

杭州杭氧股份有限公司

关于投资者接待日活动情况的公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

根据中国证券监督管理委员会浙江监管局下发的《浙江辖区上市公司投资者接待日工作指引》的要求，为进一步提升杭州杭氧股份有限公司（以下简称“公司”）的治理水平，加强投资者关系管理，增进公司与广大投资者的沟通与交流，公司于2017年8月17日在巨潮资讯网（<http://www.cninfo.com.cn>）上披露了《关于举办投资者接待日活动的公告》（公告编号：2017-054）。

公司本次投资者接待日活动于2017年8月23日（星期三）上午9:00至11:00在浙江省杭州市下城区中山北路592号弘元大厦206会议室举办。参加公司本次活动的有30家机构和个人投资者。公司副总经理徐建军、总会计师葛前进、董事会秘书汪加林等出席了本次活动。

参加活动的投资者以现场提问形式，就所关心的问题与公司进行了交流和沟通。具体内容请详见附后的《杭州杭氧股份有限公司投资者接待日活动纪要》。

特此公告。

杭州杭氧股份有限公司董事会

2017年8月24日

杭州杭氧股份有限公司 投资者接待日活动纪要

活动时间：2017年8月23日上午 9:00-11:00

活动地点：浙江省杭州市下城区中山北路592号弘元大厦206会议室

参加人员：个人投资者和东吴证券、招商证券、国金证券、方正证券、中银国际证券、华创证券、财通证券、东北证券、兴业证券、平安证券、农银汇理、海富通基金、诺安基金、尚雅投资、幸福人寿保险股份有限公司、宝盈基金、上海锦泰投资管理有限公司、前海开源基金、中铁宝盈资产管理有限公司、上海博观投资管理有限公司、信泰人寿保险股份有限公司、太平资产管理有限公司等30家机构投资者。

杭氧股份：公司副总经理徐建军、总会计师葛前进、董事会秘书汪加林

本次投资者接待日活动由公司董事会秘书汪加林先生主持。董事会秘书汪加林先生对参加本次投资者接待日活动的各位投资者表示欢迎与感谢，随后，参加活动的投资者就所关心的问题与公司进行了交流和沟通，主要内容如下：

1、工业气体的液体产品上涨是否可持续？

答：目前来看国家经济总体是稳中上涨，国家对各产业的环保要求也在不断提高，这些都将增加市场对工业气（液）体产品的需求。目前液体产品的价格处在比较理性的价位区间，未来价格可能会趋于稳定，但也存在上涨的可能性，液态工业气体的价格由市场供需关系来决定。

2、公司生产的气体品种都有哪些？

答：公司目前生产的气体品种以氧、氮、氩、二氧化碳为主，还有稀有气体的生产，比如氪氙气体的精制以及氖氮气体的粗制，公司会不断加强高附加值气体品种的研发。

3、管道气体的价格是一年一签，还是签订了中长期合同？

答：一般情况下，公司会与客户签订 15 年以上的供气合同并在合同中约定气体价格和价格调整的计算方法。当影响气体生产成本的要素（如电费、人工成本）发生变化时，气体的价格会按照合同的约定进行相应调整。

4、公司是否考虑到国外进行投资？

答：公司目前还没有在国外投资的项目，但是公司希望气体产业能够进入国际市场。当国际市场上的条件、环境、机会成熟时，公司会择机进入国际市场。

5、管道气体今年会有所增长吗？利润情况怎么样？

答：管道气体首先是以服务为主，其利润相对比较稳定，今年以来下游行业产能利用率较高，管道气用量会增加，但每一套空分设备的最大设计产能是有上限的。随着公司在建项目的投产，管道气收入也会增长。公司将通过节能降耗举措、销售液体等方式来扩大盈利的空间。

6、管道气体的价格大约多长时间调整一次，会随行就市吗？

答：管道气体的价格一般根据调价公式一年调整一次，管道供气的盈利水平是相对稳定的。

7、杭氧与国内其他气体服务商的优劣势比较？

答：公司上市后，为公司气体产业的发展提供了很好的平台，发展气体产业既符合国家产业升级的要求，也是企业发展的方向。此外，公司还是空分设备制造企业，拥有空分技术研发能力，这是我们最大的优势。公司的设备制造和工业气体两大产业相辅相成、互相促进、共同发展，公司对气体业务的发展充满信心！

8、公司的两个产业未来的发展目标？

答：气体业务具有市场空间大、收入稳定的特点，有利于公司长期稳定的发展。设备业务与国家的经济形势、产业政策密切相关。总体而言，气体产业包括存量市场和增量市场，拥有更广阔的空间。公司会继续保持在设备领域的技术和市场优势，并继续

增大气体产业在总业务中的比重。

9、钢铁产业调整对公司的影响？

答：钢铁在调整结构，环保不达标的企业将面临关、停、并。同时也为公司的气体发展带来了机遇。目前公司在相关行业的服务对象没有受到影响。

10、空分设备的使用年限？

答：空分设备的寿命分使用寿命和经济寿命，空分设备使用年限比较长，目前市场上也有运行了 20 年以上的空分设备。但随着使用年限的增加，空分设备技术会落后、运行效率会下降，因此，从运行效益的角度来分析，用户会根据设备运行的经济性来选择继续使用、进行技术改造或更新。

11、气体业务相对比较稳定应该怎样理解？

答：稳定是指气体业务的营业收入相对稳定，但成本还是会发生变化的，比如折旧、财务费用等。目前的财务报表只能反映当前的盈利水平，并不能反映公司整个投资周期的盈利水平。

12、设备的技术进步体现在哪里？

答：技术的进步包括产品质量的提高，气体纯度的提升，能耗的下降，开发高附加值的气体产品以及为用户提供气体应用的解决方案。

13、液体产品的经济运输半径是多少？

答：液体产品的经济运输半径不能一概而论，它是由产品生产及运输成本与目标市场地区的液体产品价格共同决定的，生产及运输成本越低、目标市场液体产品价格越高，则经济运输半径就会越大。按照国外经验，一般认为在 250km 以内是比较经济的运输半径。

14、贵公司气体子公司运行设备的检修情况？

答：气体公司设备的检修一般会跟管道气用户的检修期保持同步，公司会时时关注设备的安全稳定运行情况。

15、设备订单的情况？

答：从目前的情况来看，公司收到的设备需求信息较多，一些规模较大的项目正处于论证、审批阶段，下半年设备市场形势良好，公司将竭力跟踪，努力将市场信息转化为设备订单。

16、公司的混改是否有了最新的进展？

答：杭氧股份无须进行改制。公司的控股股东——杭州制氧机集团有限公司为国有独资公司，根据现行的政策，未来存在改制或混改的可能性。

17、公司空气压缩机的制造能力是多少？

答：目前公司下属子公司生产的空气压缩机可以为4万及以下等级的空分装置配套，公司正在努力提高空气压缩机单机容量，以适应公司空分成套设备的发展需求。

18、未来空分业务和气体业务明年的预期？

答：首先，目前的设备订单为明年的设备制造业务的营收奠定了基础，其次，新投资的气体项目也会加入到气体运营的行列，将继续增加气体产业的规模和盈利能力，同时，稀有气体等特种气体产品的生产销售会使气体盈利情况得以继续提升。