

全通教育集团（广东）股份有限公司

关于2017年半年度报告的补充公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露的内容真实、准确、完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏。

全通教育集团（广东）股份有限公司（以下简称“公司”）于2017年8月25日在中国证监会指定创业板信息披露网站发布了《2017年半年度报告》（公告编号：2017-060）。为有利于广大投资者更准确了解公司的经营管理情况，现按照深圳证券交易所的要求，根据《创业板信息披露业务备忘录第10号：定期报告披露相关事项（2016年修订）》的文件要求，将上述公告中“第一节 重要提示、目录和释义”关于重要提示的内容由引见表述调整为直接阐述，并补充提示公司实际控制人受到中国证监会行政处罚的影响的相关信息。

具体补充披露情况如下：

一、第一节 重要提示、目录和释义

更新前：

公司董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员保证半年度报告内容的真实、准确、完整，不存在虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并承担个别和连带的法律责任。

公司负责人陈炽昌、主管会计工作负责人孙光庆及会计机构负责人(会计主管人员)方君乐声明：保证本半年度报告中财务报告的真实、准确、完整。

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。

公司已在本报告第四节“经营情况讨论与分析之十、公司面临的风险和应对措施”章节对可能面对的风险因素进行了阐述，请投资者注意阅读。

公司计划不派发现金红利，不送红股，不以公积金转增股本。

更新后：

公司董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员保证半年度报告内容的真实、准确、完整，不存在虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并承担个别和连带的法律责任。

公司负责人陈炽昌、主管会计工作负责人孙光庆及会计机构负责人(会计主管人员)方君乐声明：保证本半年度报告中财务报告的真实、准确、完整。

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。

1、行业竞争加剧的风险

随着近年来教育行业政策红利不断释放，国家教育经费投入持续加大和消费升级等多因素影响，进入教育领域的企业及资本快速增加，人工智能、大数据、AR/VR 等前沿技术不断发展、迭代，行业竞争进一步加剧。如果公司不能顺应市场变化，长期保持竞争优势，则有可能在未来的竞争中处于不利地位，进而影响公司的持续盈利能力。

2、应收账款余额较大及回收风险

公司 EdSaaS 业务发展较快，该业务采取教育主管部门及学校招标采购软硬件或采购 SaaS 服务的经营模式，招投标项目从合同签订到项目验收需要经历硬件采购、软件开发与测试、硬件安装及系统集成、项目交付验收等多个环节，大多项目依据合同分阶段验收与结算。此外，该业务主要客户均执行严格的预算管理制度，受客户资金预算安排以及付款审批程序的影响，可能会使账期延长。随着 EdSaaS 业务规模的扩大，在原有回款政策不变的情形下，公司应收账款余额增加。若未来应收账款不能及时收回或发生坏账，将对公司业绩和经营管理产生不利影响。

3、商誉减值的风险

截至报告期末，公司商誉账面价值为 129,592.40 万元，占公司报告期末合并净资产的 61.21%，主要系公司收购全通继教、西安习悦、湖北音信、河北皇典等公司带来的商誉。若全通继教、西安习悦等子公司未来经营状况未达预期，将存在商誉减值的风险，从而对公司经营业绩产生不利影响。

4、公司实际控制人受到中国证监会行政处罚的影响

公司实际控制人陈炽昌、林小雅因在减持过程中隐瞒代持关系，2017年8月受到中国证券监督管理委员会广东监管局行政处罚，被责令改正，处以警告并罚款60万元，具体详见公司于2017年8月18日刊登在巨潮资讯网的《关于公司实际控制人收到中国证券监督管理委员会广东监管局<行政处罚决定书>的公告》（公告编号：2017-057）。本次处罚系针对实际控制人个人，与公司无关，不会对公司日常经营造成重大直接影响。根据相关法律法规的规定，公司实际控制人受到中国证监会行政处罚，自处罚之日起十二月内对公司通过发行股票再融资等方面存在一定的影响。

陈炽昌已于2017年8月辞去公司总经理职务，并表示将引以为戒，加强证券法律、法规和相关规范制度的学习，规范自身行为，切实履行股东义务，严格履行信息披露义务，杜绝此类事件再次发生。同时，公司及现任董事、监事、高级管理人员将以此为戒，不断提高规范运作意识，完善公司治理体系建设，并按相关法规做好信息披露工作。

公司计划不派发现金红利，不送红股，不以公积金转增股本。

二、第四节 经营情况讨论与分析 之十、公司面临的风险和应对措施 更新前：

1、行业竞争加剧的风险

随着近年来教育行业政策红利不断释放，国家教育经费投入持续加大和消费升级等多因素影响，进入教育领域的企业及资本快速增加，人工智能、大数据、AR/VR等前沿技术不断发展、迭代，行业竞争进一步加剧。如果公司不能顺应市场变化，长期保持竞争优势，则有可能在未来的竞争中处于不利地位，进而影响公司的持续盈利能力。

针对上述风险，公司坚持以用户为导向，通过一线服务及调研加强对需求的准确把握，结合持续研发投入完善产品及服务效率，以C10服务与平台运营夯实校园服务入口优势，加强用户粘性及整体变现能力。

2、应收账款余额较大及回收风险

公司EdSaaS业务发展较快，该业务采取教育主管部门及学校招标采购软硬件或采购SaaS服务的经营模式，招投标项目从合同签订到项目验收需要经历硬

件采购、软件开发与测试、硬件安装及系统集成、项目交付验收等多个环节，大多项目依据合同分阶段验收与结算。此外，该业务主要客户均执行严格的预算管理制度，受客户资金预算安排以及付款审批程序的影响，可能会使账期延长。随着 EdSaaS 业务规模的扩大，在原有回款政策不变的情形下，公司应收账款余额增加。若未来应收账款不能及时收回或发生坏账，将对公司业绩和经营管理产生不利影响。

针对上述风险，公司已建立起较为完善的客户信用管理体系和应收账款催收制度，对应收账款进行实时跟踪并定期汇总分析，将应收账款回收率与销售业绩挂钩，改善公司经营现金流，最大限度的降低应收账款发生坏账的风险及由此带来的经营风险。

3、商誉减值的风险

截至报告期末，公司商誉账面价值为 129,592.40 万元，占公司报告期末合并净资产的 61.21%，主要系公司收购全通继教、西安习悦、湖北音信、河北皇典等公司带来的商誉。若全通继教、西安习悦等子公司未来经营状况未达预期，将存在商誉减值的风险，从而对公司经营业绩产生不利影响。

针对上述风险，公司主要强化以下两个方面：（1）通过制定利润补偿或资产减值补偿等措施，以最大程度降低因商誉减值对公司经营业绩造成的影响；（2）专门设立投资管理部门开展投后公司的整合措施，并逐步完善管理和考核机制，打造深度综合、发展共赢的投资管理体系，对投后公司持续输出增值服务，加强资源整合及协同效应，实现投后公司的良性发展。

4、新产品开发及技术更新换代的风险

近年来以人工智能、云计算、大数据为代表的新技术快速发展推动着传统教育的变革和新商业模式的产生。如果公司对行业关键技术的发展动态不能及时掌控，对教育新理念及用户群体需求不能精准把握，或不能及时将新技术运用于产品开发和升级，将可能导致公司产品不具备竞争力，进而影响公司的市场地位。

公司将更深入了解客户需求，保障技术研发及投入和加强团队建设，加强产品设计和更新迭代能力，使公司开发的产品有更强的针对性和实用性。同时，以筹备国家工程实验室为契机，完善实验室运作及管理机制，积极开展行业重要技术标准研究与制订，培养技术创新人才，提升公司整体研发创新水平和行业地位。

5、收购整合风险

近年来公司通过对外扩张，业务和规模快速发展。随着并购子公司的增加，公司与子公司在企业文化、经营管理、组织模式、客户群体、人力资源等方面均存在差异，要达到双方优势互补，需要一个长期磨合的过程，收购后的整合效果能否达到并购预期存在一定的不确定性。这给公司现有管理体系带来了新的挑战，也对公司管理控制水平提出了更高的要求。如果公司未能顺利整合，可能导致公司经营管理效率降低，对公司未来发展带来一定影响。

为此，公司专设投资管理部门，将进一步通过优化组织结构、加强公司文化与制度建设、优质产品供给、管理系统共享等方式，降低规模扩张带来的不利影响和风险，加快协同效应的发挥。

更新后：

1、行业竞争加剧的风险

随着近年来教育行业政策红利不断释放，国家教育经费投入持续加大和消费升级等多因素影响，进入教育领域的企业及资本快速增加，人工智能、大数据、AR/VR 等前沿技术不断发展、迭代，行业竞争进一步加剧。如果公司不能顺应市场变化，长期保持竞争优势，则有可能在未来的竞争中处于不利地位，进而影响公司的持续盈利能力。

针对上述风险，公司坚持以用户为导向，通过一线服务及调研加强对需求的准确把握，结合持续研发投入完善产品及服务效率，以 CIO 服务与平台运营夯实校园服务入口优势，加强用户粘性 & 整体变现能力。

2、应收账款余额较大及回收风险

公司 EdSaaS 业务发展较快，该业务采取教育主管部门及学校招标采购软硬件或采购 SaaS 服务的经营模式，招投标项目从合同签订到项目验收需要经历硬件采购、软件开发与测试、硬件安装及系统集成、项目交付验收等多个环节，大多项目依据合同分阶段验收与结算。此外，该业务主要客户均执行严格的预算管理制度，受客户资金预算安排以及付款审批程序的影响，可能会使账期延长。随着 EdSaaS 业务规模的扩大，在原有回款政策不变的情形下，公司应收账款余额增加。若未来应收账款不能及时收回或发生坏账，将对公司业绩和经营管理产生不利影响。

针对上述风险，公司已建立起较为完善的客户信用管理体系和应收账款催收制度，对应收账款进行实时跟踪并定期汇总分析，将应收账款回收率与销售业绩挂钩，改善公司经营现金流，最大限度的降低应收账款发生坏账的风险及由此带来的经营风险。

3、商誉减值的风险

截至报告期末，公司商誉账面价值为 129,592.40 万元，占公司报告期末合并净资产的 61.21%，主要系公司收购全通继教、西安习悦、湖北音信、河北皇典等公司带来的商誉。若全通继教、西安习悦等子公司未来经营状况未达预期，将存在商誉减值的风险，从而对公司经营业绩产生不利影响。

针对上述风险，公司主要强化以下两个方面：（1）通过制定利润补偿或资产减值补偿等措施，以最大程度降低因商誉减值对公司经营业绩造成的影响；（2）专门设立投资管理部门开展投后公司的整合措施，并逐步完善管理和考核机制，打造深度综合、发展共赢的投资管理体系，对投后公司持续输出增值服务，加强资源整合及协同效应，实现投后公司的良性发展。

4、新产品开发及技术更新换代的风险

近年来以人工智能、云计算、大数据为代表的新技术快速发展推动着传统教育的变革和新商业模式的产生。如果公司对行业关键技术的发展动态不能及时掌控，对教育新理念及用户群体需求不能精准把握，或不能及时将新技术运用于产品开发和升级，将可能导致公司产品不具备竞争力，进而影响公司的市场地位。

公司将更深入了解客户需求，保障技术研发及投入和加强团队建设，加强产品设计和更新迭代能力，使公司开发的产品有更强的针对性和实用性。同时，以筹备国家工程实验室为契机，完善实验室运作及管理机制，积极开展行业重要技术标准研究与制订，培养技术创新人才，提升公司整体研发创新水平和行业地位。

5、收购整合风险

近年来公司通过对外扩张，业务和规模快速发展。随着并购子公司的增加，公司与子公司在企业文化、经营管理、组织模式、客户群体、人力资源等方面均存在差异，要达到双方优势互补，需要一个长期磨合的过程，收购后的整合效果能否达到并购预期存在一定的不确定性。这给公司现有管理体系带来了新的挑战，也对公司管理控制水平提出了更高的要求。如果公司未能顺利整合，可能导

致公司经营管理效率降低，对公司未来发展带来一定影响。

为此，公司专设投资管理部门，将进一步通过优化组织结构、加强公司文化与制度建设、优质产品供给、管理系统共享等方式，降低规模扩张带来的不利影响和风险，加快协同效应的发挥。

6、公司实际控制人受到中国证监会行政处罚的影响

公司实际控制人陈炽昌、林小雅因在减持过程中隐瞒代持关系，2017年8月受到中国证券监督管理委员会广东监管局行政处罚，被责令改正，处以警告并罚款60万元，具体详见公司于2017年8月18日刊登在巨潮资讯网的《关于公司实际控制人收到中国证券监督管理委员会广东监管局〈行政处罚决定书〉的公告》（公告编号：2017-057）。本次处罚系针对实际控制人个人，与公司无关，不会对公司日常经营造成重大直接影响。根据相关法律法规的规定，公司实际控制人受到中国证监会行政处罚，自处罚之日起十二月内对公司通过发行股票再融资等方面存在一定的影响。

陈炽昌已于2017年8月辞去公司总经理职务，并表示将引以为戒，加强证券法律、法规和相关规范制度的学习，规范自身行为，切实履行股东义务，严格履行信息披露义务，杜绝此类事件再次发生。同时，公司及现任董事、监事、高级管理人员将以此为戒，不断提高规范运作意识，完善公司治理体系建设，并按相关法规做好信息披露工作。

除补充披露上述内容外，公司《2017年半年度报告》其他内容均无变动，不会对公司2017年半年度的财务状况及经营成果造成影响。更新后的公司《2017年半年度报告》详见同日披露在中国证监会指定的创业板信息披露网站的内容。由此给投资者造成的不便，公司深表歉意，敬请广大投资者谅解。公司将进一步加强信息披露文件的编制与审核工作，提高信息披露质量。

特此公告。

全通教育集团（广东）股份有限公司董事会

2017年8月25日