度、2013 年经销商最终销售情况核查

保荐机构对发行人 2012 年度重点客户进行了实地访谈，共走访 45 家（其中国内 42 家、国外 3 家）。保荐机构对发行人 2012 年度主要客户期末库存情况进行书面函证，共收到回函 198 份。

保荐机构对发行人 2013 年度重点客户进行了实地走访，共走访 29 家国内一级经销商，103 家国内二级经销商及 40 家终端医院，收集装机验收报告 172 份，委托外部独立市场调查机构走访终端医院 467 家。保荐机构对发行人 2013 年度另外 14 家客户期末库存情况进行书面函证。

经核查，保荐机构认为：发行人产品实现了最终销售，经销商包销的产品大部分已销售到终端客户，发行人销售收入真实。

2、收入确认政策的补充说明

(1) 公司各业务模式下收入确认具体情况：

项目	销售模式	结算模式	收入确认时点	收入确认凭证
国内销售	直销	信用付款	商品发出，客户验收确认后确认销售收入	客户验收确认文件、提货凭证或物流单据
	买断式经销	预付全款、信用付款	商品发出，经销商验收确认后确认销售收入	经销商验收确认文件、提货凭证或物流单据
国外销售	买断式经销 (EXW)	预付全款、信用付款、信用证付款	“货物运出工厂”即标志着已将所有权上的主要风险和报酬转移给购货方，采用 EXW 贸易条款时公司于货物发出日	提货凭证或物流单据

			确认销售收入	
	买断式经销 (FOB、CIF)		“货物越过船舷”标志着已将产品所有权上的主要风险和报酬转移给购货方。公司在货物已报关出口，且取得船运公司或航运公司出具的提单后，于提单日期确认销售收入	报关单，船运公司或航运公司出具的提单

根据公司陈述的会计政策，公司国内商品销售收入确认时点为商品发出且经客户验收确认后确认销售收入的实现。

(2) 公司日常执行中收入确认时点的判断标准

公司日常工作中要求客户验收货物后将相关验收确认单传真至公司商务部或电话通知公司商务部，但由于公司日常发货非常频繁（每年平均在 10,000 笔以上），且货物价值从几百元至几百万元不等，致使公司客户不愿意逐笔提供验收单。2011 年、2012 年公司取得客户书面验收单的销售收入分别为 1,543.22 万元、2,056.47 万元，占当年国内销售收入比例分别为 7.02%、7.57%（注：2010 年时执行当时发货确认收入的政策，期末尚未要求客户提供书面验收单）。

公司为方便实物流管理及简化财务工作流程，在日常使用 ERP 系统进行财务核算时，在货物发出时确认收入。但在报告期期末，公司要求客户提供书面验收单，针对接近期末时点的发货逐笔进行检查并确认客户是否收到货物。公司财务人员于每会计期末根据已接到客户验收单及未接到客户验收单两种情况对已确认的收入进行调整，具体调整原则如下：

分类	收入确认依据	会计处理	备注
一、已接到客户验收单的业务			
1、签收日期在会计期内	发货单、合同、发票及货物验收单	不需调整财务数据	
2、签收日期在会计期之后	发货单、合同、发票及货物验收单	作为跨期收入，冲减已确认收入	
二、未接到客户验收单的业务			
1、6 月或 12 月 26 日以前的发货业务	发货单、合同、发票且客户对所购货物无异议	客户对所购货物无异议，不需调整财务数据	根据发货经验，国内货物一般 6 日能送达客户
2、6 月或 12 月 26 日及以后的发货业务	不确认收入	作为跨期收入，冲减已确认收入	

公司在日常使用 ERP 系统进行财务核算时采取发货即确认收入的方式，但在每个会计期末，公司都将按货物验收原则对已确认的收入进行调整，调整后确认的收

入与按照已披露的会计政策确认的收入数据是一致的。因此，公司实际执行的会计政策与已披露的会计政策是一致的。

（3）改进后收入确认时点判断标准

针对公司日常发货频繁、货物价值大小不等的具体情况，为更好地遵守及执行收入确认会计政策，公司将严格按照以下改进后的政策执行：公司对单笔销售金额在 10 万元以下的货物验收进行电话确认，单笔销售金额在 10 万元以上（含 10 万元）的要求客户向公司提供货物验收的书面确认。

3、提供劳务

（1）本公司在资产负债表日提供劳务交易的结果能够可靠估计的，采用完工百分比法确认提供劳务收入。完工百分比法，是指按照提供劳务交易的完工进度确认收入与费用的方法。提供劳务交易的结果能够可靠估计，是指同时满足下列条件：

- 1) 收入的金额能够可靠地计量；
- 2) 相关的经济利益很可能流入企业；
- 3) 交易的完工进度能够可靠地确定；
- 4) 交易中已发生和将发生的成本能够可靠地计量。

（2）提供劳务交易的结果在资产负债表日不能够可靠估计的，分别下列情况处理：

1) 已经发生的劳务成本预计能够得到补偿，按已经发生的劳务成本金额确认提供劳务收入，并按相同金额结转劳务成本；

2) 已经发生的劳务成本预计不能够得到补偿，将已经发生的劳务成本计入当期损益不确认劳务收入。

4、让渡资产使用权

让渡资产使用权收入包括利息收入、使用费收入等，在同时满足以下条件时予以确认：

- （1）与交易相关的经济利益能够流入企业；
- （2）收入的金额能够可靠地计量。

（二）应收款项坏账准备计提方法

本公司应收款项（包含应收账款和其他应收款等）按合同或协议价款作为初始入账金额。凡因债务人破产，依照法律清偿程序清偿后仍无法收回；或因债务人死

亡，既无遗产可供清偿，又无义务承担人，确实无法收回；或因债务人逾期未能履行偿债义务，经法定程序审核批准，该等应收款项列为坏账损失。本公司坏账损失核算采用备抵法。

1、单项金额重大并单项计提坏账准备的应收款项的确认标准和坏账准备的计提方法

单项金额重大的应收款项是指期末余额在 50 万元以上的款项。对于单项金额重大的应收款项，单独进行减值测试。有客观证据表明其发生了减值的，根据其未来现金流量现值低于其账面价值的差额，确认减值损失，计提减值准备。

2、按组合计提坏账准备的应收款项的确认标准和坏账准备的计提方法

对于单项金额非重大以及经单独测试后未发生减值的应收款项，按账龄划分为若干组合，再按这些应收款项组合余额的一定比例计算确定减值损失，计提坏账准备。公司确定的计提坏账准备的比例为：

账 龄	应收账款计提比例	其他应收款计提比例
1 年以内（含 1 年）	5%	5%
1-2 年（含 2 年）	10%	10%
2-3 年（含 3 年）	30%	30%
3-4 年（含 4 年）	50%	50%
4-5 年（含 5 年）	80%	80%
5 年以上	100%	100%

公司与同行业上市公司坏账计提比例对比如下：

账 龄	坏账准备计提比例（%）		
	迪瑞医疗	科华生物	达安基因
1 年以内（含 1 年）	5	6	0.5
1-2 年（含 2 年）	10	6	10
2-3 年（含 3 年）	30	6	15
3-4 年（含 4 年）	50	6	40
4-5 年（含 5 年）	80	6	60
5 年以上	100	6	100

由上表可以看出，发行人坏账准备计提比例与同行业上市公司相比更为谨慎。

3、单项金额虽不重大但单项计提坏账准备的应收款项的确认标准和坏账准备的计提方法

对于单项金额不重大但个别信用风险特征明显不同，已有客观证据表明其发生了减值的应收款项，如按账龄分析法计提的坏账准备不能反映实际情况，本公司单独进行减值测试。根据其未来现金流量现值低于其账面价值的差额，确认减值损失，并据此计提相应的坏账准备。

4、对于其他应收款项的坏账准备计提方法

对于应收票据、预付款项、应收利息、应收股利、长期应收款按个别认定法进行减值测试。有客观证据表明其发生了减值的，根据其未来现金流量现值低于其账面价值的差额，确认减值损失，计提坏账准备。本公司与控股子公司及控股子公司之间的应收款项不计提坏账准备。

(三) 存货

1、存货的分类

本公司存货是指企业在日常活动中持有以备出售的产成品或商品、处在生产过程中的在产品、在生产过程或提供劳务过程中耗用的材料和物料等。主要包括原材料、在产品、库存商品、委托加工物资、低值易耗品等大类。

2、发出存货的计价方法

存货发出采用加权平均法核算。

3、存货可变现净值的确定依据及存货跌价准备的计提方法

(1) 存货可变现净值的确定

产成品、商品和用于出售的材料等直接用于出售的商品存货，以该存货的估计售价减去估计的销售费用和相关税费后的金额，确定其可变现净值。需要经过加工的材料存货，以所生产的产品的估计售价减去至完工时估计将要发生的成本、估计的销售费用和相关税费后的金额，确定其可变现净值。为执行销售合同或者劳务合同而持有的存货，其可变现净值以合同价格为基础计算。若持有存货的数量多于销售合同订购数量的，超出部分的存货的可变现净值应当以一般销售价格为基础计算。

(2) 存货跌价准备的计提方法

资产负债表日，公司存货按照成本与可变现净值孰低计量。当其可变现净值低于成本时，提取存货跌价准备。本公司库存商品及大宗原材料按照单个存货项目计提存货跌价准备；其他数量繁多、单价较低的原辅材料按类别提取存货跌价准备；与在同一地区生产和销售的产品系列相关、具有相同或类似最终用途或目的，且难

以与其他项目分开计量的存货，则合并计提存货跌价准备。计提存货减值准备以后，如果以前减记存货价值的影响因素已经消失的，减记的金额予以恢复，并在原已计提的存货跌价准备金额内转回，转回的金额计入当期损益。

4、存货的盘存制度

本公司存货采用永续盘存制。

5、低值易耗品和包装物的摊销方法

低值易耗品采用一次摊销法；包装物采用一次摊销法。

（四）长期股权投资

长期股权投资包括本公司持有的能够对被投资单位实施控制、共同控制或重大影响的权益性投资，或者本公司对被投资单位不具有控制、共同控制或重大影响，并且在活跃市场中没有报价、公允价值不能可靠计量的长期股权投资。

1、初始投资成本确定

本公司以下列两种情况对长期股权投资进行初始计量：

（1）合并形成的长期股权投资，按照下列规定确定其初始投资成本：

1) 同一控制下的企业合并取得的长期股权投资，公司以支付现金、转让非现金资产或承担债务方式作为合并对价的，在合并日按照取得被合并方股东权益账面价值的份额作为长期股权投资的初始投资成本。长期股权投资初始投资成本与支付的现金、转让的非现金资产以及所承担债务账面价值之间的差额，调整资本公积；资本公积不足冲减的，调整留存收益。公司以发行权益性证券作为合并对价的，在合并日按照取得被合并方股东权益账面价值的份额作为长期股权投资的初始投资成本。按照发行股份的面值总额作为股本，长期股权投资初始投资成本与所发行股份面值总额之间的差额，调整资本公积；资本公积不足冲减的，调整留存收益。为企业合并发生的各项直接相关费用，包括为进行企业合并而支付的审计费用、评估费用、法律服务费用等，于发生时计入当期损益。

2) 非同一控制下的企业合并取得的长期股权投资，合并成本为在购买日为取得对被购买方的控制权而付出的资产、发生或承担的负债以及发行的权益性证券的公允价值。企业合并成本大于合并中取得的被购买方可辨认净资产公允价值份额的差额，确认为合并资产负债表中的商誉。企业合并成本小于合并中取得的被购买方可辨认净资产公允价值份额的差额，计入当期损益（营业外收入）。为企业合并发生的

各项费用，包括为进行企业合并而支付的审计、法律服务、评估咨询等中介费用以及其他相关管理费用，于发生时计入当期损益；购买方作为合并对价发行的权益性证券或债务性证券的交易费用，计入权益性证券或债务性证券的初始确认金额。

(2) 除企业合并形成的长期股权投资以外，其他方式取得的长期股权投资，按照下列规定确定其初始投资成本：

1) 以支付现金取得的长期股权投资，按照实际支付的购买价款作为初始投资成本。初始投资成本包括与取得长期股权投资直接相关的费用、税金及其他必要支出，但实际支付的价款中包含的已宣告但尚未领取的现金股利，应作为应收项目单独核算。

2) 以发行权益性证券取得的长期股权投资，按照发行权益性证券的公允价值作为初始投资成本。

3) 投资者投入的长期股权投资，按照投资合同或协议约定的价值作为初始投资成本，但合同或协议约定价值不公允的除外。

4) 通过非货币性资产交换取得的长期股权投资，如果该项交换具有商业实质且换入资产或换出资产的公允价值能可靠计量，则以换出资产的公允价值和相关税费作为初始投资成本，换出资产的公允价值与账面价值之间的差额计入当期损益；若非货币资产交换不同时具备上述两个条件，则按换出资产的账面价值和相关税费作为初始投资成本。

5) 以债务重组方式取得的长期股权投资，按取得的股权的公允价值作为初始投资成本，初始投资成本与债权账面价值之间的差额计入当期损益。

2、后续计量及损益确认方法

对子公司的长期股权投资采用成本法核算，编制合并财务报表时按照权益法进行调整。

对被投资单位不具有共同控制或重大影响且在活跃市场中没有报价、公允价值不能可靠计量的长期股权投资，采用成本法核算。

对被投资单位具有共同控制或重大影响的长期股权投资，采用权益法核算。

(1) 采用成本法核算时，追加或收回投资调整长期股权投资的成本。取得被投资单位宣告发放的现金股利或利润，除取得投资时实际支付的价款或对价中包含的已宣告但尚未发放的现金股利或利润外，按照享有被投资单位宣告发放的现金股利或利润确认当期投资收益。

(2) 采用权益法核算时, 按照应享有或应分担的被投资单位实现的净损益的份额, 确认投资损益并调整长期股权投资的账面价值。

当期投资损益为按应享有或应分担的被投资单位当年实现的净利润或发生的净亏损的份额。在确认应享有或应分担被投资单位的净利润或净亏损时, 在被投资单位账面净利润的基础上, 对被投资单位采用的与本公司不一致的会计政策、以本公司取得投资时被投资单位固定资产及无形资产的公允价值为基础计提的折旧额或摊销额, 以及以本公司取得投资时有关资产的公允价值为基础计算确定的资产减值准备金额等对被投资单位净利润的影响进行调整, 并且将本公司与联营企业及合营企业之间发生的内部交易损益予以抵销, 在此基础上确认投资损益。本公司与被投资单位发生的内部交易损失, 按照《企业会计准则第 8 号——资产减值》等规定属于资产减值损失的则全额确认。

在确认应分担的被投资单位发生的净亏损时, 以长期股权投资及其他实质上构成对被投资单位净投资的长期权益减记至零为限 (投资企业负有承担额外损失义务的除外); 如果被投资单位以后各期实现盈利的, 在收益分享额超过未确认的亏损分担额以后, 按超过未确认的亏损分担额的金额, 依次恢复长期权益、长期股权投资的账面价值。

对于首次执行日之前已经持有的对联营企业和合营企业的长期股权投资, 如存在与该投资相关的股权投资借方差额, 按原剩余期限直线法摊销, 摊销金额计入当期损益。

3、确定对被投资单位具有共同控制、重大影响的依据

(1) 存在以下一种或几种情况时, 确定对被投资单位具有共同控制: ①任何一个合营方均不能单独控制合营企业的生产经营活动。②涉及合营企业基本经营活动的决策需要各合营方一致同意。③各合营方可能通过合同或协议的形式任命其中的一个合营方对合营企业的日常活动进行管理, 但其必须在各合营方已经一致同意的财务和经营政策范围内行使管理权。当被投资单位处于法定重组或破产中, 或者在向投资方转移资金的能力受到严格的长限制情况下经营时, 通常投资方对被投资单位可能无法实施共同控制。但如果能够证明存在共同控制, 合营各方仍应当按照长期股权投资准则的规定采用权益法核算。

(2) 存在以下一种或几种情况时, 确定对被投资单位具有重大影响: ①在被投资单位的董事会或类似权力机构中派有代表。②参与被投资单位的政策制定过程, 包

括股利分配政策等的制定。③与被投资单位之间发生重要交易。④向被投资单位派出管理人员。⑤向被投资单位提供关键技术资料。

4、长期股权投资减值测试方法及减值准备计提方法

本公司在资产负债表日对长期股权投资进行逐项检查，根据被投资单位经营政策、法律环境、市场需求、行业及盈利能力等的各种变化判断长期股权投资是否存在减值迹象。当长期股权投资可收回金额低于账面价值时，将可收回金额低于长期股权投资账面价值的差额作为长期股权投资减值准备予以计提。资产减值损失一经确认，在以后会计期间不再转回。

(五) 固定资产

1、固定资产确认条件

固定资产是指为生产商品、提供劳务、出租或经营管理而持有的使用年限超过一年的单位价值较高的有形资产。固定资产在同时满足下列条件时，按取得时的实际成本予以确认：

- (1) 与该固定资产有关的经济利益很可能流入企业；
- (2) 该固定资产的成本能够可靠地计量。

与固定资产有关的后续支出，符合上述确认条件的，计入固定资产成本；不符合上述确认条件的，发生时计入当期损益。

2、各类固定资产的折旧方法

本公司固定资产折旧采用年限平均法，残值率为 5%，各类固定资产的折旧年限如下：

固定资产	固定资产具体类别	折旧年限	备注
房屋、建筑物	迪瑞工业园 1#楼	30 年	2012 年建造，框架结构，造价较高
	五期厂房	30 年	2009 年建造，框架结构，主要生产厂房，造价较高
	一、二、三、四期房屋及配套设施	20 年	2005 年以前建造，砖混结构，造价较低
	厂房装修改造、厂区路面	10 年	车间装修、改造
机器设备	主要生产设备	10 年	试剂产品生产线、仪器生产主要设备按 10 年折旧
	重要模具	10 年	价值较高，使用寿命较长
	一般模具、一般设备	5 年	使用频率较高、价值较低
运输工具	其他部门用车	10 年	按照购买时的计划用途划分

	销售部门用车	4年	
办公设备及其他	电子工具、电脑品牌机	5年	-
	电脑组装机、打印机、传真机	3年	-
	办公家具	3年	-
	展会样机	3年	参展宣传使用, 损耗大、更新较快
	工装、简易模具、检验设备	3年	价值低, 更新较快

公司与同行业上市公司折旧年限对比如下:

单位: 年

折旧项目	迪瑞医疗	科华生物	达安基因	中生北控	迈瑞
房屋及建筑物	10-30	20-40	30-35	10-30	15-50
机器设备	5-10	5-10	3-10	5-10	3-10
运输工具	4-10	5	5-10	4-5	5
办公设备及其他	3-5	-	3-10	3-5	3-8

注: 资料来源于各上市公司定期报告及审计报告, 下同。

由上表可知, 发行人固定资产折旧年限与同行业上市公司相比更为严谨。

3、固定资产的减值测试方法、减值准备计提方法

本公司在资产负债表日对各项固定资产进行判断, 当存在减值迹象, 估计可收回金额低于其账面价值时, 账面价值减记至可收回金额, 减记的金额确认为资产减值损失, 计入当期损益, 同时计提相应的资产减值准备。资产减值损失一经确认, 在以后会计期间不再转回。

(六) 无形资产

1、无形资产的计价方法

无形资产按成本进行初始计量。

2、无形资产使用寿命及摊销

根据无形资产的合同性权利或其他法定权利、同行业情况、历史经验、相关专家论证等综合因素判断, 能合理确定无形资产为公司带来经济利益期限的, 作为使用寿命有限的无形资产; 无法合理确定无形资产为公司带来经济利益期限的, 视为使用寿命不确定的无形资产。

(1) 对使用寿命有限的无形资产, 估计其使用寿命时通常考虑以下因素: 运用该资产生产的产品通常的寿命周期、可获得的类似资产使用寿命的信息; 技术、工艺等方面的现阶段情况及对未来发展趋势的估计; 以该资产生产的产品或提供劳务

的市场需求情况；现在或潜在的竞争者预期采取的行动；为维持该资产带来经济利益能力的预期维护支出，以及公司预计支付有关支出的能力；对该资产控制期限的相关法律规定或类似限制，如特许使用期、租赁期等；与公司持有其他资产使用寿命的关联性等。

(2) 使用寿命有限的无形资产，在使用寿命内按照与该项无形资产有关的经济利益的预期实现方式系统地摊销，无法可靠确定预期实现方式的，采用直线法摊销。

3、寿命不确定的无形资产的减值测试方法及减值准备计提方法

公司在每年年度终了对使用寿命不确定的无形资产的使用寿命进行复核，如果重新复核后仍为不确定的，应当在资产负债表日进行减值测试。当无形资产的可收回金额低于其账面价值时，将资产的账面价值减记至可收回金额，减记的金额确认为资产减值损失，计入当期损益，同时计提无形资产减值准备。无形资产减值损失一经确认，在以后会计期间不再转回。存在下列一项或多项以下情况的，对无形资产进行减值测试：

(1) 该无形资产已被其他新技术等所替代，使其为企业创造经济利益的能力受到重大不利影响；

(2) 该无形资产的市价在当期大幅下跌，并在剩余年限内可能不会回升；

(3) 其他足以表明该无形资产的账面价值已超过可收回金额的情况。

4、划分内部研究开发项目的研究阶段和开发阶段具体标准

内部研究开发项目的支出，包括研究阶段支出与开发阶段支出，其中：研究是指为获取并理解新的科学或技术知识而进行的独创性的有计划调查；开发是指在进行商业性生产或使用前，将研究成果或其他知识应用于某项计划或设计，以生产出新的或具有实质性改进的材料、装置、产品等。

内部研究开发项目研究阶段的支出，于发生时计入当期损益。内部研究开发项目开发阶段的支出，同时满足下列条件的，确认为无形资产：(1) 完成该无形资产以使其能够使用或出售在技术上具有可行性；(2) 具有完成该无形资产并使用或出售的意图；(3) 无形资产产生经济利益的方式，包括能够证明运用该无形资产生产的产品存在市场或无形资产自身存在市场，无形资产将在内部使用的，可证明其有用性；(4) 有足够的技术、财务资源和其他资源支持，以完成该无形资产的开发，并有能力使用或出售该无形资产；(5) 归属于该无形资产开发阶段的支出能够可靠

地计量。

（七）政府补助

政府补助是指公司从政府无偿取得货币性资产和非货币性资产，不包括政府作为所有者投入的资本。政府补助分为与资产相关的政府补助和与收益相关的政府补助。

公司将所取得的用于购建或以其他方式形成长期资产的政府补助界定为与资产相关的政府补助；其余政府补助界定为与收益相关的政府补助。若政府文件未明确规定补助对象，则采用以下方式将补助款划分为与收益相关的政府补助和与资产相关的政府补助：（1）政府文件明确了补助所针对的特定项目的，根据该特定项目的预算中将形成资产的支出金额和计入费用的支出金额的相对比例进行划分，对该划分比例需在每个资产负债表日进行复核，必要时进行变更；（2）政府文件中对用途仅作一般性表述，没有指明特定项目的，作为与收益相关的政府补助。

政府补助为货币性资产的，按照收到或应收的金额计量。政府补助为非货币性资产的，按照公允价值计量；公允价值不能够可靠取得的，按照名义金额计量。按照名义金额计量的政府补助，直接计入当期损益。

公司对于政府补助通常在实际收到时，按照实收金额予以确认和计量。但对于期末有确凿证据表明能够符合财政扶持政策规定的相关条件预计能够收到财政扶持资金，按照应收的金额计量。按照应收金额计量的政府补助应同时符合以下条件：（1）应收补助款的金额已经过有权政府部门发文确认，或者可根据正式发布的财政资金管理办法的有关规定自行合理测算，且预计其金额不存在重大不确定性；（2）所依据的是当地财政部门正式发布并按照《政府信息公开条例》的规定予以主动公开的财政扶持项目及其财政资金管理办法，且该管理办法应当是普惠性的（任何符合规定条件的企业均可申请），而不是专门针对特定企业制定的；（3）相关的补助款批文中已明确承诺了拨付期限，且该款项的拨付是有相应财政预算作为保障的，因而可以合理保证其可在规定期限内收到；（4）根据公司和该补助事项的具体情况，应满足的其他相关条件。

与资产相关的政府补助，确认为递延收益，并在相关资产的使用寿命内平均分配计入当期损益。与收益相关的政府补助，用于补偿以后期间的相关费用和损失的，确认为递延收益，并在确认相关费用的期间计入当期损益；用于补偿已经发生的相

关费用和损失的，直接计入当期损益。

已确认的政府补助需要返还时，存在相关递延收益余额的，冲减相关递延收益账面余额，超出部分计入当期损益；不存在相关递延收益的，直接计入当期损益。

（八）递延所得税资产和递延所得税负债

公司采用资产负债表债务法对企业所得税进行核算。公司根据资产、负债的账面价值与其计税基础之间的差额，按照预期收回该资产或清偿该负债期间的适用税率计算确认递延所得税资产或递延所得税负债。

1、递延所得税资产的确认依据

（1）公司以很可能取得用来抵扣可抵扣暂时性差异的应纳税所得额为限，确认由可抵扣暂时性差异产生的递延所得税资产。但是同时具有下列特征的交易中因资产或负债的初始确认所产生的递延所得税资产不予确认：

- 1) 该项交易不是企业合并；
- 2) 交易发生时既不影响会计利润也不影响应纳税所得额（或可抵扣亏损）。

（2）公司对与子公司、联营公司及合营企业投资相关的可抵扣暂时性差异，同时满足下列条件的，确认相应的递延所得税资产：

- 1) 暂时性差异在可预见的未来很可能转回；
- 2) 未来很可能获得用来抵扣暂时性差异的应纳税所得额。

（3）公司对于能够结转以后年度的可抵扣亏损和税款抵减，以很可能获得用来抵扣可抵扣亏损和税款抵减的未来应纳税所得额为限，确认相应的递延所得税资产。

2、递延所得税负债的确认

除下列情况产生的递延所得税负债以外，公司确认所有应纳税暂时性差异产生的递延所得税负债：

- （1）商誉的初始确认；
- （2）同时满足具有下列特征的交易中产生的资产或负债的初始确认：

- 1) 该项交易不是企业合并；
- 2) 交易发生时既不影响会计利润也不影响应纳税所得额（或可抵扣亏损）。

（3）公司对与子公司、联营公司及合营企业投资产生相关的应纳税暂时性差异，同时满足下列条件的：

- 1) 投资企业能够控制暂时性差异的转回的时间；

2) 该暂时性差异在可预见的未来很可能不会转回。

3、递延所得税资产的复核

资产负债表日，对递延所得税资产的账面价值进行复核，如果未来期间很可能无法获得足够的应纳税所得额用以抵扣递延所得税资产的利益，则减记递延所得税资产的账面价值。在很可能获得足够的应纳税所得额时，转回减记的金额。

(九) 主要会计政策、会计估计的变更及会计差错更正

1、会计政策变更

公司报告期内无会计政策变更。

2、会计估计变更

公司报告期内无会计估计变更。

3、会计差错更正

公司报告期内无前期会计差错更正事项。

六、适用的主要税率及享受的主要财政税收优惠政策

(一) 迪瑞医疗主要税种及税率

税项	计税基础	税率
增值税	应税销售收入	17%
企业所得税	应纳税所得额	15%
城市维护建设税	应纳流转税额	7%
教育费附加	应纳流转税额	3%
地方教育费附加	应纳流转税额	2%

(二) 迪瑞医疗享受的减免税政策及批文

《中华人民共和国企业所得税法》第二十八条第二款的规定：“国家需要重点扶持的高新技术企业，减按 15% 的税率征收企业所得税”。根据吉林省科学技术厅、吉林省财政厅、吉林省国家税务局、吉林省地方税务局《关于认定长春安信电力科技有限公司等 84 户企业为高新技术企业的通知》（吉科办字[2008]124 号），本公司被认定为高新技术企业，认定时间为 2008 年 11 月 17 日，有效期三年。2011 年，本公司已通过高新技术企业资格复审，并取得吉林省科学技术厅、吉林省财政厅、吉林省国家税务局、吉林省地方税务局于 2011 年 10 月 13 日颁发的《高新技术企业证书》（证书编号：GF201122000080），有效期三年。报告期内本公司企业所得税减按 15% 的税率征收。

根据 2011 年 10 月 13 日财政部、国家税务总局下发的《关于软件产品增值税政策的通知》（财税[2011]100 号），公司销售的产品中，部分属于自行开发生产的软件产品，符合本通知规定的增值税即征即退优惠政策的相关规定，公司于 2011 年 12 月取得主管税务机关长春市高新技术产业开发区国家税务局的《长春市增值税税收优惠申请（审批）书》，公司自 2011 年度起享受上述税收优惠政策。

（三）瑞克医疗主要税种及税率

税项	计税基础	税率
增值税	应税销售收入	17%
企业所得税	应纳税所得额	25%
城市维护建设税	应纳流转税额	7%
教育费附加	应纳流转税额	3%
地方教育费附加	应纳流转税额	2%

七、经注册会计师鉴证的非经常性损益明细表

根据中国证监会《公开发行证券的公司信息披露解释性公告第 1 号——非经常性损益》，本公司报告期内非经常性损益如下：

单位：元

序号	非经常性损益项目	2014年1-6月	2013年度	2012年度	2011年度
1	非流动资产处置损益	-87,748.03	245,641.25	83,137.23	-18,836.75
2	计入当期损益的政府补助（与企业业务密切相关，按照国家统一标准定额或定量享受的政府补助除外）	2,503,750.66	7,092,959.81	6,264,500.00	8,786,900.00
3	计入当期损益的对非金融企业收取的资金占用费	-	-	-	116,900.00
4	除上述各项之外的其他营业外收入和支出	302,103.28	-433,804.85	-325,455.80	225,616.59
5	其他符合非经营性损益定义的损益项目	35,000.00	171,360.00	178,080.00	136,080.00
-	小 计	2,753,105.91	7,076,156.21	6,200,261.43	9,246,659.84
6	减：所得税影响额	233,723.63	697,775.16	899,261.21	1,363,572.17
-	合 计	2,519,382.28	6,378,381.05	5,301,000.22	7,883,087.67

报告期内非经常性损益对公司经营成果的影响如下表：

项目	2014年1-6月		2013年度		2012年度		2011年度	
	金额 (元)	占净利润比例	金额 (元)	占净利润比例	金额 (元)	占净利润比例	金额 (元)	占净利润比例

非经常性损益	2,519,382.28	5.69%	6,378,381.05	6.81%	5,301,000.22	6.29%	7,883,087.67	10.33%
扣除非经常性损益后的净利润	41,765,449.25	94.31%	87,229,443.28	93.19%	78,921,593.79	93.71%	68,427,536.75	89.67%
净利润	44,284,831.53	100.00%	93,607,824.33	100.00%	84,222,594.01	100.00%	76,310,624.42	100.00%

2011年、2012年、2013年及2014年1-6月，公司非经常性损益占净利润的比例分别10.33%、6.29%、6.81%和5.69%，占比较小。

八、发行人报告期内的主要财务指标

(一) 净资产收益率和每股收益

按照中国证监会《公开发行证券的公司信息披露编报规则第9号——净资产收益率和每股收益的计算及披露（2010年修订）》的要求，公司报告期内的净资产收益率及每股收益如下：

1、净资产收益率

项目	加权平均净资产收益率			
	2014年1-6月	2013年度	2012年度	2011年度
归属于公司普通股股东的净利润	10.51%	24.46%	28.67%	35.75%
扣除非经常性损益后归属于公司普通股股东的净利润	9.92%	22.80%	26.87%	32.06%

2、每股收益

项目	每股收益（元/股）							
	基本每股收益				稀释每股收益			
	2014年1-6月	2013年	2012年	2011年	2014年1-6月	2013年	2012年	2011年
归属于公司普通股股东的净利润	0.96	2.03	1.83	1.66	0.96	2.03	1.83	1.66
扣除非经常性损益后归属于公司普通股股东的净利润	0.91	1.90	1.72	1.49	0.91	1.90	1.72	1.49

注：计算公式如下：

(1) 净资产收益率

$$\text{加权平均净资产收益率} = P_0 / (E_0 + NP \div 2 + E_i \times M_i \div M_0 - E_j \times M_j \div M_0 \pm E_k \times M_k \div M_0)$$

其中：P₀分别对应于归属于公司普通股股东的净利润、扣除非经常性损益后归属于公司普通股股东的净利润；NP为归属于公司普通股股东的净利润；E₀为归属于公司普通股股东的期初净资产；E_i为报告期发行新股或债转股等新增的、归属于公司普通股股东的净资产；E_j为报告期回购或现金分红等减少的、归属于公司普通股股东的净资产；M₀为报告期月份数；M_i为新增净资

产次月起至报告期期末的累计月数； M_j 为减少净资产次月起至报告期期末的累计月数； E_k 为因其他交易或事项引起的、归属于公司普通股股东的净资产增减变动； M_k 为发生其他净资产增减变动次月起至报告期期末的累计月数。

(2) 基本每股收益

$$\text{基本每股收益} = P_0 \div S$$

$$S = S_0 + S_1 + S_i \times M_i \div M_0 - S_j \times M_j \div M_0 - S_k$$

其中， P_0 为归属于公司普通股股东的净利润或扣除非经常性损益后归属于公司普通股股东的净利润； S 为发行在外的普通股加权平均数； S_0 为期初股份总数； S_1 为报告期因公积金转增股本或股票股利分配等增加股份数； S_i 为报告期因发行新股或债转股等增加股份数； S_j 为报告期因回购等减少股份数； S_k 为报告期缩股数； M_0 为报告期月份数； M_i 为增加股份次月起至报告期期末的累计月数； M_j 为减少股份次月起至报告期期末的累计月数。

(3) 稀释每股收益

稀释每股收益 = $P_1 / (S_0 + S_1 + S_i \times M_i \div M_0 - S_j \times M_j \div M_0 - S_k + \text{认股权证、股份期权、可转换债券等增加的普通股加权平均数})$

其中， P_1 为归属于公司普通股股东的净利润或扣除非经常性损益后归属于公司普通股股东的净利润，并考虑稀释性潜在普通股对其影响，按《企业会计准则》及有关规定进行调整。

(二) 其他主要财务指标

财务指标	2014.06.30	2013.12.31	2012.12.31	2011.12.31
流动比率	4.49	3.42	2.62	2.20
速动比率	2.48	1.93	1.48	1.23
资产负债率（母公司）	22.09%	26.88%	31.83%	34.71%
无形资产（扣除土地使用权）占净资产比例	0.36%	0.44%	0.90%	0.39%
每股净资产（元）	9.64	8.68	7.30	5.47
财务指标	2014年1-6月	2013年度	2012年度	2011年度
应收账款周转率（次）	5.42	6.07	6.91	8.88
存货周转率（次）	1.11	1.33	1.39	1.72
息税折旧摊销前利润（万元）	5,882.84	12,026.53	10,758.80	9,718.66
利息保障倍数（倍）	-	838.56	44.40	46.98
每股经营活动产生的现金流量净额（元/股）	0.80	1.85	1.42	0.85
每股净现金流量（元/股）	0.40	0.24	0.47	0.53

注：1、2014年1-6月应收账款周转率指标、存货周转率指标均已年化处理。

2、2014年1-6月无利息支出，故未计算利息保障倍数。

3：上述财务指标计算公式如下：

流动比率=流动资产/流动负债

速动比率=（流动资产-存货）/流动负债

资产负债率=负债总额/资产总额×100%

无形资产（扣除土地使用权）占净资产的比例=无形资产（扣除土地使用权）/净资产×100%

应收账款周转率=营业收入/应收账款平均余额

存货周转率=营业成本/存货平均余额

息税折旧摊销前利润=利润总额+利息支出+固定资产折旧+无形资产摊销+长期待摊费用摊销

利息保障倍数=（利润总额+利息支出）/利息支出

每股经营活动产生的现金流量净额=经营活动产生的现金流量净额/期末普通股股份总数

每股净现金流量=现金流量净额/期末普通股股份总数

九、资产负债表日后事项、或有事项及其他重要事项

（一）资产负债表日后事项

本公司不存在应披露的资产负债表日后事项。

（二）或有事项

1、未决诉讼

公司于2012年7月18日就代理合同纠纷向长春高新技术产业开发区人民法院（以下简称“长春高新区法院”）提起诉讼，请求法院判令解除公司与北京诚安堂药房有限公司（以下简称“诚安堂”）之间签订的区域代理合同，并判令诚安堂向公司支付因未完成订货条款而给公司造成的直接损失680,862.00元及其他经济损失。长春高新区法院于2012年7月20日，对公司提起的诉讼立案审理并出具《受理案件通知书》【（2012）长高开民初字第1020号】。因上述合同纠纷，诚安堂以公司为被告向北京市石景山区人民法院（以下简称“北京石景山法院”）提起诉讼，请求判决公司与诚安堂的代理合同继续履行至合同期满，并向其支付至违约行为纠正之日止的违约赔偿金（计至2012年12月31日为7,508,040.00元）。北京石景山法院于2012年7月25日对诚安堂提起的诉讼立案审理并于2012年8月22日向公司出具《应诉通知书》（（2012）石民初字第4094号）。

由于长春高新区法院及北京石景山法院均认为上述案件应合并审理且各自具有管辖权，经层报上级法院指定，最高人民法院于2013年7月31日指定由北京石景山人民法院合并审理。

截至本招股说明书签署日，该案尚在审理中。

2、其他或有事项

公司于2010年研发转产并销售的五分类血球分析仪5系列产品（包括型号BF5080、BF5180、BF5280）因存在技术问题，在2012年、2013年发生大量退、换货，公司于2012年12月31日对已经销售但尚未退回的该类产品中预计未来退货或换货情况下产生的存货跌价准备计提了预计负债1,233,690.00元；预计未来退货情况下转销的未实现毛利计提了预计负债525,371.26元。同时，公司对库存商品中的五分类血球分析仪5系列产品计提了跌价准备1,153,450.00元。2013年12月31日，公司对已确认的预计负债及跌价准备金额进行复核，按照当时情况下履行相关现时义务所需支出的最佳估计数补提预计负债1,412,338.00元，按成本与可变现净值孰低补提该类产品的存货跌价准备3,483,971.00元。报告期内，公司对自技改完成正式投产后，自销售之日起3年内仍未提出退换货要求的产品，将不再履行退、换货义务，公司对原已计提的预计负债陆续转回，并对已计提跌价准备无价值的产品进行报废处理。截至2014年6月30日，该类产品存货跌价准备账面余额3,469,964.00元，预计负债账面余额1,621,444.00元。截至招股说明书签署日，公司对该产品的技改升级已经完成，并部分达到可销售状态进行销售。

（三）承诺事项

本公司不存在应披露的重大承诺事项。

（四）其他重要事项

本公司不存在应披露其他重要事项。

十、对公司生产经营产生重大不利影响的因素及保荐机构对公司持续盈利能力的核查结论意见

参见“重大事项提示”之“四、对公司生产经营产生重大不利影响的因素及保荐机构对公司持续盈利能力的核查结论意见”。

十一、盈利能力分析

(一) 营业收入的变动趋势分析

项目	2014年1-6月	2013年度		2012年度		2011年度
	金额(元)	金额(元)	增幅	金额(元)	增幅	金额(元)
营业收入	212,560,051.58	464,403,761.40	12.27%	413,634,969.90	15.52%	358,055,014.11
其中:主营业务收入	212,381,744.65	463,645,517.70	12.25%	413,033,384.96	15.49%	357,637,546.01
其他业务收入	178,306.93	758,243.70	26.04%	601,584.94	44.10%	417,468.10
营业利润	43,931,323.65	91,853,656.53	11.64%	82,275,774.81	3.97%	79,137,887.40
利润总额	50,405,604.38	105,914,313.44	10.68%	95,692,344.66	8.58%	88,131,567.24
净利润	44,284,831.53	93,607,824.33	11.14%	84,222,594.01	10.37%	76,310,624.42

公司的营业收入和主营业务收入在报告期内持续增长。公司其他业务收入主要是产品售后环节中维修及销售零配件收入以及在物流环节针对零散客户收取的服务费收入。

2014年1-6月,公司营业收入同比增长0.89%,其中主营业务收入同比增长1.03%,其他业务收入同比增长-62.39%;营业利润同比增长17.78%、利润总额同比增长17.63%、净利润同比增长16.97%。

(二) 主营业务收入构成分析

1、主营业务收入按产品分布情况

项目	2014年1-6月		2013年度		2012年度		2011年度	
	金额(元)	占比	金额(元)	占比	金额(元)	占比	金额(元)	占比
仪器	137,057,278.18	64.53%	297,029,453.94	64.06%	279,502,261.25	67.67%	254,123,717.64	71.06%
试纸	29,033,735.66	13.67%	78,995,739.68	17.04%	74,066,724.85	17.93%	72,616,564.45	20.30%
试剂	46,290,730.81	21.80%	87,620,324.08	18.90%	59,464,398.86	14.40%	30,897,263.92	8.64%
合计	212,381,744.65	100.00%	463,645,517.70	100.00%	413,033,384.96	100.00%	357,637,546.01	100.00%

报告期内,公司主营业务收入主要来自于仪器销售。公司试纸产品市场成熟稳定,销售收入增速较低,其占主营业务收入的比重逐年下降。公司试剂产品为仪器配套耗材,随仪器销售逐步累积,试剂销售收入持续增长,占主营业务收入的比例持续上升。

2、主营业务收入按区域分布情况

项目	2014年1-6月		2013年度		2012年度		2011年度	
	金额(元)	占比	金额(元)	占比	金额(元)	占比	金额(元)	占比
国东北	17,977,603.47	8.46%	29,509,526.66	6.36%	38,911,176.25	9.42%	24,124,312.96	6.75%

内	华北	18,805,836.56	8.85%	41,747,773.24	9.00%	36,937,187.50	8.94%	43,082,884.06	12.05%
	华东	58,854,799.57	27.71%	99,167,079.63	21.39%	78,063,922.12	18.90%	63,412,612.70	17.73%
	华中	19,762,210.03	9.31%	35,035,244.97	7.56%	35,607,863.19	8.62%	30,430,667.56	8.51%
	华南	7,525,935.05	3.54%	29,659,720.74	6.40%	20,051,974.19	4.85%	12,583,013.38	3.52%
	西南	19,365,447.13	9.12%	42,560,801.02	9.18%	39,057,416.14	9.46%	30,170,676.31	8.44%
	西北	8,664,594.23	4.08%	22,596,855.18	4.87%	20,957,397.15	5.07%	15,929,790.92	4.45%
	小计	150,956,426.04	71.08%	300,277,001.44	64.76%	269,586,936.54	65.27%	219,733,957.89	61.44%
国外	欧洲	23,767,915.37	11.19%	66,966,626.00	14.44%	58,588,775.90	14.18%	60,109,577.48	16.81%
	亚洲	25,054,843.73	11.80%	59,986,498.05	12.94%	50,073,568.78	12.12%	51,991,332.39	14.54%
	非洲	3,426,149.25	1.61%	11,597,593.86	2.50%	7,115,009.71	1.72%	6,264,490.44	1.75%
	美洲	9,176,410.26	4.32%	24,817,798.35	5.35%	27,669,094.03	6.70%	19,538,187.81	5.46%
	小计	61,425,318.61	28.92%	163,368,516.26	35.24%	143,446,448.42	34.73%	137,903,588.12	38.56%
合计	212,381,744.65	100.00%	463,645,517.70	100.00%	413,033,384.96	100.00%	357,637,546.01	100.00%	

报告期内，公司主营业务收入主要来自于国内，占比分别为 61.44%、65.27%、64.76%、71.08%。公司在国内完成 70 多个城市的布点工作，公司产品已销售到全球 100 多个国家和地区。

（三）主营业务收入增长分析

1、按产品列示的主营业务收入增长情况如下：

项目	2014 年 1-6 月	2013 年度		2012 年度		2011 年度
	金额（元）	金额（元）	增幅	金额（元）	增幅	金额（元）
仪器	137,057,278.18	297,029,453.94	6.27%	279,502,261.25	9.99%	254,123,717.64
试纸	29,033,735.66	78,995,739.68	6.65%	74,066,724.85	2.00%	72,616,564.45
试剂	46,290,730.81	87,620,324.08	47.35%	59,464,398.86	92.46%	30,897,263.92
合计	212,381,744.65	463,645,517.70	12.25%	413,033,384.96	15.49%	357,637,546.01

从上表可以看出，2011 年-2013 年，公司仪器、试纸、试剂销售收入逐年增长。其中，仪器和试剂的增长是主营业务收入增长的主要来源。2012 年、2013 年和 2014 年 1-6 月试剂增幅分别为 92.46%、47.35%、15.95%，体现出公司仪器带动试剂销售大幅增长的优势。随着试剂销售基数的逐步增大，试剂销售的增幅有所下降。

2014 年 1-6 月，由于国内各省卫生厅政府招标采购工作进展较为迟缓，公司来自于政府招标采购的收入下降较大，国外销售由于新增商品检验检疫环节导致期末大批货物未能如期发出，国内外因素综合导致本期公司主营业务收入同比增幅放缓。2014 年 1-6 月公司主营业务收入同比增长 1.03%。

2、按区域列示的主营业务收入增长情况如下：

项目		2014年1-6月	2013年度		2012年度		2011年度
		金额(元)	金额(元)	增幅	金额(元)	增幅	金额(元)
国内	东北	17,977,603.47	29,509,526.66	-24.16%	38,911,176.25	61.29%	24,124,312.96
	华北	18,805,836.56	41,747,773.24	13.02%	36,937,187.50	-14.26%	43,082,884.06
	华东	58,854,799.57	99,167,079.63	27.03%	78,063,922.12	23.10%	63,412,612.70
	华中	19,762,210.03	35,035,244.97	-1.61%	35,607,863.19	17.01%	30,430,667.56
	华南	7,525,935.05	29,659,720.74	47.91%	20,051,974.19	59.36%	12,583,013.38
	西南	19,365,447.13	42,560,801.02	8.97%	39,057,416.14	29.45%	30,170,676.31
	西北	8,664,594.23	22,596,855.18	7.82%	20,957,397.15	31.56%	15,929,790.92
	小计	150,956,426.04	300,277,001.44	11.38%	269,586,936.54	22.69%	219,733,957.89
国外	欧洲	23,767,915.37	66,966,626.00	14.30%	58,588,775.90	-2.53%	60,109,577.48
	亚洲	25,054,843.73	55,285,722.92	10.41%	50,073,568.78	-3.69%	51,991,332.39
	非洲	3,426,149.25	16,298,368.99	129.07%	7,115,009.71	13.58%	6,264,490.44
	美洲	9,176,410.26	24,817,798.35	-10.30%	27,669,094.03	41.62%	19,538,187.81
	小计	61,425,318.61	163,368,516.26	13.89%	143,446,448.42	4.02%	137,903,588.12
合计		212,381,744.65	463,645,517.70	12.25%	413,033,384.96	15.49%	357,637,546.01

3、按销售模式分析主营业务收入构成及变动的情况如下：

单位：万元

项目	2014年1-6月		2013年度		2012年度		2011年度	
	金额	占比	金额	占比	金额	占比	金额	占比
直销	627.94	2.96%	1,359.73	2.93%	1,810.57	4.38%	2,356.40	6.59%
经销	20,610.23	97.04%	45,004.82	97.07%	39,492.77	95.62%	33,407.35	93.41%
合计	21,238.17	100.00%	46,364.55	100.00%	41,303.34	100.00%	35,763.75	100.00%

报告期内按产品及经销模式分类的销售情况如下表：

单位：万元

项目	2014年1-6月	2013年度	2012年度	2011年度
仪器	555.39	977.29	522.78	293.48
试纸	29.68	190.84	876.35	1,908.72
试剂	42.88	191.60	411.44	154.20
直销合计	627.94	1,359.73	1,810.57	2,356.40
仪器	13,150.34	28,725.65	27,427.45	25,118.89
试纸	2,873.70	7,708.73	6,530.32	5,352.94
试剂	4,586.19	8,570.43	5,535.00	2,935.52
经销合计	20,610.23	45,004.82	39,492.77	33,407.35

报告期内，公司采用“以经销为主、直销为辅”的销售模式，公司建立营销网

络以协助经销商销售并提供技术支持和售后服务，符合医疗器械行业的经营特点。

公司医疗器械及相关业务中，仪器、试纸、试剂均以经销方式为主，直销为辅。经销业务有利于公司整合资源并形成规模效应优势，促进营业收入和市场占有率快速增长，提升公司品牌知名度，延伸和壮大公司自身价值链，促进公司持续快速发展。直销业务是公司业务开展的基础与示范窗口，随公司经销业务收入的快速增长，直销业务金额占主营业务收入的比重相对下降。

报告期内，公司执行严格的经销商管理制度，培育并拥有了一大批优质的经销商客户，通过标准化的经销业务使公司业绩获得持续增长。

4、报告期内主要产品的平均销售价格及销量的变化情况

报告期内公司主要产品的平均销售价格及销量情况如下表：

时间	产品		平均销售价格（元）	销量 (单位：仪器类为台；试纸类为筒；试剂类为盒/桶/瓶)
2014年1-6月	仪器	尿液分析仪	12,662.49	1,184
		尿沉渣分析仪	114,467.06	246
		生化分析仪	94,742.34	802
		血细胞分析仪	34,906.36	369
	试纸		40.66	714,099
	试剂		150.27	308,058
2013年	仪器	尿液分析仪	8,761.19	3,749
		尿沉渣分析仪	115,837.12	520
		生化分析仪	73,544.72	2,066
		血细胞分析仪	36,161.00	1,105
	试纸		42.59	1,854,802
	试剂		171.01	512,372
2012年	仪器	尿液分析仪	7,222.10	5,095
		尿沉渣分析仪	126,177.22	417
		生化分析仪	83,926.06	1,938
		血细胞分析仪	30,606.54	688
	试纸		44.57	1,661,727
	试剂		165.14	360,080
2011年	仪器	尿液分析仪	8,262.98	4,622
		尿沉渣分析仪	140,253.88	412
		生化分析仪	60,156.84	2,011
		血细胞分析仪	28,948.89	1,123
	试纸		48.62	1,493,636

	试剂	138.39	223,260
--	----	--------	---------

(四) 主营业务成本构成分析

报告期内公司主营业务成本按品种分布情况如下：

项目	2014年1-6月		2013年度		2012年度		2011年度	
	金额(元)	占比	金额(元)	占比	金额(元)	占比	金额(元)	占比
仪器	80,339,225.40	84.27%	172,851,503.20	84.42%	158,075,993.99	86.20%	146,930,710.67	87.75%
试纸	6,682,852.33	7.01%	16,746,285.85	8.18%	15,755,205.57	8.59%	14,587,331.57	8.71%
试剂	8,314,663.35	8.72%	15,147,772.24	7.40%	9,544,065.16	5.20%	5,931,549.69	3.54%
合计	95,336,741.08	100.00%	204,745,561.29	100.00%	183,375,264.72	100.00%	167,449,591.93	100.00%

1、报告期内主要产品原材料价格变动趋势

公司原材料主要为电子元器件、泵、阀、机械加工件、滤纸、化药、包材等。报告期内公司原材料供应稳定，采购成本稳中有降，主要原因一方面是公司采购的原材料供应充足、属非垄断行业，另一方面是公司整体规模逐步扩大，规模化采购效应逐渐显现。报告期内公司主要原辅材料价格变动情况如下：

单位：元

类别	原材料	2014年1-6月	2013年		2012年		2011年	
		单价	单价	增幅	单价	增幅	单价	增幅
仪器	电器类	36.97	37.37	-2.95%	38.51	-5.21%	40.62	-2.68%
	光学类	149.41	152.44	9.18%	139.62	-27.13%	191.59	-7.92%
	包装材料类	22.12	22.10	-2.71%	22.72	-2.31%	23.26	-5.22%
	机械类	46.42	46.50	-3.24%	48.06	-3.47%	49.79	-6.01%
	液路类	112.19	116.52	1.63%	114.66	-1.61%	116.53	-1.89%
试纸	辅料类	18.03	18.12	-4.19%	18.92	6.77%	17.72	4.89%
	化药类	1,273.67	1,274.76	-1.31%	1,291.69	-12.74%	1,480.26	-15.26%
	印刷品包材类	0.44	0.58	-1.30%	0.59	2.67%	0.57	-4.30%
试剂	化药类	320.58	332.35	-4.15%	346.74	-6.62%	371.34	-8.91%
	印刷品包材类	2.73	3.02	-2.58%	3.10	-1.41%	3.14	-1.60%

报告期内公司主要产品的原材料价格变动较小，供应情况稳定充足。

2、主要能源的供应及其价格变动情况

公司所需主要能源为水、电等，报告期内能源供应情况稳定，价格基本稳定。报告期内水、电价格变动情况如下：

单位：元/吨、元/度、元

项目	2014年1-6月		2013年度		2012年度		2011年度	
	单价	金额	单价	金额	单价	金额	单价	金额
水	4.60	89,952.12	4.60	218,499.85	4.60	142,224.49	4.60	135,299.81
电	0.96	854,537.34	0.99	1,885,819.60	0.74	1,388,580.00	0.69	1,014,958.62

(五) 主营业务成本增长分析

报告期内，公司主营业务成本增长情况如下：

项目	2014年1-6月		2013年度		2012年度		2011年度	
	金额(元)		金额(元)	增幅	金额(元)	增幅	金额(元)	增幅
主营业务成本	95,336,741.08		204,745,561.29	11.65%	183,375,264.72	9.51%	167,449,591.93	44.69%

报告期内，公司主营业务成本增速与主营业务收入的增速基本匹配。

按产品列示的主营业务成本增长情况：

项目	2014年1-6月		2013年度		2012年度		2011年度	
	金额(元)	金额(元)	增幅	金额(元)	增幅	金额(元)	增幅	
仪器	80,339,225.40	172,851,503.20	9.35%	158,075,993.99	7.59%	146,930,710.67	92.70%	
试纸	6,682,852.33	16,746,285.85	6.29%	15,755,205.57	8.01%	14,587,331.57	16.07%	
试剂	8,314,663.35	15,147,772.24	58.71%	9,544,065.16	60.90%	5,931,549.69	108.43%	
合计	95,336,741.08	204,745,561.29	11.65%	183,375,264.72	9.51%	167,449,591.93	44.69%	

按产品分料工费列示主营业务成本明细情况：

项目		2014年1-6月		2013年度		2012年度		2011年度	
		金额(元)	金额(元)	增幅	金额(元)	增幅	金额(元)	增幅	
仪器	原材料	66,159,939.09	145,733,891.84	7.84%	135,143,653.37	4.36%	129,495,913.83	98.68%	
	直接人工	2,630,616.65	6,601,340.37	44.21%	4,577,468.09	52.32%	3,005,175.02	33.23%	
	制造费用	11,548,669.67	20,516,270.99	11.78%	18,354,872.53	27.20%	14,429,621.82	63.72%	
	小计	80,339,225.40	172,851,503.20	9.35%	158,075,993.99	7.59%	146,930,710.67	92.70%	
试纸	原材料	4,049,808.51	10,308,332.44	5.54%	9,766,841.94	15.61%	8,447,734.15	19.59%	
	直接人工	713,728.63	1,306,101.68	50.45%	868,136.01	29.21%	671,867.86	29.42%	
	制造费用	1,919,315.19	5,131,851.73	0.23%	5,120,227.62	-6.36%	5,467,729.56	9.69%	
	小计	6,682,852.33	16,746,285.85	6.29%	15,755,205.57	8.01%	14,587,331.57	16.07%	
试剂	原材料	5,925,029.10	11,386,381.32	68.23%	6,768,267.62	73.78%	3,894,719.15	106.86%	
	直接人工	601,981.63	832,307.83	100.29%	415,551.62	49.69%	277,611.71	95.16%	
	制造费用	1,787,652.62	2,929,083.09	24.10%	2,360,246.28	34.16%	1,759,218.82	114.34%	
	小计	8,314,663.35	15,147,772.24	58.71%	9,544,065.16	60.90%	5,931,549.69	108.43%	
合计		95,336,741.08	204,745,561.29	11.65%	183,375,264.72	9.51%	167,449,591.93	44.69%	

(六) 毛利构成及毛利率分析

报告期内，发行人主营业务毛利按产品分类构成情况如下：

项目	2014年1-6月		2013年度		2012年度		2011年度	
	金额(万元)	占比	金额(万元)	占比	金额(万元)	占比	金额(万元)	占比
仪器	5,671.81	48.46%	12,417.80	47.96%	12,142.63	52.87%	10,719.30	56.36%
试纸	2,235.09	19.10%	6,224.95	24.04%	5,831.15	25.39%	5,802.92	30.51%
试剂	3,797.61	32.45%	7,247.26	27.99%	4,992.03	21.74%	2,496.57	13.13%
合计	11,704.50	100.00%	25,890.00	100.00%	22,965.81	100.00%	19,018.80	100.00%

报告期内，公司主营业务毛利结构处于变化状态。仪器产品毛利占公司毛利的比例分别为 56.36%、52.87%、47.96%、48.46%，是毛利占比最高的一类产品。公司报告期内陆续推出多种新型产品，使得仪器产品销售收入较快增长。仪器产品大量销售带动公司配套试剂销售也快速增长，试剂是毛利占比增长最快的一类产品，毛利占比分别为 13.13%、21.74%、27.99%、32.45%。

报告期内，公司毛利率情况如下：

项目		2014年1-6月	2013年度	2012年度	2011年度
主营业务	仪器毛利率	41.38%	41.81%	43.44%	42.18%
	试纸毛利率	76.98%	78.80%	78.73%	79.91%
	试剂毛利率	82.04%	82.71%	83.95%	80.80%
	主营业务毛利率	55.11%	55.84%	55.60%	53.18%
其他业务毛利率		74.05%	78.76%	83.14%	78.08%
综合毛利率		55.13%	55.87%	55.64%	53.21%

2011年至2013年，公司主营业务毛利率和综合毛利率基本稳定，略有上升，主要原因如下：

- (1) 公司产品结构发生变化，毛利率较高的试剂类产品销售占比逐年上升；
- (2) 随着公司整体销售规模扩大，公司对上游厂商的议价能力提高，公司采购成本得到有效降低；
- (3) 公司采取灵活机动的销售定价策略，在保护市场最低价基础上，根据不同品种、不同客户、不同区域设定价格体系。

报告期内，公司与同行业上市公司毛利率水平的比较如下：

证券代码	证券简称	2013年度	2012年度	2011年度
MR.NYSE	迈瑞	56.56%	56.67%	55.23%
002022.SZ	科华生物	48.75%	49.17%	51.33%
002030.SZ	达安基因	48.92%	55.41%	55.26%
08247.HK	中生北控	54.53%	55.45%	57.86%

同行业公司平均值	52.19%	54.18%	54.92%
迪瑞医疗综合毛利率	55.87%	55.64%	53.21%

注：数据来源于各上市公司定期报告及审计报告。

由上表可见，公司综合毛利率与同行业上市公司平均水平相比基本一致。

1、公司主要产品单价、单位成本

主要产 品	2014年1-6月		2013年度		2012年度		2011年度	
	单价	单位成本	单价	单位成本	单价	单位成本	单价	单位成本
仪器类	52,666.65	30,871.75	39,924.42	21,859.66	34,930.95	19,804.23	30,545.55	17,805.10
试纸类	40.66	9.36	42.59	8.58	45.02	9.58	48.62	9.77
试剂类	150.27	26.99	171.01	29.06	165.63	26.58	138.39	26.57

注：仪器类单位：元/台；试纸类单位：元/筒；试剂类单位：元/盒

2、公司主要产品类别毛利率变动情况

报告期内，公司各类产品毛利率情况如下：

主要产品	2014年1-6月		2013年度		2012年度		2011年度	
	毛利率	收入占比	毛利率	收入占比	毛利率	收入占比	毛利率	收入占比
仪器类	41.38%	64.53%	41.81%	64.06%	43.44%	67.67%	42.18%	71.06%
试纸类	76.98%	13.67%	78.80%	17.04%	78.73%	17.93%	79.91%	20.30%
试剂类	82.04%	21.80%	82.71%	18.90%	83.95%	14.40%	80.80%	8.64%
合计	55.11%	100.00%	55.84%	100.00%	55.60%	100.00%	53.18%	100.00%
仪器类主要产品	毛利率	占仪器比	毛利率	占仪器比	毛利率	占仪器比	毛利率	占仪器比
尿液分析仪	24.61%	10.94%	29.81%	11.06%	29.50%	13.17%	33.73%	15.03%
尿沉渣分析仪	46.11%	20.56%	46.07%	20.28%	48.15%	18.82%	45.08%	22.74%
生化分析仪	44.13%	55.44%	43.91%	51.15%	46.15%	58.19%	47.21%	47.60%
血细胞分析仪	23.65%	9.40%	32.42%	13.45%	32.62%	7.53%	24.62%	12.79%

报告期内，发行人主营业务毛利率分别为 53.18%、55.60%、55.84%、55.11%。其中，仪器类产品毛利率相对稳定，维持在 42%左右。试纸、试剂类产品毛利率相比仪器类产品毛利率更高，同时试纸、试剂类产品合计占销售收入比例逐年提升，从 2011 年的 28.94% 上升至 2013 年的 35.94%，上述因素是 2011 年-2013 年发行人综合毛利率逐年上升的主要原因。

(七) 营业税金及附加分析

单位：元

项目	2014年1-6月	2013年度	2012年度	2011年度
城市维护建设税	1,151,382.25	2,909,102.96	2,609,991.48	1,723,140.46

项目	2014年1-6月	2013年度	2012年度	2011年度
教育费附加	822,415.86	2,077,930.65	1,864,279.63	1,104,248.18
营业税	5,750.00	11,318.00	9,554.00	16,529.15
房产税	13,800.00	27,163.20	22,929.60	27,969.60
合计	1,993,348.11	5,025,514.81	4,506,754.71	2,871,887.39

公司营业税金及附加主要为计提的城市维护建设税、教育费附加、营业税等。营业税金及附加随公司业务收入的增加而增加。

(八) 销售费用的分析

1、销售费用增长情况

项目	2014年1-6月	2013年度		2012年度		2011年度	
	金额(元)	金额(元)	增幅	金额(元)	增幅	金额(元)	增幅
销售费用	36,598,517.85	80,001,929.16	9.89%	72,804,486.84	18.21%	61,588,523.27	59.83%

销售费用主要是销售人员工资及奖金、差旅费、会议费、邮运费等。报告期内，公司销售费用增长的主要原因是随公司销售规模的扩大而相应增加。

2、销售费用占营业收入比例同行业比较

证券代码	证券简称	2013年度	2012年度	2011年度
MR.NYSE	迈瑞	18.17%	17.81%	18.97%
002022.SZ	科华生物	13.22%	15.45%	14.99%
002030.SZ	达安基因	19.03%	22.80%	19.88%
08247.HK	中生北控	21.83%	18.93%	25.59%
同行业上市公司平均值		18.06%	18.75%	19.86%
迪瑞医疗		17.23%	17.60%	17.20%

由上表可见，公司销售费用率与同行业上市公司平均值相比较为接近。

3、销售费用明细

单位：元

科目名称	2014年1-6月	2013年度	2012年度	2011年度
工资及奖金	14,279,654.52	26,458,781.38	24,058,470.93	20,786,212.57
差旅费	7,380,526.41	16,041,303.65	15,704,213.93	14,151,378.83
会议费	2,367,771.31	7,112,959.95	11,363,796.84	9,404,698.42
邮运费	2,382,787.92	6,682,406.13	3,157,810.25	3,064,033.31
招投标费	939,813.51	4,473,614.11	1,195,479.31	797,003.90
社保及公积金	2,652,508.23	4,820,192.28	3,459,846.68	1,997,356.75
折旧费	1,485,097.09	3,091,144.39	2,701,131.78	1,276,495.90
消耗材料	601,976.22	1,632,506.86	1,777,239.68	2,481,406.65

科目名称	2014年1-6月	2013年度	2012年度	2011年度
招待费	573,465.04	1,431,453.06	1,202,721.91	2,295,888.02
电话费	559,725.07	1,162,762.91	1,496,979.46	1,429,178.86
商检报关公证费	548,764.78	744,773.52	1,427,945.97	601,078.61
维修材料	1,089,593.06	1,995,937.84	1,516,059.97	899,033.99
出口保险费	395,034.33	1,039,330.47	652,640.27	366,475.02
其他	1,341,800.36	3,314,762.61	3,090,149.86	2,038,282.44
合计	36,598,517.85	80,001,929.16	72,804,486.84	61,588,523.27

公司销售费用主要由工资及奖金、差旅费、会议费、邮运费、招投标费、社保及公积金构成。2011年-2014年1-6月，上述6项费用合计占当期总销售费用的比例分别为81.51%、80.96%、81.98%、81.98%。

4、公司对经销商和直接销售人员的奖励

(1) 对经销商的奖励

1) 奖励政策

公司对国内经销商约定了不同的奖励条款，具体条款如下：

序号	奖励方式	奖励条款内容	具体约定条款（举例）
1	一次性套餐	一次性采购足够额度的产品，给予一定的奖励。	一次性订购360筒试纸，奖励H-300尿液分析仪一台。
2	购试纸奖励仪器	试纸经销商，按年度完成试纸销售任务，奖励半自动尿仪。	年度销售50000筒试纸，奖励10台半自动尿液分析仪。
3	购仪器奖励仪器	累计采购一定数量的仪器，奖励一台仪器。	购尿沉渣设备，奖励半自动尿液分析仪一台。

2) 对经销商奖励金额

报告期内，公司对经销商的奖励严格按照规定执行，应奖励金额与实际奖励金额一致。具体奖励金额如下：

单位：元

奖励方式	2014年1-6月		2013年度		2012年度		2011年度	
	金额	比例	金额	比例	金额	比例	金额	比例
一次性套餐	3,948.71	0.39%	4,700.85	0.13%	12,393.15	0.33%	70,940.11	1.80%
购试纸奖励仪器	1,018,376.04	99.61%	3,359,744.04	91.31%	3,729,914.75	99.53%	3,595,641.15	91.19%
购仪器奖励仪器	-	-	314,957.27	8.56%	5,128.20	0.14%	276,429.41	7.01%
合计	1,022,324.75	100.00%	3,679,402.16	100.00%	3,747,436.10	100.00%	3,943,010.67	100.00%
国内营业收入	150,956,426.04		300,277,001.44		269,586,936.54		219,733,957.89	
占国内营业收入比例	0.68%		1.23%		1.39%		1.79%	

3) 对经销商奖励的会计处理

将总的销售金额按各项产品（即正常销售产品及奖品）的公允价值的比例分摊确认各项产品的销售收入，同时按各项产品的账面价值结转成本。

(2) 对直接销售人员的销售奖励

1) 奖励政策

公司在多年的经营实践中，根据国内外市场不同的特点，建立了一套有效的销售人员奖励体系，并根据每年市场形势的具体变化和实际情况进行政策微调。具体奖励政策如下：公司在年初制定全年销售任务并分配到各月，根据直接销售人员完成任务的情况确定奖励金额。如完成销售任务 60% 以上，区域经理、客户经理、业务员分别得到销售回款 0.5%-2% 的奖励。销售收入达不到销售任务的 60%，则无奖励。

2009 年前，公司实行“年底发放全年销售奖励”的发放方式。为保证对直接销售人员激励的及时性，2010 年开始，公司逐步转向“季度/月度发放 50%，年底发放 50%”的发放方式。

2) 对直接销售人员的奖励金额

报告期内，发行人对直接销售人员（只包括业务员、客户经理、区域经理，不包括销售后勤、人事、售后服务等人员）采取货币性奖励，应奖励和实际奖励的金额一致，不存在延迟奖励或提前奖励的情形，月度、季度和年度奖励的金额具体如下：

年份	国内销售员工			国际销售员工			销售奖金总计
	月度/季度发放金额	年终一次性发放金额	国内销售奖金合计	月度/季度发放金额	年终一次性发放金额	国际销售奖金合计	
2011 年	1,863,408.25	276,442.82	2,139,851.07	778,899.15	609,297.47	1,388,196.62	3,528,047.69
2012 年	1,267,221.27	306,782.11	1,574,003.38	-	1,369,391.01	1,369,391.01	2,943,394.39
2013 年	2,339,834.09	1,100,000.00	3,439,834.09	298,194.97	1,600,000.00	1,898,194.97	5,338,029.06
2014 年 1-6 月	1,422,239.71	580,000.00	2,002,239.71	-	370,000.00	370,000.00	2,372,239.71

报告期内，公司直接销售人员总收入、工资与销售奖金的结构如下表：

单位：元

年份	工资	销售奖金	直接销售人员总收入
2011 年	11,580,000.00	3,528,047.69	15,108,047.69
2012 年	10,956,580.00	2,943,394.39	13,899,974.39
2013 年	14,378,400.00	5,338,029.06	19,716,429.06
2014 年 1-6 月	7,491,400.00	2,372,239.71	9,863,639.71

3) 直接销售人员奖励的会计处理

公司对直接销售人员按月或按季度发放的奖励，计入直接销售人员发放当月工资总额，按工资薪金扣缴个人所得税后，与工资一起发放。公司对直接销售人员年度末计提的奖励，按年终一次性计提奖金，单独发放。

(九) 管理费用的分析

1、管理费用增长情况

项目	2014年1-6月	2013年度		2012年度		2011年度	
	金额(元)	金额(元)	增幅	金额(元)	增幅	金额(元)	增幅
管理费用	35,604,811.66	73,353,128.67	19.34%	61,464,005.03	46.53%	41,946,056.15	42.73%

管理费用主要为仪器和试纸试剂的研发费用、管理人员的工资、福利费、差旅费和折旧费用等。

2011年和2012年公司管理费用同比大幅上升42.73%和46.53%，主要是由于公司为了增强产品的市场竞争力，进一步加大了研发投入，2011年、2012年仪器和试纸试剂研发投入同比大幅上升63.58%、36.14%。

2、管理费用占营业收入比例同行业比较

证券代码	证券简称	2013年度	2012年度	2011年度
MR.NYSE	迈瑞	10.57%	10.96%	7.99%
002022.SZ	科华生物	5.97%	6.69%	5.95%
002030.SZ	达安基因	18.18%	25.78%	23.05%
08247.HK	中生北控	17.51%	17.78%	17.73%
同行业公司平均值		15.42%	15.30%	13.68%
迪瑞医疗		15.80%	14.86%	11.71%

由上表可见，公司管理费用占营业收入比例与同行业公司平均水平较为接近。

3、管理费用明细

单位：元

项目	2014年1-6月	2013年度	2012年度	2011年度
仪器开发费	13,898,484.98	25,354,195.12	26,623,947.26	19,851,732.38
试纸、试剂开发费	4,868,727.86	10,152,632.46	7,464,310.00	5,187,827.58
工资及奖金	5,645,031.77	15,036,890.02	9,469,894.14	6,040,725.71
咨询费	395,035.85	1,854,467.66	254,180.00	24,600.00
折旧费	2,150,198.77	2,828,452.25	1,345,924.16	1,117,635.84
社保及公积金	1,427,989.53	3,041,166.78	1,226,162.68	1,036,181.38
福利费	882,406.92	3,013,724.46	3,091,824.92	2,081,910.73

工会经费	733,131.69	1,636,969.30	1,087,202.27	657,565.61
低值易耗品摊销	10,876.08	1,121,481.33	11,524.39	22,455.80
税金	799,993.63	1,425,707.95	711,571.37	691,793.01
差旅费	457,062.29	1,253,647.90	1,411,412.30	994,901.45
无形资产摊销	460,995.61	934,131.88	391,847.94	340,329.80
招待费	168,391.20	861,971.58	777,413.00	465,827.10
水电费	154,026.46	589,216.35	408,904.80	402,855.68
燃油费	277,438.82	697,738.55	566,614.92	456,850.84
培训费	21,995.89	89,774.60	890,080.00	13,090.00
媒体费	-	-	2,517,862.50	-
报废损耗	1,416,598.75	77,617.74	367,192.23	328,725.85
其他	1,836,425.56	3,383,342.74	2,846,136.15	2,231,047.39
合计	35,604,811.66	73,353,128.67	61,464,005.03	41,946,056.15

2011年-2013年，管理费用中工资及奖金同比增幅较大，主要是由于随着公司经营规模的持续扩大，管理人员的员工人数和平均薪酬金额均有较大幅度的增长所致。2014年1-6月工资及奖金同比下降111.89万元，降幅16.54%，主要由于公司为提高效率，精简行政管理人员所致。

(十) 财务费用的分析

单位：元

项目	2014年1-6月	2013年度	2012年度	2011年度
利息支出	-	126,456.51	2,204,944.23	1,916,888.88
减：利息收入	657,693.66	1,685,005.49	808,678.60	286,093.60
汇兑损益	-701,892.96	2,480,670.18	401,935.24	919,617.07
银行手续费	201,327.35	402,040.99	365,231.01	344,933.40
资金占用费	-	-	-	-116,900.00
合计	-1,158,259.27	1,324,162.19	2,163,431.88	2,778,445.75

2011年公司财务费用同比增长较大，主要是因为1)当年短期借款同比增长较多，使得利息支出加大；2)由于当期人民币兑美元汇率持续下降，人民币升值使得汇兑损失增加较大。2012年财务费用下降的主要原因是公司银行存款增加导致利息收入增加，同时汇兑损益下降较大。2013年财务费用减少较多主要是由于偿还短期借款后，利息支出大幅下降所致。2014年1-6月财务费用减少较多主要是由于当期人民币兑美元汇率上升，人民币贬值使得汇兑损益下降较多所致。

(十一) 投资收益分析

2014年1-6月，公司投资收益178,969.88元，为持有银行理财产品取得的投资收益。

(十二) 利润表其他项目的逐项分析

1、资产减值损失

单位：元

项目	2014年1-6月	2013年度	2012年度	2011年度
坏账损失	667,619.58	2,174,804.90	2,539,839.44	2,064,544.14
存货跌价损失	-	4,560,584.00	3,170,270.04	126,554.15
预计负债产生的存货跌价损失	-281,358.00	1,191,678.00	1,233,690.00	-
合计	386,261.58	7,927,066.90	6,943,799.48	2,191,098.29

2012年、2013年资产减值损失金额较大，主要为针对存在技术问题的五分类血球分析仪5系列产品可能出现的减值计提了相应的存货跌价准备。

2、营业外收入

2011年、2012年、2013年及2014年1-6月，营业外收入分别为9,399,476.69元、14,005,178.47元、15,135,565.14元、6,615,274.11元；其中，政府补助分别为8,786,900.00元、6,264,500.00元、7,092,959.81元、2,503,750.66元。

2012年营业外收入增幅49.00%，主要原因为公司自2011年度享受增值税即征即退税收优惠政策，根据谨慎性原则，公司于实际收到即征即退增值税款的会计当期确认该笔收入，2012年度实际收到即征即退增值税7,394,388.42元。2013年度收到即征即退增值税7,155,860.70元。

报告期内政府补助明细如下表：

单位：元

项目	依据或批准文件	金额
2014年1-6月		
长春市科学技术进步奖	长科奖字[2013]1号	100,000.00
高端人才个人所得税补助	长财粮[2014]36号	34,900.00
新录用人员专项补助	长财粮[2014]36号	5,000.00
长春市高新区2012年度技术创新资金	长高函[2014]3号	1,018,500.00
2013年度第二批中小企业国际市场开拓资金	长财企指[2014]454号	100,000.00
与资产相关的政府补助摊销（注）	长发改资[2012]119号	259,000.00
与资产相关的政府补助摊销	长发改资[2008]342号	101,500.00
与资产相关的政府补助摊销	吉发改高技[2012]1127号	50,000.00
与资产相关的政府补助摊销	国科发社[2011]419号	76,410.26
与收益相关的政府补助摊销	国科发社[2011]419号	323,935.06
与收益相关的政府补助摊销	长财教指[2013]913号	75,000.00

项目	依据或批准文件	金额
与收益相关的政府补助摊销	长财教指[2013]906号	66,666.67
与收益相关的政府补助摊销	长财教指[2013]912号	41,666.67
与收益相关的政府补助摊销	长财教指[2013]907号	25,000.00
与收益相关的政府补助摊销	长科发[2013]100号	140,000.00
与收益相关的政府补助摊销	国科发社[2013]303号	86,172.00
合计	-	2,503,750.66
2013年		
长春高新区2012年产业发展专项资金	长高工信联字[2013]1号	1,050,500.00
中国驰名商标奖励款	商标驰字[2012]286号	1,000,000.00
2013年度第三批外贸区域协调发展促进资金	长财企指[2013]2362号	700,000.00
吉林省企业技术改造和结构调整专项资金	长财企指[2013]822号	600,000.00
2012年度中小企业国际市场开拓资金	长财企指[2013]624号	259,600.00
2013年长春市出口发展专项资金	长财粮指[2013]1711号	165,000.00
吉林省名牌产品奖励款	吉林省名牌产品推进委员会公告[2013]第1号	100,000.00
2013年技术出口贴息资金	长财企指[2013]1745号	60,000.00
专利补助资金	-	40,000.00
大学生见习补贴款	长人社[2009]73号	33,000.00
专利支持费	关于组织申报2010年长春市科技计划项目的通知	10,500.00
与资产相关的政府补助摊销	长发改资[2012]119号	474,833.33
与资产相关的政府补助摊销	长发改资[2008]342号	203,000.00
与资产相关的政府补助摊销	吉发改高技[2012]1127号	91,666.67
与资产相关的政府补助摊销	国科发社[2011]419号	51,794.87
与收益相关的政府补助摊销	国科发社[2011]419号	1,903,064.94
与收益相关的政府补助摊销	长财教指[2013]913号	150,000.00
与收益相关的政府补助摊销	长财教指[2013]906号	66,666.67
与收益相关的政府补助摊销	长财教指[2013]912号	83,333.33
与收益相关的政府补助摊销	长财教指[2013]907号	50,000.00
合计	-	7,092,959.81
2012年		
2011年度外贸公共服务平台建设资金	长财企指[2012]450号	2,000,000.00
2012年全省企业技术和结构调整(流动资金贷款贴息)专项资金	长财企指[2012]1135号	600,000.00
全省医药产业发展专项资金	长财教指[2012]1105号	500,000.00
企业上市奖励补助	长财债指[2012]1300号	500,000.00
2012年工业、新兴产业专项资金	长财企指[2012]2054号	400,000.00
2012年省校合作技术开发专项资金	长财建指[2012]1425号	300,000.00
长春市重点新产品计划科技经费	长科发[2012]51号	300,000.00

项目	依据或批准文件	金额
2012 年外经贸区域直辖市发展促进资金	吉财企[2008]632 号	260,000.00
长春市 2011 年度第二批中小企业国际市场开拓资金	长财企指[2012]617 号	230,000.00
长春市科技支撑计划项目经费	长科发[2009]81 号	210,000.00
与资产相关的政府补助本期摊销（年产 10,000 台医疗检验分析仪器生产线项目）	长发改资[2008]342 号	203,000.00
住房保障和城乡建设委员会上市补贴	长高工信联字[2011]2 号	200,000.00
2012 年吉林省科技发展计划专项经费	长财教指[2012]650 号	170,000.00
2012 年度出口发展专项资金	长财企指[2012]2081 号	105,000.00
长春市科技进步奖特等奖	长科奖字[2012]1 号	100,000.00
2012 年省标准化战略专项补助经费	吉质监办财函[20012]35 号	50,000.00
大学生见习补贴款	长人社[2009]73 号	33,000.00
2011 年度经济发展、科技创新奖金	长高党字[2012]6 号	30,000.00
2012 年度专利发展资金	吉科专代[2012]65 号	30,000.00
国家级标准化良好行为试点补助经费	-	20,000.00
2012 年吉林省科学技术奖	吉科奖字[2012]169 号	20,000.00
长春市专利择优支持费	2012 年长春市知识产权示范企业及专利扶持计划申报指南	3,500.00
合计	-	6,264,500.00
2011 年		
2011 年省重大科技成果转化项目和重大科技攻关项目专项资金	吉财教指[2011]1548 号	3,000,000.00
国家中小企业发展专项补助资金	长财企指[2011]1122 号	700,000.00
第二批产业发展专项资金	长高工信联字[2011]1 号	522,500.00
2011 年度金融业发展专项资金	长财债指[2011]2110 号	500,000.00
2011 年双十工程项目	长科发[2011]57 号	490,000.00
第二批工业发展专项资金	长财企指[2011]1022 号	400,000.00
全省医药产业发展专项经费	长财教指[2011]1207 号	400,000.00
2011 年省校企合作技术开发资金	长财建指[2011]1363 号	400,000.00
政策引导类计划专项项目预算	国科发财[2011]533 号	300,000.00
2011 年重点新产品项目款	长科发[2011]49 号	300,000.00
2011 年科技支撑项目款	长科发[2011]55 号	280,000.00
2008 年长春市产业技术进步（第二批）项目新增中央预算内投资的本期摊销	长发改资[2008]342 号	203,000.00
第二批中小企业国际市场开拓资金	长财企指[2011]673 号	184,000.00
科技型中小企业技术创新基金	长财企指[2011]1382 号	180,000.00
第二批出口发展专项资金	长财企指[2011]2252 号	180,000.00
2011 年度第三批外经贸区域协调发展促进资金	长财企指[2011]2323 号	165,000.00
2011 年验收科技计划项目尾款	长科发[2008]95 号	100,000.00
2011 年度专项技术产业化基金专项经费	长财教指[2011]2125 号	100,000.00

项目	依据或批准文件	金额
省级科技型中小企业创新资金	吉财企指[2011]704号	100,000.00
科技成果转化百亿增值工程项目	长科发[2007]84号	80,000.00
第一批出口发展专项资金	长财企指[2011]971号	65,000.00
2011年专利扶持及知识产权示范企业计划项目款	长科发[2011]59号	50,000.00
经济发展科技创新先进企业及个人	长高开字[2011]1号	50,000.00
吉林省专利发展资金项目经费	吉科专代字[2010]153号	12,000.00
汽车出口和市场开拓补助费奖励	长财企指[2010]1800号	10,400.00
2011年专利发展资金补贴	科办字[2011]47号	10,000.00
医疗器械行业标准修订补助经费	临检诊断标[2011]17号	5,000.00
合计	-	8,786,900.00

注：与资产及收益相关的政府补助摊销详见本节“十二、财务状况分析”之“（二）负债分析”之“3、非流动负债分析”。

3、营业外支出

单位：元

项目	2014年1-6月	2013年度	2012年度	2011年度
对外捐赠	50,000.00	290,000.00	81,500.00	175,000.00
防洪基金	-	412,734.93	360,704.21	205,389.51
非流动资产处置损失合计	87,748.03	444.98	42,015.70	24,407.34
其他	3,245.35	371,728.32	104,388.71	1,000.00
合计	140,993.38	1,074,908.23	588,608.62	405,796.85

报告期内，营业外支出主要为对外捐赠和缴纳的防洪基金等。

4、所得税费用

单位：元

项目	2014年1-6月	2013年度	2012年度	2011年度
所得税费用	6,120,772.85	12,306,489.11	11,469,750.65	11,820,942.82
利润总额	50,405,604.38	105,914,313.44	95,692,344.66	88,131,567.24
所得税费用占比	12.14%	11.62%	11.99%	13.41%

（十三）报告期内纳税情况

1、报告期内主要税项缴纳情况

（1）增值税

单位：万元

纳税期间	年初未交数	应交税额	已交税额	期末未交数
------	-------	------	------	-------

纳税期间	年初未交数	应交税额	已交税额	期末未交数
2014年1-6月	377.65	766.31	931.08	212.88
2013年度	156.09	2,253.59	2,032.02	377.65
2012年度	303.32	2,096.00	2,243.23	156.09
2011年度	64.60	829.28	590.56	303.32
合计	-	5,945.18	5,796.89	-

(2) 企业所得税

单位：万元

纳税期间	年初未交数	应交税额	已交税额	期末未交数
2014年1-6月	782.72	563.62	865.17	481.17
2013年度	329.09	1,315.57	861.95	782.72
2012年度	625.01	1,245.77	1,541.68	329.09
2011年度	458.26	1,204.52	1,037.78	625.01
合计	-	4,329.48	4,306.58	-

2、报告期税收政策的变化及对发行人的影响

发行人报告期内的税收政策稳定，未发生重大变化，目前也未面临即将实施的重大税收政策调整。

十二、财务状况分析

(一) 资产分析

报告期内公司各类资产金额及其占资产总额的比例如下：

单位：万元

项目	2014年1-6月		2013.12.31		2012.12.31		2011.12.31	
	金额	比例	金额	比例	金额	比例	金额	比例
流动资产	39,985.13	70.26%	37,405.00	68.51%	33,330.22	67.63%	27,398.49	71.01%
货币资金	10,457.42	18.37%	9,134.81	16.73%	10,540.00	21.39%	8,467.34	21.94%
交易性金融资产	3,000.00	5.27%	2,500.00	4.58%	-	-	-	-
应收票据	-	0.00%	-	-	11.88	0.02%	-	-
应收账款	6,837.01	12.01%	7,769.09	14.23%	6,471.66	13.13%	4,704.80	12.19%
预付款项	1,117.92	1.96%	1,127.66	2.07%	1,246.43	2.53%	1,356.52	3.52%
其他应收款	674.39	1.18%	550.02	1.01%	618.95	1.26%	843.72	2.19%
存货	17,898.39	31.45%	16,323.42	29.90%	14,441.29	29.30%	12,026.11	31.17%
非流动资产	16,928.24	29.74%	17,196.29	31.49%	15,952.11	32.37%	11,187.18	28.99%
固定资产	15,658.35	27.51%	15,901.92	29.12%	5,673.38	11.51%	5,378.60	13.94%
在建工程	139.66	0.25%	80.07	0.15%	9,075.41	18.42%	4,889.59	12.67%
无形资产	883.89	1.55%	908.08	1.66%	1,049.83	2.13%	865.19	2.24%
长期待摊费用	56.40	0.10%	67.82	0.12%	-	-	-	-

项目	2014年1-6月		2013.12.31		2012.12.31		2011.12.31	
	金额	比例	金额	比例	金额	比例	金额	比例
递延所得税资产	189.95	0.33%	238.41	0.44%	153.48	0.31%	53.79	0.14%
资产总额	56,913.37	100.00%	54,601.29	100.00%	49,282.33	100.00%	38,585.67	100.00%

报告期内，公司产品范围与生产规模不断扩大，资产规模也相应增长，公司2011年末、2012年末、2013年末及2014年6月末的资产总额呈稳步增长的态势。

2011年末、2012年末、2013年末及2014年6月末的公司流动资产占资产总额比例分别为71.01%、67.63%、68.51%、70.26%。报告期内，公司资产结构合理，流动资产和非流动资产的比重基本符合行业特征。

同行业可比上市公司流动资产占资产总额的比例情况如下：

公司名称	2013.12.31	2012.12.31	2011.12.31
迈瑞（MR.NYSE）	65.80%	65.74%	64.38%
科华生物（002022.SZ）	66.87%	69.24%	71.58%
达安基因（002030.SZ）	63.12%	53.21%	53.16%
中生北控（08247.HK）	59.93%	52.97%	70.68%
平均数	63.93%	60.29%	64.95%
迪瑞医疗	68.51%	67.63%	71.01%

1、流动资产分析

公司流动资产主要包括货币资金、应收账款、预付款项、其他应收款和存货等。

报告期内公司的流动资产结构如下：

单位：万元

项目	2014年1-6月		2013.12.31		2012.12.31		2011.12.31	
	金额	比例	金额	比例	金额	比例	金额	比例
货币资金	10,457.42	26.15%	9,134.81	24.42%	10,540.00	31.62%	8,467.34	30.90%
交易性金融资产	3,000.00	7.50%	2,500.00	6.68%	-	-	-	-
应收票据	-	0.00%	-	-	11.88	0.04%	-	-
应收账款	6,837.01	17.10%	7,769.09	20.77%	6,471.66	19.42%	4,704.80	17.17%
预付款项	1,117.92	2.80%	1,127.66	3.01%	1,246.43	3.74%	1,356.52	4.95%
其他应收款	674.39	1.69%	550.02	1.47%	618.95	1.86%	843.72	3.08%
存货	17,898.39	44.76%	16,323.42	43.64%	14,441.29	43.33%	12,026.11	43.89%
流动资产合计	39,985.13	100.00%	37,405.00	100.00%	33,330.22	100.00%	27,398.49	100.00%

(1) 货币资金

2011年末、2012年末、2013年末及2014年6月末公司货币资金分别为8,467.34万元、10,540.00万元、9,134.81万元、10,457.42万元。

2008年-2014年1-6月公司曾开设的银行账户共50个，在此期间存在较为频繁开设和注销的情形，其主要原因是公司因短暂性、偶发性的资金和业务需要，或为帮助银行业务人员完成任务而临时性开设了部分银行账户，该等银行账户大部分随上述事项的完成而注销。截至2014年6月30日，尚在使用的账户共27个，其中基本账户1个、一般账户11个、外币账户10个、定期存款账户3个、保函账户1个以及子公司瑞克医疗基本账户1个，均为公司日常经营活动所需。

保荐机构和申报会计师在对发行人2012年度财务报告专项检查过程中获取了公司全部银行账户的资金流水，并将其中金额超过200万元的资金与银行日记账进行核对。经核查，保荐机构和申报会计师认为：发行人已制定并严格执行资金管理内控制度，能够保障货币资金的安全。发行人银行账户资金流水与发行人会计记载一致，银行存款余额真实、准确。

(2) 交易性金融资产

2013年末，公司持有交易性金融资产2,500万元，为购买的中国银行股份有限公司发行的人民币理财产品，已于2014年1月全部收回。

2014年6月末，公司持有交易性金融资产3,000万元，其中的2,000万元是购买中国银行股份有限公司的人民币“按期开放金融产品”，已于2014年7月全部收回；1,000万元是购买招商银行股份有限公司的“步步生金8688号”保本理财产品，可随时赎回。

(3) 应收账款

报告期内，公司应收账款净额及应收账款净额占营业收入的比例如下：

单位：万元

项目	2014.06.30/ 2014年1-6月	2013.12.31/ 2013年度	2012.12.31/ 2012年度	2011.12.31/ 2011年度
应收账款净额	6,837.01	7,769.09	6,471.66	4,704.80
营业收入	21,256.01	46,440.38	41,363.50	35,805.50
应收账款净额占营业收入比重	16.08%注	16.73%	15.65%	13.14%

注：2014年1-6月应收账款净额占营业收入比重指标已年化处理。

报告期内，公司应收账款净额随着营业收入的增长而增长，应收账款净额占当期营业收入比重较为稳定，保持在合理水平。

1) 应收账款账龄及坏账准备分析

报告期内，公司按账龄组合计提坏账准备的应收账款余额及账龄结构如下：

单位：万元

项目	2014.06.30			2013.12.31			2012.12.31			2011.12.31		
	账面 余额	占比 (%)	坏账 准备									
1年以内	6,551.79	89.12	327.59	7,738.89	93.35	386.94	5,772.77	83.91	274.40	4,507.86	89.97	225.39
1-2年	483.40	6.58	48.34	304.04	3.67	30.40	881.68	12.82	88.17	392.84	7.84	39.28
2-3年	188.82	2.57	56.65	174.11	2.1	52.23	157.82	2.29	47.34	74.43	1.49	22.33
3-4年	75.15	1.02	37.57	31.58	0.38	15.79	45.35	0.66	22.67	31.94	0.63	15.97
4-5年	40.00	0.54	32.00	29.25	0.35	23.40	19.23	0.28	15.38	3.50	0.07	2.80
5年以上	12.85	0.17	12.85	12.40	0.15	12.40	2.93	0.04	2.93	-	-	-
合计	7,352.00	100.00	515.00	8,290.27	100.00	521.16	6,879.78	100.00	450.89	5,010.57	100.00	305.77

2011年末、2012年末、2013年末及2014年6月末公司1年以内的应收账款占总额的比例分别为89.97%、83.91%、93.35%和89.12%，公司应收账款期限较短、风险可控。

2) 应收账款金额前五名单位情况

2014年6月末，公司应收账款前五名情况如下表所示：

单位名称	与本公司 关系	金额（元）	年限	占比 (%)
土耳其 DIRUI RNA Laboratuar Sistemleri Ve Saglik Urunleri Sanayi Ticaret Ltd.Sti	非关联方	9,161,712.97	1年以内	12.43
泰国 RND Diagnostics Co., Ltd	非关联方	5,093,076.11	1年以内	6.91
印度 Meril Life Diagnostics Pvt. Ltd.	非关联方	4,576,606.05	1年以内	6.21
意大利 DIRUI ItaliaS.r.l.	非关联方	4,174,328.99	1年以内	5.66
埃及 Smart Medical Co.Ltd	非关联方	3,130,345.42	1年以内 及1-2年	4.25
合计	-	26,136,069.54		35.46

截至2014年6月末，公司应收账款中无应收持有公司5%（含5%）以上表决权股份的股东的款项。

报告期内各期新增客户前五公司名称及当期末应收账款余额如下：

年份	序号	公司名称	期末应收账款（元）	占比
2014年 1-6月	1	上海精特医疗器械销售商行	-	-
	2	菲律宾 ENDURE	955,198.82	1.30%
	3	温州康瑞医用器材有限公司	-	-

年份	序号	公司名称	期末应收账款（元）	占比
	4	广西太华医药有限公司	-	-
	5	玻利维亚 Defaveri	-	-
	合计		955,198.82	1.30%
2013 年	1	安徽星航生物技术有限公司	-	-
	2	智利 DIRUI CHILE LTDA	1,618,266.64	1.95%
	3	意大利 DIRUI Italia S.r.l.	4,265,556.62	5.14%
	4	国控吉林医疗器械有限公司	28,491.40	0.03%
	5	广西南宁市秉航贸易有限公司	-	-
	合 计		5,912,314.66	7.12%
2012 年	1	宁波美康盛德生物科技有限公司	-	-
	2	吉林省中医药管理局	-	-
	3	福建省卫生厅	237,800.00	0.35%
	4	广西壮族自治区人口和计划生育委员会	-	-
	5	甘肃博译医疗科技有限责任公司	2,846,753.52	4.14%
	合 计		3,084,553.52	4.48%
2011 年	1	罗马尼亚 S.C. BIO SERVICE S.R.L.	3,207,011.75	6.40%
	2	济南迪奥医疗器械有限公司	845,301.48	1.69%
	3	深圳市怡亚通供应链股份有限公司	-	-
	4	郑州至圣科贸有限公司	-	-
	5	美国 JP WORLDWIDE	102,401.42	0.20%
	合 计		4,154,714.65	8.29%

3) 公司主要结算方式

①国外销售

公司出口产品主要结算方式为国际贸易中的先款后货、L/C（信用证）和赊销。

报告期内，国外销售金额按以上结算方式分类如下表：

单位：元

项目	2014 年 1-6 月		2013 年度		2012 年度		2011 年度	
	金额	比例	金额	比例	金额	比例	金额	比例
先款后货	23,090,166.10	37.59%	65,785,530.72	40.27%	59,706,331.06	41.62%	71,888,283.58	52.13%
L/C	7,470,411.06	12.16%	12,791,271.50	7.83%	34,566,452.74	24.10%	24,892,044.09	18.05%
赊销	30,864,741.45	50.25%	84,791,714.04	51.90%	49,173,664.62	34.28%	41,123,260.45	29.82%
总计	61,425,318.61	100.00%	163,368,516.26	100.00%	143,446,448.42	100.00%	137,903,588.12	100.00%

报告期内，公司存在海外经销商销售回款方名称与客户名称不一致的情况，具体如下：

2011 年	2012 年	2013 年	2014 年 1-6 月
--------	--------	--------	--------------

笔数	金额（万元）	笔数	金额（万元）	笔数	金额（万元）	笔数	金额（万元）
164	1,944.63	133	1,025.65	64	546.56	60	1,052.64

注：1、不包含单笔金额小于 1,000 元的运费、手续费等。2、在 2012 年度财务报告专项核查前（2011 年-2013 年 6 月），共发生名称不一致的海外经销商销售回款 335 笔，金额 3,249.03 万元；在 2012 年度财务报告专项核查后（2013 年 7 月-2014 年 6 月末），共发生名称不一致的海外经销商销售回款 86 笔，金额 1,320.45 万元。3、2014 年 1-6 月主要集中在客户俄罗斯 ZAO，其通过在香港设立的贸易公司 IMPEXONE LIMITED 代付货款。

公司海外经销商存在销售回款方与其名称不一致的主要原因是：海外经销商所在国存在外汇管制、经销商本身资金周转需要、节省外汇汇兑手续费等；采取的方式包括：经销商从他方（贷款银行或贷款公司）借款购货并由该方直接将款项支付给公司，由经销商自身的关联方（如股东、子公司、分公司、受同一控制的公司等）、第三国外汇兑换公司、贸易公司或海外代理公司等代付货款。

保荐机构对公司 2011 年-2014 年 1-6 月内单笔 10 万元以上的海外经销商付款单位和客户名称不一致的回款进行统计分析并归纳，按原因不同分类如下：

不一致的原因	笔数	金额（万元）	备注
1、客户从他方借款（贷款银行或贷款公司）购货并由该方直接将款项支付给公司	22	1,285.11	主要为土耳其 BETA 和爱尔兰 AUDIT 等客户
2、客户因自身资金周转需要，通过客户自身的关联方等如股东、子公司、分公司、受同一控制的公司等）代付货款	30	1,176.74	主要为俄罗斯 ZAO 等客户
3、因客户所在国外汇管制，通过第三国外汇兑换公司代付货款	29	936.24	主要为伊拉克、伊朗、利比亚、巴基斯坦等国客户
4、客户为节省外汇汇兑手续费，通过贸易公司或海外代理公司代付货款	13	220.62	主要为韩国 IVD 公司
合计	94	3,618.71	-

上述回款不一致款项共计 94 笔，金额 3,618.71 万元，笔数和金额占全部不一致回款的比例分别为 21.73%、77.49%。保荐机构访谈发行人国际销售部经理及海外销售各区域业务员，对不一致的原因进行了详细了解，并随机抽取进行了进一步核查，取得了海外客户出具的关于代付货款情况的确认文件，包括扫描件和电子邮件。扫描件加盖了客户公司的签章，电子邮件由客户公司邮箱或客户常用联系邮箱发出，证据真实可信。

经核查，保荐机构认为，报告期内代付货款的公司或个人与发行人不存在关联关系，交易及收款真实，对发行人会计核算和财务报表不构成重大影响，公司未因该事项产生纠纷或损失。

由于部分客户所在国存在外汇管制的情况短期内难以改变，此类不符事项未来还将继续存在。

在 2012 年度财务报告专项核查前，公司未对海外经销商上述代付货款的情况进行限制，也未在日常收款中要求其提供代付说明等证明文件。在 2012 年度财务报告专项核查后（自 2013 年 7 月起），公司对海外经销商上述代付货款的情况进行严格限制，尽量减少此类情况的发生。对后续发生的代付情况，公司要求海外经销商提供代付说明等证明文件，以确保会计核算真实、准确，避免出现纠纷或潜在纠纷。

公司报告期内国外应收账款余额情况如下：

单位：万元

项目	2014.06.30	2013.12.31		2012.12.31		2011.12.31
	金额	金额	增加额	金额	增加额	金额
国外应收账款余额	5,222.60	5,930.94	1,984.52	3,946.42	2,314.57	1,631.85
以赊销为结算方式的销售金额	3,086.47	8,479.17	3,561.80	4,917.37	805.04	4,112.33

自 2010 年 10 月起，公司与中国出口信用保险公司辽宁分公司合作开展“出口信用综合保险业务”，对海外应收账款进行投保，在出口信用保险的保障下，公司以赊销为出口结算方式的销售金额占比逐年提升。

双方合作的程序具体如下：

A、公司与保险公司签订年度投保合同，对投保费率、投保限额、赔偿比例等进行约定；

B、公司拟向某国外客户提供该业务时，将国外客户提交给保险公司；

C、保险公司对该国外客户进行独立调查，并确定其投保限额和信用期限，并将其调查资料提供给公司；

D、待保险公司确定投保限额和信用期限后，公司在与该客户发生交易时，可以在保险公司约定的额度和期限内向保险公司投保并缴纳保费。

双方约定的赔付条款如下：

A、非信用证项下：

- a、买方破产或无力偿付债务、拖欠风险所致损失的赔偿比例为 90%；
- b、买方拒绝接受货物风险所致损失的赔偿比例为 80%；
- c、政治风险所致损失的赔偿比例为 90%。

B、信用证项下：

- a、开证行商业风险所致损失的赔偿比例为 90%；

b、政治风险所致损失的赔偿比例为 90%。

双方约定的除外责任如下：

A、汇率变更引起的损失；

B、被保险人或其代理人违约、欺诈以及其他违法行为所引起的损失，或被保险人的代理人破产引起的损失；

C、被保险人知道或应当知道本条款第二条项下约定的风险已经发生，或者由于买方根本违反销售合同或预期违反销售合同，被保险人仍继续向买方出口所遭受的损失；

D、非信用证支付方式下发生的下列损失：

a、通常可以由其他保险承保的损失；

b、买方的代理人破产、违约、欺诈或其他违反法律的行为引起的损失；

c、银行擅自放单、货运代理人或承运人擅自放货引起的损失；

d、被保险人向其关联公司出口，由于商业风险引起的损失；

e、由于被保险人或买方未能及时获得各种所需许可证、批准书或授权，致使销售合同无法履行或延期履行引起的损失。

E、信用证支付方式下发生的下列损失：

a、因单证不符或单单不符，开证行拒绝承兑或拒绝付款所造成的损失；

b、信用证项下的单据在递送或电讯传递过程中迟延或遗失或残缺不全或误邮而引起的损失；

c、虚假或无效的信用证造成的损失。

保荐机构对发行人海外应收账款参与出口信用保险的赔付条件及除外责任进行了核查。经核查，保荐机构认为，保险责任已覆盖商业风险、政治风险等可能产生的损失，且赔付比例较高，能够保障公司正常出口销售回款。保荐机构取得了中国出口信用保险公司辽宁分公司出具的情况说明，证明报告期内公司不存在参保海外应收账款发生损失应赔付而未得到赔付的情况。

报告期内，公司参保情况如下：

合同期间 ^年	2010.10-2011.09	2011.10-2012.09	2012.10-2013.12	2014.01-2014.06
参保客户家数（家）	37	38	65	41
参保笔数（笔）	42	196	365	167
参保金额（美元）	1,933,382.13	7,181,107.87	15,216,395.58	7,285,313.42

参保平均信用期限(天)	82	110	151	122
-------------	----	-----	-----	-----

注：首次签订合同是 2010 年 10 月，参保期间为当年的 10 月初至次年的 9 月末。

报告期内，公司主要客户各期末的投保限额、信用期限，各报告期的参保额度如下表所示：

单位：万美元、天

参保客户	2010.10-2011.09			2011.10-2012.09			2012.10-2013.12			2014.01-2014.06		
	投保限额	信用期限	参保金额									
泰国 RND	10.00	180	9.65	30.00	180	12.50	200.00	360	233.51	200.00	360	77.19
土耳其 RNA	30.00	60	30.76	100.00	90	189.88	250.00	150	322.42	290.00	210	180.54
意大利 SRL	-	-	-	-	-	-	80.00	180	59.40	120.00	180	74.05
埃及 SMART	1.92	90	1.88	20.00	180	28.02	60.00	360	54.29	90.00	360	33.71
巴西 Labtest	60.00	30	54.90	60.00	30	55.76	60.00	180	33.92	30.00	180	6.62
意大利 S.P.A	-	-	-	20.00	90	29.37	55.00	180	-	-	-	-
爱尔兰 Randox	50.00	90	58.27	50.00	90	70.45	50.00	90	69.22	50.00	90	15.10
西班牙 Ral	8.00	60	5.88	15.00	360	5.49	50.00	720	51.05	100.00	720	3.80
印度 IRIS	50.00	240	22.51	50.00	240	19.25	50.00	240	24.19	60.00	180	20.69
印尼 PT SETIA	-	-	-	5.00	90	5.29	50.00	90	37.80	50.00	180	25.76
哥伦比亚 CICOM	-	-	-	-	-	-	50.00	180	34.10	50.00	180	35.03
合计	209.92	-	183.85	350	-	416.01	955.00	-	919.90	1040.00	-	472.49

公司与保险公司签订的合同条款未发生重大变化，但双方开展出口信用保险业务规模大幅增加，主要原因在于：

A、因发生坏账损失的比例较低、参保规模增加，公司保费费率降低，使得公司参保成本降低，参保意愿增加。公司保费费率由 2010 年的 2.5% 降至 2013 年的 0.8%。

B、公司参保海外客户与公司交易规模日益扩大，保险公司给予其更多的投保限额和更长的信用期限。

C、符合保险公司要求的海外客户越来越多，参保家数逐年增加。由 2010 年的 37 家增至 2013 年的 65 家。

公司与保险公司合作开展海外经销商回款投保业务，一方面促进了公司海外销售，另一方面为海外销售应收账款的回收提供了安全保障，符合国外经济发展背景和公司海外市场拓展战略。2010 年末-2014 年 6 月末发行人参保的海外应收账款及其占海外应收账款总额比例如下表所示：

单位：万元

时间	2010 年末	2011 年末	2012 年末	2013 年末	2014 年 6 月末
----	---------	---------	---------	---------	-------------

参保的海外应收账款 (1)	247.26	1,065.68	3,520.73	5,120.00	4,622.58
参保的海外应收账款期后回款金额 (2)	247.26	1,065.68	3,506.43	3,246.72	366.36 ^注
海外应收账款总额 (3)	652.71	1,631.85	3,946.42	5,930.94	5,222.60
参保应收账款损失金额 (4)	-	9.66	94.53	170.41	-
保险赔付金额 (5)	-	8.69	78.60	152.12	-
回款占比 (2) / (1)	100.00%	100.00%	99.59%	63.41%	7.93%
参保占比 (1) / (3)	37.88%	65.31%	89.21%	86.33%	88.51%
赔付占比 (5) / (4)	-	89.96%	83.15%	89.27%	-

注：期后回款统计时点为截至 2014.7.18，距离 2014 年 6 月末时间较近，大部分参保应收账款尚在信用期内未回款。

由上表可见，2010 年-2014 年 6 月末，发行人各期末参加出口信用保险的应收账款比例分别为 37.88%、65.31%、89.21%、86.33% 和 88.51%。截至 2014 年 6 月末，海外应收账款中接近 90% 已经得到了出口信用保险的保障，报告期内回款情况良好。对于参保应收账款的损失金额，保险赔付金额基本能覆盖约 90% 的比例。

报告期内，公司海外应收账款中未全部参与投保。2011 年末未参保比例较大是由于公司从 2010 年 10 月开始参保，2011 年尚处于合作磨合期，对信用较好的老客户未全部投保。2012 年末及 2013 年末未参保的比例较小，未参保的主要原因一是使用信用证付款方式的客户有保障未参保，二是部分信用优质的老客户未全部参保。

2011 年末、2012 年末、2013 年末及 2014 年 6 月末未参保海外应收账款余额及占比情况如下：

项目	2011 年末	2012 年末	2013 年末	2014 年 6 月末
未参保海外应收账款余额 (万元)	566.17	425.69	810.94	600.02
未参保海外应收账款余额占海外应收账款总额比例	34.69%	10.79%	13.67%	11.49%

2011 年末、2012 年末、2013 年末及 2014 年 6 月末未参保海外应收账款中前十名应收账款金额及账龄如下：

2011 年末	客户名称	金额 (万元)	账龄	回款情况
1	伊朗 EPP	145.36	1 年以内	已回款
2	意大利 Tecnel Srl	68.74	1 年以内	已回款
3	委内瑞拉 Laboratorios Heiga S.L	61.16	1 年以内	已回款

4	伊朗 Nima Pooyesh Teb	45.87	1 年以内	已回款
5	巴西 SCENIKA	26.80	1 年以内	已回款
6	伊朗 NPT	20.84	1 年以内	已回款
7	津巴布韦 LAB ASSIST	16.93	1 年以内	已回款
8	越南 THANG VIET COMPANY	16.53	1 年以内	已回款
9	德国 GREINER	14.94	1 年以内	已回款
10	伊朗 SHAYGAN FAN AZMA CO.	13.86	1 年以内	已回款
合计	-	431.03	-	-
2012 年末	客户名称	金额 (万元)	账龄	备注
1	印度 Rapha Diagnostcs Pvt Ltd.	62.21	1 年以内	已回款
2	伊朗 PFA	61.81	1 年以内	已回款
3	泰国 Thai Diagnostic	50.86	1 年以内	已回款
4	多米尼加 Cruz Ayala	31.02	1 年以内	已回款
5	韩国 DONG-A PHARM.CO.LTD	30.27	1 年以内	部分回款
6	波兰 MEDICO SYSTEMS	24.80	1 年以内	部分回款
7	巴基斯坦 HOSPICARE	21.97	1 年以内	已回款
8	印度 HEMODIAZ	12.57	1 年以内	已回款
9	比利时 ELITECH BENELUX B.V.B.A.	12.11	1 年以内	已回款
10	泰国 HEALTH DEVELOPMENT	11.46	1 年以内	已回款
合计	-	319.07	-	-
2013 年末	客户名称	金额 (万元)	账龄	备注
1	印度 Meril Life	206.68	1 年以内	已回款
2	印度 Kopran	118.52	1 年以内	已回款
3	埃塞俄比亚 MEDICOR AFRICA PLC	59.94	1 年以内	已回款
4	印度 Rapha Diagnostcs Pvt Ltd.	41.95	1 年以内	已回款
5	波兰 MEDICOSYSTEM	33.23	其中 8.43 万元为 1 年以内, 24.80 万元为 1-2 年	已回款
6	巴基斯坦 HOSPICARE	30.79	1 年以内	已回款
7	韩国 DONG-A PHARM.CO.LTD	30.11	其中 0.75 万元为 1 年以内, 29.36 万元为 1-2 年	部分回款
8	SHIFAK 苏丹	27.89	1 年以内	未回款
9	坦桑尼亚 CONTINENTAL	19.62	1 年以内	已回款

10	约旦 The Jordanian Lebanese Company for Laboratory Instruments	19.02	1 年以内	已回款
合计	-	587.75	-	-
2014 年 6 月末	客户名称	金额 (万元)	账龄	备注
1	印度 Meril Life	273.61	1 年以内	信用证支付, 在信用期内
2	菲律宾 ENDURE	95.52	1 年以内	信用证支付, 在信用期内
3	印度 ASPEN (RAPID)	58.77	1 年以内	信用证支付, 在信用期内
4	韩国 DONG-A PHARM.CO.LTD	31.98	其中 2.6 万元为 1 年以内, 29.36 万元为 1-2 年	其中 2.6 万元信用证支付, 在信用期内
5	印度 Rapha Diagnostrcs Pvt Ltd.	31.90	1 年以内	信用证支付, 在信用期内
6	印度 Kopran	24.97	1 年以内	信用证支付, 在信用期内
7	泰国 RND/MP DIAGNOSTICS	19.84	1 年以内	未回款
8	阿根廷 Bernardo Lew	15.49	1 年以内	未回款
9	印度 TRIVITRON	9.23	1 年以内	信用证支付, 在信用期内
10	孟加拉 Diamed	7.61	1 年以内	信用证支付, 在信用期内
合计	-	568.92	-	-

注：回款统计截至 2014 年 7 月 18 日。

由上表可以看出，未参保的海外应收账款回款情况正常，逾期的应收账款占比极小，公司按账龄计提的应收账款坏账准备能覆盖可能发生的坏账损失。

经核查，保荐机构认为，发行人不存在主动放宽对海外经销商的信用政策以促进达成交易的行为。在参保费率下降、符合保险公司要求的国外客户增加、保险公司对发行人国外客户信用额度提升等背景下，发行人逐步加大与保险公司的合作，符合海外宏观经济状况和发行人进一步拓展海外市场的战略。报告期内发行人海外应收账款增长绝大部分得到了出口信用保险的保障，款项回收安全。未参保海外应收账款的比例较小，且主要为采取信用证方式支付的客户或长期合作的信用优质客户。未参保海外应收账款回款情况正常，计提的坏账准备能够覆盖可能发生的坏账损失。

②国内销售

公司对国内客户销售产品，一般按合同约定方式结算，按照客户类型给予一定账期的信用结算方式。目前公司的国内客户主要分为直销客户和经销商两种。经销商客户原则上现款现货，对于长期合作客户给予一定信用期和信用额度，此类客户

均一年一核定，经业务经理申请，总经理审批生效。直销客户为公司终端客户，公司根据其具体情况核定信用期和信用额度。

报告期内，公司存在国内经销商客户、直销客户销售回款方名称与客户名称不一致的情况，具体如下：

2011年		2012年		2013年		2014年1-6月	
笔数	金额(万元)	笔数	金额(万元)	笔数	金额(万元)	笔数	金额(万元)
64	61.33	169	164.74	191	222.89	63	70.97

由上表可见，2011年-2014年6月回款名称不一致的国内销售收入回款金额占国内销售收入的比例分别为0.28%、0.61%、0.74%和0.47%，占比较小，平均每笔金额也较小，符合正常交易行为。

对2011年-2014年6月国内经销商客户、直销客户付款单位名称和客户名称不一致的情况进行统计、分析并归纳，按原因不同分类如下：

不一致的原因	笔数	金额(万元)
1、经销商客户或直销客户(医院)通过其股东或其员工个人账户支付货款	369	496.34
2、售后维修现场收取、业务人员上门催收	105	20.46
3、直销客户(医院)自身属于分院或分部，通过总医院统一支付，或直销客户(医院)通过当地政府财政部门支付，或直销客户(医院)由经销商代收货款后支付	13	3.13
总计	487	519.93

公司国内经销商客户、直销客户(医院)存在销售回款方与其名称不一致的主要原因是：出于客户自身资金周转需要或个人账户付款便捷等考虑，客户通过其股东或其员工个人账户向公司支付货款，导致名称不一致发生。

鉴于客户出于小额汇款便利因素的考虑，此事项未来还将少量继续存在。

针对客户通过其股东或其员工个人账户支付货款的情况，公司要求客户提供付款人身份证复印件，并在复印件上加盖其公章、说明货款归属，以确定付款人与客户的关系，确保无纠纷或损失发生。

经核查，保荐机构认为，报告期内代付货款的公司及个人与发行人不存在关联关系，交易及收款真实、对公司会计核算和财务报表无重大影响，公司未因该事项产生纠纷或损失。

4) 应收账款变动分析

单位：万元

项目	2014.6.30	2013.12.31		2012.12.31		2011.12.31	
	金额	金额	增加额	金额	增加额	金额	增加额
国内应收账款余额	2,148.39	2,378.32	-657.02	3,035.34	-343.38	3,378.72	981.45
国外应收账款余额	5,222.60	5,930.94	1,984.52	3,946.42	2,314.57	1,631.85	979.14
合计	7,370.99	8,309.26	1,327.50	6,981.76	1,971.19	5,010.57	1,960.59
项目	2014年1-6月	2013年度		2012年度		2011年度	
	金额	金额	增加额	金额	增加额	金额	增加额
国内主营业务收入	15,095.64	30,027.70	3,069.01	26,958.69	4,985.29	21,973.40	6,733.73
国外主营业务收入	6,142.53	16,336.85	1,992.21	14,344.64	554.28	13,790.36	5,940.43
国内应收账款余额占国内收入比重	-		7.92%		11.26%		15.38%
国内应收账款余额增量占国内收入比重	-		-2.19%		-1.27%		4.47%
国外应收账款余额占国外收入比重	-		36.30%		27.51%		11.83%
国外应收账款余额增量占国外收入比重	-		12.15%		16.14%		7.10%

2011年-2013年，国内应收账款余额占国内主营业务收入的比重逐年下降，分别为15.38%、11.26%、7.92%；国外应收账款余额占国外主营业务收入比例分别为11.83%、27.51%、36.30%，比例逐年递增的原因主要是海外客户数量逐步增加，同时通过与中国出口信用保险公司加强合作，对国外应收账款进行了投保，在确保应收账款能够安全回收的前提下，加大了海外市场的拓展力度。

公司将应收账款的回款情况作为对销售人员及管理层绩效考核的重要指标，对于超出合同约定收款日的应收款项，由专人负责，切实加强催收力度，降低了发生违约、产生坏账的风险。

5) 应收账款周转率分析

同行业可比上市公司的应收账款周转率如下：

单位：次

公司名称	2013年度	2012年度	2011年度
迈瑞 (MR.NYSE)	5.98	5.49	5.12
科华生物 (002022.SZ)	8.96	9.16	7.89
达安基因 (002030.SZ)	2.42	2.32	2.33
中生北控 (08247.HK)	5.48	6.07	4.91
平均数	5.71	5.76	5.06
迪瑞医疗	6.07	6.91	8.88

2011年、2012年、2013年，公司应收账款周转率分别为8.88、6.91、6.07，应收账款周转率高于同行业上市公司平均水平，主要是因为：1）公司国内销售主要采取先款后货的支付方式，应收账款期末余额较小；2）公司在扩张销售规模的同时注重应收账款的回收，产品畅销国内和国际市场，货款回笼迅速，体现了公司业务模式的特点；3）公司会在年末加大催收力度，对应收账款进行集中清理，确保回款。

（4）预付款项

2011年末、2012年末、2013年末及2014年6月末公司预付款项分别为1,356.52万元、1,246.43万元、1,127.66万元和1,117.92万元，占公司总资产的比例分别为3.52%、2.53%、2.07%和1.96%。公司预付款项主要为账龄在一年以内的尚未与供应商办理结算的预付原材料采购款。

2014年6月末，预付款项前五名情况如下表：

单位：元

单位名称	与公司关系	金额	年限	占比（%）
大连宝得流体控制有限公司	非关联方	1,265,307.57	1年以内	11.32%
Excelitas Technologies Singapore Pte Ltd	非关联方	826,524.78	1年以内	7.39%
上海东星科技进出口有限公司	非关联方	667,439.57	1年以内	5.97%
楷孚贸易(上海)有限公司	非关联方	574,114.45	1年以内	5.14%
深圳市鑫瑞宝源塑胶模具有限公司	非关联方	438,105.37	1年以内	3.92%
合计	--	3,771,491.74	--	33.74%

截至2014年6月末，公司预付账款中无预付持有公司5%（含5%）以上表决权股份的股东款项。

（5）其他应收款

2011年末、2012年末、2013年末和2014年6月末，公司其他应收款净额分别为843.72万元、618.95万元、550.02万元和674.39万元，占公司总资产的比例分别为2.19%、1.26%、1.01%和1.18%。

按组合采用账龄分析法计提坏账准备的其他应收款如下表：

单位：万元

项目	2014.6.30			2013.12.31			2012.12.31			2011.12.31		
	账面余额	占比（%）	坏账准备	账面余额	占比（%）	坏账准备	账面余额	占比（%）	坏账准备	账面余额	占比（%）	坏账准备
1年以内（含1年）	385.19	47.78	19.26	311.21	46.31	15.56	400.11	58.73	20.01	803.27	89.67	40.16
1-2年（含2年）	139.92	17.36	13.99	79.85	11.88	7.98	210.16	30.85	21.02	85.39	9.53	8.54

年)												
2-3年(含3年)	210.05	26.06	63.02	210.00	31.25	63.00	71.00	10.42	21.30	1.98	0.22	0.59
3-4年(含4年)	71.00	8.81	35.50	71.00	10.56	35.50	-	-	-	4.62	0.52	2.31
合计	806.16	100	131.77	672.06	100	122.05	681.27	100	62.32	895.83	100	52.11

截至 2014 年 6 月末，公司其他应收款前五名情况如下表：

单位：元

单位名称	与公司关系	金额	年限	占比(%)
上市中介服务机构	非关联方	4,619,224.60	4年以内	57.30
江西省卫生厅	非关联方	638,480.00	1年以内	7.92
河南省卫生厅	非关联方	221,060.00	1-2年	2.74
大连佳节国际货运代理有限公司	非关联方	112,330.90	1年以内	1.39
长春中国旅行社有限责任公司	非关联方	100,000.00	1年以内	1.24
合计	--	5,691,095.50	--	70.60

截至 2014 年 6 月末，公司其他应收款中无持有公司 5% 以上（含 5%）表决权股份的股东欠款。

(6) 存货

报告期内公司的存货明细如下：

单位：万元

项目	2014.06.30			2013.12.31			2012.12.31			2011.12.31		
	账面余额	跌价准备	账面价值	账面余额	跌价准备	账面价值	账面余额	跌价准备	账面价值	账面余额	跌价准备	账面价值
原材料	7,314.69	47.49	7,267.20	5,780.74	82.73	5,698.02	6,134.33	26.42	6,107.91	5,144.15	0.17	5,143.98
周转材料	75.67	-	75.67	70.76	-	70.76	167.36	-	167.36	81.44	-	81.44
委托加工物资	880.26	-	880.26	870.71	-	870.71	420.17	-	420.17	254.26	-	254.26
自制半成品	5,480.93	345.33	5,135.61	4,070.55	-	4,070.55	3,599.14	0.29	3,598.85	3,739.40	-	3,739.40
库存商品	3,499.04	44.90	3,454.14	4,794.75	558.60	4,236.15	3,482.04	247.03	3,235.01	2,388.38	-	2,388.38
发出商品	1,085.52	-	1,085.52	1,377.23	-	1,377.23	912.00	-	912.00	418.66	-	418.66
总计	18,336.11	437.71	17,898.39	16,964.75	641.33	16,323.42	14,715.03	273.74	14,441.29	12,026.28	0.17	12,026.11

1) 报告期内公司存货逐年增加，与公司营业规模相匹配

报告期内存货账面价值与主营业务收入情况如下表：

单位：万元

项目	2014.06.30	2013.12.31		2012.12.31		2011.12.31
	金额	金额	增幅	金额	增幅	金额
存货账面价值	17,898.39	16,323.42	13.03%	14,441.29	20.08%	12,026.11
其中：原材料	7,267.20	5,698.02	-6.71%	6,107.91	18.74%	5,143.97

自制半成品	5,135.61	4,070.55	13.11%	3,598.85	-3.76%	3,739.40
库存商品	3,454.14	4,236.15	30.95%	3,235.01	35.45%	2,388.38
项目	2014年1-6月	2013年度		2012年度		2011年度
主营业务收入	21,238.17	46,364.55	12.25%	41,303.34	15.49%	35,763.75
存货占主营收入的比例	42.14% ^注	35.21%	-	34.96%	-	33.63%

注：2014年1-6月存货占主营收入的比例指标已年化处理。

由上表可以看出，报告期内存货账面价值占主营业务收入的比例较为稳定，存货的增长与公司销售规模的增长保持一致。

2) 报告期内原材料按产品用途分类占比基本稳定

报告期内原材料账面价值按产品用途分类占比具体情况如下：

单位：元

项目	2014.06.30		2013.12.31		2012.12.31		2011.12.31	
	金额	比例	金额	比例	金额	比例	金额	比例
仪器类	64,443,583.03	88.68%	50,051,234.12	87.84%	53,857,509.24	88.18%	45,609,977.52	88.67%
试纸类	3,918,036.48	5.39%	3,599,741.76	6.32%	4,283,833.37	7.01%	3,997,624.68	7.77%
试剂类	4,310,366.06	5.93%	3,329,197.6	5.84%	2,937,755.18	4.81%	1,832,140.96	3.56%
原材料合计	72,671,985.57	100%	56,980,173.48	100%	61,079,097.79	100.00%	51,439,743.16	100.00%

2011年末、2012年末、2013年末及2014年6月末，公司原材料中仪器类原材料占比分别为88.67%、88.18%、87.84%和88.68%，仪器类原材料是公司原材料的主要组成部分，仪器类原材料采购规模变动是公司原材料金额变动的主要原因。

公司生产仪器类产品需定制部分特殊配件，特殊配件的定制周期一般为45天左右，公司会根据需要提前备货。

3) 报告期内库存商品增加导致存货增加

库存商品账面价值按产品用途分类如下表：

单位：元

项目	2014.06.30		2013.12.31		2012.12.31		2011.12.31	
	金额	比例	金额	比例	金额	比例	金额	比例
仪器类	33,452,454.34	96.85%	41,392,712.57	97.71%	31,417,585.76	97.12%	23,340,153.66	97.72%
其中：尿液分析仪	7,992,644.75	23.14%	2,560,244.67	6.04%	3,071,791.65	9.50%	2,553,646.19	10.69%
生化分析仪	13,647,510.01	39.51%	17,826,363.52	42.08%	7,246,576.70	22.40%	9,439,104.50	39.52%
血细胞分析仪	5,008,968.61	14.50%	13,826,743.41	32.64%	16,809,353.69	51.96%	7,851,234.06	32.87%
尿沉渣分析仪	6,803,330.97	19.70%	7,179,360.97	16.95%	4,289,863.73	13.84%	3,496,168.91	14.64%
试纸类	362,638.26	1.05%	428,549.54	1.01%	420,996.32	1.30%	284,532.09	1.19%

项目	2014.06.30		2013.12.31		2012.12.31		2011.12.31	
	金额	比例	金额	比例	金额	比例	金额	比例
试剂类	726,350.61	2.10%	540,187.95	1.28%	511,541.97	1.58%	259,085.72	1.08%
合计	34,541,443.21	100.00%	42,361,450.06	100.00%	32,350,124.05	100.00%	23,883,771.47	100.00%

由上表可见，公司库存商品主要由单位价值较高的仪器类产品构成。2011年、2012年、2013年及2014年1-6月，其占比分别为97.72%、97.12%、97.71%和96.85%。

4) 五分类血球分析仪5系列产品退换货情况及会计处理

①产品出现退换货的原因

公司于2010年推出BF-5180、BF-5080、BF-5280三种血细胞分析仪产品，为公司首批推出的用于血液检测的五分类产品。公司在研发设计阶段未能充分考虑血液粘稠特性及客户使用习惯，若客户在使用过程中不能及时清洗维护，会导致宝石微孔堵塞，进而导致测试值不准。此外，存储在U盘内的检测数据库文件容易损坏。上述问题使得该等产品在使用过程中出现技术性质量问题，不能满足客户的使用需求，遂于2012年起出现大比例退换货情况。

②产品销售及退换货情况

公司该等产品的销售及退换货具体情况如下：

单位：台

销售情况		退换货情况				尚未退换货数量
年度	销售数量	退换时间	退货数量	换货数量	退换合计	
2010年	94	2011年	-	3	3	22
		2012年	32	11	43	
		2013年	11	15	26	
		2014年1-6月	-	-	-	
		小计	43	29	72	
2011年	85	2012年	-	25	25	38
		2013年	-	20	20	
		2014年1-6月	-	2	2	
		小计	-	47	47	
2012年	15	2013年	-	1	1	14
		2014年1-6月	-	-	-	
2013年	23	2013年	-	1	1	22
		2014年1-6月	-	-	-	
2014年1-6月	-	2014年1-6月	-	-	-	-

③前述退换货的会计处理

针对上述产品退换货情况，公司会计处理如下：

a、对退货产品，公司在退货当期直接冲减收入，冲回已结转成本，增加库存商品。对已计提预计负债的退货产品，按毛利冲减预计负债。

b、对于已退回产品及尚未销售的库存产品，公司对其进行存货跌价测试，根据存货的可变现净值与成本孰低原则计提跌价准备。

c、对于尚未退回产品，公司计提预计负债。预计负债的计提包括两部分：首先是对预计退货产品，按照销售毛利直接计提预计负债，冲回销售收入及已结转成本，直接进入当期损益。其次，对所有尚未退回的该等产品，按照存货跌价计提标准计提预计负债。

d、对于已计提预计负债的产品退回时，首先按未实现毛利转销预计负债，其次将剩余已计提的预计负债转至存货跌价科目。

④存货跌价准备计提情况

截至 2013 年末，公司五分类血球分析仪 5 系列产品库存共 175 台，其中客户已使用的 114 台、客户未使用的 47 台、拟报废的 14 台。对于上述未报废的 161 台产品，公司进行技改以使其能够满足客户需求，待技改完成后进行销售。公司对该等库存分别进行减值测试，测算使其达到可销售状态必须发生的成本。

综合其他公司同类产品市场价格、公司 2013 年度该类产品的销售价格，根据谨慎性原则，公司预计未来售价为该产品技改前的单位成本。按成本与可变现净值孰低原则，公司存货跌价准备计提金额即为上述使其达到可销售状态发生的成本。该等产品达到可销售状态发生的成本测算如下：

项目	数量（台）	成本（元）
客户已使用产品的成本支出	114	3,190,537.00
客户未使用产品的成本支出	47	261,696.00
拟报废产品的支出	14	1,155,098.00
合计	175	4,607,331.00

截至 2013 年末，公司针对该等产品计提的存货跌价准备余额为 460.73 万元。2014 年 1-6 月，公司针对该等产品计提的存货跌价准备转销 118.85 万元，因本期发生退换货由预计负债转入 5.11 万元，期末余额 347.00 万元。

⑤预计负债计提情况

截至 2013 年末，公司已销售但尚未退回的五分类血球分析仪 5 系列产品共 98

台，其中 2010 年已销售但尚未退回的 22 台由于销售已满 3 年，公司不再给予退换，不用计提预计负债。公司对 2011 年-2013 年已销售但尚未退回的 76 台计提预计负债，截至 2013 年末，公司计提预计负债 195.40 元。2014 年 1-6 月，针对销售已满 3 年仍未退回的产品转回预计负债 28.14 万元，因本期发生退换货，预计负债转入存货跌价准备 5.11 万元，预计负债期末余额 162.14 万元。截至招股说明书签署日，公司对该产品的技改升级已经完成，并部分达到可销售状态进行销售。

5) 存货周转率

同行业可比公司的存货周转率如下：

单位：次

主营业务	公司名称	2013 年度	2012 年度	2011 年度
试剂为主的公司	科华生物 (002022.SZ)	2.91	3.52	3.84
	利德曼 (300289.SZ)	3.30	4.05	3.69
	达安基因 (002030.SZ)	4.97	3.63	3.50
	中生北控 (08247.HK)	2.94	2.76	2.48
	平均值	3.53	3.49	3.38
仪器为主的公司	凯利泰 (300326.SZ)	2.37	1.87	1.88
	宁波戴维 (300314.SZ)	2.08	2.32	1.81
	平均值	2.23	2.10	1.85
同行业公司平均值		3.10	3.03	2.87
迪瑞医疗		1.33	1.39	1.72

报告期内，公司存货周转率较低，但与同样经营以仪器为主的公司较为接近。

公司存货周转率较低其主要原因体现在公司与同行业可比公司在产品种类、采购模式、生产模式、客户特点、销售增长率等方面的区别，具体分析如下：

①产品种类

公司产品种类对存货周转率的影响主要体现在两个方面：其一，仪器类产品存货周转率低于试纸试剂类产品，公司主营业务收入以仪器为主，使得公司存货周转率低于同行业可比公司；其二，公司产品型号众多，为快速响应客户需求，需要对每种产品进行备货。

②采购及生产模式因素

公司的采购及生产模式使得公司采购周期及生产周期较长，体现为原材料和在产品的周转时间慢。具体分析如下：

a、采购模式因素

公司采购模式对存货周转率的影响主要体现在三个方面：其一，公司原材料采购中特制件和进口件占比较高且采购周期长。公司原材料可分为四种，分别为国内标准件、国内特制件、进口标准件、进口特制件，其平均采购周期大约分别为 19 天、35 天、66 天、83 天；其二，公司执行季度采购计划，而同行业大多采用月度采购计划。公司采用季度采购的主要原因是：公司采购种类多达 11,000 余种，单品种采购金额较低，不宜多频次采购，适于集中采购以满足供应商最低起订量的要求及提升采购议价能力；其三，公司地处东北，而机械类、电子类等原材料供应商多集中在珠三角、长三角等南方地区，与同行业公司相比，公司采购半径长，致使采购周期较长。

b、生产模式因素

公司生产模式对存货周转率的影响主要体现在三个方面：其一，公司产品工艺复杂，且所需原材料品种较多，以 CS-800 生化分析仪为例，生产一台完整的 CS-800 生化分析仪所需部件大概 1,600 种，任一部件不到位都使得生产无法继续，进而延长生产周期；其二，公司产品型号众多，每个产品型号构造不同，产品所用材料不同，各系列产品的原材料不具备通用性，不能在同一批次统一生产，只能分批次生产，导致公司各型号产品生产周期较长；其三，公司推出新产品较多。对于新产品所需大部分部件，供应商需要对公司提供的图纸进行研究、吸收，才能提高原材料供应的合格率，在采购初期，供应商所提供部件合格率较低，会导致产品生产周期较长。

c、客户集中度低使得订单分散且偶发性需求多，要求公司超额备货

公司客户集中度低使得订单众多且偶发性需求较多，难以准确预计销售产品的种类、数量，为保障及时供货，公司需要储备较多原材料及半成品以应对不同客户对产品的需求。

d、销售稳定增长要求公司加大库存备货

报告期内，公司销售收入呈现稳定增长趋势。基于对未来销售持续增长的预期，公司加大库存备货以保障客户需求。

保荐机构、申报会计师核查了发行人报告期存货盘点制度，参与发行人的存货盘点并实施了监盘程序，对发行人期末存货进行减值测试并计提相应减值准备。经核查，保荐机构、申报会计师认为：发行人期末存货余额的计量准确、完整、谨慎。

2、非流动资产分析

公司非流动资产包括固定资产、在建工程、无形资产等。

报告期内，公司非流动资产具体构成如下：

单位：万元

项目	2014.06.30		2013.12.31		2012.12.31		2011.12.31	
	金额	比例	金额	比例	金额	比例	金额	比例
固定资产	15,658.35	92.50%	15,901.92	92.47%	5,673.38	35.57%	5,378.60	48.08%
在建工程	139.66	0.82%	80.07	0.47%	9,075.41	56.89%	4,889.59	43.71%
无形资产	883.89	5.22%	908.08	5.28%	1,049.83	6.58%	865.19	7.73%
长期待摊费用	56.40	0.33%	67.82	0.39%	-	-	-	-
递延所得税资产	189.95	1.12%	238.21	1.39%	153.48	0.96%	53.79	0.48%
合计	16,928.24	100.00%	17,196.09	100.00%	15,952.11	100.00%	11,187.18	100.00%

报告期内，公司非流动资产中主要是固定资产和在建工程。固定资产主要为公司生产经营所需要的房屋建筑物和机器设备；在建工程主要为2011年起公司投入建设的迪瑞工业园1#生产车间工程及工业园附属用房及外网工程。

上述在建工程从2013年上半年开始逐步达到预定可使用状态后转入固定资产，因此2013年12月末在建工程同比减少较多，固定资产同比增长较大。

(1) 固定资产

公司固定资产包括房屋及建筑物、办公设备及其他设备、机器设备、运输设备。

报告期内公司固定资产账面价值构成如下：

单位：万元

项目	2014.06.30		2013.12.31		2012.12.31		2011.12.31	
	金额	占比	金额	占比	金额	占比	金额	占比
房屋及建筑物	12,863.10	82.15%	13,068.15	82.14%	3,086.20	54.40%	3,219.84	59.86%
办公设备及其他	1,239.15	7.91%	1,321.33	8.27%	1,130.72	19.93%	939.37	17.47%
机器设备	982.05	6.27%	899.97	5.71%	842.24	14.85%	679.95	12.64%
运输设备	574.04	3.67%	612.47	3.88%	614.22	10.83%	539.44	10.03%
合计	15,658.35	100.00%	15,901.92	100.00%	5,673.38	100.00%	5,378.60	100.00%

公司固定资产主要为房屋及建筑物、办公设备及其他、机器设备等资产。

目前公司固定资产使用、维护状况良好，生产质量稳定，不存在减值情形，未计提减值准备。随着公司业务规模的迅速扩张，现有固定资产规模已经不能满足公司的高速发展需求，需利用募集资金新增固定资产，以进一步提升研发、生产及营销能力。

本公司固定资产原值按实际成本计价，固定资产折旧采用平均年限法计提。

2014年6月末，各类固定资产原值、折旧和净值情况如下表所示：

单位：万元

项目	折旧年限（年）	原值	累计折旧	账面净值	减值准备	净值
房屋及建筑物	10-30	14,804.20	1,941.10	12,863.10	-	12,863.10
办公设备及其他	3-5	3,008.05	1,768.90	1,239.15	-	1,239.15
机器设备	5-10	2,523.30	1,541.24	982.05	-	982.05
运输工具	4-10	914.13	340.09	574.04	-	574.04
合计	-	21,249.68	5,591.33	15,658.35	-	15,658.35

报告期各期末本公司的固定资产未发生可收回金额低于其账面价值的情况，故无需计提固定资产减值准备。

办公设备及其他主要为公司内部领用自产产品转为的固定资产。具体如下：

A、公司自产产品转为固定资产情况分析

公司自2007年起开始陆续领用自产产品至质监部门、研发部门、销售部门长期使用，并确认为固定资产。截至2014年6月末，公司自产产品转为固定资产原值合计为1,802.24万元，已计提折旧990.41万元，净值为811.83万元。2007-2014年6月末，公司自产产品转为固定资产的具体情况如下表所示：

单位：元

转入年度	持有目的	原值	累计折旧	净值	折旧年限	是否存在	使用状态
2014年1-6月	研发	1,020,982.81	46,627.82	974,354.99	3年	是	在用
	展会	1,044,351.90	23,077.02	1,021,274.88	3年	是	在用
	展示	97,338.97	-	97,338.97	3年	是	在用
	质检	174,879.45	7,778.36	167,101.09	3年或5年	是	在用
	小计	2,337,553.13	77,483.20	2,260,069.93	-	-	在用
2013年度	研发	2,450,041.67	997,659.30	1,452,382.37	3年	是	在用
	展会	686,045.48	168,436.77	517,608.71	3年	是	在用
	展示	1,011,387.02	400,340.85	611,046.17	3年	是	在用
	质检	508,086.74	83,381.05	424,705.69	3年或5年	是	在用
	培训	1,289,368.91	405,286.13	884,082.78	3年	是	在用
	小计	5,944,929.82	2,055,104.10	3,889,825.72	-	-	-
2012年度	研发	-	-	-	-	是	在用
	展会	1,079,013.06	707,476.69	371,536.37	3年	是	在用
	展示	--	-	-	-	是	在用
	质检	741,850.35	304,940.47	436,909.88	3年或5年	是	在用
	培训	521,177.06	368,586.63	152,590.43	3年	是	在用
	小计	2,342,040.47	1,381,003.79	961,036.68	-	-	-
2011	研发	-	-	-	-	是	在用

年度	展会	3,148,433.72	2,690,512.73	457,920.99	3年	是	在用
	展示	188,191.96	163,028.07	25,163.89	3年	是	在用
	质检	515,107.54	434,257.69	80,849.85	3年或5年	是	在用
	培训	877,949.98	802,810.55	75,139.43	3年	是	在用
	小计	4,729,683.20	4,090,609.04	639,074.16	-	-	-
2010年度	研发	249,090.35	186,397.03	62,693.32	5年	是	在用
	展会	334,475.76	268,320.43	66,155.33	3年或5年	是	在用
	展示	50,645.71	40,094.50	10,551.21	3年	是	在用
	质检	377,576.94	276,821.02	100,755.92	3年或5年	是	在用
	培训	206,524.86	151,227.12	55,297.74	3年	是	在用
	小计	1,218,313.62	922,860.10	295,453.52	-	-	-
2009年度	研发	3,542.95	3,141.42	401.53	3年	是	待报废
	展会	1,049,603.57	997,123.39	52,480.18	3年	是	
	展示	-	-	-	-	-	
	质检	147,425.76	139,942.99	7,482.77	3年或5年	是	
	培训	131,685.46	125,101.19	6,584.27	3年	是	
	小计	1,332,257.74	1,265,308.99	66,948.75	-	-	
2008年度	研发	-	-	-	-	-	待报废
	展会	-	-	-	-	-	
	展示	30,460.46	28,937.44	1,523.02	3年	是	
	质检	12,884.43	12,240.21	644.22	3年	是	
	培训	-	-	-	-	-	
	小计	43,344.89	41,177.65	2,167.24	-	-	
2007年度	研发	-	-	-	3年	是	待报废
	展会	-	-	-	-	是	
	展示	16,383.49	15,564.32	819.17	3年	是	
	质检	52,067.27	49,463.90	2,603.37	3年	是	
	培训	5,788.20	5,498.79	289.41	3年	是	
	小计	74,238.96	70,527.01	3,711.95	-	-	
合计	研发	3,723,657.78	1,233,825.57	2,489,832.21	-	-	-
	展会	7,341,923.49	4,854,947.03	2,486,976.46			
	展示	1,394,407.61	647,965.18	746,442.43			
	质检	2,529,878.48	1,308,825.69	1,221,052.79			
	培训	3,032,494.47	1,858,510.41	1,173,984.06			
	合计	18,022,361.83	9,904,073.88	8,118,287.95			

公司将自产产品转为固定资产的主要原因及用途主要包括以下几个方面：

(A)研发样机,该部分仪器主要为公司2013年转入,系发行人新研发的CS6400全自动生化分析仪及FUS-2000全自动尿有形成份分析仪,该部分仪器使用年限为3年,主要存放于发行人研发部门,用于研发部门新产品的技术更新及相应配套试剂产品的研发实验。

(B) 展会样机，该部分仪器主要为公司 2009-2013 年陆续转入，系发行人历年新研发仪器产品，该部分仪器使用年限为 3 年，主要存放于发行人仓库或展会现场，用于发行人国内、国外展会展示。

(C) 展示样机，该部分仪器该使用年限为 3 年，主要陈列于发行人一楼展厅，用于对外宣传及客户参观使用。

(D) 质检样机，该部分仪器为公司 2007-2013 年陆续转入，使用年限为 3 年或 5 年，主要存放于发行人检验室，用于生产检测试纸、试剂及仪器产品使用。

(E) 培训样机，该部分仪器为公司 2007-2013 年陆续转入，使用年限为 3 年，主要陈列于发行人培训室，用于新来员工及业务人员产品培训。

B、公司自产产品转为固定资产而非直接计入费用的合规性分析

根据《企业会计准则第 4 号—固定资产》相关规定“固定资产是指同时具有下列特征的有形资产：(1) 为生产商品、提供劳务、出租或经营管理而持有的；(2) 使用寿命超过一个会计年度。”

公司将用于研发、测试、展会等用途的自有产品转入用固定资产而不是将其计入当期管理费用和销售费用，具体判断标准如下：

会计准则	公司执行标准
A、固定资产为有形资产	公司该部分固定资产均为自产仪器产品，转为固定资产后，公司作为固定资产管理，并定期盘点，目前该部分自产产品均正常使用。
B、为生产商品、提供劳务、出租或经营管理而持有的	公司持有的目的为研发、质检、展会、培训及展示等，均为经营管理而持有。
C、使用寿命超过一个会计年度	公司该部分固定资产使用寿命为 3-5 年
D、与该固定资产有关的经济利益很可能流入企业	公司持有的目的为研发、质检、展会、培训及展示等，为产品的研发、生产、销售提供保证
E、该固定资产的成本能够可靠地计量	能够准确核算生产过程中领用的原材料、耗费的人工工资及摊销的制造费用，成本能够可靠计量。

公司将自产产品用于研发、展示、质检时按照固定资产核算符合公司经营实际情况及会计准则，会计处理合规。

保荐机构、申报会计师对发行人固定资产进行核查，经核查，发行人固定资产真实存在、运转良好、均能正常使用。

(2) 在建工程

2011 年末、2012 年末、2013 年末及 2014 年 6 月末，公司在建工程分别为 4,889.59

万元、9,075.41 万元、80.07 万元和 139.66 万元，占公司总资产的比例分别为 12.67%、18.42%、0.15% 和 0.25%。

2011 年末和 2012 年末公司在建工程主要为施工建设中的迪瑞工业园 1#生产车间工程及工业园附属用房及外网工程。2013 年，上述在建工程逐步转入固定资产。2014 年 6 月末在建工程较 2013 年末有所增加，为新增净化车间工程及工业园 2#楼工程前期设计费用。

(3) 无形资产

公司无形资产主要为土地使用权和软件。2011 年末、2012 年末、2013 年末及 2014 年 6 月末，公司无形资产分别为 865.19 万元、1,049.83 万元、908.08 万元和 883.89 万元，占公司资产总额的比例分别为 2.24%、2.13%、1.66%、和 1.55%。

(4) 长期待摊费用

2013 年末，长期待摊费用包括厂区绿化费 52.12 万元和展厅装修费 15.70 万元。2014 年 6 月末，长期待摊费用包括厂区绿化费 42.64 万元和展厅装修费 13.76 万元。

(5) 递延所得税资产

单位：元

项 目	2014.6.30	2013.12.31	2012.12.31	2011.12.31
坏账准备	999,706.77	993,997.54	860,373.41	537,642.48
存货跌价准备	656,569.32	961,992.78	410,608.11	260.40
预计负债	243,216.60	293,093.70	263,859.19	-
政府补助	-	135,000.00	-	-
合 计	1,899,492.69	2,384,084.02	1,534,840.71	537,902.88

公司递延所得税资产主要为公司计提坏账准备和存货跌价准备造成的可抵扣暂时性差异。

3、主要资产减值准备计提情况

本公司对应收款项（包括应收账款和其他应收款）按各级账龄的余额和下列比例计提坏账准备：

账龄	应收账款计提比例	其他应收款计提比例
1 年以内（含 1 年）	5%	5%
1-2 年（含 2 年）	10%	10%
2-3 年（含 3 年）	30%	30%
3-4 年（含 4 年）	50%	50%

4-5年（含5年）	80%	80%
5年以上	100%	100%

公司报告期各期资产减值准备计提如下表所示：

单位：万元

项目	2014年1-6月	2013年	2012年	2011年
坏账准备	66.76	217.48	253.98	206.45
存货跌价准备	-	503.20	317.02	12.66
合计	66.76	720.68	571.00	219.11

2011年、2012年、2013年及2014年1-6月，公司计提的资产减值准备分别为219.11万元、571.00万元、720.68万元和66.76万元。

2012年、2013年公司计提的存货跌价准备金额较大主要是针对存货中存在技术问题的五分类血球分析仪5系列产品及其他库存商品、自制半成品、原材料中可能出现的减值计提了相应的存货跌价准备。

因固定资产、无形资产等资产不存在减值情形，故未对固定资产和无形资产计提资产减值准备。

公司按照《企业会计准则》、《企业会计制度》的要求制定了符合自身经营特点的资产减值准备计提政策，各项减值准备的计提政策稳健、公允；公司遵照各项资产减值准备计提政策计提资产减值准备，与公司的资产质量状况相符。

（二）负债分析

1、总体负债分析

报告期内公司各类负债金额及其占负债总额的比例如下：

单位：万元

项目	2014.06.30		2013.12.31		2012.12.31		2011.12.31	
	金额	比例	金额	比例	金额	比例	金额	比例
一、流动负债	8,912.53	70.86%	10,945.15	74.49%	12,735.02	81.12%	12,470.23	92.89%
短期借款	-	-	-	-	2,742.09	17.47%	5,000.00	37.24%
应付票据	1,952.53	15.52%	2,249.99	15.31%	2,388.28	15.21%	1,803.73	13.44%
应付账款	3,066.86	24.38%	4,401.83	29.96%	4,276.15	27.24%	2,868.64	21.37%
预收款项	1,996.11	15.87%	1,784.74	12.15%	2,054.18	13.08%	1,155.93	8.61%
应付职工薪酬	910.02	7.24%	1,054.90	7.18%	684.20	4.36%	605.26	4.51%
应交税费	754.30	6.00%	1,247.23	8.49%	540.07	3.44%	998.27	7.44%
其他应付款	232.70	1.85%	206.47	1.41%	50.05	0.32%	38.40	0.29%

二、非流动负债	3,664.66	29.14%	3,748.44	25.51%	2,964.39	18.88%	954.78	7.11%
预计负债	162.14	1.29%	195.40	1.33%	175.91	1.12%	-	-
其他非流动负债	3,502.51	27.85%	3,553.05	24.18%	2,788.48	17.76%	954.78	7.11%
负债总额	12,577.19	100.00%	14,693.59	100.00%	15,699.41	100.00%	13,425.01	100.00%

从负债结构看，公司报告期末的负债基本由流动负债构成。2011年末、2012年末、2013年末，流动负债占公司负债总额的比例分别为92.89%、81.12%、74.49%，主要为短期借款、应付账款、应付票据等。2014年6月末，流动负债占公司负债总额的比例为70.86%，主要是应付账款、应付票据等。

2、流动负债分析

(1) 短期借款

公司报告期内短期借款情况如下：

单位：元

项目	2014.06.30	2013.12.31	2012.12.31	2011.12.31
“融信达”贸易融资	-	-	7,420,924.38	-
信用借款	-	-	20,000,000.00	50,000,000.00
合计	-	-	27,420,924.38	50,000,000.00

公司2011年末、2012年末、2013年末及2014年6月末短期借款分别为5,000万元、2,742万元、0万元和0万元。2013年，中国银行给予公司的信用评级为AA，公司信用优良。

(2) 应付款项

单位：元

项目	2014.06.30	2013.12.31	2012.12.31	2011.12.31
应付账款	30,668,624.63	44,018,285.52	42,761,481.39	28,686,417.87
预收款项	19,961,130.87	17,847,378.63	20,541,808.54	11,559,267.85
应付票据	19,525,296.17	22,499,874.92	23,882,755.72	18,037,346.93

2011年末、2012年末、2013年末及2014年6月末，公司应付账款分别为2,868.64万元、4,276.15万元、4,401.83万元和3,066.86万元，其占负债比例分别为21.37%、27.24%、29.96%和24.38%。公司应付账款主要是应付供应商的材料采购款和应付建筑商的工程款。

2012年末应付账款较2011年末增加1,408万元，主要是公司建设迪瑞工业园项目增加应付长春建工集团有限公司工程款1,250万元导致。

2014年6月末，公司应付账款前五名情况如下表所示：

单位名称	款项性质	金额（元）	占应付账款总额比例
深圳科普精密机械有限公司	原材料采购款	4,284,908.64	13.97%
深圳市杰准精密机械有限公司	原材料采购款	2,223,345.28	7.25%
吉林科高经贸有限公司	原材料采购款	1,579,500.00	5.15%
日本伊藤 ITO CORPORATION	原材料采购款	1,561,262.36	5.09%
长春恒拓模具有限公司	原材料采购款	1,158,291.15	3.78%
合计	-	10,807,307.43	35.24%

截至2014年6月30日，应付账款中无应付持有本公司5%以上（含5%）表决权股份的股东单位款项。

（3）应付职工薪酬

单位：元

项 目	2014.06.30	2013.12.31	2012.12.31	2011.12.31
一、工资、奖金、津贴和补贴	3,357,999.08	6,490,758.55	3,991,320.86	2,465,458.58
二、职工福利费	200,000.00	1,300,000.00	1,500,000.00	1,100,000.00
三、社会保险费	4,062,644.76	2,019,098.49	287,568.97	1,944,428.11
其中：① 医疗保险费	99,098.33	185,185.26	166,912.82	150,526.76
② 基本养老保险费	3,260,187.73	1,384,149.65	65,336.93	1,740,574.29
③ 年金缴费	-	-	-	-
④ 失业保险费	700,238.74	446,676.12	52,672.76	60,717.08
⑤ 工伤保险费	1,926.89	1,914.39	1,654.57	-2,950.49
⑥ 生育保险费	1,193.07	1,173.07	991.89	-4,439.53
四、住房公积金	2,993.91	-5,329.09	32,095.95	19,919.95
五、辞退福利	-	-	-	-
六、工会经费和职工教育经费	1,476,581.22	744,453.64	1,031,007.81	522,751.52
七、非货币性福利	-	-	-	-
八、因解除劳动关系给予的补偿	-	-	-	-
九、其他	-	-	-	-
其中：以现金结算的股份支付	-	-	-	-
合 计	9,100,218.97	10,548,981.59	6,841,993.59	6,052,558.16

2013年末，应付职工薪酬期末余额主要为计提的2013年度职工绩效奖金及社会保险费，其中职工绩效奖金公司计划于2014年2月发放。

(4) 应交税费

报告期内，公司应交税费主要税种明细情况如下：

单位：万元

税种	2014.06.30	2013.12.31	2012.12.31	2011.12.31
企业所得税	481.17	782.72	329.09	625.01
增值税	212.88	377.65	156.09	303.32
个人所得税	24.50	19.89	16.30	18.39
城市维护建设税	20.86	39.07	22.52	30.07
教育费附加	14.90	27.91	16.08	21.48
合计	754.30	1,247.23	540.07	998.27

2013 年末，应交税费期末较期初增加较大，主要原因为公司本期利润总额较上期增加致使计提但尚未缴纳的 2013 年度企业所得税增加，以及销售金额增加导致应交增值税增长较大。

(5) 其他应付款

2011 年末、2012 年末、2013 年末及 2014 年 6 月末，公司其他应付款分别为 38.40 万元、50.05 万元、206.47 万元和 232.70 万元。

单位：万元

账龄	2014.06.30		2013.12.31		2012.12.31		2011.12.31	
	金额	比例	金额	比例	金额	比例	金额	比例
1 年以内（含 1 年）	225.89	97.07%	203.89	98.75%	49.65	99.20%	38.10	99.22%
1-2 年（含 2 年）	5.74	2.47%	2.33	1.13%	0.1	0.20%	-	-
2-3 年（含 3 年）	1.07	0.46%	-	-	-	-	-	-
3 年以上	-	-	0.25	0.12%	0.3	0.60%	0.30	0.78%
合计	232.70	100.00%	206.47	100.00%	50.05	100.00%	38.40	100.00%

2013 年末公司其他应付款较 2012 年末增加较大，主要是因为公司期末预提 2013 年度尚未结算的邮运费所致。

截至 2014 年 6 月末，其他应付款前五名情况如下表：

单位名称	款项性质	金额（元）	占比
出口运保费	运保费	806,744.70	34.67%
邮运费	邮运费	700,000.00	30.08%
预提研发清算费用	预付费	561,303.83	24.12%
杨彩莲	业务员垫款	59,516.70	2.56%
长春君健营养快餐站	承包食堂保证金	50,000.00	2.15%
合计	-	2,177,565.23	93.58%

3、非流动负债分析

公司2011年末、2012年末、2013年末及2014年6月末，公司非流动负债分别为954.78万元、2,964.39万元、3,748.44万元和3,664.66万元，主要是预计负债和其他非流动负债。

(1) 预计负债

公司2011年末、2012年末、2013年末和2014年6月末，公司预计负债分别为0万元、175.91万元、195.40万元和162.14万元。公司于2010年研发转产并销售的五分类血球分析仪5系列产品（包括BF5080、BF5180、BF5280三种型号）因存在技术问题，在2012年、2013年发生大量退、换货，公司于2012年12月31日对已经销售但尚未退回的该类产品计提预计负债。2013年度公司预计负债期初、期末余额及本期增加额如下：

单位：元

项目	2012.12.31	本期增加	本期减少	2013.12.31
预计销售退回产生的存货跌价	1,233,690.00	1,412,338.00	692,070.00	1,953,958.00
预计未实现的商品毛利	525,371.26	-	525,371.26	-
合计	1,759,061.26	1,412,338.00	1,217,441.26	1,953,958.00

公司将在资产负债表日对确认的预计负债金额进行复核，如有确凿证据表明预计负债金额不再能反映真实情况时，按照当前情况下履行相关现时义务所需支出的最佳估计数对预计负债的账面价值进行相应的调整。截至目前，公司对该产品的技改升级已经完成，自技改完成正式投产后，对于自销售之日起3年内仍未提出退换货要求的产品，公司将不再履行退、换货义务，公司对原已计提的预计负债陆续转回。

(2) 其他非流动负债

公司2011年末、2012年末、2013年末及2014年6月末，公司其他非流动负债分别为954.78万元、2,788.48万元、3,553.05万元和3,502.51万元。

非流动负债中主要是公司收到的政府补助形成的递延收益，包括年产10,000台医疗检验分析仪器生产线项目、“863”计划项目、老工业基地改造项目、战略性新兴产业专项资金及国家国际科技合作专项等项目。具体情况如下：

1) 年产10,000台医疗检验分析仪器生产线项目

依据2008年12月长春市发展和改革委员会发改资【2008】342号文件“关于

下达 2008 年长春市产业技术进步（第二批）项目新增中央预算内投资计划的通知”，公司于 2008 年 12 月 31 日收到长春市财政局 609 万元拨款，用于公司专项“年产 10000 台医疗检验分析仪器生产线项目”，该政府补助系与资产相关的政府补助，公司已用该项资金购建五期厂房，该厂房产于 2010 年 2 月达到预计可使用状态并交付使用，公司将该政府补助按五期厂房折旧年限在 30 年内平均分摊转入当期损益。

2) 863 计划项目

依据 2011 年 9 月中华人民共和国科学技术部国科发社【2011】419 号文件“关于 863 计划生物和医药技术领域体外诊断技术产品开发重大项目立项的通知”及公司与中华人民共和国科学技术部签订的“国家高技术研究发展计划（863 计划）课题任务书”，公司分别于 2011 年、2013 年收到中华人民共和国财政部拨款合计 510 万元。该政府补助中 287.30 万元系与资产相关的补助，公司已用部分资金购置设备，并将该部分政府补助在设备折旧年限内平均分摊转入当期损益；该政府补助中 222.70 万元系与收益相关的政府补助，公司在项目期间内进行摊销。

3) 老工业基地改造项目

依据 2012 年 8 月长春市财政局长财建指【2012】790 号文件“关于下达 2012 年中央基建投资（调整改造第一批）预算的通知”，公司于 2012 年收到长春市财政局 1,554 万元拨款，专项用于东北等老工业基地项目（年产 6000 台全自动数字化医疗检验设备及 90000 盒配套诊断试剂规模化生产项目），该政府补助系与资产相关的补助，公司已用该项资金购建工业园 1#楼，该资产于 2013 年 2 月达到预计可使用状态并交付使用，公司将该政府补助按工业园 1#楼折旧年限在 30 年内平均分摊转入当期损益。

4) 战略性新兴产业专项资金项目

依据 2012 年 10 月长春市财政局长财建指【2012】1278 号文件“关于下达 2012 年战略性新兴产业专项资金支出预算的通知”，公司于 2012 年收到长春市财政局 300 万元拨款，专项用于智能全自动检验诊断及配套试剂重大提升项目，该政府补助系与资产相关的补助，公司已用该项资金购建工业园 1#楼，该资产于 2013 年 2 月达到预计可使用状态并交付使用，公司将该政府补助按工业园 1#楼折旧年限在 30 年内平均分摊转入当期损益。

5) 国家国际科技合作专项项目

依据 2013 年 2 月中华人民共和国科学技术部国科发社【2013】303 号文件“关

于 2013 年度国家国际科技合作专项项目立项的通知”及公司与中华人民共和国科学技术部签订的“国家国际科技合作专项项目任务合同书”，公司于 2013 年收到中华人民共和国财政部拨款 220 万元，2014 年收到科学技术部条财司拨款 18 万元。该政府补助中 179.20 万元系与资产相关的补助，58.80 万元系与收益相关的政府补助，公司在项目期间内进行摊销。

6) 全自动生化检测设备产业链建设项目

依据 2013 年 10 月国家发展和改革委员会办公厅、财政部办公厅、工业和信息化部办公厅、国家卫生和计划生育委员会办公厅【2013】2598 号文件“关于做好 2013 年高性能医学诊疗设备专项有关工作的通知”及公司高性能医学诊疗设备专项全自动体外诊断设备产业化及创新发展能力建设实施方案，公司于 2013 年收到长春市财政局 600 万元拨款，专项用于全自动生化检测设备产业链建设项目，该政府补助系与资产相关的补助，由于该项目尚未发生支出，本期不予摊销。

7) BF-6000 系列全自动血液细胞分析仪产业化项目

依据 2013 年 8 月长春市财政局长财教指【2013】913 号文件“关于下达 2013 年省科技创新和科研成果转化计划重点科技成果转化补助资金的通知”及公司与吉林省科学技术厅签订的“吉林省科技发展计划项目任务书”，公司于 2013 年收到长春市财政局拨款 45.00 万元。该政府补助系与收益相关的政府补助，公司在项目期间进行摊销。

8) CS-1600 全自动生化分析仪项目

依据 2013 年 8 月长春市财政局长财教指【2013】912 号文件“关于下达 2013 年省科技创新和科研成果转化计划创新型企业科技创新资金的通知”及公司与吉林省科学技术厅签订的“吉林省科技发展计划项目任务书”，公司于 2013 年收到长春市财政局拨款 25.00 万元。该政府补助系与收益相关的政府补助，公司在项目期间进行摊销。

9) 全自动便潜血分析仪专利示范项目

依据 2013 年 8 月长春市财政局长财教指【2013】907 号文件“关于下达 2013 年省科技支撑计划专利技术产业化资金的通知”及公司与吉林省科学技术厅签订的“吉林省科技发展计划项目任务书”，公司于 2013 年收到长春市财政局拨款 15.00 万元。该政府补助系与收益相关的政府补助，公司在项目期间进行摊销。

10) FUS-2000 全自动尿液分析工作站

依据 2013 年 8 月长春市财政局长财教指【2013】906 号文件“关于下达 2013 年省医药产业发展专项资金的通知”及公司与吉林省科学技术厅签订的“吉林省科技发展计划项目任务书”，公司于 2013 年收到长春市财政局拨款 40.00 万元。该政府补助系与收益相关的政府补助，公司在项目期间进行摊销。

11) 高性能临床检验设备成果转化

依据 2013 年 12 月长春市科学技术局长科发【2013】100 号文件“关于下达 2013 年第四批长春市科技计划项目的通知”及公司与长春市科学技术局签订的“长春市战略性新兴产业重大科技成果转化项目合同书”，公司于 2014 年收到长春市市直行政事业单位会计集中核算中心政府核算大厅拨款 56.00 万元。该政府补助系与收益相关的政府补助，公司在项目期间进行摊销。

(三) 偿债能力和流动性分析

1、主要偿债财务指标

报告期各期末，公司的流动比率、速动比率、资产负债率、息税折旧摊销前利润及利息保障倍数有关数据如下：

财务指标	2014.06.30	2013.12.31	2012.12.31	2011.12.31
流动比率	4.49	3.42	2.62	2.20
速动比率	2.48	1.93	1.48	1.23
资产负债率（母公司）	22.09%	26.88%	31.83%	34.71%
财务指标	2014 年 1-6 月	2013 年度	2012 年度	2011 年度
息税折旧摊销前利润（万元）	5,882.84	12,026.53	10,758.80	9,718.66
利息保障倍数（倍）	-	838.56	44.40	46.98
每股经营活动产生的现金流量净额（元/股）	0.80	1.85	1.42	0.85

注：2014 年 1-6 月无利息支出，故未计算利息保障倍数。

2、整体债务保持较低水平

2011 年末、2012 年、2013 年及 2014 年 6 月末公司资产负债率（母公司）分别为 34.71%、31.83%、26.88% 和 22.09%，保持在较低水平。

3、盈利能力和偿债能力较强，资产流动性较高

报告期内，公司息税折旧摊销前利润及利息保障倍数均较高，可以足额偿还借款利息。同时，公司在贷款银行中信誉度较高。2013 年，中国银行给予公司的信用评级为 AA，可以根据经营需要增减银行贷款额。上述情况表明，公司负债水平合理，

资产流动性较高，银行资信状况良好，具有较强的偿债能力，流动性风险较低。

(四) 所有者权益分析

报告期内公司所有者权益变动如下：

单位：万元

项目	2014年1-6月		2013年		2012年		2011年	
	金额	比例	金额	比例	金额	比例	金额	比例
股本	4,600.00	10.38%	4,600.00	11.53%	4,600.00	13.70%	4,600.00	18.28%
资本公积	9,791.73	22.09%	9,791.73	24.54%	9,791.73	29.16%	9,791.73	38.92%
盈余公积	2,850.27	6.43%	2,850.27	7.14%	1,915.45	5.70%	1,074.55	4.27%
未分配利润	27,094.18	61.11%	22,665.70	56.80%	17,275.74	51.44%	9,694.37	38.53%
归属于母公司股东权益	44,336.18	100.00%	39,907.70	100.00%	33,582.92	100.00%	25,160.66	100.00%
股东权益合计	44,336.18	100.00%	39,907.70	100.00%	33,582.92	100.00%	25,160.66	100.00%

自公司整体变更设立股份公司至招股说明书签署日止，公司股本和资本公积未发生变动。报告期内各年按税后利润的 10%提取法定盈余公积，导致盈余公积不断增长。

十三、现金流量分析

(一) 经营活动产生的现金流量

1、经营活动产生的现金流量分析

单位：元

项目	2014年1-6月	2013年度	2012年度	2011年度
销售商品、提供劳务收到的现金	254,268,542.53	506,877,890.86	461,117,166.69	391,315,297.96
收到的税费返还	3,910,666.76	7,155,860.70	7,394,388.42	-
收到其他与经营活动有关的现金	2,781,569.97	11,092,827.62	9,475,682.79	9,833,606.49
经营活动现金流入小计	260,960,779.26	525,126,579.18	477,987,237.90	401,148,904.45
购买商品、接受劳务支付的现金	127,588,466.57	249,434,566.69	222,519,046.17	224,374,920.81
支付给职工以及为职工支付的现金	50,864,256.56	97,575,896.06	85,835,653.86	66,884,475.52
支付的各项税费	21,068,140.20	35,534,964.05	43,566,694.61	20,006,028.03
支付其他与经营活动有关的现金	24,754,297.90	57,700,112.95	60,649,690.33	50,804,959.52
经营活动现金流出小计	224,275,161.23	440,245,539.75	412,571,084.97	362,070,383.88
经营活动产生的现金流量净额	36,685,618.03	84,881,039.43	65,416,152.93	39,078,520.57

报告期内，公司经营活动现金流入主要为销售商品、提供劳务收到的现金，收到其他与经营活动有关的现金，主要为政府补助。经营活动现金流出主要为购买商

品接受劳务支付的现金，支付其他与经营活动有关的现金主要为差旅费、会议费等。

(1) 收到其他与经营活动有关的现金

单位：元

项 目	2014年1-6月	2013年度	2012年度	2011年度
政府补助	1,998,400.00	6,746,600.00	6,061,500.00	8,583,900.00
投标保证金	7,000.00	910,854.00	1,506,198.00	-
媒体费退回	-	576,877.40	-	-
汇票保证金	-	160,372.00	930,000.00	-
转让商标权	-	-	-	493,000.00
房屋租金	60,000.00	171,360.00	136,080.00	178,080.00
资金占用费	-	-	-	116,900.00
利息收入	657,693.66	1,685,005.49	808,678.60	286,093.60
其他	58,476.31	841,758.73	33,226.19	175,632.89
合计	2,781,569.97	11,092,827.62	9,475,682.79	9,833,606.49

(2) 支付其他与经营活动有关的现金

单位：元

项 目	2014年1-6月	2013年度	2012年度	2011年度
差旅费	8,763,452.77	17,609,548.35	18,637,036.38	16,323,853.40
邮运费	5,223,414.34	13,634,989.67	11,429,689.80	10,553,390.21
会议费	3,393,370.22	7,258,093.15	11,030,252.88	7,085,506.41
招标费	741,269.00	1,957,301.44	266,728.00	2,709,285.40
办公及电话费	943,124.27	3,020,875.76	3,549,568.27	2,649,790.57
招待费	766,219.34	2,381,506.14	2,087,150.51	2,777,278.12
咨询费	597,849.21	2,891,088.12	962,180.00	24,600.00
汽车及交通费	812,313.68	1,646,290.12	1,270,325.32	971,010.30
水电费	334,068.67	589,216.35	408,904.80	402,855.68
报关公证费	548,764.78	744,773.52	1,437,345.97	601,078.61
房租	150,424.05	837,265.40	547,339.52	275,041.92
网络费	237,754.00	453,715.04	295,285.00	78,921.23
检测费	208,561.18	297,848.93	384,477.37	739,052.81
保险费	384,265.04	965,870.93	1,340,482.59	327,430.66
承兑汇票保证金	-	-	107,576.00	930,000.00
财务手续费	103,508.79	213,437.80	395,599.19	344,933.40
修理费	99,708.89	413,326.13	225,382.90	192,628.25
招聘费	12,268.87	119,425.15	248,332.30	68,350.00
广告宣传费	254,134.34	481,885.80	556,575.70	345,953.17
捐赠支出	50,000.00	90,000.00	81,500.00	175,000.00

技术开发费	-	200,943.40	218,000.00	155,200.00
培训费	40,883.69	301,358.36	1,041,490.00	742,100.00
质量认证费	348,020.37	102,300.82	85,162.64	168,274.50
媒体费	-	-	3,194,740.00	-
采暖燃气费	-	778,423.47	778,423.47	1,188,918.58
可研及环评费	-	40,000.00	-	640,000.00
其他费用	740,922.40	670,629.10	70,141.72	334,506.30
合计	24,754,297.90	57,700,112.95	60,649,690.33	50,804,959.52

2、经营活动产生的现金流量净额与净利润差异分析

单位：元

项目	2014年1-6月	2013年度	2012年度	2011年度
净利润	44,284,831.53	93,607,824.33	84,222,594.01	76,310,624.42
经营性现金流量净额	36,685,618.03	84,881,039.43	65,416,152.93	39,078,520.57

将净利润调节为经营活动现金流量如下表所示：

单位：元

项目	2014年1-6月	2013年度	2012年度	2011年度
净利润	44,284,831.53	93,607,824.33	84,222,594.01	76,310,624.42
加：资产减值准备	386,261.58	7,927,066.90	6,943,799.48	2,191,098.29
固定资产折旧、油气资产折耗、生产性生物资产折旧	7,509,454.00	12,674,056.17	8,711,549.01	6,648,516.02
无形资产摊销	790,602.03	1,498,568.78	979,146.33	489,607.85
长期待摊费用摊销	122,710.32	51,867.78	-	-
处置固定资产、无形资产和其他长期资产的损失	87,748.03	-246,086.23	-124,186.72	-
固定资产报废损失	-	444.98	41,049.49	18,836.75
财务费用	-207,478.18	998,759.77	2,606,909.39	2,216,415.30
投资损益	-178,969.88			
递延所得税资产减少	484,591.33	-849,243.31	-996,937.83	-224,274.36
存货的减少	-18,049,315.83	-27,691,713.82	-30,941,018.90	-50,748,403.58
经营性应收项目的减少	10,132,724.00	-15,091,849.14	-18,310,079.69	-26,708,956.86
经营性应付项目的增加	-8,056,682.87	15,140,352.15	11,623,700.71	28,682,056.74
其他	-620,858.03	-3,139,008.93	134,256.39	203,000.00
经营活动产生的现金流量净额	36,685,618.03	84,881,039.43	65,416,152.93	39,078,520.57

由上表可见，报告期内公司经营性现金流净额小于当期净利润的主要原因是存货和经营性应收款项随销售收入规模的增长而增加，随着公司经营管控水平的逐年提升，经营性现金流净额与净利润的差额呈现逐年降低。

(二) 投资活动产生的现金流量

单位：元

项目	2014年1-6月	2013年度	2012年度	2011年度
取得投资收益收到的现金	178,969.88	-	-	-
处置固定资产、无形资产和其他长期资产收回的现金净额	4,015.00	390,000.00	195,000.00	-
收到其他与投资活动有关的现金	-	7,792,000.00	18,540,000.00	4,330,000.00
投资活动现金流入小计	182,984.88	8,182,000.00	18,735,000.00	4,330,000.00
购建固定资产、无形资产和其他长期资产支付的现金	18,190,741.69	22,477,718.09	37,016,181.30	64,788,254.31
投资活动现金流出小计	18,190,741.69	22,477,718.09	37,016,181.30	64,788,254.31
投资活动产生的现金流量净额	-18,007,756.81	-14,295,718.09	-18,281,181.30	-60,458,254.31

2011年、2012年、2013年及2014年1-6月，公司投资活动产生的现金流量净额分别为-60,458,254.31元、-18,281,181.30元、-14,295,718.09元和-18,007,756.81元。

报告期内，投资活动现金流入主要是收到的与资产相关的政府补助及处置固定资产收到的现金。收到其他与投资活动有关的现金主要为与资产相关的政府补助。

投资活动现金流出主要是由于公司近年来用于新建、扩建厂房、办公楼，以及购买土地等支付的现金。

(三) 筹资活动产生的现金流量

单位：元

项目	2014年1-6月	2013年度	2012年度	2011年度
取得借款收到的现金	-	-	38,445,294.58	60,000,000.00
筹资活动现金流入小计	-	-	38,445,294.58	60,000,000.00
偿还债务支付的现金	-	27,364,787.29	61,024,370.20	10,000,000.00
分配股利、利润或偿付利息支付的现金	-	30,486,456.51	2,204,944.23	1,916,888.88
支付其他与筹资活动有关的现金	659,224.60	750,000.00	400,000.00	1,941,432.00
筹资活动现金流出小计	659,224.60	58,601,243.80	63,629,314.43	13,858,320.88
筹资活动产生的现金流量净额	-659,224.60	-58,601,243.80	-25,184,019.85	46,141,679.12

公司筹资活动现金流入主要是公司借款收到的现金。近年来公司筹资规模较大，主要是为补充经营性流动资金和投资所需资金。

2013年筹资活动产生的现金流量净额为负，主要原因是公司当期全额偿还了银行短期借款及中期分配现金股利所致。

2012年筹资活动产生的现金流量净额为负，主要原因是随着公司资金的充裕，当年全额偿还了6,000.00万的银行借款导致筹资活动现金流出较大。

2011年筹资活动产生的现金流量净额较2010年增加3,000.90万元，增幅

186.01%，主要原因是公司通过银行借款取得现金流入 6,000.00 万元。

公司筹资活动现金流出主要是偿还银行贷款及用于分配股利、利润或偿付利息支付的现金。

（四）重大资本性支出

1、报告期内重大资本性支出

报告期内公司重大资本性支出主要包括投入资金用于新建厂房、购买机器设备等。

报告期内重大资本支出明细表如下：

单位：万元

项目	2014年1-6月	2013年	2012年	2011年
房屋建筑物	1,323.58	1,171.62	2,930.70	4,920.36
机器设备	336.03	140.34	150.47	172.56
合计	1,659.61	1,311.96	3,081.17	5,092.92

2014年，公司投入1,323.58万元建设迪瑞工业园1#生产车间工程及工业园附属用房及外网工程；投入336.03万元用于新购机器设备。

2013年，公司投入1,171.62万元建设迪瑞工业园1#生产车间工程及工业园附属用房及外网工程；投入140.34万元用于新购机器设备。

2012年，公司投入2,930.70万元建设迪瑞工业园1#生产车间工程及工业园附属用房及外网工程；投入150.47万元用于新购机器设备。

2011年，公司投入4,889.59万元建设迪瑞工业园1#生产车间工程及工业园附属用房及外网工程；另投入30.77万元用于原有生产车间的装修，投入172.56万元用于新购机器设备。

2、未来可预见的重大资本性支出计划

截至本招股说明书签署日，除本次发行募集资金投资计划外，公司无可预见的重大资本性支出计划。本次发行募集资金投资计划请参见“第十节 募集资金运用”的有关内容。

十四、股利分配情况

（一）最近三年公司股利分配政策

根据《公司法》及公司章程的规定，公司股票全部为普通股。本公司将按照“同

股同权、同股同利”的原则，按各股东持有本公司股份的比例，以现金股利、股票或其他合法的方式进行分配。公司将在可分配利润方式的选择范围内，充分考虑到投资者的需要，并根据有关法律、法规和公司章程，以公司缴纳所得税后的利润按下列顺序分配：

- (1) 弥补上一年度的亏损；
- (2) 提取法定公积金百分之十；
- (3) 根据股东大会决议提取任意公积金；
- (4) 支付股东股利。

公司法定公积金累计额为公司资本的百分之五十以上的，可以不再提取。提取法定公积金后，是否提取任意公积金由股东大会决定。公司不得在弥补公司亏损和提取法定公积金之前向股东分配利润。

股东大会决议将公积金转为股本时，按股东原有股份比例派送新股。但法定公积金转为股本时，所留存的该项公积金不得少于注册资本的百分之二十五。

(二) 实际股利分配情况

期间	分配方案	是否已派发
2014年1-6月	不分配	-
2013年度	2013年中期，每股分配现金股利0.66元	已派发
2012年度	不分配	-
2011年度	不分配	-

(三) 本次发行前滚存利润的分配安排

经公司 2013 年第三次临时股东大会审议通过，公司本次发行完成前滚存的未分配利润由本次发行后的新老股东按发行后的持股比例共同享有。

(四) 本次发行完成后的股利分配政策

依据公司上市后生效的《公司章程（草案）》，有关股利分配的主要规定如下：

1、公司实行连续、稳定的利润分配政策，公司的利润分配应重视对投资者的合理投资回报并兼顾公司的可持续发展，在考虑公司盈利情况、发展目标、发展战略实际需要、外部融资成本和融资环境的前提下，建立对投资者持续、稳定、科学的回报机制。

2、公司的具体利润分配方案由董事会、监事会审议通过后由董事会提交股东大会审议。董事会、监事会、股东大会审议利润分配方案，应当分别经半数以上董事

及2/3以上独立董事、半数以上监事、出席股东大会的股东（包括股东代理人）所持表决权的1/2以上通过。

3、公司在制定现金分红具体方案时，董事会应当认真研究和论证公司现金分红的时机、条件和最低比例、调整的条件及其决策程序要求等事宜，独立董事应当发表明确意见。

4、公司股东大会对利润分配方案作出决议后，董事会须在股东大会召开后2个月内完成股利派发事项。

5、公司的利润分配政策应保持连续性和稳定性。公司发展阶段、生产经营模式、盈利水平、投资规划、长期发展目标或者外部经营环境等发生变化，确需调整利润分配政策的，公司董事会根据变化情况制订利润分配政策调整的议案，调整后的利润分配政策不得违反中国证监会和深交所的有关规定。

6、公司根据实际情况以及法律、法规、规范性文件以及公司章程的相关规定，可以按顺序采取现金、现金与股票相结合或者股票的方式分配利润。公司可以根据公司盈利及资金需求情况进行中期现金分红。

7、公司具备公司章程规定的现金分红条件的，应当全部或部分采用现金分红进行利润分配。公司每年以现金方式分配的利润不少于当年度实现的可分配利润的20%。进行利润分配时，现金分红在该次利润分配中所占比例最低应达到20%，具体比例由董事会根据公司实际情况制定后提交股东大会审议通过。公司董事会应当综合考虑所处行业特点、发展阶段、自身经营模式、盈利水平以及是否有重大资金支出安排等因素，区分下列情形，并按照公司章程规定的程序，提出差异化的现金分红政策：

（1）公司发展阶段属成熟期且无重大资金支出安排的，进行利润分配时，现金分红在本次利润分配中所占比例最低应达到80%；

（2）公司发展阶段属成熟期且有重大资金支出安排的，进行利润分配时，现金分红在本次利润分配中所占比例最低应达到40%；

（3）公司发展阶段属成长期且有重大资金支出安排的，进行利润分配时，现金分红在本次利润分配中所占比例最低应达到20%；

公司发展阶段不易区分但有重大资金支出安排的，可以按照前项规定处理。

2012年2月7日，公司2011年年度股东大会审议通过了《关于制订〈长春迪瑞

医疗科技股份有限公司首次公开发行股票并上市后股东分红回报规划（2012-2016年）的议案》，对未来5年具体的股利分配进行了规划。

第十节 募集资金运用

一、募集资金运用基本情况

(一) 募集资金使用计划及备案情况

经公司2014年第一次临时股东大会审议通过，公司本次拟公开发行新股不超过1,534万股，本次发行新股募集资金扣除发行费用后的净额全部用于与公司主营业务相关的项目。公司拟投入以下项目：

单位：万元

序号	项目名称	项目总投资	募集资金拟投资额	投入时间进度		项目核准文号	环评核准文号
				第一年	第二年		
1	年产 6,000 台全自动临床检验设备及 90,000 盒配套试剂规模化生产项目	24,507.68	24,000.00	21,000.00	3,000.00	吉发改审批[2011]137号	吉环审(表)字[2011]240号
2	研发工程中心建设项目	13,291.30	13,000.00	13,000.00	-	长高发改字[2013]64号 ^注	吉环审(表)字[2011]241号
3	营销网络中心建设项目	5,213.82	5,000.00	5,000.00	-	吉林省商务厅《关于我省长春迪瑞医疗科技股份有限公司设立 7 家境外机构的说明》	-
合计		43,012.80	42,000.00	-	-	-	-

注：此项目未在原批文“吉发改审批[2011]138号”的有效期内开工建设，因此公司对该项目进行了重新备案。

本公司将严格按照有关的管理制度使用募集资金，若本次发行实际募集资金低于投资额，公司将通过间接融资或自有资金方式予以补缺。

(二) 募集资金的专户存储安排

公司制定的《募集资金管理制度》规定：募集资金应当存放于董事会决定的专户集中管理，专户不得存放非募集资金或用作其它用途。

二、募集资金投资项目与现有业务、技术及主要产品的关系

公司自1992年设立以来，经过艰苦的努力、不断的技术创新和市场推广，使“迪瑞”品牌的医疗检验仪器、配套试纸试剂在技术上逐渐接近并部分达到国际先进水平，打破了国外产品一度垄断国内市场的竞争格局。公司也迅速成长为国内医疗检验仪器及配套试纸试剂的核心制造商之一。

为了把握良好的市场机遇，做大做强原有业务，并向其他体外诊断相关领域延伸和发展，公司对国家产业政策、行业发展趋势、公司实际情况和未来发展规划进行了综合分析，充分考虑到主营业务及产品领域的客户需求，将本次募集资金主要用于在公司原有产品、技术、客户的基础上进行的产品线容量扩充、研发平台建设、营销网络扩展。首先，规模化生产项目能提高公司现有生产规模，满足快速增长的市场需求，缓解当前公司大部分产品实际产量超过设计产能的压力；其次，研发工程中心建设将成为公司保持核心竞争力和持续研发能力不可或缺的配置和保障；再次，营销网络中心建设能为公司新增产能消化及服务质量提高奠定坚实的基础。

三、年产 6,000 台全自动临床检验设备及 90,000 盒配套试剂规模化生产项目

（一）项目建设内容及目标

1、项目选址及建设内容

本项目建设地点位于吉林省长春市高新技术产业开发区宜居路3333号。整个厂区占地面积约2.50万平方米。公司已通过国有土地招拍挂购得该地块使用权，已签署《土地出让合同》，合同款已全额支付，已取得土地使用权证。本项目将在厂区内建设仪器生产车间、试剂生产车间、设备用房和两个收发室。其中，仪器生产车间为10层建筑，建筑面积约1.98万平方米；1层为仓储中心，2层为包装材料存放区及出厂检验区，3层为机械件检验区，4层为电子件存放区，5层为生产办公室、质量办公室和质检中心，6至7层为仪器老化性能测试区，8至10层为仪器装配生产线。试剂生产车间为10层建筑，建筑面积约1.98万平方米；1层为仓储中心和辅助生产区，2层为试纸条原材料存放区，3层为印刷品存放区，4层为综合办公室、试纸试剂包装区，5层为原材料检验室、标准液配制及验证实验室、试纸试剂检验区，6层为半成品生产车间，7至10层为试剂配制室。设备用房为单层建筑，建筑面积约1,248平方米，包括变电所和机修室。两个收发室建筑面积均为24平方米，包括人流门收发室和物流门收发室。本项目主要建设内容如下：

单体名称	建设内容
------	------

单体名称	建设内容
仪器车间	包括生化分析仪生产车间、血细胞分析仪生产车间、尿液分析仪及尿沉渣分析仪生产车间、仓储中心、SMT 贴片加工区以及生产办公室、质量办公室和质检中心。
试剂车间	包括诊断试剂生产区域、诊断试剂检验区域、仓储中心和辅助生产区。
设备用房	包括变电所和机修室。
收发室	包括人流门收发室和物流门收发室。

2、项目建设目标

全自动医疗检验仪器属于体外诊断领域的中高端产品，相对于半自动医疗检验仪器而言具有检验速度快、人工误差小、技术门槛高、利润率高明显优势。随着国际国内体外诊断市场的发展和日趋成熟，全自动医疗检验仪器产品正得到越来越多客户的关注和实际应用，在全国二级以上医院逐步取代半自动医疗检验仪器已成为趋势。

本项目建成投产后，公司将每年增产全自动医疗检验仪器6,000台，增产配套诊断试剂90,000盒。具体情况如下表所示：

类别	序号	产品名称	年增量	
检验仪器	1	CS-T200、T240、T300 全自动生化分析仪	700 台	
	2	CS-400、CS-600 全自动生化分析仪	800 台	
	3	CS-800 全自动生化分析仪	500 台	
	4	CS-1600 全自动生化分析仪	300 台	
	5	CS-6400 全自动生化分析仪	100 台	
			全自动生化分析仪合计	2,400 台
	6	BCC-3000 全自动血细胞分析仪	900 台	
	7	BF-5180 全自动血细胞分析仪	400 台	
	8	BF-6500 全自动血细胞分析仪	300 台	
	9	BF-6880 全自动血细胞分析仪	200 台	
			全自动血细胞分析仪合计	1,800 台
	10	H-800 全自动尿液分析仪	900 台	
			全自动尿液分析仪合计	900 台
	11	FUS-100 全自动尿沉渣分析仪	400 台	
	12	FUS-200 全自动尿沉渣分析仪	300 台	
	13	FUS-2000 全自动尿沉渣分析仪	200 台	
		全自动尿沉渣分析仪合计	900 台	
		仪器增量总计	6,000 台	
诊断试剂	1	生化分析仪配套试剂	30,000 盒	
	2	血细胞分析仪配套试剂	8,000 盒	
	3	尿液分析仪配套试剂	40,000 盒	
	4	尿沉渣分析仪配套试剂	12,000 盒	

类别	序号	产品名称	年增量
		试剂增产量总计	90,000 盒

(二) 项目市场前景及必要性分析

1、项目的新增产能及销售情况

随着业务量的持续增长，公司医疗检验仪器及诊断试剂生产线的产能不足，在一定程度上制约了公司的发展。公司非常有必要进行生产线的改造及产能扩充，以满足日益增长的市场需求，迎合公司的发展战略。

公司仪器与试纸试剂产品在生产销售过程中具有一定关联性。部分仪器在出厂过程中采用了条形码加密及参数加密技术，只允许使用迪瑞品牌的试纸试剂。公司仪器产品在国内国际市场销量的稳定增长会导致试纸试剂产品的需求自然增加，从而持续促进试纸试剂的销售。而试纸试剂销量增加也会在一定程度上拉动仪器产品的销量，形成协同效应。此外，公司2010年转产的尿沉渣分析仪可以和另一主打产品尿液分析仪组成流水线式尿分析工作站，尿沉渣分析仪销量的大幅增长带动了其配套试剂如鞘液、调焦液的产销量，对尿液分析仪及其配套试纸的销售也起到一定促进作用。

试纸试剂作为仪器的配套耗材使用。仪器和试纸试剂可分开单独销售，也可采用套餐销售方式。因配套使用关系，仪器与试纸试剂的销售量互相拉动。

公司的销售区域较为分散，客户集中度不高，存在很大的市场开拓空间。公司已开始在亚洲、东欧和南美等地区的重点城市筹建当地办事处。这为未来新增产能的消化提供了有力的保障。

本次募集资金到位后，根据实施计划，本项目将于2015年竣工，2016年正式达产。达产后新增产能及销售情况预测如下：

项目	2016 年	2017 年
新增仪器产能（台）	6,000	6,000
新增仪器营业收入（万元）	63,410.26	63,410.26
新增试剂产能（盒）	90,000	90,000
新增试剂营业收入（万元）	8,957.26	8,957.26
新增营业收入合计（万元）	72,367.52	72,367.52

随着本项目的建成投产，公司的产能将得到有效扩充，能够增产医疗检验仪器6,000台，增产诊断试剂90,000盒。同时，增产医疗检验仪器设备，符合公司未来发展战略，有助于提升公司的综合竞争力和品牌形象，提高市场占有率和销售

规模。

2、拟增产品品种的市场前景广阔

本项目所涉及的增产产品包括全自动医疗检验仪器及配套试剂，范围涵盖尿液、尿沉渣、生化、血细胞等各诊断领域。目前，上述领域的全自动医疗检验仪器已成为现代医疗检验科室不可缺少的设备。同时，医疗水平的不断进步致使原有的医疗检验设备已不能适应现代医疗的需求，亟需更新换代。随着医疗器械行业持续发展，医疗机构不断增加，对医疗诊断水平与速度的要求不断提高，上述医疗检验仪器及配套试纸试剂的需求将快速增长。

根据公司营销及市场部门在对报告期内公司产品产销量、国内市场整体容量及未来市场发展趋势进行综合分析后进行的统计及预测，公司拟增产品品种达产后预测产销量及国内市场容量如下：

产品		本公司产品销量(台/盒)	本公司产品国际市场销量(台/盒)	本公司产品国内市场销量(台/盒)	国内市场容量估计(台/盒)	国内市场销售总额(万元)
仪器	全自动生化分析仪	2,500	1,000	1,500	8,000	350,000
	全自动尿液分析仪	1,000	400	600	2,500	35,000
	全自动尿沉渣分析仪	1,000	600	400	4,000	120,000
	全自动血细胞分析仪	2,000	1,000	1,000	10,000	90,000
	合计	6,500	3,000	3,500	24,500	595,000
配套试剂		250,000	100,000	150,000	10,000,000	1,500,000

由上表可知，本项目拟增产品品种的市场容量增速较快，在国内国际市场都拥有广泛的目标消费群体。本项目建成投产后，公司将能够以充足的产能储备迎接未来市场挑战，把握市场机遇。

3、主要竞争对手情况

据公司营销及市场部门对国内市场的调研数据显示，本项目拟增产品品种的市场竞争情况如下：

产品	国内市场竞争现状
全自动生化分析仪	超过800速的高端产品竞争对手主要为日本日立、日本奥林巴斯和瑞士罗氏，进口产品占据了国内市场的大部份份额。800速及以下的产品竞争对手主要包括国内生产商迈瑞和科华生物。

全自动尿液分析仪	公司具备一定的竞争优势，市场占有率较高。目前主打产品H-800的竞争对手主要包括日本京都和瑞士罗氏等公司。
全自动尿沉渣分析仪	公司目前主推的FUS-100机型主要竞争对手包括美国IRIS、日本SYSMEX等公司。更高端的FUS-200机型主要竞争对手包括美国IRIS、德国科宝等公司。
全自动血细胞分析仪	三分类产品和五分类产品的市场领先者分别为迈瑞和日本SYSMEX。此外，美国雅培和美国贝克曼库尔特等公司以及本公司产品都具备一定的市场竞争力。
配套诊断试剂	主要竞争对手包括日本SYSMEX、中生北控和科华生物等公司。

公司作为全国医用临床检验实验室和体外诊断系统标准化技术委员会的委员，参与起草了正在执行的尿液分析仪、尿液分析质控液两项行业标准。同时，公司近年转产的CS-800全自动生化分析仪、CS-6400全自动生化检测分析流水线、FUS-200全自动尿沉渣分析仪、BF-6880全自动五分类血细胞分析仪作为各自领域的主打产品，达到了国际水平，市场竞争力较强。

公司产品在国际市场上已出口至欧洲、亚洲、非洲、美洲的多个国家，其中包括意大利、德国、英国、法国、荷兰等欧盟国家。虽然在产品技术方面相对于国际知名品牌不具备明显优势，但仍以较好的性价比赢得了一部分客户的青睐。

（三）项目投资概况

本项目总投资为24,507.68万元，具体投资计划如下表所示：

序号	费用名称	投资额（万元）	比例
1	固定资产投资	21,857.82	89.19%
1.1	建设投资静态部分	21,857.82	89.19%
1.1.1	建筑工程费	8,523.51	34.78%
1.1.2	设备及工器具购置费	7,320.24	29.87%
1.1.3	安装工程费	2,045.86	8.35%
1.1.4	工程建设其他费用	2,348.99	9.58%
1.1.5	基本预备费	1,619.22	6.61%
2	流动资金	2,649.86	10.81%
	项目总投资（1+2）	24,507.68	100.00%

（四）项目实施进度

本项目计划建设期为2年。预备工作主要为完成项目可研申报及勘察设计。第一年进行土建施工，设备考察、采购，内部装修。第二年进行设备安装调试、

试生产和竣工投产。具体实施进度如下表所示^注：

序号	进展月份	2014年	2015年				2016
		4-10	4-8	8-9	9-12	12	1-3
1	土建施工						
2	设备考察、采购						
3	内部装修						
4	设备安装、调试						
5	试生产						
6	竣工投产						

注：本项目分为“年产 6,000 台全自动临床检验设备”和“年产 90,000 盒配套试剂”两部分，其中“年产 6,000 台全自动临床检验设备”从 2011 年开始启动建设，使用自有资金已完成了土建施工及设备的采购、安装、调试，通过试生产目前已开始逐步形成产能；上表为“年产 90,000 盒配套试剂”的预计实施进度。

（五）项目人力资源配备

本项目将新增公司员工 310 人，其中仪器生产车间人员 210 人，试剂生产车间人员 85 人，其他部门人员 15 人。

本项目所需人员将采用社会、校园招聘相结合的方式。

（六）项目技术来源

公司医疗检验仪器及配套试纸试剂方面的核心技术主要是通过自主研发获得。公司在十多年的研发过程中取得了一系列专利，形成了自主知识产权的医疗检验仪器及试纸试剂产品。

公司已获得的与本项目相关的发明专利及公司已拥有的与本项目相关的软件著作权详见本招股说明书“第六节 业务和技术”之“五、与公司业务有关的主要固定资产和无形资产”之“（二）主要无形资产”。

（七）项目原材料供应

本项目所需的原材料主要分两类：一是仪器类产品所使用的电子元器件，光学器件，泵、阀、取样针等铜、铝、不锈钢类机械五金组件。二是试纸试剂类产品的原材料和组成成分，包括滤纸、各种药品、标准品、缓冲液等。

仪器产品生产所需要的有色金属、型钢板材等原材料及光学器件、电子元器件、机械零配件、配套设备等有着广泛的供货渠道，较易购置。对于试剂产品

生产所需要的各类原辅材料，公司也拥有长期稳定的供应商及备选供应商。

（八）项目的环评情况

本项目符合国家环保法律法规的规定，已通过吉林省环境保护厅的环保评估审核。

（九）项目投资效益分析

本项目投产后，将实现年均营业收入7.09亿元，年均利润总额6,892.98万元，年均净利润5,859.03万元。本项目的总投资收益率为23.57%，税前财务内部收益率为22.12%。详见下表：

序号	指标名称	单位	指标	备注
1	总投资	万元	24,507.68	
1.1	建设投资	万元	21,857.82	
1.2	建设期利息	万元	0.00	
1.3	铺底流动资金	万元	2,649.86	
2	营业收入	万元	70,920.17	各年平均值（不含税）
3	营业税金及附加	万元	564.35	
	增值税	万元	5,643.59	各年平均值
4	总成本费用	万元	59,722.80	各年平均值（不含税）
5	利润总额	万元	6,892.98	各年平均值
6	所得税	万元	1,033.95	各年平均值
7	净利润	万元	5,859.03	各年平均值
8	总投资收益率	%	23.57	息税前利润/总投资
9	总成本利润率	%	9.86	
10	销售利润率	%	8.31	
11	投资回收期	年	5.91	所得税前
		年	6.34	所得税后
12	财务净现值	万元	9,772.27	i=15%所得税前
		万元	5,951.95	i=15%所得税后
13	财务内部收益率	%	22.12	所得税前
		%	19.47	所得税后

四、研发工程中心建设项目

（一）项目背景及必要性分析

公司是吉林省科学技术厅、吉林省财政厅、吉林省国家税务局、吉林省地方税务局认定的高新技术企业，一直致力于医疗检验仪器及配套试纸试剂的自主研发。公司依靠自主创新以及获得的自主知识产权，研制出的主要产品涵盖尿液、尿沉渣、生化、血细胞分析领域，部分产品已达到国际先进技术水平。

尽管公司研发中心目前的规模及拥有的核心技术、研发实力在国内同行业中居于前列，但相比国际知名企业仍有一定差距。因此，公司亟需投资建设综合性的产品研发工程中心，从而提升公司研发实力及自主创新能力，缓解目前中试能力不足的问题。本项目实施的必要性包括：

1、符合公司发展战略和现实需求

公司未来5年的发展战略为：研发大型全自动无人值守检验室诊断系统，成为体外诊断领域的世界级知名企业。从全球竞争格局来看，目前体外诊断行业的国际领先企业都拥有设施齐全、技术先进的研发中心，形成从基础研究、专业技术研发到产品开发一条龙的创新体系，保证企业在不断创新过程中始终处于世界前列，在市场竞争中占据优势地位。

医疗器械行业高新技术企业的核心竞争力体现在公司的研发能力及自主创新能力等方面，而研发中心是企业开展研发活动的主要平台，也是企业自主创新能力建设的关键环节。公司作为医疗检验仪器及其配套试剂制造企业，必须要应对国际知名企业的挑战。公司在研发投入方面与国际知名企业仍有较大差距。为此，尽快建设研发工程中心，可增强公司核心竞争力，使公司在日趋激烈的市场竞争中持续、健康、快速发展。

2、全方位提升公司的研发实力

结合公司现状、发展战略及体外检验行业发展前景，研发工程中心将主要致力于公司研发实力多方面的提升：

（1）新产品开发：以市场为导向，由中低端产品向高端产品转移，以高技术含量、高附加值为新产品研发的重点方向，包括全自动糖化血红蛋白分析仪、全自动化学发光免疫分析仪等产品。

（2）老产品改造：以客户需求为中心，通过引进新工艺、新材料、新技术，提高老产品的质量与性能，为客户提供更加满意的产品与服务。

（3）技术创新：重点攻克关键技术领域，通过软件、硬件、机械、电子、光学等多领域的技术研究，实现产品技术创新的先进性和系统性。

(4) 中试能力建设：医疗检验仪器属于光机电一体化技术领域，涉及多个学科专业，需要建立完备的试验手段，具备相应的综合测试能力。中试是新产品研制向产业化生产转化过程中的必要环节，对产品的基础研究起着至关重要的作用。在中试下的小批量试产，可以为实现大批量生产的工艺稳定性提供大量的数据来源，使产品的生产质量得到有力保障。

3、可充分利用公司的技术基础、人才储备、院校资源等优势

公司目前正在开发全自动医疗检验仪器方面具备了一定的研究规模和技术经验，在技术基础和人才储备方面为本项目的实施做好了充分准备。公司研发部门主要技术积累包括：

(1) 光学技术

公司在光学精密机械技术、高速光学显微成像技术、荧光成像与测量技术、显微镜自动聚焦技术和分光光度计等方面掌握部分核心技术，并拥有丰富的设计、装配、调试和验证经验。

(2) 流体技术

公司掌握柱面、平面流式技术、鞘流技术、能够依据流体力学原理与器件设计实现高速、高精度的样本与试剂加注，并能有效控制交叉污染，针对流体结构和原理设计经验丰富，在流体设计和仿真方面拥有专业人员。

(3) 机械技术

公司掌握多种精密机械结构与控制系统设计、高速运动机构的机械结构设计、高速运动机构的运动平稳与精确定位、精密加注机构和注射机构等方面的核心技术，掌握相关结构分析和仿真技术。

(4) 基于嵌入式硬件设计和离散调度与控制技术

公司掌握多种单片机和与可编程逻辑器件的嵌入式设计技术，掌握微弱信号采集处理技术，掌握多种主从分布式和并行处理控制技术，以满足系统的实时性与可靠性要求，进而实现多目标并行动态控制技术。

(5) 计算机技术

公司掌握多核并行处理技术、基于神经网络的图像识别与处理技术。

(6) 试剂合成技术

公司已自主研发完成尿液分析试纸条、尿沉渣分析试剂、生化分析试剂、血细胞分析试剂等多种产品，在试剂研发领域具有多年的技术经验。

公司研发中心目前规模及拥有的核心技术、研发实力在国内同行业中居于前列，曾承担过国家科技计划、吉林省科技计划的研发，得到过创新基金的支持，研发设备较完整，人员队伍较整齐。同时，研发中心常年与吉林大学、北京航空航天大学等科研院所保持密切合作关系。上述技术、人才与资源优势使公司在本项目的投资建设上拥有较好的技术和研发基础。同时，本项目在时间、资金等方面的投入也能满足公司迅速发展的需要。

（二）项目建设目标及内容

1、项目选址

本项目建设地点位于吉林省长春市高新技术产业开发区宜居路3333号。整个厂区占地面积约2.50万平方米。该厂区地势平整，厂区内竖向高差较小，地质条件较好，适合建设厂房及其辅助建筑物。公司已通过国有土地招拍挂购得该地块使用权，已签署《土地出让合同》，合同款已全额支付，已取得土地使用权证。

2、项目建设目标

本项目拟新建研发工程中心大楼一座，为17层建筑（地上16层，地下1层），东西向61米，南北向40米，占地面积约1,954平方米，总建筑面积约2.58万平方米。大楼内除了将公司原有研发中心迁入之外，还将增加5个子项目，包括全自动糖化血红蛋白分析仪项目、全自动血细胞分析工作站项目、全自动化学发光免疫分析仪项目、中试基地建设项目、参考实验室和抗体制备室建设项目。

研发工程中心大楼办公区分配如下：1至3层为综合办公区，4至7层为预留给原有研发中心的区域，8至9层为全自动糖化血红蛋白分析仪项目区域，10至11层为全自动血细胞分析工作站项目区域，12至13层为全自动化学发光免疫分析仪项目区域，14层为中试基地，15层为参考实验室和抗体制备室，16层为会议室。地下1层为车库。

（三）项目概况及市场前景分析

本项目内容包括全自动糖化血红蛋白分析仪建设项目、全自动血细胞分析工作站建设项目、全自动化学发光免疫分析仪建设项目、中试基地建设项目及参考实验室和抗体制备室建设项目。项目建成后，将使公司的研发和实验能力得到全面提升，接近国际先进水平，填补国内相关领域的技术空白。

1、全自动糖化血红蛋白分析仪项目

中日友好医院杨文英教授在 2010 年 3 月 25 日出版的《新英格兰医学杂志》上发表的论文《中国人的糖尿病患病率》中指出，我国的总糖尿病患病率（包括既往诊断的糖尿病和既往未诊断的糖尿病）达到 9.70%（其中男性为 10.60%、女性为 8.80%），糖尿病前期患病率为 15.50%（其中男性为 16.10%、女性为 14.90%）。据此推算，我国有 9,240 万成年人患有糖尿病（其中男性 5,020 万、女性 4,220 万），1.482 亿成年人处于糖尿病前期（其中男性 7,610 万、女性 7,210 万）。糖尿病已经成为我国所面临的重要健康问题之一，糖尿病检测也越来越受到人们的重视。

作为国际公认的糖尿病监控的“金标准”，糖化血红蛋白能够稳定可靠地反映出受检人在检测前 90 至 120 天内的平均血糖水平，且受抽血时间、是否空腹、是否使用胰岛素等因素的影响不大。糖化血红蛋白测定辅助诊断糖尿病已成为临床的一种趋势。

糖化血红蛋白分析仪的原理是检测与葡萄糖结合的血红蛋白占全部血红蛋白的比例，可监测糖尿病患者糖化血红蛋白的水平。糖化血红蛋白分析仪采用的测定方法主要有四类：色谱法、电泳法、免疫法和化学法。其中，色谱法主要包括离子交换层析法、高效液相层析法和亲和层析法等。

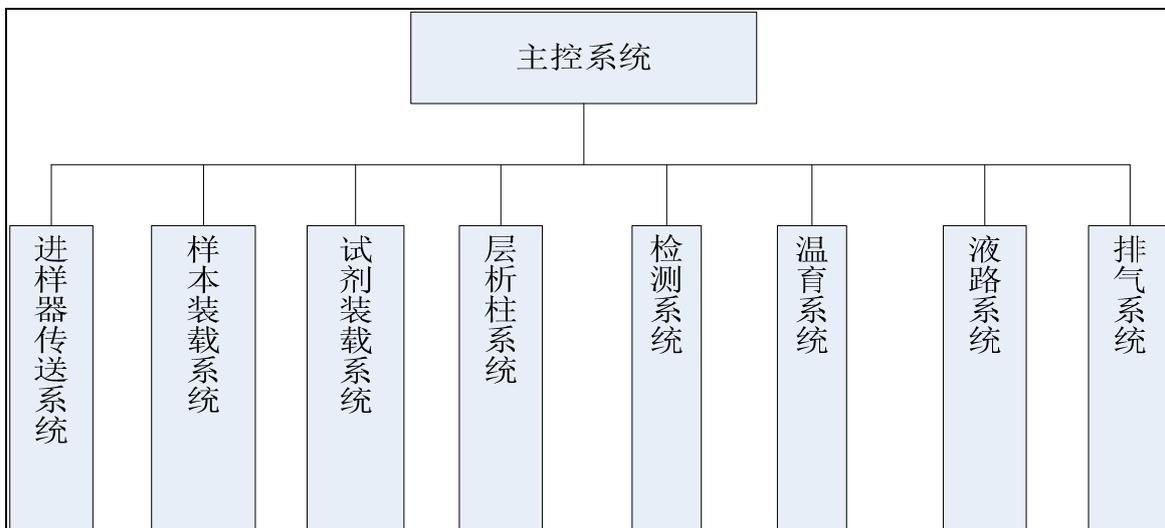
国际市场生产全自动糖化血红蛋白分析仪的主要公司、代表产品及其检测原理如下：

公司名称	产品型号	检测原理
美国伯乐公司	Variant II	离子交换高效液相层析法
	D-10	
美国普莱默斯公司	PDQ	硼酸盐亲和高效液相层析法
	Ultra2	
日本东曹株式会社	HLC-723 G7	离子交换高效液相层析法
	HLC-723 G8	
日本爱科来株式会社	HA-8160	离子交换高效液相层析法
英国 DREW SCIENTIFIC 公司	DS-5	离子交换高效液相层析法
	GHB-100	

离子交换高效液相层析法是目前最广泛使用的糖化血红蛋白检测方法，也是本项目所选定的技术方案，具有精密度高、重复性好且操作简单等优点。除可测定糖化血红蛋白指标之外，还可同时检测出变异体的存在与否，在计算糖化血

红蛋白值的同时会自动扣除变异体产生的影响，从而使结果更为准确、可靠。

全自动糖化血红蛋白分析仪包括以下系统功能模块：主控系统、进样器传送系统、样本装载系统、试剂装载系统、层析柱系统、检测系统、温育系统、液路系统和排气系统。产品系统原理框图如下：



国内全自动糖化血红蛋白分析仪市场目前基本被国外产品垄断，仪器和试剂价格较高。三甲医院在该仪器的使用中占主导地位。二甲以下医院使用相对较少，主要采用生化分析仪或其他半自动糖化血红蛋白分析仪进行检测。

本公司实施全自动糖化血红蛋白分析仪项目的技术基础包括：

(1) 技术积累

公司在机械、电子、光学、流体、软件等领域有丰富的开发经验和技術积累，进样器、液路、光学的相关技术可应用到全自动糖化血红蛋白分析仪的研制中。

(2) 技术来源

以自主研发为主。

(3) 技术特点

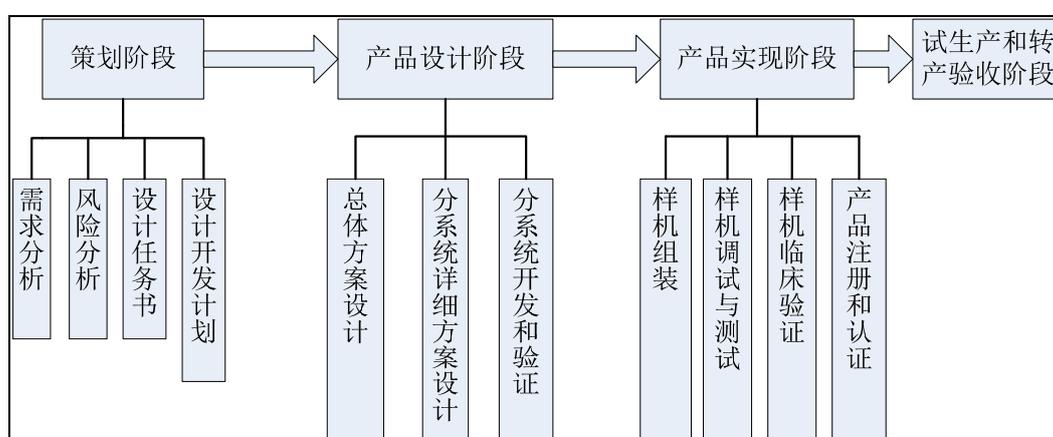
离子交换高效液相层析法是糖化血红蛋白检测的金标准；检测结果精准、速度快（每个测试仅需 1.3 分钟）；操作简便，原始试管即可上机自动测试；日常维护自动进行，具有急诊插入功能。

(4) 本项目主要参与人员名单及简历

姓名	学历	研究领域	工作经历
----	----	------	------

焦阳	本科	电子	2007年在长春鸿达生物统计识别技术股份有限公司从事嵌入式软件开发工作、项目经理。2010年进入公司，历任仪器研发中心生化项目组研发员、分系统负责人、生化CS6400项目经理，现任医疗设备研发系统生化产品线经理。
丁立明	本科	电子	1999年进入公司，历任研发员，系统负责人、技术部经理，承担过多项仪器研发工作，现任BF-6800血细胞分析仪项目经理。
刘阳	硕士	生物技术	2009年进入公司，一直从事生化试剂的研发，现任诊断试剂研发系统生化研发部经理。

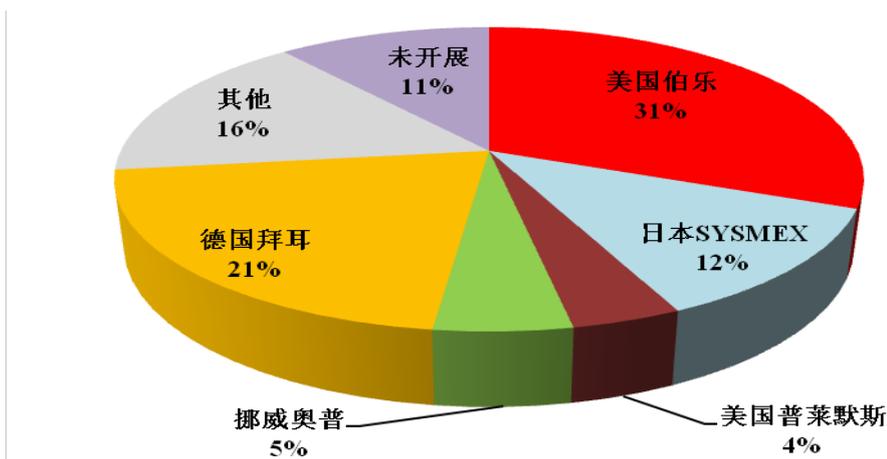
本项目的研发流程分为四个阶段。流程图如下：



根据公司 2010 年对 57 家国内二甲以上医院进行的抽样统计调查，共有 27 家医院使用全自动糖化血红蛋白分析仪进行检测；24 家医院使用半自动糖化血红蛋白仪及其它方法进行检测；6 家医院未开展糖化血红蛋白检测。调研结果如下：

仪器类型	全自动糖化血红蛋白分析仪			半自动糖化血红蛋白分析仪及其他			未开展
仪器厂家	美国伯乐	日本SYSMEX	美国普莱默斯	挪威奥普	德国拜耳	其他	
医院家数	18	7	2	3	12	9	6
使用率	31%	12%	4%	5%	21%	16%	11%

市场占有率情况大致如下：



根据国家卫生部发表的《中国卫生统计年鉴 2010》中发布的数据，2009 年全国县级以上医院共 20,291 家，其中三级医院 1,233 家；乡镇卫生院共 38,475 家。全自动糖化血红蛋白仪作为体外诊断行业的重要检验设备之一，按照县级以上医院每家配置至少 1 台、2/3 的乡镇卫生院每家配置 1 台来估算，国内市场容量总计约 4.5 万台。本公司结合项目研发进度、产品技术水平、目前市场容量、行业发展速度等因素预测：公司研制的全自动糖化血红蛋白分析仪量产后，在国内装机数量可达到年均 150 台以上。

2、全自动血细胞分析工作站项目

血细胞分析是医学实验室最常采用的检验项目之一，不仅对于疾病的诊断、鉴别诊断、疗效观察和预后分析有重要的临床意义，而且对健康状态的评估也有一定价值。

本项目主要用于检验室血细胞分析，是在公司全自动五分类血细胞分析仪项目和全自动尿沉渣分析仪项目的技术基础上，结合目前血细胞检验技术的发展方向，通过公司市场调研最终确定的市场成长性好、高附加值的项目。全自动血细胞分析工作站将五分类血细胞分析仪技术、流式显微成像技术和图像识别技术结合于一体，不仅能提供血细胞分析仪的 30 多个测试参数，而且能以图像的形式提供血液形态分析的 40 多个分析参数，每份样本可以拍摄上万幅单一细胞图像，而且每一个细胞同时具有明场和荧光两种图片，既能显示细胞群的统计数据，又可以获得单个细胞的图像，从而提供细胞形态学、细胞结构的信息。

全自动血细胞分析工作站包括如下功能系统：气动系统、进样器传送系统、液流系统、光学检测系统、显微成像系统、电子控制系统、数据存储和分析系统。

目前世界上只有美国 Amnis 公司推出的 ImageStream 成像流式细胞仪与公

司拟研制产品类似。ImageStream 是一种台式多谱段成像流式细胞仪，对单个细胞能够同时采集 6 个检测通道中的图像，功能较为强大，价格也较高，售价数十万美元。

本公司实施全自动血细胞分析仪工作站项目的技术基础包括：

(1) 技术积累

公司在机械、电子、光学、流体、软件等领域有丰富的开发经验和技術积累，在显微成像、气液路控制、激光整形、图像识别算法、精密控制、软件人机交互、各种传感器检测、仪器标准化测试及相关试剂等方面的研发与生产拥有一定经验。

(2) 技术来源

以自主研发为主。

(3) 技术特点

该产品将五分类血细胞分析仪技术、流式显微成像技术和图像识别技术相结合，可填补国内相关领域的技术空白，可替代目前三甲医院使用的血液分析流水线设备。随着图像识别准确度的提高与完善，该产品可减少人工回顾复查的几率，对检验人员的劳动强度和經驗要求也会降低。由于产品具有较低的成本和更高的性能优势，因此具有向基层医院推广使用的条件。

(4) 本项目主要参与人员名单及简历

姓名	学历	研究领域	工作经历
沈继楠	硕士	图像识别	2006 年在东软数字医疗有限公司工作，从事 CT 辅助诊断系统的研发工作。2008 年进入公司，现任医疗设备研发系统产品线经理。
牛振兴	硕士	流体力学	2008 年进入公司，从事全自动尿有形成分分析仪研发工作，历任液路系统研发员、设计主管和项目经理，现任血细胞工作站项目经理。
陈广宇	本科	机械	2010 年进入公司，从事血细胞产品线项目经理。
刘春平	硕士	生物技术	2008 年进入公司，从事生化试剂和血细胞配套试剂的研发工作，现任诊断试剂研发系统化学研发部经理。

本项目的研发流程也分为四个阶段，与全自动糖化血红蛋白分析仪项目研发流程基本一致。

作为体外诊断行业的检验设备之一，国内全自动血细胞分析工作站市场容

量总计约 7,000 台（按照三级医院全部配置至少 1 台，其他县级以上医院中有 1/3 配置 1 台来估算）。本公司结合项目研发进度、产品技术水平、目前市场容量、行业发展速度等因素预测：公司研制的全自动血细胞分析工作站量产后，在国内装机数量可达到年均 100 台以上。

3、全自动化学发光免疫分析仪项目

全自动化学发光免疫分析仪的技术原理是利用化学反应释放的自由能激发中间体，使其从激发态回到基态，释放出等能级的光子，通过将血清样本和试剂进行化学反应发光，经过光电系统对光子的测定，精确定量血清中被测物含量，具有随机、连续、紧急取样、快速准确的特点。全自动化学发光免疫分析仪可进行甲状腺、生殖、代谢、心血管、肿瘤、病毒性肝炎、贫血、药物浓度监测等多类系统 100 余种项目的检测，在世界范围内广泛应用于临床诊断和科学研究。

放射免疫法存在手工加样不准确、反应管不均匀、分离程度不一、标记的同位素不稳定等问题，这些问题是导致放射免疫法结果不够稳定的原因，目前已退出市场。而近年来推出的化学发光免疫法因具有快速、准确、重复性好、安全无毒等优点，显示出很好的应用前景。化学发光免疫法在精密度、准确度、病人结果可报告范围、灵敏度、回收率等方面优于放射免疫法，可以有效地消除样本的本底干扰和样本对光信号的散射，从而获得更高的灵敏度，其最低检测限达 10^{-18} mol/L。由于化学发光免疫试剂有效期长、稳定、检测安全无毒、随到随作，解决了放射免疫法检测导致的同位素污染、等待时间长等问题，能充分满足临床需要，更好地为患者服务。

化学发光免疫试剂灵敏度高、特异性强，可用于半定量和定量分析，是免疫试剂的重要发展方向之一。但该产品在国内企业中多处于开发和小规模生产阶段，成本较高，主要用于其他方法较难测定的一些项目。随着生产工艺的成熟和成本的降低，化学发光免疫试剂已成为市场的主流。

本公司实施全自动化学发光免疫分析仪项目的技术基础包括：

（1）技术积累

公司在机械、电子、光学、流体、软件等领域有丰富的开发经验和技術积累。其他全自动分析仪器如全自动生化分析仪、全自动血液分析仪、全自动尿沉渣分析仪、全自动尿液分析仪等相关技术可应用到全自动化学发光免疫分析仪的研发中。

(2) 技术来源

以自主研发为主。

(3) 技术特点

采用吡啶酯类发光底物；检测灵敏度高，标记简单，不需要酶标记；不需要酶催化，试剂成本较低；0.4 秒时发光强度达到最大；自然本底低，发光速度快；环境污染性较低；稳定性较好。

(4) 本项目主要参与人员名单及简历

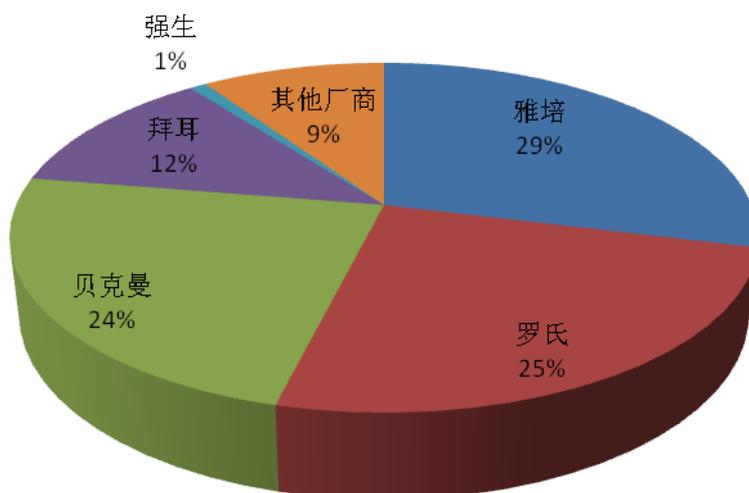
姓名	学历	研究领域	工作经历
白晓亮	硕士	信号与信息处理	2008年进入公司。历任公司仪器研发中心生化产品项目经理，研发一部经理，生化产品线经理。现任免疫化学发光产品线经理。
曾春平	硕士	软件	曾任空军航空大学副教授，2009年进入公司，担任软件总工程师。
高威	硕士	生物技术	2010年进入公司，研发过乙肝表面抗原，乙肝表面抗体化学发光试剂盒，现任诊断试剂研发系统免疫研发部经理。

本项目的研发流程也分为四个阶段，与全自动糖化血红蛋白分析仪项目研发流程基本一致。

根据公司 2010 年对 201 家国内医院进行的抽样统计调查，使用全自动化学发光免疫分析仪情况如下：

仪器品牌	雅培	罗氏	贝克曼	拜耳	强生	其他厂商
数量（台）	67	58	55	28	2	22

市场占有率大致如下：



参加本次抽样的医院级别分布如下：

医院级别	三甲	二甲	民营	其他
数量	88	98	7	8

近年来，我国居民对个人身体健康越来越重视，国家医疗水平也逐渐提高。在这种情况下，医院要求诊断的指标增多，测试工作量加大，对全自动化学发光免疫分析仪的需求也日益增强。目前，绝大多数县级以上医院没有配备全自动化学发光免疫分析仪。按照 3/4 的县级以上医院至少配置 1 台该产品来估算，国内市场容量总计约 15,000 台，市场前景广阔。

4、中试基地建设项目

中试是新产品研制向产业化生产转化过程中的必要环节。在中试下的小批量试产，可以为实现大批量生产的工艺稳定性提供大量的数据来源，使产品的生产质量得到有力保障。提高中试能力对于产品的基础研究具有至关重要的作用。

目前，公司缺乏设施齐全、功能完善的独立中试基地，使公司未来研发工作受到一定限制，进而影响到公司现有产品生产能力及未来新产品的研发投产进度。本项目的投产将有效解决公司产品中试能力不足的问题，更好地为生产和销售服务。

本项目拟成立3个实验室，包括电子实验室、光学实验室和型式实验室，可实现电器安全性实验、验证光学系统的性能实验以及整机型式实验。

（1）电子实验室

通过购置电子测试仪器，实现电机驱动分析、电路漏电测试、信号分析、噪声分析以及产品电器安全规则测试等。

（2）光学实验室

建立光学实验平台，购置激光干涉仪检查球面、非球面的面型，使用光谱分析仪检查滤光片透射率、检查光源光谱，购买透镜综合测试仪，检测透镜有效焦距，前后焦距，曲率半径等参数。

（3）型式实验室

在型式实验室中，要求针对整机的环境实验进行测试，包括运输过程中的冲击实验、高低温冷热冲击实验、抗腐蚀的耐酸碱实验等。

5、参考实验室和抗体制备室建设项目

本项目建设的参考实验室需建立完整的实验室管理体系，与国外仪器评价方

法接轨，减少产品质量风险，保证产品质量。参考实验室所购买的检测设备为参考方法所用的设备，校准品量值可溯源至一级参考方法，使产品的溯源、验证使用的方法标准化。

本项目建设的抗体制备室可为新产品研发需求的原料提前做好准备，减少研发过程中筛选原料的时间，缩减材料成本，保证试剂的稳定性。抗体制备室通过购买相应设备可以控制抗体的质量，提高研发进度。

（四）项目投资预算

本项目投资13,291.30万元。投资计划如下表：

序号	费用名称	投资额（万元）	比例
1	建设投资	13,291.30	100.00%
1.1	建设投资静态部分	13,291.30	100.00%
1.1.1	建筑工程费	6,148.57	46.26%
1.1.2	设备及工器具购置费	4,586.19	34.51%
1.1.3	安装工程费	455.21	3.42%
1.1.4	工程建设其他费用	1,116.79	8.40%
1.1.5	基本预备费	984.54	7.41%
2	流动资金	-	-
	项目总投资（1+2）	13,291.30	100.00%

流动资金不算在本项目投资额之内，由公司自筹解决。

（五）项目实施进度

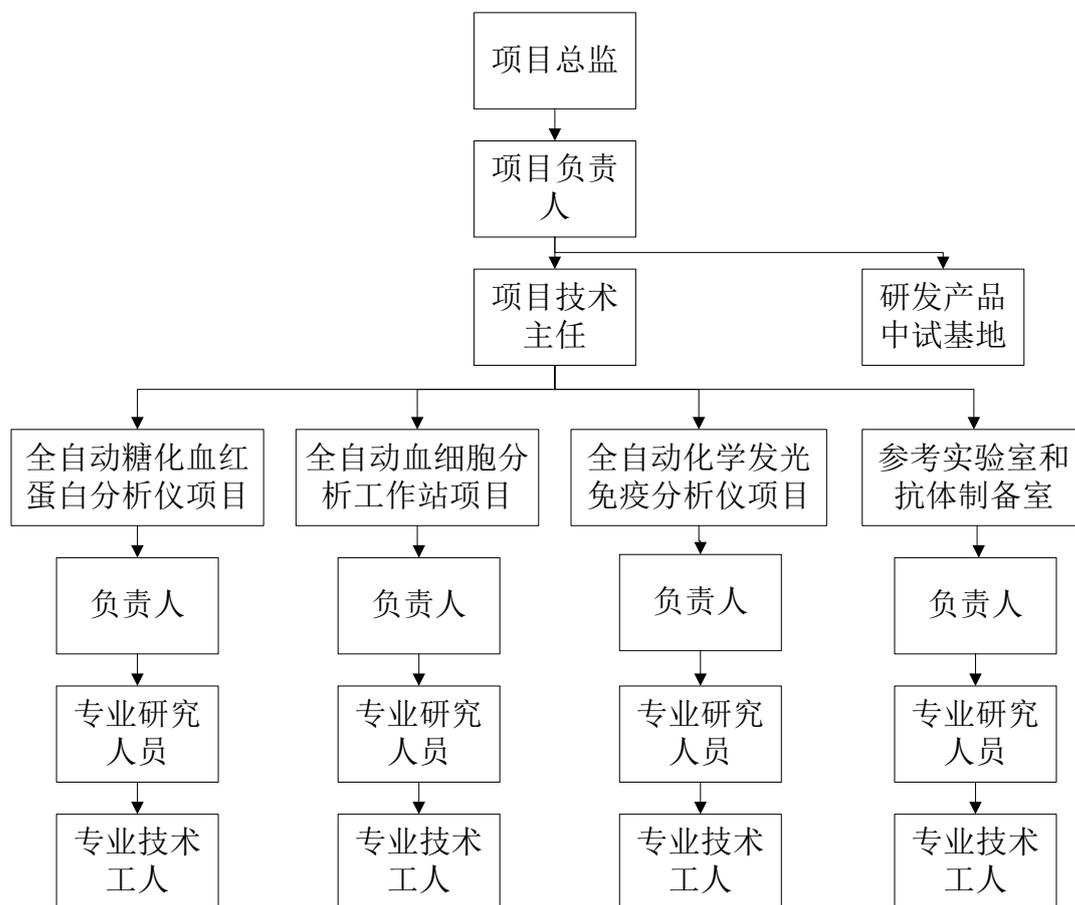
本项目计划建设期为2年。预备工作主要为项目可研申报及勘察设计。第一年进行土建施工，设备考察、采购，内部装修。第二年进行设备安装调试、试生产和竣工投产。具体实施进度如下表所示：

序号	进展月份	2015年	2016年			2017年	
		4-12	1-4	5-7	8-12	1-2	3
1	土建施工						
2	设备考察、采购						
3	内部装修						
4	设备安装、调试						
5	试生产						

6	竣工投产						
---	------	--	--	--	--	--	--

(六) 项目组织结构设置

本项目建成后，研发工程中心将实行项目总监负责制。项目总监由公司总经理担任，项目负责人由研发中心经理担任。其组织结构设置如下：



(七) 项目人力资源配置

根据公司发展战略和研发中心建设目标，本项目实施后研发中心将新增员工110名。具体人员配置如下：

序号	部门	定员 (人)
1	技术负责人	1
2	技术主任	3
3	全自动糖化血红蛋白分析仪	18
4	全自动血细胞分析工作站项目	18
5	全自动化学发光免疫分析仪项目	24
6	研发产品中试基地建设项目	36
7	参考实验室、抗体制备室	10

合 计	110
-----	-----

研发中心对于新增人员将进行严格的岗前培训,要求熟练掌握项目所涉及各种先进设备及仪器的操作方法和使用技巧,务必做到在上岗前全部考核通过。

(八) 项目的环评情况

本项目符合国家环保法律法规的规定,已通过吉林省环境保护厅的环保评估审核。

五、营销网络中心建设项目

(一) 项目背景及必要性分析

目前,公司是全球IVD行业同时拥有相关IVD产品线较多的生产制造商,公司产品目前涵盖尿液分析、尿沉渣分析、生化分析、血细胞分析等领域,且技术储备较多,公司在研项目共9项,包含2项新技术与7项新产品。2项新技术为主要产品的技术升级,6项新产品为主要产品的延伸,1项新产品为产品线的扩展。IVD各产品线销售均需要专业的技术团队和产品线管理团队,虽然公司已建立了较为完善的销售团队,但是面临公司产品线众多,目前的销售网络和团队已不能满足市场开拓的需要,建立完善的销售网络和专业的产品线销售队伍迫在眉睫,是公司可持续发展的保证。

本项目是对公司现有营销服务网络的改造与升级,在北京、上海、广州、沈阳、西安、郑州、成都建立3个营销中心和4个大区办事处,巩固公司在重点城市的市场份额,并形成覆盖全国的营销服务网络。同时,本项目将在印度、巴西、俄罗斯、土耳其、印尼、意大利、墨西哥7个国家设立海外办事处,将国际销售范围划分为10个区域,紧密跟踪海外重点市场。公司将对营销中心实施ERP管理,实现销售系统的信息化,建立现代信息技术与营销相结合的体系,打造集品牌传播与管理、供应链整合、市场信息反馈、客户响应与服务、电子商务ERP系统于一体的营销服务体系。

本项目实施的必要性包括:

1、促进公司销售规模的快速增长

随着本项目的顺利实施,公司将成功搭建覆盖国内外的营销网络,建立起完善的营销体系,增强在国际国内市场的业务拓展能力,提高营销能力和响应速度。以此为基础,公司未来产品的销售规模将跃上新台阶,为销售收入和盈利能力的

快速增长提供有力的支持和保障。

2、显著提升公司综合竞争力及服务水平

本项目的投资建设，有助于提高公司在检验仪器及配套试剂领域的声誉，也有助于公司利用自身的技术优势、人才优势、品牌优势，为广大医疗机构提供更好的产品及服务。这将显著提升公司综合竞争力，提高公司产品市场占有率，为公司持续发展奠定坚实的基础。

(二) 项目建设目标及内容

1、国内市场营销网络建设目标及内容

本项目拟在国内建设三大营销中心和四个大区办事处，即北京营销中心、上海营销中心、广州营销中心和沈阳大区办事处、西安大区办事处、郑州大区办事处、成都大区办事处，以重点城市为中心，辐射到全国各营销区域。国内营销网络区域划分表如下：

营销网络节点		辐射区域
营销中心	北京营销中心	华北地区、东北地区、西北地区，包括的省份：北京、天津、河北、辽宁、吉林、内蒙古、黑龙江、甘肃、青海、宁夏、陕西、新疆、山西
	上海营销中心	华东地区、华中地区，包括的省份：上海、江苏、浙江、山东、安徽、湖南、湖北、河南
	广州营销中心	华南地区、西南地区，包括的省份：广东、福建、江西、海南、广西、贵州、云南、四川、重庆、西藏
大区办事处	沈阳	东北地区，包括的省份：黑龙江、辽宁、内蒙古、吉林
	西安	西北地区，包括的省份：陕西、甘肃、青海、宁夏、新疆、山西
	郑州	华中地区，包括的省份：山东、河南、湖北、安徽
	成都	西南地区，包括的省份：四川、重庆、西藏、云南、贵州

2、国际市场营销网络建设目标及内容：

(1) 将国际市场划分为10个营销区域；

(2) 在业务相对集中的七个国家（土耳其、印度、巴西、意大利、印度尼西亚、俄罗斯、墨西哥）建立海外办事处；同时在重点市场设专门人员，负责销售与售后管理；

(3) 参加国际医疗诊断展会，在部分市场组织开展新产品发布会和学术会议。

国际营销网络区域划分表如下：

国际办事处	销售区域划分
印度办事处	印度区
印度尼西亚办事处	亚洲一区
	亚洲二区
直属	中东区
俄罗斯办事处	独联体区
意大利办事处	西欧区
土耳其办事处	东欧一区
	东欧二区
巴西办事处	美洲区
墨西哥办事处	
直属	非洲区

(三) 项目投资概算及资金投入计划

1、项目投资概算

本项目总投资额5,213.82万元。投资计划如下表：

序号	费用名称	投资额（万元）	比例
1	固定资产投资	3,579.90	68.66%
1.1	建设投资静态部分	3,579.90	68.66%
1.1.1	建筑工程费	1,935.00	37.11%
1.1.2	设备及工器具购置费	1,407.00	26.99%
1.1.3	安装工程费	53.20	1.02%
1.1.4	工程建设其他费用	80.44	1.54%
1.1.5	基本预备费	104.26	2.00%
1.2	建设投资动态部分	-	-
2	租赁房屋资金	1,633.92	31.34%
合计		5,213.82	100.00

资金使用的具体计划如下表：

序号	建设项目名称		投资额（万元）	
1	营销中心及 办事处建设	北京营销中心	645.00	3,753.62
		上海营销中心	645.00	

		广州营销中心	645.00	
		沈阳大区办事处（租赁）	109.50	
		西安大区办事处（租赁）	109.50	
		郑州大区办事处（租赁）	109.50	
		成都大区办事处（租赁）	109.50	
		印度办事处（租赁）	100.86	
		巴西办事处（租赁）	100.86	
		俄罗斯办事处（租赁）	360.24	
		土耳其办事处（租赁）	144.06	
		印尼办事处（租赁）	100.86	
		意大利办事处（租赁）	288.18	
		墨西哥办事处（租赁）	100.86	
		其它费用	80.44	
		预备费	104.26	
2	信息系统建设			1,460.20
	合计			5,213.82

2、主要购置设备及配套软件

本项目中单个区域销售中心的主要设备及配套软件购置一览表如下：

序号	设备名称	规格型号	单位	数量	单价(万元)	合价(万元)
一	网络化销售管理子系统					
1	硬件系统		台套			31.80
1.1	计算机		台	15	0.60	9.00
1.2	打印机		台	2	0.60	1.20
1.3	复印机		台	1	7.70	7.70
1.4	扫描仪		台	2	0.60	1.20
1.5	笔记本电脑		台	12	0.70	8.40
1.6	投影仪		台	1	2.50	2.50
1.7	应用服务器、数据库服务器、web 服务器		套	1	1.80	1.80
2	软件系统		套			35.00
2.1	知识库管理模块	含在线考试模块	套	1	4.00	4.00
2.2	行政管理模块	含制度管理模块	套	1	5.00	5.00
2.3	CRM 管理模块	不含客户数据挖掘应用	套	1	6.00	6.00
2.4	HR 管理模块		套	1	5.00	5.00
2.5	公文及流程管理模块	包含流程引擎	套	1	6.00	6.00

序号	设备名称	规格型号	单位	数量	单价(万元)	合价(万元)
2.6	绩效管理模块		套	1	4.00	4.00
2.7	工作督导及个人助理模块		套	1	3.00	3.00
2.8	销售过程管理模块		套	1	2.00	2.00
二	决策支撑子系统					
1	硬件系统		台套			1.80
1.1	应用服务器、数据库服务器、web 服务器		套	1	1.80	1.80
2	软件系统		套			3.00
2.1	决策支撑系统软件		套	1	3.00	3.00
三	语音通信子系统					
1	硬件系统		台套			3.10
1.1	应用服务器、数据库服务器		套	1	1.80	1.80
1.2	中继网关	MG3000-T4 (4E1)	套	1	1.30	1.30
2	软件系统		套			14.00
2.1	智能呼叫中心模块	实现第五代呼叫分布式智能呼叫中心功能	套	1	3.00	3.00
2.2	智能总机模块	实现分布式总机功能	套	1	4.00	4.00
2.3	IPPBX 模块	实现总部语音通信功能	套	1	4.00	4.00
2.4	语音调度模块	指挥调度应用模块	套	1	3.00	3.00
四	移动办公子系统					
1	硬件系统		台套			1.80
1.1	应用服务器、数据库服务器、web 服务器		套	1	1.80	1.80
2	软件系统		套			10.00
2.1	手机应用模块	企信通及手机网络办公功能	套	1	3.00	3.00
2.2	定位管理模块	不含二次开发	套	1	4.00	4.00
2.3	网络视频会议模块	以 50 个采集点计算 (50 个分布式会场)	套	1	3.00	3.00
合计			台套	54		100.50

(四) 项目人力资源配置

本项目国内销售部总定员为657人，其中大区经理7人，省区经理25人，业务员262人，维修人员和技术人员318人，其他人员45人。

国际销售部总定员为82人，其中海外办事处经理7人，部门经理3人，业务员72人。

六、募集资金运用对财务状况及经营成果的影响

（一）募集资金投资项目有助于提升公司的自主创新能力

募集资金投资项目完成后，公司的研发能力及技术水平将得到大幅度提升。公司将在原研发规模的基础上新建研发中心，增加配置研发人员110人，购置配套的先进仪器设备，完善三大仪器研发部门、中试基地、参考实验室和抗体制备室等重要实验室，重点进行全自动糖化血红蛋白分析仪、全自动血细胞分析工作站、全自动化学免疫发光分析仪等项目的研发，有利于全面增强公司的自主创新能力，保持技术领先优势。

（二）募集资金投资项目有助于提升公司的服务能力

募集资金投资项目完成后，公司的研发能力、生产能力、营销能力及服务能力将在现有基础上实现质和量的提升，有利于提高公司产品的市场占有率。

公司将通过引进与培养的方式，在原有人员的基础上增加一批具备较高综合素质的员工，作为各项目的储备人才。公司将增加生产、检测设备，用于工程项目中的材料加工、产品生产。相比项目实施前，公司将增产仪器6,000台，增产试剂90,000盒，以满足日益增长的市场需求。先进的生产设备能够提高加工的精度、简化生产工序、提高生产效率、减少原材料的浪费。

公司将建设位于北京、上海、广州的3个销售中心，以及位于沈阳、西安、郑州、成都的4个大区办事处，由其向二、三级城市辐射。公司还将建设位于土耳其、印度、巴西、意大利、印度尼西亚、俄罗斯、墨西哥的7个海外办事处，实现对国际市场10大营销区域的全面覆盖，扩大公司的市场开拓能力及售后服务能力，全面提升公司及时获取市场信息、快速响应客户需求的能力。

（三）对净资产和每股净资产的影响

本次股票发行成功后，公司总股本将从发行前的4,600万股最高可能增加到6,134万股，公司的净资产及每股净资产将有大幅增加，资本更加充实，进一步提高公司的抗风险能力，促进公司持续、健康、稳定的发展。

（四）募集资金投资项目新增固定资产折旧对发行人未来经营成果的影响

本次募集资金投资项目新增主要固定资产35,182.80万元，其中新增房屋建筑物17,978.96万元，新增机器设备17,203.84万元。如下表所示：

单位：万元

序号	项目	新增房屋建筑物	新增机器设备	新增固定资产合计
1	年产 6,000 台全自动临床检验设备及 90,000 盒配套试剂规模化生产项目	9,294.99	10,213.84	19,508.83
2	研发工程中心建设项目	6,689.55	5,484.96	12,174.51
3	营销网络中心建设项目	1,994.42	1,505.04	3,499.46
合计		17,978.96	17,203.84	35,182.80

结合项目实施计划，募集资金投资项目建成后每年新增固定资产折旧情况估算如下：

单位：万元

序号	项目	房屋建筑物折旧	设备折旧	合计
1	年产 6,000 台全自动临床检验设备及 90,000 盒配套试剂规模化生产项目	441.51	970.32	1,411.83
2	研发工程中心建设项目	317.75	521.07	838.82
3	营销网络中心建设项目	94.73	142.98	237.71
合计		853.99	1,634.37	2,488.36

公司募集资金投资项目建成后的每年新增折旧额为2,488.36万元，占公司2013年度全年利润总额10,591.43万元的23.49%，占公司“年产6,000台全自动临床检验设备及90,000盒配套试剂规模化生产项目”达产后年均利润总额6,892.98万元的36.10%。

（五）对公司净资产收益率和盈利能力的影响

本次股票发行后，由于净资产大幅增加，公司净资产收益率短期内将因财务摊薄而有所降低。募集资金到位后，公司将加快相关项目的研发进度，加大市场开拓力度，使募集资金投资项目尽快实施成功并产生效益。随着各项目的成功实施和应用，公司的盈利规模和市场竞争能力将得到进一步增强，净资产收益率亦会随之明显提高。

第十一节 其他重要事项

一、重大合同

(一) 采购合同

截至本招股说明书签署之日，公司已签署且正在履行的金额 500 万元以上采购合同具体如下：

序号	合同期间	供应商名称	采购标的	数量	采购金额
1	2014.01.07-2014.12.31	深圳科普精密机械有限公司	机械类产品	302,529 个	1,177 万元
2	2013.12.31-2014.12.31	大连宝得流体控制有限公司	机械类产品	27,050 个	596 万元

注：上述合同为公司与供应商签署的年度采购合同，采购金额为根据双方约定进行的估算。

(二) 销售合同

1、国内重大销售合同

截至本招股说明书签署之日，公司已签署且正在履行的金额在 500 万元以上的国内销售合同具体如下：

序号	合同期间	销售客户名称	销售标的	数量	销售金额
1	2014.1.1-2014.12.31	武汉世纪华瑞科技有限公司	全线产品	-	2014 年 1,800 万元
2	2014.1.1-2014.12.31	重庆子钦科技有限公司	全自动生化分析仪	2014 年仪器 30 台	2014 年 680 万元
3	2014.1.1-2014.12.31	上海复星长征医学科技有限公司	全自动生化分析仪	2014 年仪器 90 台	2014 年 1,845 万元
4	2014.01.07-2014.12.31	江苏涵霖生物科技有限公司	全自动生化分析仪、血细胞分析仪、尿有形成分分析工作站及配套试剂	2014 年仪器 66 台	2014 年 688 万元
5	2014.01.07-2014.12.31	江西欧亚医疗器械有限公司	全线产品	-	2014 年 1,700 万元
6	2014.1.20-2014.12.31	贵州彻焯贸易有限公司	全自动生化分析仪、血细胞分析仪、尿有形成分分析工作站及配套试剂	2014 年仪器 44 台	2014 年 900 万元
7	2014.1.24-2014.12.31	河南恒博源医疗器械有限公司	生化试剂	-	2014 年 500 万元

8	2014.2.14-2014.12.31	北京瀚维森科贸有限公司	全自动生化分析仪、尿有形成分分析工作站及配套试剂	2014 年仪器 31 台	2014 年 543 万元
9	2014.2.27-2014.12.31	安徽星航生物技术有限公司	全自动生化分析仪、血细胞分析仪、尿有形成分分析工作站及配套试剂	2014 年仪器 88 台	2014 年 1,380 万元
10	2014.2.28-2014.12.31	上海维镛生物科技有限公司	全线产品	2014 年仪器 111 台	2014 年 2,000 万元
11	2014.2.28-2014.12.31	北京东南悦达医疗器械有限公司	尿有形成分分析工作站及配套试剂	2014 年仪器 20 台	2014 年 748 万元
12	2014.3.5-2014.12.31	新疆绿格医疗器械有限公司	全自动生化分析仪、血细胞分析仪、尿有形成分分析工作站及配套试剂	2014 年仪器 70 台	2014 年 1,015 万元
13	2014.4.4-2014.12.31	杭州群智医疗器械有限公司	尿有形成分分析工作站及配套试剂	2014 年仪器 77 台	2014 年 1,097 万元
14	2014.4.24-2014.12.31	南宁市秉航贸易有限公司	全自动生化分析仪、尿有形成分分析工作站及配套试剂	2014 年仪器 36 台	2014 年 1,066 万元
15	2014.5.6-2014.12.31	宁波美康盛德生物科技有限公司	全自动生化分析仪	2014 年仪器 30 台	2014 年 840 万元
16	2014.5.20-2014.12.31	广州新恒医疗科技有限公司	全自动生化分析仪、尿有形成分分析工作站及配套试剂	2014 年仪器 27 台	2014 年 785 万元
17	2014.5.29-2014.12.31	福州康量医疗器械有限公司	全自动生化分析仪、尿有形成分分析仪工作站、血细胞分析仪及配套试剂	2014 年仪器 56 台	2014 年 1,200 万元
18	2014.06.06-2014.12.31	国药集团广东省医学检验有限公司	尿有形成分分析仪工作站及配套试剂	2014 年仪器 41 台	2014 年 975 万元

注：上述合同为公司与经销商签署的年度代理合同，销售金额为双方约定的计划任务量。

2、国际重大销售合同

截至本招股说明书签署之日，公司已签署且正在履行的金额在 50 万美元以上的国际销售合同明细情况如下：

序号	合同期间	销售客户名称	销售标的	数量	销售金额
1	2011.05.23-2016.05.22	爱尔兰 RANDOX Laboratories LTD.	全自动生化分析仪	50 台	215 万美元
2	2013.1.1-2015.12.31	土耳其 DIRUI RNA LABORATUAR SISTEMLERI VE SAGLIK URUNLERI SANAYI TICARET LTD.STI.	全线产品	114 台	2014 年 268.95 万美元
3	2013.1.1-2015.12.31	泰国 RND Diagnostics Co.,LTD	全线产品、耗材	47 台； 327,000 筒	310.70 万美元

序号	合同期间	销售客户名称	销售标的	数量	销售金额
4	2013.3.6-2016.12.31	意大利 DIRUI Italia srl	全线产品	-	2014年175万美元
5	2013.3.20-2016.3.20	智利 DIRUI CHILE LTDA	全线产品	-	120万美元
6	2013.3.28-2016.3.25	印尼 PT SetiaAnugrahMedika	全线产品	-	2014年92.15万美元
7	2013.4.24-2015.12.31	埃及 DIRUI Egypt	全线产品	-	2014年60万美元
8	2013.7.8-2015.7.7	印尼 PT.Enseval Medika Prima	尿沉渣及尿液分析仪产品	51台	51.64万美元
9	2013.12.1-2015.06.1	俄罗斯 Delta	全自动生化分析仪	-	200万美元
10	2013.12.16 签订	西班牙 RAL Tecnica para el Laboratorio,S.A.	全线产品	-	75万美元
11	2014.2-2019.2	印度 Meril Diagnostics Pvt.Ltd.	血球产品	375台	191.50万美元
12	2014.2.25-2017.2.25	菲律宾 ENDURE MEDICAL,INC.	全线产品	-	50万美元

注：上述合同为公司与经销商签署的年度代理合同，销售金额为双方约定的计划任务量。

二、对外担保的情况

截至本招股说明书签署之日，公司不存在对外担保情况。

三、诉讼和仲裁情况

（一）未决诉讼

1、2008年3月10日，公司与北京诚安堂药房有限公司（以下简称“诚安堂”）签订《代理合同》，合同约定：诚安堂为北京区域独家经销商，负责北京地区的产品销售工作；代理产品为公司全系列尿液分析产品及相关升级产品；代理期限为5年，从2008年3月10日起至2013年2月28日止；诚安堂代理任务根据市场情况，双方于每年1月份商定，2008年（1月1日---12月28日）诚安堂代理任务为完成向迪瑞医疗采购各型号10项以上仪测试纸32,000筒、H800全自动尿液分析仪8台。双方于2009年3月24日补充签订《北京区域代理协议》，合同约定：代理期限至2013年12月31日；代理销售任务按自然年每年一签，2009年（1月1日---12月31日）诚安堂代理任务为各型号试纸总任务为34,000筒、H800全自动尿液分析仪10台等。

2010年起，因连续两年诚安堂未完成订货任务（即代理任务），公司为维护自身合法权益取消诚安堂独家代理资格，视其为一般经销商，不再与诚安堂签订年度任务，同时为维护诚安堂利益继续向其供货。自2010年公司寻求开发新的经销商拓展北京市场销售工作，开始向北京市其他经销商和医疗机构供货。

2012年7月20日长春市高新区人民法院立案受理迪瑞医疗诉诚安堂合同纠纷一案，该案诉讼请求为：1、请求法院判令解除原被告签订的区域代理合同；2、请求法院判令被告向原告支付因被告未完成订货条款而给原告造成的直接损失680,862.00元人民币及其他经济损失等；3、请求法院判令被告承担本案的诉讼费用。

2012年7月25日北京市石景山区人民法院立案受理诚安堂诉迪瑞医疗合同纠纷一案，该案诉讼请求为：1、请求法院判令原、被告之间的代理合同继续履行至合同期满；2、请求法院判令被告向原告支付违约赔偿金至被告纠正违约行为之日止（暂定至2012年12月31日，共计人民币7,508,040元）；3、请求法院判令被告承担本案的诉讼费用。

因长春市高新区人民法院与北京市石景山区人民法院均认为上述案件应合并审理且各自具有管辖权，最高人民法院于2013年7月31日指定由北京市石景山区人民法院合并审理。截至本招股说明书签署日，此案尚在审理中。

（二）发行人不存在控股股东、实际控制人、控股子公司、董事、监事、高级管理人员或核心技术人员作为一方当事人的重大诉讼或仲裁事项。

（三）发行人控股股东、实际控制人最近三年内无重大违法行为。

发行人及其控股股东、实际控制人最近三年内不存在损害投资者合法权益和社会公共利益的重大违法行为。最近三年内不存在未经法定机关核准，擅自公开或者变相公开发行证券，或者有关违法行为虽然发生在三年前，但目前仍处于持续状态的情形。

四、发行人董事、监事、高级管理人员、其他核心人员涉及刑事诉讼的情况

截至本招股说明书签署之日，公司董事、监事、高级管理人员、其他核心人员未有涉及刑事诉讼的情况。

第十二节 有关声明

一、公司全体董事、监事、高级管理人员声明

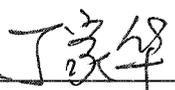
本公司全体董事、监事、高级管理人员承诺本招股说明书不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并对其真实性、准确性、完整性、及时性承担个别和连带的法律责任。

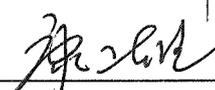
(一) 全体董事签名：


宋 勇

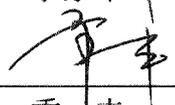

顾小丰


宋 洁

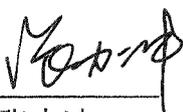

丁家华

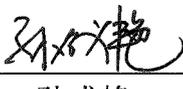

康熙雄

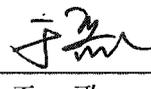

姜 峰


季 丰

(二) 全体监事签名：

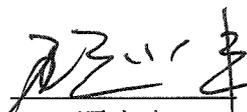

张力冲

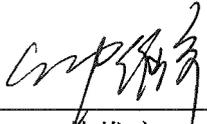

孙成艳

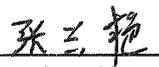

于 歌

(三) 全体高级管理人员签名：


宋 洁


顾小丰


仲维宇


张兴艳

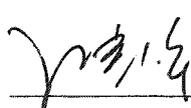


保荐机构(主承销商)声明

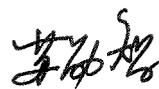
本公司已对招股说明书进行了核查,确认不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏,并对其真实性、准确性、完整性、及时性承担相应的法律责任。

项目协办人: _____

保荐代表人:

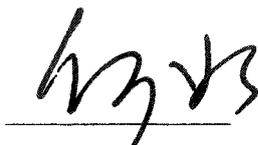


孙建华



苏勋智

法定代表人:



何 如



四、会计师事务所声明

本所及签字注册会计师已阅读招股说明书，确认招股说明书与本所出具的审计报告、内部控制鉴证报告及经本所鉴证的非经常性损益明细表无矛盾之处。本所及签字注册会计师对发行人在招股说明书中引用的审计报告、内部控制鉴证报告及经本所鉴证的非经常性损益明细表的内容无异议，确认招股说明书不致因上述内容而出现虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并对其真实性、准确性、完整性、及时性承担相应的法律责任。

签字注册会计师：



会计师事务所法定代表人：

杨剑涛

瑞华会计师事务所（特殊普通合伙）



2018年3月28日

五、验资机构声明

本机构及签字注册会计师已阅读招股说明书，确认招股说明书与本机构出具的验资报告无矛盾之处。本机构及签字注册会计师对发行人在招股说明书中引用的验资报告的内容无异议，确认招股说明书不致因上述内容而出现虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并对其真实性、准确性、完整性、及时性承担相应的法律责任。

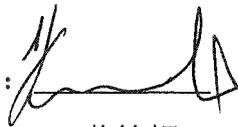
签字注册会计师：_____

马天夫

张丽洁

(此二人已从我所离职)

验资机构法定代表人：



黄锦辉

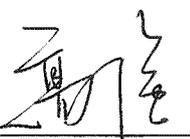
利安达会计师事务所(特殊普通合伙)

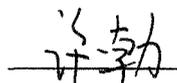


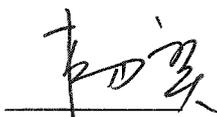
2014年8月28日

资产评估机构声明

本机构及签字注册资产评估师已阅读招股说明书，确认招股说明书与本机构出具的资产评估报告无矛盾之处。本机构及签字注册资产评估师对发行人在招股说明书中引用的资产评估报告的内容无异议，确认招股说明书不致因上述内容而出现虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并对其真实性、准确性、完整性、及时性承担相应的法律责任。

注册资产评估师： 
 高 强


 许 勃

资产评估机构法定代表人： 
 杨 奕

北京龙源智博资产评估有限责任公司



第十三节 附件

一、附件

投资者可查阅与本次发行有关的所有正式法律文件，具体如下：

- （一）发行保荐书（附：发行人成长性专项意见）及发行保荐工作报告；
- （二）发行人关于公司设立以来股本演变情况的说明及其董事、监事、高级管理人员的确认意见；
- （三）发行人控股股东、实际控制人对招股说明书的确认意见；
- （四）财务报表及审计报告；
- （五）内部控制鉴证报告；
- （六）经注册会计师鉴证的非经常性损益明细表；
- （七）法律意见书及律师工作报告；
- （八）公司章程（草案）；
- （九）中国证监会核准本次发行的文件；
- （十）其他与本次发行有关的重要文件。

二、查阅地点及时间

（一）查阅地点

1、长春迪瑞医疗科技股份有限公司

地点：吉林省长春市高新区云河街 95 号证券事务部

联系人：仲维宇 电话：0431-81931002 传真：0431-81931002

2、国信证券股份有限公司

地点：北京市西城区金融大街兴盛街 6 号国信证券大厦

联系人：魏宏林、杨涛、郑欣、王淼、雒晓伟、周梦

电话：010-88005259

传真：010-66211975

（二）查阅时间

本次股票发行期内工作日：上午 8:30~11:30 下午 13:30~17:30

三、信息披露网址

深圳证券交易所指定信息披露网址：<http://www.cninfo.com.cn>