



成都三泰控股集团股份有限公司
关于全资子公司成都我来啦公司网格信息技术有限公司与
珠海市速易达科技有限公司签署《智能快递柜项目
合作协议》的公告

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，并对公告中的虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏负连带责任。

成都三泰控股集团股份有限公司（以下简称“公司”）全资子公司成都我来啦公司网格信息技术有限公司（以下简称“我来啦公司”或“甲方”）拟与珠海市速易达科技有限公司（以下简称“速易达”或“乙方”）签署了《智能快递柜项目合作协议》（以下简称“《合作协议》”），现将相关内容公告如下：

一、合作协议签署概况

1、本次我来啦公司与珠海速易达签署《合作协议》事项已经 2016 年 12 月 20 日召开的公司第四届董事会第二十三次会议审议，以 8 票同意、0 票反对、0 票弃权通过。本议案无需提交公司股东大会审议。

2、本《合作协议》自公司董事会审议通过且双方签字盖章之日起生效，合作有效期限为 3 年，自 2017 年 1 月 1 日起计。在本协议终止日前三个月内若双方无其他书面异议，则协议自动顺延。

3、本《合作协议》签署的后续事宜，公司将严格按照《深圳证券交易所股票上市规则》及《公司章程》等相关规章制度的要求，履行相应的审批程序及披露义务。

二、交易对手方介绍

（一）基本情况

- 1、公司名称：珠海市速易达科技有限公司
- 2、法定代表人：伍坚勇
- 3、注册资本：人民币 5,000 万元
- 4、注册地：珠海市横琴新区宝华路 6 号 105 室-507
- 5、成立日期：2014 年 3 月 24 日
- 6、经营范围：章程记载的经营范围：科技产品领域内的技术转让、技术咨询、技术服务，电子产品及配件的安装、网络技术服务、企业管理咨询与商业服务，广告租赁及邮件保管业务。

珠海速易达除与我来啦公司存在以下业务加盟关系外，与公司及我来啦公司均不存在其他任何关联关系，本次签署《合作协议》不构成关联交易。

珠海速易达与我来啦公司于 2014 年 4 月 8 日签订了《加盟合作协议书》，经过双方友好协商，同意利用我来啦公司在行业创新、专业技术、管理运营经验等方面的优势，结合速易达团队在资本、市场拓展、本地资源等方面的优势，共同拓展我来啦公司智能快递柜业务在珠海市场的业务。合作模式为：由我来啦公司向珠海速易达提供相关设备，并协助珠海速易达进行安装维护，珠海速易达作为加盟商负责我来啦公司智能快递柜在当地的拓展和日常管理。

（二）最近一个会计年度珠海速易达与公司发生类似业务交易金额为零

（三）履约能力分析

自我来啦公司 2014 年 4 月与速易达公司合作以来，速易达公司信用状况及履约状况良好，作为速递易业务的加盟商，速易达公司主营的珠海速递易各项业务数据均处于公司所有直营与加盟城市前列，经营情况良好，具备较强的履约能力。

三、合作协议的主要内容

（一）合作背景

公司 2012 年全面战略转型重点布局速递易业务，目前，我来啦公司速递易

智能快递柜已进入全国 79 个大、中城市的 5 万多个小区，日均处理的快件量超过 150 万件。截止 2016 年 12 月 6 日，包裹的累计投递量成功突破 7 亿件，用户总量超过 4,500 万。迅速攻占社区的速递易，已经获取了庞大的高粘性用户群，并始终保持行业龙头地位，其中速易达公司从运营效率及盈利模式创新、团队管理上在公司所有直营及加盟的 79 个城市中均处于领先水平，具体如下：

1、速易达运营效率高于其他城市：从公司统计数据来看，在速递易全国运营的 79 个城市中，速易达运营的珠海速递易运营效率长期排在前列，具体情况如下表：

城市排名	城市	投件率
1	珠海	80.44%
2	临沂	78.93%
3	潍坊	78.73%
4	兰州	78.45%
5	德阳	75.57%
6	南充	75.54%
7	连云港	75.50%
8	宜昌	73.93%
9	遂宁	71.45%
10	郑州	71.20%

2、速易达盈利模式多样：2016 年 11 月，面对双十一快递业务量激增，珠海速易达为提高箱格周转率，速易达积极创新盈利模式，在部分网点缩短了免费时长。试点的 124 个网点 11 月平均投递率达到 120%，其中最高投递率达到 183%，当月收入环比增长超过 5 倍。具体情况如下表：

新收费模式网点数(个)	10 月超期收入(元)	11 月超期收入(元)
124 个	20,099	102,629

3、珠海市网点的高效运营离不开其优秀的管理团队，从公司与其合作以来的历史数据亦证明珠海模式有望在速递易其他城市成功复制。

基于以上，公司经与珠海速易达协商一致，双方同意进一步加强业务合作以

提高速递易智能快递柜的运营效率。

（二）合作协议主要条款

1、我来啦公司与珠海速易达拟签署《合作协议》，合作宗旨在于通过双方合作，依托甲方的技术、资源优势、网点布局，利用速易达在智能快递柜运营方面的管理制度、经验和优秀团队，提升速递易智能快递柜的运营质量。双方合作开展的派件、寄件及快递末端服务将覆盖速递易已经铺设所有网点。

协议中“所有网点”指除高校网点外的公司其他所有网点，包括后续优化和新增网点。协议中“派件、寄件及快递末端服务”是指根据快递行业末端需要提供的代收包裹（派件）、代揽包裹（揽件）服务。

2、合作方式

（1）我来啦公司将全国所有网点和箱格租赁给速易达经营派件、揽件等末端服务；

（2）速易达每年支付给我来啦公司租金 1.4 亿元，并将运营收入按照 40% 比例分成给予我来啦公司；

（3）速递易快递柜的场地租金、电费、维修费用由我来啦公司承担，其他关于快递柜运营的费用，包括但不限于系统网络费用、给客户发送短信的费用由速易达承担。

3、合作机制

（1）本协议生效后，我来啦公司将配合速易达在全国开展派件、寄件及快递末端服务。

（2）合作期限：三年，自 2017 年 1 月 1 日至 2019 年 12 月 31 日止。

4、款项支付方式

（1）速易达应在《合作协议》签署后的 10 个工作日内向我来啦公司支付 1,000 万元（大写：人民币【壹仟万】元）的履约保证金。

(2) 租金每年 1.4 亿元（大写：人民币【壹亿肆仟万】元），速易达按照 20%:20%:30%:30%的比例在每季度结束后 5 个工作日内通过银行转账方式支付给我来啦公司；

(3) 营业收入由我来啦公司代收，按月结算，次月 10 日前，我来啦公司向速易达发送收入报表，经确认后我来啦公司将收入的 60%支付给我来啦公司。

5、附则

(1) 在协议期间，速易达依托快递柜的业务或盈利模式若发生改变，双方将通过友好协商签订补充协议进一步达成合作。补充协议与本协议不一致的，以补充协议为准。

(2) 我来啦公司与快捷快递有限公司拟合作开展的逆向物流寄件业务产生的收入由双方届时协商分配模式，并签订补充协议。

6、违约条款

(1) 速易达应当按照约定及时支付租金，否则，我来啦公司可单方面终止本协议并要求乙方赔偿其损失。

(2) 我来啦公司应当按照约定将网点交付速易达开展相关服务，并按时将代收的营业收入结算给速易达，否则，速易达有权要求我来啦公司赔偿其损失。

四、协议对上市公司的影响

本次我来啦公司与珠海速易达深化合作，公司将充分利用珠海速易达的运营能力，提高其他 78 个城市速递易智能快递柜的运营效率，增加公司营业收入，对公司长期稳定发展具有积极作用。

五、风险提示

本《合作协议》履行期限较长，后期有可能存在因外部环境变化导致协议不能正常履行的风险，且公司对速易达公司未来经营状况和盈利能力尚不能进行确定性估计，请投资者注意风险。

特此公告！

成都三泰控股集团股份有限公司董事会

二〇一六年十二月二十日