

证券代码：002279

证券简称：久其软件

北京久其软件股份有限公司投资者关系活动记录表

编号： JQRJ2016-008

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
参与单位名称及人员姓名	东北证券股份有限公司 张世杰 中国银河证券股份有限公司 邹文倩 中银国际证券有限责任公司 吴砚靖 中国资本动力投资有限公司 周胤
时间	2016年12月13日 10:00-12:00
地点	北京久其软件股份有限公司·亦庄·504 会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书 王海霞 投资者关系经理 邱晶 董事会办公室助理 关业辉
投资者关系活动主要内容介绍	<p>（一） 公司业务介绍</p> <p>公司相关人员向本次活动参与对象介绍了公司的基本情况、业务布局，以及在电子政务、集团管控、数字营销以及大数据等领域的业务开展情况。</p> <p>（二） 会议交流内容纪要</p> <p>1、 公司传统业务当前发展情况以及未来增速如何？</p> <p>答：电子政务业务及集团管控业务是久其自成立以来便开始耕耘的领域。近几年，随着国家经济的发展，政府服务职能的完善及提升，以及技术的不断创新，为公司所处的管理软</p>

	<p>件市场提供了广阔的发展前景和可观的增速。此外，伴随着公司大数据战略的贯彻落实，公司为客户提供的解决方案也在不断升级和完善，为公司传统业务的增长提供了有力的支撑。</p> <p>2、公司电子政务业务增速相对较快，主要原因是什么？</p> <p>答：首先，基于云计算、大数据、互联网等新兴技术的大力发展，对政府信息化管理工作提出了更高的要求，政府部门希望依托信息化系统进一步提升政府管理效率以及政府决策能力，尤其随着国家提出大数据发展战略，各政府部门高度重视历史数据的整理应用以及大数据平台的建设，使公司在保障既有业务稳步发展的同时又迎来了新的业务机遇；其次，公司一直将深耕行业作为重要战略部署，并取得一定成效，如通过与华夏电通的结合，进一步提升了在司法领域的市场份额。</p> <p>3、公司政府大数据方案主要应用于哪些客户？</p> <p>答：公司与战略合作伙伴久其智通、久其龙信共同构建了完整的久其大数据生态体系，具备云计算服务、大数据技术平台、大数据可视化展现、大数据价值挖掘、高端咨询以及大数据移动营销等领域的能力和技术储备，可为用户在大数据管理与分析方面提供全面解决方案，先后已在国家教育部、交通部、民政部等政府客户中成功应用，其中公司为教育部研发的国家教育科学决策服务系统曾受邀参展国际教育信息化大会；公司建设的交通运输统计分析监测和投资计划管理信息系统已在交通部以及多省交通厅落地；此外，公司为国家扶贫办研发的大数据平台，将有助于精准扶贫的实施。</p> <p>4、亿起联的业务模式发生了哪些变化？</p> <p>答：亿起联纳入公司之初，主营业务以 IOS 积分墙为主。为进一步降低单一业务风险，以及提升亿起联在移动营销市场的竞争力，亿起联加强了业务线的布局，目前亿起联主营业</p>
--	--

务包括国内移动平台业务、海外移动平台业务以及游戏发行业务。其中，海外业务发展迅速，已成为 Google、Facebook 以及 Twitter 国内重要的合作伙伴，同时，充分发挥协同效应，除为游戏、电商等行业客户提供一站式出海营销方案之外，开始着手为政府客户，如各省市旅游局提供出海宣传推广方案。随着亿起联业务线的逐步完善，目前月平均流水约 5000 万元，较上年大幅增长。

5、公司新收购的瑞意恒动的优势是什么，公司未来如何考虑在数字营销领域的布局？

答：瑞意恒动是社会化营销领域的专家，且集创意与技术于一体，拥有众多优质的品牌客户，与亿起联在业务类型、广告主资源、媒体资源等方面可以形成差异化优势互补。数字营销是公司重要的业务板块，未来将从技术、业务、资源等方面不断加强布局和完善。

6、公司久金所的主要模式是什么，近况如何？

答：久金所主要围绕公司传统业务核心客户——大型企业集团的上下游提供供应链金融服务，并为其员工提供员工贷个人融资服务。区别于其他互联网金融信息服务平台，久金所的模式为先 B 端，再 C 端，一来可以拿到优质的债权，另一方面可以通过 B 端提供的信息优化 C 端的用户体验。久金所平台于 2015 年 8 月底正式上线，平台现有注册用户近 7 万人，累计成交额逾 3 亿元。

7、公司在管理方面有什么特色，以更好支撑公司业务发展。

答：（1）公司属于高新技术企业，核心是对人的管理和激励，公司目前管理团队非常稳定，大部分在公司任职十年以上，此外，公司高度重视企业文化建设，以及建立了较为完善激励机制，为员工提供了良好工作氛围和职业发展空间；（2）基于公司主营业务原因，内部管理信息化程度非常高，

	<p>保障了公司管理效率和质量；（3）公司建有体系化的服务方案，为客户提供及时、专业、有效的服务支撑，在业内拥有良好的口碑。</p> <p>本次投资者关系活动中没有发生未公开重大信息的泄密。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2016年12月13日