



证券代码：300080

证券简称：易成新能

公告编号：2017-105

河南易成新能源股份有限公司

关于平顶山易成新材料有限公司

新建年产 100 吨超细银粉生产项目的公告

本公司及全体董事会成员保证信息披露内容的真实、准确、完整，没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

一、项目概述

河南易成新能源股份有限公司（以下简称“公司”）的全资子公司平顶山易成新材料有限公司（以下简称“易成新材”）拟使用公司自有资金投资建设年产 100 吨超细银粉生产项目。该事项已经公司第四届董事会第八次会议审议通过。

本次交易不构成关联交易，也不构成《上市公司重大资产重组管理办法》规定的重大资产重组。本次交易无需公司股东大会审议。

二、项目基本情况

（一）项目基本情况

1. 项目名称：年产 100 吨超细银粉生产项目
2. 项目承办单位：平顶山易成新材料有限公司
3. 建设地址：平顶山市高新技术开发区
4. 项目建设内容：本项目利用原有厂房进行改造，按现代化生产的理念和要求整体策划，按节能减排、循环经济、清洁生产、数字化、智慧化工厂等全新理念进行优化设计，利用原有厂房建筑面积 3500 m²，项目建设期预计 6 个月。
5. 项目投资及效益情况：



本项目总投资（固定资产投资+铺底流动资金）3887 万元。项目固定资产投资 3025 万元，其中：新增固定资产 2675 万元（全部由企业自筹），利用原有固定资产 350 万元。

项目建成达产后，实现含税营业收入 48000 万元，不含税营业收入 41026 万元，税金及附加 156 万元、增值税 1298 万元。项目达产年利润总额为 1015 万元；项目投资的盈利性指标较好，项目投资内部收益率（税前）为 20.35%，项目投资回收期（税前）6.21 年（含建设期）。

（二）项目可行性分析

1. 符合国家产业政策

超细银粉被誉为 21 世纪功能材料，具有很稳定的物理化学特性，在电学、光学和催化等众多方面具有十分优异的性能，现已广泛应用于电子浆料工业、医用和抗菌材料、电磁屏蔽、陶瓷材料、环保材料和涂料等许多领域。超细银粉因其具有很大的国内外市场发展空间和广阔的市场前景，目前对它的研究和开发是材料领域关注的焦点。属于《产业结构调整指导目录（2011 年本）》（2013 年修订版）第一类鼓励类有色金属中第 10 条超细粉体材料、电子浆料及制品生产。与超细银粉项目所在领域相关的政策如下：

（1）《新材料产业“十三五”发展规划》“（一）特种金属功能材料”条文指出，“以高纯度、大尺寸、低缺陷、高性能和低成本为主攻方向，逐步提高关键材料自给率。开发新型薄膜光伏材料，推进高效、低成本光伏材料产业化”。

（2）《新材料产业“十三五”发展规划》“（六）前沿新材料”条文指出，“加强纳米技术研究，重点突破纳米材料及制品的制备与应用关键技术，积极促进纳米材料在新能源、节能减排、环境治理、绿色印刷、功能涂层、电子信息和生物医用等领域的研究应用”。

（3）《新材料产业“十三五”发展规划》“五 重大工程中（六）先进电池材料专项工程”中，条文明确指出“先进储能材料、光伏材料产业化取得突破，基本满足新能源汽车、太阳能高效利用等需求”。

（4）《新材料产业“十三五”发展规划》“五 重大工程中（八）电子信息功能材料专项工程”中，条文明确指出“积极发展蓝宝石片、大尺寸玻璃基板、



电极浆料、靶材等材料，推动材料标准化、器件化、组件化，提高产业配套能力”。

(5) 《新材料产业“十三五”发展规划》“五 重大工程 中（九）生物医用材料专项工程”中，条文明确指出“大力发展医用高分子材料、生物陶瓷、医用金属及合金等医用级材料及制品”。

(6) 《中国制造 2025》指出“以特种金属功能材料、高性能结构材料、功能性高分子材料、特种无机非金属材料 and 先进复合材料为发展重点”，“做好超导材料、纳米材料、石墨烯、生物基材料等战略前沿材料提前布局和研制”。

(7) 《“十三五”国家战略性新兴产业发展规划》指出“增材制造（3D 打印）、机器人与智能制造、超材料与纳米材料等领域技术不断取得重大突破，推动传统工业体系分化变革，将重塑制造业国际分工格局”。

(8) 《国务院关于支持河南省加快建设中原经济区的指导意见》中“新型工业化 积极培育战略性新兴产业”中指出“重点推进新材料等先导产业发展，加快发展生物医药、生物育种、超硬材料、高强轻型合金”。

该项目的实施符合国家产业政策，符合开发区发展的现代化要求，充分利用平顶山资源优势，发展高新技术、高附加值的超细银粉产品，有利于促进新能源产业的发展，为促进公司发展及区域建设做出重要贡献。

2. 工艺技术国际领先

(1) 品质与品牌优势

本项目投产后，利用先进工艺及装备生产的超细银粉，与国内同行业厂家相比，具有高品质优势和价格优势，将提高公司产品的知名度和建立公司的品牌优势。在高品位的超细银粉市场，形成强有力的竞争优势，推动和扩大产品的销售。

(2) 成本领先优势

与国际上其他国家相比，本项目具有原材料、能源、规模化生产及先进生产工艺的优势，具有较低的成产成本，加之利用本公司现有的国内外销售网络系统，销售成本低，在国内外市场上有极高的竞争优势。本项目产品和国内外同行相比较具有明显的价格优势和较大的利润空间。

3. 经济效益良好

项目投资的盈利性指标较好，项目投资的内部收益率（税前）20.35%、（税



后) 17.27%; 投资财务净现值(税前) 2600 万元、(税后) 1655 万元; 投资回收期(税前) 6.21 年、(税后) 7.00 年, 高于行业基准指标。

本项目符合国家鼓励发展的产业政策, 符合国家发展绿色经济、低碳经济的大政方针。该项目将进一步完善企业的产品链条, 项目规模适宜, 技术方案可靠, 设备水平先进, 市场前景良好, 具有良好的经济效益和社会效益, 所以本项目是可行的。

三、本次投资的目的和对公司的影响

超细银粉作为高新技术产业, 易成新材通过研发形成了系统的生产、销售和市场客户网络。目前, 随着产品的研发升级, 公司超细微粉产品预售供不应求, 如果不能尽快提高产能, 很有可能失去固有的市场份额。本项目的建设实施是有利于尽快形成产能, 在满足市场需求的同时加快市场扩展步伐。

本项目符合产业发展政策, 无行业准入条件限制, 易成新材从事超细银粉行业研发、实验多年, 目前已具备生产超细银粉的技术能力。随着市场行情的持续走高, 国内外企业之间都在竞相扩张。易成新材抓住市场发展的重要机遇, 进一步在改进工艺技术的同时, 新建年产 100 吨超细银粉项目, 可促进易成新材规模化发展, 有效满足市场需求, 降低企业运营成本, 提高企业经济效益。

四、本次投资项目存在的风险及规避措施

(一) 政策风险

政策风险是指在建设期货经营期内, 由于所处的经济环境和经济条件的变化, 致使实际的经济效益与预期的经济效益相背离。对经济环境和经济条件, 应以宏观和微观两个角度进行考察。宏观经济环境与经济条件的变化, 是指国家经济制度的变革、经济法规和经济政策的修改、产业政策的调整及经济发展速度的波动。

对策: (1) 密切关注世界市场和中国在高新技术产业领域的政策变化和发展, 特别是市场较大的电子浆料及后道光伏太阳能领域, 抓住时机, 加快建设和发展。

(2) 目前, 国家正在鼓励高新技术企业, 特别是技术含量较高的超细银粉企业在国内并不多, 因此近远期市场仍然看好。



(3) 国家推动光电节能建筑和高新电子领域，是促进我国光电产业健康发展的现实需要，同时也为新兴的超细银粉市场拓宽了道路。

(二) 技术风险

技术是公司的核心竞争力。如果不注重研发，产品质量就得不到保证，落后而被淘汰。此外，国外技术发展，更快的促进产品的更新换代，对国内产品具有较强的风险，同时企业内部人员流失，也面临本企业技术扩散的风险。

对策：（1）加强研发队伍建设，不断提升产品技术含量，增强市场竞争能力。公司已有一支具有独立研发本领域新产品的技术队伍，通过加强研发资金投入，加强研发硬件建设，进一步强化技术研发能力。

（2）公司通过对新工艺技术的开发，降低成本，不断发展产品品种和质量，发挥产品性价比优势，参与国外产品在中国市场和国际市场的竞争。

（3）及时将工艺改进过程中的技术、产品申请专利，以防止技术扩散而带来的市场价格无序竞争。

(三) 市场风险

由于本项目产品市场前景和利润空间都十分引人注目，未来必将吸引更多的资本进入，将产生较多的竞争对手。

对策：（1）通过长期协议投资，锁定资源；通过系统降低物流成本，降低原料成本；通过提高加工技术和优化产业结构，提高成品率。

（2）除行业现有的直接销售模式、代理模式外，大力拓展网络销售渠道，利用电子商务贸易平台，实行销售的计算机智能化管理，从而增强渠道竞争力。

（3）注重产品售后服务。应根据客户需求，提供个性化定制服务以及优质的售后服务方式，根据客户的特殊工况要求，设计开发产品，以达到客户的应用有针对之目的，让客户有效地降低采购成本，具有较强的服务竞争力。

（4）自项目研发以来，公司工程电工连接件顺利投产，其所需的用以生产电工合金材料的超细银粉将由进口转为自供，其所生产产品将提供下游实力较大的客户。

(四) 经济风险

首先，我国经济发展放缓，工业总产值的增长率也有所下降，下游市场的需



求受到一定的影响。其次，原材料价格产生的大幅波动，不利于企业控制成本，也降低了行业利润水平，增加了风险。

对策：（1）但随着世界经济的企稳、逐步回升，市场需求将逐年增长，近期投资风险较小。随着国家调结构保增长刺激内需、鼓励技术创新等宏观调控政策的相继出台，对下游产品的需求也将大幅度提高，市场也将重新步入上升通道。

（2）不断进行产品创新，切实从广大客户利益出发，加强品质提升，努力降低成本，积极开拓市场。继续重视新产品、新技术的不断研发与投放，夯实发展基础。

（3）加大员工培训力度，增加企业的人力资本与知识资产。通过开展技能培训与职业道德培训等，增加员工的凝聚力，为企业的长远发展打下良好的人力资源基础，有力的应对经济环境变化。

（五）人才风险

随着企业的快速发展，核心技术人员的不足可能将给企业带来风险。

对策：以本项目的实施为契机，广泛了解相关技术的最新动向，强化对现有技术团队的培育，同时，加强对相关领域技术人才的了解，在适当时机积极引进关键技术专家，强化企业核心技术人才力量。

同时，建立适合企业发展的人才激励机制，以公司现有团队为基础，广纳贤士，不断增强公司的技术研发实力。充分利用高校、科研院所资源，加强横向联合，在消化吸收引进技术的同时，不断进行技术创新。

（六）财务风险

本项目产品在投放市场前期，在产品研发和生产设备上大量投入资金，新产品从立项到量产的周期较长，加之量产后的产品推广和市场开拓成本，如果不能及时地将产品打入目标市场将面临一定的财务风险。

对策：项目前期加强技术、人才、市场方面的统筹，尽力做到技术完善、人才培养和市场开拓的三同步，待项目投产后即可立即向目标市场投放产品，尽早实现盈利。

（七）环境风险

项目原材料和产品不涉及《重大危险源识别》（GB18218-2009）中的爆炸性物质和有毒物质，因此不构成重大危险源。



项目风险处于可接受水平,从环境风险角度分析该项目风险可控,建设可行。

五、备查文件

1. 公司第四届董事会第八次会议决议;
2. 公司第四届监事会第七次会议决议。

特此公告。

河南易成新能源股份有限公司 董事会

二〇一七年十二月十二日