上海新时达电气股份有限公司 接待和推广活动备查登记表

填表时间	2015年11月19日	填表人	杨丽莎
接待时间和地点	时间: 2015年11月19日 地点: 上海市嘉定区美 裕路599号会议室	参与人	新时达:彭胜国、杨丽 莎; ATLANTIC:Allan Chang; 民生证券:刘振宇; 建信基金:张洪磊。
活动内容简述	1、公司成立的背景及董事长的背景;		
	2、公司的发展战略方向,是否会以收购为主?		
	公司主要以发展公司主营业务为主导,收购兼并也是围绕公司主营发展开展		
	的。		
	3、公司已收购的公司目的?是否已经形成协同效应?		
	公司当时收购也是出于公司业务发展考虑的,像公司收购了众为兴、晓奥等,		
	也都已明显的体现出了协同效应。		
	4、公司在收购公司的定价模式?		
	主要是基于资产评估结果,双方商议后最终确定交易价格。		
	5、公司收购的公司是否对经营管理层进行调整?		
	为了保证被收购企业能持续稳定地开展生产经营,公司大多会保持原经营管		
	理层,但是会对被收购企业的董事会进行改选并委派财务负责人。		
	6、每年的研发投入有多少?		
	基本占公司当年营业收入的百分之六以上。		
	7、公司目前现有的厂区有几块?		
	主要有三块,分别是美裕路、思义路和新勤路。		
	8、公司电梯类业务客户主要是本地的客户还是国内外的大客户?		
	都有。		

- 9、公司生产的部件产品,电梯整体厂商是否也会有自行生产?也会有。
- 10、公司的机器人产品是否有向外部采购一些关键部件?有的,比如减速机就是外购的。
- 11、公司机器人业务工程运用方面是如何做的?

公司在自行培养工程实施运用人员,也会和外部集成商合作。

12、公司电梯业务方面,订单交货周期多久?

根据具体的订单来的,可以做到10天左右发货。

13、公司收购的公司业绩承诺方面是否达到公司的预期目标。

众为兴 2014 年扣非后的净利润达到了盈利补偿协议约定中的承诺利润。

14、公司的收购目标接下来是怎样?

主要还是围绕公司主营业务开展。

15、公司高管是否持有公司股份? 是的。

16、公司的毛利率情况。

综合毛利率不到 40%。

17、电梯部件出口占比多少?

公司电梯类产品的海外收入占公司总营收比大概 15%, 增速较快。

18、海外销售市场有哪些?

公司产品已销往至东南亚、南美、欧洲、中东等。