

证券代码：837818 证券简称：中锐重科 主办券商：财通证券

## 浙江中锐重工科技股份有限公司 2016 年年度报告摘要

### 一、重要提示

1.1 本年度报告摘要来自年度报告全文，投资者欲了解详细内容，应当仔细阅读同时刊载于全国股份转让系统公司指定信息披露平台（www. neeq. com. cn 或 www. neeq. cc）的年度报告全文。

1.2 本公司全体董事、监事、高级管理人员保证本报告内容的真实性、准确性和完整性。

1.3 全体董事均已出席董事会，无缺席者。

1.4 中汇会计师事务所（特殊普通合伙）对本年度公司财务报告进行了审计，出具了标准无保留意见的审计报告。

1.5 公司联系方式：

董事会秘书（信息披露事务负责人）：陈仕荣

电话：0574-86198868

电子信箱：632978346@qq. com

办公地址：浙江省宁波市北仑区春晓洋沙山西九路 9 号。

### 二、主要财务数据和股东变化

#### 2.1 主要财务数据

单位：元

	2016 年	2015 年	增减比例
总资产	87,570,021.15	85,789,350.58	2.08%
归属挂牌公司股东的净资产	33,771,517.12	33,087,351.24	2.07%
营业收入	32,358,881.22	57,765,504.48	-43.98%
归属挂牌公司股东的净利润	684,165.88	8,071,572.02	-91.52%
归属挂牌公司股东的扣除非经常性损益后的净利润	-815,297.05	7,551,730.11	-114.48%
经营活动产生的现金流量净额	9,558,553.11	18,438,912.91	-48.16%
加权平均净资产收益率	2.05%	29.30%	-
基本每股收益（元/股）	0.02	0.30	-93.33%
稀释每股收益（元/股）	0.02	0.30	-
归属于挂牌公司股东的每股净资产（元/股）	1.21	1.18	2.54%

## 2.2 股本结构表

股份性质		期初		本期变动	期末	
		数量（股）	比例%		数量（股）	比例%
无限售条件股份	1、控股股东、实际控制人	-	-	-	-	
	2、董事、监事及高级管理人员	-	-	-	-	
	3、核心员工	-	-	-	-	
	4、无限售股份总数	-	-	-	-	
有限售条件股份	1、控股股东、实际控制人	21,000,000.00	75.00%	-	21,000,000.00	75.00%
	2、董事、监事及高级管理人员	-	-	-	-	-
	3、核心员工	-	-	-	-	-
	4、有限售股份总数	28,000,000.00	100.00%	-	28,000,000.00	100.00%
总股本		28,000,000.00	100.00%	-	28,000,000.00	100.00%
普通股股东人数		2				

注：“核心员工”按《非上市公众公司监督管理办法》的有关规定界定；“董事、监事及高级管理人员”包括挂牌公司的董事、监事和高级管理人员（身份同时为控股股东及实际控制人的除外）。

## 2.3 前 10 名股东持股情况表

序号	股东名称	股东性质	期初持股数 (万股)	持股变动 (万股)	期末持股 数 (万股)	期末持股 比例%	期末持有 限售股份 数量 (万股)	期末持 有无限 售股份 数量 (万 股)
1	宁波易通建设有限公司	法人股	2,100	-	2,100	75.00%	2,100	-
2	宁波弗洛华投资管理合伙企业(有限合伙)	法人股	700	-	700	25.00%	700	-
合计			2,800	-	2,800	100.00%	2,800	-

前十名股东间相互关系说明：

宁波易通建设有限公司和宁波弗洛华投资管理合伙企业(有限合伙)为同一控制人下的企业,同一控制人为王慧荣。

### 三、管理层讨论与分析

#### 3.1 公司 2016 年度总体经营情况

2016年,国内大型基础设施建设建筑市场暂时进入一个调整期,导致我公司主打产品大口径全液压钻机市场需求本年度大幅下降,但是公司全液压钻机市场经过几年来的快速发展,国内市场占有率已经达到一定的水平,知名度与美誉度都在稳步提升,虽然2016年销售业绩有所下滑,但是面对急剧变化的外部环境和市场变化,公司积极采取应对措施,加大新产品的研发力度,完善公司产品线,增强抵御市场波动的能力;完善销售团队建设,积极开拓海外市场特别是东南亚、非洲市场;2017年随着大型基础设施建设的大面积重新启动,以及公司新产品的研发成功,公司业绩有望改善。

报告期内,公司因全液压钻机市场需求下降,新产品导入市场需要一定周期,导致销售订单减少,经营业绩较差。2016年度,公司

实现营业收入 3,236 万元，同比下降了 43.98%；实现净利润 68 万元，同比下降了 91.52%。截至 2016 年 12 月 31 日，公司总资产为 8,757 万元，同比增长 2.08%；净资产为 3,377 万元，同比增长 2.07%，公司加权平均净资产收益率 2.05%，基本每股收益为 0.02 元。2016 年度公司主要工作和业绩：

#### 1、完善技术研发团队、加大新产品的开发力度

2016 年对技术部和研发部的职能进行了重新定位，技术部主要负责全液压钻机的技术升级、生产和售后技术支持、零星产品的制图；研发部主要负责新产品的引进和开发；晋升于凯为研发部经理。

2016 年随着新开发的产品的陆续推出，逐步丰富了公司的产品线，改变了过去产品结构单一。2016 年研发出了 ZJD2000/70 型履带钻机、ZJD3000/350 型全液压桩顶钻机、ZR-500 泥浆处理系统等新产品。尤其是 ZJD2000/70 型履带式钻机的成功研发，为产品降本增效，形成模块化、批量化生产打下坚实基础。

#### 2、加强销售团队建设，加强产品宣传力度，开拓海外市场，提升售后服务质量

2016 年制定了新的销售激励制度，对业务员进行了销售区域划分，组织了业务员外部营销技能培训；2016 年公司产品有序进入海外市场，销售了印度尼西亚一台 ZJD2800 钻机、孟加拉一台 ZJD3500 钻机；2016 年当选为“国际大口径工程井（桩）协会”第六届理事会理事长单位，并于 10 月在福建平潭成功组织召开“第十一届全国大口径工和井（桩）平潭海峡峰会”，2016 年 11 月参展上海举办的“第八

届中国国际工程机械博览会”，提升了公司在行业内的知名度和影响力；成立了售后服务组，任命赵世华为售后服务组组长，更好地提高售后服务质量，提高客户满意度。

### 3、提升管理水平，降低运营成本

公司根据“能者上、庸者下”的用人原则调整了部分管理岗位；加强费用和成本的预算执行力度；加强了绩效考核体系建设，如采购成本下降考核、生产制造成本下降考核、生产计划完成率考核、产品研发进度考核等指标。增强了公司战略和战术的执行力度和管理层的责任感。

## 3.2 公司 2017 年度经营计划

### 1、产品定位

立足于桩工机械细分市场，新产品战略定位准确，以与桩工机械相关联的产品为主攻方向，包括主攻铁路市场 RCZ 样机开发、ZJD2000/70 系列第二代、第三代履带式反循环钻机开发、快速入岩钻头、ZJD7000/1000 全液压风电钻机开发、泥浆净化系统等内容；以优质的产品和完善的服务为先导，以提供系统的施工工法整体解决方案为后盾，引领大口径行业发展；继续保持和增强全液压钻机领域的独有技术优势，实现产品国内市场占有率超 70%；重点开拓海外业务特别是东南亚、非洲市场，海外市场销售占比达到企业年销售收入的 30%以上。

### 2、以新产品为新的增长引擎

为保证公司发展的稳定性、持续性，迫切需要开发或引进新产品。

新产品战略定位须具备以下条件：顺应时代发展趋势、潮流，选对风口；新产品具有较强技术性与先进性，独创的施工工法，有较高技术壁垒的专用产品，避免选择一进入就形成恶性竞争的产品；新产品具有一定市场容量，能形成相对的规模化生产，毛利率须达到 30%以上；新产品核心是技术和服务。

2017 年，面对新的任务、新的挑战，公司全员人员需团结合作、同心同德、勤勉尽责、凝聚力量，做好各项工作，回报股东的期望。

#### 四、涉及财务报告的相关事项

4.1 与上年度财务报告相比，公司会计政策、会计估计和核算方法未发生变化。

4.2 公司本年度内未发生重大会计差错需更正或追溯重述的情况。

4.3 与上年度财务报告相比，公司财务报表合并范围未发生变化。

4.4 中汇会计师事务所（特殊普通合伙）为本公司出具了标准无保留意见的审计报告。

浙江中锐重工科技股份有限公司

董事会

2017 年 4 月 10 日