

编号：2016002

证券代码：002483

证券简称：润邦股份

江苏润邦重工股份有限公司

投资者关系活动记录表

投资者关系 活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称 及人员姓名	国海证券 杨雪
时间	2016年3月23日
地点	公司全资子公司南通润邦重机有限公司
上市公司 接待人员姓名	公司董事、副总裁兼董事会秘书谢贵兴，证券事务代表刘聪
投资者关系活动 主要内容介绍	<p>2016年3月23日，公司接待了国海证券研究所环保与公用事业研究员的来访，来访人员签订了《承诺书》。主要沟通内容如下：</p> <p>1、问：请大致介绍下公司2015年度业务发展情况？ 答：2015年，公司起重装备业务、船舶配套装备业务以及立体停车设备业务整体运营平稳，但是与油气相关的海工装备业务受国际油价持续低迷等因素影响出现较大幅度的亏损，进而拖累公司合并报表也出现了亏损。</p> <p>2、问：请介绍下公司介入节能环保和循环经济业务的背景以及公司如何利用自身优势拓展该项业务？ 答：公司现有高端装备制造业务资产较重，周期性较强，公司的盈利能力和抗风险能力有待进一步提高和增强。为了使公司兼具稳健性和成长性，在结合国家政策、市场需求及公司自身经营管理经验并经审慎研究后，公司决定介入节能环保和循环经济业务领域。公司通过十余年的发展，公司在管理、人才、</p>

资金等方面积累了坚实的发展基础和丰富的资源，在推进国际化方面公司也积累了丰富经验，同时装备制造与环保设备在一定程度上也有相通之处，这些都将是有利于公司拓展节能环保和循环经济业务。

3、问：公司对节能环保和循环经济业务未来发展是如何定位的？

答：公司计划通过并购重组等方式将公司打造成以工业污水处理为主线，VOCs治理、土壤修复和污泥处理为支撑的专业环境服务方案提供商，努力将节能环保和循环经济业务打造成为公司的第二主业。

4、问：公司参股蓝星化工和建工金源的目的是什么？

答：公司通过参股蓝星化工、建工金源能够快速切入工业污水处理领域，今后公司将通过多种方式推进节能环保和循环经济业务，使得公司在污水处理领域快速形成规模。

5、问：公司对正洁环境未来的发展是如何规划的？

答：公司将充分利用平台优势、资金优势、品牌优势以及规范化管理经验、国外先进技术的对接等方面全力支持正洁环境的业务发展，将正洁环境打造成为国内领先的污水处理综合服务提供商。

6、问：公司对正洁环境完成业绩承诺有信心吗？

答：正洁环境主营业务突出，未来发展规划清晰，公司所处的环保行业及细分的污水处理领域具有较大的市场容量和发展机遇，并且正洁环境凭借其在核心技术、服务平台、核心人员等方面优势已在行业中形成一定的市场影响力，同时根据正洁环境目前业务合同的签署和实施情况以及对未来新增合同和毛利率水平的合理预估，公司有理由相信在公司的协助以及正洁环境团队的努力下，正洁环境能够完成相关业绩承诺。

7、问：公司今后还会考虑收购其他环保类企业吗？

答：今后，公司将以子公司润禾环境为平台，通过多种方式继续布局环保领域，以工业污水处理为主要切入点，逐步发展VOCs（挥发性有机物）治理、土壤修复等环保产业细分领域。

8、问：公司是如何对接国家“一带一路”战略的？

答：公司已陆续在香港设立了全资子公司、在新加坡设立了参

	<p>股子公司。公司还加大了对“一带一路”沿线市场的营销拓展力度，同时公司通过研发制造适合“一带一路”市场的产品如移动式港口起重机、散卸货装备产品，满足市场需求。总体来说，公司已逐步在投资布局、营销、产品等各个维度积极对接“一带一路”战略。</p> <p>9、问：公司起重装备产品的生产周期多长？ 答：根据不同产品的种类、规格型号等，生产周期也有所不同，短的几个月，长的需要跨年。</p> <p>10、问：请介绍下公司客户卡哥特科公司的情况？ 答：卡哥特科公司致力于提高陆上和海上货物流动的效率和效率。卡哥特科公司旗下的品牌麦基嘉、卡尔玛和希尔博是全球公认的货物和装卸处理解决方案的引领者，根据其自身披露的相关信息显示2015年度其销售额为37.29亿欧元。</p> <p>11、问：公司与卡哥特科公司共同投资成立合资公司的出发点是怎样的？ 答：卡哥特科公司在品牌、技术、市场、售后服务等方面有优势，公司在管理、成本、品质等方面有优势，双方成立合资公司旨在通过结合双方优势，进一步提高产品在全球市场的竞争力。合资公司润邦卡哥特科自成立以来，运营情况良好，业务规模和盈利能力稳步提高。</p> <p>12、问：公司海上风电装备业务发展情况如何？ 答：公司一直在积极拓展海上风电装备这一细分市场。公司已陆续获得厦船重工两套价值3.4亿元海洋风电安装平台整体解决方案销售合同。</p> <p>13、问：未来公司对海洋工程装备业务是如何规划的？ 答：公司子公司润邦海洋将在把现有海洋工程装备订单履行完毕的基础上，有序收缩与油气相关的海洋工程装备业务，继续拓展特种工程船舶等与油气价格基本无关的业务。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2016年3月24日