

---

公司代码：600558

公司简称：大西洋



**四川大西洋焊接材料股份有限公司**

**2016 年年度报告摘要**



**二〇一七年三月二十二日**

## 一、重要提示

1.本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到上海证券交易所网站等中国证监会指定媒体上仔细阅读年度报告全文。

2.本公司董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员保证年度报告内容的真实、准确、完整，不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并承担个别和连带的法律责任。

3.公司全体董事出席董事会会议。

4.四川华信（集团）会计师事务所（特殊普通合伙）为本公司出具了标准无保留意见的审计报告。

5.经董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

董事会建议的利润分配预案是以总股本 897,604,831 股为基数，向全体股东每 10 股分配现金红利 0.2 元（含税），共计 1,795.21 万元，该利润分配预案尚须公司股东大会审议批准。

## 二、公司基本情况

### 1. 公司简介

公司股票简况			
股票种类	股票上市交易所	股票简称	股票代码
A 股	上海证券交易所	大西洋	600558

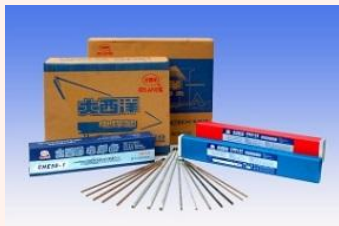
	董事会秘书	证券事务代表
姓名	唐 敏	刘泓蓓
联系地址	四川省自贡市大安区马冲口街2号	四川省自贡市大安区马冲口街2号
电 话	0813-5101327	0813-5101327
传 真	0813-5109042	0813-5109042
电子信箱	dxy600558@vip.163.com	dxy600558@vip.163.com

### 2. 报告期公司主要业务简介

#### 2.1 公司主营业务、主要产品及用途

报告期内，公司主营业务未发生变化，仍为焊条、焊丝、焊剂等焊接材料产品的研发、生产和销售。公司主要产品涵盖焊条、焊丝（包括实心焊丝和药芯焊丝）、焊剂三大系列 700 多个品种。报告期内，上述三大系列产品营业收入占公司营业总收入的 98.32%。

#### 公司主要产品及其用途：

主要产品	产品简介
 <p>焊 条</p>	<p>主要用于手工电弧焊，适用于碳钢、低合金钢、不锈钢、耐磨堆焊、铸铁、镍及镍合金、铜及铜合金等的焊接。</p>

 <p>实心焊丝</p>	<p>主要用于 TIG 焊、MIG 焊、MAG 焊等，适用于碳钢、低合金钢、不锈钢、镍及镍合金、铜及铜合金、铝及铝合金等的焊接。</p>
 <p>药芯焊丝</p>	<p>主要用于自动和半自动气体保护焊以及埋弧焊，适用于碳钢、低合金钢、耐热钢、不锈钢等焊接。</p>
 <p>焊 剂</p>	<p>主要配合焊丝使用，适用于碳钢、低合金钢、耐热钢、不锈钢、镍及镍合金等金属的焊接。</p>

公司主要产品应用范例：

<p>核电建设</p>	 <p>建设中的台山第三代EPR核电站</p>	 <p>建设中的三门第三代AP1000核电站...</p>
<p>航天军事</p>	 <p>神舟六号载人航天飞船</p>	 <p>装甲车</p>

<p>水利工程</p>	 <p>溪洛渡水电站首台转子顺利吊装</p>	 <p>三峡水利工程</p>
<p>石油化工</p>	 <p>四川的高压天然气储气球罐</p>	 <p>西气东输“涩宁兰”工程</p>
<p>重大装备</p>	 <p>压力堆蒸汽发生器</p>	 <p>柴油发电机组</p>
<p>船舶制造</p>	 <p>2.9万载重吨多用途散货轮</p>	 <p>15.9万载重吨原油轮</p>

<p>桥梁建设</p>	 <p>杭州湾大桥工程</p>	 <p>横跨珠江口的“虎门大桥”</p>
<p>铁道工程</p>	 <p>轨道交通工程</p>	 <p>铁路货车</p>

## 2.2 经营模式

### (1) 采购模式

公司采购活动根据公司《采购管理制度》、《存货管理制度》及《供应商管理制度》等内控管理制度进行。公司将采购物资分为重要物资和一般物资，对重要物资的供应商纳入合格供应方管理，与其签订年度框架协议及年度质量保证协议，年度内按需求签订分项采购合同；并建立了合格供应商年度评审制度，定期对供应商进行评审、筛选，与合格供应商建立长期稳定的合作关系。钢材的采购，依据年度采购计划和月度采购计划向合格供应商询价、比价，优先选择具有价格优势和质量优势的供应商进行采购；其他重要原辅材料的采购，公司依据采购计划面向合格供应方邀请招标，优先选择具有价格优势和质量优势的供应商；其他非重要的或通用性强的一般物资的采购，公司依据采购计划采取网上采购、招标采购等多种方式进行。

### (2) 生产模式

公司采取“以销定产”的生产模式，对于市场需求量大的常规品种焊接材料，公司

采用根据销售部门销售预测数据编制生产计划安排生产，并保持产品合理库存的方式；对于非常规产品，公司根据客户订单安排生产。

### (3) 销售模式

公司采用经销和直销相结合的销售模式，以经销商经销为主，直销为辅。对于大型企业或重点工程项目，公司营销人员会直接进行市场开拓，由公司与这类客户直接签订合同；鉴于焊材产品应用领域众多，销售面广，对其他用户公司则采用行业通行的经销商销售模式，该模式可以借助经销商的资源，使公司产品比较容易的进入到当地市场，迅速扩大产品的区域覆盖和市场占有率。对国际市场的开拓，公司主要通过电子商务平台、进出口展会、焊接专业展会等平台寻找境外用户。对专销“大西洋”产品的各区域市场的一级经销商，公司采取动态考核的办法。

## 2.3 行业情况说明

按照中国证监会最新颁布的《上市公司行业分类指引》(2012年修订)及《2016年3季度上市公司行业分类结果》，公司所处行业为金属制品业(C33)中的焊接材料行业。

### (1) 行业发展概述

目前，焊接材料行业发展较为成熟，市场化程度较高。近年来，受到中国经济增长速度放缓以及产业结构变化的影响，国内焊接材料市场需求萎缩，各焊接材料生产厂家从过去关注量的发展转变为如今更加关注品种的突破，焊接材料整体产量相应下滑。近10年来，随着产品结构的不断调整，焊接材料总产量整体增长速度放缓，呈现稳中趋降态势；同时，各类焊接材料占总产量的比例也发生显著变化，形成以焊条和气体保护实心焊丝为主体，药芯焊丝和埋弧焊材基本相当的格局。

2006年—2015年中国焊接材料产量(数据来源为21届北京·埃森焊接与切割展

览会展会综合技术报告。公司无法保证数据的准确性，敬请投资者注意风险)：

年 度	焊 条 (万吨)	气体保护实心焊丝 (万吨)	药芯焊丝 (万吨)	埋弧焊材 (万吨)		总产量 (万吨)
				焊丝	焊剂	
2006	175	80	12	17.6	22.4	307
2007	180	112	26	18.4	21.6	358
2008	185	116	34	17.6	22.4	375
2009	231	125	41	18.1	22.9	438
2010	220	128	51	20.3	25.7	445
2011	226	150	50	21.6	27.4	475
2012	220	160	42	22.9	29.1	474
2013	205	165	39	22.5	28.5	460
2014	195	160	40	22	28	445
2015	175	158	35	21	26	415

## (2) 行业经营特点

### 行业的周期性

焊接材料应用广泛，其需求与基础设施建设、能源交通、装备制造、石油石化、钢铁等行业密切相关，受国民经济景气程度的影响较大，行业景气度随宏观经济波动呈现周期性变动。

### 行业的区域性

焊接材料产品广泛应用于国民经济建设的各领域。由于低端产品的毛利率不高，若产地与目标市场距离过远会导致运费增加，因此低端产品销售有一定区域性。

### 行业的季节性

焊接材料行业受季节影响不大，无明显季节性特征。

## (3) 公司在行业中的地位

公司作为国内最早的专业化焊接材料生产企业之一，长期专注于焊接材料主业。经过六十多年的发展和积淀，公司产品涵盖焊条、焊丝和焊剂三大系列 700 多个品种，



为目前国内焊接材料行业规模较大、技术水平较高、配套能力较强和产品种类最全的焊接材料制造企业之一。“大西洋”牌焊接材料市场占有率始终保持在行业前三的位置。

公司拥有行业内唯一的国家级企业技术中心，公司在焊接材料的生产及应用上积累了较多的核心技术。近几年来，公司新掌握的具有自主知识产权、针对高端市场和战略性新兴产业的核心技术所涉及到的焊接材料包括核电用关键焊接材料、大型水电工程用焊接材料、海洋石油平台专用焊接材料、大型石化设备专用焊接材料、重大军事装备关键焊接材料、管线钢用焊接材料等多种特种焊接材料。

## 3. 公司主要会计数据和财务指标

## 3.1 近 3 年的主要会计数据和财务指标

单位：万元 币种：人民币

	2016年	2015年	本年比上年增减(%)	2014年	
				调整后	调整前
总资产	268,063.46	264,765.81	1.25	268,252.47	266,881.60
营业收入	168,209.09	169,197.68	-0.58	220,870.40	217,848.39
归属于上市公司股东的净利润	4,444.28	6,615.93	-32.82	5,971.77	5,929.47
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	3,586.49	3,091.92	16.00	4,534.69	4,528.34
归属于上市公司股东的净资产	185,081.36	183,007.66	1.13	178,827.12	178,410.50
经营活动产生的现金流量净额	5,293.94	14,363.59	-63.14	8,690.57	7,124.93
基本每股收益(元/股)	0.0495	0.0737	-32.84	0.1041	0.1851
稀释每股收益(元/股)	0.0495	0.0737	-32.84	0.1041	0.1851
加权平均净资产收益率(%)	2.41	3.64	减少1.23个百分点	3.71	3.71

## 3.2 报告期分季度的主要会计数据

单位：万元 币种：人民币

	第一季度 (1-3 月份)	第二季度 (4-6 月份)	第三季度 (7-9 月份)	第四季度 (10-12 月份)
营业收入	37178.41	43692.73	45841.83	41496.12
归属于上市公司股东的净利润	1188.80	1677.25	1006.44	571.78
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益后的净利润	1038.33	1395.42	998.00	154.73
经营活动产生的现金流量净额	814.85	3431.37	-1856.10	2903.81

## 4.股本及股东情况

## 4.1 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

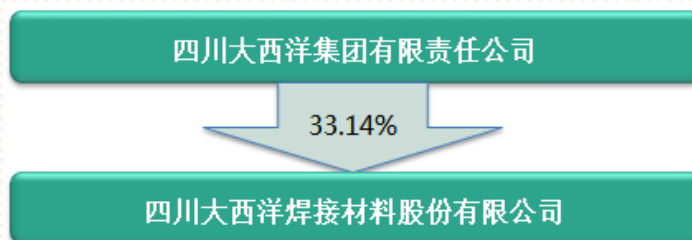
截止报告期末普通股股东总数（户）	64,941
年度报告披露日前上一月末的普通股股东总数（户）	58,886

**前 10 名股东持股情况**

股东名称（全称）	报告期内增减	期末持股数量	比例(%)	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况		股东性质
					股份状态	数量	
四川大西洋集团有限责任公司	100,151,466	297,454,399	33.14	68,880,258	质押	37,500,000	国有法人
黄刚	11,146,892	11,146,892	1.24	0	无		境内自然人
杨守华	9,003,825	9,003,825	1.00	0	无		境内自然人
海通证券股份有限公司 - 中融国证钢铁行业指数分级证券投资基金	4,980,889	4,980,889	0.55	0	无		未知
汤雪英	4,426,623	4,426,623	0.49	0	无		境内自然人
何美雄	4,377,231	4,377,231	0.49	0	无		境内自然人
何勇	4,320,750	4,320,750	0.48	0	无		境内自然人
姜子兰	1,112,800	3,338,400	0.37	0	无		境内自然人
金婷	3,000,000	3,000,000	0.33	0	无		境内自然人
徐功荣	2,990,000	2,990,000	0.33	0	无		境内自然人
上述股东关联关系或一致行动的说明	公司未知上述股东之间是否存在关联关系，也未知上述股东之间是否为一行动人。						

#### 4.2 公司与控股股东之间的产权及控制关系的方框图

√适用 □不适用

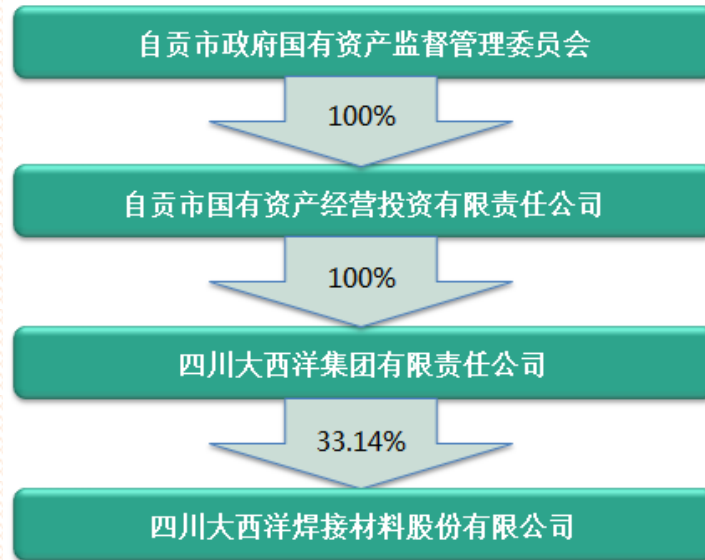


[备注]：2017年3月15日，四川大西洋集团有限责任公司（以下简称“大西洋集团”）与四川发展（控股）有限责任公司（以下简称“四川发展”）签署《关于四川大西洋焊接材料股份有限公司之国有股份无偿划转框架协议》，大西洋集团拟将其目前持有的本公司297,454,399股国有法人股股份中的270,526,255股股份（以下简称“标的股份”）无偿划转给四川发展或其指定的四川发展全资子公司。若上述国有股份无偿划转完成，大西洋集团将持有本公司26,928,144股股份，占本公司总股本的3.00%；四川发展或其全资子公司将持有本公司270,526,255股股份，占本公司总股本的30.1387%，公司控股股东将变更为四川发展或其全资子公司。

截至目前，划转双方仅就公司股份无偿划转事宜签署了框架协议，框架协议中未明确的相关事宜由划转双方在正式协议中进一步予以明确，最终划转双方能否就本次股份无偿划转签署正式协议以及划转方案是否调整存在不确定性。根据规定，本次股份无偿划转事项尚需划转双方分别履行内部决策批准程序后签署本次股份无偿划转事项的正式协议，尚需按规定程序取得自贡市政府国有资产监督管理委员会（以下简称“自贡市国资委”）、自贡市人民政府、四川省政府国有资产监督管理委员会（以下简称“四川省国资委”）、四川省人民政府、国务院国有资产监督管理委员会（以下简称“国务院国资委”）、中华人民共和国商务部（以下简称“商务部”）等有关部门批准、备案或同意（如涉及），尚需取得中国证券监督管理委员会（以下简称“中国证监会”）审批同意豁免划入方要约收购义务。本次股份无偿划转事项能否获得相关部门的批准、备案或同意以及本次股份无偿划转能否实施完成均存在不确定性。

4.3 公司与实际控制人之间的产权及控制关系的方框图

√适用 □不适用



[备注]：2017年3月15日，大西洋集团与四川发展签署《关于四川大西洋焊接材料股份有限公司之国有股份无偿划转框架协议》，大西洋集团拟将其目前持有的本公司297,454,399股国有法人股股份中的270,526,255股股份(以下简称“标的股份”)无偿划转给四川发展或其指定的四川发展全资子公司。若上述国有股份无偿划转完成，大西洋集团将持有本公司26,928,144股股份，占本公司总股本的3.00%；四川发展或其全资子公司将持有本公司270,526,255股股份，占本公司总股本的30.1387%，公司控股股东将变更为四川发展或其全资子公司，实际控制人将变更为四川省国资委。

截至目前，划转双方仅就公司股份无偿划转事宜签署了框架协议，框架协议中未明确的相关事宜由划转双方在正式协议中进一步予以明确，最终划转双方能否就本次股份无偿划转签署正式协议以及划转方案是否调整存在不确定性。根据规定，本次股份无偿划转事项尚需划转双方分别履行内部决策批准程序后签署本次股份无偿划转事项的正式协议，尚需按规定程序取得自贡市国资委、自贡市人民政府、四川省国资委、四川省人民政府、国务院国资委、商务部等有关部门批准、备案或同意(如涉及)，尚需取得中国证监会审批同意豁免划入方要约收购义务。本次股份无偿划转事项能否获得相关部门的批准、备案或同意以及本次股份无偿划转能否实施完成均存在不确定性。

### 三、经营情况讨论与分析

#### 1.经营情况讨论与分析

2016 年，在全球经济增长呈现减速趋势，我国经济进入新常态，国内深化经济结构调整的大背景下，焊接材料行业继续呈现市场需求不足，行业竞争持续加剧的态势。面对严峻的经济形势和激烈残酷的市场竞争，公司采取积极主动的防御性策略，加强市场的预见性和对市场变化的快速反应能力，加大国际国内市场开拓力度，强化物资采购管理，踩准采购节奏，有序推进项目建设，狠抓风险管控、技术创新、内部管理等各项工作，取得了较好的经营成效。与上年同期相比，报告期内公司的产量、销量、营业利润同比有所增长，但由于产品销售价格总体低于 2015 年的平均销售价格水平，加之销量增长的品种主要是毛利低的普通产品，营业收入比上年略低，由于理财收益和非经常性损益收益减少，利润总额有所下降。

2016 年公司主要经营指标同比情况：

主要经营指标	2016 年	2015 年	同比 (%)
总产量 (万吨)	37.05	36.04	2.80%
总销量 (万吨)	37.06	35.12	5.52%
营业收入 (万元)	168,209.09	169,197.68	-0.58%
营业利润 (万元)	6,237.01	6,074.05	2.68%
利润总额 (万元)	7,049.24	9,106.60	-22.59%
归属母公司的净利润 (万元)	4,444.28	6,615.93	-32.82%
归属母公司的扣除非经常性损益的净利润 (万元)	3,586.49	3,091.92	16.00%
主营业务毛利率 (%)	19.31	18.10	增加 1.21 个百分点

**报告期内主要开展了以下经营管理工作：**

(1) 坚持“市场第一”的原则，不断提高对市场变化的快速反应能力，稳定市场规模。一是针对今年钢材、其他大宗材料价格大幅波动的实际情况，采取更加灵活多变的的价格策略，精准施策，准确把握产品调价时机；并根据市场情况，适当缩小与竞争对手在传统市场的价格差距，提升公司产品的价格竞争力，确保了公司产品在传统市场销量的增长。二是加强市场渠道建设，进一步完善市场营销网络，对部分区域的经销渠道进行重整，发展了新的经销商，起到了在当地推广大西洋产品、提升销量的目的。三是狠抓重点工程、重点项目的销售和核电产品的推广工作。利用大西洋在重点工程、重点项目建设上的良好口碑，加强对路桥、水电、火电、石化等项目的走访跟踪，实现销量增长；继续加强核电产品的推广，紧密跟踪福清核电、防城港核电、阳江核电等项目，核电销量同比有所增长。四是充分发挥技术与营销的协同作用，根据市场需求引导技术研发，促进品种焊材的开发和销售。五是加强营销队伍建设，组织开展对公司营销人员和经销商营销人员的技术培训，不断提高公司营销人员和经销商营销人员的专业素养和对高端定制产品的营销能力。六是加大国际市场的开拓力度，在稳定维护好非洲、中东市场的同时，重点抓好南亚和东南亚传统市场的销售力度；针对不同的区域采取灵活的价格策略，对常规产品价格及时跟进，并以此带动特殊品种的销售，实现了出口销量及出口创汇的双增长。2016 年公司出口产品 23,864.53 吨，同比增长 24.56%，出口创汇 1,682.80 万美元，同比增长 2.66%。七是继续坚持以市场需求为导向，积极做好产销对接，合理均衡组织生产，提升生产保障能力，全力满足市场需要；同时加强质保体系建设，强化各工艺质量控制点的质量控制，产品质量进一步提高。

(2) 强化物资采购管理，踩准采购节奏，防控采购风险，降低采购成本。2016



年，国家加大供给侧结构改革去产能，石油、钢铁、有色金属等多种大宗商品价格出现大幅度震荡，给公司采购决策带来较大困难。在此情况下，公司密切关注市场信息，注意加强对市场信息的搜集和对市场价格变化走势的把握和研判，较好的踩准了采购节奏，有效控制了采购风险和成本。在采购方式上，进一步强化了招标采购和比价采购，建立了“必联网”采购平台；在采购范围上加强了技术与采购的协同，拓展了合格供应商范围，保障了公司物资供给，提升了公司对价格和资源的掌控能力，降低了采购成本。同时，加强对外部物资供应、内部物资需求和库存水平分析，提高原材料物资内部周转速度，缓解资金压力，降低运行成本风险和库存风险。

(3) 坚持技术创新对接市场，促进技术与市场的深度融合。2016 年，公司技术创新紧紧围绕客户需求和潜在市场两个方向，紧盯核电、军工、水工、石油化工等重大领域关键技术需求开展研发。一是积极推进与 728 院、苏州热工院等单位的合作，完成了 728 院核电项目 14 只产品的研制，并顺利通过国家能源局的验收，部分研究成果已应用于三门、海阳、陆丰等核电项目设备制造和现场安装工程中，替代了进口同类焊接材料；完成了苏州热工院核电项目 11 只产品的研制，并顺利通过技术验收。同时，在火电机组用耐热钢、管线钢、新一代桥梁用钢、大型石化、军工、水工等配套焊材的研发以及老产品的升级换代研究工作中均取得进展和阶段性成果。二是突出市场服务，坚持做好用户需求对接，与营销部门协同开拓市场，重点针对路桥、大型水电站、新一代火电机组和低温球罐等项目强化了售前服务与工程跟踪，并根据工程技术要求持续优化产品性能。三是加强与物资采购部门的互动，着力降低产品设计成本。通过加大低成本原材料的替代研究和原辅材料比选工作，拓宽了原辅材料采购渠道，进一步降低了配方成本和原材料采购难度，促进了多元化物料供货渠道的配置，提升了公司比价议价能力，降低了采购成本。四是科技管理水平持续提升，科技项目

与成果申报获新进展。和东北大学等单位合作申报成功“海洋工程用大线能量焊接厚板制备及配套焊材开发”项目，与四川油建、东锅等单位共同组建“四川省焊接工程技术研究中心”已获省科技厅批准，牵头的“大型 LNG 储罐用 9Ni 钢焊材关键技术研究及产业化”项目获四川省科技进步二等奖等；在专利申请方面，报告期内，公司新增授权发明专利 9 项。

(4) 改革创新，提升公司运行效率。2016 年，公司进一步推进效能优化改革工作的全面实施，公司本部在 2015 年效能优化减少 245 人的基础上，继续优化减少 102 人，在公司产销量均同比增长的情况下，实现了人均劳动生产率的进一步提升和公司运行效率的提升。同时，加强生产模式的创新，在本部和下属控股公司江苏大西洋成功实现模具业务外包的基础上，今年继续在下属控股公司推行模具业务外包工作，并积极探索其他生产业务板块运行模式的创新，引入专业设备维修厂家，在下属控股公司大西洋焊丝进行维修业务外包试点。通过运行模式的改革创新，盘活了公司存量资产，降低了运行成本。

(5) 加强资金管控，控制资金风险。一是加强资金风险控制，严格按照公司内控管理制度规定审批使用资金，保证了公司资金使用的有序、稳定。二是加强对应收账款的管理，强化对债权对账和账龄的分析，加大了应收账款的回收力度。三是及时做好经销协议的签订工作，清理完善抵押垫底手续，严格按公司规定回收货款，降低资金风险。

(6) 推进焊接产业园项目建设，实现制造升级。2016 年，公司全力推进“焊接产业园”项目建设，全力做好设计对接、项目招标、报批报建、现场施工及设备安装等工作。目前，一期项目已完成工程施工，主要设备已安装完毕，现处于多步工序调试阶段。同时，“焊接产业园”MES 项目作为公司生产管理实现自动化与信息化融合升

级转型的桥梁，已开展对接和沟通，为 MES 系统上线运行奠定了基础。通过“焊接产业园”项目建设，将实现公司工艺流程、生产设备的再造，实现从物料投产到成品入库的全生产过程集中监控，对物料消耗、设备监控、质量监测实现远程管控，逐步实现公司生产管控的自动化、远程化，实现生产组织形式的创新，提高生产效率，降低生产成本。

## 2.报告期内主要经营情况

2016 年，受国内经济下行压力继续增大，焊接材料行业市场需求持续萎缩、竞争更加激烈残酷等多重因素影响，公司产品销售价格、主营业务收入、利润总额同比有所下降，产量、销量、主营业务利润同比有所上升。报告期内，完成产量 37.05 万吨，完成年度计划的 97.41%，同比增长 2.80%；完成销量 37.06 万吨，完成年度计划的 96.93%，同比增长 5.52%，产销量未达到计划目标进度的主要原因是市场需求萎缩、竞争加剧；完成主营业务收入 167,531.57 万元，完成年度计划的 91.85%，与 2015 年基本持平，主营业务收入未达到计划目标进度的主要原因是产品销售量不及预期和销售价格总体低于 2015 年平均价格水平；完成利润总额 7049.24 万元，完成年度计划的 78.32%，同比下降 22.59%，利润总额下降的主要原因是理财收益和非经常性损益收益减少。

四川大西洋焊接材料股份有限公司

法定代表人：李欣雨

2017 年 3 月 22 日