

证券代码： 002350

证券简称：北京科锐

北京科锐配电自动化股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2017-004

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	上海启览资产管理有限公司 孔丹军、吴伟军 上海证券通投资资讯科技有限公司 杨宇翔 王彪
时间	2017年5月17日 16:30-17:30
地点	北京市海淀区西北旺东路10号东区4号楼
上市公司接待人员姓名	董事、董事会秘书郭文亮先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、郭文亮介绍公司发展情况，业务情况以及年报季报内容。</p> <p>二、问答环节</p> <p>1、公司毛利率水平去年同比稍微回升，但是利润增幅较大，显示了公司较大的弹性，对于以后的毛利率水平怎么看？</p> <p>答：去年通过各种措施，使得毛利率水平得到回升，随着西安地铁电缆等问题的出现，现在的招投标价格预计会比较稳定，因此预计后续的毛利在成本没有发生大幅改变的前提下会保持稳定。</p> <p>2、公司传统电力设备一直都做得比较好，预计未来怎么样的发展，对于公司这方面的增速如何考虑？</p>

答：近些年电力设备的投资都比较稳定，也有一定的增长，近几年公司这块的增速也在一个较好的增长幅度，去年同比增长22%，我们预计今年依然保持着同前几年类似的增长速度，而且一季度的订单情况都比较不错，但是单纯电力设备的增长总是会有天花板和瓶颈的，因此企业未来的发展主要在下面两方面突围，以保证电力设备的较好增长，一是非两网市场的开拓，我们今年用户工程预计能超过4个亿，而去年只有两个多亿，明年还将继续增加，二是需要开始重视海外的市场，这方面市场也是非常大的。

3、我们关注到公司在雄安的发展，这方面在雄安包含了哪些发展机会呢？

答：国家战略层面提出了规划建设雄安新区的七个重点任务，其中包括提供优质公共服务、建设绿色智慧城市、打造绿色交通体系等；国家电网对于雄安新区电网建设规划提出了“绿色低碳、智慧高效、友好便捷、坚强可靠”十六字方针，高标准高质量打造国际一流绿色智能电网。可以预见的是，新区建设将给电网设备制造、电力安装建设、设计咨询和能源服务等带来大量业务需求。北京科锐以自身业务的优势有效的对接上述多方面需求。

在配电设备制造和电力施工工程领域，将充分发挥其在国家电网配电设备龙头供应商的领先地位，结合从电力设计到工程施工的全方位资质，积极参与雄安新区的智能电网建设。在配电网自动化方面，提供完善的软硬件产品与技术方案，为新区电网高效智能运行保驾护航。

在新能源建设领域，北京科锐能够提供从规划设计、安装施工、能源管控等提供全方位综合解决方案，为雄安新区打造绿色能源城市积极贡献力量。

在绿色交通领域，北京科锐研发的现代有轨电车超级电容快速充电装置、新能源汽车充电桩、智慧路灯等产品，为绿色新城的规划建设提供了有力的应用支撑。

在智慧能源服务领域，北京科锐将对新区内的综合体、医院、

学校、企业等电力用户提供智慧用能服务，提供配电室智能运维、微网能量管控、能耗监测和节能增效、电能质量治理、需求侧响应和综合购电决策服务等多种措施，帮助用户降低用电成本，极大提高用电服务水平。

4、公司最近也公布了配股方案，所融资金是否会用于以后在雄安的业务拓展？

答：配股方案中，有 2.4 亿元是用于郑州空港智能配电设备制造项目，刚刚我说过，我们的电力设备其实一直保持了较好增长，产能遇到瓶颈，而北京这边的生产成本较高，因此要转移一部分产能至郑州。另外约 4 亿元用于补充流动资金，主要是为以后的业务拓展积蓄资金，包括但不限于可能加大在雄安的业务拓展。

5、公司为何选择配股做再融资，而不是选择定增呢？

答：实际上我们原本重点考虑做定增，大股东会以较大比例来参与，也彰显大股东对于公司发展的信心。但是我们包括我们的投行人员了解到目前证监会的政策，实际上对于定增再融资是比较收紧的，对于配股和可转债是比较鼓励的，作为企业当然要综合考虑，以最快的效率来完成再融资过程，从而更快的为上市公司创造效益，我相信最终的结果对于上市公司而言是积极的。

6、公司今年年初完成了股权激励计划，大部分骨干都参与了，是不是说明了公司未来发展的信心？

答：公司上下均充满信心，把公司业务做好做大。

7、公司前两天与河北科博锐程电力工程有限公司签订了战略合作协议，请问这家公司的业务主要在哪些区域？主要客户有哪些？

答：河北科博锐程电力工程有限公司的业务主要在京津冀地区，主要客户有荣盛地产、华夏幸福等。

附件清单 (如有)	
日期	2017年5月17日