

证券代码：002065

证券简称：东华软件

公告编号：2017-009

## 东华软件股份公司

### 关于投资者见面会召开情况的公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

东华软件股份公司（以下简称“公司”）投资者见面会于 2017 年 01 月 17 日在北京市海淀区紫金数码园 3 号楼 16 层会议室召开。公司董事长薛向东先生、董事会秘书杨健先生出席了本次见面会，与到会的投资者进行了互动交流和沟通，并就投资者现场提出的问题进行了解答。现将本次投资者见面会具体情况公告如下：

#### 一、 公司具体情况简要介绍

会议由董事会秘书杨健先生主持，董事长薛向东先生致辞，对公司目前经营状况和未来发展战略进行了阐述和规划。出席会议的投资者以提问的方式与公司上述参会人员进行交流。

#### 二、 本次见面会投资者提出的主要问题及公司回复情况

（一）问题：公司目前的经营状况如何？

回答：目前，公司整体经营继续保持良好的发展态势。成本控制上：一方面，公司有一套健全、完善的控制体系、管理流程，对采购环节进行严格把控，控制了不必要的费用支出；另一方面，公司与供应商常年保持合作关系，稳定的客户资源也在一定程度上增加了公司的竞争优势；除此之外，公司在人员管理上采用本地化管理模式，极大的减少了不必要的人力资源和成本的浪费。行业发展上：公司市场布局主要集中在医疗、金融、政府、电力电信、智慧城市等相关行业，整体发展较为稳定，医疗金融方面的业绩尤为突出。一方面，公司不断优化、完善医疗软件产品，为医疗行业的客户提供综合的信息系统解决方案，特别是 DRGs 医疗服务监测与分析系统，受到国家卫计委等有关部门高度重视，现已在全国多

家医院试点实施。另一方面，公司结合互联网金融的发展战略，积极布局华金在线，该平台主要以小额公司和小微企业为主，在平台上实现资源共享和资金流通，为中小金融机构提供第三方互联网金融业务平台服务，目前项目实施已逐步落地。公司将结合市场与客户的需求，在继续保持各行业稳步发展的同时，不断进行研究创新丰富产品线，拓宽公司业务领域，进而提高公司产品的市场占有率。

（二）问题：公司未来并购的发展方向？

回答：并购是企业做大做强的一种有效途径，公司长期以来坚持“内生式和外延式并举”的发展战略，在专注主营、不断创新基础上，收购与公司发展协同性较强的标的公司，充分借助资本市场，为公司的持续发展提供增长动力。公司前期的并购主要集中为两个方向：第一，坚持寻找国内能与公司产生协同效应的标的，并通过并购在细分市场中有行业优势的公司以实现外延式的发展目标；第二，坚定地走国际化道路，通过并购有一定规模的海外企业来实现公司整体技术、业务、管理的全面提升，使企业发展方向更加清晰。结合目前国内市场标的公司的实际情况及公司发展的现状，未来公司将继续重点关注海外市场的拓展，积极通过并购协同性较强、发展潜力较大的海外标的以实现公司的跨越式发展。

（三）问题：请问东华在国内智慧医疗的行业地位及未来发展规划？

回答：公司作为国内智慧医疗的龙头企业，在数字化医院整体解决方案、全流程电子病历等医疗 IT 领域，有着丰富的研发、交付的经验。公司推出的数字化医院解决方案 iMedical 为全国包括 300 多家三甲级医院在内的 500 多家医疗机构的核心业务提供软件系统支撑。此外，公司还具备国内领先的医疗数据采集、分析、利用和管理的强大技术实力。通过与 IBM 签署《软件许可和联合开发协议》，双方将强强联手建立联合团队，共同开展针对精准医学的医学数据分析与转化方面联合开发。随着与 IBM 合作推进，公司有望形成强大的数据分析能力，通过对数据的分析处理，又能为其医疗应用软件和移动医疗平台提供支持，真正实现线上线下的闭环，打造国内医疗健康领域一流的数字医疗整体解决方案供应商。未来公司期望能够通过与合作部门、医疗机构和学术团队合作，推动认知医疗在国内的发展。

（四）问题：国家近日在关于卫生体制改革中提出全面推进支付方式改革，

鼓励实行按疾病诊断分组（DRGs）方式。那么，公司目前 DRGs 业务有多大价值？在区域中的市场占有率如何？

回答：DRGs 是目前全球较为主流的医保支付方式，按病种付费在费用控制和服务质量上有了双重保障。公司于 2015 年推出 DRGs 医疗服务监测与分析系统，已在全国多家医院（涵盖市、地级医院）试点实施，市场占有率较高。随着按病种收费的逐步推广与落实，未来省级 DRGs 服务平台将成为医院必备的基础信息化平台。公司将以 DRGs 业务为纽带，结合目前运营的“北京市电子病历共享工程数据库平台”、“北京市慢性病管理平台”、“北京地区卫生统计平台”、“北京市综合卫生信息管理决策支持平台”等业务，逐步构建面向全国的健康管理云服务平台，最终形成移动互联网应用、商业保险、居民健康管理、远程医疗、个性化医疗相结合的新型商业模式，在助力推进我国医疗信息化的同时，把握先发优势，迅速抢占市场。

（五）问题：北京东华诚信工业设备中心（有限合伙）通过协议转让的方式将东华 5% 的股份转让给览海医疗产业投资股份有限公司（以下简称“览海投资”），双方对未来合作有什么规划？

回答：公司是医疗信息化领域的领头厂商，长期深耕医疗信息化平台开发与升级，目前在该领域的市场占有率已接近 20%，通过收购北京万兴新锐科技发展有限公司（现更名为北京东华万兴软件有限公司）公司更取得了 DRGs 技术能力。而览海投资有着丰富的医疗健康产业投资经验，业务板块覆盖高端康复医院、线上医院、医疗设备融资租赁等领域，同时作为上海人寿的股东，在保险领域有着区域龙头的地位。此次公司战略引入区域保险龙头企业，一方面，公司获得了充足的现金流，有利于公司加速海外战略的部署；另一方面，览海投资将全面引进公司在医疗领域的软件系统及相关设备，以帮助其经营的医院内从电子病历、临床数字化应用以及数据分析决策实现数字化医疗，双方进而实现了深层次的业务合作。通过双方利用资源互补的优势协同合作，将会极大的提升企业行业竞争力。双方将携手高端医疗产业链平台的建设及健康险产业的发展，力图进一步实现“三医联动”，助力打造医疗大健康服务闭环。

（六）问题：公司目前在其他领域发展如何？

回答：目前，公司作为金融信息化软件供应商在行业中占据优势地位，公司在信贷管理、营改增、大数据等方面与华夏银行、人民银行、光大银行等多家银行进行合作，在银行项目上继续保持行业优势。华金在线股份公司灵活运用东华软件强大的银行客户资源，实现资源互通，提供第三方互联网金融业务平台服务，从设立至今短期内取得良好的业绩。智慧城市近年与衢州、盘锦、呼和浩特、青岛、贵阳、舟山、三亚、西安、珠海等城市相继签订平安城市人脸识别、智慧园区、智慧医疗、公安侦查、智慧旅游等数十个项目，同时智慧教育综合服务平台项目也在实施中，完整的区域智慧教育解决方案将全面提升教育信息化水平。

公司感谢各位投资者在百忙之中参加本次投资者见面会，同时对长期以来关注、支持公司发展并积极提出建议的投资者表示衷心感谢。公司未来的发展也希望能得到广大投资者一如既往的关注和支持。公司将继续致力于业绩的提升，进一步做大做强企业，积极回报投资者。

**特此公告。**

**东华软件股份公司董事会**

**二零一七年一月十九日**