

# 义乌华鼎锦纶股份有限公司

## 2017 年半年度现场业绩说明会会议纪要

一、 本次会议由公司董事会秘书胡方波先生主持

二、 出席会议的人员情况

公司董秘胡方波先生，独立财务顾问安信证券任国栋先生、中小投资者、机构、行业调研员等 25 人出席了会议。

三、 董秘胡方波先生介绍公司 2017 年半年度经营情况

2017 年上半年行业继续保持向好运行趋势，纺织市场对化纤产品的需求回暖，纺丝厂家开机率较去年同期有所提高，受原油价格变动影响，纺丝产品价格平均高于去年同期水平，行业运行质量逐步改善，整体经营业绩提升。

上半年公司经营层认真贯彻落实董事会的决策部署，优化运营管理，调整产品结构，提升产品品质，加快创新发展，继续保持了良好的经营业绩。上半年公司实现营业收入 12.3027 亿元，同比增长 48.6%，利润总额 3091 万元，同比增长 378.78%。归属于母公司的净利润 2319 万元，同比增长 235.36 %。实现每股收益 0.03 元。

四、董秘胡方波先生、独立财务顾问安信证券任国栋先生分别解答与会者提出的问题

问题：公司重大资产重组并购标的为跨境电商公司，跨境电商行业发展前景如何？标的公司的核心竞争力？

近年来，在国家相关政策的大力支持及行业参与者的积极努

力下，我国电子商务产业链逐渐完善，跨境电商行业发展迅速。电子商务对传统贸易形势的渗透呈现逐年增加趋势，未来跨境电商行业具有良好的发展前景和较大的发展空间，跨境电商交易规模总额占国家进出口贸易总额的比例也将会逐年增长。

通拓科技是一家依托中国优质供应链产品，以电子商务为手段为世界各国终端消费者供应优质商品的跨境电商企业，具体通过 eBay、亚马逊、速卖通、Wish、TOMTOP 自有网站等多种电商平台，采用买断式自营的方式将中国优质商品直接销售给海外终端消费者。公司积极拓展业务布局，初步形成了“跨平台”、“跨品类”、“跨语种”等多维度、全方位的立体式业务布局。公司的核心竞争力主要体现在商品品类齐全、商品开发能力强、系统化管理完善和强大的数据分析能力等等方面。

### **问题：上市公司与标的公司的优势互补性如何？**

上市公司与标的公司的优势资源互补明显，上市公司收购标的公司后的协同效应强。上市公司位于全球最大的小商品集散中心义乌市，区位优势明显，对外贸易活跃，但目前义乌还缺少行业内知名的跨境电商企业。标的公司位于深圳市，目前供应链主要位于珠三角地区，而在长三角地区的供应链资源相对较少。本次交易完成后，通过在义乌等地建设跨境电商产业园等措施，将可以实现标的公司供应链布局的进一步优化和延伸。

上市公司作为纺织服装行业的知名企业，经过多年的积累，与众多纺织服装行业的企业建立了良好的关系。标的公司目前在

3C 电子、摄影影音、家居户外、仪器工具等多个品类建立了显著的竞争优势，但在服装服饰品类的业务量较小。随着上市公司对标的公司的整合，上市公司将发挥下游服装领域资源优势促进标的公司服装品类业务的发展。

上市公司收购标的公司，将充分实现各方优势资源互补，增强上市公司盈利能力，提升股东回报水平。

**问题：收购标的公司后，公司在跨境电商平台建设方面有何具体规划？公司电商板块未来展望？**

公司拟规划垂直电商平台建设和跨境电商产业园建设二个项目。垂直电商平台建设项目计划投资于场地建设、平台建设等方面，拟建设“非洲阿拉伯语市场垂直电商平台”等九个区域垂直电商平台以及“乐器类垂直电商平台”等五个产品品类垂直电商平台。项目建成后将进一步拓展公司产品品类，为海外消费者提供更多选择，不断扩大公司销售规模，提高公司市场占有率，满足公司发展需求。

跨境电商产业园建设项目拟通过在义乌购置土地厂房、广州和东莞两地租赁厂房，建设专业的电商仓储和物流产业园。针对公司规模不断扩大的需要，项目建成后将作为公司智能化仓储中心、智慧物流园区和供应链综合服务平台。

未来通拓科技将立足于已经建立的商品品类齐全、商品开发能力强、系统化管理完善等优势，进一步整合产业链资源，以推进垂直电商平台建设、完善自营仓库布局、加码海通进口业务等

核心战略板块为着力点，进一步丰富公司跨平台、跨品类、跨国国家、跨语言、跨币种的矩阵型跨境贸易生态系统，努力实现从跨境零售贸易提供商向综合供应链生态系统服务商的跨越，开拓全球市场，为全球终端消费者以更低成本、更高效率获取优质商品做出贡献。

**问题：标的公司的存货管理风险？**

当前跨境电商行业发展迅猛，为满足业务快速增长对存货管理的要求，标的公司积极布局海外仓库用于置备存货，以保证存货供应的充足性及物流运输的及时性。因此导致存货余额大幅增加，存货占总资产比例较高使得存货的周转速度和管理水平影响到标的公司的资产流动性和业绩增长的可持续性。

目前，标的公司的对存货实现信息化管理，利用信息系统和数据分析为公司的业务开展指明方向，优化商品备货方向以降低库存的滞销率，同时对多余存货及时采取多种形式的促销手段加以处理。如公司在品类开发、库存管理方向上出现决策失误，或者消费者偏好发生变化及其他意外情况的出现，将可能导致公司面临商品滞销、存货积压的风险，从而对标的公司的经营活动产生不利影响。

**问题：公司上半年锦纶主业经营情况如何？影响经营业绩的主要原因是？**

公司锦纶主业今年上半年经营业绩比去年同期乐观，主要原因是上半年化纤行业整体持续回升，市场对锦纶产品的需求回暖。

公司开机率今年以来一直保持较高水平，经营质量逐渐改善，经营业绩不断提升。

**问题：公司年产 15 万吨差别化锦纶长丝项目进展？**

公司年产 15 万吨差别化锦纶长丝项目建设情况，项目已通过相关政府主管部门的备案和环评、能评等报批事项，现阶段生活设施建筑已完工，生产设备已选型，正在开展厂房全面施工，预计明年上半年开始设备调试。

**问题：锦纶差别化新产品的发展前景如何？公司在这方面的优势及战略谋划？**

差别化、功能性锦纶产品将成为锦纶行业未来发展的重点。未来随着人们生活品质的不断提高，对于高吸湿排汗、轻质保暖、抗菌、抗紫外线、抗静电、阻燃、超细轻柔等功能性锦纶纤维的高端需求将会快速增长，生产高附加值的差别化功能性锦纶纤维，将成为行业发展的重点方向。

公司将依托已有的先进技术平台，广泛应用取得的新产品研发成果，不断拓展公司产品线，提高产品附加值，引导产业消费升级，满足客户多样化需求，提升公司产品市场竞争力，力争成为高端锦纶化纤产业具有行业领导力和国际竞争力的先进企业。

**五、董秘胡方波先生总结性发言：**

感谢各位在百忙之中参加华鼎股份 2017 年半年度业绩说明会。

我们真诚地希望，通过本次互动交流活动的增进与投资者

朋友们的相互了解，最大限度地满足投资者朋友了解公司的需求，再次谢谢大家！