

证券代码：300569

证券简称：天能重工

青岛天能重工股份有限公司

投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他
参与单位名称及人员姓名	申万宏源 张雷； 汇丰晋信 陆彬； 泰康资管 段中喆； 平安资管 金铎； 汐泰投资 陈扬亚； 华宝基金 肖扬； 弈慧投资 董如枫； 光证资管 曾炳祥。
时间	2018 年 1 月 31 日
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	郑旭、刘萍、方瑞征
投资者关系活动主要内容介绍	一、郑总介绍公司历史沿革、基本情况及发展规划 公司是由青岛天能电力工程机械有限公司整体变更设立的股份有限公司。而青岛天能电力工程机械有限公司的前身为青岛泰胜电力工程机械有限公司，系由上海泰胜、郑旭、张世启、杨建国、刘素钰共同出资设立。后上海泰胜上市前，由郑旭、张世启及其他股东收购了上海泰胜所持有的青岛泰胜电力工程机械有限公司的全部股份，并更名为青岛天能电力工程机械有限公司。 公司于 2011 年启动上市，中间经历了两次国家层面的新股暂停发行，最终于 2016 年 11 月 25 日，在深交所创业板成功上市。 公司上市前主营业务为风机塔筒制造，上市后进行产业链延伸和战略转型。 未来，公司业务主要涵盖四个方面：

	1、塔筒制造，即传统的风机塔筒制造业务； 2、新能源：主要是风力发电、光伏电站等业务； 3、海工装备：主要是公司“两海战略”的实施主体，即在条件合适和时机成熟时，推行海上风电和开拓海外市场； 4、战略投资：运用资本市场积极拓展相关业务。 新能源和海工装备将是公司发展的重点业务，是公司发展的长期战略方向。 二、沟通与交流 1、公司产能大约是多少？是否会继续扩大？ 答：目前公司年产能大约在 20 多万吨。 2017 年公司开工建设新基地，新增产能约 10 万吨。公司的产能具有一定的弹性，可以通过加班或倒班的形式，进一步释放产能。 2、公司 2017 年度塔筒销售的价格情况、加工费的情况？ 答：2017 年度塔筒价格比 2016 年度略有上涨，但塔筒价格的上涨幅度低于原材料价格上涨的幅度（投标时与采购时的价格差异较大），对公司的利润造成较大影响。加工费的情况 2017 年度与 2016 年度变化不大。 3、公司产品如何确认收入？ 答：公司以发货、业主方接受作为收入确认的标准，不是以订单确定收入。 4、公司预测 2018 年竞争情况、塔筒行业的发展情况如何？ 答：2018 年行业竞争依然非常激烈。能否在竞争中取得优势，主要看公司市场布局、技术优势，同时原材料价格也是一个重要的制约因素。 行业已经从无序化竞争，发展到逐渐成熟、规范，未来塔筒行业的集中度也将逐步提高，规模较大、抗风险能力强的公司将获得更多的市场份额，而部分规模较小、管理不规范、抗风险能力较差的公司将面临淘汰、退出。 5、公司塔筒的高度、发展趋势？ 答：根据不同地区，塔筒的高度和类型也不同。低风速地区，如中东部地区，塔筒有越来越高的趋势。而高风速、风资源较好的地区，如新疆、内蒙等地，塔筒高度相对较低。 6、目前公司的主要塔筒对应机型主要是？ 答：目前主要是 2.0-2.5MW，随着江苏海工基地的建成投产、随着募投项目的投入运营，公司将具备 3.0MW 以上包括海上风电塔筒的生产能力。 7、公司目前新能源业务开展的情况如何？ 答：目前公司的新能源业务正稳步推进。 （1）已核准的项目：德州赵虎镇 50MW 风电场项目，目前已开工建设。
--	---

	(2) 已并购项目：一是收购了北京上电新能源投资有限公司 100%股权（有三个光伏扶贫电站，合计 50MW）；二是收购济源新能源科技有限公司（分布式光伏项目，约 6MW）。 (3) 公司已在多地成立项目公司，以获取当地风电资源或光伏资源，如有相关核准或重大进展，公司将及时予以披露。 8、目前公司在手订单的情况？ 答：公司目前订单（含 2017 年已交付）约有 15 亿元，较 2016 年底有较大幅度提高。但该部分未交付订单能否在 2018 年确认收入，存在不确定性。 9、海上风机塔架是否具有进入门槛？ 答：海上风机塔架主要特点是体型大、重量大、运输难度大。一个塔筒的重量在 700 吨以上，直径有些达 6-7 米，在陆地运输非常困难，主要是靠近码头，依靠特种装备来进行运输和装载。
附件清单（如有）	
日期	2018 年 1 月 31 日