

证券代码:600602
900901

股票简称:云赛智联
云赛 B 股

编号:临 2016-049

云赛智联股份有限公司 关于与威海北洋电气集团股份有限公司 签署战略合作协议的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

重要内容提示：

- 本次签订的协议为合作双方经初步磋商，在合作方式、合作领域达成的初步意向，属于双方合作意愿和基本原则的框架性、意向性约定，协议相关约定在实施过程中均存在变动的可能性。
- 本协议涉及的智慧城市建设领域受所在地政策和城市规划影响，存在一定的变动风险。
- 本协议所涉及的具体项目合作事宜，双方需依据各自内部投决程序获得批准后，另行签订相应的商业合同协议，因此协议具体实施内容和进度存在不确定性。
- 本战略合作协议暂不会对公司 2016 年经营业绩和财务状况等构成重大影响。

一、战略合作协议签订的基本情况

（一）交易对方的基本情况

公司名称：威海北洋电气集团股份有限公司（以下简称：北洋集团）

公司类型：股份有限公司（非上市）

住所：威海市高技术产业开发区火炬路

注册资本：9,353.75 万元人民币

法定代表人：谷亮

北洋集团系主要从事物联网业务、智慧城市业务、云计算业务、电子信息创新平台的集团企业。

主要财务指标：截至 2015 年 12 月 31 日，北洋集团总资产 4,001,598,674.60 元，所有者权益 2,538,716,616.14 元，2015 年营业收入 1,535,708,052.94 元，净利润 246,928,408.25 元，归属于母公司所有者的净利润 58,810,160.65 元。

北洋集团与云赛智联股份有限公司（以下简称：公司）控股子公司上海仪电网络有限公司共同参股山东华菱电子股份有限公司（以下简称：华菱电子），其中北洋集团持有华菱电子 13.11%股份，上海仪电信息网络有限公司持有华菱电子 8.70%股份。华菱电子主要经营 TPH 的开发、生产、销售与服务。除此以外，北洋集团与公司不存在关联关系。

（二）协议签署的时间、地点、方式。

公司和北洋集团授权代表于 2016 年 6 月 30 日在威海市签署了《战略合作协议》（以下简称“协议”、“本协议”）。

（三）签订协议已履行的审议决策程序。

根据《公司章程》及相关制度的规定，本协议为双方战略合作的框架性文件，不涉及具体金额，无需提交董事会和股东大会审议。

二、《战略合作协议》主要条款

1、合作背景

公司是一家以云计算与大数据、行业解决方案及智能化产品为核心业务的专业化信息技术服务企业。北洋集团现为一家集研发、服务、投资、制造于一体的大型国有控股企业集团，自 2013 年以来全面参与威海智慧城市规划建设当中。双方有着长期、良好的合作基础，在城市智慧化领域有着优势互补与共同发展的愿望诉求，在安全技术防范、射频识别（RFID）、光纤传感、科学仪器、云计算和大数据、智慧交通、智慧园区、平安城市、智慧溯源、智慧教育、智慧水务等相关领域有着广阔的合作空间。

2、合作原则

（一）双方在集团层面建立战略合作关系，就共同开展的业务互相提供支持，进行优势互补；一方自身不具备或不占优势的项目，优先与另一方进行合作。

（二）双方战略合作范围内，具体合作项目的执行，可由各自下属单位负责实施，各自从集团层面提供全力支持。

（三）建立战略协调机制，就战略合作关系、行业内新技术动向、政府相关产业政策等，定期进行信息和技术交流。

3、合作内容

（一）城市智慧化建设感知层领域

双方在城市智慧化基础感知层领域优势互补明显，拥有广阔的合作发展前景。以智慧园区、平安城市等领域为切入点，共同推进基础产品和集成应用技术的开

发，物联感知关键技术的研究，逐步拓展和深化务实对接，实现合作共赢。

（二）城市智慧化建设新一代信息基础平台服务领域

双方将在互联网数据中心（IDC）及云计算服务领域中进行紧密合作。在基础设施即服务（IaaS）层面，双方的数据中心将互为异地灾备中心，共同拓展客户，为客户提供分布式数据中心基础设施服务及云资源租赁服务。在平台即服务（PaaS）层面，通过与国际级厂商合作，共同拓展本地市场和全国市场。在软件即服务（SaaS）层面，公司将充分发挥与国际级软件厂商的合作伙伴关系，引入相关产品和解决方案，依托双方的云数据中心，为客户私有云、混合云的建设和运营提供增值服务。

（三）城市智慧化建设行业解决方案领域

双方将共同分享各自在智慧城市创新发展领域的最佳实践、成功经验和有效做法，积极开展城市智慧化行业解决方案领域的务实合作。双方将结合各自优势，加强在相关领域的项目对接，开展不同层面的广泛合作，积极推广城市智慧化建设的先进技术和产品应用，共同探索可持续发展、可复制的商业模式，推进项目落地实施。双方将优先聚焦可充分发挥各自优势的城市智慧化行业解决方案领域，包括但不限于在智慧园区、智慧安防、智慧停车、虚拟现实职业教育培训、人员惯导定位、食品安全追溯、在线水质分析、云计算和大数据等领域进行合作。双方将对已有成熟解决方案共同进行市场推广、项目申报和应用示范，按比例分享市场收益；对未成熟解决方案将共同进行研发投入，按比例分享研发成果，打造“产品+内容+服务”的生态系统。

（四）资本合作

双方在进行项目合作的同时将实时推进资本层面的合作，以适应当前以 PPP 为代表的新商业模式在智慧城市建设中的快速发展。

（五）双方近期优先对接的项目

根据双方业务人员前期深入的交流和沟通，双方确认以下几个项目优先推进实施：城市光亮工程、智慧停车场、智慧水务、虚拟现实职业教育培训、人员惯导定位智慧养老、建筑智能化，以及食品安全追溯、标准快检方案与设备、在线水质分析等项目。双方进一步明确各个具体项目的对接单位和接口人，制订时间表和任务表。

具体合作项目的实施，由双方或各自下属的相关业务主体依照本战略合作协议约定的原则另行签署协议。

4、合作期限

本协议期限为 10 年，自双方法定代表人或授权代理人签字并加盖公章之日

起生效。

三、对上市公司的影响

1、对上市公司业绩的影响。

本战略合作协议暂不会对公司 2016 年经营业绩和财务状况等构成重大影响。

2、对上市公司经营的影响。

双方本着友好合作、互惠互利、优势互补、合作共赢的原则，发挥各自优势，建立战略合作关系，通过共同打造智慧城市生态系统，将在城市智慧化建设感知层领域，城市智慧化建设新一代信息基础平台服务领域，城市智慧化建设行业解决方案领域形成合作商机，有利于公司进一步拓展国内市场。

四、重大风险提示

1、本次签订的协议为合作双方经初步磋商，在合作方式、合作领域达成的初步意向，属于双方合作意愿和基本原则的框架性、意向性约定，协议相关约定在实施过程中均存在变动的可能性。

2、本协议涉及的智慧城市建设领域受所在地政策和城市规划影响，存在一定的变动风险。

3、本协议所涉及的具体项目合作事宜，双方需依据各自内部投资决策程序获得批准后，另行签订相应的商业合同协议，因此协议具体实施内容和进度存在不确定性。

4、未来本协议如有实质性进展，公司将按照有关要求，在今后的定期报告或临时公告中持续披露该协议的后续进展情况。

敬请投资者注意投资风险。

五、备查文件

《战略合作协议》。

特此公告。

云赛智联股份有限公司董事会
2016 年 7 月 6 日