

证券代码：300628

证券简称：亿联网络

### 亿联网络科技股份有限公司投资者来访登记表

编号：2017-002

投资者来访类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input checked="" type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 一对一沟通 <input type="checkbox"/> 其他 _____																																		
	<table border="1"> <thead> <tr> <th>单位名称</th> <th>人员姓名</th> </tr> </thead> <tbody> <tr><td>泾溪投资</td><td>谭序航</td></tr> <tr><td>中融基金</td><td>骆奕</td></tr> <tr><td>中信证券</td><td>郑海斌</td></tr> <tr><td>光大证券</td><td>石崎良</td></tr> <tr><td>国金证券</td><td>林仁育</td></tr> <tr><td>冠恒资本</td><td>翁书元</td></tr> <tr><td>兴业证券</td><td>王姓</td></tr> <tr><td>兴业证券</td><td>许军亮</td></tr> <tr><td>中信证券</td><td>陈英</td></tr> <tr><td>神农投资</td><td>刘奇</td></tr> <tr><td>招商证券</td><td>冯骋</td></tr> <tr><td>东北证券</td><td>崔瀚</td></tr> <tr><td>国联基金</td><td>黄鑫</td></tr> <tr><td>诺安基金</td><td>马春雷</td></tr> <tr><td>招商证券</td><td>余俊</td></tr> <tr><td>国元证券</td><td>常名辉</td></tr> </tbody> </table>		单位名称	人员姓名	泾溪投资	谭序航	中融基金	骆奕	中信证券	郑海斌	光大证券	石崎良	国金证券	林仁育	冠恒资本	翁书元	兴业证券	王姓	兴业证券	许军亮	中信证券	陈英	神农投资	刘奇	招商证券	冯骋	东北证券	崔瀚	国联基金	黄鑫	诺安基金	马春雷	招商证券	余俊	国元证券
单位名称	人员姓名																																		
泾溪投资	谭序航																																		
中融基金	骆奕																																		
中信证券	郑海斌																																		
光大证券	石崎良																																		
国金证券	林仁育																																		
冠恒资本	翁书元																																		
兴业证券	王姓																																		
兴业证券	许军亮																																		
中信证券	陈英																																		
神农投资	刘奇																																		
招商证券	冯骋																																		
东北证券	崔瀚																																		
国联基金	黄鑫																																		
诺安基金	马春雷																																		
招商证券	余俊																																		
国元证券	常名辉																																		
来访单位名称及人员姓名																																			



来访单位名称 及人员姓名	单位名称	人员姓名
	天风证券	林浩皓、唐海清、容志能
鹏华基金	杨修洁	
南工投资	木儿	
西南证券	黄弘扬	
中信建投	闫整辰	
光证资管	慎明远	
申万宏源	黄金刚	
海通证券	余伟亮	
华泰证券	刚卫子	
国泰君安	陈维	
清水源投资	程宇楠	
光大证券	张曦光	
汇丰资产	黄亚森	
招商证券	李	
中金证券	牛琨	
北信投资	姚齐都	

160

时间	2017 年 8 月 31 日
地点	公司会议室
上市公司接待人员	董事会秘书、财务总监、证券事务代表
投资者来访主要内容介绍	<p><b>中报基本情况介绍</b></p> <p>业绩继续增长。2017 年上半年公司实现营收 6.85 亿元，同比增长 58.27%；归属母公司股东净利润 3.05 亿元，同比增长 63.97%；同时，公司以总股本 74,670,000 股为基数，以资本公积金向全体股东每 10 股转增 10 股。</p> <p><b>交流环节</b></p> <p>1、明后年的业绩增长情况，</p> <p>A: 从我们自己对市场的感觉来看,明年市场需求还是比较乐观,同时行业内的友商大家都保持了增长的态势。</p> <p>2、行业增长的大致情况如何？</p> <p>A: 我们感觉行业增长比较快。但是具体的数据，因为还没有权威的咨询机构发布数据，需要再等一段时间。</p> <p>4、运营商做这块 IP 电话的动力？</p> <p>A: 大的背景是：IP 电话替换传统的模拟电话是趋势。替换过程也有很多协议，而现在 SIP 会逐步成为主流；</p> <p>B: 市场竞争推动。</p>

5、国内潮流的产品价格更低，是否对公司的 T2 产品有所影响？

A: 在欧洲市场多年经验来看，产品价格不是最重要的，质量才是重要的。另外，每个公司产品有不同定位和策略，这也是保证公司竞争力的重要因素。

6、渠道策略

A: 我们与渠道商是长期共赢的；

B: 给渠道提供好的产品以及服务。

7、SIP 终端相对吸引用户的关键点

A: SIP 电话相比与模拟电话，音质性能好，包括用免提，语音会清晰很多；

B: 功能丰富；

C: 可传输语音以外的数据信息。

8、国外 IP 电话的计费方式？

A: 基本是服务包的方式，有流量、通话分钟数。

9、海外，竞争对手的情况

A: 这几年是共同进步，产品差距越来越小；

B: 大家各自有自己的目标细分市场,都在自己的领域发展。

10、VCS 的定位，未来的优势如何

A: VCS 定位与 SIP 客户群一样，为中等到大型企业提供会议设

海技才



05411

备；

B: VCS 是一个科技含量很高的产品，竞争优势取决于产品和研发能力。

我们 VCS 技术体现在一个是音频处理如全方向全双工实音效果等，这个要比话机难很多，另一个是通讯性能，在公网下传输这么大的信号，需要很高的通讯性能，这是核心的两个技术问题。老的产品还是有一定复杂性，如果很多企业普及，需要降低复杂性，让企业更好的用起来。

11、从份额上来看，SIP 电话的成长性还大吗

A: 之前披露的渗透率=SIP 电话/IP 电话。如果放在整个电信市场，更合理的计算渗透率=SIP/（IP+模拟+数字），则渗透率会比披露的更低。

12、对于高毛利的看法

A: 首先，毛利降低是一个自然的经济规律。其次，公司不采用降价作为争取市场份额的手段，市场属于良性发展。

13、目前来看，T4 是中高端产品，未来还有更高端的产品需求吗

A: 公司的产品与移动通讯产品的快速迭代不同，更新换代更慢一些。例如同一代的 T4 系列本身通过技术和性能的不断提升优化，也会延长全系列竞争性和周期性，另外，我们也在不断研发新系列高端产品，T5 属于在此基础上的高端需求延伸。

	14、哪些地区增长快 A: 欧洲和美国增长较快。
备注	厦门亿联网络技术股份有限公司
日期	2017年8月31日

