

## 无锡和晶科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）								
参与单位名称及人员姓名	以通讯方式进行沟通交流，具体参与人员情况如下： <table border="1" style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <thead> <tr> <th style="width: 60%;">单位名称</th> <th style="width: 40%;">人员姓名</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>1. 日盛证券股份有限公司</td> <td>陈政鑫</td> </tr> <tr> <td>2. 日盛证券投资顾问股份有限公司</td> <td>林瑞堂</td> </tr> <tr> <td>3. 兆丰证券股份有限公司</td> <td>苏弘哲</td> </tr> </tbody> </table>	单位名称	人员姓名	1. 日盛证券股份有限公司	陈政鑫	2. 日盛证券投资顾问股份有限公司	林瑞堂	3. 兆丰证券股份有限公司	苏弘哲
单位名称	人员姓名								
1. 日盛证券股份有限公司	陈政鑫								
2. 日盛证券投资顾问股份有限公司	林瑞堂								
3. 兆丰证券股份有限公司	苏弘哲								
时间	2017 年 9 月 6 日								
地点	无锡市新吴区汉江路 5 号公司会议室								
上市公司接待人员姓名	董事会秘书 陈瑶、证券助理 张易								
投资者关系活动主要内容介绍	<p>➤ 公司董事会秘书陈瑶女士向调研人员大致说明公司的整体情况，主要内容概述如下：</p> <p>公司上市之前产品结构比较单一，专注于白色家电控制器，服务于海尔、海信、三星等著名家电企业。自 2014 年开始，国内家电行业生态环境开始发生变化，市场的智能单品日益增加，长远看，家电智能化是大趋势。公司顺势而为，开始做转型。同年，从智慧城市切入，公司作为家电智能控制器的生产服务商，开始从家居延伸至智能楼宇层面，通过资本运作收购了江苏地区的知名系统集成商-中科新瑞，提升了公司在物联网领域的技术储备，并将业务范围扩展到智能建筑、智慧城市等物联网应用领域的建设和运营领域，从而进一步完善公司在物联网产业</p>								

的综合布局；同年，基于对移动互联网行业和教育信息化发展趋势的认可，结合环宇万维在移动互联网领域的发展成果和团队综合实力，公司增资入股环宇万维。环宇万维旗下的“智慧树”平台服务于幼儿园各层对象，经过近两年的跑马圈地后，目前已是国内最大的幼儿互动教育平台；2015年公司开始关注信息集成终端，以实现未来对数据提取、分析等功能，公司通过资本运作收购了行业领先的广电网络设备服务商-澳润信息，旨在布局“智能家居”中的家庭智能终端，有机连接“智能家电”和“智能建筑”，从而打造更为完整的“智慧生活”。

2016年，公司确立了整体战略转型，由原来单一的白色家电智能控制器制造商转型为业务聚焦在智慧生活领域的综合性互联网企业，通过四大板块的联动发展，构建“硬件+平台+内容+应用”的智慧生活平台，整合智慧社区产业链上下游。

#### ➤ 提问交流

**问题：**请问公司家电业务以及和晶智造板块的经营情况？

**回答：**上半年公司在和晶智造板块主要做了两大优化战略，一个是客户优化战略，另一个是产品结构优化战略。在大客户方面，公司的市场拓展取得了效果，提升了毛利率较高的客户比例，但由于新客户的开发和合作进程需要一个周期过程，部分中标的新项目已进入小批量的实验阶段，整体进展顺利，利润和毛利率的提升在正式量产后会逐步显现。在产品结构上，公司在家电智能控制器业务方面，从前年开始布局变频智能控制器，从去年开始变频产品的比例在增加，目前拥有基本覆盖国内外主流整机厂和电机压缩机厂的市场配套能力；非家电智能控制器业务方面，去年与 EFORE OYJ 签订了合约，目前出货稳定，合同履行情况良好，积极推动和晶智造业务板块向工业智能控制器领域的延展。

**问题：**日前与腾讯、阿里签署战略合作，请问在业务划分上是属于公司哪个版块？

	<p><b>回答：</b>腾讯是目前中国最大的互联网综合服务提供商之一，腾讯云则是腾讯旗下，面向多主体的公有云平台，拥有对海量互联网服务的丰富经验和积累，在社交、游戏及其他领域都拥有多年的成熟产品来提供产品服务。公司与腾讯云签署战略合作，双方可以从硬件、内容、人员、工程施工等多个方面作为合作切入点，也就是说公司的四大板块都可以与腾讯云开展合作，不局限于单一板块。</p> <p>阿里云和蚂蚁金服作为阿里巴巴旗下两个重要的板块，前者是全球领先的云计算及人工智能科技公司，后者则是为全球消费者和小微企业提供普惠金融服务平台的科技企业。阿里云和蚂蚁金服与和晶互联网教育的主要实施主体环宇万维达到战略合作，目前双方主要围绕幼教领域，在学费缴纳、保险支付、幼儿园及家长贷款、信用体系等方面展开合作，发挥各自优势打造学前教育行业联合解决方案，探索互联网+教育的创新运营模式，共同扩大双方在学前教育领域的竞争力。所以关于本次战略合作，目前主要与和晶互联网教育板块的相关性更高一点。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2017年9月7日