证券代码：603878　　证券简称：武进不锈　　公告编号：2016-005

江苏武进不锈股份有限公司

关于签订战略合作框架协议的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

重要内容提示：

- 履约的重大风险及不确定性：本次签订的协议仅为战略合作框架性协议，所涉及事项将由双方根据协议确定的原则和相关规定另行签署具体协议或合同，具体的实施内容和进度尚存在不确定性。
- 对公司当期业绩的影响：本协议的履行对公司2016年度经营业绩不构成重大影响。

一、框架协议签订的基本情况

2016年12月，江苏武进不锈股份有限公司（以下简称“公司”）与易派客电子商务有限公司（以下简称“易派客”）、中国石化物资装备华东有限公司（以下简称“中国石化”）签订《战略合作协议》，三方基于易派客平台，就推进公司互联网电商模式应用，在采购、销售、供应链金融服务、国际市场开拓、市场诚信体系建设等方面，建立长期稳定的战略合作伙伴关系。

（一）交易对方的基本情况

1、易派客电子商务有限公司

类型：有限责任公司（法人独资，法人股东为中国石化国际事业有限公司）

法定代表人：王志刚

注册资本：5000万元

注册地址：北京市朝阳区朝阳门北大街22号1幢6层628室

经营范围：销售化工产品（不含危险化学品）、计算机软件及辅助设备、电子产品、体育用品、家用电器、五金交电（不从事实体店铺经营）、办公设备、音响设备、照相器材、装饰材料（不从事实体店铺经营）、文具用品、日用品、工艺品、通讯器材、塑料制品、玩具、服装鞋帽、机械设备、仪器仪表、汽车配件、建筑材料、金属材料、汽车、化肥；建设工程项目管理；网上商务咨询；货物进出口；技术进出口；代理进出口；科技项目招标服务；技术推广服务；网络技术服务；基础软件服务；应用软件服务（不含医用软件）；数据处理；设计、制作、代理、发布广告；承办展览展示活动；会议服务；货运代理；经济贸易咨询；电脑图文设计制作；承办展览展示活动。（企业依法自主选择经营项目，开展经营活动；依法须经批准的项目，经相关部门批准后依批准的内容开展经营活动；不得从事本市产业政策禁止和限制类项目的经营活动）

公司与易派客不存在关联关系。

2、中国石化物资装备华东有限公司

类型：有限责任公司（法人独资，法人股东为中国石化国际事业有限公司）

法定代表人：沈荣民

注册资本：3173.3万元

注册地址：上海市静安区裕通路100号4301-02、03、05室

经营范围：化工产品（除危险化学品、监控化学品、烟花爆竹、民用爆炸物品、易制毒化学品）、金属材料、钢材、建筑材料、水泥、木材及制品、机电产品、设备、汽车配件、商用车及九座以上乘用车的销售；从事货物及技术的进出口业务，机械设备维修，与主营有关的科技业务，附设分支机构。（依法须经批准的项目，经相关部门批准后方可开展经营活动）。

公司与中国石化不存在关联关系。

（二）签订协议已履行的审议决策程序

依据《上海证券交易所股票上市规则》、《公司章程》等有关规定，本协议为战略合作的框架性协议，目前无需提交公司董事会或股东大会审议。

(三）签订协议已履行的审批或备案程序

签订本合作协议不需要履行相关审批或备案程序。

二、框架合作协议的主要内容

甲方：易派客电子商务有限公司

乙方：江苏武进不锈股份有限公司

丙方：中国石化物资装备华东有限公司

（一）合作工作机制

1. 三方同意利用易派客平台开展采购、销售、供应链金融服务、国际市场开拓、 市场诚信体系建设等方面的交流与合作。

2. 三方同意高层管理人员每年至少会晤一次，共同商讨解决合作中的重大事项。 三方同意业务层面建立工作小组，加强沟通和交流，及时协调解决合作过程中的具体问题。

3. 甲方提供易派客平台标准集成接口，实现三方采购、销售系统的集成与信息共享。乙方设立电商部门或设立电商岗位，负责电商模式下采购、销售等与易派客平台合作业务的具体执行与沟通协调。

（二）合作主要内容

1.易派客平台采购合作方面

1.1甲方承诺提供易派客平台已上线商品的线上交易服务，未上线乙方的所需商 品，甲方提供专家采购和行家招标服务，并将采购结果展示到易派客平台，供乙方在易派客平台实施线上采购。

1.2乙方承诺利用易派客平台优质供应资源，对乙方需求物资最大化实施线上采 购。其中对易派客平台已上线物资实施直接线上采购，对未上线物资优先委托丙方实施专家采购，再通过易派客平台线上采购。

2.易派客平台销售合作方面

2.1甲方同意将经过认证的乙方的核心产品和技术在平台展示，优先向社会采购 商推介，并安排专人负责与乙方销售业务的对接、协调和处理，全力满足乙方对销售、支付等业务流程和操作规范的服务需求。

2.2乙方同意将易派客平台作为其产品销售电商业务平台，销售其优势产品和技 术。乙方承诺服务于中国石化供应链上下游企业，在订单执行、生产制造、物流发运、现场服务等方面给予优先考虑，保证供应产品的安全稳定。

2.3丙方负责在依法合规的前提下推动工程建设项目及装备所需不锈无缝钢

管原 材料管坯优先使用乙方产品，并联合乙方在其优势产品上参与中国石化采购标准化、新品开发以及国产化攻关工作，促进提高乙方不锈管坯的市场地位和影响力。

2.4丙方发挥自身专业化优势，负责乙方发布商品种类、技术标准、下游客户及 价格的评估，保证乙方在易派客平台销售的产品充分体现质量和经济性综合优势。

3.储备与物流合作方面 三方同意利用自身的区域和资源优势，为合作方提供仓储配送方面的服务，并积极寻求合理利用合作方储备资源、仓储配送设施等物流资源的途径和办法，最大限度降低供应链库存成本，提高资源利用率，降低物流运作成本。

4.易派客平台供应链金融服务方面

4.1甲方对乙方开放易派客平台的供应链金融项目，促进合作金融机构给予乙方 优惠的融资方案。乙方同意向与甲方合作的第三方银行披露其基本数据、交易数据。

4.2甲方协助乙方建立其自身的供应链金融业务，并帮助乙方的原材料供应商， 提供以乙方为核心企业模式的融资贷款业务申请。

4.3 乙方配合甲方推进在线支付功能上线测试，并在易派客平台在线支付功能实 施推广后，全面采用在线支付开展平台交易。

5. 国际市场开拓方面

三方积极利用易派客平台作为国际贸易平台优势，共同开拓国际市场，做大国际贸易。甲丙两方协同配合积极推进乙方参与国际产能和装备制造合作，优先推荐乙方的产品参与中国石化“走出去”战略海外项目。乙方全力协助中国石化开拓相应产品市场，并承诺提供最优惠的价格、符合客户要求的产品、完善的技术服务以及完备的服务网络。

6. 诚信建设方面

乙方承诺积极响应和支持易派客平台建设涵盖信用评价、资源认证、动态考核、创新评价等内容的易派客关联方竞争力评价体系，共同践行“重服务、重质量、重产品、重口碑”的理念，营造公平公正、诚实信用的健康生态。

（三）其他事项

本协议有效期自签订之日起至 2020年12月31日。

三、对上市公司的影响

易派客平台是中国石化为在全球化竞争市场环境下最大限度地获得供应链竞争 优势，实现传统工业购销模式转型，助力国家供给侧结构性改革而打造的SC2B 创新 模式电商平台。中国石化是公司重要客户之一，公司与中国石化、易派客达成战略合 作伙伴关系后，将对公司产生积极影响。一是推进公司购销模式的创新，充分发挥“互联网+”在公司营销中重要作用，助推公司转型升级。二是将对公司在石油化工领域 的产品销售、技术创新等方面起到重要的推进作用，有利于公司产品在石油化工领域 提高市场覆盖率，扩大市场份额。三是有利于国际市场开拓，公司将积极参与中国石化“走出去”战略海外项目，拓展公司产品在国际装备制造领域的应用，提升公司品 牌形象。签署战略合作协议，可以充分发挥三方各自资源优势，深化三方合作，形成 资源互补、合作共赢的良好局面，从而提高企业的综合竞争力。

四、重大风险提示

本次签署的《战略合作框架协议》仅为协议双方根据合作意向，经友好协商达成的战略性、框架性约定，该协议所涉及的具体合作事宜需另行签订相关合作合同，尚存在不确定性。公司将按照《公司章程》及相关法律、法规、规范性文件的规定，履行相应的决策和审批程序并披露相关信息。敬请广大投资者注意投资风险。

特此公告。

江苏武进不锈股份有限公司董事会

二〇一六年十二月三十一日