

深圳市大富科技股份有限公司 关于签署战略合作框架协议的公告

本公司及董事会全体成员保证公告内容真实、准确、完整，没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

一、战略合作情况简述

2016年6月17日，深圳市大富科技股份有限公司（以下简称“公司”）分别与深圳市英唐智能控制股份有限公司（以下简称“英唐智控”，证券代码 300131）、深圳市华森科技股份有限公司（简称“华森科技”，证券代码 835953）本着“诚信平等、资源共享、合作共赢”的合作宗旨，签订《战略合作框架协议》，共同推动智能终端、物联网、通信、新能源汽车、工业 4.0 等业务的发展，进一步实现优势互补、创新商业模式、协同发展，建立长期的战略合作伙伴关系。

二、合作框架协议对方情况介绍

（一）深圳市英唐智能控制股份有限公司

法定代表人：胡庆周

注册资本：1,069,526,426元

注册地址：深圳市南山区高新技术产业园科技南五路英唐大厦五楼

经营范围：智能控制产品软硬件、数码电子产品软硬件、光机电一体化产品软硬件、无线电子产品软硬件、汽车电子软硬件、数字电视机顶盒软硬件、卫星电视接收设备软硬件、电气自动化设备软硬件、自动化软硬件系统及工程、电脑产品软硬件、电子音像设备的开发、技术转让及销售（以上不含专营、专控、专卖商品及限制项目）；电子元器件、通讯器材、仪表及设备的购销；货物及技术进出口。（以上均不含法律、行政法规、国务院决定规定需前置审批和禁止的项目）；智能控制产品、数码电子产品、光机电一体化产品、无线电子产品、数字电视机顶盒、卫星电视接收设备、电气自动化设备的生产。（生产场地另设）。数字程控调度交换机的技术开发（不含限制项目）；电子元器件、电子产品、计算机的销售；互联网技术服务；数码产品的技术开发与销售；经营进出口业务（法律、行政法规、国务院决定禁止的项目除外，限制的项目须取得许可后方可经营）。

(二) 深圳市华森科技股份有限公司

法定代表人：黄志文

注册资本：120,000,000元

注册地址：深圳市宝安区沙井坐岗泰丰工业区(恒强工业园)B栋、F栋

经营范围：生产经营移动电话机、新型平板显示器、手提电脑及手提电脑主板、3G无线上网卡、数字移动电视、电脑周边设备、塑胶五金制品、音频播放器、视频播放器、塑胶模具、数码相框、媒体终端（MID）、网络播放器；手机配件及周边产品、手机应用软件的技术开发、批发（不涉及国营贸易管理商品，涉及配额、许可证管理及其它专项规定管理的商品，按国家有关规定办理申请），信息技术服务，SMT设备租赁。

三、合作框架协议的主要内容

(一) 各方的基本情况

1、大富科技：致力于打造精密共性制造平台。

大富科技是消费电子、通信射频、汽车零部件领域的共性制造平台，拥有大量的数控机床和各类金属成型设备以及极强的模具设计制造能力，业务已覆盖智能终端、物联网、通信、新能源汽车等领域。近年来，公司通过内生式增长及外延式发展，集成大富精工、大富方圆、大富光电、大富网络、大凌实业、大盛石墨、三卓韩一、华阳微电子等多家分子公司的产品与资源，丰富了各领域的产品线，完善了精密机电共性制造工艺，培育了先进的制造能力，提升了服务客户的整体能力，已成为全球领先的精密机电产品的设计和制造商。借助于机电共性制造、工业装备技术、网络工业设计三大平台，公司拟进一步打造“供给和需求”并行的端到端网络工业服务平台，成为工业 4.0 解决方案提供商。

2、英唐智控：致力于打造国内最大电子信息产业互联网平台。

目前英唐智控已经建立了以智能控制及电子元器件分销为业务基础，以智能家居（家庭数据）平台和电子信息产业互联网（企业数据）平台为核心的双平台战略。其中智能控制业务主要包括电子智能控制器的研发、生产和销售，向客户提供先进的生活电器智能化解决方案等。电子元器件分销业务立足于智能终端、智能家居等消费电子市场、新能源汽车、安防监控和智慧城市行业，并积极布局新兴行业，如智能穿戴、智能汽车、无人机、动力电池、工业 4.0 智能装备、机器人、轨道高铁等，进一步巩固在电子元器件销售领域的领先地位。控股子公司优软科技作为电子信息产业互联网平台的载体，构造了面向制造业和流通业的垂直 B2B 平台（其中包括平台服务、企业内部管理、存货服务、人力资源等），该平台是一个

企业集合的云端服务平台，基于生产商与供应商之间的供需关系，通过一系列工具辅助供需双方形成交易、完成交易的全过程。

3、华森科技：领先的自主品牌智能软硬件整体解决方案提供商。

华森科技是领先的自主品牌智能软硬件整体解决方案提供商，公司旗下拥有 **Telego**、至尊宝 **Best Sonny** 等多个品牌。其中 **Telego** 面向海外、尤其是东南亚、南亚、非洲等智能手机新兴市场，拥有较高的市场知名度；至尊宝主要面向国内市场，已与国内运营商建立了长期良好的业务合作关系。华森科技在旗下手机业务迅速发展的同时，正在根据制造+硬件+软件+互联网的四方战略，打造智能硬件+软件的生态圈，夯实自身在自主品牌智能软硬件领域的领先地位。

（二）战略合作内容

1、纵合、横强：

各方拟通过在纵向的上下游产业链，横向的市场/客户资源等方面的合作，共享先进技术，创新商业模式，营造全新工业 4.0 生态圈，为智能终端、物联网、通信、新能源汽车等领域客户提供全系列产品与服务，真正做到“强强联手，合作共赢”。各方互为各自的战略合作伙伴，共同提升竞争力，提升客户满意度，实现公司可持续发展。

2、合作产品领域：

各方的合作产品领域包括但不限于智能终端、物联网、通信、新能源汽车、工业 4.0 等领域，并通过机械、电子通用/定制化产品作为各方业务合作的切入点，在市场、产品、技术等多方面开展战略合作。

（1）大富科技是消费电子、通信射频、汽车零部件领域的共性制造平台，拥有大量的数控机床和各类金属成型设备以及极强的模具设计制造能力。主要可供手机的部件有：手机金属框、各类压铸、锻压、冷镦、电铸、电解和 **CNC** 加工件等。此外，大富科技旗下子公司大富精工拥有精密金属冲压拉伸件、纳米注塑、纳米蒸镀工艺及相关模具设计制造能力，主要产品有：金属冲压件、纳米注塑件、连接器、充电器、电池包装件等；大富方圆拥有无缝不锈钢制管和胀管能力；广州大凌实业拥有中高端以及无 **PCB** 手机摄像头模组、汽车智能和医疗用摄像头模组的设计制造能力，已大量为国内外手机厂商提供各类摄像头模组；三卓韩一拥有应用于智能终端、智能家居、物联网等领域的高分子材料设计制造能力；大盛石墨拥有智能终端导热薄膜、导热块、电动汽车电池负极材料及导电剂、石墨烯等产品的设计制造能力；大富光电拥有电化学精微细加工、柔性基材卷对卷加工和 **OLED** 金属掩模板设计制造能力；大富网络拥有 **3D** 设计神经元并行计算机语言（简称 **NPL**）、创意空间网络 **3D**

设计平台，适用于各种手机、平板电脑、手提电脑、桌面电脑等个人终端下载使用，已被美国著名平板电脑品牌作为标配内置应用，必将为合作项目提供强有力的软件应用支持。大富网络还可以提供个人网站和分布式数据库，解决个人作品展示和交易如视频、摄影、文章、书法、3D 设计及打印、3D 电影制作、个人电商、终生学习和创作成果分类检索分享互动、个人知识积累等。

(2) 英唐智控在智能控制和智能家居、物联网、电子元器件、电子信息产业互联网平台等领域，拥有成熟的终端产品以及完善的通用化产品销售平台。在智能控制方面，公司拥有超过 3000 种智能控制产品，其中成果转化率高达 90%以上，与 Delonghi、飞利浦、WIK、三洋等国内外知名电器品牌商保持了长期合作关系；在智能家居方面，公司自主研发了四大类近四十款产品，销售至六百多家客户，其中包括 Verizon, AT&T, Orange 和 Swisscom 等国家级的电信公司及 Staples 和 Clasohson 等连锁巨头；在电子元器件分销方面，公司针对客户在产品的设计、产品定型及批量生产等各个阶段对电子元器件产品的不同需求，向客户提供包括产品资料、产品选型、免费样品、小量销售、参考设计、技术支持、供应链管理等一系列服务，目前与 Panasonic、Rohm、Synaptics、Rockchips 等国内外知名品牌保持了良好的合作关系；在产业互联网平台方面，优软 UAS 系统基础上建立的云端服务，可为大量的中小企业提供高端的企业管理解决方案。目前该平台上运行的企业已超过 4000 家。

(3) 华森科技处于大富科技和英唐智控的产业链下游，拥有领先的智能终端品牌，对最终消费者的需求拥有直接和敏锐的感知。华森科技可将消费者需求迅速传递给大富科技和英唐智控，大富科技将利用自身精密共性制造平台和工业装备技术平台迅速将消费者需求转化为定制产品并实现批量制造；英唐智控可借助自身强大的分销平台支持华森科技的终端需求。各方分别擅长定制件、通用件、终端产品，形成完善的闭环。华森科技 2013 年、2014 年、2015 年销售收入分别达到 7.19、11.01、29.46 亿元，未来营收仍将保持高速增长，对上游通用件、定制件有较强的采购需求。自各方合作之日起，华森科技将优先向大富科技和英唐智控采购相关零部件。

3、合作市场领域：

各方的合作市场领域包括但不限于国内外智能终端、物联网、通信、新能源汽车、工业 4.0 等领域。

4、共享优质客户资源：

各方合作共享的客户资源包括但不限于以下：

(1) 大富科技已与智能终端、物联网、通信、新能源汽车等领域的全球顶级企业建立

了长期稳定的合作伙伴关系。

(2) 英唐智控已进入国际知名生活电器厂商全球供应链体系，与多个世界顶级的生活电器品牌、电信运营商、国内外知名的数码产品品牌建立了合作伙伴关系。而华商龙的分销渠道、优软科技的 B2B 互联网商务，亦凭借成熟的商业模式与丰富的团队经验，在产业链上游与著名的电子元器件制造设计原厂，在产业链下游与涵盖智能终端、汽车电子及家电等消费电子客户建立了稳固的合作关系。

(3) 华森科技专注海外市场，Telego 自主品牌手机主要在欧洲、南美、东南亚、非洲等 20 多个国家和地区销售；至尊宝 Best Sonny 自主品牌手机主要在国内市场销售，主要通过运营商合作销售。

(三) 各方的权利及义务

1、各方在产品、技术服务和商务层面上建立有效、畅通的合作关系，建立产品销售等协同工作机制，及时沟通和共享潜在产品/项目信息，汇聚各方优势和信息，全力推动各方战略合作项目的实施，并不断探索、拓展、推出融合各方业务优势并满足客户需求的产品和服务。

2、各方遵守“同进共退”原则，在市场、技术、生产等环节互相支持，互相配合，共同提高客户满意度。

3、在满足客户需求的情况下，一方应优先选择另两方作为其产品供应商，为客户提供产品或服务。在业务范围许可的条件下，各方共同开展其它项目合作，包括但不限于咨询、研发、服务、运营等合作。

(四) 沟通形式

为保证各方合作顺畅以及信息的及时交流，各方成立协调小组，组员包括但不限于市场、研发、生产、财务及行政等人员，明确职责，负责沟通、联络日常工作事务。各方定期或不定期召开会议，讨论并解决合作过程中出现的问题，进一步促进合作各方的稳定、健康、有序、快速和可持续发展。特殊情况也可以由其中一方根据实际需要临时发起会议请求。

四、协议对公司的影响

公司与上述企业建立战略合作关系，通过纵向的上下游产业链、横向的市场/客户资源等方面的深入合作，强强联合，优势互补，合作共赢，有利于公司进一步拓展通信、智能终端、新能源汽车等领域相关产品的市场，对提升公司核心竞争力具有积极的意义。

纵向通过公司精密共性制造平台，结合英唐智控的基于企业全面管理的电子商务平台及

华森科技的智能硬件+软件生态圈，将极大推进公司端到端网络工业技术提供商（工业4.0服务提供商）愿景的实现进程。同时基于公司的精密机电定制件产品优势，结合英唐智控的通用元器件优势及华森科技的终端整机优势，打造强大的智能终端硬件。华森科技近三年销售额增长迅速，2015年销售收入已达29.46亿元，未来营收仍将保持高速增长，对上游通用件、定制件有较强的采购需求。自各方合作之日起，华森科技将优先向大富科技和英唐智控采购相关零部件，为公司在智能终端领域的销售额提升将起到积极影响。

横向通过与英唐智控、华森科技的强强联合，依托三方的客户资源优势，将实现各自优势业务的成功导入，深入挖掘潜在客户群体，拓宽客户群体范围，通过新的优质客户促需求、增供给，形成互利共赢的协同发展模式，拉动公司营业收入的增长。

大富科技在产业链上游拥有丰富的、领先于市场的新产品和新工艺，英唐智控则恰好在这类产品线的下游拥有强大的分销能力、市场把控能力和广泛的客户群体，二者具有良好的纵向互补关系。双方的战略合作，使得公司强大的制造能力和英唐智控强大的分销能力良好协同，将大大加强公司拥有的先进产品和技术在下游的迅速推广，将领先的技术和产品迅速转化为销售。华森科技则可以成为公司新产品、新技术落地的首发合作客户典范。

五、协议的审议程序

1、上述协议均为合作的框架性协议，不涉及任何具体的交易标的和标的金额，无需提交董事会和股东大会审议。

2、公司本次签署的上述协议不构成关联交易，也不构成《上市公司重大资产重组管理办法》规定的重大资产重组。

六、风险提示

上述战略合作协议属于框架性合作协议，具体的实施内容和进度存在不确定性。敬请广大投资者谨慎决策，注意投资风险。

七、备查文件

1、《战略合作框架协议》。

特此公告。

深圳市大富科技股份有限公司

董 事 会

2016年6月17日