

广东众生药业股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 一对一沟通 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	1、 国泰君安证券股份有限公司 赵旭照 2、 海通证券股份有限公司 周锐 3、 海通证券股份有限公司 高岳 4、 上海申银万国证券研究所有限公司 罗佳荣 5、 上海申银万国证券研究所有限公司 孙辰阳 6、 国信证券股份有限公司 邓周宇 7、 国信证券股份有限公司 梁东旭 8、 广州证券股份有限公司 高传伦 9、 东莞证券股份有限公司 陈毅 10、 金元证券股份有限公司 陈家元 11、 大成基金管理有限公司 阳来军 12、 北京东海长基投资基金管理有限公司 李思婷 13、 摩根士丹利华鑫基金管理有限公司 王威 14、 红土创新基金管理有限公司 谭权胜 15、 深圳前海皇庭资本管理有限公司 陈加喜 16、 上海顶天投资有限公司 彭大伟 17、 深圳市伟时资本管理有限公司 王霞 18、 深圳市红筹投资有限公司 邢云 19、 前海人寿保险股份有限公司 吴伟
时间	2016年1月12日 14:30~16:30

地点	广东众生药业股份有限公司会议室
上市公司接待人员	<p>1、董事、总经理 陈永红</p> <p>2、董事、副总经理、董事会秘书 周雪莉</p> <p>3、证券事务代表 李素贤</p> <p>4、投资者关系专员 古玉莹</p>
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、分级诊疗制度的推进对复方血栓通胶囊的增长是否有利？</p> <p>答：分级诊疗制度提出基层医疗卫生机构为诊断明确、病情稳定的慢性病患者、康复期患者、老年病患者等提供治疗服务。公司复方血栓通胶囊主要应用于眼科、心血管科、老年性退行性病变领域，上述制度对复方血栓通胶囊在基层市场的增长有积极作用。</p> <p>2、复方血栓通胶囊的招标情况。</p> <p>答：目前公司复方血栓通胶囊在北京、青海、广东、山东、上海、吉林、宁夏、甘肃、湖北、安徽、浙江、四川、山西等省区的基药招标已中标。公司将持续关注各省政策差异和招投标工作进展，积极参与并努力获得相关市场。</p> <p>3、公司未来的业绩增长源。</p> <p>答：内生性增长方面，一是既有市场的深耕拓展，二是基药增量市场的机会把握，三是合作伙伴方面的代理推进，四是后续潜力品种的开拓进取。</p> <p>外延性拓展方面，继续围绕战略，进行产业链的整合并购，重点将放在健康管理、健康服务方面开拓新的业绩增长源。</p> <p>4、公司并购先强药业出于什么考虑？先强药业 2015 年的业绩承诺能否达成？</p> <p>答：先强药业与公司在战略、管理、营销、研发、财务等方面均能发挥协同效应，能进一步扩充公司的产品线，使</p>

公司快速切入抗病毒类、抗生素类、产科类等化学药领域，加强心脑血管类、糖尿病慢性并发症化学药品领域的深入布局，同时通过重点推动公司与先强药业在营销模式和研发模式的共享和互补，最终为公司创造更大的投资价值。成功并购先强药业，公司的业务结构将得以进一步优化，盈利能力也将得到进一步的提升，有利于公司的未来发展。

目前先强药业的经营情况一切正常，我们对其经营业绩很有信心。

5、先强药业是否能维持目前的毛利率？

答：先强药业在维持毛利率方面，与其成本的精益管理模式密不可分。采购方面，货比三家，控制成本；生产方面，通过管理改进、工艺过程控制等控制生产成本；日常运营方面，通过管理改善，管理提升，控制成本。先强药业在成本管理方面有其优势。

6、与药明康德合作的目的是什么？

答：药明康德是一家全球著名、技术领先的新药研发、生物技术以及医疗器械研发开放式能力和技术平台公司。公司与药明康德的战略合作，将充分发挥各自优势，强强联合，优势互补，以实现双方在新药研发领域上的合作共赢。通过本次战略合作，集中于公司优势领域：眼科、肿瘤、心脑血管及糖尿病等的项目开发，为公司打造一条充实的基于核心治疗领域的新产品管线，为公司发展奠定坚实的基础。同时，通过本次合作进一步增强公司研发能力和创新深度，进一步提升公司整体实力和市场竞争优势，提升公司未来盈利能力，符合公司全体股东利益及公司发展战略。

7、能简单介绍下公司与药明康德的合作模式，目前与药明康德的合作情况？

答：公司与药明康德形成战略伙伴关系，公司在药明康德的在研项目中，挑选合适的项目进行合作研发。双方的合

作，并不是单纯的资金投入，而是双方共同组建项目决策委员会，每个合作项目都会外派专门的项目经理，参与项目研发当中，掌握项目的进展与情况的同时，学习国际专业公司的先进技术和经验，提升内部研发团队水平。目前正在开展中的几项 1.1 类新药都是聚焦于小分子创新药物的研发，属于精准医疗范畴。其中“治疗缺血性脑血管疾病一类新药 ZSYM001”和“治疗肿瘤一类新药 ZSYM002”的技术合作协议均进展顺利并按计划取得了阶段性成果，ZSYM002 项目已经进入安全性评价研究阶段。公司将与药明康德陆续开展更多的研发合作项目。

8、公司的并购思路？

答：公司的并购主要基于公司的战略和业务布局，围绕主业在研发投入及产业链上进行整合，其中研发及产品方面将聚焦于公司核心治疗领域，比如眼科、老年性退行性病变领域，产业链方面，主要聚焦于健康领域，重点关注健康管理、健康服务方面。符合公司战略方向的企业、产品，有利于提升公司健康管理和健康服务能力的，都是公司并购的潜在标的。

9、复方血栓通胶囊目前销售情况如何？未来能否保持增长？

答：复方血栓通胶囊上市已近二十年，目前基本覆盖全国市场，省外市场拓展良好，增长符合预期，我们围绕该品种做了大量的深入研究和二次开发，从适应症的拓展、质量标准的提升、专利工艺的运用等方面打造复方血栓通系列产品，不断提高其质量和临床使用价值。对该品种的持续增长有信心。

10、复方血栓通胶囊的销售增长来源于什么？

答：公司复方血栓通胶囊一直保持着不俗的增长态势。近二十年的临床使用，疗效确切，有很好的市场基础。其增

长来源主要是在既有市场的深耕细作，以及积极开拓新兴市场。公司一直围绕该品种进行二次开发，延长其生命周期，拓展新兴市场。

11、公司复方血栓通胶囊在市场的地位如何？

答：具有临床使用价值、疗效确切、质量优异的品种，一定是市场所需的品种。复方血栓通胶囊是原研独家品种，近二十年的临床使用，疗效确切，质量优异，在眼科、心血管领域都有很好的市场基础，同时，我们围绕该品种做了大量的深入研究和二次开发，从适应症的拓展、质量标准的提升、专利工艺的运用等方面打造复方血栓通系列产品，不断提高其质量和临床使用价值。我们一直是复方血栓通系列制剂产品的原创者、标准的制定者、技术的引领者以及市场的主导者。复方血栓通胶囊已经形成了中药品种保护、专利保护等的综合知识产权保护体系，确保其市场独占性。因为复方血栓通制剂的市场主导者地位，公司成为中药大品种联盟的首届理事长单位，在中医药专业学术领域明确了企业地位，我们将依托大品种联盟和研究型中医院联盟所建立的更紧密合作关系，利用已有的学术推广经验及市场资源、渠道资源等优势，促进公司第二增长极脑栓通胶囊的进一步增长。

12、公司非公开发行股票进度如何？

答：公司非公开发行股票申请于 2015 年 12 月 29 日收到中国证监会出具的《中国证监会行政许可申请受理通知书》（153778 号）。中国证监会依法对公司提交的《上市公司非公开发行股票》行政许可申请材料进行了审查，认为该申请材料齐全，符合法定形式，决定对该行政许可申请予以受理，我们将密切关注该事项的进展，积极推进该项目的进程。

13、三七的市场价格情况。

答：根据目前三七市场的供需情况分析，预计未来几年内三七价格提升的空间不大。

14、2015 年与杏树林合作的情况怎样？

答：与杏树林合作搭建“众生眼科云学院”，不仅能够通过平台加强企业与专家之间沟通的频次、效率和效果，让公司产品理念更加充分地传播，我们还希望以此能为专家提供学术交流和学习的平台，为患者提供持续、有效的治疗与康复服务，为大众提供全面的健康管理服务。2015 年，云学院已邀请数位国内顶级眼科专家入驻，完成多个教研中心的平台搭建以及眼科专家领衔的工作坊。目前拥有注册医生 2000 多名。以在线病例讨论、云课堂、云学术会等形式构建线上医生沟通和学术推广平台。公司产品学术推广的效率和效果得到很大提升。

15、请问启三七（合作）种植项目目的？

答：公司三七合作种植是一个研究项目，通过这种种植研究，公司期望可以解决几个问题：一是合作种植的模式；二是形成一套三七种植的技术规范和技术标准；三是对三七的种子选育进行初步探讨，确保在人工种植模式下三七的质量和药效，为公司后续在三七种植方面提供决策依据。同时，也平抑三七价格波动对于公司成本管理带来的压力。

16、公司与正和正信共同发起设立医药健康产业并购基金的目的。

答：在国内医药健康产业并购重组快速发展的背景下，为了更好地利用资本市场，充分发挥公司与正和正信的产业优势和金融资本优势，在更大的范围内寻求对公司有战略意义的投资和并购标的，加快公司外延性拓展的步伐。公司通过参与设立并购基金，借助专业团队的专业经验和社会资源及并购基金的资金优势，一方面在医药健康领域搜寻、孵化、培育优质项目，为公司并购符合发展战略的技术、项目和企业提供支持，有利于推动公司积极稳健地并购整合及外延性拓展，实现公司健康持续发展；另一方面公司作为并购基金

	的有限合伙人，也将参与并购基金专业投资所产生的收益分配，增强公司的盈利能力，为公司带来新的利润增长点。
附件清单	无
日期	2016年1月12日