

证券代码：834488

证券简称：贝特利

主办券商：世纪证券

## 苏州市贝特利高分子材料股份有限公司

### 2015 年年度报告摘要

#### 一、重要提示

1.1 本年度报告摘要来自年度报告全文，投资者欲了解详细内容，应当仔细阅读同时刊载于全国股份转让系统公司指定信息披露平台（www.neeq.com.cn 或 www.neeq.cc）的年度报告全文。

1.2 不存在董事、监事、高级管理人员对年度报告内容存在异议或无法保证其真实、准确、完整。

1.3 公司全体董事出席了审议本次年度报告的董事会会议。

1.4 信永中和会计师事务所（特殊普通合伙）对本公司本年度财务报告进行了审计，并且出具了标准无保留意见的审计报告。

1.5 公司联系方式

董秘（信息披露事务负责人）：朱金路

电话：0512-52991368

电子信箱：zjl@betely.com

办公地址：江苏省常熟经济开发区东周路 12 号

#### 二、主要财务数据和股东变化

##### 2.1 主要财务数据

单位：元

	2015年	2014年	增减比例
总资产	96,549,206.53	83,071,936.71	16.22%
归属于挂牌公司股东的净资产	74,947,051.12	57,588,585.56	30.14%
营业收入	93,646,899.27	67,007,551.46	39.76%

归属于挂牌公司股东的净利润	8,392,375.75	2,949,900.16	184.50%
归属于挂牌公司股东的扣除非经常性损益的净利润	8,625,425.41	3,208,671.74	168.82%
经营活动产生的现金流量净额	3,521,381.20	-4,933,520.43	-
加权平均净资产收益率（依据归属于挂牌公司股东的净利润计算）	12.80%	5.35%	-
加权平均净资产收益率（依据归属于挂牌公司股东的扣除非经常性损益后的净利润计算）	13.15%	5.81%	-
基本每股收益（元/股）	0.14	0.05	-
稀释每股收益（元/股）	-	-	-
归属于挂牌公司股东的每股净资产（元/股）	1.17	1.05	11.39%

## 2.2 股本结构表

单位：股

股份性质		期初		期末	
		数量	比例	数量	比例
无限售条件的股份	无限售股份总数	54,600,000	100.00%	0	0.00%
	其中：控股股东、实际控制人	54,600,000	100.00%	0	0.00%
	董事、监事、高管	0	0.00%	0	0.00%
	核心员工	0	0.00%	0	0.00%
有限售条件的股份	有限售股份总数	0	0.00%	63,790,000	100.00%
	其中：控股股东、实际控制人	0	0.00%	33,238,926	52.10%
	董事、监事、高管	0	0.00%	24,621,870	38.60%
	核心员工	0	0.00%	0	0.00%
总股本		54,600,000	-	63,790,000	-
股东总数		12			

注：“核心员工”按《非上市公众公司监督管理办法》的有关规定界定；“董事、监事及高级管理人员”包括挂牌公司的董事、监事和高级管理人员（身份同时为控股股东及实际控制人的除外）。

## 2.3 前10名股东持股情况表

单位：股

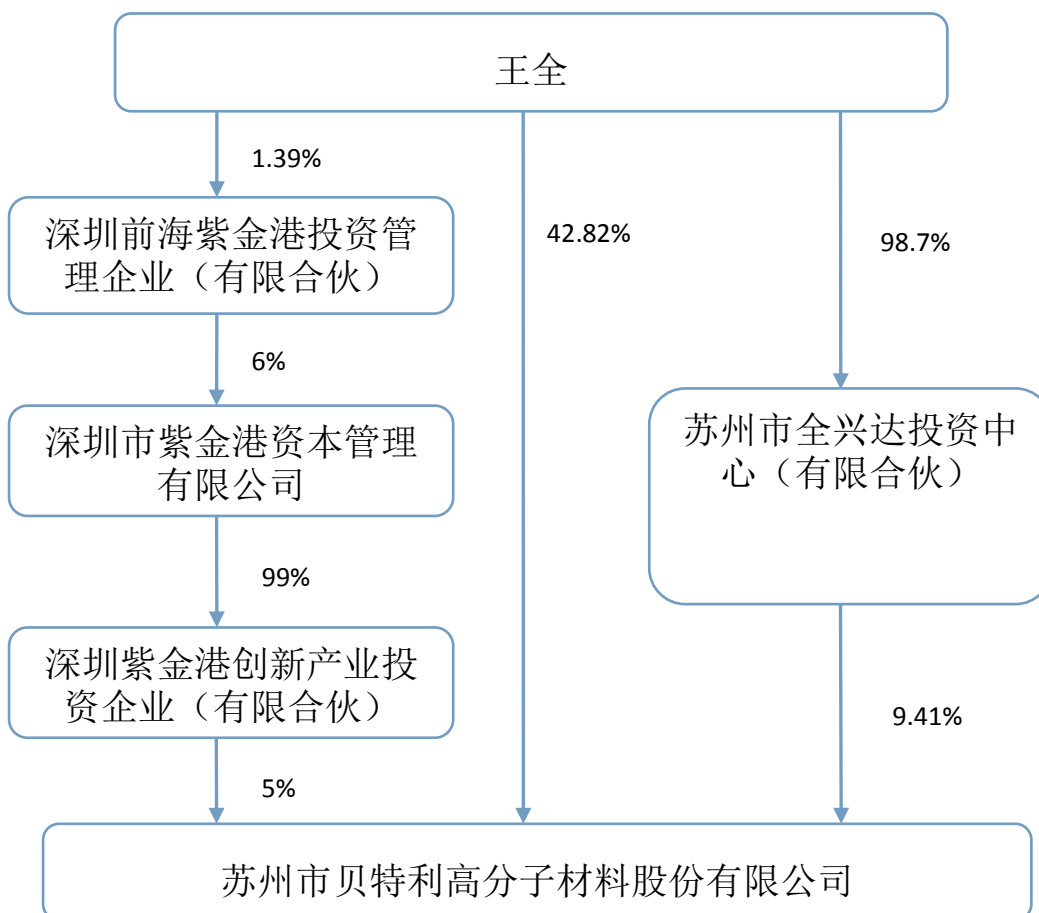
序号	股东姓名	股东性质	期初持股数	期内增减	期末持股数	期末持股比例	限售股份数	无限售	质押或
----	------	------	-------	------	-------	--------	-------	-----	-----

								股份数	冻结的股份数
1	王全	境内自然人	546,000	26,770,926	27,316,926	42.82%	27,316,926	0	0
2	欧阳旭频	境内自然人	0	18,211,284	18,211,284	28.55%	18,211,284	0	0
3	苏州市全兴达投资中心（有限合伙）	境内非自然人	0	6,000,000	6,000,000	9.41%	6,000,000	0	0
4	曾建伟	境内自然人	0	4,285,008	4,285,008	6.72%	4,285,008	0	0
5	深圳紫金港创新产业投资企业（有限合伙）	境内非自然人	0	3,190,000	3,190,000	5.00%	3,190,000	0	0
6	吴剑明	境内自然人	0	1,606,878	1,606,878	2.52%	1,606,878	0	0
7	徐宏	境内自然人	0	1,606,878	1,606,878	2.52%	1,606,878	0	0
8	苏俊柳	境内自然人	0	535,626	535,626	0.84%	535,626	0	0
9	李亮	境内自然	0	327,600	327,600	0.51%	327,600	0	0

		人							
10	殷永彪	境内自然人	0	327,600	327,600	0.51%	327,600	0	0
合计			546,000	62,861,800	63,407,800	99.40%	63,407,800	0	0

注：“股东性质”包括国家、国有法人、境内非国有法人、境内自然人、境外法人、境外自然人等。

#### 2.4 公司与控股股东、实际控制人之间的产权及控制关系的方框图。



### 三、管理层讨论与分析

#### 3.1 报告期内经营情况回顾

(1) 2015 年全年实现销售收入 9,364.69 万元，比 2014 年同期增长 39.76%；利润总额 1,005.95 万元，比 2014 年同期增长 127.60%；资产总

额 9,654.92 万元，比 2014 年同期增长 16.22%；其中触摸屏银浆产品销售 1,819.99 万元，占营业收入 19.4%；线路板银浆销售 2,272.78 万元，占营业收入 24.27%，较上一年同期增长 70.33%；涂料油墨销售 3133.27 万元，占营业收入 33.46%，较上一年同期增长 79.96%。

(2) 针对公司产品品质及市场状况，2015 年公司的销售思路调整为做高端产品，供优质客户。营销中心对现有客户资源进行优化整合，通过销售策略不断提高优质大客户的供货量；同时，公司加大了在国际市场的宣传和开拓力度，在巩固现有客户的基础上，努力开拓新客户资源，并着重开发国际知名企业的客户资源。2015 年公司与蓝思科技、金龙机电、康得新等知名企业建立合作关系，并且正式成为他们的供应商。经过坚持不懈的努力，公司的国内知名企业客户量不断增加，目前公司的主要客户有欧菲光、合力泰、骏升科技、精元电脑等。

(3) 铂金催化剂的研发是我司 2015 年重点研发项目之一。经过研发人员的深入研究，已实现多项核心技术指标突破，市场反馈良好。后续将成为公司贵金属产品系列的新卖点。

(4) 为满足市场供货需求，2015 年公司在保证全年零安全事故的基础上，调集各种资源完成生产任务。为了保证生产设备的正常运行并生产出质量稳定的合格产品，公司在提升生产装备自动化水平方面做了一定的努力，针对生产状况，不断优化生产工艺，提高生产效率的同时，保证了产品品质的稳定。同时生产部对车间工作环境进行了改善，细化现场“5S”

管理要求，规范员工的生产作业行为，有效地保证了生产设备及一线员工在良好的状态下工作。

公司进一步完善了一线员工的培训制度，在操作技能、品质意识及应急处置措施等方面对员工进行了系统化培训和考核。公司还从人员招聘入手，甄选化工及相关专业的员工，提高现场人员中化工专业人员的比例，以促进工艺执行人员的化工专业素质，保证产品品质的稳定，降低安全风险。

公司对现有生产过程中产生的危险废弃物进行了严格的源头管控和过程监管，以减少危险废弃物的产生；并对现有环保设施进行了优化和改进，优化了吸风口的合理设置，提高了主机的处置效率，有效的减少了有机废气对环境的影响，同时，降低了车间环境中的有机气体浓度，降低安全及职业危害风险。

(5) 为提高公司的运作效率和成本控制水平，公司全面推行 PDM 研发管理软件和 ERP 管理系统。随着两套管理系统的上线，公司内部控制及管理制度也将得到系统性的优化。

(6) 公司为进一步规范客户资源管理，将细化客户资源的分类管理，完善客户信用方面的核查方法，以优化公司对不同层次客户的资源分配，降低经营风险，提高优质客户满意度。

(7) 2015 年公司被认定为江苏省高新技术企业，苏州市新型导电材料工程技术研究中心，有两项专利获得授权，并有两项产品被认定为“江苏省高新技术产品”。

### **3.2 竞争优势分析**

#### **(1) 技术优势**

公司始终坚持“科技创新”的发展理念，将技术创新作为公司的核心竞争力和重要发展动力。在柔性线路板银浆、触摸屏银浆、UV 转印胶等产品的研发和生产过程中，获得多项发明专利，其中激光银浆、UV 转印胶、铂金催化剂工艺制备技术均处于国际先进水平。在 2015 年公司被江苏省科学技术厅认定为“高新技术企业”，被苏州市科学技术管理局认定为“苏州市新型导电材料工程技术研究中心”，其中低阻抗超细线柔性线路板导电油墨（产品编号 150581G1513N）和高耐磨耐候环保型电子产品用特种油墨（产品编号 150581G1514N）于 2015 年 11 月获得江苏省科学技术厅颁发的“高新技术产品认定证书”。截止到 2015 年末，公司已获授权发明专利共 8 项。

#### **(2) 一站式服务，树立壁垒**

公司凭借先进的技术和完善的核心技术管理体系一直走在行业的前沿。公司将研发分为基础研发和应用研发两个层面管理，并设立全资子公司无锡晶睿光电新材料有限公司作为导电浆料研究的分支机构，为新产品的开发和老产品的深层次优化，提供可靠的技术保障。公司技术中心根据行业

新材料的应用发展趋势进行概念策划和技术验证，为公司“高起点，高定位”的研发立项管理规划，提供科学的决策依据，使公司能够快速准确的选定技术门槛高、附加值高、应用领域广的新产品研发立项，并快速实现基础研究、应用研发和产品试产的工艺制备过程，抢先进入市场。

公司新产品切入市场后迅速开拓下游应用领域，拓宽配套材料研发的范围，为下游客户提供“一站式综合解决方案”，提高公司的综合竞争力，在国内相关领域树立了领先的竞争地位，并通过对全套技术链环节的掌控，对后进入者形成壁垒。随着公司配套产品的陆续投放市场，将提高公司的持续成长性。

### **(3) 核心管理团队优势**

为了提高公司内部与下游客户的配合效率，快速解决客户端遇到的各种应用异常，公司建立了技术研发和市场销售为一体的专业团队，针对客户的需求，第一时间进行技术确认和工艺优化改进，弥补了下游客户在精细化学材料在电子产品等工艺施工过程中的技术不足，协助客户完善其工程施工工艺，提高了客户的产品良率和生产效率，也为公司产品质量的持续优化提供了技术突破的机会，使公司的产品始终处于行业领先地位。

### **(4) 基础设施配套齐全**

公司位于国家级经济技术开发区化工集中区，社会公共配套比较齐全，公司建设全部按照国家法律法规及地方规章要求进行设计、施工和验收，



具有危险化学品生产资质，安全、环保、职业健康配套设施比较齐全，且管理规范，与下游客户合作过程中不存在此类政策风险。

### **(5) 成本控制规范**

为了进一步提高公司在产品成本控制方面的管理水平，公司引进先进的ERP管理系统，应用到从原材料采购到成品出货的每个核心管理环节，加强公司物流、信息流之间的融合和流程的标准化，整合研发、采购、成本、库存管理、市场策略等活动，增强公司的快速反应能力和科学决策能力，规范内部运作流程，减少内耗，降低生产成本，为公司产品提高综合竞争力。

### **3.3 经营计划或目标**

2016年，在国际、国内经济下行的大环境下，公司快速发展的压力依然巨大。公司将在以下几个方面改善企业经营和促进业绩增长：

#### **(1) 增加研发投入，提高研发管理水平**

公司对现有的研发管理模式进一步优化和规范，加大重点研发立项项目的投入，提高研发团队的绩效管理，调动研发人员的积极性，加快新产品的研发。进一步深入开展产学研合作，不断探索新的发展领域，夯实研发的理论基础，为公司核心竞争力的持续提升补充动力。

#### **(2) 提升市场营销团队管理水平，开发新客户**

公司市场营销团队将重点加强人才专业化建设，提升销售人员的专业水平和市场开拓能力。对现有的老客户进行分级管理，规范管理小客户的

资源占用，挖掘优质大客户潜在市场需求。另外，依靠公司稳定的产品品质和完善的售后服务，借助各种推广渠道，推广新产品，开拓新市场，以保持业绩稳定增长。

### **(3) 优化公司治理，降低生产成本**

公司将通过 PDM 研发管理软件和 ERP 管理系统的全面推行，提高成本核算管理水平，优化公司运作流程，提高工作效率，降低产品实现成本，提高产品综合竞争力。

## **四、涉及财务报告的相关事项**

4.1 与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法未发生变化。

4.2 本年度内未发生重大会计差错更正需追溯重述的情况。

4.3 与上年度财务报告相比，财务报表合并范围未发生变化。

4.4 公司 2015 年度财务报告经信永中和会计师事务所(特殊有限合伙)审计,该所对公司 2015 年度财务报告出具了标准无保留意见的审计报告。

苏州市贝特利高分子材料股份有限公司

董事会

2016 年 3 月 30 日