

2017年8月24日

桑托斯公司 2017 年半年度业绩

扣非后基础营业利润增至 1.56 亿美元。账面净亏损 5.06 亿美元,包括之前宣布的 6.89 亿美元净税后减值。

桑托斯公司扭亏为盈,业绩表现强劲。持续有效降低成本,目标销量进一步提高,现金流表现强劲,自由现金流盈亏平衡点降至 33 美元/桶,净负债减少至 29 亿美元。

桑托斯董事总经理兼首席执行官 Kevin Gallagher 表示,公司的半年度业绩表明桑托斯扭亏为盈的战略取得重大进展。

“我们已经大幅削减了成本,产生了大量的自由现金流,同时减少了净负债。

“我们预计 2017 年的自由现金流盈亏平衡点为 33 美元/桶,上半年我们的自由现金流达到 3.02 亿美元。⁽¹⁾ 桑托斯正在转型成为一个低成本,更可靠和高业绩的天然气企业,配合本身拥有的强大的资产组合,可在较低油价环境中产生较好的自由现金流。这些业绩表明桑托斯在转型中取得了令人满意的进展。” Gallagher 先生说。

剔除之前宣布的净减值和其他非经常性项目,公司取得了 1.56 亿美元的扣非后基础营业利润,创历史纪录,与去年同期 500 万美元的亏损相比,有了显著提升。

“我们在推进效率更高、成本更低的业务方面的努力已经显著改善了盈利和现金流。由五项长远天然气资产构成的桑托斯核心资产组合现在基本产量稳定,为未来十年生产提供保障。” Gallagher 先生说。

“库珀盆地和 GLNG 项目的钻探成本显著减少,但是产量反而大幅提升,将在未来几个月内带来更多天然气供应。桑托斯近期将公布更多的国内供应合同,以响应联邦政府努力为家庭和工业提供可负担及可靠能源的号召。

“鉴于上半年核心资产增长强劲,国内销售预测较高,我们将 2017 年的目标销量提高到 77 - 82 百万桶油当量。

“我们也关注未来增长,我们的运营模式得到了有效的监管,其中勘探和评估业务正在不断增长,而且在库珀盆地以及巴布亚新几内亚的穆鲁克和澳大利亚北部的 Barossa 近海气田都正在取得良好的成果。

“桑托斯现在已经为未来取得更大成就,为股东创造可持续的股东价值做好了充分的准备。” Gallagher 先生说。

为降低桑托斯净负债,董事会决定 2017 年中期不派发股息。桑托斯董事会在持续关注降低负债的同时密切关注每一期股利支付的决定。

(1) 自由现金流盈亏平衡点是 2017 年保证经营活动(包括对冲业务)产生的现金流与来自投资活动的现金流相等的年度平均油价。预测方法采用公司假设。不包括一次性重组和裁员成本和资产剥离产生的现金流。

媒体查询

Joanna Vaughan
+ 61 (0) 419 111 779
joanna.vaughan@santos.com

投资者查询

Andrew Nairn
+ 61 8 8116 5314 / + 61 (0) 437 166 497
andrew.nairn@santos.com

Santos 有限公司澳洲商业代码: 80 007
550 923; 邮政信箱: 2455; 南澳大利亚州
阿德莱德(5001)
电话: +61 8 8116 5000 传真: 61 8
8116 5131
www.santos.com

业绩摘要

截止 6 月 30 日前六个月经营数据		2017	2016	变动
平均实现油价	美元/桶	54.8	42.8	+ 28%
产量	百万桶油当量	29.5	31.1	- 5%
销量	百万桶油当量	40.1	40.9	- 2%
销售收入	百万美元	1,496	1,205	+ 24%
EBITDAX(息税折旧摊销和勘探前利润) ⁽¹⁾	百万美元	718	491	+ 46%
净减值亏损	百万美元	(920)	(1,516)	
EBIT(息税前利润) ⁽¹⁾	百万美元	(603)	(1,471)	
业绩期内净利润/(亏损)	百万美元	(506)	(1,104)	
+减值亏损	百万美元	689	1,061	
+资产出售损益	百万美元	(51)	4	
+其他	百万美元	24	34	
业绩期内基础营业利润/(亏损) ⁽¹⁾	百万美元	156	(5)	+ 3220%
经营现金流	百万美元	662	291	+ 128%
资本性支出 ⁽²⁾	百万美元	321	283	+ 13%
净负债	百万美元	2,928	4,528	- 35%
中期每股股息	分澳元/每股	-	-	-

(1) 非国际财务报告准则的指标包括息税折旧摊销和勘探前利润(EBITDAX)、息税前利润(EBIT)及基础营业利润，其列报的目的是说明 Santos 经营业绩。基础营业利润不包括资产的收购、处置和减损以及不同报告期之间发生显著变动的科目所产生的影响，包括公允价值调整和汇率波动的影响。未根据国际财务报告准则编制的财务信息未经审计，但其数据摘自经审计的财务报表。

(2) 不包括资本化利息。

桑托斯的五项核心资产主要集中在：库珀盆地、GLNG 项目、巴新项目，北澳大利亚和西澳气田。其他资产（亚洲，新南威尔士和西澳大利亚的石油资产）被打包并且独立运营，作为独立的业务进行价值评估。

上半年，核心资产产量增长了 2%，达到 25.3 百万桶油当量，主要原因是 GLNG 项目增产，及巴新液化天然气产量增长。核心资产的销量增长了 5%，达到 36.1 百万桶油当量，原因是 GLNG 项目产量稳步上升，西澳气田与巴新项目销量增加，不过增加幅度在一定程度上为库珀盆地销量下降的因素所抵消。

由于公司出售了维多利亚州、Mereenie 和 Stag 项目资产，其他资产的产量和销量下降到 4 百万桶油当量。

受益于 GLNG 的增产、巴新 LNG 的强劲表现和各类油气产品价格的提升，上半年总营收同比上涨 24%至 15 亿美元。平均实现油价同比上涨 28%，至 54.79 美元/桶，平均 LNG 价格亦上涨 26%至 7.21 美元/百万英热。由于 GLNG 项目产量稳步上升，且巴新液化天然气项目表现强劲，天然气销售收入增长了 44%。

2017 年目标销量提高到 77-82 百万桶油当量（原先计划为 75-80 百万桶油当量）。

按资产统计的收入和 EBITDAX⁽¹⁾

截止 6 月 30 日前六个月经营数据	2017 收入 (百万 美元)	2016 收入 (百万 美元)	变动	2017 EBITDAX 百万美元	2016 EBITDAX 百万美元	变动
库珀盆地	395	353	+ 12%	157	104	+ 51%
GLNG 项目	358	224	+ 60%	156	65	+ 140%
巴新液化天然气项目	250	210	+ 19%	203	165	+ 23%
北澳	78	71	+ 10%	45	37	+ 22%
西澳气田	135	74	+ 82%	116	126	- 8%
其他资产	170	217	- 22%	116	103	+ 13%
公司费用、勘探费用及 公司内部冲销	110	56	+ 96%	(75)	(109)	- 31%
合计	1,496	1,205	+ 24%	718	491	+ 46%

(1) EBITDAX (未计利息、税项、折旧、折耗、勘探费用、评估费用和减值前盈利) 为未按国际财务报告准则计量的数据, 提供此类数据的目的是说明桑托斯运营业绩。上述未按国际财务报告准则计量的数据未经审计, 但其来自经公司的审计机构审计的财务报表。

上游生产成本下降 12% 至 2.39 亿美元 (每桶油当量 8.08 美元), 主要由于核心资产成本缩减, 效率提高, 以及出售了一部分非核心资产。

其他运营成本 1.89 亿美元, 同比增加 1,900 万美元, 主要由于 2016 年 5 月 GLNG 项目 2 生产线启动后的液化天然气厂费用、管线运输费用、使用权费增加以及因为平均商品价格上涨造成的消费税上涨。因为销售收入提高, 成本降低, 上半年的 EBITDAX 提高近 50%, 达到 7.18 亿美元。除西澳气田项目外, 所有核心资产的 EBITDAX 均有提高。这主要得益于报告期内一份经修订的天然气销售协议完成了结算。

资产负债表有所改善

截止 2017 年 6 月 30 日, 净负债从年初的 35 亿美元降到 29 亿美元。公司的资产负债率从上一年末的 33% 下降到约 30%。

上半年公司通过经营产生自由现金流、出售公司资产和实施一项股份认购计划减少了公司净负债。

2017 年 5 月, 标准普尔全球评级再次确定桑托斯信用评级为 BBB-, 且认为桑托斯有稳定的发展前景。

桑托斯将按其先前的声明于 2017 年 9 月第一个回购日期赎回其 10 亿欧元的次级票据。桑托斯有 42 亿美元的充足现金和流动性, 足以为赎回计划提供资金。债务市场对桑托斯仍持乐观和开放的态度, 公司预计短期内将在显著降低的利率水平上进行其他适当的债务融资。

资产减值

与之前宣布的一样，桑托斯 2017 年上半年度业绩包括了主要由于低油价造成的 6.89 亿美元税后减值亏损。公司在 GLNG 项目和 AAL 资产上确认了减值（分别为 8.67 亿美元和 1.49 亿美元），其中部分减值亏损被库珀盆地（预测开发成本降低及产量升高等有利因素可完全抵消油价下跌造成的不利影响）账面价值增加 3.36 亿美元所抵消。

2017 年规划

2017 年的目标销量提高到 77 - 82 百万桶油当量，最近刚刚提高的目标产量继续保持不变，为 57 - 60 百万桶油当量。2017 年的全部规划内容如下表所示。

科目	2017 年目标
产量	57-60 百万桶油当量
销量	77-82 百万桶油当量
上游生产成本（不包括 LNG 工厂成本）	生产每桶油当量成本：8-8.25 美元
折旧、折耗及摊销（DD&A）费用	7 - 7.5 亿美元
资本性支出（不包括资本化利息）	7 - 7.5 亿美元