

证券代码：兴源环境

证券简称：300266

兴源环境科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2015-006

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 一对一沟通 <input type="checkbox"/> 其他 <u>（请文字说明其他活动内容）</u>
参与单位名称及人员姓名	重阳投资:丁琳；中金投资：陈黎明；中大投资：曹丽艳；浙江一纯投资：王莫；兴证投资：魏伟；神农投资：陈光；上海佳友投资：王俊杰；明尚投资：黄琪；宏铭投资：许宣宣；博观投资：朱亥杰；杭州智周投资：刘玉龙；中值资本：朱颖；浙江江成资本：娄红萍；人保资本：黄海培；招商证券：弋隼雅、王啸；西南证券：姚键；广发证券：邱长伟；光大证券：魏天野；申万宏源证券：董宜安、韩启明、刘晓宁、王璐；东方证券：卢日鑫；安信证券:杨心武；威实资产：孙一婷；太保资产：杨鹏；高毅资产：张国平；平安养老：吴涛；诺安基金：吕年为；华商基金：朱程辉；交银施罗德：董鼎；国泰基金：饶玉汕；国联安基金：舒鹏；东吴基金：金佳音。
时间	2015年11月24日
地点	兴源环境科技股份有限公司一号会议室
上市公司接待人员	周立武、沈少鸿、吴劼、钟伟尧、熊文说

投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、签署《承诺书》</p> <p>二、投资者与公司交流内容</p> <p>1. 介绍一下兴源环境目前的产业链布局</p> <p>兴源环境科技股份有限公司（简称“兴源环境”）前身为“杭州兴源过滤科技股份有限公司”，成立于1992年，总部位于杭州市余杭经济技术开发区。2004年进行资本重组由家族式企业向现代化企业转变；2011年9月成功上市；2014年2月，牵头组建浙江省五水共治技术支撑联盟；2014年4月，通过现金及发行股份的方式购买浙江省疏浚工程有限公司95.09%的股权，成为浙江疏浚的控股股东；2014年12月，收购浙江水美环保工程有限公司100%股权；2015年6月，现金收购杭州银江环保科技有限公司51%的股权；对外投资成立控股子公司：杭州兴源节能环保科技有限公司；2015年8月，参股上海昊沧系统控制技术有限公司；2015年9月，成立浙江兴源生态环境科技有限公司；2015年11月，通过现金及发行股份的方式购买杭州中艺生态环境工程有限公司100%股权。</p> <p>目前，产业链已覆盖水环境治理、污泥处理处置、大气环境治理、生态治理以及环保装备，我们作为环保产业链上的“珍珠”串连起来，搭建环保大平台。上市公司母公司及子公司将联合实现“产品+设计+工程+运营+服务”的深度融合和战略协同，增加业务价值和客户体验，形成环境治理整体解决方案，立志成为国内领先、国际知名的环境治理综合服务商。</p> <p>2. 生态链的建成，如何体现在收入和利润的增长上？</p> <p>改革开放以来，政府对环保的实际投入较少，大气雾霾、水环境质量、食品安全等问题日益引起政府的重视。十三五规划17万亿的环保投入，公司业务有着广阔的发展空间。业绩上来看，母公司和子公司战略协同，上市公司作为融资平台给子公司提供资金，同时为子公司提供市场平台；环保行业的变化，PPP模式的推进，对环保企业的能力要求更加全面，生态链的建立符合国家的政策导向，符合行业的发展趋势，串成产业链后各项业务之间具有较大的协同效应。</p>
---------------	------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

3. 未来产业链如何完善？

以环境治理综合服务商为理念，搭建环保大平台，未来两年将在产业链上细化延伸、优化完善。

4. 兴源环境的业务领域？

涵盖污泥处理处置、市政污水处理、工业废水处理、农村生活污水处理、流域治理、景观河道修复、大气治理、生态治理、智慧环保等领域。

5. 公司 PPP 项目模式？

具体要视项目实际情况而定。

6. 兴源参与 PPP 项目的形式？

对于项目区域的选择，主要选择东南沿海经济较为发达、诚信度高的区域；对于参与的方式，兴源环境提供综合解决方案，从工程设计规划、环评到建设、运营和服务全程参与，实现“产品+设计+工程+运营”的深度融合和战略协同，增加业务价值和客户体验。

7. PPP 项目执行主体如何分配？

根据具体项目情况分模块而定，集中优势环保资源，专业的人做专业的事情，每一模块的工作做到高、精、专：农村生活污水处理模块由银江环保具体实施；市政、工业废水处理由水美环保具体实施；污泥处理处置由上市公司本部具体实施；流域治理由浙江疏浚、中艺生态、兴源生态具体实施；智慧环保平台、环保工程信息化管理由上海昊沧、银江环保具体实施；其他一些非内部专业的模块会选择委托第三方专业公司进行实施。

8. 介绍一下公司的水提标改造工程采用的核心技术

公司除了自身研发的技术外，还从美国、日本引进了先进技术，在水提标改造工程上，技术已很成熟。

	<p>9. 各个子公司的业务优势？</p> <p>环保公司有垂直型和平台型发展的两种模式。公司虽然在向平台型发展，但每个细分市场都做精做专。上市公司面向整个环保领域，做全产业链系统集成。在装备制造中：1) 压滤机业务会延伸引入先进、核心技术；2) 污泥无害化处理、资源化利用的需求，公司的污泥处置一体机具备核心技术，可实现市政、河道以及工业污泥减容减量，并降低处理处置成本；浙江疏浚的环保业务占比高，发展快，聚焦江河湖库生态疏浚领域，与传统疏浚公司的区别在于目的是公司在疏浚的基础上有着改善水质和水环境的深层次目标；水美环保工业、市政系统集成的业绩经验都很强，进入上市公司平台后，50%是市政的业务，大幅度增长也来自于这里；银江环保专业提供水环境综合治理整体解决方案，业务领域涉及农村污水治理，城市河道治理，工业废水治理，市政尾水提标，景观水处理，中水及雨水回用，智慧环保平台等。在国内城市水环境治理领域处于领先地位；兴源节能环保致力于细分领域有机废气的回收处置以达到节能降耗的目的目标；参股上海昊沧，发展智慧环保，环保工程信息化管控，COD 总磷总氮浓度可以实时监控，公司朝着检测监控上在发展；中艺生态有高校背景的团队和业务链，浙江为根据地，南方在扩容，给公司带来了好的效益和客户群体业务范围很广；中艺自有技术含量核心技术方面，公司是高新企业，盐碱地改造有优势，已在天津完成了很大的盐碱地项目。环保产业链的串连符合国家环保政策导向和行业发展趋势，在各项业务之间将具有较大的协同效应。</p>
附件清单	无
日期	2015 年 11 月 24 日