

证券代码：836285

证券简称：点众科技

主办券商：国海证券

北京点众科技股份有限公司

2015 年年度报告摘要

一、重要提示

1.1 本年度报告摘要来自年度报告全文，投资者欲了解详细内容，应当仔细阅读同时刊载于全国股份转让系统公司指定信息披露平台（www.neeq.com.cn 或 www.neeq.cc）的年度报告全文。

1.2 不存在董事、监事、高级管理人员对年度报告内容存在异议或无法保证其真实、准确、完整。

1.3 公司全体董事出席了审议本次年度报告的董事会会议。

1.4 中审亚太会计师事务所（特殊普通合伙）对本公司本年度财务报告进行了审计，并且出具了标准无保留的审计报告。

1.5 公司联系方式

董秘（信息披露事务负责人）：焦海风

电话：010-82318695

电子信箱：jiaohf@ishugui.com

办公地址：北京市海淀区花园东路 8 号中区 18 号 3 层

二、主要财务数据和股东变化

2.1 主要财务数据

单位：元

| | 2015年 | 2014年 | 增减比例 |
|------------------------|---------------|---------------|---------|
| 总资产 | 25,031,092.32 | 12,165,735.45 | 105.75% |
| 归属于挂牌公司股东的净资产 | 17,519,352.37 | 4,413,885.41 | 296.91% |
| 营业收入 | 48,625,947.28 | 14,109,466.76 | 244.63% |
| 归属于挂牌公司股东的净利润 | 10,105,466.96 | 1,871,812.44 | 439.88% |
| 归属于挂牌公司股东的扣除非经常性损益的净利润 | 10,084,289.90 | 1,815,187.15 | 455.56% |
| 经营活动产生的现金流量净额 | 9,503,680.64 | 198,973.61 | - |
| 加权平均净资产收益率（依据归属于挂牌公司股东 | 90.77% | 75.54% | - |

| | | | |
|---|--------|--------|---------|
| 的净利润计算) | | | |
| 加权平均净资产收益率（依据归属于挂牌公司股东的扣除非经常性损益后的净利润计算） | 90.58% | 73.25% | - |
| 基本每股收益（元/股） | 3.79 | 1.87 | 102.67% |
| 稀释每股收益（元/股） | 3.79 | 1.87 | - |
| 归属于挂牌公司股东的每股净资产（元/股） | 3.50 | 4.41 | -20.63% |

2.2 股本结构表

单位：股

| 股份性质 | | 期初 | | 期末 | |
|----------|---------------|-----------|---------|-----------|---------|
| | | 数量 | 比例 | 数量 | 比例 |
| 无限售条件的股份 | 无限售股份总数 | - | - | - | - |
| | 其中：控股股东、实际控制人 | - | - | - | - |
| | 董事、监事、高管 | - | - | - | - |
| | 核心员工 | - | - | - | - |
| 有限售条件的股份 | 有限售股份总数 | 5,000,000 | 100.00% | 5,000,000 | 100.00% |
| | 其中：控股股东、实际控制人 | 2,600,000 | 52.00% | 2,600,000 | 52.00% |
| | 董事、监事、高管 | 3,000,000 | 60.00% | 3,000,000 | 60.00% |
| | 核心员工 | - | - | - | - |
| 总股本 | | 5,000,000 | - | 5,000,000 | - |
| 股东总数 | | - | | | |

注：“核心员工”按《非上市公众公司监督管理办法》的有关规定界定；“董事、监事及高级管理人员”包括挂牌公司的董事、监事和高级管理人员（身份同时为控股股东及实际控制人的除外）。

2.3 前 10 名股东持股情况表

单位：股

| 序号 | 股东姓名 | 股东性质 | 期初持股数 | 期内增减 | 期末持股数 | 期末持股比例 | 限售股份数 | 无限售股份数 | 质押或冻结的股份数 |
|----|----------------------|-------|------------------|----------|------------------|----------------|------------------|----------|-----------|
| 1 | 何春虹 | 境内自然人 | 2,600,000 | 0 | 2,600,000 | 52.00% | 2,600,000 | 0 | 0 |
| 2 | 天津万卷书城企业管理咨询中心（有限合伙） | 机构股东 | 2,000,000 | 0 | 2,000,000 | 40.00% | 2,000,000 | 0 | 0 |
| 3 | 胡志华 | 境内自然人 | 400,000 | 0 | 400,000 | 8.00% | 400,000 | 0 | 0 |
| 合计 | | | 5,000,000 | 0 | 5,000,000 | 100.00% | 5,000,000 | 0 | 0 |

三、管理层讨论与分析

3.1 报告期内经营情况回顾

在公司董事会的正确领导下，公司上下能认真把握经济发展新常态，努力新作为，不断开创发展新境界，生产经营等各项工作取得长足的发展，使公司进入一个新的发展时期，积极的变化呈现许多发展的新亮点。

一是，公司成功登录新三板，股票代码 836285。公司将借助资本市场的力量，在未来持续关注用户体验、增强“快看小说”在大众市场的美誉度与品牌影响力。

二是，经济效益增长较快，报告期内，公司实现营业收入 48,625,947.28 元，营业收入较上年同期增长 244.63%，归属于母公司股东的净利润 10,105,466.96 元，较上年同期增长 439.88%。公司继续深耕手机阅读业务，提高经营效率，公司主营业务能力继续得到提升。

3.2 竞争优势分析

1. 品牌优势

“快看小说”是目前国内用户规模较大的移动互联网产品，在 2015 年 12 月易观发布的数据显示，“快看小说”在整体移动互联网市场排名第 270 名，资讯阅读行业排名第 10 名。在行业内具有良好的品牌效应，为用户和内容提供商所认可，具有较强的市场号召力和影响力。对于移动互联网用户来讲，“快看小说”是用户看电子书的首选来源之一。

公司在发展过程中，一直注重公司产品品牌建设并不断推出新的服务以吸引更多消费者。“快看小说”是专业的移动互联网运营服务商，现已形成移动互联网与增值业务为主的运营架构。公司具备了软件开发、互联网运营、市场策划的综合实力，始终致力于为用户提供优质的产品、为客户最佳的移动互联网解决方案。用户体验和客户满意度的不断提升在为公司带来收益的同时也为公司树立了一定的品牌认知度。

2. 客户优势

公司现有合作伙伴几乎涵盖了所有知名渠道商和内容提供商，渠道商包括百度手机助手、应用宝、360 手机助手、豌豆荚、联想、OPPO、VIVO、酷派、中兴、华为等各种线上线下渠道。内容提供商包括北京中文在线文化传媒有限公司、北京空中信使信息技术有限公司、上海玄霆娱乐信息科技有限公司、东莞市永正电子图书科技有限公司、潇湘书院(天津)文化发展有限公司、北京幻想纵横网络技术有限公司等，合作较为稳定，每年均能提供稳定持续的收入。这些成功案例在行业内具有示范效应，在业务开展过程中利用客户的知名度和影响力能够增加公司互联网信息服务的广度和深度，公司所合作的客户是国内内容提供商的领先者，亦为公司的稳定持续的经营提供保障。

经过和中国移动手机阅读基地的长期合作，已成为中国移动手机阅读基地的大型渠道之一。

3. 产品优势

公司围绕着用户在发展过程中的各项需求，综合利用自身的平台优势和资源整合优势，为用户提供专业化、精致化的手机阅读业务。产品内容丰富、空间小、使用方便支付便捷、在线升级、深受用户的好评。

4. 技术优势

我公司充分利用云计算与大数据的理念，通过自主研发的用户行为精准画像技术、内容智能展现技术，以及内容和计费 SDK，为移动用户提供手机阅读业务以及为 SDK 客户提供优质的手机阅读运营支撑服务。

手机客户端方面，公司技术团队采用 Java 技术实现后台统计与分析模块，从而获得了较好的技术健壮性和卓越的扩展能力。在关键算法方面，为了获得更优秀的计算性能，技术团队采用 Java 设计底层代码。在前端通信方面，技术团队选用的 XML 与 JSON 格式能够最大限度地降低数据量，对用户手机流量产生较少消耗。

并通过以下技术方面持续强化公司产品的竞争力，一定程度上获得业务竞争优势，

(1) SDK 技术公司向相关客户提供的 SDK 未使用任何开源代码，在技术开发、模块更新及运营管理上实现可控，并根据相应代码编写将 SDK 占用的空间做到最小。同时，SDK 内嵌及整合流程较为快速简便，整合时间仅需 2-3 天。为有支付业务需求或手机阅读业务开展需求的客户提供手机阅读运营支撑服务。

(2) 内容智能展现技术公司在“快看小说”客户端的基础上，开发出“推荐引擎”，该技术可根据用户的基本数据、访问行为数据、展现内容属性等，实现内容展现的智能化、个性化，提高用户体验。提升内容的有效转化率及内容分发效率。

(3) 快捷支付技术手机快捷支付技术实现了基于手机话费渠道扣费实现数字版权内容购买的技术方案，该手机支付技术具备安全快捷、支付流程时间极短等特点。较银行卡、信用卡等支付手段更为方便、快捷。

(4) 组件化公司将“快看小说”客户端进行组件化，并通过相应技术手段实现组件自动升级，减少客户操作时间及流量成本。另外，公司通过 CS/BS 混合架构的设计，兼顾了运营效率和用户体验的同时，在客户端更新时可立即覆盖所有存量用户，极大

提高了运营效率和降低了试错成本。减少客户更新软件时的操作时间及流量成本，提高公司的运营效率并降低试错成本。

3.3 经营计划或目标

通过不断提升产品的体验以及加大“快看小说”的用户规模，增加第三方支付方式、IOS 手机阅读客户端、HTML5 阅读小说站，大幅度提升公司的收入规模和利润规模，努力实现未来三年以 100% 的复合速度增长。2016 年 1 月底已上线第三方支付版本，计划 2016 年 5 月底上线 IOS 手机客户端和 HTML5 小说站。2016 年 Q1 融资 1500 万人民币投入 HTML5 小说站的推广。其他产品用公司的自有资金投入。

在此提醒经营计划并不构成对投资者的业绩承诺，请投资者对此保持足够的风险意识。

四、涉及财务报告的相关事项

4.1 与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法未发生变化。

4.2 本年度内未发生重大会计差错更正需追溯重述。

4.3 与上年度财务报告相比，财务报表合并范围增加了一家子公司，即中企瑞铭科技（北京）有限公司。

4.4 年度财务报告未被会计师事务所出具非标准审计意见。

北京点众科技股份有限公司
2016 年 4 月 22 日

