

## **广晟有色金属股份有限公司**

### **关于2015年年度报告事后审核问询函的回复公告**

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整,对公告的虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏承担个别及连带责任。

广晟有色金属股份有限公司(以下简称“公司”)于2016年5月19日收到上海证券交易所上市公司监管一部下发的《关于对广晟有色金属股份有限公司2015年年度报告事后审核问询函》(上证公函[2016]0517号),根据要求,公司就该函件所涉及的相关问题进行了认真研讨和落实,现对函件中有关问题回复如下:

本回复中的简称与公司《2015年年度报告》中的简称具有相同含义。

#### **一、关于经营模式**

1. 经营模式。公司利润主要来源于稀土和钨矿相关产品的生产、加工、销售及贸易。因此,稀土和钨产品的价格波动将对公司的盈利能力产生重要影响。请公司结合原料来源、销售市场、取消出口配额、出口无关税政策、计税方式转变、公司技术水平及其相互之间的影响。综合分析影响稀土和钨产品价格波动的主要因素及对公司盈利的影响。

#### **回复:**

公司主要从事钨矿采选和稀土矿开采、冶炼分离、深加工以及有色金属贸易业务。在日常生产经营活动中,产品的原料来源、销售市场、取消出口配额、出口无关税政策、计税方式转变、公司技术水平对公司盈利的影响分析如下:

**（一）原料来源。**公司生产所需主要原料是稀土精矿和稀土富集物，稀土精矿来源于公司自有稀土矿山企业及外部市场，稀土富集物主要来源于外部市场。目前公司所属稀土矿山企业 2 家，托管经营稀土矿山企业 1 家，2015 年获得国家主管部门下达的稀土矿生产总量控制计划为 2,200 吨，为公司所属稀土分离企业提供了部分原料。公司所属稀土矿山企业和稀土分离企业都是独立核算企业，以经济效益最大化为目标，稀土矿山企业产品也可根据市场情况及所属分离企业的生产状况对外销售。由于国家下达的开采指标与分离指标存在差额，加上自产稀土精矿能力不足，无法满足所属稀土分离企业的原料需求，公司分离企业积极拓宽原料供应渠道，根据自身工艺特点及加大市场适销产品生产的经营思路，从外部市场采购稀土原料。

**（二）销售市场。**公司产品主要是在国内市场销售。2015 年公司在国内市场的营业收入占总营业收入的 76%，国外市场的营业收入占总营业收入的 24%。2015 年，受国内经济增速放缓、下行压力加大以及国外主要发达国家经济复苏缓慢的影响，稀土和钨矿产品供大于求矛盾加重，国内外市场产品价格持续下跌，公司钨及相关产品毛利率同比减少了 42.59 个百分点，稀土及相关产品毛利率同比减少了 6.83 个百分点，主营产品利润大幅下降。

**（三）取消稀土和钨产品出口配额。**根据 2014 年 12 月 31 日商务部发布的《2015 年出口许可证管理货物目录》，2015 年 1 月 1 日起取消稀土和钨产品出口配额管理，只需凭产品出口合同即可申领出口许可证。稀土产品出口配额管理的取消导致出口企业增多，加剧出口市场的竞争。根据国家海关总署统计，出口配额取消后，稀土产品出口市场整体呈现出量增价跌的状况。2015 年，公司稀土产品出口业务营业收入同比减少，但稀土出口业务仅占总营业收入的 3.7%，取消稀土出口配额对公司整体影响较小。

**（四）取消稀土和钨产品出口关税。**2015年5月1日起，国家取消稀土和钨产品出口关税，产品出口价格由于没有关税成本而普遍下降。取消出口关税减少了公司稀土出口关税负担，但由于稀土出口业务仅占总营业收入的3.7%，取消出口关税对公司整体影响较小。

**（五）稀土和钨资源税改为“从价定率计征”。**2015年5月1日起，稀土和钨资源税从原来的从量定额计征改为从价定率计征，中重稀土资源税适用税率为27%，钨资源税适用税率为6.5%。2015年4月30日前，公司稀土矿资源税为2.25万元/吨，如按2016年5月27日瑞道金属网挂牌的中钇富铈矿价格18万/吨，从价计征27%的资源税为4.15万元/吨，增加1.9万元/吨；2015年4月30日前，钨矿按品位差异和矿山等级不同缴纳资源税不超过1,680元/吨，如按2016年5月27日中华商务网挂牌的钨精矿7.5万元/吨，从价计征6.5%的资源税为4,167元/吨，增加不少于2,487元/吨。资源税计税方式的改变，大幅增加了公司税赋负担，降低了公司盈利能力。

**（六）公司技术水平。**公司始终坚持以科技进步推动企业发展，不断进行技术改造和工艺创新。公司所属钨矿企业采选系统完备、技术先进；稀土开采企业采取先进的原地浸矿生产工艺；稀土分离企业萃取分离技术处于行业内先进水平，南方离子型稀土绿色分离关键技术项目获得2015年广东省科技进步二等奖。公司拥有和使用的多项技术和先进设备有助于降低公司生产成本，提升产品品质和改善环境。

综上所述，以上因素影响了公司稀土和钨产品价格的波动，其中，原料来源及成本、销售市场环境变化、计税方式转变、技术水平高低等对公司盈利能力影响较大，出口配额和关税的取消对公司盈利能力影响较小。

## 二、关于上游资源控制

### 2. 稀土和钨资源控制。请公司根据原料来源情况，补充披露：（1）

区分外购和自产的稀土精矿和钨精矿的金额和比例；（2）报告期内稀土精矿和钨精矿的市场价格波动情况；（3）公司稳定原材料来源的具体措施和未来计划；（4）结合公司目前所控制稀土和钨的保有资源量、开采配额及同行业公司情况，分析公司在上游资源控制方面的主要竞争力。

回复：

（一）公司外购和自产的稀土精矿和钨精矿的金额和比例。

公司生产所需主要原料是稀土精矿和稀土富集物，稀土精矿来源于公司自有稀土矿山企业及外部市场，稀土富集物主要来源于外部市场。2015年，公司采购稀土精矿金额22878.1万元（不含税），其中从所属稀土矿山企业采购金额为2386.27万元（不含税），占总额的10.43%，从外部市场采购金额为20491.83万元（不含税），占总额的89.57%。目前公司钨矿山企业仅从事钨矿采选，没有外购钨精矿的情形。

（二）报告期内稀土精矿和钨精矿的市场价格波动情况。



数据来源：瑞道金属网

黑钨精矿65%价格走势图  
2015年1月-12月



数据来源：中华商务网

### （三）公司稳定原材料来源的具体措施和未来计划。

目前公司原材料主要是稀土精矿和稀土富集物。公司一直高度重视稀土原料供应保障工作，积极采取措施稳定原材料来源：一是自有稀土矿山所产稀土精矿优先供应给所属稀土分离企业。二是积极推进公司现有稀土采矿许可证矿区扩界工作，扩大矿区范围，增加稀土资源储量，提高自产原料保障能力。目前公司所属大埔县新城基工贸有限公司五丰稀土矿矿区扩界审批工作已完成，矿区面积从原来的0.281平方公里扩大至2.3185平方公里。三是广泛拓展市场供应渠道，以生产适销产品为导向，从省内外采购氯化稀土、碳酸稀土、稀土富集物等作为原料补充来保证生产稳定，控制产品成本。

未来公司将加强技术改进，提高资源综合利用水平，同时，充分利用广东省内外丰富的稀土资源优势，积极参与探矿、矿权整合及现有矿区扩界等工作，夯实稀土资源储备基础。

（四）结合公司目前所控制稀土和钨的保有资源量、开采配额及同行业公司的情况，分析公司在上游资源控制方面的主要竞争力。

#### 1. 资源储量情况

公司现拥有的上游资源主要是稀土资源和钨矿资源。

(1) 稀土资源：根据国土资源部国土资储备字[2015]97 号和 [2010]197 号文批复的矿产资源储量评审备案证明，公司稀土矿保有资源量为 1706 万吨，离子相稀土氧化物(REO)资源量为 17287 吨(含正在办理扩界相关手续的华企仁居稀土矿储量)。

(2) 钨矿资源：根据所属钨矿企业 2015 年矿山储量年报，公司钨矿石保有储量为 202.2356 万吨，钨金属量为 22898.05 吨。

## 2. 稀土和钨的开采配额

(1) 稀土开采配额：2015 年，工业和信息化部下达公司稀土矿生产总量控制计划为 2200 吨，占全国指标总量(10.5 万吨)的 2.1%。

(2) 钨矿开采配额：2015 年国土资源部下达广东省钨精矿(WO<sub>3</sub>含量 65%)开采总量控制计划为 3560 吨，广东省国土资源厅下达公司钨精矿(WO<sub>3</sub>含量 65%)开采总量指标为 1500 吨，占我省总指标 42.13%。

## 3. 同行业公司稀土和钨生产配额比较

### (1) 同行业公司稀土生产配额比较

2015 年稀土生产总量控制计划表（折稀土氧化物，吨）

序号	企业名称	矿产品	冶炼分离产品
1	中国五矿集团公司	2140	6173
2	中国铝业公司	11737	16294
3	中国北方稀土（集团）高科技股份有限公司	59500	50084
4	厦门钨业股份有限公司	1940	2663
5	中国南方稀土集团有限公司	22400	11382
6	广东省稀土产业集团有限公司	2320	6494
	其中：广晟有色金属股份有限公司	2200	5644
	合 计	100037	93090

资料来源于工业和信息化部下达 2015 年第一批、第二批稀土生产总量控制计划的通知。

(2) 2015 年钨精矿 ( $WO_3$  含量 65%) 开采总量控制指标由国土资源部分别下达给相关各省国土资源厅, 再由省国土资源厅将钨精矿开采总量控制指标分解给符合国家要求的钨矿企业。由于有关指标分配属于相关各省国土资源厅内部信息, 公司无法获取其他公司的钨精矿配额数据。

#### 4. 关于公司在上游资源控制方面的主要竞争力

(1) 公司矿山现保有资源储量可满足公司的稳定生产。

国家为规范矿山企业开采, 对稀土和钨资源实行年度生产总量控制计划。公司离子相稀土氧化物 (REO) 保有储量为 17287 吨, 按工业和信息化部 2015 年下达公司生产总量控制计划 2200 吨/年计算, 可保持平稳生产 8 年以上; 钨金属保有储量为 22898.05 吨, 按广东省国土资源厅 2015 年下达公司钨精矿开采总量控制指标 1500 吨/年计算, 可平稳生产 15 年以上。

(2) 钨和稀土为国家严格控制颁发矿权证的矿种, 公司实际控制了广东省内全部稀土采矿权证。为实现资源控制, 提高竞争力, 公司采取了以下措施:

在稀土资源控制方面: 一是开展对所属稀土矿山周边进行找矿, 寻找新增稀土资源, 为延续稀土矿山采矿证作准备。二是积极在广东省内开展稀土资源找矿工作。

在钨矿资源控制方面: 公司积极开展现有矿山钨资源探矿工作, 增加矿山资源储量, 延长矿山服务年限; 红岭钨矿开展上部白钨矿资源探矿工程, 预计可探获超大型钨矿资源。

公司积极开展增加资源储量相关工作, 用好国家和地方的有利政策, 实现上游资源的有效控制, 不断提升公司核心竞争力。

### 三、关于中游冶炼分离

3. 冶炼分离能力。请公司补充披露: (1) 区分轻稀土、中重稀

土的主要产品产量、营业收入、净利润情况；（2）公司的冶炼分离产能及配额情况；（3）结合冶炼分离产能、冶炼分离配额、公司的技术水平及同行业公司情况，分析公司在稀土冶炼分离方面的主要竞争力。

回复：

（一）公司主要从事的是中重稀土冶炼分离，2015 年主要产品产销情况如下：

2015 年公司主要稀土产品产销及收入情况表

序号	产品名称	产量（吨）	销售量（吨）	销售收入（万元）
1	氧化镧	760	723	558.06
2	氧化铈	325	427	196.56
3	氧化镨钕	1,078	986	18,596.20
4	氧化铕	18	14	1,437.85
5	氧化铽	51	45	9,303.92
6	氧化镝	276	280	28,512.76
7	氧化钇	704	530	589.80
合计		3,212	3,005	59,195.15

上表数据为公司所属稀土分离企业主要产品产销量和销售收入的合计数。主要稀土分离企业 2015 年净利润情况为：广东富远稀土新材料股份有限公司净利润-4,466 万元；德庆兴邦稀土新材料有限公司净利润 135 万元；清远市嘉禾稀有金属有限公司净利润-524 万元；龙南县和利稀土冶炼有限公司净利润-1,472 万元。

（二）公司冶炼分离产能及配额情况。

公司稀土冶炼分离产能合计可达 14,000 吨/年，2015 年合计获得国家下达的生产总量控制计划指标为 5,644 吨，占全国生产总量控制计划指标 100,000 吨的 5.64%。

（三）公司稀土冶炼分离方面主要竞争力。

公司是国内中重稀土冶炼分离产能最大的企业之一，历年来均稳

定获得国家下达的稀土分离生产总量控制计划。公司拥有稀土全分离能力，采取先进的冶炼分离工艺技术，可根据原料特点和产品结构灵活调整工序，能耗物耗、资源回收率、产品质量、安全环保等各项指标都达到行业先进水平。

2015年同行业主要企业产销量情况表

公司名称	主要产品	分离产能 (吨/年)	2015年分离 配额(吨)	产量(吨)	销售量(吨)
广晟有色	中重稀土	14,000	5,644	3,822.00	3,504.00
五矿稀土	中重稀土			3,044.86	841.08
厦门钨业	轻重稀土	4,000	2,663	2,154.00	2,752.00
北方稀土	轻稀土		50,084	41,607.00	46,027.00
盛和资源	轻稀土	5,500	4,425	9,009.76	10,587.08

说明：相关数据引自各公司2015年年报。

#### 四、关于下游应用领域

4. 下游应用拓展。报告期内，公司在稀土新材料方面，以智威公司稀土新材料项目、东电化公司高性能磁材工程、晶联公司ITO靶材项目为起点，不断开拓稀土深加工及高科技新材料应用领域。请公司补充说明：（1）上述产品的主要应用领域，公司的市场竞争地位；（2）公司在开拓稀土下游应用领域方面的具体举措及未来规划；（3）结合上游稀土资源、中游冶炼分离等因素，分析公司在稀土应用领域方面的主要竞争力。

回复：

（一）上述产品的主要应用领域，公司的市场竞争地位。

##### 1. 产品应用领域

智威公司主要生产低碳稀土金属和钕铁硼合金甩带合金片，低碳稀土金属应用于高性能稀土钕铁硼和稀土储氢合金的制备，钕铁硼甩

带合金片用于制备稀土钕铁硼永磁材料。

东电化公司主要生产高性能稀土钕铁硼材料，产品广泛应用于新能源汽车电机、风力发电电机、及电子信息产业领域的 HDD 存储器、医疗领域的高端永磁磁共振成像仪、消费电子领域的白色家电等。

晶联公司主要生产掺杂稀土铈的高端氧化铟锡（ITO）靶材，被广泛应用于手机、液晶电视等电子电器行业 TN、TP 和 TFT 显示屏幕的制作。

## 2. 市场竞争地位

公司已形成了从稀土采矿、分离、稀土金属加工、合金甩带片制备到高性能钕铁硼永磁材料制备的完整产业链，具备稀土生产加工的全产业链规模优势。公司与世界 500 强企业、全球钕铁硼行业前 3 强——日本 TDK 公司合资建设的广东东电化广晟高性能钕铁硼永磁材料生产线，预计达产后公司将在中国高端钕铁硼应用市场具有一定竞争优势。

公司通过投资参股晶联公司进入 ITO 靶材领域，实现了高端 ITO 靶材的国产化，并已获得国内最大用户的质量认证，打破了国内液晶屏幕行业长期以来从日韩进口高端 ITO 靶材的被动局面。

## （二）公司在开拓稀土下游应用领域方面的具体举措及未来规划。

### 1. 具体举措

首先，为充分发挥公司在广东省的稀土资源优势 and 稀土产业链优势，公司拟通过定向增发募集资金建设稀土新材料研发基地，推动所属企业实现自主科技创新、研发和推广应用企业亟需的产业化新技术、新工艺。

其次，公司拟加大研发力度与投入，重点开发高品质汽车尾气净化催化剂、高效环保石油裂化用催化剂等稀土新材料。

### 2. 未来规划

公司目前已投资进入了稀土金属、稀土钕铁硼材料领域，未来中短期内，将结合自身对稀土新材料技术的研发和储备进度，以市场为先导，在现有进一步加大加深钕铁硼终端应用的基础上，逐步进入稀土储氢材料、稀土催化剂、稀土特殊合金、稀土功能材料等稀土应用领域。

**（三）结合上游稀土资源、中游冶炼分离等因素，分析公司在稀土应用领域方面的主要竞争力。**

公司以控股、托管经营等方式，控制了广东省内所有合法稀土矿山，拥有南方离子型稀土最大的分离能力以及南北矿联合全分离的优势技术，为公司下游稀土应用领域提供了稳定的原材料保障和技术支撑。

公司通过智威公司、东电化公司，建设了供应钕铁硼生产所需的稀土金属、合金甩带片生产线以及高性能稀土永磁材料生产线，达产后公司将在高端钕铁硼产业领具有较强的竞争力。

此外，公司正在积极筹划推进建设稀土研发平台，稳步推进新材料技术的研发和产业化，进一步提升稀土深加工、稀土新材料应用的技术水平、工艺装备水平、成本控制能力。

## 五、其他

**5. 季度收入差异。**报告期内，公司第四季度营业收入最大，但亏损最为严重。请公司补充说明：（1）结合主要产品的销售量及价格走势情况，分析报告期内季度营业收入及净利润差异较大的原因；（2）在第四季度盈利下滑的情况下，营业收入大幅增长的合理性。

回复：

### （一）季度营业收入及净利润差异较大的原因

公司 2015 年各季度营业收入及净利润见下表：

单位：万元

项 目	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
-----	------	------	------	------

	(1-3 月份)	(4-6 月份)	(7-9 月份)	(10-12 月份)
营业收入	77,671	63,328	72,509	129,254
归属于上市公司股东的净利润	270	-3,770	-6,087	-17,858

公司各季度盈亏情况主要原因如下：

1. 一季度公司实现归属于上市公司股东的净利润为 270 万元，主要原因是公司出售金融资产确认投资收益 2,434 万元，同时稀土价格反弹，实现营业毛利额 5,917 万元。

2. 二季度公司实现归属于上市公司股东的净利润为-3,770 万元，主要原因是产品价格下跌，收入下降，营业毛利额减少，并计提了存货跌价准备。

3. 三季度公司实现归属于上市公司股东的净利润为-6,087 万元，主要原因是产品价格下跌，销量下降，销售毛利下降，同时计入当期损益的政府补助大幅减少。

4. 四季度公司实现归属于上市公司股东的净利润为-17,858万元，主要原因如下：

(1) 2015年稀土及钨精矿价格持续下跌，公司主要产品四季度末价格和一季度末价格具体见下表：

产 品	2015年3月31日价格 (万元/吨)	2015年12月31日价格 (万元/吨)	下降比例 (%)
氧化镨钕	31	26.30	-15.16
氧化镝	175	135	-22.86
氧化铽	400	250	-37.50
氧化铈	185	63	-65.95
钨精矿	8.7	6.6	-24.14

(2) 公司根据市场低迷情况，在确保生产经营资金正常周转的前提下，年度内采取了惜售商品的经营策略，年末存货余额高达18.9亿元。年终决算时，公司对稀土氧化物、钨精矿的市场价格走势进行分析，根据会计准则规定在四季度计提了存货跌价准备9,515万元。

(3)期间费用及税费增加。一是所属矿山企业四季度销售额增加，营业税金及附加相应增加。二是四季度销售收入大幅度增加，引起相关联的销售费用增加；同时预提中介服务等，导致管理费用和销售费用增加。

## (二) 四季度利润下滑、营业收入增长的合理性

2015 年四季度，公司利润大幅度下滑，营业收入大幅度上升，主要原因是：

公司在稀土和钨产品市场低迷、经营业绩下滑的情况下，积极采取灵活的经营策略，加大拓展非稀土业务，在严控风险的基础上开展电解铜、铝锭、锌锭、阴极铜等其他商品贸易业务。四季度合并报表营业收入为 12.93 亿元，其中其他商品贸易业务收入达 8.96 亿元，占四季度营业收入比例的 69%；其他商品贸易毛利率较低，全年平均营业毛利率为 0.47%。因此，四季度尽管营业收入大幅度增加，并未同步带来营业利润增加。同时，依据会计准则规定四季度计提了存货跌价准备，导致利润大幅度下滑。

6. 稀土收储。根据中国稀土网站，2016年3月30日，国家发改委会同有关部门组织召开了稀土企业上游储备动员大会，标志着稀土行业企业层面的供给侧改革进入实质攻坚阶段。请公司补充说明：（1）本次稀土商业收储的总量及公司获得的收储量；（2）结合历次商业收储及国家收储的数量及主要产品情况，分析收储对稀土产品价格的具体影响；（3）稀土收储对公司生产经营的具体影响。

回复：

### （一）本次稀土商业收储的总量及公司获得的收储量。

2016 年 3 月 30 日，国家发展改革委员会会同有关部门组织召开了稀土企业商业储备动员大会，会议明确了稀土商业储备的原则是：企业自愿、政府监管、市场运作、盈亏自负。此次商业收储是稀土战

略储备体系建设的重要组成部分，国家层面的相关改革措施也将随后实施。稀土行业多层次供给侧结构性改革措施的实施对健全稀土国家储备体系，推动稀土行业持续健康发展具有十分重要的意义。公司积极参加此次稀土商业储备，由于各企业参加此次商业储备的数量尚未确定，公司未获得明确的交储数量。

## **（二）结合历次商业收储及国家收储的数量及主要产品情况，分析收储对稀土产品价格的具体影响。**

据百川资讯网报道：2012年稀土收储共19,750吨；2014年收储总量共13,000吨，其中国家收储10,000吨，商业收储3,000吨；2015年计划的收储未实施。

从历年收储对市场影响来看，收储对提振市场信心、避免价格大幅波动、保持供需平衡等起到了积极作用。2011年稀土市场经历了过山车式的行情，此后市场价格持续大幅下滑，2012年至2014年间，国家启动产品收储，在一定程度上遏制了价格大幅波动对市场正常秩序的破坏，有效促进行业健康、平稳的发展。

本次商业收储启动后，稀土产品价格止跌企稳，部分产品出现上涨趋势。随着收储的深入开展，稀土供大于求的矛盾将得到一定程度的缓解，对稀土行业的持续健康发展具有一定意义。

## **（三）稀土收储对公司生产经营的具体影响。**

稀土是国家保护性开采的矿种，稀土产品收储是国家重要的战略储备，不仅体现稀土的重要性，而且有利于增强市场信心，改善市场供求关系，对稀土产品价格起到稳定作用。对于公司来说，稀土产品价格稳定，有利于公司正常的生产经营，避免价格下跌的损失，对公司稳健经营、实现盈利起到积极的作用。

**7. 稀土集团整合。**2014年，六大稀土集团相继完成备案。2015年1月28日，工信部召开的重点稀土省（区）和企业工作会议，明确

了2015年年底前六大集团完成整合全国稀土矿山和冶炼分离企业的目标。请公司补充说明：（1）六大稀土集团目前整合进度情况；（2）六大稀土集团各自的产业侧重情况；（3）六大稀土集团整合对公司生产经营产生的具体影响。

**回复：**

根据工业和信息化部、国土资源部网站及相关媒体报道：

### **（一）六大稀土集团整合进程。**

2011年5月10日，国务院发布《国务院关于促稀土行业持续健康发展的若干意见》，明确提出用1到2年时间基本形成以大型企业为主导的稀土行业格局。

2014年年初，由工业和信息化部牵头制定的稀土大集团组建方案获国务院批复同意。按照方案，将组建六大稀土集团，分别为中国北方稀土（集团）高科技股份有限公司（以下简称“北方稀土”）、中国铝业公司（以下简称“中铝公司”）、中国五矿集团公司（以下简称“中国五矿”）、中国南方稀土集团有限公司（以下简称“南方稀土”）、广东省稀土产业集团有限公司（以下简称“广东稀土”）和厦门钨业股份有限公司（以下简称“厦门钨业”）。

2015年5月，六大稀土集团相继完成备案。2015年第四季度，中铝公司、北方稀土、厦门钨业组建大型稀土企业集团工作陆续通过验收，重组整合工作已完成。截至目前，广东稀土、中国五矿、南方稀土3家稀土集团正在加速整合中，工业和信息化部要求在2016年6月底前完成六大稀土集团的组建验收。

### **（二）六大稀土集团各自的产业侧重情况。**

根据六大集团相关网站介绍，六大稀土集团各自的产业侧重情况如下：

1. 中铝公司是国务院国有资产监督管理委员会直接监督管理的

国有大型企业集团，主要从事矿产资源开发、有色金属冶炼加工、相关贸易及工程技术服务等，是中国最大的氧化铝生产商、全球第二大氧化铝生产商，第三大电解铝供应商，铜业综合实力全国第一。

2. 北方稀土是我国乃至世界最大的稀土生产、科研、贸易基地，是中国稀土行业的龙头企业，主要从事轻稀土矿的开采、冶炼分离和销售。

3. 厦门钨业是在上海证券交易所上市的集团型股份公司，主要从事钨、稀有稀土金属及有色金属采选、冶炼、加工，钨合金、钨深加工产品和稀有稀土金属深加工产品的生产和销售，是国内大型钨钼产品生产与出口企业。

4. 中国五矿是国务院国有资产监督管理委员会直接监管的，以金属、矿产品的开发、生产、贸易和综合服务为主，兼营金融、房地产、物流业务，进行全球化经营的大型企业集团。目前拥有有色金属、黑色金属流通、黑色金属矿业、金融、地产建设、科技六大业务中心，其中在金属矿产三大核心主业方面，公司上中下游一体化产业链基本贯通，形成了全球化营销网络布局。

5. 广东稀土是广东省广晟资产经营有限公司的全资子公司，主要负责广东省内外稀土资源的整合和企业联合重组工作，以资产为纽带，通过资产收购、投资控股、增资扩股、股权置换、项目合作等方式推进省内外稀土资源的整合。

6. 南方稀土由赣州稀土集团牵头，联合江西铜业集团公司和江西稀有金属钨业控股集团有限公司共同出资成立，主营项目为稀土行业的投资、管理及授权范围内稀土行业的国有资产经营与管理。涵盖了稀土勘探、开采、冶炼分离、加工、贸易、研发全产业链条的大型稀土企业集团。

### （三）六大稀土集团整合对公司生产经营的具体影响。

一是六大稀土集团获得国家政策支持。随着六大稀土集团整合工作的深度推进，国家将利用现有政策，优先支持全面完成整合任务的集团，对集团外企业，不予核准新建矿山和冶炼分离项目，大幅减少直至取消年度生产计划。公司作为六大稀土集团的重要成员企业，国家稀土产业整合政策有效保障了公司开采、冶炼分离的可持续性发展。

二是行业整合加速推进，形成以大型稀土集团为主导的行业发展格局。截至目前，我国基本形成以国家六大稀土集团为主导的产业发展格局，稀土行业长期“多、小、散”的局面将逐步改善，有助于重塑产业发展环境，增强市场定价能力，帮助稀土行业走出前几年的低迷。同时，有利于公司以资产为纽带，迅速向稀土产业链下游拓展，延伸产业链，提高公司盈利能力。

三是政府部门联合开展专项整治行动，维护稀土行业秩序。近年来，国家各部委连续开展打击稀土违法违规行为专项行动，在各有关部门、地方政府、行业协会和稀土企业的共同努力下，稀土行业长期存在的资源乱采滥挖，无计划、超计划生产，污染环境、破坏生态，走私犯罪等现象得到了一定遏制。市场逐步恢复健康、公平的竞争环境，有利于公司平稳健康发展。

四是建立稀土战略储备制度。为了有效保护和合理利用稀土资源，国家建立了稀土战略储备制度，实施稀土资源地储备和产品储备，划定首批 11 个稀土国家规划矿区，编制完成稀土资源重点规划区（矿区）专项规划。国家开展稀土产品收储，将有利于缓解稀土市场供需矛盾，增强市场信心，稳定稀土产品价格，有利于公司生产经营的正常开展及经营业绩的稳步回升，促使公司尽快走出目前的经营困境。

总体而言，六大稀土集团的整合，有利于将我国稀土资源优势转化为产业优势和经济优势，提高全行业的效益水平，吸引产业投资，为稀土行业实现技术进步、创新发展和产业升级提供有利条件。同时，

为包括公司在内的合法稀土企业创造健康、良好的生存发展环境。  
特此公告。

广晟有色金属股份有限公司董事会

二〇一六年五月三十一日