

上海够快网络科技有限公司

2016 年年度报告摘要

一、2016 年度报告摘要

（一）本年度报告摘要来自年度报告全文，投资者欲了解详细内容，应当仔细阅读同时刊载于全国股份转让系统公司指定信息披露平台（www.neeq.com.cn 或 www.neeq.cc）的年度报告全文。

（二）本公司董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员保证本报告所载资料不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

（三）本公司第一届董事会第十一次会议、第一届监事会第六次会议审议通过了公司年度报告，公司全体董事、监事均出席会议并表决。没有董事、监事、高级管理人员对年度报告内容的真实性、准确性、完整性无法保证或存在异议。

（四）大信会计师事务所（特殊普通合伙）为本公司出具了标准无保留意见的审计报告。

（五）公司联系方式

董事会秘书（信息披露事务负责人）：刘皓洁

电话：021-50493660

邮箱：lhj@gokuai.cn

联系地址：上海市浦东新区郭守敬路 498 号 12 号楼 402 室

邮政编码：201203

二、主要财务数据和股东变化

（一）主要财务数据

	本期期末	上年期末	增减比例
资产总计（元）	9,337,676.24	7,210,336.03	29.50%
归属于挂牌公司股东的净资产（元）	5,630,433.56	3,129,511.78	79.91%
营业收入（元）	4,960,641.73	2,020,129.14	145.56%
归属于挂牌公司股东的净利润（元）	-10,499,078.22	-9,075,785.30	-15.68%
归属于挂牌公司股东的扣除非经常性损益后的净利润（元）	-11,353,600.29	-9,875,445.48	-14.97%
经营活动产生的现金流量净额（元）	-10,760,052.94	-6,669,605.33	-
加权平均净资产收益率	-126.89%	-118.37%	-
基本每股收益（元/股）	-1.68	-1.51	-11.26%
归属于挂牌公司股东的每股净资产	0.86	0.52	65.38%

（二）股本结构表

股份性质	期初		本期变动	期末	
	数量	比例		数量	比例
无限售条件股份	无限售股份总数		5,276,155	5,276,155	80.92%
	其中：控股股东、实际控制人				
	董事、监事、高管		260,010	260,010	3.99%
	核心员工				
有限售条件股份	有限售股份总数		4,756,155	1,243,845	19.08%
	其中：控股股东、实际控制人				
	董事、监事、高管		780,030	780,030	11.96%
	核心员工				
普通股总股本		6,000,000	520,000	6,520,000	-
普通股股东人数			8		

（三）前十名股东持股情况表

单位：股

序号	股东名称	期初持股数	持股变动	期末持股数	期末持股比例	期末持有无限售股份数量	期末持有无限售股份数量
----	------	-------	------	-------	--------	-------------	-------------

1	全时云商务服务股份有限公司	0	1,300,000	1,300,000	19.94%		1,300,000
2	天津红杉聚业投资合伙企业(有限合伙)	1,415,760	141,000	1,274,760	19.55%		1,274,760
3	戈壁盈智(上海)创业投资合伙企业(有限合伙)	1,565,760	560,000	1,005,760	15.43%		1,005,760
4	上海普晴网络科技有限公司(有限合伙)	0	901,020	901,020	13.82%		901,020
5	蒋烁森	840,000	306,000	534,000	8.19%		534,000
6	陈翊	520,020		520,020	7.98%	390,015	130,005
7	吕亮亮	520,020		520,020	7.98%	390,015	130,005
8	虞加林	618,420	154,000	414,420	7.12%	463,815	605
9	戈壁创赢(上海)创业投资管理有限公司	520,020	520,020	0	0.00%	0	
	合计	6,000,000	520,000	6,520,000	100.00%	1,243,845	5,276,155

(四) 公司无控股股东、实际控制人

三、管理层讨论与分析

(一) 报告期内经营情况回顾

1、财务状况

报告期内，公司实现营业收入 4,960,641.73 元，较上年度同期营业收入增长 145.56%，市场保持平稳增长态势。公司管理层根据年初制定的年度经营计划，不断提高综合服务能力。一方面坚持以市场需求为导向，继续专注于主营业务的稳健发展；另一方面积极开展行业拓展和市场布局。此外，够快科技通过各项管理制度和内部控制管理体系的完善，科学有效的管理方法，有效提升了公司的运行管理水平。

2、业务开展情况

公司管理层根据年初制定的年度经营计划，不断提高综合服务能力。一方面坚持以市场需求为导向，继续专注于主营业务的稳健发展；

另一方面积极展开行业拓展和市场布局。

（二）竞争优势分析

1、良好的客户基础，公司自 2012 年成立至今，已经拥有数十万的团队用户与数千家企业客户，包括诸多在业内非常知名的企业与机构，如：新东方、中石油、宜信、爱茉莉、雀巢、华谊兄弟、上海外国语大学、上海电视台等。

2、产品质量优势，公司产品通过了质量管理体系认证（GB/T19001-2008/ISO9001:2008）。

3、产品功能优势，公司目前产品成熟，并且公司结合自身情况不断改进，使产品在同行业产品的基础上更加的安全、便捷。功能上除了已经非常成熟的在线存储外，还具有强大和简单易用的文档在线编辑预览、协同办公、部门或虚拟团队间的文件共享、自动同步、历史版本管理、企业员工权限设置等等。

4、行业优势，目前公司提供的软件服务覆盖了全国范围的客户，涉及到了金融、教育、设计、制造及文化传媒等数十个行业领域。公司是所在行业领域内首家登陆新三板的企业。

5、公司拥有一支高素质的产品研发和技术服务团队，在私有云、公有云和混合云应用均有丰富的开发经验和技術积累，近几年，公司在一系列关键技术上取得突破并在推广应用过程中积累了丰富的经验。目前公司已拥有专利 3 项、软件著作权 1 项，并取得 1 项新技术新产品证书，被评为年度优秀创新产品、中国最具潜力的企业。

6、够快云库在业内首创的“索引同步”、“混合云”技术，为企业

用户提供了超流畅的使用体验。既保证了企业对核心文件的存储需求，又提供了文件协作共享与传输交流的便利。在完美整合企业现有资源的基础上，实现企业的移动互联网布控，支持 iOS、Android 主流移动平台，随时随地查阅文件，即时与同事、伙伴基于工作文件进行交流。特别适合企业员工的操作习惯。

7、公司是一支以技术开发与创新为主的团队，在产品设计与功能开发上有较明显的优势，但缺少强大的地面销售团队，缺少广泛的销售渠道与行业客户关系，在产品销售上存在短板。公司的主要投入是在产品研发，在市场上投入较少，品牌影响力还有待加强。市场对 SAAS 服务的接受度还处在萌芽阶段，很多企业在传统意识的影响下仍愿意使用私有云部署的方式，而私有云的模式将极大地牵扯开发人员精力，会影响到公司产品开发与迭代更新的速度。

（三）经营计划或目标

公司主要从事企业级的 SAAS 服务，即够快云库的研发与服务提供，致力于为企业提供最安全可靠、体验最流畅、管理最高效的云文件服务。

1. 加强产品与服务的微创新，不断进行产品迭代，继续确保产品在国内的领先地位；
2. 加强与战略伙伴之间的合作，推动强强联合，更好地服务行业客户；
3. 加强品牌建设，使够快云库成为企业在移动办公中的文件保障；
4. 加强销售团队建设，对已设立销售网点的业务集中地区，大力

开拓相关行业领域的潜力客户；

目标：2017 年的销售收入相比 2016 年实现翻一番。

四、涉及财务报告的相关事项

（一）与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生未变化。

（二）报告期内未发生重大会计差错更正需追溯重述的情况

（三）与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化。本年度纳入合并范围的子公司包括 2 家，与上年相比，增加 1 家，为 2016 年新设立的宁波网格信息科技有限公司。

（四）大信会计师事务所(特殊普通合伙)对本公司本年度财务报告进行了审计，并且出具了标准无保留意见的审计报告。

上海够快网络科技股份有限公司

2017 年 4 月 25 日

