

证券代码：300327

证券简称：中颖电子

中颖电子股份有限公司投资者来访登记表

编号 2017-006

投资者来访类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 一对一沟通 <input type="checkbox"/> 其他 _____																														
来访单位名称及人员姓名	<table border="1"><thead><tr><th data-bbox="379 840 646 922">来访人员姓名</th><th data-bbox="646 840 1385 922">公司</th></tr></thead><tbody><tr><td>张立新</td><td>东吴证券</td></tr><tr><td>石磊</td><td>银河基金</td></tr><tr><td>杭澄</td><td>国联资管</td></tr><tr><td>侯卜魁</td><td>稷瑾资产</td></tr><tr><td>王永峰</td><td>集元资管</td></tr><tr><td>易景明</td><td>中银证券</td></tr><tr><td>单邦重</td><td>上善未来投资</td></tr><tr><td>赵珉</td><td>银河投资</td></tr><tr><td>宋敬祎</td><td>渤海证券</td></tr><tr><td>许骁骅</td><td>交银施罗德</td></tr><tr><td>卫志强</td><td>长城证券</td></tr><tr><td>徐耀星</td><td>长城证券</td></tr><tr><td>宗志鹏</td><td>长城证券</td></tr><tr><td>张臻</td><td>陆家嘴信托</td></tr></tbody></table>	来访人员姓名	公司	张立新	东吴证券	石磊	银河基金	杭澄	国联资管	侯卜魁	稷瑾资产	王永峰	集元资管	易景明	中银证券	单邦重	上善未来投资	赵珉	银河投资	宋敬祎	渤海证券	许骁骅	交银施罗德	卫志强	长城证券	徐耀星	长城证券	宗志鹏	长城证券	张臻	陆家嘴信托
来访人员姓名	公司																														
张立新	东吴证券																														
石磊	银河基金																														
杭澄	国联资管																														
侯卜魁	稷瑾资产																														
王永峰	集元资管																														
易景明	中银证券																														
单邦重	上善未来投资																														
赵珉	银河投资																														
宋敬祎	渤海证券																														
许骁骅	交银施罗德																														
卫志强	长城证券																														
徐耀星	长城证券																														
宗志鹏	长城证券																														
张臻	陆家嘴信托																														

		俞天甲	华泰证券资管	
		吕翔	磐厚资本	
		孙通	富敦投资	
		刘伟刚	东证融汇	
		谢锋	盛酬资产	
		王杭	光大证券资管	
时间	2017年2月27日			
地点	公司会议室			
上市公司接待人员	潘一德、徐洁敏			
投资者来访主要内容介绍	<p>首先由证券事务代表徐洁敏向来访机构调研人员介绍公司的情况、产品市场和公司未来发展的展望。然后由董事会秘书潘一德先生回答了机构调研人员的提问，具体内容见后：</p> <p>1、来宾问：介绍一下公司的经营情况？</p> <p>潘一德：公司产品是以家电类控制芯片为主，目前产品销售分布大致为：（1）公司家电、机电主控芯片的销售比重接近6成；（2）锂电池电源管理芯片的销售同比则超过翻倍增长，占比超过1成；（3）公司对于运用于智能电表的主控芯片持续投入研发，销售主要以外销电表为主，占公司营收近1成；键盘、鼠标主控芯片占比近1成；（4）其他为显示屏驱动芯片与其他产品。产品研发周期视不同的产品，短的9个月，长则需要2至3年。</p> <p>展望未来：（1）家电、机电领域的客户及产品应用有机会持续开拓，公司团队还在不断研发新产品；（2）锂电池管理芯片主要系产品的应用面得到了扩展，芯片除了可以应用在笔记本电脑、平板电脑及手机，还可以用在电动工具、电动自行车等，客户需求良好且市占份额呈现增长的趋势；（3）一线品牌厂家的锂电池管理芯片，2017年公司将主要推动客户进入试产阶段；（4）电表市场将持续开拓客户，近几年外销智能电表的市场规模增长较好。公司持续积极投入研发，争取将来有机会能切入国网市场。</p> <p>总体而言，公司产品应用面在增加，客户也在增加。整个需求环境较好。</p>			

2、 来宾问：公司在显示屏驱动芯片的情况？

潘一德：公司对外投资设立了子公司芯颖科技有限公司，公司控股 75%，所有显示屏驱动芯片的研发、销售及市场开拓，都由芯颖科技有限公司负责，芯颖科技现有人员约 80 人。公司以前有 TFT 显示驱动芯片的研发经验，在 AMOLED 显示驱动芯片研发投入已有多多年，已有高分辨率 AMOLED 显示屏驱动芯片的设计和量产经验，公司除了为和辉光电量产过 AMOLED 芯片外，还与国内多家玻璃屏厂有接洽，研发的芯片都是为客户量身定制，与客户做好充分的配合，提高玻璃厂的良率。

国内的 AMOLED 市场处于研发投入阶段，短期对公司营收的增长效益不是很明显，但是需要先期的布局，公司的目标客户主要是国内厂商，产品主要应用在上手机上，芯片研发一般需要 9 至 12 个月。目前产业的技术壁垒在于玻璃厂生产的良率。

公司看好 AMOLED 显示驱动芯片中国市场的发展潜力，为积极把握市场起步的商机，加速引入并整合外部研发团队资源。芯颖的管理层专注于 IC 产业研发均超过 20 年了，在研发、市场策划、营销及生产管理方面都有丰富的经验。

3、 来宾问：公司的家电产品情况？

潘一德：公司的家电控制芯片具有通用性，家电、机电领域的客户及产品应用持续有所开拓，占公司的销售比重接近六成，客户产品的需求畅旺，其中白色家电市场份额长期有机会持续增长。大家电应用产品主要有定频空调、冰箱、洗衣机的主控芯片，客户主要是国内一线品牌大厂。公司机电主控芯片还用于抽油烟机、电动自行车，现在的市场需求良好。公司变频空调的控制芯片一直有的，目前采用的是双内核，但是需要为客户提供方案，公司持续进行研发推广，2017 年主要推动客户进行产品及方案验证。

4、 来宾问：介绍一下公司锂电池客户的情况？

潘一德：公司锂电池客户在笔记本电脑领域的客户以南方二线厂商和小型笔记本客户为主，今年产品的应用面和客户都在增加，销售增量主要来自于电动自行车、平衡车、电动工具、无人机以及 PAD、高端手机的维修市场，销售情况都不错，占公司的销售比重今年会超过一成，对公司的盈利贡献增长较快。

公司锂电池管理芯片覆盖笔记本电脑电池、手机电池及动力锂电池等应用领域，单颗芯片可管理的电池串数可达 16 串。

一线品牌厂家的锂电池管理芯片 2017 年有机会进入试产阶段，实现小量生产，

增速快慢不一定，未来可望会是一个逐步增长的过程，进而逐渐实现进口替代。公司将持续积极开拓一线品牌的笔电、PAD 的市场机会。

新能源汽车锂电池管理芯片还在技术调研的准备阶段，变数尚多，有些高压制程需要与制程厂合作调试研发，目前尚未实质切入，公司的条件也还不成熟。

5、 来宾问：公司芯片的晶圆代工厂和封测厂主要是哪几家？

潘一德：公司的晶圆代工厂主要看芯片应用的需求而定，往来的主要有和舰，华虹宏力等。芯片封测主要在华润集团旗下的封测厂。

6、 来宾问：今年以来半导体硅晶圆市场供货吃紧，对公司会有影响吗？

潘一德：硅晶圆是上游供应商（晶圆代工厂）所采购的原材料，估计占晶圆厂的成本在 1 成到 2 成之间，如果硅晶圆涨价的效应传导到晶圆代工价格，表示晶圆厂的产能一般是满载或吃紧的，否则是不易传导的。如果晶圆厂的产能如果都满载，表示半导体的景气非常好，芯片容易出现缺货甚至涨价的现象。晶圆成本接近我们产品成本的一半，到目前为止我们没有观察到硅晶圆涨价对我们采购晶圆的价格产生太大的影响。

7、 来宾问：公司电表产品的情况？

潘一德：公司对于运用于电表主控芯片持续投入研发，销售主要以外销电表为主，近几年外销智能电表的市场规模增长较好。公司持续积极投入研发，争取将来有机会能切入国网市场。

8、 来宾问：能否介绍一下公司的家电智能化的情况？

潘一德：对于智能家居的发展我们还是长期看好的，智能家居的产业还在起步阶段，目前业界新制定的更多通讯协定，都对产业的发展有利。公司的物联网产品微控制器部分已有用 32 位内核及低功耗的蓝牙开发出的芯片，会用于消费类的物联网、可穿戴产品，考虑将从无线键盘或健康医疗等应用领域切入，目前属于研发推广阶段，继而优化产品竞争力后，再进入销售推广阶段。

9、 来宾问：公司产品线的优势在哪里？

潘一德：公司坚持自主研发核心技术，充分发挥贴近国内客户的优势，在技术创新、产品质量及性价比等方面赢得了市场综合竞争优势。

10、 来宾问：公司是否考虑利用外延式增长来发展？

徐洁敏：公司会积极考虑类似从事无线通讯、机电控制和电源有关的芯片设计

	<p>公司，或策略伙伴的外延式增长方式将公司做强做大，主要关注重要的核心技术与公司技术的相关性及互补性，及被购并公司研发团队将来的稳定性。主要也要有协同效应及发展前景。</p> <p>11、 来宾问：公司产品销售是否有淡季和旺季的区别？</p> <p>徐洁敏：公司产品组合在 2015 年以前的销售旺季主要是第三季，由于大家电主控芯片及锂电池管理芯片的销售占比提升，目前观察起来，淡、旺季的效应开始有点不明显。</p> <p>12、 来宾问：公司员工人数大约有多少，今年是否还会增加？</p> <p>徐洁敏：公司含子公司员工有三百多人，每年都会有一定比例的研发人员加入公司。</p>
附件清单	
日期	2017 年 2 月 27 日