

股票代码：300656

股票简称：民德电子

上市地点：深圳证券交易所

深圳市民德电子科技股份有限公司

重大资产购买报告书草案

(修订稿)

MINDEO

交易对方名称	住所
高枫	广东省深圳市福田区福田南路7号
龚良昀	广东省深圳市南山区高新区科技中二路软件园

独立财务顾问



二〇一八年五月

公司声明

本公司及全体董事、监事及高级管理人员承诺已向为本次交易提供审计、评估、法律及财务顾问专业服务的中介机构提供了有关本次交易的相关信息和文件（包括但不限于原始书面材料、副本材料或口头证言等），保证所提供的文件资料的副本或复印件与正本或原件一致，且该等文件资料的签字与印章都是真实的，该等文件的签署人业经合法授权并有效签署该文件；保证所提供信息和文件的真实性、准确性和完整性，不存在虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并承担个别和连带的法律责任。

如本次交易因涉嫌所提供或者披露的信息存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，被司法机关立案侦查或者被中国证监会立案调查的，在案件调查结论明确之前，承诺人将暂停转让其在上市公司拥有权益的股份。

有关审批机关对本次交易所做的任何决定或意见，均不表明其对本公司股票的价值或投资者的收益作出实质性判断或者保证。任何与之相反的声明均属虚假不实陈述。

根据《中华人民共和国证券法》等相关法律、法规的规定，本次交易完成后，本公司经营与收益的变化，由本公司自行负责，由此变化引致的投资风险，由投资者自行负责。

投资者若对本报告书存在任何疑问，应咨询自己的股票经纪人、律师、会计师或其他专业顾问。

交易对方声明

本次重组的交易对方就本次交易过程中所提供信息的真实性、准确性、完整性，特作出如下承诺：

承诺人已向为本次交易提供审计、评估、法律及财务顾问专业服务的中介机构提供了有关本次交易的相关信息和文件（包括但不限于原始书面材料、副本材料或口头证言等），保证所提供的文件资料的副本或复印件与正本或原件一致，且该等文件资料的签字与印章都是真实的，该等文件的签署人业经合法授权并有效签署该文件；保证所提供信息和文件的真实性、准确性和完整性，不存在虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并承担个别和连带的法律责任。如因提供的信息存在虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，给上市公司或者投资者造成损失的，将依法承担赔偿责任。

交易对方承诺，如本次交易所提供或披露的信息涉嫌虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，被司法机关立案侦查或者被中国证监会立案调查的，在形成调查结论以前，不转让在该上市公司拥有权益的股份。

中介机构声明

本次重大资产购买的中介机构长城证券、华商律师、瑞华、中企华评估承诺如下：

长城证券承诺：本次交易的申请文件中不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并对其真实性、准确性、完整性承担个别和连带的法律责任。

华商律师承诺：本次交易的申请文件中不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并对其真实性、准确性、完整性承担个别和连带的法律责任。

瑞华承诺：本次交易的申请文件中不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并对其真实性、准确性、完整性承担个别和连带的法律责任。

中企华评估承诺：本次交易的申请文件中不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并对其真实性、准确性、完整性承担个别和连带的法律责任。

目 录

公司声明.....	1
交易对方声明.....	2
中介机构声明.....	3
目 录.....	4
释 义.....	9
重大事项提示.....	13
一、本次交易方案概述.....	13
二、本次交易的评估作价情况.....	13
三、本次交易的支付方式.....	14
四、本次交易构成重大资产重组.....	17
五、本次交易不构成关联交易.....	18
六、本次交易不构成重组上市.....	18
七、本次交易对上市公司影响.....	18
八、本次交易的实施条件.....	20
九、本次交易相关方作出的主要承诺.....	20
十、上市公司控股股东及其一致行动人关于本次重组的原则性意见，及上市公司控股股东及其一致行动人、董事、监事、高级管理人自本次重组复牌之日起至实施完毕期间的股份减持计划.....	25
十一、本次交易对中小投资者权益保护的安排.....	25
重大风险提示.....	27
一、与本次交易相关的风险.....	27
二、标的资产的经营风险.....	31

三、其他风险.....	33
第一章 本次交易概况.....	35
一、本次交易的背景及目的.....	35
二、本次交易已履行的和尚需履行的程序.....	39
三、本次交易的方案概况.....	39
四、本次交易方案安排的目的、合理性及对上市公司、公司股价的影响..	45
五、本次交易对上市公司影响.....	47
六、本次交易构成重大资产重组.....	50
七、本次交易不构成关联交易.....	50
八、本次交易不构成重组上市.....	50
第二章 交易各方基本情况.....	51
一、上市公司基本情况.....	51
二、交易对方基本情况.....	63
第三章 交易标的基本情况.....	65
一、标的公司基本信息.....	65
二、标的公司历史沿革.....	65
三、标的公司股权结构及控制关系.....	68
四、标的公司下属公司情况.....	68
五、标的公司主要财务指标以及非经常性损益的构成情况.....	75
六、主要资产的权属状况、对外担保情况及主要负债、或有负债情况.....	77
七、标的公司的主营业务情况.....	79
八、承诺业绩的可实现性.....	92
九、标的公司的股东出资及合法存续情况.....	94
十、最近三年曾进行与交易、增资或改制相关的评估或估值的情况.....	94

十一、交易标的涉及的相关报批事项.....	95
十二、资产许可使用情况.....	95
十三、本次交易的涉及债权债务转移.....	95
十四、报告期的会计政策及相关会计处理.....	95
第四章 交易标的评估情况.....	99
一、标的资产的评估情况.....	99
二、董事会对本次交易标的评估的合理性以及定价的公允性分析.....	139
三、独立董事对本次评估事项的意见.....	144
第五章 本次交易主要合同.....	146
一、以现金购买股权协议.....	146
二、业绩补偿协议.....	152
第六章 本次交易的合规性分析.....	154
一、本次交易符合《重组管理办法》第十一条的规定.....	154
二、本次交易不适用《重组管理办法》第十三条的说明.....	158
三、本次交易不适用《重组管理办法》第四十三、四十四条的说明.....	158
四、本次交易不存在《创业板上市公司证券发行管理暂行办法》第十条规定的不得发行股票的情形.....	158
五、独立财务顾问对本次交易是否符合《重组管理办法》相关规定的意见.....	158
六、律师对本次交易是否符合《重组管理办法》相关规定的意见.....	158
第七章 管理层讨论与分析.....	160
一、本次交易前上市公司财务状况和经营成果的讨论与分析.....	160
二、标的公司所处行业特点和经营情况的讨论与分析.....	165
三、本次交易完成后，上市公司的财务状况和经营成果分析.....	200

四、本次交易对上市公司持续经营能力的影响的分析.....	203
五、本次交易对上市公司未来发展前景影响的分析.....	207
六、本次交易对上市公司当期每股收益等财务指标和非财务指标影响的分析.....	210
第八章 财务会计信息.....	212
一、标的公司最近两年合并财务报表.....	212
二、上市公司备考合并财务报表.....	215
第九章 同业竞争和关联交易.....	218
一、同业竞争.....	218
二、本次交易对关联交易的影响.....	219
第十章 风险因素.....	221
一、与本次交易相关的风险.....	221
二、标的资产的经营风险.....	225
三、其他风险.....	227
第十一章 其他重要事项.....	229
一、本次交易完成后，上市公司是否存在资金、资产被实际控制人或关联方占用的情形；上市公司是否存在为实际控制人及其关联人提供担保的情形.....	229
二、本次交易对上市公司负债结构的影响.....	229
三、上市公司最近十二个月内重大资产交易的情况.....	230
四、本次交易对上市公司治理机制的影响.....	231
五、本次交易后上市公司的现金分红政策及相应的安排的说明.....	231
六、本次交易涉及的相关主体买卖上市公司股票的自查情况.....	234
七、上市公司股票停牌前股价波动未达到 20% 的说明.....	237
八、关于不存在依据《关于加强上市公司重大资产重组相关股票异常交易	

监管的暂行规定》第十三条不得参与任何上市公司重大资产重组情况的说明	238
第十二章 独立董事及中介机构对本次交易出具的意见.....	240
一、独立董事意见.....	240
二、独立财务顾问意见.....	242
三、法律顾问意见.....	243
第十三章 相关中介机构.....	244
一、独立财务顾问.....	244
二、法律顾问.....	244
三、审计机构.....	244
四、资产评估机构.....	245
第十四章 声明.....	246
一、上市公司的相关声明.....	246
二、独立财务顾问声明.....	248
三、法律顾问声明.....	249
四、审计和备考审阅机构声明.....	250
五、评估机构声明.....	251
第十五章 备查文件及备查地点.....	252
一、备查文件目录.....	252
二、备查文件地点.....	252
三、文件查阅时间.....	253

释 义

本报告中，除非文意另有所指，下列简称具有如下特定涵义：

上市公司、民德电子、本公司	指	深圳市民德电子科技股份有限公司
泰博迅睿、标的公司、交易标的、标的资产	指	深圳市泰博迅睿技术有限公司
交易对方	指	高枫、龚良昀
本次交易/本次重组	指	民德电子拟支付现金向交易对方高枫、龚良昀购买深圳市泰博迅睿技术有限公司 100% 股权
《以现金购买股权协议》	指	《关于以现金购买深圳市泰博迅睿技术有限公司 100% 股权之协议》
《以现金购买股权协议的补充协议》	指	《关于以现金购买深圳市泰博迅睿技术有限公司 100% 股权之协议的补充协议》
《业绩承诺补偿协议》	指	《关于深圳市泰博迅睿技术有限公司的业绩承诺补偿协议》
《业绩承诺补偿协议的补充协议》	指	《关于深圳市泰博迅睿技术有限公司的业绩承诺补偿协议的补充协议》
《泰博迅睿审计报告》	指	《深圳市泰博迅睿技术有限公司审计报告》（瑞华专审字[2018]48480002 号）
《备考审阅报告》	指	《深圳市民德电子科技股份有限公司备考审阅报告》（瑞华阅字[2018]48480001 号）
《资产评估报告》	指	《深圳市民德电子科技股份有限公司拟收购深圳市泰博迅睿技术有限公司股权项目所涉及的深圳市泰博迅睿技术有限公司股东全部权益价值资产评估报告》（中企华评报字（2018）第 3321 号）
业绩承诺期	指	2018 年、2019 年和 2020 年
香港泰博迅睿	指	香港泰博迅睿技术有限公司，WBA Design (HK) Co., Limited
泰运成国际	指	泰运成国际有限公司，WLC International Limited

泰博设计	指	泰博设计有限公司，WBA Design Company Limited
民德有限	指	深圳市民德电子科技有限公司
民德科创	指	深圳市民德科创科技有限公司
新大陆	指	福建新大陆电脑股份有限公司
自行科技	指	深圳市自行科技有限公司
君安宏图技术	指	深圳市君安宏图技术有限公司
原厂、上游原厂、元器件制造商	指	上游电子元器件设计、制造企业
分销商	指	电子元器件分销企业
主动电子元器件、主动元件	指	Active Components，能够对通过的电流讯号执行运算、处理的电子元件或组件
被动电子元器件、被动元件	指	Passive Components，无需能（电）源，不实施控制并且不要求任何输入器件就可完成自身功能的电子元件或组件
半导体	指	常温下导电性能介于导体与绝缘体之间的材料，是目前电子产品中的核心材料
IC、集成电路	指	Integrated Circuit，是一种微型电子器件或部件。采用一定的工艺，把一个电路中所需的晶体管、电阻、电容和电感等元件及布线互连一起，制作在一小块或几小块半导体晶片或介质基片上，然后封装在一个管壳内，成为具有所需电路功能的微型结构
片式多层陶瓷电容器、MLCC	指	由印好电极（内电极）的陶瓷介质膜片以错位的方式叠合起来，经过一次性高温烧结形成陶瓷芯片，再在芯片的两端封上金属层（外电极），从而形成一个类似独石的结构体
村田、Murata	指	株式会社村田制作所
信昌	指	信昌电子陶瓷公司
奇力新	指	奇力新电子股份有限公司
宜确	指	宜确技术有限公司
艾睿电子	指	艾睿电子公司，Arrow Electronics.Inc（纽交所代码：ARW），全球领先的元器件分销商之一
安富利	指	安富利股份有限公司，Avnet, Inc（纽交所代码：AVT），全球最大的电子元件、计算机产品和嵌入技术分销商之一

大联大	指	大联大投资控股有限公司（台湾证券交易所代码：3702），亚太区市场份额领先的半导体元器件分销商
中电器材	指	中国电子器材总公司，前身为中国电子工业部的销售局
科通芯城	指	科通集团（科通芯城前身），创建于1995年，是中国最大的电子元器件元器件服务商之一
力源信息	指	武汉力源信息技术股份有限公司（深交所代码：300184）
润欣科技	指	上海润欣科技股份有限公司（深交所代码：300493）
深圳华强	指	深圳华强实业股份有限公司（深交所代码：000062）
大疆创新	指	深圳市大疆创新科技有限公司，全球领先的无人飞行器控制系统及无人机解决方案的研发和生产商
世纪云芯	指	深圳市世纪云芯科技有限公司，主要从事高速、低功耗计算芯片、大功率、高密度计算服务器和大规模并行计算软件等超级计算芯片、硬件和软件产品的研发、生产和销售
欣锐科技	指	深圳欣锐科技股份有限公司，是以新能源汽车产业为核心业务的国家高新技术企业
工信部	指	中华人民共和国工业和信息化部
中国证监会	指	中国证券监督管理委员会
深交所	指	深圳证券交易所
中登公司	指	中国证券登记结算有限公司
深圳市工商局	指	深圳市工商行政管理局
深圳市市监局	指	深圳市市场监督管理局
《公司法》	指	《中华人民共和国公司法》
《证券法》	指	《中华人民共和国证券法》
《重组管理办法》	指	《上市公司重大资产重组管理办法》
《上市规则》	指	《深圳证券交易所创业板股票上市规则（2014年修订）》
《创业板发行管理暂行办法》	指	《创业板上市公司证券发行管理暂行办法》
长城证券、独立财务顾问	指	长城证券股份有限公司
华商律师	指	广东华商律师事务所
瑞华、会计师	指	瑞华会计师事务所（特殊普通合伙）
中企华评估、评	指	北京中企华资产评估有限责任公司

估师		
元、万元	指	人民币元、人民币万元
《重组若干规定》	指	《关于规范上市公司重大资产重组若干问题的规定》
《准则第 26 号》	指	《公开发行证券的公司信息披露内容与格式准则第 26 号——上市公司重大资产重组申请文件》
本报告书	指	《深圳市民德电子科技股份有限公司重大资产购买报告书草案（修订稿）》
基准日	指	本次交易涉及资产的审计及评估基准日，即 2017 年 12 月 31 日

本报告书的部分合计数与各加数直接相加之和在尾数上可能因四舍五入存在差异。

重大事项提示

本部分所使用的简称与本报告书“释义”中所定义的简称具有相同含义。

一、本次交易方案概述

本次交易中，民德电子拟支付现金购买高枫、龚良昀合计持有的泰博迅睿 100% 股权。

根据上市公司与高枫、龚良昀签署的《以现金购买股权协议》及其补充协议，民德电子拟支付现金购买高枫、龚良昀分别持有的泰博迅睿 54%、46% 的股权。交易完成后，泰博迅睿将成为上市公司的全资子公司。标的公司的交易价格参照中企华评估出具的《资产评估报告》，由交易各方协商确定为 13,900 万元。本次收购泰博迅睿的对价全部由上市公司以现金方式支付，交易对价具体情况如下：

交易对方	在标的公司持股比例（%）	交易对价（万元）
高枫	54.00	7,506.00
龚良昀	46.00	6,394.00
合 计	100.00	13,900.00

二、本次交易的评估作价情况

本次交易标的为交易对方合计持有的泰博迅睿 100% 股权。

根据中企华评估出具的《资产评估报告》，本次评估采用收益法和资产基础法进行评估，最终采用收益法评估结果作为本次评估结论。

根据瑞华出具的《泰博迅睿审计报告》，泰博迅睿于 2017 年 12 月 31 日模拟合并财务报表口径下所有者权益的账面价值为 1,466.22 万元。根据中企华评估出具的《资产评估报告》，泰博迅睿评估基准日 2017 年 12 月 31 日收益法评估后的股东全部权益价值为 14,566.53 万元，较模拟合并财务报表口径下所有者权益的账面价值增值 13,000.31 万元，增值率 893.48%。根据交易双方签署的《以现金购买股权协议》及其补充协议，标的公司截至 2017 年 12 月 31 日前的滚存未分配利润 845.38 万元由交易对方高枫、龚良昀享有，以前述《资产评估报告》的评估值为依据，本次交易标的资产的评估值扣除累计未分配利润后的金额为

13,721.15 万元。经交易双方协商确定，公司本次交易标的资产交易价格确定为 13,900 万元。

三、本次交易的支付方式

本次交易的交易对价全部以现金支付，分为三期支付，资金来源为公司自有资金以及通过法律法规允许的方式筹集的资金。具体如下：

1、第一期对价支付情况及使用安排

（1）对价金额

根据交易双方约定，第一期股权转让款金额为 7,125 万元。

（2）支付条件及支付方式

第一期股权转让款的支付条件为：泰博迅睿完成工商变更登记，股权过户至民德电子。

民德电子应在第一期股权转让款支付条件达成之日起 10 日内，将代扣代缴相关税费后的第一期股权转让款余额支付至民德电子和交易对方共同确定的共管账户。

（3）转让款使用安排

第一期股权转让款应全部专项用于购买民德电子股票。

交易对方应自民德电子支付完毕第一期股权转让款之日起 6 个月内完成股票购买，交易对方购入的股票应向中登公司深圳分公司办理股份锁定登记。第一期股权转让款中的 625 万元扣除相关税费后所购买的股票，锁定期为购买日至 2023 年 12 月 31 日。

另外 6,500 万元扣除相关税费后所购买的股票为长期锁定，解锁安排如下：

自 2018 年起，交易对方可以按照每年实现的净利润将一部分股票由长期锁定转为锁定 5 年，直至全部转换；如当年未盈利，则当年无转换股票。5 年的期限从实现净利润当年的 12 月 31 日起算，转换数量如下：

转换数量=泰博迅睿累计年度净利润（即 2018 年至该年度的累计实现净利润

和业绩承诺期内截至该年度交易对方累计支付的现金补偿额（若有），下同） $\div 6,500$ 万元 \times 交易对方以 6,500 万元股权转让款扣除相关税费后购买的股票数量 $-$ 以 6500 万元扣除相关税费后所购买的股票中已转换的股票数量

若泰博迅睿累计年度净利润 $\geq 6,500$ 万元，则累计年度净利润以 6,500 万元计算上述转换数量。

2、第二期对价支付情况及使用安排

（1）对价金额

根据交易双方约定，第二期股权转让款金额为 3,000 万元。

（2）支付条件及支付方式

第二期股权转让款的支付条件为：自 2018 年起，泰博迅睿累计年度净利润第一次超过 6,500 万元。

第二期股权转让款支付条件达成后，民德电子应在泰博迅睿的该年度审计报告出具后 10 日内，将第二期股权转让款中的 50% 代扣代缴相关税费后支付至共管账户，专项用于交易对方在二级市场购买民德电子股票。

第二期股权转让款中的剩余 50% 款项根据泰博迅睿累计净利润的实现进度在代扣代缴相关税费后分阶段支付给交易对方，由交易对方自行支配，支付进度安排如下：

当年度交易对方应取得现金金额 $=$ （泰博迅睿累计年度净利润 $-6,500$ 万元） $\div 3,000$ 万元 \times 第二期股权转让款中 50% 的部分扣除相关税费后现金金额 $-$ 以前年度第二期股权转让款中交易对方已收到的现金金额

若泰博迅睿累计年度净利润 $\geq 9,500$ 万元，则累计年度净利润以 9,500 万元计算上述当年度交易对方应取得现金金额。

（3）转让款使用安排

交易对方应自甲方支付完毕第二期股权转让款 3,000 万元中 50% 的部分扣除相关税费后的余额之日起 6 个月内完成股票购买，交易对方购入的股票应向中登公司深圳分公司办理股份锁定登记，该等股票为长期锁定，解锁安排如下：

自泰博迅睿累计年度净利润第一次超过 6,500 万元起，交易对方可以按照累计年度净利润超出 6,500 万元的金额将第二期股权转让款购买的股票由长期锁定转为锁定 5 年，直至全部转换；如当年未盈利，则当年无转换股票。5 年的期限从实现净利润当年的 12 月 31 日起算，转换数量如下：

转换数量=（泰博迅睿累计年度净利润-6500 万元）÷3,000 万元×交易对方以第二期股权转让款中 50%的部分扣除相关税费后所购买的股票数量-以第二期股权转让款中 50%的部分扣除相关税费后所购买的股票中已转换的股票数量

若泰博迅睿累计年度净利润≥9,500 万元，则累计年度净利润以 9,500 万元计算上述转换数量。

3、第三期对价支付情况及使用安排

（1）对价金额

根据交易双方约定，第三期股权转让款金额为 3,775 万元。

（2）支付条件及支付方式

第三期股权转让款的支付条件为：自 2018 年起，泰博迅睿累计年度净利润第一次超过 9,500 万元。

第三期股权转让款支付条件达成后，民德电子应在泰博迅睿的该年度审计报告出具后 10 日内，将第三期股权转让款中的 50%代扣代缴相关税费后支付至共管账户，专项用于交易对方在二级市场购买民德电子股票。

第三期股权转让款中的剩余 50%款项根据泰博迅睿累计净利润的实现进度在代扣代缴相关税费后分阶段支付给交易对方，由交易对方自行支配，支付进度安排如下：

当年度交易对方应取得现金金额=（泰博迅睿累计年度净利润-9,500 万元）÷3,775 万元×第三期股权转让款中 50%的部分扣除相关税费后现金金额-以前年度第三期股权转让款中交易对方已收到的现金金额

若泰博迅睿累计年度净利润≥13,275 万元，则累计年度净利润以 13,275 万元计算上述当年度交易对方应取得现金金额。

（3）转让款使用安排

交易对方应自甲方支付完毕第三期股权转让款 3,775 万元中 50% 的部分扣除相关税费后的余额之日起 6 个月内完成股票购买，交易对方购入的股票应向中登公司深圳分公司办理股份锁定登记，该等股票为长期锁定，解锁安排如下：

自泰博迅睿累计年度净利润第一次超过 9,500 万元起，交易对方可以按照累计年度净利润超出 9,500 万元的金额将第三期股权转让款购买的股票由长期锁定转为锁定 5 年，直至全部转换；如当年未盈利，则当年无转换股票。5 年的期限从实现净利润当年的 12 月 31 日起算，转换数量如下：

转换数量 = (泰博迅睿累计年度净利润 - 9,500 万元) ÷ 3,775 万元 × 交易对方以第三期股权转让款中 50% 的部分扣除相关税费后所购买的股票数量 - 以第三期股权转让款中 50% 的部分扣除相关税费后所购买的股票中已转换的股票数量

若泰博迅睿累计年度净利润 ≥ 13,275 万元，则累计年度净利润以 13,275 万元计算上述转换数量。

4、股本调整安排

若在前述股票解除锁定安排期间，民德电子发生了送红股或资本公积转增股本情形时，应相应调整股票转换数量。

四、本次交易构成重大资产重组

根据民德电子经审计的 2017 年度财务数据和泰博迅睿经审计的 2017 年度财务数据以及本次交易金额计算，本次交易构成重大资产重组，具体计算如下：

单位：万元

项目	泰博迅睿	民德电子	财务指标占比
资产总额及交易金额孰高	13,900.00	44,773.32	31.05%
营业收入	10,471.38	12,252.65	85.46%
资产净额及交易金额孰高	13,900.00	41,924.99	33.15%

根据上述计算结果及《重组管理办法》的相关规定，本次交易构成重大资产重组。

五、本次交易不构成关联交易

本次交易的交易对方为泰博迅睿现任股东高枫和龚良昀。根据《上市规则》，上述交易对方与上市公司均不存在关联关系；本次交易完成后，上述交易对方中亦不存在将成为上市公司持股 5% 以上的股东，或向上市公司推荐董事、监事、高级管理人员的情形。因此，本次交易不构成关联交易。

六、本次交易不构成重组上市

截至本报告书出具日，许香灿先生和许文焕先生系父子关系，合计持有上市公司 27.93% 的股权，系公司实际控制人。本次交易民德电子不涉及发行股份，本次交易完成后，许香灿先生和许文焕先生仍为上市公司实际控制人，本次交易不会导致上市公司控制权发生变化。因此，本次交易不属于《重组管理办法》第十三条规定的情形，本次交易不构成重组上市。

七、本次交易对上市公司影响

（一）本次交易对上市公司股权结构的影响

上市公司拟以支付现金的方式收购泰博迅睿 100% 股权，不涉及上市公司股权结构的变化，也不存在对上市公司控制权的影响。

（二）本次交易对上市公司主要财务指标的影响

根据瑞华出具的民德电子《审计报告》（[2018]48460009 号）和《备考审阅报告》，本次交易前后，上市公司主要财务指标变动情况对比如下：

项目	2017 年度/2017 年 12 月 31 日		
	实际数 (本次交易前)	备考数 (本次交易后)	变动幅度
资产总额 (万元)	44,773.32	64,044.52	43.04%
负债总额 (万元)	2,135.31	21,406.51	902.50%
所有者权益 (万元)	42,638.01	42,638.01	0.00%
归属于母公司股东的所有者权益 (万元)	41,924.99	41,924.99	0.00%
营业收入 (万元)	12,252.65	22,724.03	85.46%
营业利润 (万元)	4,711.71	5,707.03	21.12%

项目	2017年度/2017年12月31日		
	实际数 (本次交易前)	备考数 (本次交易后)	变动幅度
利润总额（万元）	4,809.02	5,803.39	20.68%
净利润（万元）	4,122.01	4,929.07	19.58%
归属于母公司股东的净利润（万元）	4,045.99	4,853.04	19.95%
基本每股收益（元/股）	0.75	0.90	20.00%
资产负债率（合并）	4.77%	33.42%	28.65%

本次交易完成后，上市公司资产总额有所提升，上市公司的负债总额和资产负债率大幅上升，上市公司营业收入大幅提高，净利润有所上升。因此，通过本次交易，上市公司将大大增强持续盈利能力和发展潜力，有利于实现上市公司股东利益最大化。

（三）本次交易对上市公司主营业务的影响

本次交易前，上市公司主要从事图像识别技术领域相关识别设备的研发、生产和销售。根据上市公司的战略规划，上市公司未来将致力于向机器视觉与图像处理、快递物流自动化、自动驾驶等人工智能产业集群进行拓展，逐步进入相关领域的半导体设计的细分市场。本次交易完成后，上市公司将快速进入电子元器件分销领域，并以此为依托初步搭建上市公司的半导体设计、制程与分销相结合的业务布局。

电子元器件分销系联系电子信息产业上下游的纽带，居于产业上下游技术和市场信息的交汇中心。一方面，随着智能化时代的来临、电子信息产业的蓬勃发展，电子元器件分销业务具有广阔的发展前景；另一方面，标的公司在电子信息产业积累的产业资源，将有助于上市公司更深刻地理解半导体产业链运行特点，掌握半导体市场终端客户产品需求信息，获取更多的半导体产业资源，降低上市公司新业务、新市场的拓展风险，对上市公司有效推进半导体设计、制程业务发展具有重大的意义。

未来上市公司计划以现有图像识别技术应用及相关产品研发、生产与销售为基础，聚焦于机器视觉与图像处理、快递物流自动化、自动驾驶等人工智能产业集群，并向上游半导体分销与设计、制程业务进行延伸发展，最终形成图像识别

硬件产品、半导体产品及半导体分销三大业务板块，实现上市公司经营能力的可持续发展。

八、本次交易的实施条件

（一）本次交易已履行的决策程序

1、民德电子已履行的决策程序

2018年3月23日，民德电子召开第一届董事会第二十二次会议，审议通过了《深圳市民德电子科技有限公司重大资产购买预案》及本次交易的相关议案。。

2018年4月24日，民德电子召开第二届董事会第二次会议，审议通过了《深圳市民德电子科技有限公司重大资产购买报告书（草案）》及本次交易的相关议案。

2018年5月17日，民德电子召开第二届董事会第三次会议，审议通过了《深圳市民德电子科技有限公司重大资产购买报告书草案（修订稿）》的议案。

2、标的公司已履行的决策程序

泰博迅睿已召开股东会，同意高枫、龚良昀将合计持有泰博迅睿100%的股权以13,900万元的价格转让给上市公司，交易对价以现金方式支付，全体股东放弃各自就其他股东转让前述股权时享有的优先购买权。

（二）本次交易尚需履行的审批程序

本次交易尚需经民德电子股东大会审议批准。

九、本次交易相关方作出的主要承诺

承诺方	承诺内容
（一）关于提供信息真实、准确、完整的承诺	
上市公司及其控股股东、实际控制人、上市公司董事、	承诺人已向为本次交易提供审计、评估、法律及财务顾问专业服务的中介机构提供了有关本次交易的相关信息和文件（包括但不限于原始书面材料、副本材料或口头证言等），保证所提供的文件资料的副本或复印件与正本或原件一致，且该等文件资料的签字与印章都是真实的，该等文件的签署人

承诺方	承诺内容
监事、高级管理人员	<p>业经合法授权并有效签署该文件；保证所提供信息和文件的真实性、准确性和完整性，不存在虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并承担个别和连带的法律责任。</p> <p>如本次交易因涉嫌所提供或者披露的信息存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，被司法机关立案侦查或者被中国证监会立案调查的，在案件调查结论明确之前，承诺人将暂停转让其在上市公司拥有权益的股份。</p>
交易对方	<p>承诺人已向为本次交易提供审计、评估、法律及财务顾问专业服务的中介机构提供了有关本次交易的相关信息和文件（包括但不限于原始书面材料、副本材料或口头证言等），保证所提供的文件资料的副本或复印件与正本或原件一致，且该等文件资料的签字与印章都是真实的，该等文件的签署人业经合法授权并有效签署该文件；保证所提供信息和文件的真实性、准确性和完整性，不存在虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并承担个别和连带的法律责任。如因提供的信息存在虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，给上市公司或者投资者造成损失的，将依法承担赔偿责任。</p> <p>如本次交易所提供或披露的信息涉嫌虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，被司法机关立案侦查或者被中国证监会立案调查的，在形成调查结论以前，不转让在该上市公司拥有权益的股份。</p>
标的公司及交易对方外的标的公司董事、监事、高级管理人员	<p>承诺人已向为本次交易提供审计、评估、法律及财务顾问专业服务的中介机构提供了有关本次交易的相关信息和文件（包括但不限于原始书面材料、副本材料或口头证言等），保证所提供的文件资料的副本或复印件与正本或原件一致，且该等文件资料的签字与印章都是真实的，该等文件的签署人业经合法授权并有效签署该文件；保证所提供信息和文件的真实性、准确性和完整性，不存在虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并承担个别和连带的法律责任。</p>
（二）关于对股份锁定的承诺	
上市公司控股股东及董事、监事、高级管理人员	<p>自本次交易上市公司股票复牌之日起至本次交易实施完毕期间，承诺人不减持其直接或间接持有的上市公司的股份。</p>
（三）关于合法拥有标的公司股权的承诺	
交易对方	<p>1.承诺人就泰博迅睿股权拥有合法的所有权，已履行了全部出资义务，且出资来源合法，不存在出资不实以及其他影响泰博迅睿合法存续的情况。</p> <p>2.承诺人持有的泰博迅睿股权权属清晰，股权过户或者转移不存在法律障</p>

承诺方	承诺内容
	<p>碍，本次交易不涉及债权债务的转移，承诺人不存在以信托、委托他人或接受他人委托等方式持有泰博迅睿股权的情形。</p> <p>3.承诺人持有的泰博迅睿股权不存在质押、查封、冻结或其他限制或禁止转让的情形，不涉及诉讼、仲裁、司法强制执行等争议；承诺人持有的泰博迅睿股权不存在任何纠纷或潜在纠纷。</p> <p>4.承诺人依法拥有泰博迅睿股权的占有、使用、收益及处分权，泰博迅睿股权的过户或者转移不存在任何法律障碍。</p>
标的公司	<p>1.承诺人资产完整，合法拥有与经营有关的资产的所有权或者使用权。</p> <p>2.承诺人将不从事任何非正常的可能导致承诺人价值减损的行为。</p>
（四）关于合法合规的承诺	
上市公司及控股股东、实际控制人、上市公司董事、监事、高级管理人员	<p>承诺人最近五年内不存在受到行政处罚（与证券市场明显无关的除外）、刑事处罚、或者涉及与经济纠纷有关的重大民事诉讼或者仲裁的情况；不存在任何尚未了结的或可预见的重大诉讼、仲裁及行政处罚案件，亦不存在因涉嫌犯罪正被司法机关立案侦查或其他涉嫌违法违规被中国证监会立案调查的情形；不存在未按期偿还大额债务、未履行承诺、其他被中国证监会采取行政监管措施或受到证券交易所纪律处分的情况。</p>
交易对方及标的公司	<p>承诺人最近五年内不存在受到行政处罚（与证券市场明显无关的除外）、刑事处罚、或者涉及与经济纠纷有关的重大民事诉讼或者仲裁的情况；不存在任何尚未了结的或可预见的重大诉讼、仲裁及行政处罚案件，亦不存在因涉嫌犯罪正被司法机关立案侦查或其他涉嫌违法违规被中国证监会立案调查的情形；不存在未按期偿还大额债务、未履行承诺、其他被中国证监会采取行政监管措施或受到证券交易所纪律处分的情况。</p>
（五）避免同业竞争的承诺	
上市公司控股股东及实际控制人	<p>1.承诺人及承诺人控制的下属企业等关联方未从事与上市公司及其控制的下属企业存在同业竞争关系的业务。</p> <p>2.承诺人及承诺人控制的下属企业等关联方将避免从事任何与上市公司及其控制的下属企业相同或相似且构成或可能构成竞争关系的业务，亦不从事任何可能损害上市公司及其控制的下属企业利益的活动。</p> <p>3.如承诺人及承诺人控制的下属企业遇到上市公司及其控制的下属企业主营业务范围内的业务机会，承诺人及承诺人控制的下属企业将该等合作机会让予上市公司及其控制的下属企业。</p> <p>如违反上述承诺，承诺人将赔偿因此给上市公司及其中小股东及上市公司子公司造成的损失。</p>

承诺方	承诺内容
交易对方	<p>1.承诺人及承诺人控制的下属企业等关联方未从事与上市公司及其控制的下属企业存在同业竞争关系的业务。</p> <p>2.承诺人及承诺人控制的下属企业等关联方将避免从事任何与上市公司及其控制的下属企业相同或相似且构成或可能构成竞争关系的业务，亦不从事任何可能损害上市公司及其控制的下属企业利益的活动。</p> <p>3.如承诺人及承诺人控制的下属企业遇到上市公司及其控制的下属企业主营业务范围内的业务机会，承诺人及承诺人控制的下属企业将该等合作机会让予上市公司及其控制的下属企业。</p> <p>如违反上述承诺，承诺人将赔偿因此给上市公司及其中小股东及上市公司子公司造成的损失。</p>
（六）关于不存在关联关系、一致行动关系及其他特定利益安排的承诺	
交易对方	<p>1.截至本承诺签署日，承诺人及其关联人与民德电子及其持股比例超过 5% 的股东、实际控制人及董事、监事、高级管理人员之间不存在关联关系，亦不存在《上市公司收购管理办法》第八十三条规定的一致行动关系，也不存在其他特定利益安排。</p> <p>2.承诺人及其关联人与本次交易的独立财务顾问、资产评估机构、会计师事务所、律师事务所及其签字人员均不存在关联关系，相关中介机构具有独立性。</p>
上市公司及控股股东、实际控制人	截至本承诺签署日，承诺人及其关联人与交易对方及其关联方不存在关联关系，亦不存在《上市公司收购管理办法》第八十三条规定的一致行动关系，也不存在其他特定利益安排。
（七）关于减少和规范关联交易的承诺	
上市公司控股股东及实际控制人	<p>承诺人及承诺人控制的下属企业将尽量避免与上市公司及其控股子公司发生关联交易。对于无法避免或有合理原因而发生的关联交易，承诺人及承诺人控制的下属企业将遵循市场原则以公允、合理的交易价格进行，根据有关法律、法规及规范性文件的规定履行关联交易决策程序，依法履行信息披露义务和办理有关报批手续，不损害上市公司及其控股子公司的合法权益。</p> <p>如违反上述承诺，承诺人将赔偿因此给上市公司及其中小股东及上市公司子公司造成的损失。</p>
（八）关于保持上市公司独立性的承诺	
上市公司控股股东及实际控	在本次交易完成后，承诺人及承诺人控制的其他企业将按照有关法律、法规、规范性文件的要求，做到与上市公司在人员、资产、业务、机构、财

承诺方	承诺内容
制人	<p>务方面完全分开，不从事任何影响上市公司人员独立、资产独立完整、业务独立、机构独立、财务独立的行为，不损害上市公司及其他股东的利益，切实保障上市公司在人员、资产、业务、机构和财务等方面的独立性。</p> <p>若承诺人违反上述承诺给上市公司及其他股东造成损失，将由承诺人承担相应的赔偿责任。</p>
（九）关于不存在内幕交易的承诺	
上市公司及其控股股东、实际控制人、上市公司董事、监事、高级管理人员	<p>承诺人不存在泄露本次交易内幕信息以及利用本次交易信息进行内幕交易的情形，不存在因与本次交易相关的内幕交易被中国证监会立案调查或者被司法机关立案侦查的情形，最近 36 个月不存在因与本次交易相关的内幕交易被中国证监会作出行政处罚或者被司法机关依法追究刑事责任的情形。</p> <p>承诺人不存在依据《关于加强上市公司重大资产重组相关股票异常交易监管的暂行规定》不得参与任何上市公司重大资产重组的情形。</p>
交易对方、标的公司及其董事、监事、高级管理人员	<p>承诺人不存在泄露本次交易内幕信息以及利用本次交易信息进行内幕交易的情形，不存在因与本次交易相关的内幕交易被中国证监会立案调查或者被司法机关立案侦查的情形，最近 36 个月不存在因与本次交易相关的内幕交易被中国证监会作出行政处罚或者被司法机关依法追究刑事责任的情形。</p> <p>承诺人不存在依据《关于加强上市公司重大资产重组相关股票异常交易监管的暂行规定》不得参与任何上市公司重大资产重组的情形。</p>
（十）关于信息披露和申请文件不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏的承诺	
上市公司及上市公司控股股东、实际控制人、上市公司全体董事、监事、高级管理人员	<p>1.保证本次交易的信息披露和申请文件真实、准确、完整，不存在虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对所披露信息和申请文件的真实性、准确性和完整性承担个别和连带的法律责任。</p> <p>2.如本次交易所提供或披露的信息涉嫌虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，被司法机关立案侦查或者被中国证监会立案调查的，在形成调查结论以前，不转让在民德电子拥有权益的股份。</p>
（十一）关于同意本次交易的承诺	
上市公司控股股东	<p>承诺人同意公司实施本次交易，对本次交易无异议，承诺人将在股东大会上对本次交易的相关议案投赞成票。</p>

十、上市公司控股股东及其一致行动人关于本次重组的原则性意见，及上市公司控股股东及其一致行动人、董事、监事、高级管理人员自本次重组复牌之日起至实施完毕期间的股份减持计划

（一）上市公司控股股东、一致行动人关于本次重组的原则性意见

上市公司控股股东许香灿、许文焕已出具承诺：承诺人同意公司实施本次交易，对本次交易无异议，承诺人将在股东大会上对本次交易的相关议案投赞成票。

（二）上市公司控股股东、一致行动人、董事、监事、高级管理人员自本次重组复牌之日起至实施完毕期间的股份减持计划

上市公司控股股东、董事、监事、高级管理人员已出具承诺：自本次交易上市公司股票复牌之日起至本次交易实施完毕期间，承诺人不减持其直接或间接持有的民德电子股份。

十一、本次交易对中小投资者权益保护的安排

（一）严格履行上市公司信息披露义务

对于本次交易涉及的信息披露义务，公司已经按照《上市公司信息披露管理办法》、《关于规范上市公司信息披露及相关各方行为的通知》、《重组管理办法》等相关规定，履行了信息披露义务。本报告书披露后，公司将继续严格履行信息披露义务，按照相关法规的要求，及时、准确、公平地向所有投资者披露可能对上市公司股票交易价格产生较大影响的重大事件与本次交易的进展情况。

（二）严格执行交易批准程序

1、本次交易的标的资产由具有相关证券期货业务资格的会计师事务所和资产评估公司进行审计和评估；独立财务顾问、法律顾问对本次交易出具独立财务顾问报告和法律意见书。

2、针对本次购买资产事项，民德电子严格按照相关规定履行法定程序进行表决、披露。本次交易方案经全体独立董事同意后提交董事会讨论，独立董事已就该事项发表独立意见。

（三）股东大会及网络投票安排

根据《重组管理办法》等有关规定，公司董事会将在审议本次交易方案的股东大会召开前发布提示性公告，提醒股东参加审议本次交易方案的股东大会。

公司将根据中国证监会《关于加强社会公众股股东权益保护的若干规定》等有关规定，为参加股东大会的股东提供便利，除现场投票外，公司将就本次交易方案的表决提供网络投票平台，股东可以直接通过网络进行投票表决。

（四）本次交易后不存在摊薄每股收益的情况

本次交易前，民德电子 2017 年度基本每股收益为 0.75 元。根据瑞华出具的《备考审阅报告》，民德电子 2017 年度备考财务报表的基本每股收益为 0.90 元，基本每股收益上升 0.15 元。因此，本次交易后不存在每股收益被摊薄的情况。

重大风险提示

投资者在评价本次资产重组时，除本报告书的其他内容和与本报告书同时披露的相关文件外，还应特别认真地考虑下述各项风险因素：

一、与本次交易相关的风险

（一）审批风险

本次交易已经公司第一届董事会第二十二次会议、第二届董事会第二次会议和第二届董事会第三次会议审议通过。截至本报告书出具日，尚需履行的审批程序包括上市公司关于本次交易的股东大会审议通过。本次交易能否取得上述批准及取得上述批准的时间均存在不确定性，提醒广大投资者注意审批风险。

（二）交易终止风险

1、上市公司制定了严格的内幕信息管理制度，上市公司在本次与交易对方的协商过程中尽可能控制内幕信息知情人范围，以避免内幕信息的传播，但仍不排除有关机构或个人利用关于本次交易内幕信息进行内幕交易的行为，上市公司存在因异常交易可能涉嫌内幕交易而暂停、终止或取消本次交易的风险。

2、在本次交易审核过程中，交易各方可能需根据监管机构的要求不断完善交易方案，如交易各方无法就完善交易方案的措施达成一致，则本次交易存在终止的可能。

3、本次交易若出现因标的资产出现无法预见的风险、交易各方因其他重要原因无法达成一致等情况，则本次交易存在终止的可能。

提醒广大投资者关注上述交易可能终止的风险。

（三）标的资产估值的风险

截至 2017 年 12 月 31 日，泰博迅睿经审计模拟合并报表账面净资产值为 1,466.22 万元，根据中企华评估出具的《资产评估报告》，标的资产评估值为 14,566.53 万元，评估结果较经审计账面净资产增值 13,100.31 万元，评估增值率为 893.48%。

本次标的公司的评估是以持续经营和公开市场为前提，由评估机构基于标的公司所属行业的特点、未来发展规划、企业的经营情况以及收入、成本和费用等指标的历史情况进行综合预测而得出的。评估机构在评估过程中勤勉、尽责，并严格执行了评估的相关规定。但由于收益法基于一系列评估假设，若本次交易存在宏观经济波动和行业投资变化等评估假设以外的较大变化，从而影响标的资产盈利能力，可能导致资产估值与实际情况不符的风险，特提醒投资者关注相关的估值风险。

（四）预测期毛利率未达预期及大幅波动对评估值产生重大影响的风险

本次交易对标的公司采用收益法和资产基础法进行评估，最终采用收益法评估结果作为本次评估结论。在收益法的评估过程中，标的公司预测期的毛利率等指标对于评估的影响较大，具体影响情况如下：

单位：万元

评估基准日	2017年12月31日		
原始评估值（万元）	14,566.53		
毛利率变动绝对值	评估值（万元）	评估值变动额（万元）	评估值变动率
12%	19,783.82	5,217.29	35.82%
10%	18,915.20	4,348.67	29.85%
8%	18,044.84	3,478.31	23.88%
6%	17,172.74	2,606.21	17.89%
4%	16,302.01	1,735.48	11.91%
2%	15,427.04	860.51	5.91%
0%	14,566.53	-	0.00%
-2%	13,686.72	-879.81	-6.04%
-4%	12,824.09	-1,742.44	-11.96%
-6%	11,945.40	-2,621.13	-17.99%
-8%	11,070.98	-3,495.55	-24.00%
-10%	10,195.84	-4,370.69	-30.01%
-12%	9,320.08	-5,246.45	-36.02%

根据上表，毛利率的变动对本次收益法评估的估值情况有重大影响，评估值变动率在-36.02%至35.82%区间。本次评估过程中，评估机构对标的公司预测期的营业收入、营业成本、毛利率的预测是基于标的公司历史业绩、经营市场环境、

未来前景和合理假设下进行的预测，若未来标的公司所面临的市场环境、产业政策和技术发展趋势等出现不利变化，则可能出现标的公司的毛利率无法达到本次评估中的预期水平，甚至大幅波动的风险。

此外，若未来标的公司的毛利率出现大幅波动，则将对标的公司的盈利能力和经营前景产生重大不利影响，同时可能导致本此交易中标的公司的估值情况与实际价值存在较大差异。在此，特别提醒投资者关注标的公司的毛利率无法达到预期、甚至出现大幅波动，进而影响标的公司盈利能力和实际价值的风险。

（五）标的公司业绩承诺无法实现的风险

根据签署的《业绩承诺补偿协议》及《业绩承诺补偿协议的补充协议》，承诺泰博迅睿 2018 年、2019 年和 2020 年实现的净利润（经民德电子指定具有证券期货从业资格的会计师事务所审计，以合并报表归属于母公司所有者的净利润为基础，按扣除非经常性损益前后孰低原则确定。如无特别说明，下文中净利润均为此含义）分别不低于 1,700 万元、2,200 万元及 2,600 万元。

该业绩承诺系泰博迅睿股东、管理层基于未来发展前景做出的综合判断，最终其能否实现将取决于电子元器件分销行业发展趋势的变化和泰博迅睿及其子公司未来的实际经营状况。除此之外，若遇宏观经济波动、不可抗力、市场竞争形势变化、行业增速下降、核心管理团队大量离任等冲击因素，则亦可能出现业绩承诺无法实现的情况。

因此，本次交易存在承诺期内标的公司实际净利润达不到承诺净利润的可能性，从而导致业绩承诺无法实现，提请投资者关注相关风险。

（六）本次交易形成的商誉减值风险

本次交易属于非同一控制下的企业合并，根据《企业会计准则》的规定，合并对价超过被合并方可辨认净资产公允价值部分将被确认为商誉。交易形成的商誉不做摊销处理，但需在未来进行减值测试。如果标的公司未来经营状况未达预期，则存在商誉减值的风险，从而对上市公司当期损益造成重大不利影响。

根据瑞华出具的《备考审阅报告》，本次交易将产生商誉 13,279.16 万元。准确的商誉金额最终将根据购买价格及购买日标的公司各项可辨认资产、负债及或

有负债的公允价值计算的结果为准，上市公司提请投资者注意可能的商誉减值风险。

（七）业绩承诺补偿实施的违约风险

根据本次交易协议的约定，上市公司与交易对方采取了明确可行的业绩补偿措施，交易对方将在标的公司承诺利润无法完成时向上市公司进行补偿。尽管上市公司已经与承担业绩补偿责任的交易对方签订了明确的补偿协议，但仍存在业绩补偿承诺实施的违约风险，提请投资者注意。

（八）收购整合风险

本次交易完成后，泰博迅睿将成为民德电子的全资子公司，上市公司将根据自身的业务发展战略及业务管理模式，对标的公司的人员管理、财务规范、资源管理、业务拓展及企业文化等方面进行一系列整合，使其能较快地融于上市公司体系，与上市公司形成优势互补和协同效应。同时，民德电子在保证对标的公司控制力的基础上，将尽可能减少对标的公司自主经营的干涉，不会对其组织架构和人员安排进行重大调整，以保持标的公司原有的竞争优势。但本次交易后的整合能否顺利实施以及整合效果能否达到预期仍存在一定的不确定性，若本次交易后由于内外部原因导致标的公司的业务不能与上市公司业务进行有效的整合，则将不能发挥标的公司与上市公司的协同效应，从而存在对上市公司经营造成不利影响的风险。

（九）标的公司未能为上市公司布局 IC 设计业务提供有效支撑的风险

目前，标的公司主营业务为电子元器件分销业务，且以被动电子元器件分销业务为主，标的公司暂未开展 IC 设计、产品研发类业务，无 IC 设计人员和其他研发人员。尽管标的公司主营业务处于电子产业上下游的纽带地位，并依托标的公司集聚的业务资源和产业资源能为上市公司布局 IC 设计业务提供一定的引导，但是，标的公司作为电子元器件分销企业，自身不具备 IC 设计研发能力和技术储备，可能存在无法为上市公司布局 IC 设计业务提供有效支撑的风险。

（十）交易对方未履行股票购买义务的风险

根据本次交易协议的约定，交易对方取得的部分交易对价将用于在二级市场

上购买民德电子的股票。交易协议中对股票购买的期限和交易对方延期购买的违约责任亦进行了约定，但若未来交易对方拒不履行或延期履行上述股票购买义务，则可能导致交易双方无法通过股权深度绑定实现本次交易目的的风险，提请投资者注意相应风险。

二、标的资产的经营风险

（一）宏观经济波动风险

标的公司主要从事电容、电感及滤波器等电子元器件的分销业务，该等电子元器件被广泛应用于通讯设备、计算机设备、消费电子、汽车电子和工业控制等国民经济的各个领域，而宏观经济的变化将影响上述行业兴盛繁荣，直接影响标的公司下游行业对电子元器件的市场需求。

2010 年以来，随着全球经济复苏和物联网、智能化设备的兴起，带动电子元器件市场进入新一轮景气周期，2013 年中国电子元器件采购市场交易金额已经超过 2 万亿元，2016 年达到约 3.4 万亿元，年复合增长率为 19%。未来，若宏观经济出现较大波动，有可能对公司及标的公司的经营业绩造成较大不利影响，提请投资者关注相关风险。

（二）市场竞争加剧风险

由于电子元器件分销领域规模效应显著，规模较大、资金实力强的分销企业可获得广阔的上下游资源，在成本、效率和风险控制上均具有较强的竞争优势，因此并购整合已成为近年来行业主要的发展趋势，国内实力较强的分销商纷纷选择与自身竞争优势互补的企业进行并购整合，以提升自身的竞争力。

目前，标的公司已经与村田、信昌和奇力新等上游原厂建立了良好的合作关系，但是，未来随着行业内部整合的进行，行业集中度将不断提升，行业内市场份额和优质资源将向部分规模较大的分销商集中，标的公司将面临竞争加剧的风险，提请投资者关注相关风险。

（三）重要客户经营状况变化风险

报告期内，泰博迅睿主要采取差异化竞争策略，专注于服务各个新兴电子制

造领域的创新型企业，主要包括大疆创新、欣锐科技和世纪云芯等企业。该等客户在所属领域内均具有较强的创新能力和市场影响力，经营业绩良好，近年来，该等客户的快速发展拉动了公司业绩的迅速增长。相应的，该等主要客户在标的公司的销售收入中占比较高，导致公司的客户较为集中。未来，若该等客户无法保持竞争优势，经营状况出现不利的变化，同时泰博迅睿不能及时开拓新的优质客户，则可能对其经营业绩产生不利的影响，提请投资者关注相关风险。

（四）重要产品代理线授权取消或不能续约的风险

电子元器件分销产业的上游供应商主要为大型电子元器件的设计制造商。根据是否取得设计制造原厂的授权，分销商的经营模式可分为授权分销、独立分销和同时包含授权分销及独立分销的混合分销三种。其中，授权分销指分销商取得了上游原厂的授权，从上游原厂取得产品供应；独立分销指分销商不与上游原厂签订授权协议，从市场独立取得产品供应；混合分销指兼具授权、独立两种分销模式。

目前，标的公司的业务模式主要为授权分销和独立分销相结合的混合分销，其中授权分销为主，独立分销为辅。上游原厂的实力及其与标的公司合作关系的稳定性对于标的公司的持续发展具有重要意义。若标的公司未来无法持续取得重要产品线的原厂授权或已有产品线授权取消，可能对标的公司的经营造成重大不利影响，提醒投资者关注相关风险。

（五）村田产品竞争力下降风险

报告期内，村田为泰博迅睿最主要的上游合作设计制造商，标的公司对其的采购额占各期采购总额的70%以上。村田为世界范围内一流的电子元器件研发和生产公司，在电容、电感和滤波器等被动元器件方面居于全球领先地位。电子元器件行业的产品更新速度快，若未来村田研发能力下降，新产品未能保持现有竞争力，泰博迅睿也将面临业绩下滑风险，提请投资者关注相关风险。

（六）人才流失风险

标的公司及下属子公司核心人员深耕于电子元器件行业多年，具有丰富的行业经验及管理经验，是标的公司的核心资源。随着电子分销领域市场竞争的不断

加剧，无论是上游设计制造商，还是下游客户，对分销商的应用技术支持、供应链管理能力的要求不断提高，需要分销商在为客户提供丰富解决方案和深入的技术支持的同时，亦能够及时观察、搜集、整理客户的需求及反馈，及时向上游设计制造商进行交流，反馈相应信息。因此，专业技术和专业人才是标的公司业务发展的核心资源，随着行业竞争的加剧，对优秀人才的争夺会日趋激烈，本次交易完成后若标的公司及下属子公司出现核心人员离职的情形，可能会对公司的业务发展产生不利影响，提请投资者关注相关风险。

（七）汇率风险

标的公司分销的电子元器件产品主要在香港地区进行销售，2016年和2017年的收入占比分别为88.04%和66.36%。此外，公司在经营过程中与供应商的采购主要采用美元进行结算，因此若未来美元兑人民币汇率出现大幅波动，则可能对标的公司的经营业绩产生重大影响。

（八）国际贸易政策波动风险

标的公司分销被动元件产品，行业较为成熟，产业集中度高，上游原厂主要集中在日本、韩国和台湾等地区，因此标的公司的采购和部分销售主要在香港地区进行。报告期内，标的公司的电子元器件分销业务不存在违反相关法律法规或受到上述国家、地区政策限制的情况。但未来若贸易保护主义抬头，相关国家、地区的进出口政策、关税发生不利变化，将可能对标的公司的经营造成重大不利影响，提醒投资者关注相关风险。

三、其他风险

（一）股票价格波动风险

上市公司一直严格按照有关法律法规的要求，真实、准确、完整、及时地披露有关信息，加强与投资者的沟通，同时采取积极措施，尽可能地降低股东的投资风险。但是，股票市场中的股价不仅受到公司经营环境、盈利能力以及上市公司所在行业发展前景等因素的影响，同时也将受到国内外政治经济环境、区域发展前景、投资者信心、通货膨胀、重大突发事件等多种不可预知因素的影响而上下波动，造成潜在的投资风险。

上市公司提醒投资者应当具有风险意识，以便做出正确的投资决策。同时，上市公司一方面将以股东利益最大化作为最终目标，提高资产利用效率和盈利水平；另一方面将严格按照《公司法》、《证券法》等法律、法规的要求规范运作。本次交易完成后，上市公司将严格按照《股票上市规则》的规定，及时、充分、准确地进行信息披露，以利于投资者做出正确的投资决策。

（二）其他风险

上市公司不排除因政治、经济、自然灾害等其他不可控因素带来不利影响的可能性。

第一章 本次交易概况

一、本次交易的背景及目的

（一）本次交易的背景

1、电子信息产业的蓬勃发展带动电子元器件领域的持续景气

电子信息产业作为我国重点扶持的战略新兴产业，其发展状况已成为衡量一国或地区经济、社会发展水平的重要标志之一，带动着经济的发展、产业结构的优化和科技水平的提升。随着电子信息技术的深入发展、居民消费的持续升级，云计算、物联网、大数据、工业互联网等新兴产业的快速发展，电子信息产业已经成为国家抢占战略制高点的重要领域。而电子元器件产业作为电子信息产业的基础支撑，其发展与电子信息产业相辅相成，近年来，随着全球经济复苏和物联网、智能化设备等技术的逐步兴起，带来了新一轮的消费电子和汽车电子等领域的结构升级，推动电子信息产业迈入了新的蓬勃发展阶段，直接催化了电子元器件市场的高度景气，根据华泰证券的研究报告，2013年中国电子元器件采购市场交易金额已经超过2万亿元，2016年达到约3.4万亿元，2013-2016年内的复合增长率为19%。

其中，通讯设备、消费电子和汽车电子等领域的结构升级持续催化电子元器件市场的结构变动，结构紧凑、高性能的电子元器件应用量大大提升，在大宗产品、原材料价格上涨的扰动下，部分老旧、落后产能的退出造成供需失衡，2016年以来，被动元器件、存储芯片、功率器件等电子元器件陆续涌现蔓延式涨价，电子元器件市场景气度不断攀升。

2、分销行业是电子元器件领域必不可少的纽带

分销产业是电子元器件产业链中重要的一环。对于上游电子元器件制造领域而言，由于资金和技术密集型特点，市场份额较为集中，主要以美、欧、日、韩等国际半导体巨头为主导。而对于下游而言，电子元器件广泛应用于通信设备、移动设备、汽车电子、家电、工业控制各个领域，电子产品制造企业数量众多，电子元器件产品的采购需求多样化，采购份额分散。

因此，上游的设计制造商难以建立大规模的工程技术服务团队服务于数量庞大的各类客户；同时，下游电子产品制造商难以从相对集中的设计制造公司获得足够的应用技术支持，从而产生应用技术的市场缺口。因此，分销商是连接上下游必不可少的纽带，为上游电子元器件制造商分担大部分市场开拓和技术支持工作，并对下游电子产品制造商降低采购成本和提供供应链支持。

3、产业整合已成为行业整体发展趋势

电子元器件分销产业属于规模效应显著的行业，规模较小的企业由于资金实力较为有限，服务的客户有限，无法直接从上游设计制造商取得充足的供应，导致采购成本较高，供货不稳定，而资金实力较强的大型分销企业基于广阔的上下游资源，从采购成本、效率、风险上都要优于小型企业。因此近年来，通过横向或纵向的产业整合，提升资本实力，扩大经营规模，实现资源和优势互补，已成为行业主要的发展趋势。

4、泰博迅睿系高速成长的优质分销企业

标的公司是一家专注于为无人机、汽车电子、智能手机等行业等领域的客户提供电子元器件产品分销、技术支持和售后服务为一体的综合性解决方案的分销商。针对客户在产品的设计、产品定型及批量生产等各个阶段对电子元器件产品的不同需求，向客户提供包括产品资料、产品选型、免费样品、小量销售、参考设计、技术支持等一揽子服务。泰博迅睿凭借专业的技术支持能力与丰富的行业服务经验，业务发展迅速，已与大疆创新、欣锐科技和世纪云芯等一系列知名企业建立了良好的合作关系，该等企业在无人机、新能源汽车和云数据存储等均具有较强的市场影响力，该等客户的发展，带动了泰博迅睿的高速成长。

（二）本次交易的目的

1、为民德电子布局 IC 设计业务奠定基础

半导体 IC 产业是公司一直重点关注并希望进驻的产业领域。通过发展半导体 IC 业务，除可以进一步提升上市公司的业绩外，还将为公司的机器视觉与图像识别、快递物流自动化、自动驾驶等人工智能相关的产业集群提供基础产业支撑。

随着公司业务的不断发展和技术的持续积累，公司已经具备了模拟芯片和数字芯片的研发和设计能力，公司未来计划致力于向机器视觉与图像处理、快递物流自动化、自动驾驶等人工智能产业集群进行拓展，通过内生增长和外延式发展相结合的方式，逐步迈入 IC 设计、制程领域。

为了贯彻上述发展战略，推进公司半导体设计和制程业务的发展，公司逐步发力于相应的整体产业布局，2018 年 2 月，公司下属全资子公司深圳市民德网信科技有限公司更名为深圳市民德半导体有限公司，并对其经营范围进行了变更，公司未来拟以深圳市民德半导体有限公司作为半导体 IC 业务的平台，秉持“内延发展，外延并购，全球资源，中国机遇”的整体发展策略，重点挖掘“蓝海”型细分市场和逐步引进半导体产业内优秀专业人才。而公司本次收购泰博迅睿，极大有利于公司提高挖掘细分市场和引进优秀人才的效率和成功率，系公司半导体业务发展的基础，属于公司整体发展战略的重要组成。

电子产业规模庞大，应用领域众多，但竞争也较为激烈，尤其是在 IC 设计、制程领域，机会与挑战并存，“蓝海”型细分市场的发掘和开拓有赖于公司对客户需求 and 市场动向的全面掌握和深入理解。本次收购的标的为电子元器件分销企业，系联系电子产业上下游的纽带，居于产业上下游技术和市场信息的交汇中心。公司通过收购泰博迅睿将直接获得优质的供应商和客户渠道资源，可深入理解下游客户的需求，获取更全面的 market 信息，为公司发掘新的细分市场奠定良好的基础。

同时，IC 设计业务是技术密集型领域，IC 设计业务的成功开展需要优秀的研发、设计人员，公司未来除自身的技术积累和人员培养外，也计划通过引进优秀的设计人员及设计团队实现外延式发展。而电子元器件分销业务作为链接上下游的纽带，掌握行业内上下游的最新动向，有利于上市公司发现、甄别优秀的 IC 设计人员和设计团队，积累产业资源，为公司未来的人才引进奠定良好的基础。

因此，整体来看，公司本次通过收购泰博迅睿进入电子元器件分销领域，系公司布局 IC 设计业务的前期准备，是公司长期发展战略的重要组成。

2、实现产业垂直整合，发挥协同效应

民德电子现有业务主要为条码识别技术和相关识别设备的研发、生产和销

售，属于物联网架构下的感知层，其采购的原材料包括传感器、微型镜头、芯片和各类电子元器件。而泰博迅睿主要从事电子元器件的分销业务，属于上市公司的上游。

从产业链协同角度来看，上市公司收购泰博迅睿，实现上下游垂直整合，一方面，上市公司直接获得优质的供应商资源和大型客户资源，有利于上市公司掌握上下游产业资源及渠道，提高与上游原厂议价能力；另一方面，也有利于交易双方进一步紧贴行业动向，把握市场需求。近年来，随着图像识别技术应用场景的不断增加，应用技术创新活跃，对图像识别设备性能的要求越来越高，在这一情况下，泰博迅睿直接服务上游电子元器件设计制造商和下游客户的经验，有利于上市公司进一步了解市场动态，把握新的图像识别领域的最新变化，提高上市公司未来的研发能力和创新能力。

另一方面，泰博迅睿所从事的电子元器件分销业务，亦属于资本密集型行业，融资渠道单一和融资成本较高等问题一定程度上也制约了泰博迅睿的进一步发展。本次交易完成后，依托于上市公司平台，泰博迅睿的资金实力和技术支持能力也将得到大幅提升，有利于泰博迅睿扩大经营规模，获得更多优质上游原厂的代理授权，并且，在上市公司实现对泰博迅睿财务、物流和信息系统的整合后，通过共享上市公司的财务和信息系统，泰博迅睿的经营效率也将有所提升。

3、增强盈利能力，提升公司价值

本次交易完成后，泰博迅睿将成为公司的全资子公司，泰博迅睿作为专业的电子元器件分销商，凭借着优秀的技术支持能力与丰富的行业服务经验，积累了一批优质的客户，实现了业务的快速增长。预计未来，随着资金实力的提升和经营规模的扩大，泰博迅睿的业绩将进一步提升，具有良好的发展前景。在本次交易中，交易对方承诺 2018 年度、2019 年度和 2020 年度泰博迅睿扣除非经常性损益后归属母公司股东的净利润分别为不低于 1,700 万元、2,200 万元、2,600 万元。本次交易完成后，民德电子的盈利水平将得到较大的提高，有利于提高上市公司的可持续发展能力，提升上市公司的价值，保护中小投资者的利益。

二、本次交易已履行的和尚需履行的程序

（一）本次交易已履行的决策程序

1、民德电子已履行的决策程序

2018年3月23日，民德电子召开第一届董事会第二十二次会议，审议通过了《深圳市民德电子科技股份有限公司重大资产购买预案》及本次交易的相关议案。

2018年4月24日，民德电子召开第二届董事会第二次会议，审议通过了《深圳市民德电子科技股份有限公司重大资产购买报告书（草案）》及本次交易的相关议案。

2018年5月17日，民德电子召开第二届董事会第三次会议，审议通过了《深圳市民德电子科技股份有限公司重大资产购买报告书草案（修订稿）》的议案。

2、标的公司已履行的决策程序

泰博迅睿已召开股东会，同意将高枫和龚良昀合计持有泰博迅睿100%的股权以13,900万元的价格转让给民德电子，交易对价以现金方式分期支付，全体股东放弃各自就其他股东转让前述股权时享有的优先购买权。

（二）尚需履行的程序

本次交易尚需经民德电子股东大会审议通过。

三、本次交易的方案概况

（一）本次交易方案的基本内容

本次交易中，民德电子拟支付现金购买高枫和龚良昀合计持有的泰博迅睿100%股权。

标的公司的交易价格参照中企华评估出具的《资产评估报告》的评估结果由交易双方协商确定。根据中企华评估出具的《资产评估报告》，泰博迅睿评估基准日2017年12月31日收益法评估后的股东全部权益价值为14,566.53万元，根据交易双方签署的《以现金购买股权协议》及其补充协议，标的公司截至2017

年 12 月 31 日前的滚存未分配利润 845.38 万元由交易对方高枫、龚良昀享有。以前述《资产评估报告》的评估值为依据，本次交易标的资产的评估值扣除累计未分配利润后的金额为 13,721.15 万元；经交易双方协商确定，公司本次交易标的资产交易价格确定为 13,900 万元。

本次收购泰博迅睿的对价全部由上市公司以现金方式支付，交易对价具体情况如下：

序号	交易对方	标的公司持股比例	交易对价（万元）
1	高枫	54.00%	7,506.00
2	龚良昀	46.00%	6,394.00
	合计	100.00%	13,900.00

（二）现金支付及使用约定

本次交易的交易对价全部以现金支付，分为三期支付。具体如下：

1、订金支付情况

民德电子 2017 年 12 月下旬签署收购意向书后 3 个工作日内已向交易对方先行支付 2,000 万元作为订金，民德电子已将 2,000 万元直接支付至泰博迅睿的公司账户。若本次交易获得民德电子股东大会审议通过，则该 2,000 万元转为民德电子提供给泰博迅睿的借款，并按银行同期贷款利率计算支付日至还款日的利息；若本次交易未能获得民德电子股东大会审议通过，则交易对方应当自民德电子股东大会决议公告日起 10 日内将该 2,000 万元及按银行同期贷款利率计算的支付日至返还日的利息返还至民德电子。

2、第一期对价支付情况及使用安排

（1）对价金额

根据交易双方约定，第一期股权转让款金额为 7,125 万元。

（2）支付条件及支付方式

第一期股权转让款的支付条件为：泰博迅睿完成工商变更登记，股权过户至民德电子。

民德电子应在第一期股权转让款支付条件达成之日起 10 日内，将代扣代缴

相关税费后的第一期股权转让款余额支付至民德电子和交易对方共同确定的共管账户。

（3）转让款使用安排

第一期股权转让款应全部专项用于购买民德电子股票。

交易对方应自民德电子支付完毕第一期股权转让款之日起 6 个月内完成股票购买，交易对方购入的股票应向中登公司深圳分公司办理股份锁定登记。第一期股权转让款中的 625 万元扣除相关税费后所购买的股票，锁定期为购买日至 2023 年 12 月 31 日。

另外 6,500 万元扣除相关税费后所购买的股票为长期锁定，解锁安排如下：

自 2018 年起，交易对方可以按照每年实现的净利润将一部分股票由长期锁定转为锁定 5 年，直至全部转换；如当年未盈利，则当年无转换股票。5 年的期限从实现净利润当年的 12 月 31 日起算，转换数量如下：

转换数量=泰博迅睿累计年度净利润（即 2018 年至该年度的累计实现净利润和业绩承诺期内截至该年度交易对方累计支付的现金补偿额（若有），下同）÷6,500 万元×交易对方以 6,500 万元股权转让款扣除相关税费后购买的股票数量-以 6500 万元扣除相关税费后所购买的股票中已转换的股票数量

若泰博迅睿累计年度净利润≥6,500 万元，则累计年度净利润以 6,500 万元计算上述转换数量。

3、第二期对价支付情况及使用安排

（1）对价金额

根据交易双方约定，第二期股权转让款金额为 3,000 万元。

（2）支付条件及支付方式

第二期股权转让款的支付条件为：自 2018 年起，泰博迅睿累计年度净利润第一次超过 6,500 万元。

第二期股权转让款支付条件达成后，民德电子应在泰博迅睿的该年度审计报告出具后 10 日内，将第二期股权转让款中的 50% 代扣代缴相关税费后支付至共

管账户，专项用于交易对方在二级市场购买民德电子股票。

第二期股权转让款中的剩余 50% 款项根据泰博迅睿累计净利润的实现进度在代扣代缴相关税费后分阶段支付给交易对方，由交易对方自行支配，支付进度安排如下：

当年度交易对方应取得现金金额=（泰博迅睿累计年度净利润-6,500 万元） \div 3,000 万元 \times 第二期股权转让款中 50% 的部分扣除相关税费后现金金额-以前年度第二期股权转让款中交易对方已收到的现金金额

若泰博迅睿累计年度净利润 \geq 9,500 万元，则累计年度净利润以 9,500 万元计算上述当年度交易对方应取得现金金额。

（3）转让款使用安排

交易对方应自甲方支付完毕第二期股权转让款 3,000 万元中 50% 的部分扣除相关税费后的余额之日起 6 个月内完成股票购买，交易对方购入的股票应向中登公司深圳分公司办理股份锁定登记，该等股票为长期锁定，解锁安排如下：

自泰博迅睿累计年度净利润第一次超过 6,500 万元起，交易对方可以按照累计年度净利润超出 6,500 万元的金额将第二期股权转让款购买的股票由长期锁定转为锁定 5 年，直至全部转换；如当年未盈利，则当年无转换股票。5 年的期限从实现净利润当年的 12 月 31 日起算，转换数量如下：

转换数量=（泰博迅睿累计年度净利润-6,500 万元） \div 3,000 万元 \times 交易对方以第二期股权转让款中 50% 的部分扣除相关税费后所购买的股票数量-以第二期股权转让款中 50% 的部分扣除相关税费后所购买的股票中已转换的股票数量

若泰博迅睿累计年度净利润 \geq 9,500 万元，则累计年度净利润以 9,500 万元计算上述转换数量。

4、第三期对价支付情况及使用安排

（1）对价金额

根据交易双方约定，第三期股权转让款金额为 3,775 万元。

（2）支付条件及支付方式

第三期股权转让款的支付条件为：自 2018 年起，泰博迅睿累计年度净利润第一次超过 9,500 万元。

第三期股权转让款支付条件达成后，民德电子应在泰博迅睿的该年度审计报告出具后 10 日内，将第三期股权转让款中的 50% 代扣代缴相关税费后支付至共管账户，专项用于交易对方在二级市场购买民德电子股票。

第三期股权转让款中的剩余 50% 款项根据泰博迅睿累计净利润的实现进度在代扣代缴相关税费后分阶段支付给交易对方，由交易对方自行支配，支付进度安排如下：

当年度交易对方应取得现金金额=（泰博迅睿累计年度净利润-9,500 万元） \div 3,775 万元 \times 第三期股权转让款中 50% 的部分扣除相关税费后现金金额-以前年度第三期股权转让款中交易对方已收到的现金金额

若泰博迅睿累计年度净利润 \geq 13,275 万元，则累计年度净利润以 13,275 万元计算上述当年度交易对方应取得现金金额。

（3）转让款使用安排

交易对方应自甲方支付完毕第三期股权转让款 3,775 万元中 50% 的部分扣除相关税费后的余额之日起 6 个月内完成股票购买，交易对方购入的股票应向中登公司深圳分公司办理股份锁定登记，该等股票为长期锁定，解锁安排如下：

自泰博迅睿累计年度净利润第一次超过 9,500 万元起，交易对方可以按照累计年度净利润超出 9,500 万元的金额将第三期股权转让款购买的股票由长期锁定转为锁定 5 年，直至全部转换；如当年未盈利，则当年无转换股票。5 年的期限从实现净利润当年的 12 月 31 日起算，转换数量如下：

转换数量=（泰博迅睿累计年度净利润-9,500 万元） \div 3,775 万元 \times 交易对方以第三期股权转让款中 50% 的部分扣除相关税费后所购买的股票数量-以第三期股权转让款中 50% 的部分扣除相关税费后所购买的股票中已转换的股票数量

若泰博迅睿累计年度净利润 \geq 13,275 万元，则累计年度净利润以 13,275 万元计算上述转换数量。

5、股本调整安排

若在前述股票解除锁定安排期间，民德电子发生了送红股或资本公积转增股本情形时，应相应调整股票转换数量。

（三）业绩承诺与补偿安排

1、业绩承诺

根据《业绩承诺补偿协议》及《业绩承诺补偿协议的补充协议》的约定，本次交易业绩承诺方为高枫和龚良昀，业绩承诺期为 2018 年、2019 年和 2020 年。业绩承诺人承诺泰博迅睿在 2018 年、2019 年和 2020 年实现的净利润应不低于 1,700 万元、2,200 万元和 2,600 万元。

上述净利润以合并报表归属于母公司所有者的净利润为基础，按扣除非经常性损益前后孰低原则确定。

2、补偿原则

在业绩承诺期内的任何一年，截至当年期末累计实现的净利润数小于截至当年期末累计承诺净利润数，则交易对方应当在当年审计报告出具后的 20 个工作日内以现金向上市公司补偿，已经补偿的部分不得重复计算（以下简称“补偿金额 1”）。

补偿金额 1=截至当年承诺累计净利润-截至当年累计净利润实现数

交易对方另行承诺，若截至 2027 年 12 月 31 日，泰博迅睿累计年度净利润仍未达到 13,275 万元，则交易对方应当在 2027 年审计报告出具后的 20 个工作日内以现金向上市公司补偿泰博迅睿累计年度净利润与 13,275 万元之间的差额。（以下简称“补偿金额 2”）

补偿金额 2=13,275 万元-截至 2027 年末累计年度净利润-业绩承诺期内交易对方现金补偿金额（如有）

（四）资产减值测试及补偿

在业绩承诺期届满时，民德电子将对泰博迅睿进行资产减值测试，并出具资产减值测试报告。若泰博迅睿期末减值额大于业绩承诺期内交易对方的补偿额，

交易对方应在资产减值测试报告出具后 20 个工作日内将已补偿金额与减值额的差额部分以现金方式补偿给民德电子。

现金补偿金额=期末泰博迅睿减值额-补偿金额 1

（五）过渡期损益安排

本次交易以 2017 年 12 月 31 日为本次收购的评估基准日，泰博迅睿 100% 股权完成变更登记之日的上一个月的最后一天作为过渡期审计基准日，评估基准日至过渡期审计基准日为过渡期。

由民德电子聘请的具有证券期货从业资格的审计机构，在股权完成工商变更登记之日后的十五个工作日内，对泰博迅睿过渡期的损益情况进行审计确认。过渡期内泰博迅睿实现的收益或因其他原因而增加的净资产由民德电子享有；过渡期内泰博迅睿出现的亏损或因其他原因而减少的净资产则由交易对方承担，交易对方应以现金方式自审计机构确认之日起十五日内就亏损部分向民德电子全额补足。

四、本次交易方案安排的目的、合理性及对上市公司、公司股价的影响

（一）本次交易安排的目的及合理性

1、以大部分交易对价购买上市公司股票实现交易双方的利益深度绑定，并通过股票解锁机制设计引导追求上市公司长期价值

半导体产业是上市公司一直重点关注并希望进驻的产业领域。标的公司作为电子元器件分销企业，系联系电子产业上下游的纽带，居于产业上下游技术和市场信息的交汇中心。通过收购标的公司，将有助于上市公司更深刻地理解半导体产业链运行特点，掌握半导体市场终端客户产品需求信息，获取更多的半导体产业资源，降低上市公司新业务、新市场的拓展风险。交易双方高度认同半导体分销与半导体设计、制程相结合的商业模式以及上市公司未来业务发展的巨大机遇。因此，通过本次交易安排可以实现交易双方的利益深度绑定，在降低传统交易模式下交易对方可能存在追求经济利益短期化的道德风险的同时，交易对方亦

可享有并购成功后带来上市公司长期价值的提升。

2、降低上市公司并购风险，减轻交易对价支付压力

本次交易安排总对价分三期进行支付，首期支付比例约 51%，并在标的公司达成前一期约定业绩条件后方能触发下一期交易对价支付。通过将标的公司业绩实现情况与支付对价安排相结合，有利于降低上市公司并购风险，减轻交易对价支付压力。

3、标的公司亟需寻求上市公司资金支持，助推标的公司企业价值的实现

经过近几年的快速发展，标的公司拥有了包括大疆创新、世纪云芯、欣锐科技等一批优质的客户资源以及村田、信昌、奇力新等优质的上游原厂供应商资源。但是，标的公司自身资本实力较弱，整体业务规模偏小，截至 2017 年末，标的公司经审计净资产仅 0.15 亿元，远远不能满足标的公司业务拓展的资金需求。标的公司亟需通过本次交易进入上市公司平台，通过上市公司的资金支持，解决业务发展的资金瓶颈，充分发挥标的公司业务潜能，实现标的公司业务的高速增长，助推其企业价值的实现。

综上所述，本次交易安排系交易双方基于本次交易的良好预期和协同效应所作出的，充分体现了交易双方的利益诉求，是合理的。

（二）交易对手方及其关联人是否与上市公司存在关联关系

根据交易对手方高枫、龚良昀及上市公司出具的书面声明，高枫、龚良昀及其关联人与上市公司不存在关联关系。

（三）交易对手方及其关联人是否与上市公司、上市公司的大股东、实际控制人及其关联人存在其他特定利益安排

根据本次交易对方高枫、龚良昀和上市公司、上市公司的大股东、实际控制人出具的书面声明，高枫、龚良昀及其关联人与上市公司、上市公司的大股东、实际控制人及其关联人不存在其他特定利益安排。

（四）本次交易安排对上市公司、公司股价的影响

根据本次交易方案安排，本次交易的交易对价全部以现金支付，分为三期支

付。其中：第一期股权转让款金额为 7,125 万元，扣除相关税费后全部用于购买上市公司股票；第二期股权转让款金额为 3,000 万元，第三期股权转让款金额为 3,775 万元，扣除相关税费后的 50% 用于购买上市公司的股票。交易对方应在收到每期股权转让款后的 6 个月内通过二级市场完成上市公司股票的购买。

截至本报告书出具日，上市公司总股本为 6,000 万股，其中：首次公开发行前有限售条件流通股 4,500 万股，首次公开发行无限售条件流通股 1,500 万股。2018 年 5 月 19 日，除实际控制人许香灿、许文焕父子所持公司股份需在上市后 3 年解除限售条件和新大陆所持公司股份需在 2018 年 8 月 10 日后解除限售条件外，首次公开发行前有限售条件的流通股将全部解除限售。考虑在上市公司担任董事、监事、高级管理人员所持股份每年转让不得超过 25% 的限制和许文焕、易仰卿、黄效东二级市场增持的 169.56 万股承诺锁定两年等因素，2018 年 5 月 19 日后上市公司无限售条件流通股共 2,449.82 万股。

本次交易第一期用于购买上市公司股票的对价金额为 7,125 万元，扣除相关税费后约为 5,700 万元，以本次交易停牌前一日上市公司股票收盘价 56.67 元测算，第一期交易对价款可购买约 100 万股，届时占无限售条件流通股的比例约为 4.08%，占上市公司总股本的比例约为 1.67%，占比较小，且交易对方可在 6 个月内完成购买。因此，本次交易安排不会对上市公司股权结构、公司股价产生重大影响。

五、本次交易对上市公司影响

（一）本次交易对上市公司股权结构的影响

上市公司拟以支付现金的方式收购泰博迅睿 100% 股权，不涉及上市公司股权结构的变化，也不存在对上市公司控制权的影响。

（二）本次交易对上市公司主要财务指标的影响

根据瑞华出具的民德电子《审计报告》（[2018]48460009 号）和《备考审阅报告》，本次交易前后，上市公司主要财务指标变动情况对比如下：

项目	2017 年度/2017 年 12 月 31 日
----	--------------------------

	实际数 (本次交易前)	备考数 (本次交易后)	变动幅度
资产总额（万元）	44,773.32	64,044.52	43.04%
负债总额（万元）	2,135.31	21,406.51	902.50%
所有者权益（万元）	42,638.01	42,638.01	0.00%
归属于母公司股东的所 有者权益（万元）	41,924.99	41,924.99	0.00%
营业收入（万元）	12,252.65	22,724.03	85.46%
营业利润（万元）	4,711.71	5,707.03	21.12%
利润总额（万元）	4,809.02	5,803.39	20.68%
净利润（万元）	4,122.01	4,929.07	19.58%
归属于母公司股东的净 利润（万元）	4,045.99	4,853.04	19.95%
基本每股收益（元/股）	0.75	0.90	20.00%
资产负债率（合并）	4.77%	33.42%	28.65%

本次交易完成后，上市公司资产总额有所提升，上市公司的负债总额和资产负债率大幅上升，上市公司营业收入大幅提高，净利润有所上升。因此，通过本次交易，上市公司将大大增强持续盈利能力和发展潜力，有利于实现上市公司股东利益最大化。

（三）本次交易对上市公司主营业务的影响

本次交易前，上市公司主要从事图像识别技术领域相关识别设备的研发、生产和销售。根据上市公司的战略规划，上市公司未来计划致力于向机器视觉与图像处理、快递物流自动化、自动驾驶等人工智能产业集群进行拓展，逐步进入相关领域的半导体设计的细分市场。本次交易完成后，上市公司将快速进入电子元器件分销领域，并以此为依托初步搭建上市公司的半导体设计、制程与分销相结合的业务布局。

电子元器件分销系联系电子信息产业上下游的纽带，居于产业上下游技术和市场信息的交汇中心。一方面，随着智能化时代的来临、电子信息产业的蓬勃发展，电子元器件分销业务具有广阔的发展前景；另一方面，标的公司在电子信息产业积累的产业资源，将有助于上市公司更深刻地理解半导体产业链运行特点，

掌握半导体市场终端客户产品需求信息，获取更多的半导体产业资源，降低上市公司新业务、新市场的拓展风险，对上市公司有效推进半导体设计、制程业务发展具有重大的意义。

未来上市公司计划以现有图像识别技术应用及相关产品研发、生产与销售为基础，聚焦于机器视觉与图像处理、快递物流自动化、自动驾驶等人工智能产业集群，并向上游半导体分销与设计、制程业务进行延伸发展，最终形成图像识别硬件产品、半导体产品及半导体分销三大业务板块，实现上市公司经营能力的可持续发展。

（四）本次交易对上市公司同业竞争及关联交易的影响

根据民德电子实际控制人出具的《承诺函》，本次交易不涉及上市公司股份发行。本次交易完成后，民德电子不会因本次交易产生新的同业竞争。

根据民德电子实际控制人出具的《承诺函》、交易对方出具的《承诺函》，交易对方与民德电子、民德电子的控股股东、实际控制人、董事、监事、高级管理人员及持股 5% 以上的股东均不存在《上市规则》第十章所规定的关联关系，本次交易不构成关联交易。本次交易完成前，交易对方与民德电子、民德电子控股股东、实际控制人及其控制的关联企业均不存在任何交易，本次交易不会导致民德电子产生新的关联交易。

（五）本次交易对上市公司治理机制的影响

本次交易完成前，上市公司已按照《公司法》、《证券法》、《公司章程》等法规及规章的规定建立了规范的法人治理机构和独立运营的公司管理体制，做到了业务独立、资产独立、财务独立、机构独立、人员独立。同时，上市公司根据相关法律、法规的要求结合公司实际工作需要，制定了《股东大会议事规则》、《董事会议事规则》、《监事会议事规则》和《信息披露事务管理制度》，建立了相关的内部控制制度。上述制度的制定与实行，保障了上市公司治理的规范性。

本次交易完成后，上市公司的控股股东以及实际控制人未发生变化。上市公司将依据有关法律法规的要求进一步完善公司法人治理结构，继续完善公司《股东大会议事规则》、《董事会议事规则》、《监事会议事规则》、《独立董事工作制度》

等规章制度的建设与实施，维护上市公司及中小股东的利益。

六、本次交易构成重大资产重组

根据民德电子经审计的2017年度财务数据和泰博迅睿经审计的2017年度财务数据以及本次交易金额计算，本次交易构成重大资产重组，具体计算如下：

单位：万元

项目	泰博迅睿	民德电子	财务指标占比
资产总额及交易金额孰高	13,900.00	44,773.32	31.05%
营业收入	10,471.38	12,252.65	85.46%
资产净额及交易金额孰高	13,900.00	41,924.99	33.15%

根据上述计算结果及《重组管理办法》的相关规定，本次交易构成重大资产重组。

七、本次交易不构成关联交易

本次交易的交易对方为泰博迅睿现任股东高枫和龚良昀。根据《上市规则》，上述交易对方与上市公司均不存在关联关系；本次交易完成后，上述交易对方中亦不存在将成为上市公司持股5%以上的股东，或向上市公司推荐董事、监事、高级管理人员的情形。因此，本次交易不构成关联交易。

八、本次交易不构成重组上市

截至本报告书出具日，许香灿先生和许文焕先生系父子关系，合计持有上市公司27.93%的股权，系公司实际控制人。本次交易民德电子不涉及发行股份，本次交易完成后，许香灿先生和许文焕先生仍为上市公司实际控制人，本次交易不会导致上市公司控制权发生变化。因此，本次交易不属于《重组管理办法》第十三条规定的情形，本次交易不构成重组上市。

第二章 交易各方基本情况

一、上市公司基本情况

（一）上市公司基本信息

公司中文名称	深圳市民德电子科技股份有限公司
公司英文名称	Shenzhen MinDe Electronics Technology Ltd.
股票简称	民德电子
股票代码	300656
上市地点	深圳证券交易所
成立日期	2004年2月23日
注册资本（万元）	6,000
法定代表人	许文焕
注册地址	广东省深圳市南山区高新区中区科技园工业厂房25栋1段5层（1）号
办公地址	广东省深圳市南山区高新区中区科技园工业厂房25栋1段5层（1）号
公司类型	股份有限公司
邮政编码	518057
电话	0755-86329828
传真	0755-86022683
电子邮件	IR@mindeo.cn
公司网址	www.mindeo.cn
统一社会信用代码	91440300758620182W
经营范围	兴办实业（具体项目另行申报）；计算机软、硬件的技术开发、设计；电子通讯产品的开发、系统集成；嵌入式芯片、软件的开发、系统集成（以上均不含加工组装及限制项目）；国内贸易（不含专营、专控、专卖商品）；条码扫描识别及打印设备的技术开发、技术服务；航空电子设备、自动控制设备、无人驾驶航空器、超轻飞行器的技术开发、设计；航空拍摄服务（不含限制项目）；经营进出口业务（法律、行政法规、国务院决定禁止的项目除外，限制的项目须取得许可后方可经营）。条码扫描识别及打印设备的生产（凭有效的环保批复经营）。

（二）上市公司历史沿革及最近六十个月控制权变动情况

民德电子是由民德有限整体变更设立的股份有限公司，民德电子设立以来股本演变情况如下：

1、民德有限设立情况

2004年2月23日，民德有限由张洁涛和罗源熊分别以现金120万元和80万元共同设立。

2004年2月16日，深圳正风利富会计师事务所出具《验资报告》（深正验字（2004）第C053号），验证截至2004年2月16日，民德有限已收到全体股东缴纳的注册资本人民币200万元。

2004年2月23日，民德有限办理了工商设立登记手续。

民德有限设立时的股权结构如下：

股东名称	出资额（万元）	出资比例（%）
张洁涛	120.00	60.00
罗源熊	80.00	40.00
合计	200.00	100.00

2、公司设立后至首次公开发行并上市前的股权变动情况

（1）2005年5月，第一次股权转让

2005年1月15日，民德有限召开股东会并通过决议，同意张洁涛、罗源熊分别将持有公司36%和15%的股权以72万元及30万元的价格转让给许香灿，同意罗源熊将持有公司12%的股权和5%的股权分别以24万元及10万元的价格转让给孙映云和邹山峰，其他股东放弃优先受让权。

2005年5月11日，深圳市工商局核准了此次股权转让事宜并换发了新的《企业法人营业执照》。此次股权转让完成后，民德有限的股东及股权结构情况如下：

股东名称	出资额（万元）	出资比例（%）
罗源熊	16.00	8.00
张洁涛	48.00	24.00
邹山峰	10.00	5.00

股东名称	出资额（万元）	出资比例（%）
许香灿	102.00	51.00
孙映云	24.00	12.00
合 计	200.00	100.00

(2) 2006年1月，第二次股权转让

2005年12月10日，民德有限召开股东会并通过决议，同意张洁涛将持有公司22%和2%的股权分别以44万元及4万元的价格转让给许文焕和黄强；同意孙映云和罗源熊将分别持有公司12%的股权和3%的股权以24万元及6万元的价格转让给黄强，其他股东放弃优先受让权。

2006年1月19日，深圳市工商局核准了此次股权转让事宜并换发了新的《企业法人营业执照》。此次股权转让完成后，民德有限的股东及股权结构情况如下：

股东名称	出资额（万元）	出资比例（%）
罗源熊	10.00	5.00
黄强	34.00	17.00
邹山峰	10.00	5.00
许香灿	102.00	51.00
许文焕	44.00	22.00
合 计	200.00	100.00

(3) 2006年5月，第三次股权转让

2006年5月8日，民德有限召开股东会并通过决议，同意许文焕将持有公司8%的股权以16万元的价格转让给黄强，其他股东放弃优先受让权。

2006年5月18日，深圳市工商局核准了此次股权转让事宜并换发了新的《企业法人营业执照》。此次股权转让完成后，民德有限的股东及股权结构情况如下：

股东名称	出资额（万元）	出资比例（%）
罗源熊	10.00	5.00
黄强	50.00	25.00
邹山峰	10.00	5.00
许香灿	102.00	51.00
许文焕	28.00	14.00
合 计	200.00	100.00

（4）2008年12月，第一次增资及第四次股权转让

2008年11月18日，民德有限召开股东会并通过决议，同意公司注册资本由200万元增至277万元，其中，新增注册资本77万元由易仰卿、黄效东和蓝敏智分别认缴40万元、27万元和10万元，分别占增资后注册资本的14.44%、9.75%和3.61%；同意许香灿将持有公司的0.7万元、1万元、5.8万元、1.8万元、3.7万元和24万元出资分别以0.7万元、1万元、5.8万元、1.8万元、3.7万元和24万元的价格转让给黄效东、黄强、倪赞春、罗源熊、邹山峰和许文焕，其他股东放弃优先受让权。

2008年12月8日，深圳皇嘉会计师事务所出具深皇嘉所验字[2008]267号《验资报告》，对此次增加注册资本之股东出资予以验证，经审验，截至2008年12月5日，民德有限已收到易仰卿、黄效东、蓝敏智缴纳的新增注册资本合计77万元，其中，易仰卿、黄效东、蓝敏智分别出资40万元、27万元、10万元，均为货币出资。

2008年12月16日，深圳市工商局核准了此次股权转让事宜并换发了新的《企业法人营业执照》。此次增资及股权转让完成后，民德有限的股东及股权结构情况如下：

股东名称	出资额（万元）	出资比例（%）
许香灿	65.00	23.47
许文焕	52.00	18.77
黄强	51.00	18.41
易仰卿	40.00	14.44
黄效东	27.70	10.00
邹山峰	13.70	4.95
罗源熊	11.80	4.26
蓝敏智	10.00	3.61
倪赞春	5.80	2.09
合计	277.00	100.00

（5）2010年2月，第二次增资

2010年1月28日，民德有限召开股东会并通过决议，同意公司注册资本由277万元增至554万元，新增注册资本由公司原股东按原持股比例认缴，此次增

资后各股东持股比例保持不变。

2010年2月9日，深圳皇嘉会计师事务所出具深皇嘉所验字[2010]030号《验资报告》，对此次增资予以验证；截至2010年2月9日，民德有限已收到各股东缴纳的新增注册资本合计277万元，均为货币出资。

2010年2月21日，深圳市市监局核准了此次股权转让事宜并换发了新的《企业法人营业执照》。此次增资完成后，民德有限的股东及股权结构情况如下：

股东名称	出资额（万元）	出资比例（%）
许香灿	130.00	23.47
许文焕	104.00	18.77
黄强	102.00	18.41
易仰卿	80.00	14.44
黄效东	55.40	10.00
邹山峰	27.40	4.95
罗源熊	23.60	4.26
蓝敏智	20.00	3.61
倪赞春	11.60	2.09
合 计	554.00	100.00

（6）2010年9月，第五次股权转让

2010年8月28日，民德有限召开临时股东会并通过决议，同意许香灿、许文焕、黄强、易仰卿、黄效东、邹山峰、罗源熊、蓝敏智、倪赞春将各自持有公司的股权全部转让给民德科创。

2010年9月21日，深圳市市监局核准了此次股权转让事宜并换发了新的《企业法人营业执照》。本次股权转让完成后，民德有限股权结构如下：

股东名称	出资额（万元）	出资比例（%）
民德科创	554.00	100.00
合 计	554.00	100.00

（7）2011年12月，第三次增资

2011年11月22日，民德有限股东作出决定，同意将公司截至2010年12月31日未分配利润400万元转增为注册资本，并由股东民德科创出资154万元

增加注册资本，公司注册资本由 554 万元增加为 1,108 万元。

2011年12月21日，深圳皇嘉会计师事务所出具深皇嘉所验字[2011]386号《验资报告》，对本次增资情况进行审验，经审验，截至2011年12月16日，民德有限已收到全体股东缴纳的新增注册资本合计554万元；其中，股东以截至2010年12月31日的未分配利润转增400万元，以货币出资154万元。

2011年12月28日，深圳市市监局核准了此次增资事宜并换发了新的《企业法人营业执照》。此次增资完成后，民德有限的股东及股权结构情况如下：

股东名称	出资额（万元）	出资比例（%）
民德科创	1,108.00	100.00
合计	1,108.00	100.00

（8）2012年9月，第四次增资

2012年9月6日，民德有限作出股东决定，同意公司注册资本由 1,108 万元增加为 2,216 万元，以截至 2011 年 12 月 31 日的未分配利润 488 万元转增注册资本，并由股东民德科创以货币出资 620 万元。

2012年9月24日，深圳皇嘉会计师事务所出具深皇嘉所验字[2012]297号《验资报告》，对本次增资情况进行审验，经审验，截至2012年9月20日，民德有限已收到全体股东缴纳的新增注册资本合计1,108万元，其中，股东以截至2011年12月31日的未分配利润转增488万元，货币出资620万元。

2012年9月25日，深圳市市监局核准了此次增资事宜并换发了新的《企业法人营业执照》。此次增资完成后，民德有限的股东及股权结构情况如下：

股东名称	出资额（万元）	出资比例（%）
民德科创	2,216.00	100.00
合计	2,216.00	100.00

（9）2014年10月，民德有限第五次增资

2014年9月19日，民德有限作出股东决定，同意将公司截至2013年12月31日未分配利润共计人民币1,108万元转增为注册资本，公司注册资本由2,216

万元增加至 3,324 万元。

2014 年 9 月 20 日，瑞华会计师事务所出具瑞华验字[2014]48350005 号《验资报告》，对民德有限截至 2014 年 9 月 19 日的新增注册资本及实收资本情况进行审验，经审验，截至 2014 年 9 月 19 日，民德有限已将未分配利润人民币 1,108 万元转增实收资本。

2014 年 10 月 15 日，深圳市市监局核准了此次增资事宜并换发了新的《企业法人营业执照》。此次增资完成后，民德有限的股东及股权结构情况如下：

股东名称	出资额（万元）	出资比例（%）
民德科创	3,324.00	100.00
合 计	3,324.00	100.00

（10）2014 年 12 月，民德有限第六次股权转让

2014 年 12 月 29 日，民德有限召开股东会并通过决议，同意股东民德科创将其所持公司 100% 股权分别转让给许香灿、许文焕、黄强、易仰卿、黄效东、邹山峰、罗源熊、蓝敏智、白楠、倪赞春、李拓。

2014 年 12 月 31 日，深圳市市监局核准了此次股权转让事宜并换发了新的《企业法人营业执照》。此次股权转让完成后，民德有限的股东及股权结构情况如下：

股东名称	出资额（万元）	出资比例（%）
许香灿	708.00	21.30
易仰卿	582.00	17.51
许文焕	576.00	17.33
黄效东	434.40	13.07
黄强	306.00	9.20
罗源熊	243.60	7.33
邹山峰	164.40	4.95
蓝敏智	120.00	3.61
白楠	72.00	2.17
倪赞春	69.60	2.09
李拓	48.00	1.44
合 计	3324.00	100.00

（11）2015 年 5 月，整体变更为民德电子

2015年4月7日，经公司创立大会暨第一次股东大会全体发起人一致同意，民德有限整体变更为股份公司，以截至2015年1月31日经审计的民德有限净资产42,744,421.97元，按1:0.9485比例折合成股本4,054.5万股，每股面值人民币1元，余额人民币2,199,421.97元计入资本公积金。

2015年4月7日，瑞华会计师事务所出具了瑞华验字[2015]01210008号《验资报告》，验证截至2015年4月7日止，股份公司（筹）之全体发起人已按发起人协议、章程的规定，以其拥有的民德有限经评估净资产人民币5,088.14万元，作价人民币42,744,421.97元，其中人民币40,545,000.00元折合为股份公司（筹）的股本，股份总额为40,545,000股，每股面值人民币1元，缴纳注册资本人民币40,545,000.00元整，余额人民币2,199,421.97元作为资本公积。

2015年5月7日，民德有限就整体变更为股份公司事宜办理了工商变更登记手续。

股份公司设立时，各发起人的持股情况如下：

股东名称	出资额（万元）	持股比例（%）
许香灿	863.5923	21.30
易仰卿	709.9024	17.51
许文焕	702.5840	17.33
黄效东	529.8664	13.07
黄强	373.2492	9.20
罗源熊	297.1340	7.33
邹山峰	200.5275	4.95
蓝敏智	146.3715	3.61
白楠	87.8245	2.17
倪赞春	84.9012	2.09
李拓	58.5470	1.44
合计	4054.5000	100.00

（12）2015年8月，民德电子第一次增资

2015年6月29日，民德电子召开2014年度股东大会并通过决议，同意公司注册资本由4,054.5万元增加至4,500万元，本次增资由新大陆以人民币3,677.8836万元向公司认缴，其中445.5万元计入公司股本，余额3,232.3836万

元计入公司资本公积。

2015年7月14日，瑞华会计师事务所（特殊普通合伙）出具了瑞华验字[2015]01210016号《验资报告》，对民德电子截至2015年7月13日新增注册资本实收情况进行审验。经审验，截至2015年7月13日，民德电子已收到新大陆缴纳的新增注册资本合计人民币445.5万元。新大陆以货币出资人民币3,677.8836万元，其中增资款人民币445.50万元记入公司股本，其余增资款人民币3,232.3836万元计入公司资本公积。

2015年8月4日，深圳市市监局核准了此次增资事宜并换发了新的《企业法人营业执照》。本次增资完成后，民德电子股东持股情况如下：

股东名称	持股数（万股）	持股比例（%）
许香灿	863.5923	19.19
易仰卿	709.9024	15.78
许文焕	702.5840	15.61
黄效东	529.8664	11.78
新大陆	445.5000	9.90
黄强	373.2492	8.29
罗源熊	297.1340	6.60
邹山峰	200.5275	4.46
蓝敏智	146.3715	3.25
白楠	87.8245	1.95
倪赞春	84.9012	1.89
李拓	58.5470	1.30
合计	4500.0000	100.00

3、2017年5月，公司首次公开发行并上市后的股权结构

经中国证监会“证监许可[2017]623号”《关于核准深圳市民德电子科技股份有限公司首次公开发行股票批复》的核准，2017年5月，公司向社会公开发行人民币普通股（A股）1,500万股，每股面值人民币1.00元，变更后的注册资本为6,000万元。公司发行股份于2017年5月19日在深交所上市。

截至本报告书出具日，上市公司总股份为60,000,000股，前十大股东持股情况如下：

序号	股东名称	持股数量（股）	占股比例
1	许香灿	8,635,923	14.39%
2	许文焕	8,123,440	13.54%
3	易仰卿	7,414,024	12.36%
4	黄效东	5,581,664	9.30%
5	新大陆	4,455,000	7.43%
6	黄强	3,732,492	6.22%
7	罗源熊	2,971,340	4.95%
8	邹山峰	2,005,275	3.34%
9	蓝敏智	1,463,715	2.44%
10	白楠	878,245	1.46%
	合计	45,261,118	75.43%

（三）最近六十个月控股权变动情况

公司最近六十个月控股股东始终为许香灿、许文焕，控制权未发生变动。

（四）最近三年重大资产重组情况

截至本报告书出具日，最近三年公司未发生重大资产重组事项。

（五）主营业务发展情况

公司是一家专业从事条码识别技术及相关产品的研发、生产、销售和技术服务的高新技术企业，主要产品包括用于一维码、二维码信息识别和读取的专业条码识读设备，目前被广泛应用于零售、物流、仓储、医疗健康、工业制造和电子商务等产业的信息化管理领域。2017年，公司通过增资君安宏图技术的方式将业务和产品进一步拓展至物流自动化系列产品领域。

公司长期专注于条码识别技术核心算法的研究，历经多年的技术积累，公司目前已构建从一维码到二维码、从手持式主动扫描设备到被动式扫描平台设备、从微型扫描引擎到各类成品设备的完整产品体系，产品在解码能力、识读景深、扫描速度等技术性能上已达到或接近国际领先企业水平，是唯一一家自主研发基于激光扫描技术和基于影像扫描技术微型扫描引擎的民族企业，并对国际品牌产品逐步实现进口替代。自设立以来，公司曾先后获得深圳知名品牌、广东省著名商标、第十三届（2014）深圳企业创新记录“产品创新奖”、深圳市科技进步奖等荣誉。

（六）最近三年的主要财务数据及主要财务指标

民德电子 2015 年、2016 年及 2017 年经审计合并财务报表的主要财务数据及财务指标如下：

1、合并资产负债表主要数据

单位：万元

项目	2017 年 12 月 31 日	2016 年 12 月 31 日	2015 年 12 月 31 日
资产总额	44,773.32	18,300.66	14,593.45
负债总额	2,135.31	1,656.68	2,581.44
所有者权益总额	42,638.01	16,643.98	12,012.01
归属于母公司所有者权益	41,924.99	16,643.98	12,012.01

2、合并利润表主要数据

单位：万元

项目	2017 年度	2016 年度	2015 年度
营业总收入	12,252.65	12,182.46	12,557.70
营业利润	4,711.71	4,400.93	4,469.71
利润总额	4,809.02	5,392.07	5,296.59
净利润	4,122.01	4,630.94	4,552.92
归属于母公司所有者的净利润	4,045.99	4,630.94	4,552.92

3、现金流量表主要数据

单位：万元

项目	2017 年度	2016 年度	2015 年度
经营活动产生的现金流量净额	602.91	4,030.87	4,115.21
投资活动产生的现金流量净额	-31,760.18	98.57	-710.12
筹资活动产生的现金流量净额	20,953.95	-	3,027.88
现金及现金等价物净增加额	-10,203.87	4,130.45	6,434.02

4、主要财务指标

项目	2017 年 12 月 31 日 /2017 年度	2016 年 12 月 31 日 /2016 年度	2015 年 12 月 31 日 /2015 年度
资产负债率（母公司）	3.66%	8.74%	17.06%

项目	2017年12月31日 /2017年度	2016年12月31日 /2016年度	2015年12月31日 /2015年度
归属于公司股东的每股净资产（元）	6.99	2.77	2.00
加权平均净资产收益率	13.03%	32.32%	59.56%
基本每股收益（元/股）	0.75	1.03	1.07
综合毛利率	49.55%	49.38%	50.10%

注：本处每股收益、每股经营活动产生的现金流量净额以2017年末总股本6,000万股为基准进行列报。

（七）上市公司控股股东及实际控制人

公司控股股东和实际控制人为许香灿、许文焕，许香灿先生和许文焕先生系父子关系。截至本报告书出具日，许香灿、许文焕直接持有公司16,759,363股股份，占公司总股本的27.93%。

许香灿先生，1940年出生，中国国籍，无永久境外居留权，身份证号码为：4403011940*****，住所为深圳市罗湖区。

许文焕先生，1972年出生，中国国籍，无永久境外居留权，身份证号码为：4403011972*****，住所为深圳市罗湖区。1993年深圳大学无线电专业毕业，获工学学士学位；1999年英国利物浦大学微电子通信专业毕业，获工学硕士学位；2004年英国利物浦大学数字信号处理方向毕业，获工学博士学位。1993年至1996年，任职于深圳市物资进出口公司，1996年至2005年，任职于深圳市燃气集团总公司，2005年至2012年，于深圳大学任教；2012年至今在民德电子及其前身民德有限担任总经理职务，现担任公司董事长和总经理。

（八）上市公司被调查及受处罚情况

上市公司未因涉嫌犯罪被司法机关立案侦查或者涉嫌违法违规被中国证监会立案调查，最近三年未受到行政处罚或者刑事处罚。

（九）上市公司及其控股股东、实际控制人最近十二个月内的失信情况

上市公司及其控股股东、实际控制人最近十二个月内未曾受到证券交易所公开谴责，不存在其他重大失信行为。

二、交易对方基本情况

（一）交易对方基本信息

1、高枫

（1）基本情况

姓名	高枫
性别	男
国籍	中国
身份证号码	3304021974*****
住所及通讯地址	广东省深圳市福田区福田南路7号
是否取得其他国家或者地区的居留权	无永久境外居留权

（2）最近三年的职业和职务及任职单位产权关系

任职起止时间	任职单位	担任职务	是否与任职单位存在产权关系 (即是否直接或间接持股)
2015.1 至 2017.12	泰博设计	董事	直接持股 50%
2017.12 至今			间接持股 54%
2015.1 至 2015.5	泰运成国际	董事	直接持股 50%
2017.12 至今			间接持股 54%
2014.5 至今	泰博迅睿	执行董事	直接持股 54%
2017.11 至今	香港泰博迅睿	董事	间接持股 54%

（3）控制的企业和关联企业基本情况

截至本报告书出具日，高枫除持有泰博迅睿股权外，无其他对外投资企业。

2、龚良昀

（1）基本情况

姓名	龚良昀
性别	男
国籍	中国
身份证号码	4310031984*****
住所及通讯地址	广东省深圳市南山区高新区科技中二路软件园

是否取得其他国家或者地区的居留权	无永久境外居留权
------------------	----------

（2）最近三年的职业和职务及任职单位产权关系

任职起止时间	任职单位	担任职务	是否与任职单位存在产权关系 (即是否直接或间接持股)
2015.1 至 2017.12	泰博设计	董事	直接持股 25%
2015.1 至 2015.5	泰运成国际	董事	直接持股 25%
2014.5 至今	泰博迅睿	总经理	直接持股 46%
2017.11 至今	香港泰博迅睿	董事	间接持股 46%

（3）控制的企业和关联企业基本情况

截至本报告书出具日，龚良昀除持有泰博迅睿股权外，无其他对外投资企业。

（二）其他事项说明

1、与上市公司之间关联关系的说明

截至本报告书出具日，交易对方与上市公司之间不存在关联关系。

2、交易对方之间的关联关系及一致行动关系

截至本报告书出具日，交易对方之间不存在关联关系及一致行动关系。

3、向上市公司推荐董事或者高级管理人员的情况

截至本报告书出具日，交易对方不存在向上市公司推荐董事和高级管理人员的情况。

4、最近五年行政处罚、刑事处罚、重大诉讼及仲裁情况

截至本报告书出具日，交易对方最近五年不存在行政处罚（与证券市场明显无关的除外）、刑事处罚，也未涉及与经济纠纷有关的重大民事诉讼或者仲裁的情况。

5、最近五年的诚信情况

截至本报告书出具日，交易对方最近五年不存在未按期偿还的大额债务、不存在未履行的承诺、亦不存在被中国证监会采取行政监管措施或受到证券交易所纪律处分的情况。

第三章 交易标的基本情况

一、标的公司基本信息

公司名称	深圳市泰博迅睿技术有限公司
公司性质	有限责任公司
注册地址	深圳市福田区沙头街道深南大道以南安徽大厦 2204-2213
主要办公地址	深圳市福田区沙头街道深南大道以南安徽大厦 2204-2213
法定代表人	高枫
注册资本	625 万元
成立日期	2014 年 5 月 27 日
统一社会信用代码	914403003058948771
经营范围	电子元器件、集成电路、光电产品、半导体、太阳能产品、仪表配件、数字电视播放产品及通讯产品的技术开发及销售；智能交通产品的研发、道路交通设施的安装、研发与销售；会议公共广播设备、航空电子设备、测试产品的技术开发及销售；从事信息技术、电子产品的技术开发、技术咨询、技术维护、技术转让；计算机及通讯设备租赁；国内贸易；经营进出口业务。（法律、行政法规、国务院决定禁止的项目除外，限制的项目须取得许可后方可经营）

二、标的公司历史沿革

1、2014 年 5 月，泰博迅睿设立

2014 年 5 月，高枫、龚良昀、武志途签订《深圳市泰博迅睿技术有限公司章程》，约定共同出资 500 万元设立泰博迅睿，其中高枫出资 250 万元、龚良昀出资 125 万元、武志途出资 125 万元。

2014 年 5 月 27 日，泰博迅睿办理完毕工商登记手续。设立时，泰博迅睿股权结构如下：

股东名称	认缴出资额（万元）	股权比例
高枫	250	50%

股东名称	认缴出资额（万元）	股权比例
龚良昀	125	25%
武志途	125	25%
合计	500	100%

2、2015年8月，第一次增资

2015年5月15日，泰博迅睿作出股东会决议，同意将公司的注册资本从500万元增加到625万元，新增注册资本均由新增股东綦婧雅认缴。

2015年8月12日，泰博迅睿办理完毕工商登记手续。变更后，泰博迅睿股权结构如下：

股东名称	认缴出资额（万元）	股权比例
高枫	250	40%
龚良昀	125	20%
武志途	125	20%
綦婧雅	125	20%
合计	625	100%

2017年5月11日，深圳星源会计师事务所出具（特殊普通合伙）出具深星源验字[2017]第41号《验资报告》，验证截至2017年5月11日，泰博迅睿全体股东以货币足额缴纳了所认缴的注册资本。

3、2017年7月，第一次股权转让

2017年7月，泰博迅睿作出股东会决议，同意武志途将其持有的14%股权转让给高枫、将其持有的6%股权转让给龚良昀；同意綦婧雅将其持有的20%股权转让给龚良昀。2017年7月31日，武志途、綦婧雅、高枫、龚良昀就前述股权转让事宜签订了《股权转让协议书》。

2017年7月31日，泰博迅睿办理完毕工商登记手续。变更后，泰博迅睿股权结构如下：

股东名称	认缴出资额（万元）	股权比例
高枫	337.5	54%
龚良昀	287.5	46%
合计	625	100%

4、关于最近三年增资、股权转让的说明

经高枫、龚良昀、武志途、綦婧雅确认，泰博迅睿增资、股权转让的原因及作价依据如下：

（1）武志途向高枫、龚良昀转让股权

2014年5月，泰博迅睿成立，高枫、龚良昀考虑到随着公司发展，未来可能需要对员工进行股权激励，高枫、龚良昀与武志途协商一致，由武志途代为持有公司125万元的股权，未来以该等股权对员工进行股权激励。截至2017年3月，该等股权对应的出资金额125万元尚未缴付。

2017年起，随着业务的飞速发展，泰博迅睿开始筹划未来资本运作事项，由于泰博迅睿股权激励计划未实际实施，为了便于后续资本运作，高枫、龚良昀决定收回由武志途代持的股权。

2017年7月，武志途将其持有的14%股权转让给高枫、将其持有的6%股权转让给龚良昀，转让价格均为1元，主要系高枫和龚良昀主要从事电子元器件分销业务，对股权转让等事项了解有限，误认为未实际缴付出资的股权不能转让，因此高枫、龚良昀依据商定的股权转让比例分别向武志途提供借款，由武志途于2017年5月缴足出资。2017年7月，武志途分别向高枫、龚良昀转让相应股权，价格均为1元。

（2）綦婧雅增资及向龚良昀转让股权

泰博迅睿于2014年5月成立后，大力发展境内电子元器件分销业务，并寻求熟悉境内市场、具有业务资源的商业合作伙伴，为此，泰博迅睿2015年8月吸纳綦婧雅成为新股东，綦婧雅认缴新增注册资本125万元。

虽然公司发展较快，但规模仍然较小，未达到预期，截至2017年4月，綦婧雅亦一直未实际缴付出资。经高枫、龚良昀、綦婧雅协商一致，同意綦婧雅退出公司。

鉴于该等股权尚未实缴出资，高枫、龚良昀误认为未实际缴付出资的股权不能转让，因此龚良昀向綦婧雅提供125万元增资款，由綦婧雅于2017年5月缴足出资、再由龚良昀按1元受让綦婧雅持有的泰博迅睿股权。2017年7月，綦婧雅向龚良昀转回20%的股权，价格为1元。

高枫、龚良昀、武志途、綦婧雅无关联关系，上述股权转让定价合理，履行了必要的审议和批准程序，符合相关法律法规及公司章程的规定，不存在违反限制或禁止性规定而转让的情形。

三、标的公司股权结构及控制关系

截至本报告书出具日，泰博迅睿的股权结构如下：

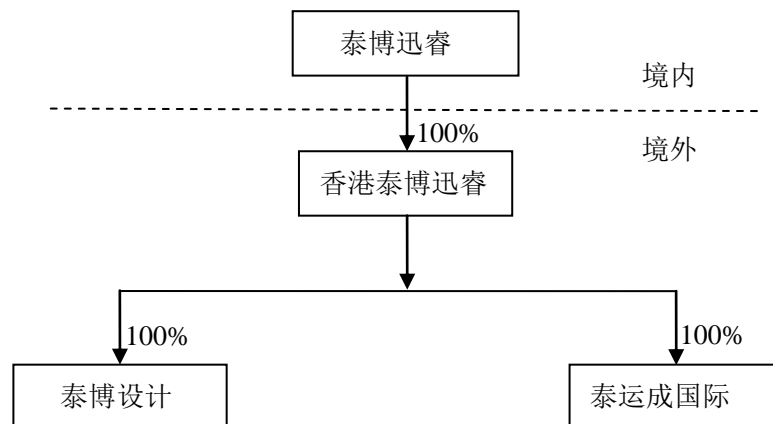
股东姓名	出资额（万元）	股权比例
高枫	337.50	54%
龚良昀	287.50	46%
合计	625.00	100%

截至本报告书出具日，高枫持有泰博迅睿 54% 的股权且担任执行董事，高枫能控制泰博迅睿的经营方针、决策和经营管理层的任免，为泰博迅睿的控股股东、实际控制人。

泰博迅睿公司章程中不存在对本次交易产生影响的内容或投资协议，也不存在对本次交易产生影响的高级管理人员安排以及影响泰博迅睿独立性的协议或其他安排。

四、标的公司下属公司情况

截至本报告书出具日，标的公司下属企业情况如下：



（一）香港泰博迅睿

公司中文名称	香港泰博迅睿技术有限公司
企业英文名称	WBA Design (HK) Co., Limited
注册地址	RM603, 6/F HANG PONT COMM BLDG 31 TONKIN ST CHEUNG SHAWAN KLN
股本	100 万港元
成立日期	2017 年 11 月 3 日
注册号	2602121

截至本报告书出具日，香港泰博迅睿未实际开展业务，暂未缴付注册资本，主要作为标的公司境外持股平台。

（二）泰博设计

1、基本情况

公司中文名称	泰博设计有限公司
企业英文名称	WBA Design Company Limited
注册地址	香港新界屯门建发街 15 号来得利工业大厦三楼 A 室
股本	150 万港元
成立日期	2008 年 4 月 21 日
注册号	1229353

2、历史沿革

（1）泰博设计于 2008 年 4 月 21 日设立，设立时总股本为 150 万港元，股权结构如下：

序号	股东名称	普通股（股/港元）	出资比例（%）
1	胡建功	500,000	33.33
2	朱燕旋	500,000	33.33
3	高剑萍	500,000	33.33
合计		1,500,000	100

(2) 2010年4月，胡建功、高剑萍将其持有的泰博设计全部股权、朱燕旋将其持有的泰博设计23.33%的股权转让给高枫，本次股权转让后泰博设计的股权结构如下：

序号	股东名称	普通股（股/港元）	出资比例（%）
1	高枫	1,350,000	90
2	朱燕旋	150,000	10
合计		1,500,000	100

(3) 2012年4月，高枫将其持有的泰博设计40%的股权、朱燕旋将其持有的泰博设计全部股权向龚良昀、武志途分别转让25%，本次股权转让后泰博设计的股权结构如下：

序号	股东名称	普通股（股/港元）	出资比例（%）
1	高枫	750,000	50
2	龚良昀	375,000	25
3	武志途	375,000	25
合计		1,500,000	100

(4) 2017年12月，高枫、龚良昀和武志途将其持有的泰博设计全部股权转让给香港泰博迅睿。本次股权转让后泰博设计的股权结构如下：

序号	股东名称	普通股（股/港元）	出资比例（%）
1	香港泰博迅睿	1,500,000	100
合计		1,500,000	100

(5) 关于泰博设计代持事项的说明

2012年，高枫、龚良昀考虑到随着公司发展，未来可能需要对员工进行股权激励，高枫、龚良昀与武志途协商一致，由武志途代为持有泰博设计37.5万港元的股权（持股比例为25%），未来以该等股权对员工进行股权激励。

2017年起，随着业务的飞速发展，标的公司开始筹划未来资本运作事项。由于标的公司股权激励计划未实际实施，为了便于后续资本运作，高枫、龚良昀决定收回由武志途代持的股权。鉴于标的公司已于2017年7月解除股权代持，

由高枫、龚良昀直接持股。因此，武志途未将其持有的泰博设计股权归还至高枫、龚良昀，而是直接将股权转让给标的公司新设的全资子公司香港泰博迅睿，实现了泰博设计股份代持情形的解除。

3、主要财务数据

最近两年泰博设计主要财务数据如下：

单位：万元

资产负债表数据	2017年12月31日	2016年12月31日
总资产	8,085.41	5,290.70
总负债	6,292.75	4,014.31
所有者权益	1,792.66	1,276.39
利润表数据	2017年度	2016年度
营业收入	9,191.54	4,593.32
营业成本	7,664.50	3,972.32
营业利润	731.18	107.10
利润总额	731.18	107.10
净利润	610.54	89.43

（三）泰运成国际

1、基本情况

公司中文名称	泰运成国际有限公司
企业英文名称	WLC international Limited
注册地址	香港新界屯门建发街15号来得利工业大厦四楼A室
股本	1万港元
成立日期	2003年2月14日
注册号	0833295

2、历史沿革

（1）泰运成国际于2003年2月14日设立，设立时股本为2港元，股权结构如下：

序号	股东姓名或名称	普通股（股/港元）	出资比例（%）
1	GSL Services Limited	1	50
2	GNL Services Limited	1	50
合计		2	100

(2) 泰运成国际于 2003 年 7 月配发 9,998 股面值为港币 1/股的普通股。其中：8,999 股配发给曾翼，999 股配发给朱拥宁。

CNL Services Limited、GSL Services Limited 分别于 2003 年 8 月将所持 1 股泰运成国际股份转让给朱拥宁、曾翼。本次股份配发及股权转让后，泰运成国际的股权结构如下：

序号	股东名称	普通股（股/港元）	出资比例（%）
1	曾翼	9,000	90
2	朱拥宁	1,000	10
合计		10,000	100

(3) 2007 年 2 月，曾翼将其持有的泰运成国际全部股权转让给朱燕旋，本次股权转让后泰运成国际的股权结构如下：

序号	股东名称	普通股（股/港元）	出资比例（%）
1	朱燕旋	9,000	90
2	朱拥宁	1,000	10
合计		10,000	100

(4) 2012 年 2 月，朱燕旋、朱拥宁将其持有的泰运成国际全部股权分别向高枫转让 50%、向龚良昀转让 25%、向武志途转让 25%，本次股权转让后泰运成国际的股权结构如下：

序号	股东名称	普通股（股/港元）	出资比例（%）
1	高枫	5,000	50
2	龚良昀	2,500	25
3	武志途	2,500	25
合计		10,000	100

(5) 2016年2月，高枫、龚良昀、武志途将其持有的泰运成国际全部股权分别向潘剑华转让75%、向李蓉转让25%，本次股权转让后泰运成国际的股权结构如下：

序号	股东名称	普通股（股/港元）	出资比例（%）
1	潘剑华	7,500	75
2	李蓉	2,500	25
合计		10,000	100

注：潘剑华为高枫之配偶，李蓉为武志途之配偶。

(6) 2017年12月17日，潘剑华和李蓉将其持有的泰运成国际全部股权转让给香港泰博迅睿。本次股权转让后泰运成国际的股权结构如下：

序号	股东名称	普通股（股/港元）	出资比例（%）
1	香港泰博迅睿	10,000	100
合计		10,000	100

(7) 关于泰运成国际股份代持事项的说明

2012年，高枫、龚良昀考虑到随着公司发展，未来可能需要对员工进行股权激励，高枫、龚良昀与武志途协商一致，由武志途及其配偶李蓉代为持有泰运成国际2,500港元的股权（持股比例为25%），未来以该等股权对员工进行股权激励。

2017年起，随着业务的飞速发展，标的公司开始筹划未来资本运作事项。由于标的公司股权激励计划未实际实施，为了便于后续资本运作，高枫、龚良昀决定收回由武志途之配偶李蓉代持的股权。鉴于标的公司已于2017年7月解除股权代持，由高枫、龚良昀直接持股。因此，武志途之配偶李蓉未将其持有的泰运成国际股权归还至高枫、龚良昀，而是直接将股权转让给标的公司新设的全资子公司香港泰博迅睿，实现了泰运成国际股份代持情形的解除。

3、主要财务数据

最近两年泰运成国际的主要财务数据如下：

单位：万元

资产负债表数据	2017年12月31日	2016年12月31日
总资产	3,578.68	2,199.34
总负债	4,103.50	2,799.37
所有者权益	-524.82	-600.03
利润表数据	2017年度	2016年度
营业收入	2,315.00	4,277.01
营业成本	2,226.43	4,204.63
营业利润	49.99	-60.37
利润总额	49.99	-60.37
净利润	41.75	-60.68

（四）标的公司及其下属公司股权关系的形成原因

根据标的公司实际控制人高枫出具的书面说明，高枫 2008 年开始进行自主创业，主要开展无线通信相关技术模块开发、电子元器件贸易等业务。香港系全球电子元器件贸易的集散地，为便于业务开展，因此考虑在香港采取新设或受让的形式成立香港公司具体开办相关业务经营。泰博设计系高枫朋友于 2008 年在香港设立的从事电子元器件贸易的公司，因经营不善已无实质性经营。为简化公司开办手续，因此高枫采取股权受让方式取得了泰博设计。2012 年，为便于业务开展，标的公司创始人高枫、龚良昀采取股权受让方式取得了泰运成国际。为了更好地拓展国内市场，服务下游终端客户，标的公司创始人高枫、龚良昀于 2014 年 5 月在深圳设立了标的公司泰博迅睿，作为国内业务的运营平台。

随着公司业务的快速成长，资金瓶颈已成为阻碍公司进一步发展的重大障碍。因此，高枫、龚良昀自 2017 年起开始筹划寻找资本合作方为公司未来发展提供资金支持。为便于后续资本合作事项开展，高枫、龚良昀考虑以标的公司泰博迅睿作为母公司，对其同一控制下的泰博设计、泰运成国际股权进行收购整合。2017 年 11 月，标的公司在香港设立全资子公司香港泰博迅睿，并以香港泰博迅睿作为持股平台，于 2017 年 12 月完成了对泰博设计、泰运成国际的股权整合。

综上所述，标的公司成立时间晚于泰博设计、泰运成国际主要系公司电子元

器件分销业务发展路径所形成，标的公司及其下属子公司的股权架构主要为便于在国内寻求资本合作而做出的股权调整安排。

五、标的公司主要财务指标以及非经常性损益的构成情况

（一）标的公司主要财务数据

根据瑞华出具的《泰博迅睿审计报告》，最近两年泰博迅睿模拟合并财务报表主要财务数据如下：

单位：万元

资产负债表数据	2017年12月31日	2016年12月31日
总资产	5,992.03	3,288.16
总负债	4,525.81	2,738.23
所有者权益	1,466.22	549.93
归属于母公司所有者权益	1,466.22	549.93
利润表数据	2017年度	2016年度
营业收入	10,471.38	7,184.91
营业成本	8,441.75	6,441.58
营业利润	995.33	-290.55
利润总额	994.37	-290.55
净利润	807.05	-289.53
归属于母公司所有者净利润	807.05	-289.53
现金流量表数据	2017年度	2016年度
经营活动产生的现金流量净额	-833.33	-776.95
投资活动产生的现金流量净额	-3.94	-0.39
筹资活动产生的现金流量净额	765.61	766.25
现金及现金等价物净增加额	-59.85	-4.33

（二）标的公司主要财务指标

项目	2017年12月31日	2016年12月31日
流动比率	1.32	1.18

项目	2017年12月31日	2016年12月31日
速动比率	0.9	0.95
资产负债率（合并）	75.53%	83.28%
项目	2017年度	2016年度
应收账款周转率（次/年）	3.78	5.89
存货周转率（次/年）	6.67	13.29
息税折旧摊销前利润（EBITDA）（万元）	1,140.25	-217.03
利息保障倍数	7.86	-2.97

（三）标的公司扣除非经常性损益后的净利润及非经常性损益构成情况

报告期内，泰博迅睿扣除非经常性损益后的净利润及非经常性损益构成情况具体如下：

单位：万元

项目		2017年度	2016年度
净利润		807.05	-289.53
非经常性损益	同一控制下企业合并产生的子公司年初至合并日的当期净损益	624.66	25.56
	除上述各项之外的其他营业外收入和支出	-0.96	-
	所得税影响额	-103.31	-4.22
	小计	520.39	21.34
扣除非经常性损益后的净利润		286.66	-310.87

报告期内，泰博迅睿非经常性损益分别为 25.56 万元、624.66 万元，占泰博迅睿净利润比重较高，主要系报告期内泰博迅睿主要利润来自于下属子公司泰博设计。2017 年 12 月，泰博迅睿收购取得了泰博设计和泰运成国际 100% 的股权，根据会计准则的相关规定，泰博设计及泰运成国际在报告期初至合并日期间产生的净利润列入非经常性损益，该等非经常性损益金额不是偶发性金额，不属于企业合并产生的权益性金额。合并日后，前述同一控制下合并的子公司实现的净损益不再继续作为非经常性损益列示，而将作为泰博迅睿合并报表范围内的经营性损益进行列示，对标的公司后续经营业绩持续性不存在影响。

六、主要资产的权属状况、对外担保情况及主要负债、或有负债情况

（一）主要的资产权属状况

1、主要资产

截至 2017 年 12 月 31 日，标的公司经审计的主要资产情况如下：

单位：万元

项目		2017 年 12 月 31 日
流动资产	货币资金	193.42
	应收账款	3,290.08
	存货	1,900.39
	其他流动资产	245.97
	流动资产合计	5,965.33
非流动资产	固定资产	3.55
	递延所得税资产	23.16
	非流动资产合计	26.71
资产合计		5,992.03

3、房屋租赁

截至本报告书出具日，标的公司租赁房屋情况如下：

出租方	承租方	地址	面积m ²	租赁期限	用途	租金
顾勤	泰博迅睿	深圳市福田区安徽大厦 2204-2213	546.3	2017.10.1- 2020.9.30	办公	62,824.50 元/ 月
深圳市沃维思投资顾问有限公司	泰博迅睿	深圳市福田区深南路车公庙工业区厂房 205 栋 211	288	2017.11.10- 2019.11.9	仓库	21,600 元/月
ROAD TRY LIMITED	泰博设计	香港新界屯门建发街 15 号来得利工业大厦三楼 A 室	约 116	2017.5.15- 2019.5.14	仓库	15,000 港元/ 月
ROAD TRY LIMITED	泰运成国际	香港新界屯门建发街 15 号来得利工业大厦四楼 A 室	约 116	2017.10.1- 2019.9.30	仓库	15,000 港元/ 月

3、其他资产

截至本报告书出具日，标的公司无土地使用权、房屋所有权、商标、专利、著作权等其他资产。

（二）对外担保情况

截至本报告书出具日，标的公司不存在对外担保事项。

（三）主要负债情况

截至 2017 年 12 月 31 日，标的公司经审计的主要负债情况如下：

单位：万元

项目		2017 年 12 月 31 日
流动负债	应付账款	406.66
	应付职工薪酬	89.06
	应交税费	436.48
	其他应付款	3,501.00
	流动负债合计	4,525.81
非流动负债	非流动负债合计	0.00
负债合计		4,525.81

（四）或有负债情况

截至本报告书出具日，标的公司不存在或有负债情况，不存在资金被关联方非经营性占用的情况。

（五）权利限制、诉讼、仲裁等情况

截至本报告书出具日，高枫、龚良昀持有的泰博迅睿 100% 股权权属清晰，不存在质押、质押等权利限制，不涉及诉讼、仲裁、司法强制执行等重大争议或者存在妨碍权属转移的其他情况，不存在因涉嫌犯罪被司法机关立案侦查或者涉嫌违法违规被中国证监会立案调查的情况，未受到行政处罚或者刑事处罚。

七、标的公司的主营业务情况

（一）主营业务概况

标的公司泰博迅睿系国内专业从事电子元器件分销业务的代理分销商，分销电子元器件包括电容、电阻和电感等电子元件，主要代理村田、信昌、奇力新等行业知名品牌。目前泰博迅睿的主要客户涵盖无人机、云数据存储、移动通讯设备、汽车电子等多个领域。泰博迅睿凭借核心管理团队在电子产业领域多年的行业经验和技術积淀，结合上游原厂产品的性能以及下游客户终端产品的功能需求，为客户提供电子元器件产品分销、技术支持服务的整体解决方案及一体化服务。

电子元器件系电子产品的最基础组成部分，按工作时对电流信号是否进行主动计算、处理，划分为主动电子元器件（Active Components）和被动电子元器件（Passive Components），主动元件主要包括电子管、晶体管和集成电路等，被动元件主要包括电容、电阻和电感等。

标的公司主要分销被动元件，被动元件作为最基础的电子元件，应用领域极其广泛，其性能、尺寸直接影响集成电路的性能和运行稳定性，纵观过去被动元件的发展，最核心驱动因素在于下游终端市场的升级发展。从 21 世纪初家电市场的蓬勃发展发展到 PC 电脑时代的蓬勃带动，再到手机走入智能机时代，到如今汽车电子市场的如火如荼，每一轮终端产品的升级都带来了被动元件市场的蓬勃发展，被动元件的使用量不断增加，在这一过程中，电子元器件分销企业主要根据不同领域的客户需求，在其产品设计、开发、调试等环节给予相应的技术支持，满足客户对售前咨询、售后服务等各方面的要求，帮助客户降低技术门槛，缩短研发周期，和客户建立深度合作关系。

（二）标的公司所处行业的行业监管及行业政策法规

1、行业主管部门与监管体制

泰博迅睿是专业从事电子元器件分销业务的分销企业。根据中国证监会颁布的《上市公司行业分类指引》（2012 年修订）的规定，其所属行业为“F 批发和零售业”之“F5 批发业”，行业主管部门是国家工业和信息化部。根据标的公司主营

业务具体情况，标的公司所处的细分领域为电子元器件批发业。

目前，我国工业和信息化部负责制定并实施关于电子元器件行业的政策与规划，对产业布局与产业发展方向进行宏观调控，推进产业结构战略性调整和优化升级，起草相关法律法规草案，制定规章，拟订行业技术规范和标准并组织实施，指导行业质量管理工作。

中国半导体行业协会（CSIA）是行业的自律组织和协调机构，由全国半导体行业从事集成电路、半导体分立器件、半导体材料和设备的生产、设计、科研、开发、经营、应用、教学的单位及其他相关的企事业单位自愿参加的非营利性行业自律的全国性社会团体。

2、行业主要法规及产业政策

行业遵循的主要政策法规及产业政策如下：

序号	政策法规名称	发布时间	发布部门
1	《电子信息制造业“十二五”发展规划》	2012年2月	工信部
2	《集成电路产业“十二五”发展规划》	2012年2月	工信部
3	《“十二五”国家战略性新兴产业发展规划》	2012年7月	国务院
4	《战略性新兴产业重点产品和服务指导目录》	2013年2月	发改委
5	《国务院关于促进信息消费扩大内需的若干意见》	2013年8月	国务院
6	《国家集成电路产业发展推进纲要》	2014年6月	国务院
7	《中国制造2025》	2015年5月	国务院
8	《关于软件和集成电路产业企业所得税优惠政策有关问题的通知》	2016年5月	财政部、国税总局、发改委、工信部
9	《“十三五”国家战略性新兴产业发展规划》	2016年11月	国务院
10	《战略性新兴产业重点产品和服务指导目录》（2016版）	2017年1月	发改委

（三）公司的主要产品及其用途

1、标的主要产品

泰博迅睿主要分销村田等国内外著名电子元器件设计制造商的产品，代理的产品主要为电容、电感、电阻、滤波器和芯片等电子元器件，可有效满足下游各个领域客户的需求。标的公司代理销售的主要商品情况如下：

商品类别	图例	主要代理品牌	主要应用领域	商品介绍
电阻		村田、信昌	智能通讯设备、无人机、汽车电子、云数据存储设备、测绘设备	电路中普遍使用的电子元器件之一，作为限流元件，可限制通过它所连支路的电流大小。
电容		村田、信昌	智能通讯设备、无人机、汽车电子、云数据存储设备、测绘设备	电路中普遍使用的电子元器件之一，用于实现电荷的存储和释放功能。
电感		村田、信昌、奇力新	智能通讯设备、无人机、汽车电子、云数据存储设备、测绘设备	电路中普遍使用的电子元器件之一，电感是能够把电能转化为磁能而存储起来的元件。
滤波器		村田	智能通讯设备、无人机	滤波器为被动射频器件，具备过滤出需要的电力信号，除去不需要的电力信号的功能的元件。
存储卡		旭日	汽车电子、智能通讯设备	系用于手机、数码相机、便携式电脑、MP3 和其他数码产品上的独立存储介质。
芯片		奇力、村田、宜确、纳芯威、微纳星	智能通讯设备、汽车电子、新能源设备	在硅板上集合多种电子元器件实现某种特定功能的电路模块，是电子设备中最重要的部分，承担着运算和存储的功能

2、产品授权代理情况

泰博迅睿已经与村田、信昌和奇力新等行业内知名的电子元器件设计制造商建立了稳定的授权代理合作关系。其中，村田为泰博迅睿最主要的合作电子元器件厂商，泰博迅睿分销村田的电子元器件金额占标的公司销售总额的 70% 以上。

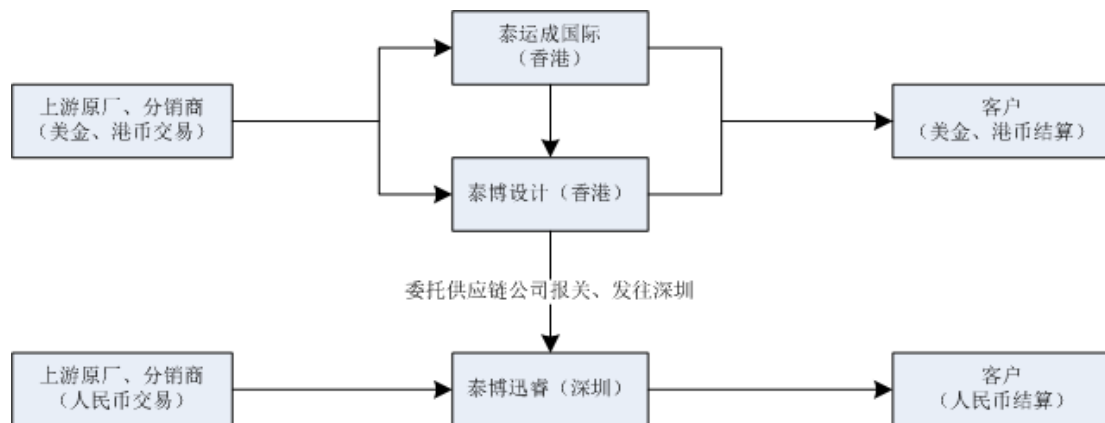
在授权合作方式上，公司与村田属于长期授权合作关系，若双方未主动终止

合作，则合作长期有效；与其他电子元器件厂商的代理期一般为 1-3 年，协议到期后，双方续签代理协议，具体情况如下：

序号	授权方	合作开始时间	授权内容
1	株式会社村田制作所	2014 年	所有产品
2	信昌陶瓷公司	2016 年	所有产品
3	奇力新电子股份有限公司	2016 年	所有产品
4	深圳市纳芯威科技有限公司	2016 年	集成电路系列
5	宜确技术有限公司	2017 年	所有产品
6	北京微纳星科技有限公司	2017 年	所有产品
7	旭日科技股份有限公司	2017 年	内存卡
8	金桥科技电子（昆山）有限公司	2017 年	连接器
9	奇力科技有限公司	2018 年	芯片
10	GLF Integrated Power, Inc	2018 年	芯片

（四）主要服务的流程图

泰博迅睿主要从事电子元器件分销业务，其主要经营模式为根据电子元器件市场的供需状况、下游应用领域的最新动向及客户订单状况，向上游设计制造商购入各类规格、型号的电子元件，并通过自身的分销渠道，为下游各个领域的客户提供其研发、生产所需的各种电子元件。具体流程图如下：



标的公司分销的产品主要为被动元件，包括电容、电感和滤波器等，行业较为成熟，产业集中度较高，日本和韩国元器件厂商占据了主要的市场份额，目前公司除少量向境内原厂的采购通过泰博迅睿实施外，标的公司分销的产品主要通过香港子公司在境外进行采购，并根据客户的需要，在境内或境外交付商品。此外，公司也向其他分销商采购少量特定型号产品，以保证及时满足客户的偶发性

需求。该等业务的基本业务流程如下：

1、制订采购计划：泰博迅睿主要根据下游产业最新的发展动向、元器件市场供需情况和客户订单数量预测进行市场预测，并结合存货状况制定采购计划。

2、产品采购：由于上游电子元器件设计制造厂主要为境外企业，同时香港地区是传统的电子产品国际集散地，资源丰富、配套能力强，因此泰博迅睿采购人员根据采购计划及市场状况，主要通过下属香港公司在境外进行采购，并在香港进行仓储管理。

3、产品销售：标的公司根据该等客户的需要，分别通过香港子公司泰博设计和泰运成国际及母公司泰博迅睿进行销售。对于以美元交易、在境外交付的客户，直接由下属香港公司泰博设计和泰运成国际进行销售；对于以人民币交易并在境内交付的客户，则由泰博设计内部销售予母公司泰博迅睿，并委托专业的供应链公司完成报关和物流运输安排，发往深圳仓库，最后由母公司泰博迅睿进行销售。

上述业务流程中，香港公司泰博设计及泰运成国际主要负责收发货物、收发货款、处理订单、仓储等程序性事务，而与上游设计制造商的代理授权和下游终端客户的订单洽谈及售前、售后的技术支持和服务，以及少部分境内的销售业务，主要由母公司泰博迅睿实施完成。

（五）主要经营模式、盈利模式和结算模式

1、采购模式

（1）采购策略

泰博迅睿主要依托于自身丰富的行业经验和专业的技术背景，根据电子元器件不同的成熟度、泛用性、历史销售数据，采取不同的采购策略。

对于主要应用领域成熟，产品通用性较强，历史销售规模量较大的电子元器件，泰博迅睿根据自身的资金状况、下游市场的动向和客户订单数量，制定安全库存标准，并根据行业的最新动向和客户的订单变化，制定相应的采购计划，确保可在较低的风险下快速响应下游客户的产品需求，增加泰博迅睿的市场竞争力及盈利能力。

对于推出时间较短、应用领域较为单一、技术方案尚未成熟以及客户偶发性需求的产品，泰博迅睿主要采用订单订货的采购方式，根据客户的订单情况决定采购数量，避免因产品市场前景不明而积压库存的情况。由于该等产品的采购数量较少，后续持续交易可能较低，而向上游原厂订货亦存在一定周期，泰博迅睿主要通过向其他分销商采购的形式来满足订单需求。

（2）具体采购方式

在具体采购方式上，由于上游电子元器件设计制造厂主要为境外企业，同时香港地区是传统的电子产品国际集散地，资源丰富、配套能力强，因此泰博迅睿采购人员根据采购计划及市场状况，主要通过下属香港公司在境外进行采购，并在香港完成交付和仓储管理。

2、销售模式

（1）销售策略

公司主要采取重点客户开发策略，对于重点开发的客户，公司主要依据自身的技术实力，制定相应的产品应用方案向客户进行推介，获得客户认可后，客户通过自身的市场判断，制定产品生产计划，和公司进行商务洽谈，向公司发出订单，批量采购产品。对一般客户，公司主要通过市场供需信息的理解及判断，对销售渠道的把握，获取客户需求信息，完成产品在不同区域、不同应用领域的销售。

（2）具体销售模式

泰博迅睿根据不同客户的结算和交付需要，分别通过香港子公司泰博设计、泰运成国际和母公司泰博迅睿进行销售。

对于需要以美元进行交易，并在香港交付的客户，直接由下属香港公司泰博设计和泰运成国际进行销售；对于需要以人民币交易并境内交付的客户，则由泰博设计内部销售予母公司泰博迅睿，并委托专业的供应链公司完成报关和物流运输安排，发往深圳仓库，最后由母公司泰博迅睿进行销售。

其中，部分在香港完成交付的终端客户，其在与泰博迅睿确定采购的电子元器件规格、数量、型号及价格后，基于资金、报关和物流便捷性的角度，委托供

供应链公司向泰博迅睿进行采购，即由终端客户、供应链公司与泰博迅睿签订三方合同，进行具体采购，并由供应链公司支付相应的货款。

3、盈利模式

泰博迅睿主要从事电子元器件的分销业务，即在获得原厂的销售代理授权后将产品销售给下游客户，以实现业务收入和利润。目前，泰博迅睿分销的电子元件主要面向消费电子产品、智能通讯设备、汽车电子行业等领域。

4、结算模式

泰博迅睿根据不同供应商、客户的交易类型、交易规模和合作关系，约定不同的结算模式，具体情况如下：

（1）泰博迅睿与供应商的结算模式及结算方式

结算模式方面，泰博迅睿根据供应商的规模、采购品种、采购金额及合作关系，与各家供应商协商一致，分别采用先款后货、现结、30 天结算等，结算方式主要采用银行汇款、电汇、支票等方式。

（2）泰博迅睿与客户的结算模式

结算模式方面，泰博迅睿主要采用赊销方式进行，根据客户客户的规模、销售金额、信用情况、合作关系等区别，分别采用预付部分货款、现结、30 天结算、60 天结算、90 天结算等不同的帐期；结算方式方面，泰博迅睿的客户常采用银行汇款和银行承兑汇票等方式支付货款。

（六）报告期内的销售情况

1、主营业务收入产品分布

报告期内，标的公司的按产品划分的主营收入的比例如下：

单位：万元

项目	2017 年度		2016 年度	
	金额	比例	金额	比例
电容	5,045.76	48.19%	914.95	12.73%
滤波器	3,173.57	30.31%	3,857.45	53.69%

项目	2017 年度		2016 年度	
	金额	比例	金额	比例
电感	1,287.27	12.29%	832.66	11.59%
芯片	309.82	2.96%	1,515.60	21.09%
储存卡	288.46	2.75%	-	0.00%
电阻	65.9	0.63%	41.04	0.57%
其他	300.6	2.87%	23.22	0.32%
合计	10,471.38	100.00%	7,184.91	100.00%

根据上表，报告期内，电容、滤波器和电感是泰博迅睿最主要的分销产品，2016 年和 2017 年，电容、滤波器和电感的销售额合计占泰博迅睿当期销售额的比例分别为 78.01% 和 90.79%。其中，2017 年，电容的销售额较 2016 年增长了 4,130.81 万元，增幅较大，主要系 2016 年第四季度，泰博迅睿成为大疆创新电容等电子器件的主要供应商，大疆创新 2017 年向泰博迅睿采购的电容规模较大，同时佛山照明等原有客户采购金额也有所增长，导致标的公司 2017 年电容的销售额增长较大。

此外，2016 年，泰博迅睿销售的芯片产品金额为 1,515.60 万元，金额较大，其中主要为标的公司向研电科技（香港）有限公司销售的成套芯片产品，销售金额为 1,480.73 万元。由于该等成套芯片产品专门用于手机等智能通讯设备，单价较高，亦不属于公司授权分销产品，公司主要基于服务客户的目的，根据客户需求，向其他分销商采购后进行销售，该笔订单的销售毛利较低，仅为 0.67%。2017 年，随着相关订单执行完毕，泰博迅睿未再采购销售该等产品，该笔交易不会对标的公司的估值产生重大影响。

2、主要产品的采购、销量、期初及期末库存情况

报告期内，标的公司主要产品的采购、销量、期初及期末库存情况如下：

单位：万颗、万片、万粒

产品类别	2017 年度			
	期初库存	采购数量	销售数量	期末库存
电容	3,314.76	213,053.67	155,707.60	60,660.83

2017 年度				
产品类别	期初库存	采购数量	销售数量	期末库存
滤波器	464.42	2,828.87	2,869.64	423.65
电感	795.84	35,263.46	31,533.16	4,526.13
芯片	0.02	1,303.78	1,303.28	0.52
储存卡	-	6.43	6.43	-
电阻	130.20	1,134.90	1,016.00	249.10
2016 年度				
产品类别	期初库存	采购数量	销售数量	期末库存
电容	3,177.75	39,337.65	39,200.64	3,314.76
滤波器	256.62	4,114.10	3,906.30	464.42
电感	200.84	36,026.85	35,431.85	795.84
芯片	-	78.04	78.02	0.02
储存卡	-	-	-	-
电阻	379.45	465.80	715.05	130.20

3、报告期内主要产品销售价格的变动情况

报告期内，标的公司主要产品的平均销售单价如下：

单位：元/颗、片、粒

项目	2017 年度	2016 年度
电容	0.03	0.02
滤波器	1.11	0.99
电感	0.04	0.02
芯片	0.24	19.43
储存卡	44.86	-
电阻	0.06	0.06

根据上表，报告期内，泰博迅睿分销的主要产品平均销售价格较为稳定，2017 年以来，受电子元器件领域景气上升的影响，滤波器、电感和电阻等产品的平均价格均有不同幅度的上升。

其中，2016 年泰博迅睿销售的芯片平均价格为 19.43 元，价格较高，主要系 2016 年，泰博迅睿应客户需求，销售了一批智能通讯设备的成套芯片，该等成

套芯片的单价较高，导致 2016 年的芯片平均单价较高。

4、主营业务收入地区分布

报告期内，标的公司的主营业务收入的地区分布情况如下：

单位：万元

区域	2017 年度		2016 年度	
	金额	比例	金额	比例
境外区域	6,948.34	66.36%	6,325.49	88.04%
境内区域	3,523.04	33.64%	859.42	11.96%
合计	10,471.38	100.00%	7,184.91	100.00%

标的公司主要通过香港子公司进行销售，2016 年和 2017 年，境外区域的销售收入占分别为 88.04% 和 66.36%。2017 年，标的公司境内区域的销售收入占比为 33.64%，较 2016 年增长了 21.68%，主要系标的公司 2017 年与世纪云芯、欣锐科技和北汽银翔等客户建立了合作关系，该等客户的订单均在境内交付，因此标的公司 2017 年境内销售的占比有所上升。

5、主要客户的销售情况

报告期内，泰博迅睿对前五大客户的销售情况如下：

单位：万元

期间	客户名称	销售额（万元）	占营业收入比例
2017 年度	富洋进出口有限公司	3,311.94	31.60%
	励胜科技有限公司*	1,141.81	10.90%
	香港天奕智能科技有限公司	643.89	6.14%
	深圳市世纪云芯科技有限公司	570.17	5.44%
	威利特电子国际有限公司	449.88	4.29%
	合计	6,117.69	58.38%
2016 年度	研电科技（香港）有限公司	1,648.88	22.95%
	香港天奕智能科技有限公司	1,013.66	14.11%
	纳芯威（香港）有限公司	824.18	11.47%

期间	客户名称	销售额（万元）	占营业收入比例
	威利特电子国际有限公司	773.53	10.77%
	普瑞缔科技（香港）有限公司	684.19	9.52%
	合 计	4,944.43	68.81%

注：励胜科技有限公司和上海双珍电子科技有限公司系同一实际控制人控制的企业，因此上述标的公司向励胜科技有限公司销售的金额里包括向上海双珍电子科技有限公司的销售额

上述泰博迅睿前五大客户中，富洋进出口有限公司系供应链公司，主要接受大疆创新的委托向公司进行采购。由于在香港采购交付涉及报关手续和物流协调，大疆创新在与标的公司确定具体采购内容及价格后，与公司和富洋进出口有限公司签订采购协议，委托富洋进出口有限公司采购并办理后续的报关和物流运输等事项，并由富洋进出口有限公司向泰博迅睿支付货款。

报告期内，泰博迅睿不存在向单个客户的销售收入超过当年销售收入 50% 的情形，亦不存在泰博迅睿的董事、监事、高级管理人员和其他核心人员及其关联方或持有泰博迅睿 5% 以上股份的股东在上述客户中占有任何权益的情况。

（七）主要产品采购及能源供应情况

1、主要产品采购情况

标的公司主要从事电子元器件分销业务，其经营中的主要原材料即为购入的电子元器件产品。报告期内，标的公司的采购情况如下：

单位：万元

项目	2017 年度		2016 年度	
	金额	比例	金额	比例
电容	4,731.38	48.38%	757.69	11.24%
滤波器	2,794.83	28.58%	3,766.16	55.88%
电感	1,359.97	13.91%	505.61	7.50%
芯片	291.19	2.98%	1,498.92	22.24%
储存卡	203.28	2.08%	-	0.00%

项目	2017 年度		2016 年度	
	金额	比例	金额	比例
电阻	72.75	0.74%	25.13	0.37%
其他	326.36	3.34%	186.40	2.77%
合计	9,779.77	100.00%	6,739.90	100.00%

2、主要能源供应情况

标的公司主要从事电子元器件分销业务，不存在生产环节，仅有日常经营办公场所的少量用电，不存在生产经营主要耗用能源的情况。

3、主要供应商情况

报告期内，对前五大供应商的采购情况如下：

单位：万元

期间	供应商名称	采购金额	占采购总额比例
2017 年度	Murata Company Limited	8,186.99	83.71%
	深圳市纳芯威科技有限公司	274.59	2.81%
	威利特电子国际有限公司	265.02	2.71%
	旭日科技股份有限公司	175.43	1.79%
	天津东盛泰和电子有限公司	158.95	1.63%
	合计	9,060.98	92.65%
2016 年度	Murata Company Limited	4,905.35	72.78%
	香港英博国际有限公司	1,470.80	21.82%
	威利特电子国际有限公司	133.44	1.98%
	深圳市纳芯威科技有限公司	132.62	1.97%
	励胜科技有限公司	19.33	0.29%
	合计	6,661.54	98.84%

村田是泰博迅睿最主要的供应商，2016 年和 2017 年，泰博迅睿向村田的采购额占当期采购总额的比例分别为 72.78% 和 83.71%。由于上游电子元器件原厂市场呈现寡头竞争格局，主要市场份额由村田、TDK、三星等国外行业龙头垄断，

在该等市场格局下，电子元器件分销商的上游原厂供应商普遍集中度较高。而上游原厂在与分销商建立稳定合作关系后，一般不会轻易更换授权分销商。

村田系全球领先的电子元器件制造商，2016 年财年，村田全球的销售收入约为 12,108 亿日元，净利润为 2,038 亿日元，村田具有完善的产品线，技术工艺先进，多项产品的市场占有率居全球第一，标的公司与村田建立了稳定的合作关系，拥有村田全线产品的代理权，这已成为泰博迅睿在分销行业中的主要竞争优势之一。

此外，上述供应商中，深圳市纳芯威科技有限公司（前五大客户中的纳芯威（香港）有限公司与深圳市纳芯威科技有限公司系同一实际控制人控制的企业）、威利特电子国际有限公司和励胜科技有限公司同时属于标的公司报告期内的前五大客户。其中，深圳市纳芯威科技有限公司为长盈精密控股的芯片设计公司，主要从事功放领域和电源管理领域的芯片设计、生产和销售业务。泰博迅睿取得了其分销授权，主要向其采购芯片进行分销，同时，深圳市纳芯威科技有限公司主要向泰博迅睿采购电容等元器件，用于其芯片产品的生产。威利特电子国际有限公司和励胜科技有限公司为独立分销商，泰博迅睿主要根据客户需要，向其采购部分泰博迅睿未分销品牌、型号的电子元件产品，同时，泰博迅睿拥有村田等上游原厂的授权，威利特电子国际有限公司和励胜科技有限公司亦向泰博迅睿采购电子元器件用于独立分销。

报告期内，标的公司不存在标的公司的董事、监事、高级管理人员和其他核心人员及其关联方或持有标的公司 5% 以上股份的股东在上述供应商中占有任何权益的情况。

（八）标的公司的境外经营情况

泰博迅睿在香港设有全资子公司泰博设计和泰运成国际，主要从事以美元结算的电子元件采购、仓储以及销售业务。

由于标的公司分销的产品主要为被动元件，包括电容、电感和滤波器等，行业较为成熟，产业集中度较高，日本和韩国元器件厂商占据了主要的市场份额，而香港系国际上传统的电子元件集散中心，泰博迅睿以香港子公司为主要的购

销平台，更便于与上游原厂和下游客户进行交易和交付产品。同时，以美元报价进行电子元器件的采购和销售，符合电子元器件市场的主流交易习惯，也有利于标的公司规避汇率波动的风险。

关于泰博设计和泰运成国际的基本情况、资产规模和盈利状况等信息请参见本章“四、标的公司下属公司情况”相关内容。

（九）质量控制情况

标的公司作为电子元器件分销商，其质量控制的重点主要为货物流转及仓储环节。具体情况如下：

（1）采购及验收环节

泰博迅睿在发展上游原厂授权代理时，将质量品质作为一个重点考虑的因素，更加侧重于取得产品质量较好、品控稳定的上游原厂授权代理。同时，在制定采购计划时，也优先选择质量过硬、稳定性较强的产品线，并在采购商品交付时，对产品的包装、外观、型号及数量进行检验，确认无误后才验收入库，从源头上有效把控产品质量风险。

（2）仓储环节

电子元器件具有体积小、精密度高的特点，对仓储环境具有一定的要求，标的公司在香港和深圳均设立了专门的仓库，以满足防晒、防潮以及防高温的要求。公司定期对仓库进行盘点，确保仓储存货的状况良好。

由于上游原厂在产品发出前，会对产品进行相应的检测，出现产品质量的风险较小。若出现产品质量纠纷，泰博迅睿将依照相应的处理流程，与客户、上游原厂共同进行调查，在厘清责任归属后，通过协商、调换、赔偿等方式予以解决。报告期内，标的公司未出现产品质量纠纷。

八、承诺业绩的可实现性

标的公司股东高枫、龚良昀承诺泰博迅睿 2018 年、2019 年和 2020 年实现的净利润不低于 1,700 万元、2,200 万元和 2,600 万元。根据泰博迅睿未经审计的合并财务数据，2018 年 1-3 月，泰博迅睿实现营业收入为 3,322.89 万元，净利润

为 426.62 万元，已完成 2018 年承诺业绩的 25.10%，经营情况良好。

从行业前景、客户资源及核心竞争力来看，推动泰博迅睿未来的经营业绩持续增长的主要因素如下：

（一）电子元器件市场持续景气

近年来，随着全球经济复苏和物联网、智能化设备等技术的逐步兴起，带来了新一轮的消费电子和汽车电子等领域的结构升级，推动电子信息产业迈入了新的蓬勃发展阶段，直接催化了电子元器件市场的高度景气，根据华泰证券的研究报告，2013 年中国电子元器件采购市场交易金额已经超过 2 万亿元，2016 年达到约 3.4 万亿元，2013-2016 年内的复合增长率为 19%。

其中，通讯设备、消费电子和汽车电子等领域的结构升级持续催化电子元器件市场的结构变动，结构紧凑、高性能的电子元器件应用量大大提升。2016 年以来，被动元器件、存储芯片、功率器件等电子元器件陆续涌现蔓延式涨价，电子元器件市场景气度不断攀升，村田、TDK 等著名品牌的电子元器件呈现供不应求的市场局面。长期来看，随着技术的不断发展，未来电子终端设备对被动元器件需求量仍将持续提升，而优质被动元器件上游原厂的产能提升需要一定的时间，短时间内难以全面满足市场的需求，供需关系紧张仍将是未来一段时间内市场主要格局，这为泰博迅睿的发展创造了良好的外部市场环境。

（二）供应商及客户资源优势构筑泰博迅睿核心竞争力

一方面，泰博迅睿主要代理村田等电子元器件上游原厂的产品。村田系全球领先的电子元器件制造商，具有完善的产品线，技术工艺先进，多项产品的市场占有率居全球第一，泰博迅睿与村田建立了稳定的合作关系，拥有村田全线产品的代理权。

另一方面，泰博迅睿设立以来，一直专注于服务各个新兴电子制造领域的创新型企业，主要客户包括大疆创新、欣锐科技和世纪云芯等企业。该等客户在所属领域内均具有较强的创新能力和市场影响力，属于细分领域的龙头企业。泰博迅睿与该等客户均建立了稳定的合作关系。

该等优质上游原厂和下游客户的资源共同构筑了泰博迅睿的核心竞争力，并

带动了泰博迅睿业绩的迅速增长，同时，通过对其服务，泰博迅睿进一步扩大了自身在上、下游市场的影响力。因此，预计未来随着该等上游原厂和下游优质客户的快速发展，将进一步带动泰博迅睿业绩的持续增长。

（三）与上市公司垂直产业整合，发挥协同效应

本次交易完成后，随着泰博迅睿逐步纳入上市公司体系内，民德电子计划在资金、技术、品牌和渠道等方面给予泰博迅睿全面的整合和支持。电子元器件分销行业属于资金和技术密集型领域，尤其是资金瓶颈，随着泰博迅睿业务的快速发展，资金瓶颈已经成为了制约泰博迅睿进一步发展的主要因素。依托于上市公司平台，泰博迅睿资金实力将得到加强，融资成本将得到降低，将极大有利于其取得更多优秀上游原厂的授权，增加代理的电子元器件品类，扩大客户和销售区域覆盖面，进一步提升经营业绩。

综上所述，随着物联网、人工智能等技术的不断发展，电子元器件分销行业持续景气，而泰博迅睿拥有优质的供应商和客户资源，未来随着其与上市公司实现垂直整合，将有望发挥协同效应，进一步提升经营业绩，因此，泰博迅睿的业绩承诺具有可实现性。

九、标的公司的股东出资及合法存续情况

上市公司本次收购泰博迅睿 100% 股权，收购完成后泰博迅睿将成为上市公司全资子公司。本次交易已取得泰博迅睿全部股东同意，符合《公司法》和标的公司章程的相关规定。泰博迅睿历次出资均已缴足，不存在出资瑕疵或影响其合法存续的情况。

十、最近三年曾进行与交易、增资或改制相关的评估或估值的情况

最近三年泰博迅睿曾进行一次增资、一次股权转让，详见本章之“二、标的公司历史沿革”。泰博迅睿最近三年未进行与交易、增资或改制相关的资产评估或估值。

十一、交易标的涉及的相关报批事项

本次交易中拟购买的标的资产为泰博迅睿 100% 股权，不涉及需要立项、环保、行业准入、用地、规划、施工建设等有关报批事项。

十二、资产许可使用情况

泰博迅睿不涉及许可他人使用自己资产或作为被许可方使用他人资产的情况。

十三、本次交易的涉及债权债务转移

本次交易不涉及债权债务的转移。

十四、报告期的会计政策及相关会计处理

（一）收入的确认原则和计量方法

1、商品销售收入

在已将商品所有权上的主要风险和报酬转移给买方，既没有保留通常与所有权相联系的继续管理权，也没有对已售商品实施有效控制，收入的金额能够可靠地计量，相关的经济利益很可能流入企业，相关的已发生或将发生的成本能够可靠地计量时，确认商品销售收入的实现。

标的公司业务由境内母公司和香港境外子公司组成，大陆境内公司对境内销售收入、香港公司对香港本地销售和大陆境内销售的确认原则分别如下：

①大陆公司对大陆境内销售：送货到客户指定地点签验后作为风险转移的时点，确认产品销售收入。

②香港公司对香港境内销售：送货到客户指定地点并签验后作为风险转移的时点，并确认产品销售收入。

③香港公司对大陆境内销售：货物交到客户指定的代理报关公司签验后作为风险转移的时点，并确认产品销售收入。

2、利息收入

按照他人使用标的公司货币资金的时间和实际利率计算确定。

（二）标的公司的主要会计政策和会计估计与同行业或同类资产及上市公司之间差异情况

泰博迅睿主要从事电子元器件的分销业务，其与同行业上市公司或同类资产之间的会计政策和主要会计估计比较如下：

1、会计政策比较

泰博迅睿与同行业公司上市公司均以持续经营为基础，根据实际发生的交易和事项，按照财政部颁布的《企业会计准则——基本准则》和其他各项具体会计准则、应用指南、企业会计准则解释及其他有关规定的披露规定编制财务报表。

因此，泰博迅睿与同行业公司上市公司在会计政策上无差异。

2、主要会计估计比较

泰博迅睿应收款项坏账准备计提政策原则与同行业上市公司或同类资产相同，但是在按照账龄分析法计提坏账准备计提比例上存在一定差异，具体如下表所示：

账龄	泰博迅睿	
	应收账款计提比例（%）	其他应收款计提比例（%）
6个月以内	1	1
7-12月	5	5
1-2年	10	10
2-3年	30	30
3-5年	50	50
5年以上	100	100
账龄	湘海电子（系深圳华强下属子公司）	
	应收账款计提比例（%）	其他应收款计提比例（%）
6个月以内	0	0
7-12月	5	5
1-2年	10	10
2-3年	20	20
3-4年	50	50

4-5 年	80	80
5 年以上	100	100
账龄	武汉帕太（系力源信息下属子公司）	
	应收账款计提比例（%）	其他应收款计提比例（%）
6 个月以内	1	5
7 -12 月	5	5
1-2 年	10	10
2-3 年	20	20
3-4 年	40	40
4-5 年	80	80
5 年以上	100	100

泰博迅睿与同行业上市公司就坏账准备计提比例主要差异在 2-3 年及 3-5 年以内账龄应收款项的计提比例，泰博迅睿在 2-3 年账龄计提比例较同行业略高，在 4-5 年账龄计提比例较同行业略低。

总体而言，泰博迅睿在 2 年以内账龄坏账计提比例与同行业上市公司基本一致，电子元器件分销企业一般给予下游客户账期不超过 1 年，与行业经营模式相一致，符合实际经营情况，是合理的。

（三）财务报表编制基础和合并财务报表范围

标的公司模拟财务报表合并范围包括深圳市泰博迅睿技术有限公司、香港泰博迅睿技术有限公司、泰博设计有限公司和泰运成国际有限公司的全部整体业务。

截止 2017 年 12 月 31 日，标的公司暂未向全资子公司香港泰博迅睿技术有限公司注资。2017 年 12 月，香港泰博迅睿技术有限公司收购取得泰博设计有限公司和泰运成国际有限公司 100% 的股权，收购前，泰博设计有限公司和泰运成国际有限公司系标的公司实际控制人高枫控制的企业（非 100%），标的公司模拟合并财务报表的编制基础假设泰博设计有限公司和泰运成国际有限公司股权一直由标的公司股东高枫和龚良昀 100% 持有，本次收购为 100% 股权的同一控制合并。

（四）报告期内资产转移剥离情况

报告期内，泰博迅睿没有发生资产转移剥离调整的情况。

（五）标的公司主要会计政策、会计估计与上市公司的差异情况

报告期内，泰博迅睿的主要会计政策、会计估计与上市公司不存在的重大差异。

（六）行业特殊的会计处理政策

泰博迅睿所处行业不存在特殊的会计处理政策。

第四章 交易标的评估情况

一、标的资产的评估情况

（一）本次评估的基本情况

依据中企华评估出具的《资产评估报告》，评估机构采用收益法和资产基础法两种评估方法对泰博迅睿股东全部权益价值进行评估，最终选用收益法评估结果作为评估结论。根据瑞华出具的《泰博迅睿审计报告》，泰博迅睿于 2017 年 12 月 31 日模拟合并财务报表口径下所有者权益的账面价值为 1,466.22 万元。根据中企华评估出具的《资产评估报告》，泰博迅睿评估基准日 2017 年 12 月 31 日收益法评估后的股东全部权益价值为 14,566.53 万元，较模拟合并财务报表口径下所有者权益的账面价值增值 13,000.31 万元，增值率 893.48%。

根据交易双方签署的《以现金购买股权协议》及其补充协议，标的公司截至 2017 年 12 月 31 日前的滚存未分配利润 845.38 万元由交易对方高枫、龚良昀享有，以前述《资产评估报告》的评估值为依据，本次交易标的资产的评估值扣除累计未分配利润后的金额为 13,721.15 万元。经交易双方协商确定，公司本次交易标的资产交易价格确定为 13,900 万元。

（二）本次评估的基本假设

本次评估中，评估人员遵循了以下评估假设：

1、一般假设

（1）假设国家现行的有关法律法规及政策、国家宏观经济形势无重大变化，本次交易各方所处地区的政治、经济和社会环境无重大变化；

（2）针对评估基准日资产的实际状况，假设企业持续经营；

（3）假设评估基准日后国家宏观经济政策、产业政策和区域发展政策无重大变化；

（4）假设和被评估单位相关的利率、汇率、赋税基准及税率、政策性征收费用等评估基准日后不发生重大变化；

(5) 假设评估基准日后被评估单位的管理层是负责的、稳定的，且有能力担当其职务；

(6) 除非另有说明，假设公司完全遵守所有有关的法律法规；

(7) 假设评估基准日后无不可抗力及不可预见因素对被评估单位造成重大不利影响。

2、特殊假设

(1) 假设评估基准日后被评估单位采用的会计政策和编写本资产评估报告时所采用的会计政策在重要方面保持一致；

(2) 假设评估基准日后被评估单位在现有管理方式和管理水平的基础上，经营范围、方式与目前保持一致；

(3) 假设评估基准日后被评估单位的现金流入为平均流入，现金流出为平均流出；

(4) 假设预测期内被评估单位核心管理人员和技术人员队伍相对稳定，不会出现影响企业发展和收益实现的重大变动事项；

(5) 假设评估基准日后被评估单位在市场中继续保持目前的竞争态势；

(6) 假设被评估单位在租赁期满后持续续签房屋租赁合同；

(7) 假设被评估单位与供应商签订的代理合同到期可正常延续，定价政策基本保持目前的定价政策。

(三) 评估方法的选择及其合理性分析

依据资产评估准则的规定，执行企业价值评估业务，应当根据评估目的、评估对象、价值类型、资料收集等情况，分析收益法、市场法和资产基础法三种基本方法的适用性，选择评估方法。对于适合采用不同评估方法进行企业价值评估的，资产评估专业人员应当采用两种以上评估方法进行评估。

本次评估选用的评估方法为：收益法和资产基础法。评估方法选择理由如下：

市场法常用的两种方法是上市公司比较法和交易案例比较法。被评估单位主营业务为元器件分销，但因代理的品牌、区域、毛利率等因素的不同，在上市公

司中很难找到与被评估单位相近的可比公司，据此认为上市公司比较法不适用于本次评估。由于目前国内公开交易市场近期难找到与上市公司产品相似、规模相同的并购企业，故本次评估不宜采用交易案例比较法评估。

通过对泰博迅睿的收益分析，泰博迅睿目前运营正常，发展前景良好，相关收益的历史数据能够获取，泰博迅睿拥有一支稳定的专业素质和技术水平较高的管理、创意团队，具有持续开发和市场运作能力，具有持续经营能力和较为稳定的获利能力，未来收益能够进行合理预测，因此适宜采用收益法进行评估。

泰博迅睿的各项资产及负债权属清晰，相关资料较为齐全，能够通过采用合适方法评定估算各项资产、负债的价值，适宜采用资产基础法进行评估。

（四）收益法评估说明

泰博迅睿是一家致力于电子元器件分销的企业，泰博迅睿及其子公司业务之间存在一定的关联关系，因此，合并报表能更好的反映泰博迅睿及其子公司总体的财务状况和经营情况，采用合并报表口径进行评估能更准确的反映企业的价值。由于此次长期股权投资是 100% 控股，因此无需考虑少数股东权益扣除。

1、评估方法

本评估报告选用现金流量折现法中的企业自由现金流折现模型。企业自由现金流折现模型的具体描述如下：

股东全部权益价值=企业整体价值-付息债务价值

（1）企业整体价值

企业整体价值是指股东全部权益价值和付息债务价值之和。根据被评估单位的资产配置和使用情况，企业整体价值的计算公式如下：

企业整体价值=经营性资产价值+溢余资产价值+非经营性资产价值-非经营性负债价值

①经营性资产价值

经营性资产是指与被评估单位生产经营相关的，评估基准日后企业自由现金流量预测所涉及的资产与负债。经营性资产价值的计算公式如下：

$$P = \sum_{i=1}^n \frac{F_i}{(1+r)^{(i-0.5)}} + \frac{F_n}{r \times (1+r)^{(n-0.5)}}$$

其中：P：评估基准日的企业经营性资产价值；

Fi：评估基准日后第 i 年预期的企业自由现金流量；

Fn：明确预测期末年预期的企业自由现金流量；

r：折现率(加权平均资本成本，WACC)；

n：明确预测期；

i：预测期第 i 年。

其中，企业自由现金流量计算公式如下：

企业自由现金流量=息前税后净利润+折旧与摊销-资本性支出-营运资金增加额

其中，折现率(加权平均资本成本，WACC)计算公式如下：

$$WACC = K_e \times \frac{E}{E+D} + K_d \times (1-t) \times \frac{D}{E+D}$$

其中：ke：权益资本成本；

kd：付息债务资本成本；

E：权益的市场价值；

D：付息债务的市场价值；

t：所得税率。

其中，权益资本成本采用资本资产定价模型(CAPM)计算。计算公式如下：

$$K_e = r_f + MRP \times \beta_L + r_c$$

其中：rf：无风险收益率；

MRP：市场风险溢价；

βL：权益的系统风险系数；

rc：企业特定风险调整系数。

②溢余资产价值

溢余资产是指评估基准日超过企业生产经营所需，评估基准日后企业自由现金流量预测不涉及的资产。被评估单位的溢余资产为超出维持企业正常经营的营业性现金外的富余现金。

③非经营性资产、负债价值

非经营性资产、负债是指与被评估单位生产经营无关的，评估基准日后企业自由现金流量预测不涉及的资产与负债。非经营性资产、负债单独分析和评估。

（2）付息债务价值

付息债务是指评估基准日被评估单位需要支付利息的负债。付息债务按账面价值确定评估值。

2、收益期和预测期的确定

（1）收益期的确定

由于评估基准日被评估单位经营正常，没有对影响企业继续经营的核心资产的使用年限进行限定和对企业生产经营期限、投资者所有权期限等进行限定，或者上述限定可以解除，并可以通过延续方式永续使用。故本评估报告假设被评估单位评估基准日后永续经营，相应的收益期为无限期。

（2）预测期的确定

由于企业近期的收益可以相对合理地预测，而远期收益预测的合理性相对较差，按照通常惯例，评估人员将企业的收益期划分为预测期和预测期后两个阶段。

评估人员经过综合分析，预计被评估单位于 2022 年达到稳定经营状态，故预测期截止到 2022 年底。

3、预测期的收益预测

（1）营业收入的预测

①历史年度收入组成及增长情况

泰博迅睿的主要业务为电子元器件分销业务，其最近两年的收入构成情况见下表：

单位：万元

序号	项目	2016年	2017年
1	工业控制行业	388.40	4,025.95
2	手机及相关行业	6,005.08	4,193.27
3	通信行业	109.03	389.96
4	消费类电子行业	682.40	1,862.20
	合计	7,184.91	10,471.38
	收入增长率		45.74%

由上表可知，企业 2017 年较 2016 年收入增长 45.74%，增幅明显，主要有 2 个原因，其一，企业原有代理产品随市场的迅速扩张而呈现自然增长；其二，2017 年新增代理产品资格及大量客户，带来收入的迅猛增长。泰博迅睿 2017 年新增增加宜确技术有限公司、北京微纳星科技有限公司、旭日科技股份有限公司、金桥科技电子(昆山)有限公司的商品代理资质。

（2）未来年度收入预测情况

由于电子元器件具有更新换代快，且种类繁多的特性，按照产品类别对收入进行分类的可比性较差，且因元器件的单价差别明显，平均单价的统计也不具备参考性。根据与管理层沟通，可以根据电子元器件的应用领域将销售收入按照行业进行分类，根据目前销售情况，可大致分为工业控制行业、手机及相关行业、通信行业、销售类电子行业 4 大类。未来年度可分行业对收入进行预测。

电子元器件分销行业远期收入预测性相对较差，本次结合各行业的发展情况以及企业自身的业务情况考虑适当的增长率来进行预测。

①工业控制行业

报告期内，标的公司在工业控制行业的历史增长情况如下：

单位：万元

项目\年度	2016年	2017年
工业控制行业	388.40	4,025.95

项目\年度	2016年	2017年
增长率	-	936.56%

企业历史年度工业控制行业收入增长迅速，主要是 2017 年增加了工控类产品线，收入迅速扩张，而 2016 年的规模相对较小，故增幅明显，由于泰博迅睿现处于快速增长期，2018 年继续保持较快增长，根据企业管理层预计，2018 年及以后工业控制行业的未来收入和增长率如下表所示：

单位：万元

项目\年度	2018年	2019年	2020年	2021年	2022年
工业控制行业	6,715.60	8,322.26	10,052.59	11,359.43	12,495.37
增长率	66.81%	23.92%	20.79%	13.00%	10.00%

②手机及相关行业

报告期内，标的公司在手机及相关行业的历史增长情况如下：

单位：万元

项目\年度	2016年	2017年
手机及相关行业	6,005.08	4,193.27
增长率	-	-30.17%

企业历史年度手机及相关行业收入出现下滑，主要是因为泰博迅睿 2017 年产品线和公司发展方向的变化所造成，根据企业管理层预计，2018 年及以后随着产品线的丰富（音频功放、快充芯片）手机及相关行业收入增长仍将保持较高水平，但增长逐渐放缓。

手机及相关行业的未来收入和增长率如下表所示：

单位：万元

项目\年度	2018年	2019年	2020年	2021年	2022年
手机及相关行业	7,224.25	9,030.32	11,287.90	12,755.32	14,030.86
增长率	72.28%	25.00%	25.00%	13.00%	10.00%

③通信行业

报告期内，标的公司在通信行业的历史增长情况如下：

单位：万元

项目\年度	2016 年	2017 年
通信行业	109.03	389.96
增长率	-	257.66%

企业历史年度通信行业收入增长呈现增速，主要与市场增长有关，根据企业管理层预计，2018 年及以后年度通信行业收入增长仍将保持较高水平，但增长逐渐放缓。

通信行业的未来收入和增长率如下表所示：

单位：万元

项目\年度	2018 年	2019 年	2020 年	2021 年	2022 年
通信行业	691.99	830.39	996.47	1,126.01	1,238.61
增长率	77.45%	20.00%	20.00%	13.00%	10.00%

④消费电子行业

报告期内，标的公司在消费电子行业的历史增长情况如下：

单位：万元

项目\年度	2016 年	2017 年
消费类电子行业	682.40	1,862.20
增长率	-	172.89%

企业历史年度消费类电子行业发展迅速，主要于市场规模的增长以及产品线的增加相关。根据企业管理层预计，2018 年及以后年度消费类电子行业增长仍将保持较高水平，但增长逐渐放缓。

消费类电子行业的未来收入和增长率如下表所示：

单位：万元

项目\年度	2018 年	2019 年	2020 年	2021 年	2022 年
消费类电子行业	3,263.68	3,975.49	4,843.26	5,472.88	6,020.17
增长率	75.26%	21.81%	21.83%	13.00%	10.00%

综上，未来年度的收入预测如下表所示：

单位：万元

序号	明细项目	未来预测数					
		2018年	2019年	2020年	2021年	2022年	永续年度
1	工业控制行业	6,715.60	8,322.26	10,052.59	11,359.43	12,495.37	12,495.37
2	手机及相关	7,224.25	9,030.32	11,287.90	12,755.32	14,030.86	14,030.86
3	通信行业	691.99	830.39	996.47	1,126.01	1,238.61	1,238.61
4	消费电子行业	3,263.68	3,975.49	4,843.26	5,472.88	6,020.17	6,020.17
营业收入合计		17,895.52	22,158.46	27,180.22	30,713.64	33,785.01	33,785.01
增长率		70.90%	23.82%	22.66%	13.00%	10.00%	0.00%

（3）营业成本

营业成本主要为电子元器件销售成本，根据不同产品和不同客户，毛利各有不同，根据财务数据显示，历史年度各类电子元器件的毛利率较为稳定，根据与管理层访谈以及查阅相关合同，电子元器件的采购成本取决于电子元器件的市场销售价格，对于大客户，分销商不具备价格的主导权，主要由原厂来定，但给予分销商利润是相对稳定的，随着泰博迅睿未来年度市场规模的进一步扩大，泰博迅睿的毛利率会出现一定程度的下滑。历史年度电子元器件销售毛利情况如下表：

单位：万元

序号	项目	2016年	2017年
1	电子元器件分销成本	6,441.58	8,441.75
	毛利	10.35%	19.38%

综上，未来年度主营业务成本预测情况如下：

单位：万元

项目	未来预测数					
	2018年	2019年	2020年	2021年	2022年	永续年度
电子元器件	14,430.62	17,908.26	22,038.72	24,954.92	27,502.05	27,502.05
毛利率	19.36%	19.18%	18.92%	18.75%	18.60%	18.60%

（4）税金及附加的预测

税金及附加税费构成包括城市维护建设税、教育费附加、地方教育附加和印花税。城建税、教育费附加和地方教育附加税费率分别为 7%、3%、2%，计费基础为应交增值税，印花税按照与收入一定的比例进行预测。

未来年度税金及附加预测情况如下：

单位：万元

项目	2018 年	2019 年	2020 年	2021 年	2022 年	永续年度
城市维护建设税	-	2.07	9.67	10.87	11.87	11.87
教育费附加	-	2.90	13.54	15.21	16.61	16.61
印花税	4.61	5.64	6.92	7.82	8.60	8.60
合计	4.61	10.61	30.13	33.90	37.08	37.08

（5）销售费用的预测

泰博迅睿的销售费用主要包括营销人员工资、社保、公积金、销售折扣、差旅费、业务招待费、奖金、报关费、车辆使用费等。

人工费用主要根据企业人力资源部门确定的销售人员人数变化、现有工资水平、效益工资增长情况等综合计算确定，社保费、公积金根据国家及地方规定的缴纳比例进行预测，奖金按年底双倍工资进行测算。

业务招待费、办公费用、其他费用：根据历史年度费用水平考虑一定的增长比例进行预测。

销售折扣、差旅费、车辆使用费，根据历史年度费用发生额占主营业务收入的平均比例，结合未来年度主营业务收入的预测数据进行预测。

未来年度营业费用预测情况如下：

单位：万元

项目	未来预测数					
	2018 年	2019 年	2020 年	2021 年	2022 年	永续年度
工资	152.58	176.58	217.70	239.48	291.81	291.81
社保	37.55	43.52	53.60	58.96	83.04	83.04
公积金	12.14	14.08	17.37	19.98	23.29	23.29
销售折扣	4.30	5.37	6.56	7.41	8.15	8.15

差旅费	13.20	16.31	19.97	22.56	24.82	24.82
业务招待费	49.23	54.15	59.57	65.53	72.08	72.08
车辆费	10.50	13.04	15.94	18.02	19.82	19.82
快递费	0.47	0.52	0.57	0.63	0.69	0.69
奖金	25.43	29.43	36.28	39.91	48.64	48.64
其他费用	2.45	3.06	3.73	4.22	4.64	4.64
办公费	0.32	0.37	0.46	0.51	0.62	0.62
合计：	308.17	356.43	431.75	477.21	577.60	577.60

（6）管理费用的预测

泰博迅睿的管理费用主要包括管理员工资、社保、住房公积金、福利费、水电费、差旅费、折旧、中介费、办公费、业务招待费、房租、奖金、车辆费、其他费用等。

人工费用主要根据企业人力资源部门确定的管理人员人数变化、现有工资水平、效益工资增长情况等综合计算确定，社保费、公积金根据国家及地方规定的缴纳比例进行预测，奖金按年底双倍工资进行测算。

福利费：按照占人员工资总额的一定比例，结合未来年度管理员工资总额进行预测。

房租根据企业签订的租赁合同再结合未来租金的增长情况进行合理预测。

折旧、按企业评估基准日现有固定资产及以后每年新增的资本性支出资产，按各类资产经济寿命年限综合计算确定。

业务招待费、办公费、其他费用：根据历史年度费用水平考虑一定的增长比例进行预测。

车辆费、送货费：根据历史年度费用发生额占主营业务收入的平均比例，结合未来年度主营业务收入的预测数据进行预测。

未来年度管理费用预测情况如下：

单位：万元

项 目	未来预测数					
	2018年	2019年	2020年	2021年	2022年	永续年度

项 目	未来预测数					
	2018年	2019年	2020年	2021年	2022年	永续年度
工资	343.75	408.37	455.30	504.47	554.92	554.92
福利费	12.08	13.87	15.71	17.43	19.67	19.67
社保	38.72	50.35	57.59	63.35	80.28	80.28
公积金	12.08	16.04	18.37	20.20	22.23	22.23
水电费	1.72	1.90	2.09	2.29	2.52	2.52
差旅费	28.44	35.48	41.33	45.46	50.01	50.01
折旧	2.48	4.08	5.20	4.97	5.07	8.18
中介费	16.00	17.60	19.36	21.29	23.42	23.42
办公费	32.90	36.19	39.80	43.78	48.16	48.16
业务招待费	84.80	93.28	102.61	112.87	124.16	124.16
交通费	1.00	1.10	1.21	1.33	1.46	1.46
房租	130.40	135.22	145.91	160.50	176.55	176.55
服务费	4.26	5.22	6.41	7.24	7.96	7.96
物业费	3.08	3.39	3.73	4.10	4.51	4.51
其他费用	59.73	67.63	76.36	84.59	93.05	93.05
奖金	57.29	68.06	75.88	84.08	92.49	92.49
装修费	2.94	3.24	3.56	3.92	4.31	4.31
通信费	0.72	0.66	0.72	0.66	0.72	0.72
快递费	0.82	0.91	1.00	1.10	1.21	1.21
车辆费	10.36	12.92	15.79	17.84	19.62	19.62
合计:	843.57	975.51	1,087.93	1,201.47	1,332.32	1,335.43

(7) 财务费用的预测

财务费用主要核算的是银行存款的利息收入及利息支出、手续费及其他与借款相关的费用支出。由于评估基准日无多余货币资金，故后期不再考虑银行利息收入，未来年度手续费主要根据与收入的一定比例进行预测。未来年度财务费用主要为贷款利息，根据企业未来年度的资产规模进行预测，未来年度财务费用预测数据如下：

单位：万元

项 目	未来预测数					
	2018年	2019年	2020年	2021年	2022年	永续年度

项 目	未来预测数					
	2018年	2019年	2020年	2021年	2022年	永续年度
利息支出	238.37	217.52	244.97	243.66	155.16	155.16
手续费	7.15	8.87	10.80	12.18	13.39	13.39
合计:	245.52	226.39	255.77	255.84	168.55	168.55

（8）营业外收支的预测

营业外收支主要核算偶然发生的业务收入和支出，本次不做预测。

（9）所得税的预测

预测期所得税费用=各法人主体所得税之和

泰博迅睿及其子公司分布在深圳及香港，各地执行不同的税收政策。

深圳公司执行所得税政策，根据利润总额按照 25% 缴纳所得税、

香港公司执行利得税政策，根据每年的营业所得额按照 16.5% 缴纳利得税。

合并口径下所得税预测情况如下：

单位：万元

项目	2018年	2019年	2020年	2021年	2022年	永续
所得税	367.33	475.61	591.74	673.29	737.97	737.19

（10）折旧的预测

固定资产折旧主要为电子设备，在考虑经济寿命年限和尚可使用年限的情况下，对固定资产在预测期的折旧和更新以及预测期后(即永续期)的折旧和更新进行了预测。

单位：万元

项目	2018年	2019年	2020年	2021年	2022年	永续
折旧	2.48	4.08	5.20	4.97	5.07	8.18

（11）资本性支出的预测

企业的资本性支出主要由二部分组成：存量资产的正常更新支出(重置支出)、增量资产的资本性支出(扩大性支出)。

存量资产的更新支出：存量资产的正常更新支出，按估算的重置成本除以经济耐用年限按平均年资本性支出考虑。

增量资产的资本性支出主要为新增办公设备，本次预测按收入规模所需的设备进行资本性支出。

对于永续期，固定资产更新支出依据基准日企业必须的固定资产和预计的增量资产规模预测。

资本性支出预测如下：

单位：万元

项目	2018年	2019年	2020年	2021年	2022年	永续
资本性支出	5.00	5.53	5.00	5.61	8.20	9.63

（12）营运资金增加额的预测

营运资金的追加是指随着公司经营活的变化，因提供商业信用而占用的资金以及正常经营所需支付的资源采购款项等，营运资金的变化一般与营业收入的变化具有相关性。

其中最低货币资金保有量根据企业历史年度产生的营业成本和税金及附加，结合历史和预测的销售费用、管理费用、财务费用总额以及所得税进行预测。

以后年度需要追加的营运资金=当年度需要的营运资金-上一年度需要的营运资金则该企业未来各年度需要追加的营运资金预测如下：

单位：万元

项目	2018年	2019年	2020年	2021年	2022年
营运资金追加额	2,259.54	1,726.49	2,039.55	1,436.58	1,247.73

4、折现率的确定

（1）无风险收益率的确定

国债收益率通常被认为是无风险的，因为持有该债权到期不能兑付的风险很小，可以忽略不计。根据 WIND 资讯系统所披露的信息，10 年期国债在评估基准日的到期年收益率为 3.8807%，本评估报告以 3.8807% 作为无风险收益率。

（2）权益系统风险系数的确定

被评估单位的权益系统风险系数计算公式如下：

$$\beta_L = [1 + (1 - t) \times D/E] \times \beta_U$$

式中： β_L ：有财务杠杆的权益的系统风险系数；

β_U ：无财务杠杆的权益的系统风险系数；

t：被评估企业的所得税税率；

D/E：被评估企业的目标资本结构。

根据被评估单位的业务特点，评估人员通过 WIND 资讯系统查询了 4 家沪深 A 股可比上市公司的 β_L 值，然后根据可比上市公司的所得税率、资本结构换算成 β_U 值，并取其加权值 1.2893 作为被评估单位的 β_U 值。

取企业自身资本结构 0.2400 作为被评估单位的目标资本结构。被评估单位评估基准日执行的综合所得税税率如下：

2018 年	2019 年	2020 年	2021 年	2022 年	永续
17.81%	17.74%	17.74%	17.76%	17.71%	17.70%

将上述确定的参数代入权益系统风险系数计算公式，计算得出被评估单位的权益系统风险系数。

$$\beta_L = [1 + (1 - t) \times D/E] \times \beta_U$$

被评估单位 BL 值如下：

2018 年	2019 年	2020 年	2021 年	2022 年	永续
1.5437	1.5439	1.5439	1.5438	1.5440	1.5440

（3）市场风险溢价的确定

市场风险溢价是对于一个充分风险分散的市场投资组合，投资者所要求的高于无风险利率的回报率，本次市场风险溢价取 7.19%。

（4）企业特定风险调整系数的确定

泰博迅睿目前主要从事电子元器件分销代理服务，企业有稳定的客户，企业具有良好的发展势头、业务规模不断扩大。但公司目前主要客户收入占比较大，

业务模式相对单一，综合考虑以上风险因素，确定企业特定风险为 1.0%。

（5）预测期折现率的确定

①计算权益资本成本

将上述确定的参数代入权益资本成本计算公式，计算得出被评估单位的权益资本成本。

$$K_e = R_f + \beta \times MRP + R_c$$

被评估单位 K_e 如下：

2018 年	2019 年	2020 年	2021 年	2022 年	永续
15.98%	15.98%	15.98%	15.98%	15.98%	15.98%

②计算加权平均资本成本

评估基准日被评估单位付息债务以基准日执行的 1 年金融机构贷款利率 4.35% 为基础确定，将上述确定的参数代入加权平均资本成本计算公式，计算出被评估单位的加权平均资本成本。

$$WACC = K_e \times \frac{E}{D + E} + K_d \times (1 - t) \times \frac{D}{D + E}$$

被评估单位折现率如下：

2018 年	2019 年	2020 年	2021 年	2022 年	永续
13.58%	13.58%	13.58%	13.58%	13.58%	13.58%

5、测算过程和结果

单位：万元

项目	2018 年	2019 年	2020 年	2021 年	2022 年	永续年度
一、营业收入	17,895.52	22,158.46	27,180.22	30,713.64	33,785.01	33,785.01
减：营业成本	14,430.62	17,908.26	22,038.72	24,954.92	27,502.05	27,502.05
营业税金及附加	4.61	10.61	30.13	33.90	37.08	37.08
营业费用	308.17	356.43	431.76	477.21	577.59	577.59
管理费用	843.57	975.51	1,087.93	1,201.47	1,332.32	1,335.43
财务费用	245.52	226.39	255.77	255.84	168.55	168.55
二、营业利润	2,063.03	2,681.26	3,335.91	3,790.30	4,167.42	4,164.31

项目	2018年	2019年	2020年	2021年	2022年	永续年度
加：营业外收入	-	-	-	-	-	-
减：营业外支出	-	-	-	-	-	-
三、利润总额	2,063.03	2,681.26	3,335.91	3,790.30	4,167.42	4,164.31
所得税率	17.81%	17.74%	17.74%	17.76%	17.71%	17.70%
减：所得税	367.33	475.61	591.74	673.29	737.97	737.19
四、税后净利润	1,695.70	2,205.65	2,744.17	3,117.01	3,429.45	3,427.12
加：折旧	2.48	4.08	5.20	4.97	5.07	8.18
摊销	-	-	-	-	-	-
税后利息支出	195.93	178.94	201.52	200.38	127.68	127.69
减：资本性支出	5.00	5.53	5.00	5.61	8.20	9.63
营运资本增加额	2,259.54	1,726.49	2,039.55	1,436.58	1,247.73	-
五、企业自由现金流量	-370.43	656.65	906.34	1,880.17	2,306.27	3,553.36
六、折现率	13.58%	13.58%	13.58%	13.58%	13.58%	13.58%
折现期	0.5	1.50	2.50	3.50	4.50	-
折现系数	0.9383	0.8261	0.7274	0.6404	0.5638	4.1517
折现值	-347.57	542.46	659.27	1,204.06	1,300.27	14,752.48
七、企业自由现金流折现值						18,110.97

6、其他资产和负债的评估

(1) 非经营性资产和负债的评估

评估基准日的非经营性净资产评估值合计为-43.44万元。具体包括：

单位：万元

科目名称	账面价值	评估价值
递延所得税资产	23.16	23.16
应付利息	66.60	66.60
非经营性资产合计	-43.44	-43.44

上述款项与被评估单位的经营无直接关系，将其作为非经营性资产及负债，按评估基准日成本法评估值确认。

(2) 溢余资产的评估

泰博迅睿评估基准日无溢余资产。

7、收益法评估结果

（1）企业整体价值的计算

$$\begin{aligned} \text{企业整体价值} &= \text{经营性资产价值} + \text{非经营性资产负债价值} + \text{溢余资产价值} \\ &= 18,110.97 - 43.44 + 0 \\ &= 18,067.53 \text{ 万元} \end{aligned}$$

（2）付息债务价值的确定

基准日，泰博迅睿付息债务评估值为 3,501.00 万元。

（3）股东全部权益价值的计算

根据以上评估工作，深圳市泰博迅睿技术有限公司的股东全部权益价值为：

$$\begin{aligned} \text{股东全部权益价值} &= \text{企业整体价值} - \text{付息债务价值} \\ &= 18,067.53 - 3,501.00 \\ &= 14,566.53 \text{ 万元} \end{aligned}$$

（五）资产基础法评估说明

本次交易标的泰博迅睿除自身的业务经营外，持有香港泰博迅睿 100% 股权，而香港泰博迅睿持有泰博设计和泰运成国际 100% 的股权。其中香港泰博迅睿不从事具体的生产经营活动，账面资产除少量货币资金外主要为持有的对子公司的投资，泰博迅睿、泰博设计和泰运成国际为评估对象合并报表范围的主要经营性实体。以泰博迅睿为例，以资产基础法对各类资产的评估情况如下：

1、流动资产评估情况说明

（1）评估范围

纳入评估范围的流动资产为货币资金、应收票据、应收账款、预付账款、其他应收款、存货以及其他流动资产。上述流动资产评估基准日账面价值如下表所示：

单位：元

科目名称	账面价值
货币资金	441,490.10
应收票据	1,361,509.30
应收账款	23,384,210.10
预付账款	178,452.38
其他应收款	73,960.00
存货	4,662,635.03
其他流动资产	2,459,680.85
流动资产合计	32,561,937.76

（2）评估方法

①货币资金

评估基准日货币资金为银行存款。

评估基准日银行存款账面价值为 441,490.10 元，核算内容为企业在招商银行和平安银行的存款。

评估人员取得了银行存款的银行对账单，对其进行核对，经核对被评估单位申报存款的开户行名称、账号等内容均属实。人民币存款以核实无误的账面价值作为评估值。

银行存款评估值为 441,490.10 元，评估无增减值。

货币资金评估值为 441,490.10 元，评估无增减值。

②应收票据

评估基准日应收票据账面余额 1,361,509.30 元，核算内容为深圳欣锐科技股份有限公司、深圳市美格智能技术股份有限公司的应收票据。评估基准日应收票据未计提坏账准备，应收票据账面净额 1,361,509.30 元。

评估人员查阅了被评估单位的应收票据备查簿，逐笔核实了应收票据的种类、号数和出票日、票面金额、交易合同号和付款人、承兑人、背书人的姓名或单位名称、到期日等资料。按照重要性原则，对应收票据进行了函证。应收票据以核实无误后的账面价值作为评估值。

应收票据评估值为 1,361,509.30 元，评估无增减值。

③应收账款

评估基准日应收账款账面余额 23,638,764.63 元，核算内容为佛山电器照明股份有限公司、上海双珍电子科技有限公司、深圳欣锐科技股份有限公司等公司的应收账款，评估基准日计提坏账准备为 254,554.53 元，账面余额为 23,384,210.10 元。

评估人员向被评估单位调查了解了应收账款形成的原因、客户构成、单位及个人的资信情况、历史年度应收账款的回收情况等。按照重要性原则，对大额或账龄较长等情形的应收款进行了函证，并对相应的合同进行了抽查。采用个别认定与账龄分析相结合的方法确定评估值。

根据上述原则，本次确认评估风险损失为 254,554.53 元。

应收账款评估值为 23,384,210.10 元，评估无增减值。

④预付账款

评估基准日预付账款账面余额为 178,452.38 元，核算内容预付的采购款。

评估人员向被评估单位相关人员调查了解了预付账款形成的原因、对方单位的资信情况等。按照重要性原则，对大额或账龄较长等情形的预付账款进行了函证，并对相应的合同进行了抽查。对于按照合同约定形成权益的预付账款，以核实后的账面价值作为评估值。

预付账款评估值为 178,452.38 元，评估无增减值。

⑤其他应收款

评估基准日其他应收款账面金额为 73,960.00 元，核算内容为押金及个人往来款。评估基准日未计提坏账准备，账面余额为 73,960.00 元。

评估人员向被评估单位调查了解了其他应收款形成的原因，并对相应的凭证进行了收集。采用个别认定与账龄分析相结合的方法确定评估值。评估方法同应收账款。本次确认评估风险损失为 0.00 元。

其他应收款评估值为 73,960.00 元，评估无增减值。

⑥存货

评估基准日存货账面余额 4,797,319.92 元，核算内容为存放在仓库内的产成品，主要为电感、继电器、磁珠、电阻、电容、电源模块、继电器、滤波器以及芯片等。评估基准日存货计提跌价准备 134,684.89 元，存货账面净额为 4,662,635.03 元。

由于泰博迅睿为贸易型企业，存货主要为一些电子元器件，由于电子元器件销售周转速度快，市场价格短期内稳定，评估人员抽查了进出库单、采购合同、现场盘查，对于部分计提存货跌价准备的电容、电感、滤波器等在对应的产成品中进行评估，对于未计提存货跌价准备的产品成，以核实后的存货作为评估值。

存货评估值为 4,662,635.03 元，评估无增减值。

⑦其他流动资产

评估基准日其他流动资产账面价值 2,459,680.85 元，核算内容为增值税留抵进项税。

评估人员向企业管理人员及相关工作人员调查了解了其他流动资产形成原因，以核实的账面值作为评估值。

其他非流动资产评估值为 2,459,680.85 元，评估无增减值。

(3) 评估结果

流动资产评估结果及增减值情况如下表：

单位：元

科目名称	账面价值	评估价值	增减值	增值率%
货币资金	441,490.10	441,490.10	0.00	0.00
应收票据	1,361,509.30	1,361,509.30	0.00	0.00
应收账款	23,384,210.10	23,384,210.10	0.00	0.00
预付账款	178,452.38	178,452.38	0.00	0.00
其他应收款	73,960.00	73,960.00	0.00	0.00
存货	4,662,635.03	4,662,635.03	0.00	0.00
其他流动资产	2,459,680.85	2,459,680.85	0.00	0.00
流动资产合计	32,561,937.76	32,561,937.76	0.00	0.00

流动资产评估值为 32,561,937.76 元，评估无增减值。

2、长期股权投资评估技术说明

（1）评估范围

评估基准日长期股权投资账面值 0 元，核算内容为 1 家子公司。企业申报的纳入评估范围的长期股权投资共 1 项具体情况如下：

单位：万港币

序号	公司全称	类型	注册地	成立日期	主营业务情况	注册资本	泰博迅睿持股比例
1	香港泰博迅睿技术有限公司	公司	香港	2017-11	无实质经营	100	100%

①香港泰博迅睿技术有限公司

注册地址：RM603, 6/F HANG PONT COMM BLDG 31 TONKIN ST
CHEUNG SHAWAN KLN

注册号：2602121

股本：100 万港币

成立日期：2017 年 11 月 3 日

评估基准日，公司股权结构如下表：

单位：万港币

股东名称	股本	实收资本	持股比例
深圳市泰博迅睿技术有限公司	100.00	-	100%
合计	100.00	-	100%

香港泰博迅睿下属有两个长期股权投资，分别为泰博设计有限公司和泰运成国际有限公司。

a.泰博设计有限公司

注册地址：FLAT/RM 3/F ROYTERY INDUSTRIAL BUILDING 15 KIN FAT
STREET TUEN MUN

注册号：1229353

商业登记证号：39292145-000-04-17-3

股本：150.00 万港币

成立日期：2008 年 4 月 21 日

截止评估基准日，泰博设计股权结构如下表：

单位：万港币

序号	股东名称	股本	实收资本	持股比例
1	香港泰博迅睿技术有限公司	150.00	150.00	100%
	合 计	150.00	150.00	100%

b. 泰运成国际有限公司

注册地址：FLAT/RM A 4/F ROYTERY INDUSTRIAL BUILDING 15 KIN FAT STREET TUEN MUN

注册号：0833295

商业登记证号：33811688-000-02-17-1

股本：1 万港币

成立日期：2003 年 2 月 14 日

评估基准日，泰运成国际股权结构如下表：

单位：万港币

序号	股东名称	股本	实收资本	持股比例
1	香港泰博迅睿技术有限公司	1.00	1.00	100%
	合 计	1.00	1.00	100%

(2) 评估方法

评估人员首先对长期股权投资形成的原因、账面值和实际状况进行了取证核实，并查阅了投资协议、资产负债表、利润表、章程等，以确定长期投资的真实性和完整性，根据实际情况分别采用不同的方法进行评估。

对于香港泰博迅睿技术有限公司，由于距离评估基准日成立时间较近，且无实际经营的业务，因此不具备市场法评估的条件。

泰博迅睿及其子公司业务之间存在一定的关联关系，因此，合并报表能更好的反映泰博迅睿及其子公司总体的财务状况和经营情况，采用合并报表口径进行评估能更准确的反映企业的价值，本次收益法预测，对于控股子公司与母公司采用合并口径进行预测。

资产基础法能够反映被评估企业在评估基准日的重置成本，且被评估企业各项资产、负债等相关资料易于搜集，具备资产基础法评估的条件。本次采用资产基础法对上述子公司的资产进行整体评估，以被投资单位整体评估后的股东全部权益乘以持股比例确定该项长期投资的评估值，计算公式为：长期股权投资评估价值=被投资单位评估后的股东权益×股权比例。

（3）评估结果

长期股权投资评估结果及增减值情况如下表：

单位：元

序号	被投资单位名称	账面价值	评估价值	增减值	增减值率
1	香港泰博迅睿技术有限公司	-	11,416,124.82	11,416,124.82	-
合计		-	11,416,124.82	11,416,124.82	-

截止评估基准日，长期股权投资账面价值为 0 元，评估值为 11,416,124.82 元，评估增值 11,416,124.82 元。增值原因：长期股权投资未实际出资，因此评估增值率无法计算。

3、固定资产评估技术说明

（1）评估范围

纳入评估范围的设备类资产为电子设备。设备类资产评估基准日账面价值如下表所示：

单位：元

科目名称	账面原值	账面净值
电子设备	47,773.05	35,488.19
设备类合计	47,773.05	35,488.19

电子设备主要为企业日常办公用电脑、服务器等，设备维护和保养良好，使

用状况良好，截止评估基准日正常使用，满足日常办公需要。

①账面原值构成

电子设备的账面原值主要由设备购置价(不含税价)构成。

②折旧方法

被评估单位采用(年限平均法)计提折旧。按设备资产类别、预计使用寿命和预计残值，确定各类设备资产的年折旧率如下：

类别	折旧方法	折旧年限(年)	残值率(%)	年折旧率(%)
电子设备	平均年限法	3	5.00	31.67

(2) 评估方法

设备类资产主要为电子设备，主要采用成本法进行评估。

成本法计算公式如下：

评估值=重置全价×综合成新率

①重置全价

泰博迅睿为一般纳税人企业，购入的与生产经营有关的设备的增值税可从销项税额中抵扣，故本次评估的电子设备重置价为不含税价。

对电子设备，按查询市场的售价(不含税)来确定重置全价。

②综合成新率的确定

年限法成新率=(经济寿命年限-已使用年限)/经济寿命年限×100%

综合成新率=年限法成新率×调整系数

③评估值的确定

评估值=重置全价×综合成新率

(3) 评估结果

电子设备评估结果及增减值情况如下表：

单位：元

科目名称	账面价值		评估价值		增减额		增值率%	
	原值	净值	原值	净值	原值	净值	原值	净值
电子设备	47,773.05	35,488.19	45,600.00	37,738.00	-2,173.05	2,249.81	-4.55	6.34
合计	47,773.05	35,488.19	45,600.00	37,738.00	-2,173.05	2,249.81	-4.55	6.34

电子设备评估原值为 45,600.00 元，评估净值为 37,738.00 元，原值减值 2,173.05 元，原值减值率 4.55%；净值增值 2,249.81 元，净值增值率 6.34 %，评估增值原因主要如下：

电子设备评估原值减值、净值增值的原因是由于电子产品的更新换代速度越来越快，相同配置的电子设备市场价格也处于不断下降的趋势，同时企业使用的会计折旧年限低于评估经济寿命年限，最终评估值比账面值略增。

4、递延所得税资产说明

评估基准日递延所得税资产账面价值 97,309.85 元。核算内容为被评估单位确认的存货跌价准备、坏账准备产生的递延所得税资产。

递延所得税资产系企业核算资产在后续计量过程中因企业会计准则规定与税法规定不同，产生资产的账面价值与其计税基础的差额，该金额按照预期收回该资产期间适用的税率计算确认递延所得税资产。

对于递延所得税资产，评估人员核对了原始凭证和相关账簿，了解企业会计政策与税务规定抵扣政策的差异，查看企业明细账、总账、报表数、纳税申报数是否相符；核实所得税的计算依据，取得纳税凭证，核对是否相符。经核实，该科目核算的金额符合企业会计制度及税法相关规定，评估时根据对应科目的评估处理情况计算确认递延所得税资产。

递延所得税资产评估值为 97,309.85 元，评估无增减值。

5、流动负债评估技术说明

（1）评估范围

纳入评估范围的流动负债包括：应付账款、预收账款、应付职工薪酬、应交税费以及其他应付款。上述负债评估基准日账面价值如下表所示：

单位：元

科目名称	账面价值
应付账款	17,909,413.29
预收款项	84,803.00
应付职工薪酬	143,120.08
应交税费	3,037,002.72
其他应付款	7,871,010.47
合计	29,045,349.56

（2）评估方法

①应付账款

评估基准日应付账款账面价值 17,909,413.29 元。核算内容为被评估单位因购买材料等经营活动应支付的款项。

评估人员向被评估单位调查了解了材料采购模式及商业信用情况，按照重要性原则，对大额或账龄较长等情形的应付账款进行了函证，并对相应的合同进行了抽查。应付账款以核实无误后的账面价值作为评估值。

应付账款评估值为 17,909,413.29 元，评估无增减值。

②预收账款

评估基准日预收账款账面价值 84,803.00 元。核算内容为被评估单位预收的货款。

评估人员向被评估单位调查了解了预收账款形成的原因，按照重要性原则，并对相应的合同进行了抽查。预收账款以核实无误后的账面价值作为评估值。

预收账款评估值为 84,803.00 元，评估无增减值。

③应付职工薪酬

评估基准日应付职工薪酬账面价值 143,120.08 元。核算内容为被评估单位根据有关规定应付给职工的工资、奖金、津贴和补贴以及职工教育经费等。

评估人员向被评估单位调查了解了员工构成与职工薪酬制度等，核实了评估基准日最近一期的职工薪酬支付证明，以及评估基准日应付职工薪酬的记账凭

证。应付职工薪酬以核实无误后的账面价值作为评估值。

应付职工薪酬评估值为 143,120.08 元，评估无增减值。

④应交税费

评估基准日应交税费账面价值 3,037,002.72 元。核算内容为被评估单位按照税法等规定计算应交纳的各种税费，包括：城市维护建设税、教育费附加、企业所得税、代扣个人所得税。

评估人员向被评估单位调查了解了应负担的税种、税率、缴纳制度等税收政策。查阅了被评估单位评估基准日最近一期的完税证明，以及评估基准日应交税费的记账凭证等。应交税费以核实无误后的账面价值作为评估值。

应交税费评估值为 3,037,002.72 元，评估无增减值。

⑤其他应付款

评估基准日其他应付款账面价值 7,871,010.47 元，核算内容为被评估单位应付账款、预收账款、应付职工薪酬、应交税费等以外其他各项应付账款。

评估人员向被评估单位调查了解了其他应付款形成的原因，按照重要性原则，对大额或账龄较长等情形的其他应付款进行了函证，并对相应的合同进行了抽查。其他应付款以核实无误后的账面价值作为评估值。

其他应付款评估值为 7,871,010.47 元，评估无增减值。

（3）评估结果

流动负债评估结果及增减值情况如下表：

单位：元

科目名称	账面价值	评估价值	增值额	增值率%
应付账款	17,909,413.29	17,909,413.29	0.00	0.00
预收款项	84,803.00	84,803.00	0.00	0.00
应付职工薪酬	143,120.08	143,120.08	0.00	0.00
应交税费	3,037,002.72	3,037,002.72	0.00	0.00
其他应付款	7,871,010.47	7,871,010.47	0.00	0.00
合计	29,045,349.56	29,045,349.56	0.00	0.00

流动负债评估值 29,045,349.56 元，评估值无增减值。

6、资产基础法评估结果汇总

资产基础法具体评估结果详见下列评估结果汇总表：

评估基准日：2017 年 12 月 31 日

单位：人民币万元

项 目		账面价值	评估价值	增减值	增值率%
		A	B	C=B-A	D=C/A×100%
流动资产	1	3,256.19	3,256.19	0.00	0.00
非流动资产	2	13.28	1,155.11	1,141.83	8,597.48
其中：长期股权投资	3	0.00	1,141.61	1,141.61	
投资性房地产	4	0.00	0.00	0.00	
固定资产	5	3.55	3.77	0.22	6.20
在建工程	6	0.00	0.00	0.00	
油气资产	7	0.00	0.00	0.00	
无形资产	8	0.00	0.00	0.00	
其中：土地使用权	9	0.00	0.00	0.00	
其他非流动资产	10	9.73	9.73	0.00	0.00
资产总计	11	3,269.47	4,411.30	1,141.83	34.92
流动负债	12	2,904.53	2,904.53	0.00	0.00
非流动负债	13	0.00	0.00	0.00	
负债总计	14	2,904.53	2,904.53	0.00	0.00
净资产	15	364.94	1,506.77	1,141.83	312.88

（六）评估结论

1、收益法评估结果

深圳市泰博讯睿技术有限公司评估基准日总资产账面价值为 3,269.47 万元；总负债账面价值为 2,904.53 万元；净资产账面值为 364.94 万元。

收益法评估后的股东全部权益价值为 14,566.53 万元，较泰博讯睿单体报表口径的账面净资产增值 14,201.59 万元，增值率 3,891.48%。

2、资产基础法评估结果

深圳市泰博讯睿技术有限公司评估基准日总资产账面价值为 3,269.47 万元，

评估价值为 4,411.30 万元，评估增值 1,141.83 万元，增值率为 34.92 %；总负债账面价值为 2,904.53 万元，评估价值为 2,904.53 万元，评估无增减值；净资产账面价值为 364.94 万元，评估价值为 1,506.77 万元，评估增值 1,141.83 万元，增值率为 312.88 %。

3、评估结论

收益法评估后的股东全部权益价值为 14,566.53 万元，资产基础法评估后的股东全部权益价值为 1,506.77 万元，两者相差 13,059.76 万元，差异率为 866.74%。

收益法是从未来收益的角度出发，以被评估单位未来可以实现的收益，经过折现后的现值和作为被评估企业股权的评估价值。资产基础法是从单项资产的再取得途径考虑的，反映的是企业单项资产的市场价值。本次评估最终确定选取收益法评估结果作为本报告评估结论，主要原因如下：

企业整体获利能力的大小不完全是由构成企业整体资产的各项要素的价值之和决定的，作为一个有机的整体，除单项资产能够产生价值以外，其良好的客户、媒体关系、合理的资源配置、优良的管理、经验、经营形成的商誉等综合因素形成的各种无形资产也是不可忽略的价值组成部分，这是收益法评估的优势，也是资产基础法所无法完全覆盖的。

综上所述，收益法从企业的未来获利角度考虑，综合考虑了企业的品牌竞争力、客户资源价值、人力资源价值、企业管理价值、经验价值等各项资源的价值，因而我们认为收益法评估结果更能客观合理地反映本次评估目的所申报的资产和负债价值。

根据上述分析，本评估报告评估结论采用收益法评估结果，即：深圳市泰博讯睿技术有限公司股东全部权益价值评估结果为 14,566.53 万元。

（七）评估增值的原因

标的公司的预估结果较其净资产账面值增值的主要原因有以下几个方面：

- 1、产业政策扶持和中国电子元器件市场空间巨大，推动行业快速发展
电子信息产业系我国重点扶持的战略新兴产业，其发展状况已成为衡量一国

或地区经济、社会发展水平的重要标志之一，带动着经济的发展、产业结构的优化和科技水平的提升。随着电子信息技术的深入发展、居民消费的持续升级，云计算、物联网、大数据、工业互联网等新兴产业的快速发展，电子信息产业已经成为国家抢占战略制高点的重要领域。而电子元器件产业作为电子信息产业的基础支撑，其发展与电子信息产业相辅相成，近年来，随着全球经济复苏和物联网、智能化设备等技术的逐步兴起，带来了新一轮的消费电子和汽车电子等领域的结构升级，推动电子信息产业迈入了新的蓬勃发展阶段，直接催化了电子元器件市场的高度景气，根据华泰证券的研究报告，2013年中国电子元器件采购市场交易金额已经超过2万亿元，2016年达到约3.4万亿元，2013-2016年内的复合增长率为19%。

受巨大的市场前景、力度空前的扶持政策、以及通讯设备、消费电子和汽车电子等领域的结构升级持续催化电子元器件市场，我国电子元器件市场景气度不断攀升，行业发展加速。

2、泰博迅睿正处于快速成长期

泰博迅睿成立于2014年，目前正处于快速成长期，其通过专注于服务各个新兴电子制造领域的创新型企业，并采取差异化竞争策略形成了独特的市场优势。自成立以来，标的公司已与村田、信昌、奇力新、纳芯威等上游原厂建立了代理合作关系，并通过其特有的市场定位成功拓展了大疆创新、世纪云芯、欣锐科技等一批知名的新兴领域的创新型细分龙头企业。较传统的电子元器件分销企业而言，标的公司富有特色的业务定位将享有高于行业的成长速度和更好的盈利空间。此外，标的公司以细分行业龙头作为主要客户群体和市场突破口，将有助于标的公司进一步巩固和深化与上游原厂的合作关系，获得上游原厂的更大的业务支持，从而推动标的公司业务实现高速增长。

3、收益法评估导致预估值增值较高

评估对象的账面价值为按照会计政策核算方法形成的股东全部权益的历史成本价值，而采用收益法评估的股东全部权益价值，体现为企业未来持续经营的整体获利能力的完整价值体系，其中包含了账外潜在资源、资产价值，如：企业经营价值、客户资源价值、代理商资质价值、人力资源价值及无法归集和列

示的其他无形资产等潜在资源、资产价值，而该等资源、资产价值在现有会计政策下无法准确计量和体现，从而导致收益法评估结果较账面值增值较高。

（八）泰博迅睿评估相关预测的依据及合理性

1、收益法的预测情况

依据中企华评估出具的《资产评估报告》（中企华评报字（2018）第 3321 号），本次交易以收益法对标的资产的评估过程中，对泰博迅睿未来的营业收入、营业收入增长率和毛利率的预测情况如下：

单位：万元

项目	未来预测数					
	2018 年	2019 年	2020 年	2021 年	2022 年	永续年度
营业收入	17,895.52	22,158.46	27,180.22	30,713.64	33,785.01	33,785.01
增长率	70.90%	23.82%	22.66%	13.00%	10.00%	0.00%
毛利率	19.36%	19.18%	18.92%	18.75%	18.60%	18.60%

根据泰博迅睿经审计的财务数据，其最近一期 2017 年的营业收入较 2016 年增长的比例为 45.74%，毛利率为 19.38%。

2、预测的依据及其合理性

（1）收入预测的依据及其合理性

本次交易标的泰博迅睿是一家专门从事电子元器件分销业务的分销企业，主要代理分销村田、信昌、宜确等品牌的电容、电感、滤波器等被动电子元器件产品。

由于该等电子元器件具有更新换代快，且种类繁多的特性，按照产品类别对收入进行分类的可比性较差，且因元器件的单价差别明显，平均单价的统计也不具备参考性。本次收益法的评估中，主要根据电子元器件的应用领域，将标的公司的下游领域划分为工业控制行业、手机及相关行业、通信行业、消费电子行业四大类，结合各行业的发展情况以及企业自身的业务情况考虑适当的增长率来进行预测，具体各个领域的增长及综合增长率预测情况如下：

单位：万元

序号	项目	未来预测数					
		2018年	2019年	2020年	2021年	2022年	永续年度
1	工业控制行业	6,715.60	8,322.26	10,052.59	11,359.43	12,495.37	12,495.37
2	手机及相关	7,224.25	9,030.32	11,287.90	12,755.32	14,030.86	14,030.86
3	通信行业*	691.99	830.39	996.47	1,126.01	1,238.61	1,238.61
4	消费电子行业	3,263.68	3,975.49	4,843.26	5,472.88	6,020.17	6,020.17
营业收入合计		17,895.52	22,158.46	27,180.22	30,713.64	33,785.01	33,785.01
增长率		70.90%	23.82%	22.66%	13.00%	10.00%	0.00%

注：上述通信行业主要指基础光通信设备领域；消费电子行业主要包括汽车电子和智能家居等智能化设备

上述营业增长率的预测中，2018年的增长率较高，其合理性如下：

①下游市场需求量增长带动原有代理产品的增长

2018年以来被动电子元器件市场持续景气，物联网、智能设备能技术的发展带动各个应用领域对被动电子元器件的市场需求不断提升，该等下游市场的发展带动标的公司原有代理产品的增长。

②新增代理产品资格和新增客户带动销售收入的进一步增长

新增的代理产品资格及新增客户也将在各个领域带动泰博迅睿销售收入的进一步增长。2017年至今，泰博迅睿新增宜确技术有限公司、北京微纳星科技有限公司、旭日科技股份有限公司、金桥科技电子(昆山)有限公司、奇力科技有限公司和 GLF Integrated Power, Inc 等上游原厂的商品代理资质。同时，泰博迅睿也成功开拓了世纪云芯、欣锐科技等新客户，随着该等客户订单需求的逐步释放，也将推动标的公司 2018 年业绩的持续增长。

除 2018 年外，2019 年至 2022 年随着泰博迅睿经营规模的扩大，预测的营业收入增长逐步放缓，增长率相应逐步回落，2022 年后进入永续期，该等预测符合行业发展的一般规律。

(2) 毛利率预测的依据及其合理性

①毛利率预测的依据

在上述营业收入预测的基础上,由于标的公司的营业成本主要为电子元器件销售成本,根据评估人员与管理层访谈以及查阅相关合同的情况显示,标的公司的电子元器件采购成本取决于电子元器件的市场销售价格,对于大客户,分销商不具备价格的主导权,主要由原厂来定,但给予分销商利润是相对稳定的,根据财务数据显示,历史年度各类电子元器件的毛利率较为稳定。同时考虑到随着泰博迅睿未来年度市场规模的进一步扩大,泰博迅睿的毛利率会出现一定程度的下滑。2018年至2022年,标的公司下游各个领域预测的营业成本情况如下:

单位:万元

营业成本	2018年	2019年	2020年	2021年	2022年
工业控制行业	5,145.70	6,377.57	7,714.36	8,743.35	9,636.43
手机及相关	6,462.09	8,093.88	10,145.56	11,484.89	12,657.24
通信行业	570.89	686.57	826.47	935.83	1,031.27
消费电子行业	2,251.94	2,750.24	3,352.33	3,790.85	4,177.12
合计	14,430.62	17,908.26	22,038.72	24,954.92	27,502.05
增长率	70.94%	24.10%	23.06%	13.23%	10.21%

预测期对应的各个领域的毛利率及标的公司综合毛利率情况如下;

毛利率	2018年	2019年	2020年	2021年	2022年	永续年度
工业控制行业	23.38%	23.37%	23.26%	23.03%	22.88%	22.88%
手机及相关	10.55%	10.37%	10.12%	9.96%	9.79%	9.79%
通信行业	17.50%	17.32%	17.06%	16.89%	16.74%	16.74%
消费电子行业	31.00%	30.82%	30.78%	30.73%	30.61%	30.61%
综合毛利率	19.36%	19.18%	18.92%	18.75%	18.60%	18.60%

因此,2018年至2022年,泰博迅睿收益法预测的综合毛利率分别为19.36%、19.18%、18.92%、18.75%和18.60%,永续期的毛利率为18.60%,略低于2017年泰博迅睿的毛利率。

②毛利率预测与同类交易标的及同行业上市公司比较情况

a.近年同类并购交易案例的毛利率比较情况

近年来，电子元器件分销领域内发生并购重组案例主要有英唐智控收购深圳华商龙、深圳华强收购湘海电子和力源信息收购武汉帕太等案例，该等案例中湘海电子和武汉帕太披露了预测期内各个下游领域的毛利率，具体情况如下：

公司	项目	T+1	T+2	T+3	T+4	T+5	永续期
湘海电子	手机业务	10.50%	10.50%	10.50%	10.50%	10.50%	10.50%
	非手机业务	14.80%	14.80%	14.80%	14.80%	14.80%	14.80%
武汉帕太	通信行业*	4.76%	4.74%	4.70%	4.70%	4.68%	4.68%
	汽车行业	15.74%	15.65%	15.51%	15.37%	15.29%	15.29%
	家电行业	14.32%	14.12%	13.80%	13.76%	13.69%	13.69%
	其他行业	12.85%	12.83%	12.80%	12.61%	12.54%	12.54%
泰博迅睿	工业控制行业	23.38%	23.37%	23.26%	23.03%	22.88%	22.88%
	手机及相关	10.55%	10.37%	10.12%	9.96%	9.79%	9.79%
	通信行业	17.50%	17.32%	17.06%	16.89%	16.74%	16.74%
	消费电子行业	31.00%	30.82%	30.78%	30.73%	30.61%	30.61%

注：T 为评估基准日最近一期，以上数据源自相关交易报告书资料；根据力源信息的重组报告书，其下游的通信行业主要指手机等智能通讯设备领域

根据上表，电子元器件分销业务在不同下游领域的毛利率存在一定差异。其中，手机业务（武汉帕太分类为通信行业）的预测毛利率普遍较低，主要系手机等智能通讯设备领域对电子元器件的采购数量和金额均较高，但该竞争非常激烈，普遍毛利率较低。而湘海电子的非手机领域和武汉帕太在汽车、家电等领域的毛利率均明显高于手机领域的毛利率。

对比泰博迅睿各个下游领域的预测毛利率，泰博迅睿手机及相关设备的毛利率高于武汉帕太，与湘海电子较为接近，主要系武汉帕太主要分销芯片等主动器件，泰博迅睿和湘海电子主要分销被动器件所致。同时，泰博迅睿在工业控制领域和消费电子领域（包含汽车电子、智能家居等）的毛利率较高。2016 年，标的公司工业控制行业毛利率为 40.45%，毛利率水平较高，主要系 2016 年标的公司工业控制行业销售规模较小，仅 388.40 万元，收入主要来自于高精度导航测绘领域客户，由于该等客户对采购的 MLCC、电感等被动器件规格有较高要求，相关产品市场供应紧俏，因此毛利率较高。2017 年，标的公司工业控制行业市场拓展取得重大突破，拓展了大疆创新、世纪云芯等细分行业龙头企业，实现销

售收入 4,025.95 万元，毛利率为 23.35%，该等客户主要具体生产无人机、大功率、高密度计算服务器等精密电子设备，对采用的 MLCC 等被动元器件的品质也有较高要求，因此，较其他细分行业而言，毛利率仍保持在相对较高的水平。

b. 同行业上市公司及可比案例的毛利率比较情况

最近一年一期，同行业上市公司的毛利率情况如下：

项目	日电贸	润欣科技	力源信息	深圳华强	英唐智控
2017 年	17.21%	10.40%	7.03%	10.82%	8.26%
2018 年 1-3 月	26.74%	12.31%	7.67%	-	6.02%

注：日电贸，台湾上市公司，台湾最大的被动元器件分销商；深圳华强未单独披露其元器件分销业务第一季度毛利率

根据上表，标的公司预测毛利率与同行业上市公司的毛利率存在一定差异，主要系泰博迅睿分销的电子元件和主要下游领域与同行业上市公司存在一定差异所致。

其中，力源信息和润欣科技分销的电子元件以 IC 芯片等主动件为主；英唐智控下属的华商龙等企业主要分销触控显示部件；深圳华强下属的湘海电子主要分销被动器件，分销产品结构与标的公司较为相近，但除湘海电子外，其下属的捷扬讯科、鹏源电子、淇诺科技和香港庆瓷等其他下属公司主要从事 IC 芯片等电子元件的分销业务；日电贸主要从事 MLCC 等被动元器件的分销业务，占其营业收入比重约 30% 左右，产品结构与泰博迅睿较为相似，近年来被动元器件供需较为紧张，被动元器件的市场价格呈持续上升趋势，日电贸 2018 年 1 季度的毛利率较 2017 年亦大幅上升，由 17.21% 提升至 26.74%，2018 年 1-4 月，标的公司毛利率也由 2017 年的 19.38% 提升至 31.05%，与标的公司综合毛利率水平及变动趋势是基本一致的。

除产品构成存在差异外，下游客户领域的差异，也导致泰博迅睿与同行业上市公司毛利率存在差异。力源信息、深圳华强及润欣科技下游的客户中，大部分属于手机等智能通讯设备领域。而泰博迅睿的下游客户构成中，除手机等智能通讯设备外，工业控制领域及消费电子领域客户占比较高（2017 年度占销售收入的比例为 56.23%），导致泰博迅睿毛利率较高。报告期内，泰博迅睿在手机及相

关行业的产品毛利率分别为 6.93%、10.57%，与同行业上市公司产品毛利率水平是基本一致的。

c、消费电子行业毛利率较高的合理性及可持续性

标的公司的消费电子行业客户具体包括汽车电子、智能家居、家电等领域客户，其中，以汽车电子领域的行业客户为主。随着新能源汽车的快速发展，为抢占新兴电子市场先机，构筑差异化的市场竞争优势，标的公司重点加强了在汽车电子领域客户的拓展，目前已成为欣锐科技、北汽银翔汽车有限公司、佛山电器照明股份有限公司、深圳市欧克蓝科技有限公司、长琦电子(深圳)有限公司等汽车产业链企业被动元器件的重要合作伙伴。2017 年，标的公司来自于汽车电子领域客户销售收入占标的公司消费电子行业收入比重达 79.20%，智能家居、家电及其他普通消费电子行业客户占比较小。

与其他领域客户相比，汽车电子领域采用的电子元器件属于车规级产品，车规级产品在性能、可靠性、电磁兼容性等方面较普通电子元器件均有更高要求，属于市场较为紧俏的产品，产品售价相对较高，具有更好的毛利空间，从而导致标的公司消费电子行业的毛利率水平高于其他行业客户的毛利率水平。

在代理品牌和具体产品方面，标的公司在汽车电子领域代理的主要产品包括车规级的 MLCC、电感和存储卡等，其中车规级 MLCC 代理品牌为村田，车规级电感产品代理品牌为奇力新，车规级存储卡的代理品牌为旭日科技。村田系全球被动元器件行业的领军企业，产品覆盖智能手机、汽车、网络通信、医疗健康、数据中心、工业设备、照明等众多领域；奇力新成立于 1972 年，系台湾上市公司，为电感元件专业制造与服务供应商，生产与销售服务据点涵盖台湾、中国、亚洲、欧洲与美国等地区，是全球少数几家有能力提供全系列电感元件的制造商之一；旭日科技系汽车电子车规级存储卡的专业制造与服务供应商，主要为下游汽车厂商提供定制化的车规级存储卡解决方案。

2016 年，标的公司消费电子行业毛利率为 23.08%，与同行业上市公司（武汉帕太已披露的汽车行业毛利率水平 2014 年 26.13%、2015 年 24.83%）对应行业的毛利率水平是基本一致的。2017 年，标的公司消费电子行业毛利率水平提升至 31.02%，一方面系标的公司来自于汽车电子行业收入占比进一步提升，占

消费电子行业收入比重由 2016 年的 66.02% 提升至 2017 年的 79.20%；另一方面，标的公司汽车电子领域产品销售以车规级 MLCC 为主，2017 年下半年来，以 MLCC 为代表的被动元器件上游原厂价格处于持续上涨过程中，上游原厂产品价格上涨也带动了下游代理分销企业产品毛利率水平的提升。

未来，随着新能源汽车的快速发展，以及汽车智能化带来的强劲需求，将为车规级被动元器件代理分销企业带来巨大的市场机遇。标的公司聚焦于新兴电子制造领域，已与多家汽车产业链企业建立了紧密的合作关系，具备较强的市场先发优势。此外，根据行业报道，MLCC 等被动电子元器件仍将保持较为长期的供求紧。受益于新能源汽车市场的快速成长，以及未来 5G 带动的换机潮、基地台的需求，中长期来看，MLCC 等被动电子元器件将处于长期景气周期，这将为标的公司消费电子行业毛利率持续保持在较高水平提供有力的保障。

③标的公司预测毛利率的合理性和可持续性

a.被动元器件市场持续景气对标的公司毛利率形成保障

从行业及产品来看，泰博迅睿分销的电子元器件产品主要为电容、电感、滤波器等被动元器件产品，其中 2017 年，MLCC 等电容产品占标的公司销售收入的 48.19%。

一直以来，日本、韩国和台湾原厂占据了被动元器件产品的主要市场份额，其中，村田和 TDK 占据了全球近 50% 的市场份额。2016 年下半年 TDK 宣布退出中低端被动元器件市场，并硬性取消部分未交订单，同时三星因 NOTE7 爆炸事故，MLCC 产品全线停产 3 个月，导致被动元器件市场出现产能缺口。同时，随着物联网、智能化设备以及汽车电子等产品的快速发展，对被动元器件的需求量不断上升，继续加剧了被动元器件市场的供需矛盾。2017 年 2 季度以来，被动元器件价格持续上升。缺货涨价产品主要涉及 MLCC 和 R-Chip，MLCC 平均价格上涨超过 20%，R-Chip 价格涨幅略低于 MLCC。MLCC 正常产品价格涨幅小，小体积与大容量 MLCC 产品上涨幅度最大。部分被动元器件厂商 2017 年上半年以来的产品价格调整情况如下：

主要厂商	所属地区	涨价时间	涨价产品	涨价幅度
国巨	台湾	2016 年 10 月	RC 系列厚膜电阻	3%-5%

主要厂商	所属地区	涨价时间	涨价产品	涨价幅度
厚生	台湾	2017年3月	0603（含）以上尺寸贴片电阻	10%左右
旺诠	台湾	2017年3月	0603（含）以上尺寸贴片电阻	10%左右
华新科技	台湾	2017年3月	0603（含）以上尺寸贴片电阻	针对单一产品客户调整旗下产品
国巨	台湾	2017年4月	R-chip(片式电阻)和 MLCC	8%-10%
风华高科	大陆	2017年4月	R-chip(片式电阻)	1-10R 产品型号涨价 10%
宇阳	大陆	2017年4月	R-chip(片式电阻)	提升 10%左右
TDK	日本	2017年5月	高荣 MLCC	提升 5%-8%
国巨	台湾	2017年6月	特定品项 MLCC	提升 15%-30%
华新科技	台湾	2017年6月	MLCC, R-chip	提升 8%-10%
国巨	台湾	2017年9月	MLCC	15%-30%
三环集团	大陆	2017年10月	MLCC 产品	15%左右
国巨	台湾	2017年11月	NPO MLCC	20%-30%左右
华新科技	台湾	2018年2月	MLCC	10%-20%
国巨	台湾	2018年2月	中大尺寸厚膜晶片电阻（0402-2512）及排阻	20%-30%
风华高科	大陆	2018年2月	RC/RS 系列 0402、0603、0805、1206 规格常规阻值段	7%-13%
村田	日本	2018年3月	MLCC 0603/0805 尺寸高介电常数型静电容量 1uF 以下产品	0%-300%
华新科技	台湾	2018年3月	部分 MLCC 产品	-
三环集团	大陆	2018年4月	MLCC 产品	-
三星	韩国	2018年4月	MLCC 产品	-
风华高科	大陆	2018年4月	RC/RS 系列:0201-2512 及片排全系列产品	25%-30%
国巨	台湾	2018年5月	MLCC	-
华新科技	台湾	2018年5月	全系列 MLCC	40%-50%

资料来源：根据莫尼塔研究报告及网上公开资料整理；部分价格调整未公开调整情况

2017年上半年开始，市场上主要的被动元器件上游原厂纷纷调整贴片电阻、MLCC 等产品的售价，延长交货周期。目前，台湾国巨产能利用率超过 90%，供应处于小幅度吃紧阶段；村田、旺诠等厂商也表示 MLCC 产能处于高负载。

同时，由于日韩地区的厂商均逐步开始调整产品结构，产能提升速度缓慢，预计此次的供需缺口将持续到 2019 年。

而从长期来看，被动元器件是集成电路的基石，近年来消费电子结构升级、汽车电子以及物联网、智能化设备均不断催生被动元器件的市场需求，电子产品轻薄化和功能的不断提升，都对结构更紧凑，性能更强大的被动元器件应用量提出了更高的要求。以手机设备为例，普通手机至少需求 300-400 颗 MLCC，iphone6 的 MLCC 用量为 785 颗，iphone7 运用量为 890 颗，iphone8 达到 1000 至 1100 颗，且多为小尺寸。因此，预计随着未来电子产品的不断演化和发展，被动元器件本身的产品升级和市场需求上升，被动元器件市场中长期仍将持续景气。

b.标的公司分销产品具有较强的市场竞争力

泰博迅睿主要代理村田等厂商的被动元器件产品，村田作为全球领先的被动元器件厂商，其产品在市场上具有较高的竞争力，需求量巨大。因此，未来短期内被动元器件供需紧张的市场格局和中长期电子产品技术进步推动的市场需求上升将使被动元器件的市场价格维持在较好的毛利率水平，从而对标的公司的毛利率形成较强的支撑。

c.下游优质客户对标的公司的盈利水平形成有力支撑

从客户构成来看，标的公司下游客户中工业控制领域和高端消费电子领域占比较高，其中包括大疆创新、世纪云芯、欣锐科技等细分领域龙头企业，该等领域的客户对产品品质有较高的要求，标的公司对其销售的毛利率较高。同时，随着该等领域客户的快速发展，其对标的公司的订单需求亦不断增长，从而也为标的公司未来经营毛利的持续性提供了有力的保障。

因此，泰博迅睿在分销产品结构及下游客户构成上与同行业上市公司存在一定差异，导致其毛利率与同行业上市公司存在一定差异；泰博迅睿分销的被动元器件产品近年来市场供需紧张，价格持续走高，而中长期来看，随着电子技术和产品的不断发展，市场对被动元器件的需求将持续增加，为标的公司的发展创造良好的市场环境。因此，本次以收益法对泰博迅睿进行评估的评估过程中，对标的公司未来毛利率的预测充分考虑了其历史经营业绩、实际经营状况及未来发展

趋势，是谨慎、合理的。

3、期后业绩实现情况

根据泰博迅睿 2018 年 1-4 月未经审计的合并财务数据，2018 年 1-4 月泰博迅睿实现营业收入为 4,544.79 万元，综合毛利率为 31.05%，净利润为 745.87 万元，已实现 2018 年的业绩承诺的 43.87%。

二、董事会对本次交易标的评估的合理性以及定价的公允性分析

（一）董事会对本次交易评估机构的独立性、评估假设前提的合理性、评估方法与评估目的的相关性及评估定价的公允性的意见

1、评估机构的独立性

本次交易聘请的评估机构及其经办评估师与公司、交易对方及泰博迅睿除业务关系外，无其他关联关系，亦不存在现实的及预期的利益或冲突，评估机构具有独立性。

2、评估假设前提的合理性

拟购买资产评估报告的假设前提能按照国家有关法律法规和规定执行，遵循了市场通用的惯例或准则，符合评估对象的实际情况，评估假设前提合理。

3、评估方法与评估目的的相关性

评估机构实际评估的资产范围与委托评估的资产范围一致，评估机构在评估过程中实施了相应的评估程序，遵循了独立性、客观性、科学性、公正性等原则，运用了合规且符合标的资产实际情况的评估方法，选用的参照数据、资料可靠，资产评估价值公允、准确，评估方法与评估目的的相关性一致。

4、评估定价的公允性

本次重大资产重组以具有相关证券业务资格的评估机构出具的评估报告的评估结果为参考依据，交易各方协商确定标的资产的交易价格，交易定价方式合理，交易价格公允。

本次重大资产重组聘请的评估机构符合独立性要求，具备相应的业务资格和

胜任能力，评估方法选取理由充分，具体工作中按资产评估准则等法规要求执行了现场核查，取得了相应的证据资料，评估定价具备公允性。

评估报告对本次重大资产重组拟购买资产评估所采用的资产折现率、预测期收益分布等评估参数取值合理，不存在重组方利用降低折现率、调整预测期收益分布等方式减轻补偿义务的情形。

综上，公司本次交易中所聘请的评估机构具有独立性，评估假设前提合理，评估方法与评估目的的相关性一致，其所出具的资产评估报告的评估结论合理，评估定价公允。

（二）评估依据的合理性

本次评估中，评估机构采用收益法和资产基础法两种评估方法对泰博迅睿股东全部权益价值进行评估，最终选用收益法评估结果作为评估结论。收益法是企业整体资产预期获利能力的量化与现值化，强调的是企业的整体预期盈利能力。资产基础法是指在合理评估企业各项资产价值和负债的基础上确定评估对象价值的思路。

对于标的资产所处的电子元器件分销行业而言，收益法评估结果能够较全面地反映其账面未记录的企业经营管理价值、客户资源价值、代理商资质价值、人力资源价值及无法归集和列示的其他无形资产等潜在资源、资产价值，相对资产基础法而言，能够更加充分、全面地反映被评估单位的整体价值。因此，评估机构选用收益法评估结果作为本次交易所涉及的泰博迅睿股东权益价值的参考依据，由此得到泰博迅睿股东全部权益在基准日时点的价值为 14,566.53 万元。

（三）交易标的后续经营过程中政策、宏观环境、技术、行业、税收优惠等方面的变化趋势及其对评估的影响

在可预见的未来发展时期，标的公司后续经营过程中政策、宏观环境、技术、行业、重大合作协议、经营许可、技术许可、税收优惠等方面不存在重大不利变化，其变动趋势对标的资产的估值水平没有明显不利影响。

同时，董事会未来将会根据行业宏观环境、产业政策、税收政策等方面的变化采取合适的应对措施，保证标的公司经营与发展的稳定。

（四）报告期内变动频繁且影响较大的指标对评估的影响分析

综合考虑标的公司的业务模式和报告期内财务指标变动的的影响程度，董事会认为营业收入、毛利率及折现率指标对于评估的影响较大，上述指标对评估结果的影响测算分析如下：

1、预测期内营业收入变动对标的资产估值影响的敏感性分析

评估基准日	2017年12月31日		
原始评估值（万元）	14,566.53		
收入变动幅度	评估值（万元）	评估值变动额（万元）	评估值变动率
5%	25,521.03	10,954.61	75.20%
2%	18,955.66	4,389.24	30.13%
1%	16,757.52	2,191.10	15.04%
0%	14,566.42	0.00	0.00%
-1%	12,357.60	-2,208.82	-15.16%
-2%	10,143.82	-4,422.60	-30.36%
-5%	3,422.71	-11,143.71	-76.50%

2、预测期内成本变动对标的资产估值影响的敏感性分析

评估基准日	2017年12月31日		
原始评估值（万元）	14,566.53		
成本变动幅度	评估值（万元）	评估值变动额（万元）	评估值变动率
5%	5,053.90	-9,512.63	-65.30%
2%	10,781.08	-3,785.45	-25.99%
1%	12,672.56	-1,893.97	-13.00%
0%	14,566.53	0.00	0.00%
-1%	16,452.15	1,885.62	12.94%
-2%	18,325.15	3,758.62	25.80%
-5%	23,956.57	9,390.04	64.46%

3、预测期内折现率变动对标的资产估值影响的敏感性分析

评估基准日	2017年12月31日		
原始评估值（万元）	14,566.53		

折现率变动值	评估值（万元）	评估值变动额（万元）	评估值变动率
5%	13,419.87	-1,146.66	-7.87%
2%	14,094.03	-472.50	-3.24%
1%	14,327.77	-238.76	-1.64%
0%	14,566.53	0.00	0.00%
-1%	14,812.28	245.75	1.69%
-2%	15,060.16	493.63	3.39%
-5%	15,841.94	1,275.41	8.76%

（五）交易标的与上市公司之间的协同效应及其对评估估值的影响

本次交易完成后，标的公司将成为上市公司全资子公司，标的公司与上市公司在技术、市场、财务等方面将产生较大的协同效应。具体而言，标的公司与上市公司将共享在半导体业务领域的技术、市场资源，上市公司可以依托标的公司在半导体领域的技术和市场经验，加强在产品开发前端的技术可行性、市场可行性论证，提高新项目、新产品的成功率；此外，标的公司也可以借助上市公司的技术、上游供应链资源，进一步拓宽产品代理线，扩大标的公司分销产品覆盖行业领域，提升为终端客户提供电子元器件整体解决方案的能力。在财务方面，标的公司并入上市公司体系后，标的公司的融资能力、信用等级将获得极大的提升，标的公司快速发展的资金瓶颈将有效解决，上市公司将为标的公司主营业务发展提供强有力的资金支持或融资担保；与此同时，上市公司的资产负债结构将有所优化，资金使用效率将大幅提升，在有效促进上市公司半导体设计、制程业务发展同时，进一步提高上市公司整体盈利能力。

在本次交易完成后，上述协同效应预计将对上市公司的业绩产生积极影响。但由于本次交易的协同效应难以准确量化，基于谨慎性考虑，本次标的资产评估估值未考虑协同效应的影响。

（六）结合交易标的的市场可比交易价格、同行业上市公司的市盈率或者市净率等指标，分析交易定价的公允性

本次交易标的泰博迅睿是专门从事电子元器件产品分销业务的分销企业，根据其业务情况及收入构成，与泰博迅睿较为可比的上市公司平均市盈率情况如下：

证券代码	证券简称	市盈率
300184	力源信息	25.29
300131	英唐智控	50.93
300493	润欣科技	76.80
000062	深圳华强	34.64
平均值		46.92
泰博迅睿		17.03

注：同行业上市公司市盈率=2018年4月12日市值/2017年度归属于母公司股东净利润

根据上表，与泰博迅睿业务较为类似的同行业上市公司平均市盈率为46.92倍。根据本次交易的评估情况，本次交易对价对应的静态市盈率为17.03倍，根据补偿义务人的2018年的业绩承诺，本次交易对价动态市盈率为8.18倍，均低于行业市盈率平均值。

最近三年，电子元器件分销领域内发生的与本次交易较为可比的交易案例如下：

公司名称	标的名称	收购时间	收购比例	对价(万元)	静态市盈率(倍)	动态市盈率(倍)
英唐智控	深圳华商龙	2015年	100%	114,500	13.74	9.96
深圳华强	湘海电子	2015年	100%	103,400	15.06	12.37
力源信息	武汉帕太	2016年	100%	263,000	16.47	12.83
罗顿发展	易库易	2017年	100%	199,800	17.87	11.75
平均值					15.79	11.73
民德电子	泰博迅睿	2018年	100%	13,900	17.03	8.18

注：泰博迅睿动态市盈率根据其2018年业绩承诺进行计算

根据上表可见，近年来的可比交易案例中，标的资产收购价格对应的平均静态市盈率为15.79倍、动态市盈率为11.73倍。本次交易对价对应的静态市盈率为17.03倍，静态市盈率略高于行业平均值，主要系相比上述可比交易案例，泰博迅睿近年来实现了高速增长，但整体规模较小，2017年的利润规模较小所致；根据本次交易对方的业绩承诺，2018年泰博迅睿实现的净利润不低于1,700万元，以此计算本次交易的动态市盈率为8.18倍，低于可比交易案例的平均水

平。整体来看，相比可比交易案例，本次交易定价属于合理区间内，客观反映了泰博迅睿未来的发展趋势，定价较为公允。

（七）评估基准日后重要变化事项

评估基准日后至本报告书出具日，未发生对评估估值产生重大影响的事宜。

（八）交易定价与评估结果差异说明

本次交易中，标的资产交易价格以具有证券期货业务资格的评估机构中企华评估出具的资产评估结果为依据，交易双方协商确定。

依据中企华评估出具的《资产评估报告》，截至评估基准日，本次交易资产的评估值为 14,566.53 万元；标的公司截至 2017 年 12 月 31 日经审计的累计未分配利润为 845.38 万元。根据交易双方签署的《以现金购买股权协议》及其补充协议，标的公司截至 2017 年 12 月 31 日前的滚存未分配利润由交易对方高枫、龚良昀享有。本次交易资产的评估值扣除累计未分配利润后的金额为 13,721.15 万元，由于本次交易属于公司整体发展战略的重要组成，以及交易完成后将产生较大的协同效应，因此，经公司与交易对方协商，本次交易标的资产交易价格确定为 13,900 万元。

综上所述，本次交易标的资产的交易作价与评估结果基本一致，无显著差异，交易定价合理。

三、独立董事对本次评估事项的意见

公司的独立董事根据相关法律、法规和规范性文件的规定，在详细核查了有关评估事项以后，现就评估机构的独立性、评估假设前提的合理性、评估方法与评估目的的相关性及评估定价的公允性发表如下意见：

1、评估机构具有独立性

公司聘请北京中企华资产评估有限责任公司承担本次交易的评估工作，并签署了相关协议，选聘程序合规。中企华作为本次交易的评估机构，具有有关部门颁发的评估资格证书，并具备证券期货业务从业资格，具有从事评估工作的专业资质和丰富的业务经验，能胜任本次评估工作。除正常的业务往来外，中企华及

其经办评估师与公司及本次交易所涉各方均无其它关联关系，亦不存在现实或预期的利益关系或冲突，具有充分的独立性。

2、评估假设前提具有合理性

本次评估的假设前提均按照国家有关法规与规定进行，遵循了市场的通用惯例或准则，符合评估对象的实际情况，未发现与评估假设前提相悖的事实存在，评估假设前提具有合理性。

3、评估目的与评估方法具备相关性

本次评估的目的是确定交易标的于评估基准日的市场价值，为本次交易提供价值参考依据，评估机构实际评估的资产范围与委托评估的资产范围一致。本次评估采用收益法和资产基础法两种方法对标的资产进行了评估，并最终选择了收益法的评估值作为评估结果。评估机构所选评估方法恰当，评估结果客观、公正地反映了评估基准日评估对象的实际情况，评估方法与评估目的具有较强的相关性。

4、评估定价公允

本次评估实施了必要的评估程序，遵循了独立性、客观性、科学性、公正性等原则，运用了合规且符合评估资产实际情况的评估方法，选用的模型及折现率等重要评估参数符合本次交易实际情况，预期各年度收益评估依据及评估结论合理。本次交易定价是以具有相关证券业务资格的评估机构出具的评估报告的评估结果为依据确定，交易定价公允。

综上所述，独立董事认为，本次交易价格以评估价值为依据，由各方在公平、自愿的原则下协商确定，标的资产定价公平、合理，符合相关法律、法规及公司章程的规定，不会损害公司及股东特别是中小股东的利益。

第五章 本次交易主要合同

一、以现金购买股权协议

（一）合同主体、签订时间

2018年3月23日，民德电子与交易对方签订了《以现金购买股权协议》；2018年4月24日，民德电子与交易对方签订了《以现金购买股权协议的补充协议》。

（二）交易价格及定价依据

根据瑞华出具的《泰博迅睿审计报告》，泰博迅睿于2017年12月31日模拟合并财务报表口径下所有者权益的账面价值为1,466.22万元。根据中企华评估出具的《资产评估报告》，泰博迅睿评估基准日2017年12月31日收益法评估后的股东全部权益价值为14,566.53万元，较模拟合并财务报表口径下所有者权益的账面价值增值13,000.31万元，增值率893.48%。以前述《资产评估报告》的评估值为依据，公司与交易对方协商确定，公司就本次拟购买的泰博迅睿100%股权需支付的交易对价为13,900万元。

（三）支付方式

本次交易价款由民德电子以现金方式进行支付，股权转让款分三期支付，具体支付安排如下：

1、本次交易订金支付：

为解决标的公司经营资金压力，民德电子已按交易双方签署的《收购意向书》向交易对方先行支付2,000万元作为订金，民德电子已按约定于2018年1月2日将2,000万元直接支付至标的公司账户。

若本次交易获得民德电子股东大会审议通过，则该等订金2,000万元转为民德电子提供给标的公司的借款，并按银行同期贷款利率计算支付日至还款日的利息；若本次交易未能获得民德电子股东大会审议通过，则交易对方应当自民德电

子股东大会决议公告日起 10 日内将该 2,000 万元及按银行同期贷款利率计算的支付日至返还日的利息返还至民德电子。

2、第一期股权转让款支付：

第一期股权转让款为 7,125 万元。自交割日起 10 日内，民德电子应将第一期股权转让款 7,125 万元扣除相关税费后的余额支付至共管账户。

交易对方应将实际收到的第一期股权转让款全部专项用于通过竞价交易、大宗交易、协议转让等方式购买民德电子股票。

交易对方应自民德电子支付完毕第一期股权转让款之日起 6 个月内完成股票购买，交易对方购买的股票应向中登公司深圳分公司办理股份锁定登记。第一期股权转让款中的 625 万元扣除相关税费后余额所购买的股票，锁定期为购买日至 2023 年 12 月 31 日；另外 6,500 万元扣除相关税费后余额所购买的股票为长期锁定，解锁安排如下：

自 2018 年起，交易对方可以按照泰博迅睿实现的累计年度净利润将所持该部分股票由长期锁定转为锁定 5 年，直至全部转换；如当年未盈利，则当年无转换股票。5 年的期限自实现累计年度净利润当年的 12 月 31 日起算，转换数量按如下公式测算：

转换数量=泰博迅睿累计年度净利润÷6,500 万元×交易对方以 6500 万元扣除相关税费后所购买的股票数量- 6500 万元扣除相关税费后所购买的股票中已转换的股票数量

若泰博迅睿累计年度净利润≥6,500 万元，则累计年度净利润以 6,500 万元计算上述转换数量。

3、第二期股权转让款支付：

第二期股权转让款为 3,000 万元。自 2018 年起，如泰博迅睿累计年度净利润首次超过 6,500 万元，民德电子应于泰博迅睿的该年度审计报告出具后 10 日内，将第二期股权转让款 3,000 万元中的 50%扣除相关税费后的余额支付至共管

账户，该等金额应专项用于交易对方通过竞价交易、大宗交易、协议转让等方式购买民德电子股票。

交易对方应自民德电子支付完毕第二期股权转让款 3,000 万元中 50% 的部分扣除相关税费后的余额之日起 6 个月内完成股票购买，交易对方购入的股票应向中登公司深圳分公司办理股份锁定登记，该等股票为长期锁定，解锁安排如下：

自泰博迅睿累计年度净利润首次超过 6,500 万元起，交易对方可以按照累计年度净利润超出 6,500 万元的金额将第二期股权转让款购买的股票由长期锁定转为锁定 5 年，直至全部转换；如当年未盈利，则当年不得转换股票。5 年的期限自实现累计年度净利润当年的 12 月 31 日起算，转换数量按如下公式测算：

转换数量=（泰博迅睿累计年度净利润-6,500 万元）÷3,000 万元×交易对方以第二期股权转让款中 50% 的部分扣除相关税费后所购买的股票数量-以第二期股权转让款中 50% 的部分扣除相关税费后所购买的股票中已转换的股票数量

若泰博迅睿累计年度净利润≥9,500 万元，则累计年度净利润以 9,500 万元计算上述转换数量。若转换数量计算结果为负数，则视为转换数量为 0。

第二期股权转让款 3,000 万元中的剩余 50% 款项，民德电子根据泰博迅睿累计年度净利润的实现进度在扣除相关税费后分阶段支付给交易对方，由交易对方自行支配，支付进度安排如下：

当年度交易对方应取得现金金额=（泰博迅睿累计年度净利润-6,500 万元）÷3,000 万元×第二期股权转让款中 50% 的部分扣除相关税费后的现金金额-以前年度第二期股权转让款中交易对方已收到的现金金额

若泰博迅睿累计年度净利润≥9,500 万元，则累计年度净利润以 9,500 万元计算上述当年度交易对方应取得现金金额。若当年度交易对方应取得现金金额计算结果为负数，则视为当年度交易对方应取得现金金额为 0。

4、第三期股权转让款支付：

第三期股权转让款为 3,775 万元。自 2018 年起，如泰博迅睿累计年度净利润首次超过 9,500 万元，民德电子应于泰博迅睿的该年度审计报告出具后 10 日

内，将第三期股权转让款 3,775 万元中的 50%扣除相关税费后的余额支付至共管账户，该等金额应专项用于交易对方通过竞价交易、大宗交易、协议转让等方式购买民德电子股票。

交易对方应自民德电子支付完毕第三期股权转让款 3,775 万元中 50%的部分扣除相关税费后的余额之日起 6 个月内完成股票购买，交易对方购入的股票应向中登公司深圳分公司办理股份锁定登记，该等股票为长期锁定，解锁安排如下：

自泰博迅睿累计年度净利润首次超过 9,500 万元起，交易对方可以按照累计年度净利润超出 9,500 万元的金额将第三期股权转让款购买的股票由长期锁定转为锁定 5 年，直至全部转换；如当年未盈利，则当年不得转换股票。5 年的期限自实现累计年度净利润当年的 12 月 31 日起算，转换数量按如下公式测算：

转换数量=（泰博迅睿累计年度净利润-9,500 万元）÷3,775 万元×交易对方以第三期股权转让款中 50%的部分扣除相关税费后所购买的股票数量-以第三期股权转让款中 50%的部分扣除相关税费后所购买的股票中已转换的股票数量

若泰博迅睿累计年度净利润≥13,275 万元，则累计年度净利润以 13,275 万元计算上述转换数量。若转换数量计算结果为负数，则视为转换数量为 0。

第三期股权转让款 3,775 万元中的另外 50%部分，根据泰博迅睿累计年度净利润的实现进度在扣除相关税费后分阶段支付给交易对方，由交易对方自行支配，支付进度安排如下：

当年度交易对方应取得现金金额=（泰博迅睿累计年度净利润-9,500 万元）÷3,775 万元×第三期股权转让款中 50%的部分扣除相关税费后的现金金额-以前年度第三期股权转让款中交易对方已收到的现金金额

若泰博迅睿累计年度净利润≥13,275 万元，则累计年度净利润以 13,275 万元计算上述当年度交易对方应取得现金金额。若当年度交易对方应取得现金金额计算结果为负数，则视为当年度交易对方应取得现金金额为 0。

5、若在本协议履行期间，民德电子发生了送红股或资本公积转增股本等情形，则相应调整本协议项下的锁定股票及转换股票数量。

（四）资产交付或过户的时间安排

交易对方承诺在本次交易正式协议生效之日起 20 个工作日内办理完成标的公司 100% 股权之股东的工商变更登记手续。

（五）交易标的自定价基准日至交割日期间损益的归属

双方同意，以 2017 年 12 月 31 日为本次收购的评估基准日，泰博迅睿 100% 股权完成变更登记之日的上一个月的最后一天作为过渡期审计基准日，评估基准日至过渡期审计基准日为过渡期。

由民德电子聘请的具有证券期货从业资格的审计机构，在股权完成工商变更登记之日后的十五个工作日内，对泰博迅睿过渡期的损益情况进行审计确认。过渡期内泰博迅睿实现的收益或因其他原因而增加的净资产由民德电子享有；过渡期内泰博迅睿出现的亏损或因其他原因而减少的净资产则由交易对方承担，交易对方应以现金方式自审计机构确认之日起十五日内就亏损部分向民德电子全额补足。

（六）与资产相关的人员安排

1、标的公司经工商变更登记完成变更为民德电子的全资子公司后，标的公司的现有员工继续保留在标的公司，目前存续的劳动关系不因本次交易发生变化，仍由标的公司按照其与现有员工签订的劳动合同继续履行相关权利义务。

2、泰博迅睿成为民德电子的全资子公司后，届时董事会成员为 3 名，监事为 1 名。民德电子有权委派 2 名董事，泰博迅睿董事长由民德电子委派董事担任；泰博迅睿监事由民德电子委派人员担任。泰博迅睿财务负责人由民德电子委派人员担任，具体负责标的公司财务管理工作；民德电子承诺在本次交易完成后至 2027 年 12 月 31 日期间内（交易对方从标的公司主动离职除外）促使泰博迅睿董事会聘任交易高枫、龚良昀分别作为泰博迅睿的总经理、副总经理，并由高枫全面负责泰博迅睿的经营管理工作，支持和维护泰博迅睿现有管理架构的稳定性，推动泰博迅睿未来经营发展目标的如期实现。

（七）合同的生效

《以现金购买股权协议》的生效条件为：民德电子董事会、股东大会已经履行法定程序审议通过本次向交易对方以支付现金的方式购买标的资产的相关议案。

（八）合同附带的任何形式的保留条款、补充协议和前置条件

2018年4月24日，交易双方签订了《以现金购买股权协议的补充协议》，根据评估和审计情况对相关财务数据进行了更新。除此之外，《以现金购买股权协议》不涉及任何保留条款和前置条件。

（九）违约责任

1、本次交易完成后至2027年12月31日，交易对方承诺并保证在标的公司持续工作，如交易对方有任何一人在该期间内离职，则由违约方承担本次交易总额20%的违约赔偿责任。

2、交易对方在标的公司任职期间及离职后两年内，未经民德电子书面同意，不得以任何方式在标的公司、民德电子及其民德电子的关联方以外，从事与标的公司和民德电子相同或者类似的业务，或者通过直接或者间接控制的其他经济体从事该等业务，或者在与标的公司和民德电子有竞争关系的企业任职。交易对方之任何一方违反本条约定，收入所得归民德电子所有，违约方还须按照本次交易对价总额的20%承担违约赔偿责任。

3、除本协议其它条款另有约定外，本协议任何一方违反其在本协议项下的义务或其在在本协议中作出的陈述、保证及承诺，而给对方造成损失的，应当赔偿其给对方所造成的全部损失。

4、本协议书签订后，如因交易对方主观原因或故意，导致本次交易终止或失败，则交易对方需在接到民德电子终止交易通知后30日内向民德电子支付1,000万元的违约金。如因交易对方违反其于本协议书中的相关保证或承诺事项，或向民德电子提供虚假材料或存在虚假销售、财务造假情况，民德电子有权随时、无条件终止本次交易，且交易对方需在接到民德电子终止交易通知后30日内向

民德电子支付 1,000 万元的违约金。

本协议书签订后，如因民德电子主观原因或故意，导致本次交易终止或失败，则民德电子需在确认本次交易终止或失败后 30 日内向交易对方支付 1,000 万元的违约金。

5、如因交易对方自身原因，导致共管账户中的股权转让款被划转、冻结、强制执行或设置其他权利负担，或导致交易对方根据约定持有但处于长期锁定状态的民德电子股票被拍卖、变卖、被行政/司法部门强制执行等情况，致使民德电子受到损失的，交易对方对该等损失承担全部赔偿责任。

6、任何一方未按照本协议约定日期履行金钱给付义务或者可量化为金钱的给付义务，则需要每日按照未给付金额的万分之五支付违约金，直至实际支付日为止。

如交易对方未按照本协议约定的日期履行购买民德电子股票的义务，则每延期购买一日均需要按照未购买金额的万分之五支付违约金，直至实际履行购买义务为止。

7、交易对方对其违约责任、因标的公司及标的公司子公司或有负债产生的赔偿责任、标的公司承诺净利润产生的补偿等情形承担连带责任。

二、业绩补偿协议

（一）业绩承诺及补偿

1、业绩承诺

本次交易业绩承诺方为高枫和龚良昀，业绩承诺期为 2018 年、2019 年和 2020 年。业绩承诺人承诺泰博迅睿在 2018 年、2019 年和 2020 年实现的净利润应不低于 1,700 万元、2,200 万元和 2,600 万元。

上述净利润以合并报表归属于母公司所有者的净利润为基础，按扣除非经常性损益前后孰低原则确定。

2、补偿原则

业绩承诺期内，如标的公司截至当期期末实际净利润数低于截至当期期末承诺净利润数，则交易对方应以连带责任方式承担补偿责任。交易对方应当在当年专项审计报告出具后的 20 个工作日内以现金向民德电子补偿，已经补偿的部分不得重复计算（以下简称“补偿金额 1”）

补偿金额 1=截至当年承诺累计净利润-截至当年累计净利润实现数。

交易对方另行承诺，若截至 2027 年 12 月 31 日，泰博迅睿累计年度净利润未达到 13,275 万元，则交易对方应当在 2027 年民德电子审计报告出具后的 20 个工作日内以连带责任方式向上市公司支付现金以补偿泰博迅睿累计年度净利润与 13,275 万元之间的差额。（以下简称“补偿金额 2”）

补偿金额 2=13,275 万元-截至 2027 年末累计年度净利润-业绩承诺期内交易对方现金补偿金额（如有）

（二）资产减值测试及补偿

在业绩承诺期届满时，民德电子将对泰博迅睿进行资产减值测试，并出具资产减值测试报告。若泰博迅睿期末减值额大于业绩承诺期内交易对方的补偿额，交易对方应在资产减值测试报告出具后 20 个工作日内将已补偿金额与减值额的差额部分以现金方式补偿给民德电子。

现金补偿金额=期末泰博迅睿减值额-补偿金额 1

第六章 本次交易的合规性分析

本次交易符合《公司法》、《证券法》、《重组管理办法》以及《上市规则》等法律法规的规定。现就本次交易符合相关规定的情况逐项说明如下：

一、本次交易符合《重组管理办法》第十一条的规定

（一）符合国家产业政策和有关环境保护、土地管理、反垄断等法律和行政法规的规定

1、本次交易符合国家相关产业政策的规定

本次交易的标的公司主要从事电子元器件分销业务，在《国民经济行业分类（GB/T 4754-2017）》中属于“F 批发和零售业”之“51 批发业”，根据《上市公司行业分类指引》（2012年修订），属于“F 批发和零售业”之“51 批发业”。

电子信息产业是关系一国经济民生及信息安全的高科技支柱产业，近年来我国为了推动电子信息产业的发展，出台了一系列政府支持政策。其中，《“十三五”国家战略性新兴产业发展规划》中明确提出做强信息技术核心产业，提升核心基础硬件供给保障能力，全面梳理和加快推动信息技术关键领域新技术研发与产业化，推动电子信息产业转型升级取得突破性进展。《战略性新兴产业重点产品和服务指导目录》（2016版）中明确将电子核心产业及下属的集成电路、新型显示器材、新型元器件、关键电子材料等产业列为国家战略性新兴产业。

电子元器件是电子信息产业的基础单位，运用领域几乎涉及电子信息产业的方方面面，而电子元器件分销产业是联系上游电子元器件制造商与下游电子产品制造产业的重要纽带，对保障我国电子信息产业顺利发展有着至关重要的作用，因此，在国家产业政策的大力支持下，随着我国电子信息产业的健康发展，我国电子元器件分销产业也将迎来良好的历史发展机遇。

因此，本次交易符合国家产业政策。

2、本次交易符合有关环境保护、土地管理、反垄断等法律和行政法规的规定

本次交易不涉及环境保护审批事项，不存在违反环境保护法律、法规的情况。

截至本报告书出具日，标的公司未持有土地、房产，其办公场所均为租赁，标的公司不存在因违反有关土地管理法律、法规而受到处罚的事宜，本次交易不存在违反土地管理有关法律和行政法规的规定的规定的情形。

根据《中华人民共和国反垄断法》的相关规定，本次交易不构成行业垄断行为，也不存在违反其他反垄断法规的情形。

综上，本次交易符合国家产业政策和有关环境保护、土地管理、反垄断等法律和行政法规的规定，符合《重组管理办法》第十一条第（一）项的规定。

（二）不会导致上市公司不符合股票上市条件

本次交易不涉及发行股份，不影响本公司的股本总额和股权结构，不会导致本公司的股权结构和股权分布不符合股票上市条件。

本次交易不会导致上市公司不符合股票上市条件，符合《重组管理办法》第十一条第（二）项的规定。

（三）重大资产重组所涉及的资产定价公允，不存在损害上市公司和股东合法权益的情形

本次交易按照相关法律法规的规定依法进行，上市公司董事会依法提出交易方案，聘请具有相关资质的中介机构出具报告，确保拟购买资产的定价公允、公平、合理。

标的资产的最终交易价格以上市公司聘请的具有证券业务资格的评估机构中企华评估出具的评估结果为基础，由交易双方协商确定。中企华评估及其经办评估师与标的公司、交易双方均不存在利益冲突，出具的评估报告符合客观、公正、独立、科学的原则。

中企华评估以 2017 年 12 月 31 日作为评估基准日，出具了“中企华评报字（2018）第 3321 号”《资产评估报告》，泰博迅睿收益法评估后的股东全部权益价值为 14,566.53 万元。以前述评估值为依据，上市公司与交易对方一致确定，上市公司在本次交易中需支付的交易对价为 13,900 万元。

本次交易方案已经公司及中介机构充分论证，相关中介机构已针对本次交易出具了相关专业报告。整个交易严格履行法律程序，充分保护全体股东利益，尤其是中小股东的利益，不存在损害上市公司及全体股东利益的情形。有关本次交易标的资产的定价公平合理性的具体情况参见本报告书“第四章 交易标的的评估情况”之“二、董事会对对本次交易标的的评估的合理性以及定价的公允性分析”。

公司独立董事就本次交易发表了独立意见，认为本次交易价格以评估价值为依据，由各方在公平、自愿的原则下协商确定，标的资产定价公平、合理，符合相关法律、法规及公司章程的规定，不会损害公司及股东特别是中小股东的利益。

本次交易所涉及的标的资产定价公允，不存在损害上市公司和股东合法权益的情形，符合《重组管理办法》第十一条第（三）项的规定。

（四）重大资产重组所涉及的资产权属清晰，资产过户或者转移不存在法律障碍，相关债权债务处理合法

本次交易所涉及的资产为高枫、龚良昀合法拥有的泰博迅睿 100% 股权。泰博迅睿为依法设立并有效存续的有限责任公司，不存在出资不实或影响其合法存续的情形，高枫、龚良昀持有的泰博迅睿 100% 股权权属清晰、明确，不存在质押、担保、查封、冻结或其他对权属转移构成限制的情形，标的资产的过户或者转移不存在法律障碍。本次交易不涉及相关债权债务的处理。

本次交易所涉及的资产权属清晰，资产过户或者转移不存在法律障碍，本次交易不涉及债权债务的转移，符合《重组管理办法》第十一条第（四）项之规定。

（五）有利于上市公司增强持续经营能力，不存在可能导致上市公司重组后主要资产为现金或者无具体经营业务的情形

本次交易完成后，标的公司将成为上市公司全资子公司，标的公司与上市公司在技术、市场、财务等方面将产生较大的协同效应。具体而言，标的公司与上市公司将共享在半导体业务领域的技术、市场资源，上市公司可以依托标的公司在半导体领域的技术和市场经验，加强在产品开发前端的技术可行性、市场可行性论证，提高新项目、新产品的成功率；此外，标的公司也可以借助上市公司的技术、上游供应链资源，进一步拓宽产品代理线，扩大标的公司分销产品覆盖行

业领域，提升为终端客户提供电子元器件整体解决方案的能力。在财务方面，标的公司并入上市公司体系后，标的公司的融资能力、信用等级将获得极大的提升，标的公司快速发展的资金瓶颈将有效解决，上市公司将为标的公司主营业务发展提供强有力的资金支持或融资担保；与此同时，上市公司的资产负债结构将有所优化，资金使用效率将大幅提升，在有效促进上市公司半导体设计、制程业务发展同时，进一步提高上市公司整体盈利能力。

本次交易有利于上市公司增强持续经营能力，不存在导致上市公司重组后主要资产为现金或者无具体经营业务的情形，符合《重组办法》第十一条第（五）项的规定。

（六）有利于上市公司在业务、资产、财务、人员、机构等方面与实际控制人及其关联人保持独立，符合中国证监会关于上市公司独立性的相关规定

根据《重组管理办法》、《上市规则》等规定，本次交易不构成关联交易，也未导致上市公司控制权和实际控制人变更。

本次交易前，上市公司在业务、资产、财务、人员、机构等方面与实际控制人及其关联人保持独立。本次交易完成后，上市公司仍将在业务、资产、财务、人员、机构等方面与控股股东、实际控制人及其关联人保持独立。

因此，本次交易符合中国证监会关于上市公司独立性的相关规定，符合《重组管理办法》第十一条第（六）项的规定。

（七）有利于上市公司形成或者保持健全有效的法人治理结构

本次交易前，上市公司已建立了较为完善的法人治理结构，建立了股东大会、董事会和监事会等组织机构，聘任了总经理、副总经理、财务负责人等高级管理人员，设置了专门委员会，制定了股东大会议事规则、董事会议事规则、监事会议事规则等工作制度。本次交易完成后，上市公司将依据《公司法》、《证券法》、《上市公司治理准则》等法律法规的要求，继续执行相关的议事规则或工作细则，保持健全有效的法人治理结构。泰博迅睿亦将加强自身制度建设，依据上市公司要求，进一步建立和完善已有的法人治理结构及各项管理制度。

本次交易有利于上市公司保持健全有效的法人治理结构，符合《重组管理办

法》第十一条第（七）项的规定。

综上，本次交易符合《重组管理办法》第十一条所列明的各项规定。

二、本次交易不适用《重组管理办法》第十三条的说明

截至本报告书出具日，许香灿先生和许文焕先生系父子关系，合计持有上市公司 27.93%的股权，系公司实际控制人。本次交易民德电子不涉及发行股份，本次交易完成后，许香灿先生和许文焕先生仍为上市公司实际控制人，本次交易不会导致上市公司控制权发生变化。

因此，本次交易不构成《重组管理办法》第十三条规定的重组上市。

三、本次交易不适用《重组管理办法》第四十三、四十四条的说明

本次交易为现金收购，不存在发行股份和募集配套资金的情况，不适用《重组管理办法》第四十三条、第四十四条的相关规定。

四、本次交易不存在《创业板上市公司证券发行管理暂行办法》第十条规定的不得发行股票的情形

本次交易中，上市公司拟以支付现金的方式购买交易对方持有的标的公司股权，不涉及发行股份的情形，不适用《创业板发行管理暂行办法》第十条的规定。

五、独立财务顾问对本次交易是否符合《重组管理办法》相关规定的意见

长城证券作为本次交易的独立财务顾问，出具了独立财务顾问报告，对本次交易合规性发表结论如下：本次交易符合《公司法》、《证券法》《重组管理办法》等法律、法规、规范性文件的规定。

六、律师对本次交易是否符合《重组管理办法》相关规定的意见

华商律所担任本次交易的法律顾问，出具了法律意见书，对本次交易合规性发表结论如下：本次交易符合《公司法》、《证券法》《重组管理办法》等法律、

法规、规范性文件的规定。

第七章 管理层讨论与分析

一、本次交易前上市公司财务状况和经营成果的讨论与分析

公司2016年度和2017年度的财务数据已经瑞华会计师事务所审计并出具了标准无保留意见的审计报告（瑞华审字[2017]01210001号及瑞华审字[2018]48460009号）。公司最近两年的财务状况和经营成果如下：

单位：万元

项目	2017年12月31日	2016年12月31日
资产总额	44,773.32	18,300.66
负债总额	2,135.31	1,656.68
所有者权益	42,638.01	16,643.98
归属于母公司所有者权益	41,924.99	16,643.98
项目	2017年度	2016年度
营业收入	12,252.65	12,182.46
营业利润	4,711.71	4,400.93
利润总额	4,809.02	5,392.07
净利润	4,122.01	4,630.94
归属于母公司股东的净利润	4,045.99	4,630.94

注：上述数据均是公司合并财务报表数据，以下分析如无特殊说明，均是以合并财务报表数据为基础进行分析。

（一）本次交易前上市公司财务状况分析

1、资产构成及主要变动分析

报告期各期末，上市公司的资产结构如下表所示：

单位：万元

项目	2017年12月31日		2016年12月31日	
	金额	占比	金额	占比
货币资金	2,371.91	5.30%	12,613.21	68.92%
以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融资产	1,511.83	3.38%	-	-

项目	2017年12月31日		2016年12月31日	
	金额	占比	金额	占比
应收票据	277.7	0.62%	18	0.10%
应收账款	3,768.02	8.42%	1,893.64	10.35%
预付款项	348.95	0.78%	309.08	1.69%
其他应收款	298.87	0.67%	58.83	0.32%
存货	3,727.77	8.33%	2,167.21	11.84%
其他流动资产	30,132.68	67.30%	-	-
流动资产合计	42,437.74	94.78%	17,059.97	93.22%
可供出售金融资产	1,000.00	2.23%	-	-
固定资产	839.56	1.88%	1,083.08	5.92%
无形资产	25.92	0.06%	15.52	0.08%
商誉	337	0.75%	-	-
长期待摊费用	87.11	0.19%	102.62	0.56%
递延所得税资产	45.99	0.10%	39.48	0.22%
非流动资产合计	2,335.58	5.22%	1,240.69	6.78%
资产合计	44,773.32	100.00%	18,300.66	100.00%

上市公司主要资产由流动资产构成，非流动资产占比较小，这是由上市公司行业特点和经营模式决定的。上市公司主要从事条码识读设备的研发、生产与销售，为集中有限资源，上市公司将主要资产投入到核心产品的研发，在生产经营上采取自主设计、委外加工、自主总装及测试的轻资产运营模式，从而固定资产等非流动资产较少，主要生产经营场所系租赁取得。

2016年末、2017年末，上市公司流动资产占资产总额的比重分别为93.22%、94.78%，流动资产占比略有上升，主要系公司于2017年5月IPO上市成功募集2.07亿元募集资金所致。

上市公司流动资产以货币资金、应收账款、存货、其他流动资产为主，非流动资产以可供出售金融资产、固定资产为主。2016年末和2017年末，上述六个科目占资产总额比例分别为97.03%和93.46%。

上市公司主要科目变动情况如下：

（1）货币资金

2016年末和2017年末，公司货币资金余额分别为12,613.21万元和2,371.91万元。2017年末，公司货币资金余额较上年末同比减少81.20%，主要系为提高公司闲置资金的收益水平，公司以闲置货币资金购置了银行理财产品。2017年末，公司其他流动资产余额为30,132.68万元，全部系公司使用暂时闲置的自有货币资金购置的银行理财产品。

（2）应收账款

2016年末和2017年末，公司应收账款账面价值分别为1,893.64万元和3,768.02万元。2017年末，公司应收账款余额较上年末同比增长98.98%，主要系2017年9月公司增资控股了深圳市君安宏图技术有限公司并将其纳入合并报表，报告期末新增深圳市君安宏图技术有限公司的客户应收账款所致。公司应收账款政策谨慎，收款情况良好，不存在重大的应收账款坏账损失风险。

（3）存货

2016年末和2017年末，公司存货账面价值分别为2,167.21万元和3,727.77万元。2017年末，公司存货余额较上年末同比增长72.01%，主要系2017年9月公司增资控股了深圳市君安宏图技术有限公司并将其纳入合并报表，报告期末新增深圳市君安宏图技术有限公司的存货所致。

公司主要采取以销定产的生产模式，根据预计的销量及订单组织生产，对通用的原材料或库存商品保持一定的安全库存。由于公司采取以销定产的生产模式，大部分存货均存在相应销售合同或订单。公司产品毛利率较高，存货正常情况下不存在减值迹象，公司已经按照会计准则要求充分计提了存货跌价准备。

（4）其他流动资产

2016年末和2017年末，公司其他流动资产账面价值分别为0.00万元、30,132.68万元。2017年末，公司其他流动资产较上年末大幅增加30,132.68万元，主要系公司为提高暂时闲置资金的效益，将部分自有资金购买了银行理财产品所致。

（5）可供出售金融资产

2016年末和2017年末，公司可供出售金融资产账面价值分别为0.00万元和1,000.00万元。2017年末，公司可供出售金融资产新增1,000万元，主要系为加快在计算机视觉技术领域的布局，公司于2017年8月向深圳市自行科技有限公司增资1,000.00万元，取得深圳市自行科技有限公司10%的股权。

（6）固定资产

2016年末和2017年末，公司固定资产账面价值分别为1,083.08万元和839.56万元。2017年末，公司固定资产较上年末同比减少22.48%，主要系固定资产折旧减少所致。公司固定资产主要为房屋和机器设备，各类固定资产运行维护情况良好，成新率较高，不存在重大闲置资产、非经营性资产和不良资产。

2、负债构成及主要变动分析

报告期各期末，上市公司的负债结构如下表所示：

单位：万元

项目	2017年12月31日		2016年12月31日	
	金额	占比	金额	占比
应付账款	1,235.53	57.86%	755.78	45.62%
预收款项	20.39	0.96%	9.32	0.56%
应付职工薪酬	313.45	14.68%	329.28	19.88%
应交税费	387.28	18.14%	378.29	22.83%
其他应付款	81.31	3.81%	42.73	2.58%
流动负债合计	2,037.96	95.44%	1,515.40	91.47%
递延收益	22.55	1.06%	141.29	8.53%
递延所得税负债	74.80	3.50%	-	0.00%
非流动负债合计	97.35	4.56%	141.29	8.53%
负债合计	2,135.31	100.00%	1,656.69	100.00%

2016年末、2017年末，公司负债总额分别为1,656.69万元、2,135.31万元，基本保持稳定。从负债结构来看，公司负债以流动负债为主，报告期各期末，公司流动负债占公司负债总额分别为91.47%、95.44%。

3、偿债能力分析

报告期内，上市公司偿债能力指标如下表所示：

项目	2017年12月31日	2016年12月31日
资产负债率（合并）	4.77%	9.05%
流动比率（倍）	20.82	11.26
速动比率（倍）	18.99	9.83

注：资产负债率=期末总负债/期末总资产

流动比率=流动资产/流动负债

速动比率=(流动资产-存货)/流动负债

报告期内，公司资产负债率处于相对较低的水平，流动比率和速动比率较高，具备较好的偿债能力。

4、资产周转能力分析

报告期内，上市公司资产周转能力指标如下表所示：

项目	2017年度	2016年度
应收账款周转率（次/年）	4.09	5.94
存货周转率（次/年）	2.77	3.10

注：应收账款周转率=营业收入÷应收账款期初期末平均数

存货周转率=营业成本÷存货期初期末平均数

报告期内，公司应收账款周转率分别为 5.94 和 4.09，存货周转率分别为 3.10 和 2.77。公司应收账款周转率和存货周转率同比有所下降，主要系公司 2017 年 9 月增资控股了深圳市君安宏图技术有限公司并将其纳入合并报表，导致报告期末应收账款、存货余额同比增幅较大，从而导致资产周转速度有所下降。

（二）本次交易前上市公司的经营成果分析

1、利润构成分析

报告期内，上市公司经营成果的实现情况如下：

单位：万元

项目	2017年度	2016年度
营业收入	12,252.65	12,182.46

项目	2017 年度	2016 年度
营业利润	4,711.71	4,400.93
利润总额	4,809.02	5,392.07
净利润	4,122.01	4,630.94
归属于母公司所有者的净利润	4,045.99	4,630.94

报告期内，公司整体营业收入基本保持稳定，2017 年营业收入较 2016 年略增 0.58%，主要系 2017 年 9 月增资控股了深圳市君安宏图技术有限公司，将其 2017 年 10 月-12 月实现销售收入纳入并表所致。2017 年，上市公司原有条码识读设备销售收入为 11,799.99 万元，较上年同比下降 3.14%，主要系公司目前处于一维码和二维码识读产品更新替换阶段，为适应二维码替代一维码的市场趋势，公司积极调整经营策略，加大微型二维码产品的研发及销售，并逐步实现对一维码产品的替换，但 2017 年公司微型一维码扫描模组的销售收入较上年同期降幅加大，而微型二维码扫描模组自 2017 年第四季度才开始小批量销售。随着公司微型二维码扫描模组产品技术的成熟及客户验证、测试的顺利推进，2018 年将大规模推向市场，公司条码识读设备销售收入将重回增长轨道。

2、盈利能力分析

本次交易前，上市公司报告期内盈利能力情况如下：

项目	2017 年度	2016 年度
综合毛利率	49.55%	49.38%
销售净利率	33.64%	38.01%

报告期内，公司综合毛利率、销售净利率整体保持较高水平，体现出公司较强的盈利能力。2017 年度，公司销售净利率较上年同比减少 4.37%，主要系 2017 年度公司因人员薪酬、参展及市场拓展、IPO 上市费用等因素，导致公司 2017 年度期间费用占当期销售收入的比重较上年同比增加 3.26%。

二、标的公司所处行业特点和经营情况的讨论与分析

（一）标的公司所处行业概况

1、电子元器件分销行业概况

电子元器件代理分销商是链接电子产业链上游电子元器件设计制造商和下游电子产品制造商之间的重要纽带。

一方面，由于电子产业上游元器件制造产业集中度高、垄断性强，而下游应用领域广泛，涵盖消费电子、家电、汽车、计算机等多个领域，上游原厂自身的技术和销售能力仅能支持少数电子产品巨头，而绝大部分的市场开拓、产品推介、技术支持及售后服务需要依赖分销企业实现。同时，上游原厂由于难以直接面对所有终端客户，亦需要借助分销商取得市场信息和客户反馈，进行更准确的市场定位，为后续产品改良、研发及供应链管理提供充分的市场依据。

另一方面，由于大部分下游电子产品制造商所需的电子元器件种类、规格和型号均较多，但是单一型号的电子元器件需求量较小，需要通过具备集中采购能力的分销商获得较低的采购价格和稳定的供货保障。同时，电子产业技术集中度高，更新速度快，下游电子产品制造商也需要借助分销商提供技术支持，了解上游元器件产品的发展趋势及技术动向，缩短研发周期，提升生产效率。

因此，分销商是连接上下游必不可少的纽带，为上游电子元器件制造商分担大部分市场开拓和技术支持工作，并对下游电子产品制造商降低采购成本和提供技术支持及供应链服务。

2、电子元器件分销商的技术服务能力

作为上游电子元器件设计制造商和下游客户之间的纽带，电子元器件分销商需要具备较强的专业技术和客户服务能力，以保证产品和技术在上下游之间的传递，这种技术服务能力主要体现在以下两方面：

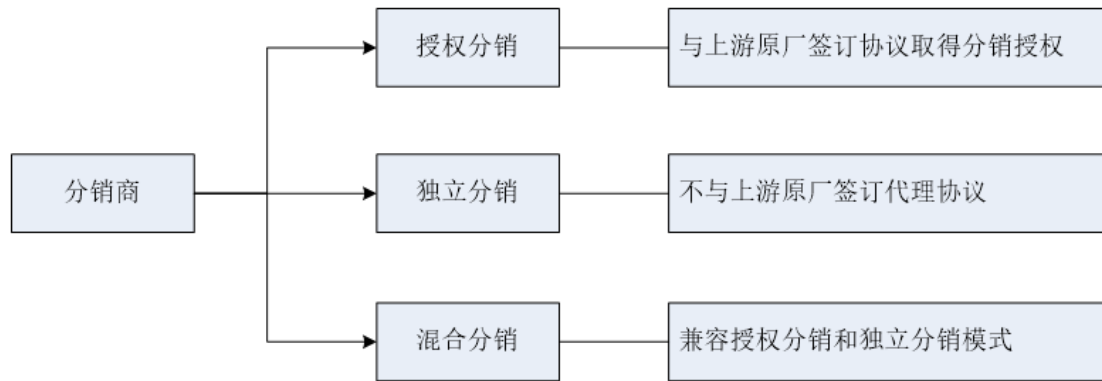
一方面，分销商在细分市场的专业化程度越高，客户群越广泛，就越能够快速发现新的市场机会，迅速占领市场，即市场开拓能力，而这是以对电子产品市场的发展趋势和对上游原厂的产品技术的双重理解为基础，二者都考验电子元器件分销商的专业技术能力。

另一方面，电子元器件分销商在为下游电子产品制造商提供技术支持时，需要能够快速开发出符合客户需求的应用解决方案，并且能在各类客户和上游原厂之间传递技术，使产品能够很快成熟，缩短产品研发和达产时间，这取决于电子元器件分销商对电子元器件产品所含技术的理解能力和应用能力，是分销商技术

服务能力的具体体现。

3、电子元器件分销商的分类

根据是否取得了上游电子元器件设计制造商的分销授权，分销商主要可分为授权分销、独立分销和混合分销三种类型。



其中，授权分销指分销商取得了电子元器件设计制造商的分销授权，与上游原厂合作紧密，并能得到上游原厂在信息、技术、供货等方面的直接支持。其产品线均来自上游原厂授权，能够持续稳定的向下游客户供应产品，是上游原厂进行产品推广和销售的主要渠道之一，一般具备较强的技术支持和服务能力。

独立分销指分销商不与上游原厂签订代理协议。大部分独立分销商没有特定的代理品牌、没有长期的采购和供应计划，其采购来源较为多样，包括上游原厂、其他分销商，甚至是电子产品生产制造商，主要服务于为客户寻找难寻元器件、小批量供应、帮助客户处理由于生产计划变更而形成的过多库存等。

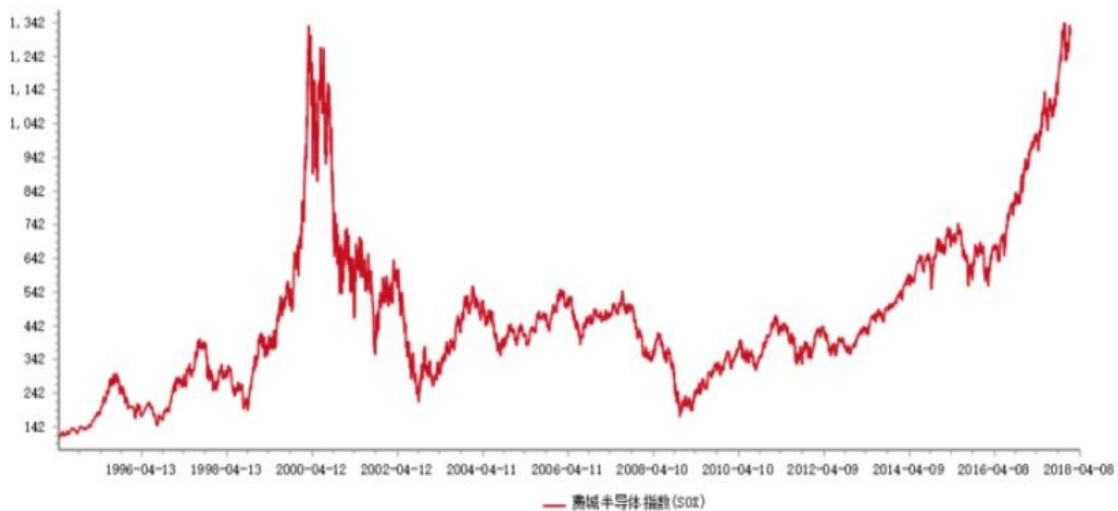
混合分销指兼具授权、独立两种分销模式，面对市场需求日益多元化的电子产品市场，为满足客户个性化的需求，提供整体服务，越来越多的分销商开始兼具授权分销商和独立分销商两种成分，混合分销逐渐成为主流。

泰博迅睿已经取得了村田、信昌等上游原厂的授权，同时为满足客户特定需求，泰博迅睿在经营过程中，对于客户需求的少量特定型号产品也通过向其他分销商采购的形式取得，整体来看，泰博迅睿采取了授权分销为主，独立分销为辅的经营模式，属于混合分销商。

（二）电子元器件分销行业的发展状况

1、电子元器件产业整体发展状况

电子元器件产业隶属于电子产业，其发展顺应大行业的整体发展趋势。从全球发展历史来看，每一轮产业的发展都有着自己的终端应用驱动力。以费城半导体指数为例，个人电脑的商用导致了 1994-1995 年的半导体上升期，尤其拉动了电脑用内存（DRAM）的需求，并导致电脑用内存的供不应求；之后产能的扩张又导致产能过剩，引发行业的下行；个人电脑的普及及手机上市拉动半导体 1996-1997 年的上升，随后互联网泡沫的破灭导致了 2000-2002 年的下行期。2003 年起，消费电子的上市和普及变成了行业上升期的主要动力，而库存调整则是下行的主因。自 2007 年年中见顶后，在金融危机和下游客户去库存双重打击下，指数在 2008 年见底。其后，随着全球经济复苏和物联网、智能化设备的兴起，电子元器件产业进入新一轮景气周期。

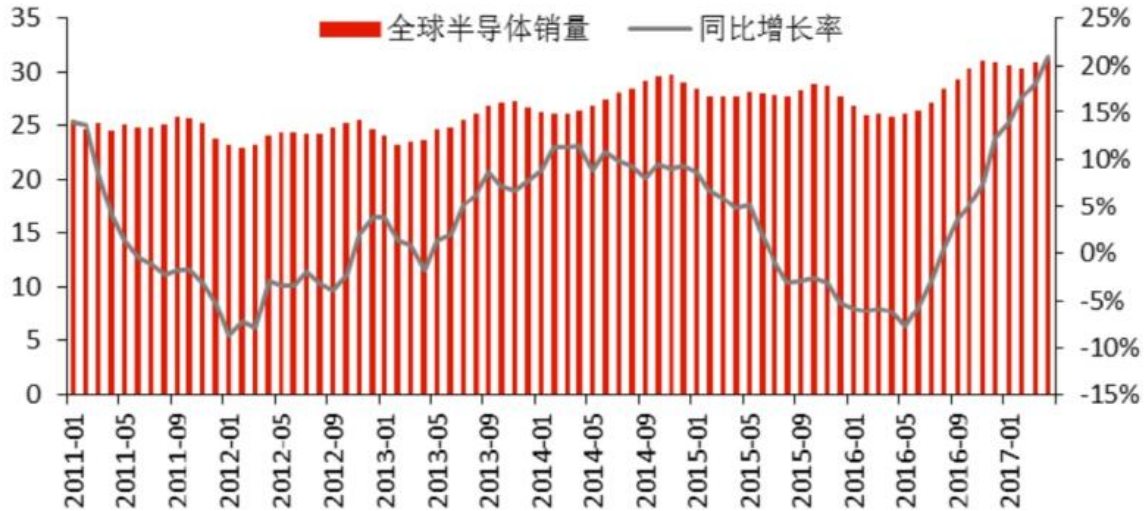


资料来源：同花顺 IFIND

2016 年至今，电子元器件产业链上游陆续涌现的蔓延式涨价现象可见，在大宗产品、原材料价格上涨的扰动下，部分老旧、落后产能的退出造成供需失衡，电容、电感、存储芯片和电路板等原材料的市场供需紧张，价格先后出现蔓延式涨价，电子元器件产业正位于新一轮周期的起始阶段，而参照此前的行业周期运行情况，电子元器件市场的景气度有望在 2 年内持续上行。

2、国际市场的发展状况

国外市场一般通过对半导体行业的描述来体现电子元器件行业的景气程度。近年来，随着全球整体电子产品制造业的快速发展，全球整体半导体行业景气度持续保持较高的水平。



资料来源：同花顺 IFIND、华泰证券研究报告

根据美国半导体工业协会（SIA）发布的数据，全球半导体产业的销售额已经从 1996 年的 1,320.00 亿美元增长到 2016 年的 3,389.00 亿美元。在这期间，大约每年都保持着 4.8% 的增长速度。2016 年全球半导体产业直接销售规模达 3,389 亿美元，创下历史新高，同比增长 1.1%。2017 年 4 月单月，全球半导体销售 313 亿美元，同比增长 20.9%，创下过去七年最大增幅。根据世界半导体贸易统计组织（WSTS）统计的数据，预计 2023 年全球半导体产业的销售额将达到 4,550.00 亿美元，复合增长率为 4.30%。

全球半导体产业销售额预测



资料来源：世界半导体贸易统计组织（WSTS）报告

3、国内市场发展状况

中国是全球最大的电子产品制造基地，近十余年来，伴随着中国经济的高速发展，中国对各类半导体产品的需求大幅增加，此消彼长之下，中国已成为带动全球半导体市场增长的主要动力，多年来市场需求均保持快速增长，以中国为核心的亚太地区在全球半导体市场中所占比重快速提升。

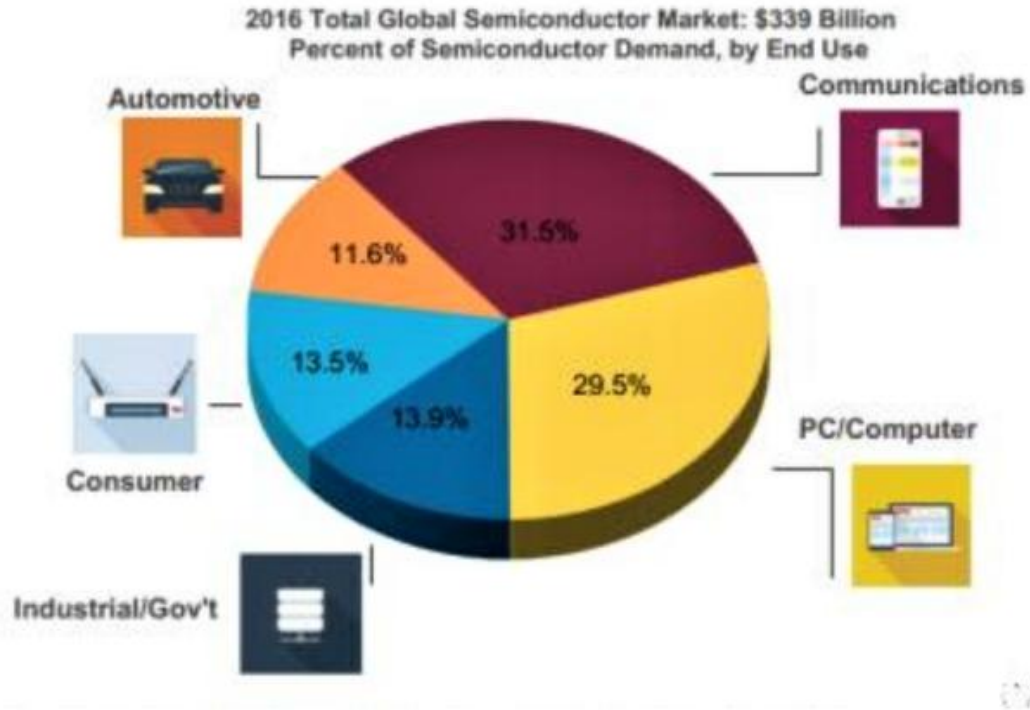
根据世界半导体贸易统计组织（WSTS）发布的数据，2016年中国半导体直接销售规模超过1,075亿美元，占全球总量的32%，已经超过美国、欧洲和日本，成为全球最大的市场。另据工信部数据，2016年全国规模以上电子信息制造业增加值同比增长10%，占规模以上工业增加值比重提高到7.5%；2016年全年电子器件行业完成投资同比增长22.7%，其中半导体分立器件制造和集成电路制造领域增速突出，分别为96.4%和31.1%。电子元件行业完成投资增长13.3%。整机行业中，通信设备行业投资快速增长，增速为29.3%；家用视听行业投资较快增长，增速为19.1%；电子计算机行业投资增长4.2%。

4、主要应用领域状况

全球电子元器件产业最主要的驱动力主要来自于终端产品，主要包括通讯设备、计算机设备、汽车电子、消费电子和工业控制。根据美国半导体工业协会的统计数据，2016年全球半导体市场按终端应用领域来划分，有31.50%的产品应

用于通讯设备，29.50%的产品应用于计算机设备，工业控制占 13.90%，消费电子占 13.50%，汽车电子占 11.60%。

2016 年全球半导体市场的终端应用领域划分



资料来源：美国半导体工业协会报告

根据上图，超过 70%的半导体产品用于通讯设备、计算机设备和平板电脑等消费类电子领域，同时，近年来物联网和汽车电子的兴起也一定程度上提升了新兴需求，带动了电子元器件的市场需求量的进一步增长，具体情况如下：

（1）手机行业

近年来，以智能手机为代表的电子产品保持快速增长，全球出货量由 2011 年的 4.73 亿部迅速增长至 2016 年的 14.70 亿部。在国内市场，中国已成为全球最大的智能手机市场，市场渗透率达到 85%，同时，在旺盛的需求的基础上，中国也是全球最大的手机生产国。根据 IDC 统计数据，2016 年我国智能手机出货量为 4.67 亿台，同比上涨 8.70%。

电子元器件作为智能手机的核心组件，其发展与智能手机行业的发展紧密相连。随着智能手机轻薄化、集成化的发展趋势，单机设备中的被动元件用量大幅提升。以传统手机与智能手机的对比为例，根据华泰证券研究所的统计数据，传

统手机单机的片式多层陶瓷电容器（MLCC）用量是 290-350 颗，片式电阻用量是 80-150 颗，电感用量是 20-30 颗，而智能手机单机片式多层陶瓷电容器（MLCC）用量 410-450 颗，片式电阻用量是 210-250 颗，电感用量是 40-60 颗，大幅高于传统手机。

产品	MLCC	片式电阻（颗）	电感（颗）	合计用量
传统手机	290-350	80-150	20-30	290-530
智能手机	410-450	210-250	40-60	660-760
iphone7	700	/	>200	

资料来源：华泰证券研究所

由此可见，伴随智能手机功能的不断丰富、不断强化，以及未来 5G 的成熟、普及，基于智能手机的电子元器件产品需求将不断增大，未来仍有较大市场空间。

（2）计算机设备

计算机设备是电子元器件主要的下游终端领域之一，自 2011 年全球笔记本电脑出货量达到顶峰 2.04 亿台后，2012 年至 2013 年出现了一定程度的下滑，2014 年略有回升，达到 1.75 亿台，2015 年至 2016 年出货量分别为 1.64 亿台、1.57 亿台，整体降幅逐步趋缓。

计算机设备经过多年的发展和普及，目前消费市场比较稳定且消费者趋于理性，同时，近年来，智能手机、平板电脑、笔记本电脑多屏共存已逐步成为主流趋势，而在多屏环境下，计算机设备则将更多地承担重度应用的角色，逐步向专业化、商务化方向转型，已经出现了高配置的专业游戏本、主打便携办公功能的超极本、专业渲染本（工作站）等。同时，预计未来随着 AR/VR、AI 等技术的普及、存量设备的更新，计算机设备对电子元器件的需求将维持在一定稳定的水平。

（3）工业控制设备

随着计算机视觉、语音识别、自然语言处理等技术的发展，传统的工业控制领域正受到先进科学技术的冲击，传统的工业控制技术已经逐渐地被智能控制技术所替代。在这种情况下，工业控制正向智能化、网络化和集成化方向发展，同

时，并直接体现为智能化、自动化生产设备及生产线对传统工业控制设备和产线的替代。

同时，数据、计算和算法是智能化技术的基石，因此智能化的工业控制设备需要计算能力更强、功耗更低的 CPU、GPU、存储芯片等主动电子元器件，同时也需要体积更小、耐用性和运行稳定性更强的各类被动电子元器件的支持。因此，未来随着工业控制智能化的全面铺开、《中国制造 2025》发展战略的逐步实现，工业控制设备领域对电子元器件产业的需求将逐步得到释放。

（4）消费电子产品

中国作为全球消费类电子产品最主要的制造基地，消费电子类产品对半导体的需求同样在市场中占有举足轻重的地位。目前我国已成为全球最大的消费电子市场，其中平板电脑、数码相机、彩电等消费类电子产品在国内的生产规模已达全球第一，同时以可穿戴设备、无人机、智能家电等为代表的新兴消费类电子产品也开始大量在中国生产。2006 年以来，我国消费电子营业收入持续增长，截至 2015 年已经达到了 20,100 亿元，年复合增长率为 13.57%。



资料来源：中国产业信息网

随着国内消费者购买力的增强和互联网、物联网等智能化技术的进步，国内消费电子的产品结构已出现了明显的消费升级趋势。在本轮消费升级中，基于电子产品与日常生活的深度融合、应用场景的日益多元，其产品定位也正在由高科

技产品向日常消费品转变，诸多传统 3C 产品的升级换代在加速，平均价格在提升；诸多新兴创新产品的市场教育周期在缩短，消费者的尝鲜意愿在加强，这将构成驱动电子行业高增长的核心动力。因此，作为消费电子产品的的基础材料，电子元器件的市场需求也将呈现明显的增长趋势。

（5）汽车电子行业

汽车电子是车体汽车电子控制装置和车载汽车电子控制装置的总称。在新能源、无人驾驶等技术逐步成为行业主流趋势的背景下，传统车厂开始普遍加码汽车电子化、联网化技术，汽车在交通运输功能这一最基本的功能之上，正加速向大型的移动终端这一定位迈进，更自动化、更智能、更安全的消费需求正在形成。根据智研咨询数据，2016 年紧凑型车、中高档车、混合动力车、纯电动车中汽车电子成本的占比分别达到 15%、28%、47%、65%，汽车电子市场规模快速增加。根据前瞻数据库数据，2016 年我国汽车电子市场规模达到 740.6 亿美元，同比增长 12.7%。

2011-2016年中国汽车电子市场规模及其增长



资料来源：前瞻产业研究院、信达证券研究报告

当前车用被动元件平均每台高达 5000 颗，考虑到 2016 年我国汽车销量超过 2400 万辆，则被动元件的总需求量超过 1200 亿颗，未来随着汽车电子化推进，车用被动元件需求量有望加速上涨。此外，由于汽车恶劣的工况以及对安全性的

重视，对被动元件的性能要求严苛，单价、利润率较高，未来将成为电子元器件市场需求的主要增长点。

（三）行业竞争格局和主要企业

1、行业竞争格局及市场化程度

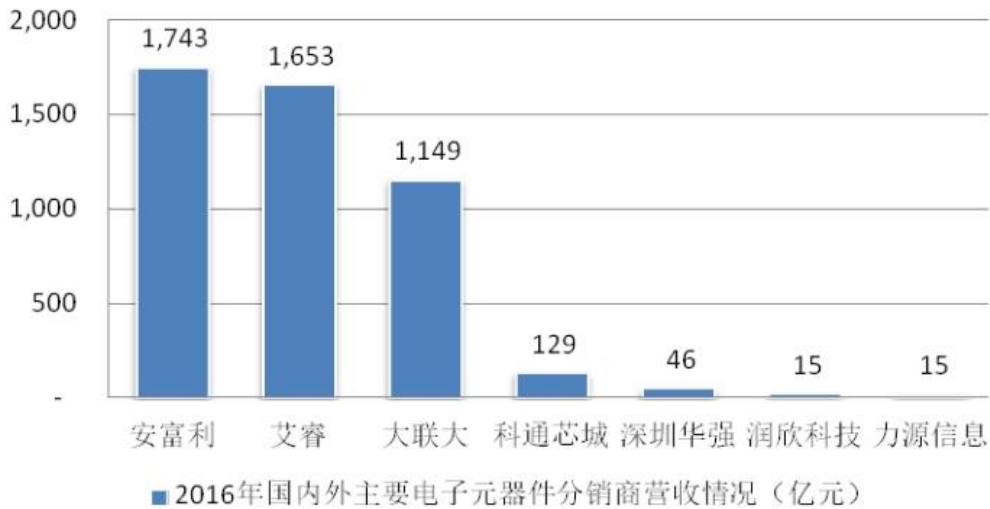
中国电子分销行业的竞争格局从地域上可以分为海外分销商和本土分销商两大类。

海外分销商以艾睿电子、安富利、大联大等全球性分销商为代表，其业务特点表现为多产品线和产品品种、多领域覆盖和全球化。在中国国内市场，海外分销商业务主要侧重于产品的物流传递，一方面是由于海外分销商的全球合作伙伴主要是国际知名的电子产品制造和加工商，这些制造商往往采取“海外研发+中国生产”的模式，在国内对该类分销商的需求主要是提供数量大、资金需求高的电子元器件分销产品；另一方面，中国本土电子产品制造商往往表现出产品种类多、技术需求复杂多样、产量小的特点，这一需求难以与海外分销商基于全球业务架构的技术支持体系相对接，不属于其分销业务的重点。

相比国际分销巨头，本土分销企业数量较多，整体经营规模较小。近年来，随着本土电子制造企业的兴起，对电子元器件分销商的匹配需求日益增长，以科通芯城、中电器材等企业为代表的本土分销商通过依托对细分市场的深入挖掘，通过自身技术、服务能力为下游中小客户解决实际应用问题，能够与下游客户形成较为稳定的合作关系，有效填补了海外分销商在中国国内市场中所留下的空白，近年来依托于该等竞争优势迅速崛起。

2016年国际分销巨头安富利、艾睿、大联大的营收规模分别为1,743亿元、1,653亿元、1,149亿元，相比该等国际分销巨头，国内分销企业在经营规模上还存在较大差距。而根据政府统计数据，在电子制造业领域，中小企业比例接近99.9%，数量接近300万家，该等本土电子制造企业的元器件采购需求为本土分销商的发展创造了良好的市场基础，并且将成为未来本土分销企业进一步崛起的核心动力。

2016年国内外主要电子元器件分销商营收情况



资料来源：华泰证券研究报告、上市公司定期报告

2、行业的主要竞争格局

由于国际分销巨头与国内分销企业在经营规模和经营重点上存在一定差异，国内电子元器件分销行业呈现两极分化的金字塔结构，顶层为安富利、艾睿电子等国际分销巨头，销售规模超过千亿，金字塔底部为市场集中度低、无法取得上游电子元器件设计制造厂授权、分散于各类电子市场的柜台式贸易商，金字塔中层为近年来逐步崛起的本土分销企业。整体来看，由于电子元器件行业市场规模巨大，市场集中度低，因此单一企业的市场占有率均较低。

规模较小的企业由于资金实力较为有限，服务的客户有限，无法直接由上游原厂取得充足的供应，导致采购成本较高，供货不稳定，而大型分销商基于广阔的上下游资源，可一定程度降低上下游产业信息不对称的影响，从采购成本、效率、风险上都具有一定优势。因此近年来，横向或纵向的产业整合频发，电子元器件分销行业的产业集中度提升已成为行业主要的发展趋势。

3、行业内主要企业

标的公司主要从事电子元器件的分销业务，国际的大型电子元器件分销企业主要包括安富利、艾睿电子、富昌电子和大联大等，本土电子元器件分销企业主要包括科通芯城、中电器材、力源信息、芯智控股、泰科源、润欣科技等，上述

公司的主要经营情况如下：

序号	名称	主要业务特点
1	安富利股份有限公司 (AVNET)	安富利创是全球最大的技术行销、分销及服务公司之一，总部位于美国凤凰城，服务于全球 70 多个国家、300 多个地区的客户，是世界 500 强公司，为客户提供半导体、互连、无源和机电等元件，以及工程设计链和供应链服务
2	艾睿电子公司 (ARROW)	艾睿电子是工业和商业用户电子元件和企业计算解决方案的产品、服务和解决方案全球供应商，总部设在美国纽约，是世界 500 强公司。该公司是 100,000 多家原始设备制造商、合约制造商以及商业客户的供应渠道合作伙伴，全球网络遍及 58 个国家的 460 多个地区，为广泛的市场提供技术解决方案，包括电信、信息系统、交通运输、医疗、工业和消费类电子产品
3	富昌电子公司 (Future Electronics)	富昌电子是全球领先的电子元器件分销商，总部设在加拿大蒙特利尔，经营业务遍布全球 40 多个国家，为全球近 200 家电子元器件制造厂代销半导体及无源器件等电子产品，是半导体、无源器件、连接器和机电零部件分销及营销领域中的世界级领先公司
4	大联大投资控股股份有限公司	大联大控股是一家在亚太区市场份额领先的电子元器件分销商，总部位于台北，代理产品供应商超过 250 家，提供创造需求、交钥匙解决方案、技术支持、仓储物流与电子元器件电子商务等增值服务。
5	科通芯城集团 (HK 00400)	科通芯城是中国最大的电子元器件元器件服务商之一，总部设于深圳，是香港上市公司，拥有 400 多位员工。科通芯城与全球主要的领先半导体供应商紧密合作，为国内的 OEM 厂商、ODM 厂商和 EMS 厂商提供范围广泛的电子元器件
6	中国电子器材总公司	中电器材前身为中国电子工业部的销售局，是一家著名的专业技术产品分销商，总部位于北京，业务包括元器件分销、进出口贸易、会展、广电和终端五大板块，在亚太区设立了 18 个办事处，业务范围覆盖到中国及东南亚地区，是多家国内外知名半导体供应商的授权分销商
7	武汉力源信息技术股份有限公司 (300184)	力源信息是国内著名的电子元器件代理及分销商、方案商，总部位于武汉，系创业板上市公司，主要从事 IC 等电子元器件的推广、销售及应用服务
8	芯智控股有限公司 (HK2166)	芯智控股是一家国内领先的 IC 及其他电子元器件分销商，产品主要包括智能媒体显示、智能广播终端、移动

序号	名称	主要业务特点
		终端、智能汽车电子和存储器产品等应用的各种集成电路及其他电子元器件，拥有超过 1300 名客户组成的庞大且多元化的客户群
9	香港泰科源实业有限公司	泰科源是一家高品质产品、供应链服务及工程设计整体解决方案提供商，总部位于香港，与多家知名半导体厂商展开合作，主要为客户提供优质产品与一站式供应链服务。目前公司在香港、上海、北京、深圳、青岛、新加坡设有公司，在成都、济南、武汉、杭州、苏州设办事处，在全国拥有完善的营销及物流服务网络
10	上海润欣科技股份有限公司（300493）	润欣科技是一家是国内领先的 IC 产品授权分销商，总部位于上海市，系创业板上市公司，分销的 IC 产品以通讯连接芯片、射频和功率放大芯片和传感器芯片为主

（四）影响行业发展的有利和不利因素

1、有利因素

（1）电子信息产业系国家重点扶持产业

电子信息产业是关系一国经济民生及信息安全的高科技支柱产业，近年来我国为了推动电子信息产业的发展，出台了一系列政府支持政策。其中，《“十三五”国家战略性新兴产业发展规划》中明确提出做强信息技术核心产业，提升核心基础硬件供给保障能力，全面梳理和加快推动信息技术关键领域新技术研发与产业化，推动电子信息产业转型升级取得突破性进展。《战略性新兴产业重点产品和服务指导目录》（2016 版）中明确将电子核心产业及下属的集成电路、新型显示器材、新型元器件、关键电子材料等产业列为国家战略性新兴产业。

电子元器件是电子信息产业的基础单位，运用领域几乎涉及电子信息产业的方方面面，而电子元器件分销产业是联系上游电子元器件制造商与下游电子产品制造产业的重要纽带，对保障我国电子信息产业顺利发展有着至关重要的作用，因此，在国家产业政策的大力支持下，随着我国电子信息产业的健康发展，我国电子元器件分销产业也将迎来良好的历史发展机遇。

（2）技术和终端应用推陈出新，推动分销行业持续发展

随着云计算、物联网、多媒体等新技术的推广应用，智能化时代已经来临。

在“三网融合、三屏合一”的大背景下，4G 网络及相应产品的普及不断拓展着智能手机、可穿戴设备及相关消费电子产品的应用深度和广度，并催生出广阔的市场需求。同时，下游消费电子产品不断推陈出新，平板电脑、智能电视、电视游戏主机等新的应用市场也不断被创造出来。

该等技术进步、消费升级带来电子元器件终端应用的快速发展，电子终端设备向着小型化、轻薄化不断衍进，体积缩小和技术提升双重因素推动了各类电子元器件的升级换代速度越来越快，在带来更多电子元器件市场需求的同时，对电子元器件分销商的技术支持能力和响应速度也提出了更高的要求，具有较强的技术支持能力，能够为下游电子产品制造商提供有效的技术服务和稳定的供应保障的分销商，将越来越受到上下游供应商及客户的欢迎，从而迎来更广阔的发展空间。

（3）产业呈现两极分化，集中度较低，发展空间巨大

我国的电子元器件分销行业目前仍呈现两极分化的产业结构，大型国际分销巨头侧重于物流传递，主要服务于少量国际巨头企业，而底层柜台式贸易商采购成本高，服务能力有限，不能为下游客户提供有效的技术支持。因此，在国际分销巨头和底层柜台式贸易商之间还存在一定的市场空档，本土分销企业中能够依托对细分市场的深入挖掘，通过自身技术、服务能力为解决实际应用问题，有效服务国内客户的分销企业较少。近年来，随着本土电子终端设备制造企业在智能手机、平板电视、无人机、可穿戴设备等领域的快速发展，带动了科通芯城、中电器材、力源信息等本土分销企业的崛起，但是国内电子产业细分领域众多，该等分销企业尚不能完全满足中小终端企业的市场需求。因此，在国内电子元器件分销市场的现有结构下，产业集中度仍较低，本土电子元器件分销企业存在较大的市场发展空间。

（4）行业盈利模式逐步升级，从单一分销到综合性服务

传统分销商的业务环节主要包括采购、物流、仓储、销售等工作，竞争趋向同质化，增值环节较少，行业利润率不高，近年来，我国电子元器件分销行业的盈利模式不断进行探索，逐步转向强化产业链供应价值、深化技术支持服务、丰富金融服务等方式提升经济附加值，并在管理库存流动和预测方面与下游客户和

上游供应商保持密切联系，来实现分销商的利润最大化。因此，随着整体行业盈利模式的逐步升级，服务能力的不断提升，未来行业的盈利能力也将得到进一步的提升。

2、不利因素

（1）专业人才相对短缺

随着电子元器件分销行业的不断发展，行业经营模式逐步由单一的分销贸易向集分销、技术、物流和金融等多个领域的综合型服务模式转变，加之电子元器件行业的技术迭代频繁、产品换代速度快，分销行业迫切需要具有专业技术能力的复合型人才，能够为下游客户提供选型方案、技术培训、测试服务和综合供应链解决方案等增值服务。该等优秀人才较为有限，培养需要一定的时间，并且主要集中在少部分行业龙头企业中，而分销企业自身的培养则需要一定的时间，专业人才的匮乏一定程度已经制约了我国电子元器件分销行业的进一步发展。

（2）资本实力存在差距

相比国际电子元器件分销巨头，国内的分销企业起步较晚，资本实力不强，融资能力较为有限，资金实力的不足一定程度上对国内的分销企业在吸引人才、扩张业务和取得上游原厂的代理权上形成了制约，导致本土的电子元器件分销商难以获取最优质的代理权和超大型客户资源，无法与国际分销巨头形成有效竞争。

（五）进入行业的主要门槛

1、上游原厂授权壁垒

在电子元器件分销领域，取得上游原厂授权的分销商在产品质量、供应保障和技术信息交流上较其他分销商更具有竞争力。而上游原厂一般对代理分销商有严格的筛选体系，对分销商在市场开拓能力、客户资源、市场信誉及财务能力等方面进行综合考量。同时为了有效控制产品质量和价格，上游原厂也严格控制代理分销商的数量。对于已经形成良好合作关系的分销商，上游原厂一般不会轻易更换。因此，电子元器件设计制造商的代理授权对新进入者形成了较高的壁垒。

2、优质客户壁垒

对电子元器件分销商而言，丰富稳定的客户资源是其企业运营的基础，客户数量需要长时间的开拓积累，而优质客户的获取更是需要分销商通过对下游细分行业信息的掌握，并透过技术支持和产品供应等一系列服务进行长期的跟进，最终建立长期稳定的合作关系，形成客户资源优势。客户数量的积累需要长时间的开拓积累，这也同时决定了一旦其在客户数量上获得优势就很难被追赶和超越。

3、技术壁垒

作为上游电子元器件设计制造商和下游电子产品制造商之间的纽带，电子元器件分销商需要具备较强的专业技术和客户服务能力，以保证产品、技术和信息在上下游之间的传递。随着电子元器件产业日趋成熟和专业化，技术支持能力和信息传递能力日益成为上游原厂和下游客户选择分销商的重要考评因素。分销商的专业技术能力主要为技术理解能力和技术传递能力，即能否凭借对电子产品市场和元器件产品技术的理解，迅速发现目标客户，有效开拓市场；能否根据元器件产品的技术特点和下游客户的需求迅速提供相应的解决方案，实现上下游的技术传递。因此，如果行业的新进入者不具有较强的技术支持能力，无法在短时间内拓展新市场，满足行业上下游客户的要求，其将在行业竞争中处于不利地位。

4、资金壁垒

电子元器件分销商需要拥有大量的采购资金用于向上游原厂批量购买产品进行备货，同时上游原厂和下游客户之间付款期限存在差异，分销商需要具有一定的资金实力和现金流管理能力才能使业务运作顺畅。因此，电子元器件分销商的经营规模与其资金实力密切相关，资金实力较为薄弱的企业难以直接进入电子元器件分销行业。

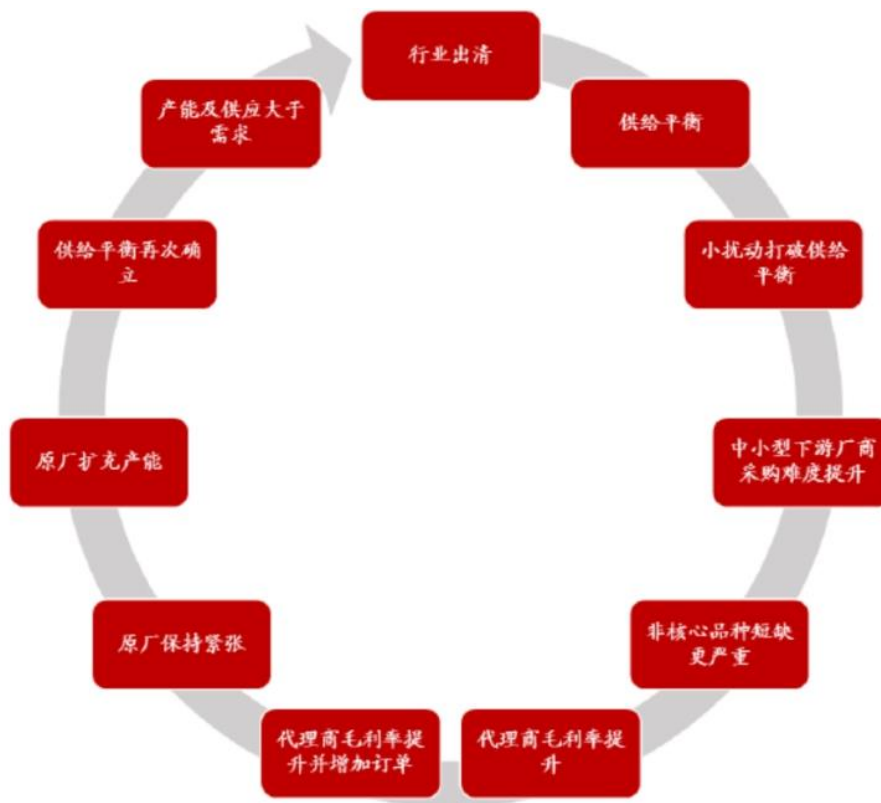
（六）行业的周期性、区域性和季节性特征

1、行业的周期性

电子元器件属于电子产业，属于周期性行业，其增速与全球 GDP 增速的相关度很高。由于电子产品受到技术升级、供需关系变化、市场格局、应用领域等因素影响，整个电子行业具有周期性波动的特点，一般 4-6 年左右的时间会历经“市场过热→产能不足→扩大生产→市场变化→产能过剩→减少生产→新的需

求或经济转好→市场过热”的周期循环。这种周期性也不可避免地会传导到电子元器件分销行业。

近年来，随着电子产品研发周期的不断缩短和技术革新的不断加快，新技术、新工艺在电子产品中的应用更加迅速，一方面导致了该等行业周期不断缩短；另一方面，受技术和工艺革新的支持下，终端应用发展迅速，对电子元器件市场形成持续的拉动作用，导致整个行业周期呈现螺旋式上升的趋势。从而从整个产业链上传导至电子元器件分销领域，从而促进分销商业绩的增长。



资料来源：华泰证券研究报告

2、区域性特征

随着中国成为全世界最大的电子产品市场和最大的电子产品制造国，全球的电子元器件分销商业逐步集中到以中国为中心的亚太地区。

在国内市场，由于我国的电子产制造企业主要集中分布在长三角、珠三角和环渤海区域，该等地区在物流运输、上下游产业、政策支持、人力资源方面配套较为完善，本土的电子元器件分销商也主要集中在该等区域。此外，由于主流的电子元器件设计制造商普遍为境外企业，同时香港地区是传统的电子产品国际集

散地，资源丰富、配套能力强，本土的电子元器件分销商普遍在香港设有相应的分支机构。

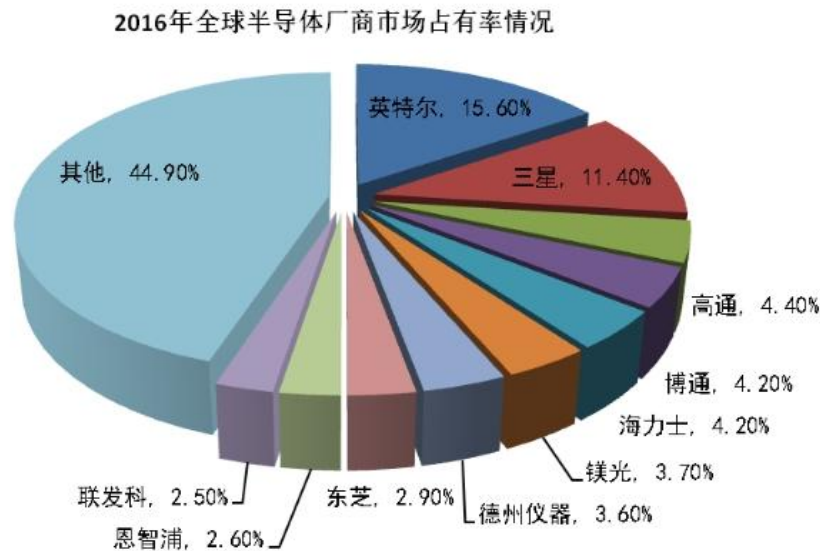
3、季节性特征

整体上看，电子产品的生产制造受季节及节假日因素的影响不大，因此分销行业的季节性特征不明显。

（七）所处行业与上下游之间的关联性

电子元器件分销产业的上下游分别为上游的电子元器件设计制造企业和下游的电子终端制造商。

对于上游电子元器件制造商而言，由于资金和技术密集型特点，其市场份额较为集中，主要以美、欧、日、韩等国际半导体巨头为主导。根据 IHS 发布的数据，2016 年度英特尔、三星、高通等前十大半导体厂商占据了全球 55.1% 的份额。



而对于下游电子产品制造商来说，电子元器件广泛应用于个人电脑、移动设备、汽车电子、医疗设备、通信、家电、工业控制各个领域，截至 2015 年我国规模以上电子信息产业制造业企业个数有 1.99 万家，具有多样化的电子元器件采购需求，采购份额相对分散。

1、电子元器件分销商上游产业的关联性及对本行业的影响

电子元器件设计制造商业属于资金密集型和技术密集型行业，市场份额较为

集中，在此背景下，上游原厂的产品性能和质量直接决定了分销商分销产品的竞争力，同时，上游原厂的支持力度直接影响分销商的产品价格、供应能力和技术支持能力，对分销商是否成功开拓优质客户具有重要意义。

同时，由于上游原厂仅能够服务于少数重要客户，大部分的市场开拓和技术支持工作主要通过分销商实现，因此电子元器件分销商更加侧重于终端电子产品市场，是上游原厂获取市场信息、了解客户反馈、产品推广和开拓细分市场的主要途径。特别是在被动元器件，由于被动元器件基本涉及所有的细分应用市场，新的细分市场层出不穷，上游原厂仅能关注有限的领域，必须依赖熟悉细分市场并且具有较强市场渗透力的分销商进行市场开拓，通过分销商的市场推广建立自身在细分市场中的影响力。

因此，从整体来看，电子元器件分销商与上游原厂之间是相互依存和相互促进的关系。

2、电子元器件分销商下游产业的关联性及对本行业的影响

电子元器件分销行业的下游为各个细分市场的电子产品制造商。一方面，该等电子产品制造商的发展状况直接影响电子元器件分销商的经营业绩，而优质的下游电子产品制造商也是分销商的重要资源，对分销商取得上游原厂的授权和支持力度有着重要的意义。

另一方面，分销商对下游客户的意义主要体现在供应链和技术支持两方面。由于单家电子产品制造商采购的元器件种类、规格、型号繁多，单一产品数量较少，电子产品制造商需要通过分销商集合多家制造商的采购需求，获得较低的采购价格和稳定的产品供应。同时，具有较强实力的分销商拥有丰富的市场信息和经验，能够为下游电子产品制造商提供市场信息和产品信息，帮助客户选择合适的产品方案，实现技术从上游原厂向下游客户的传递，并提供相应的电子元器件。

因此，从整体来看分销商，电子元器件分销商与下游电子产品制造商之间也是相互依存和相互促进的关系。

（八）标的公司的行业地位及核心竞争力

1、标的公司的行业地位

电子元器件分销行业呈现两极分化的行业结构，顶层为安富利、艾睿电子等国际分销巨头，底层为市场集中度低、分散于电子市场的数万家柜台式贸易商。近年来，随着我国电子制造业的快速发展，科通芯城、中电器材等本土的部分分销企业快速崛起，销售规模快速增长，逐步成为市场结构中的中层。目前，标的公司尚处于快速成长期，但整体经营规模偏小，在上市公司完成对标的公司的收购整合后，随着泰博迅睿经营规模的扩大和资本实力的增强，将逐步成长为市场中的中坚力量。

2、标的公司的核心竞争力

（1）客户资源优势

泰博迅睿主要采取差异化竞争策略，专注于服务各个新兴电子制造领域的创新型企业，主要客户包括大疆创新、欣锐科技和世纪云芯等企业。该等客户在所属领域内均具有较强的创新能力和市场影响力，属于细分领域的龙头企业，如大疆创新是全球领先的无人飞行器控制系统及无人机解决方案的研发和生产商，市场占有率居全球第一；欣锐科技系以新能源汽车产业为核心业务的国家高新技术企业，是国家科技部 863 项目和国家发改委战略性新兴产业项目的主承接单位；世纪云芯是主要从事高速、低功耗计算芯片，大功率、高密度计算服务器和大规模并行计算软件等超级计算芯片的研发、生产和销售业务的新兴高科技企业。

经过长期市场开拓，泰博迅睿与该等客户均建立了稳定的合作关系。该等优质客户的快速发展带动了泰博迅睿业绩的迅速增长，同时，通过对该等行业内优质客户的服务，泰博迅睿进一步扩大了自身在上游原厂和下游市场的影响力。因此，与该等客户持续、稳定的合作关系属于标的公司的核心竞争优势。

（2）供应商资源优势

泰博迅睿主要代理和分销被动元器件，其中，代理的村田被动元器件占标的公司销售总额的 70% 以上。村田创立于 1944 年，是全球领先的电子元器件制造商。2016 年财年，村田全球的销售收入约为 12,108 亿日元，净利润为 2,038 亿日元，拥有 54,674 名员工、超过 100 家子公司及全球性销售网络。其中，大中华区是村田最为重要的目标市场，2016 财年其销售额已达到总销售额的 60% 以上。村田具有完善的产品线，技术工艺先进，产品类别包括通用产品（电容器、

静噪元件)、特殊应用产品(高频元件、压电元件及各种传感器)及功能模块产品(近距离无线通讯产品及电源模块),其中多项产品的市场占有率居全球第一,标的公司与村田建立了稳定的合作关系,拥有村田全线产品的代理权。

(3) 经营团队优势

泰博迅睿核心管理人员在电子元器件行业均具有十多年的行业经验,具有深厚的技术背景和丰富的行业经验,对电子元器件及电子元器件分销行业具有深刻的理解。标的公司现有经营团队人员结构合理,执行力强,锐意进取,具备良好的市场开拓能力,在现有经营团队的带领下,泰博迅睿近年来业绩实现了快速增长。本次交易完成后,标的公司在保留现有经营团队的基础上,随着资金实力的增强,将会进一步引进行业内的优秀人才,将进一步巩固和加强标的公司在经营团队上的核心竞争优势。

(九) 标的公司财务状况分析

瑞华会计师对泰博迅睿 2016 年度、2017 年度模拟合并财务报表进行了审计,并出具了标准无保留意见的“瑞华专审字[2018]48480002 号”《审计报告》。根据经审计的模拟合并财务报表,泰博迅睿最近两年的财务状况和经营成果如下:

1、资产构成分析

报告期各期末,交易标的泰博迅睿的资产结构如下表所示:

单位:万元

项目	2017 年 12 月 31 日		2016 年 12 月 31 日	
	金额	占比	金额	占比
货币资金	193.42	3.23%	253.27	7.70%
应收票据	136.15	2.27%	-	0.00%
应收账款	3,290.08	54.91%	2,247.56	68.35%
预付款项	168.72	2.82%	64.57	1.96%
其他应收款	30.60	0.51%	1.36	0.04%
存货	1,900.39	31.72%	630.35	19.17%
其他流动资产	245.97	4.10%	23.16	0.70%

项目	2017年12月31日		2016年12月31日	
	金额	占比	金额	占比
流动资产合计	5,965.33	99.55%	3,220.27	97.94%
固定资产	3.55	0.06%	0.98	0.03%
递延所得税资产	23.16	0.39%	66.91	2.03%
非流动资产合计	26.71	0.45%	67.89	2.06%
资产总计	5,992.03	100.00%	3,288.16	100.00%

泰博迅睿资产结构基本保持稳定，基本以流动资产为主。2016年末、2017年末，流动资产占总资产的比重分别为97.94%、99.55%。泰博迅睿流动资产以应收账款、存货为主。

泰博迅睿主要资产项目变动情况如下：

（1）应收账款

2016年末、2017年末，泰博迅睿应收账款账面价值分别为2,247.56万元、3,290.08万元，占总资产的比重分别为68.35%、54.91%。2017年末，泰博迅睿应收账款账面价值较2016年末同比增长46.38%，主要系标的公司主营业务快速增长，拉动了应收账款相应增长，标的公司2017年营业收入较2016年同比增长45.74%。

报告期内，泰博迅睿应收账款余额及其坏账准备计提的具体情况如下：

单位：万元

账龄	比率	2017年12月31日		2016年12月31日	
		账面余额	坏账准备	账面余额	坏账准备
6个月以内	1%	3,280.32	32.80	1,904.51	19.05
7-12个月	5%	44.37	2.22	381.15	19.06
1至2年	10%	0.47	0.05	0.00	0.00
合计		3,325.15	35.07	2,285.66	38.10

截至2017年12月31日，泰博迅睿应收账款余额前五名单位情况如下：

单位：万元

客户名称	有无关联关系	金额	账龄	占比
深圳市世纪云芯科技有限公司	无	667.10	6个月以内	20.06%
深圳市大疆百旺科技有限公司 (注)	无	406.81	6个月以内	12.23%
上海双珍电子科技有限公司	无	398.92	6个月以内	12.00%
北汽银翔汽车有限公司	无	304.83	6个月以内	9.17%
深圳市欣锐科技股份有限公司	无	287.14	6个月以内	8.64%
合计		2,064.80		62.10%

注：根据标的公司与深圳市大疆百旺科技有限公司、深圳市华富洋供应链有限公司签订的《三方协议》，深圳市大疆百旺科技有限公司通过深圳市华富洋供应链有限公司（富洋进出口有限公司系其下属香港公司）代理报关并支付货款。

泰博迅睿前五名应收账款客户为世纪云芯、大疆创新、北汽银翔、欣锐科技等知名企业，对其应收账款余额占标的公司应收账款总额的 62.10%。该等主要客户系电子信息行业新兴细分市场的龙头企业，客户信誉度高，该等主要客户历史上均未发生拖欠标的公司款项的行为。

报告期内，泰博迅睿应收账款主要为 6 个月以内应收账款，占应收账款总额的比重分别为 83.32%、98.65%，账期较短，应收账款回收风险较小。同时，泰博迅睿应收账款政策谨慎，并已根据会计政策对应收账款余额计提了足额坏账准备。

（2）存货

2016 年末、2017 年末，泰博迅睿存货账面价值分别为 630.35 万元、1,900.39 万元，占总资产的比重分别为 19.17%、31.72%。2017 年末，泰博迅睿存货余额较 2016 年末同比大幅增长 201.48%，主要系 2017 年下半年以来，以 MLCC 为代表的被动电子元器件终端价格处于持续上涨过程中，结合对产品未来市场走势预判，标的公司在 2017 年末积极进行库存备货，从而导致期末存货大幅增长。

报告期内，泰博迅睿的存货跌价准备计提情况如下：

单位：万元

项目	2017 年度	2016 年度
存货跌价损失	-20.09	60.45
存货跌价准备余额	42.97	63.06

存货跌价准备计提的方面，泰博迅睿经营管理过程中，由于主要销售被动电子元器件产品，被动元件一般应用领域广，流动性较快，在对存货进行跌价测试的过程中，库龄 1 年以内的存货均较为容易通过其当年市场销售价格判断其可辨认净值情况。经测试，泰博迅睿库龄 1 年以内的存货未发生减值。鉴于泰博迅睿存货为电子元器件，电子产品更新换代较快，出于谨慎性考虑，泰博迅睿认定账龄超过 1 年的电子元器件即存在较高的减值风险，并对其全额计提存货跌价准备。整体而言，标的公司存货跌价准备具体计提方式较为谨慎，具备较高的合理性。

2、负债结构分析

报告期各期末，泰博迅睿的负债结构如下表所示：

单位：万元

项目	2017 年 12 月 31 日		2016 年 12 月 31 日	
	金额	占比	金额	占比
应付账款	406.66	8.99%	318.60	11.64%
预收款项	26.01	0.57%	121.30	4.43%
应付职工薪酬	89.06	1.97%	63.10	2.30%
应交税费	436.48	9.64%	81.21	2.97%
应付利息	66.60	1.47%	76.34	2.79%
其他应付款	3,501.00	77.36%	2,077.69	75.88%
流动负债合计	4,525.81	100.00%	2,738.23	100.00%
非流动负债合计	-	0.00%	-	0.00%
负债合计	4,525.81	100.00%	2,738.23	100.00%

2016 年末、2017 年末，泰博迅睿负债总额分别为 2,738.23 万元、4,525.81 万元，全部系流动负债。泰博迅睿流动负债主要包括应付账款和其他应付款。

泰博迅睿主要负债项目变动情况如下：

（1）应付账款

报告期各期末，泰博迅睿应付账款具体构成情况如下：

单位：万元

项目	2017年12月31日	2016年12月31日
1年以内（含1年）	406.66	318.60
1年以上	0.00	0.00
合计	406.66	318.60

2016年末、2017年末，泰博迅睿应付账款余额分别为318.60万元、406.66万元，泰博迅睿2017年末应付账款余额较上年期末增幅为27.64%，主要系标的公司业务迅速发展，应付货款相应增加所致。

（2）其他应付款

报告期各期末，泰博迅睿其他应付款具体情况如下：

单位：万元

项目	2017年12月31日	2016年12月31日
关联方往来款	2,296.11	1,456.69
非关联方借款	1,204.89	620.99
合计	3,501.00	2,077.69

2016年末、2017年末，泰博迅睿其他应付款分别为2,077.69万元、3,501.00万元，占负债总额的比重分别为75.88%、77.33%，主要系为满足标的公司业务发展对营运资金的需求，标的公司向股东及其他个人的借款。

截至2017年末，标的公司其他应付款余额明细情况具体如下：

单位：万元

其他应付款	金额	备注
高枫	1,996.11	标的公司股东，借款未计息
蔡仁安	654.55	标的公司股东的朋友，借款按照8%年利率计息

其他应付款	金额	备注
万明	385.00	标的公司股东的朋友，借款按照 8% 年利率计息
龚良昀	200.00	标的公司股东，借款未计息
孙大环	165.34	标的公司股东的朋友，借款按照 8% 年利率计息
武志途	100.00	标的公司核心管理层，借款不计息
合 计	3,501.00	

3、偿债能力分析

报告期内，泰博迅睿主要偿债能力指标如下：

项目	2017 年 12 月 31 日/2017 年度	2016 年 12 月 31 日/2016 年度
流动比率	1.32	1.18
速动比率	0.90	0.95
息税折旧摊销前利润 (EBITDA, 万元)	1,140.25	-217.03
利息保障倍数	7.86	-2.97
资产负债率（合并）	75.53%	83.28%

注：流动比率=期末流动资产/期末流动负债

速动比率=(期末流动资产-期末存货净额)/期末流动负债

资产负债率=期末总负债/期末总资产*100%

息税折旧摊销前利润=净利润+所得税费用+固定资产折旧+无形资产摊销+长期待摊费用摊销+利息支出

利息保障倍数=息税折旧摊销前利润/利息支出

报告期内，标的公司流动比率分别为 1.18、1.32，速动比率分别为 0.95、0.90，利息保障倍数分别为-2.97、7.86。标的公司流动比率有所提升，速动比率基本保持稳定，利息保障倍数大幅提升，主要系随着标的公司主营业务的快速发展和盈利能力的不断提升，标的公司的短期偿债能力不断提升。

报告期内，标的公司的合并资产负债率分别为 83.28%、75.53%，总体处于较高水平，主要系标的公司自有资本较少，为满足标的公司业务快速发展需求，

标的公司向其股东及其他个人借款用于补充公司营运资金。随着标的公司盈利能力的不断提升，标的公司的合并资产负债率水平呈下降趋势。

4、营运能力分析

（1）最近两年标的公司的存货周转率、应收账款周转率的变动情况

最近两年，标的公司的存货周转率、应收账款周转率具体如下：

项目	2017 年度	2016 年度
存货周转率（次/年）	6.67	13.29
应收账款周转率（次/年）	3.78	5.89

注：存货周转率=营业成本/平均存货，应收账款周转率=营业收入/平均应收账款

最近两年，标的公司存货周转率分别为 13.29 次/年、6.67 次/年。2017 年，标的公司存货周转率大幅下降，主要系标的公司主要从事电容、电感、滤波器等被动电子元器件的分销，2017 年下半年以来，以 MLCC 为代表的被动电子元器件终端价格处于持续上涨过程中，结合对产品未来市场走势预判，标的公司在 2017 年末积极进行库存备货，2017 年末，标的公司经审计的存货账面价值为 1,900.39 万元，较 2016 年末同比增长 201.48%。

最近两年，标的公司应收账款周转率分别为 5.89 次/年、3.78 次/年。2017 年，标的公司应收账款周转率有所下降，主要系 2017 年第四季度被动电子元器件价格持续上涨，原有客户需求量较大，销售增长较快；同时标的公司下半年开拓了世纪云芯等新客户，导致 2017 年第四季度的销售收入增长较快，期末新增较多应收账款。整体而言，标的公司的应收账款周转率水平与标的公司客户信用政策基本匹配。

（2）标的公司与可比交易对象的运营能力和市场竞争力比较分析

2015 年，深圳华强收购湘海电子；2016 年，力源信息收购武汉帕太。湘海电子、武汉帕太与标的公司主营业务较为接近，均主要从事被动电子元器件分销。根据上述上市公司披露的重组报告书，收购时湘海电子、武汉帕太的业务规模及运营指标与标的公司比较如下：

项目	湘海电子 (2014 年度)	武汉帕太 (2015 年度)	标的公司 (2017 年度)
营业收入 (亿元)	12.28	33.49	1.05
净资产 (亿元)	2.79	5.07	0.15
交易作价 (亿元)	10.34	26.30	1.39
存货周转率 (次/年)	4.76	11.76	6.67
应收账款周转率 (次/年)	5.67	5.39	3.78

经分析，目前标的公司在业务规模、资本实力、市场地位、运营效率等方面与可比交易对象湘海电子、武汉帕太均存在一定差距。

标的公司目前业务规模较小，正处于快速成长期。标的公司重点专注于服务各个新兴电子制造领域的创新型企业，并采取差异化竞争策略形成了独特的市场优势。自成立以来，标的公司已与村田、信昌、奇力新、纳芯威等上游原厂建立了代理合作关系，并通过其特有的市场定位成功拓展了大疆创新、世纪云芯、欣锐科技等一批知名的新兴领域的创新型细分龙头企业。较传统的电子元器件分销企业而言，标的公司富有特色的业务定位将享有高于行业的成长速度和更好的盈利空间。此外，标的公司以细分行业龙头作为主要客户群体和市场突破口，将有助于标的公司进一步巩固和深化与上游原厂的合作关系，获得上游原厂的更大的业务支持，进而推动标的公司业务实现长期稳定、健康的发展。

5、盈利能力分析

单位：万元

项目	2017 年度	2016 年度
一、营业总收入	10,471.38	7,184.91
其中：营业收入	10,471.38	7,184.91
二、营业总成本	9,476.06	7,475.46
其中：营业成本	8,441.75	6,441.58
税金及附加	4.76	1.09
销售费用	121.32	84.13
管理费用	793.00	771.42
财务费用	134.35	80.80
资产减值损失	-19.12	96.44

项目	2017 年度	2016 年度
三、营业利润	995.33	-290.55
加：营业外收入	-	-
减：营业外支出	0.96	-
四、利润总额	994.37	-290.55
减：所得税费用	187.31	-1.02
五、净利润	807.05	-289.53

（1）营业收入、营业成本及毛利率分析

报告期各期，泰博迅睿的营业收入、营业成本及毛利率情况如下：

单位：万元

项目	2017 年度		2016 年度	
	收入	成本	收入	成本
电子元器件分销	10,471.38	8,441.75	7,184.91	6,441.58
毛利率	19.38%		10.35%	

泰博迅睿 2016 年度、2017 年度营业收入分别为 7,184.91 万元、10,471.38 万元，同比增长 45.74%。泰博迅睿的营业收入全部来源于主营业务收入电子元器件业务的分销。报告期内，泰博迅睿凭借差异化的市场竞争策略，在产业政策和市场需求的双重驱动下获得了较快的发展，通过持续市场开拓陆续取得了大疆创新、世纪云芯、欣锐科技等创新型细分龙头客户，进一步强化了标的公司市场地位和竞争优势，为未来持续、快速发展奠定了良好基础。

泰博迅睿 2016 年度、2017 年度营业成本分别为 6,441.58 万元、8,441.75 万元，2017 年营业成本较 2016 年增增长 31.05%，主要系泰博迅睿业务增长带动所致。

泰博迅睿 2016 年度、2017 年度综合毛利率分别为 10.35%、19.38%。2017 年，标的公司综合毛利率提高了 9.03%，主要原因包括两个方面，一方面，2017 年，标的公司客户结构进一步优化，大疆创新、世纪云芯等高毛利率的工业控制行业类客户销售占比快速增长，而毛利率相对较低的手机及相关行业电子元器件销售占比大幅下降，从而导致整体毛利率出现较大幅度增长；另一方面，2017 年下半年来，受下游需求和上游供求等多重因素影响，标的公司分销的电容等电

子元器件价格处于持续上涨过程中，也进一步提升了标的公司的毛利率水平。

（2）泰博迅睿 2017 年度毛利率大幅提升的具体原因和合理性

2016 年、2017 年，泰博迅睿综合毛利率分别为 10.35%、19.38%。2017 年，泰博迅睿综合毛利率较 2016 年提高了 9.03%，毛利率增长幅度较大，主要系随着工业控制、消费电子等行业领域核心客户拓展的不断推进，泰博迅睿高毛利率领域的产品销售比重快速提升，从而导致泰博迅睿整体毛利率出现较大幅度的增长；与此同时，2017 年下半年来，受下游需求和上游供求等多重因素影响，泰博迅睿分销的电容等电子元器件价格处于持续上涨过程中，也进一步提升了泰博迅睿的整体毛利率水平。

2016 年、2017 年，泰博迅睿按行业划分的收入构成及产品毛利率情况如下：

期间	序号	项目	销售金额（万元）	占当年营业收入比重	产品毛利率
2017 年度	1	工业控制行业	4,025.95	38.45%	23.35%
	2	手机及相关行业	4,193.27	40.05%	10.57%
	3	通信行业	389.96	3.72%	17.52%
	4	消费电子行业	1,862.20	17.78%	31.02%
		合计	10,471.38	100%	19.38%
2016 年度	1	工业控制行业	388.40	5.41%	40.45%
	2	手机及相关行业	6,005.08	83.58%	6.93%
	3	通信行业	109.03	1.52%	12.10%
	4	消费电子行业	682.4	9.50%	23.08%
		合计	7,184.91	100%	10.35%

由上表可知，泰博迅睿产品主要销往工业控制、手机、通信及消费电子领域的行业客户。受不同行业领域的竞争环境、客户行业地位、采购规模、产品类别等因素影响，电子元器件分销商向不同应用行业领域的制造厂商分销电子元器件的产品毛利率也存在一定差异。一般而言，手机、通信行业系电子元器件应用最主要的领域，也是众多元器件分销商的传统市场领域，市场需求巨大但竞争亦非常激烈，因此，产品毛利率较低；而工业控制、新能源汽车电子等新兴电子应用领域，与手机、通信等市场领域相比，采购规模相对较小，产品规格要求也有所差异，市场竞争程度相对较低，产品毛利率相对较高。根据 2016 年力源信息披露的收购武汉帕太的重大资产重组报告书，武汉帕太的分行业领域的产品毛利率

也存在较大差异（同行业上市公司定期报告未按产品分销领域划分披露产品毛利率，只披露整体毛利率水平，可比性较弱），具体如下：

行业	2014年	2015年	2016年1-6月
通信行业（含手机）	7.53%	6.72%	5.16%
汽车行业	26.13%	24.83%	19.14%
家电行业	15.22%	15.20%	13.45%
其他行业	6.64%	7.02%	12.86%

2016年，泰博迅睿营业收入主要来自于手机及相关行业，占营业收入比重的83.58%，2016年手机及相关行业产品毛利率为6.93%，从而导致2016年泰博迅睿整体毛利率水平较低。

2017年，泰博迅睿进一步突出差异化竞争策略，强化在新兴电子制造领域行业客户的拓展，来自于工业控制行业核心客户大疆创新、世纪云芯及消费电子行业客户欣锐科技等市场细分龙头企业的销售收入快速增长。2017年，泰博迅睿来自于高毛利率水平的工业控制及消费电子行业的营业收入比重由2016年的14.91%提升至56.23%，从而导致泰博迅睿2017年整体毛利率水平实现较大幅度增长。

此外，随着消费电子市场的小型化、轻薄化趋势不断深化，以及汽车电子、工业控制等高端应用的快速崛起，导致市场对MLCC等电子元器件需求大幅增长，产品供不应求。2017年下半年以来，MLCC厂商纷纷上调产品出厂价，提价幅度普遍超过30%，泰博迅睿主要从事MLCC等被动电子元器件分销，上游原厂产品价格上涨也带动了下游代理分销企业产品毛利率水平的提升。受益于代理分销的MLCC等被动电子元器件产品市场景气影响，2018年1-4月泰博迅睿综合毛利率进一步提升至31.05%。根据行业报道，MLCC等被动电子元器件仍将保持较为长期的供求紧张局面。此外，受益于新能源汽车市场的快速成长，以及未来5G带动的换机潮、基地台的需求，中长期来看，MLCC等被动电子元器件将处于长期景气周期，这将为标的公司毛利率持续保持在较高水平提供有力的保障。

未来，随着MLCC等被动元器件供求关系逐步缓解、泰博迅睿销售规模的不断增长以及工业控制、新能源汽车等新兴电子应用领域竞争对手的不断加入，

泰博迅睿的中长期毛利率水平将在现有水平上有所回落并维持在一个较为稳定的区间。

综上所述，泰博迅睿 2017 年毛利率大幅提升主要系高毛利率行业客户占比大幅提升及电容等电子元器件产品价格上涨所致，符合行业实际情况，是合理的。

（3）期间费用分析

报告期各期，泰博迅睿期间费用情况如下：

单位：万元

项目	2017 年度	2016 年度
营业收入	10,471.38	7,184.91
销售费用	121.32	84.13
销售费用率	1.16%	1.17%
管理费用	793.00	771.42
管理费用率	7.57%	10.74%
财务费用	134.35	80.80
财务费用率	1.28%	1.12%
期间费用合计	1,048.67	936.35
期间费用率合计	10.01%	13.03%

报告期各期，泰博迅睿期间费用具体包括销售费用、管理费用和财务费用，其中销售费用率、财务费用率基本保持稳定，管理费用率 2017 年较 2016 年下降较大，主要系 2016 年标的公司委托开发发生技术费用支出 260 万元，该笔开发未能产生实际效用计入管理费用所致。剔除上述影响，2016 年管理费用率为 7.12%，与 2017 年基本持平。

①销售费用分析

报告期各期，泰博迅睿销售费用明细具体如下：

单位：万元

项目	2017 年度	2016 年度
职工薪酬	65.46	39.92

项目	2017 年度	2016 年度
通讯办公费	33.94	1.89
交通差旅费	7.23	23.44
业务招待费	5.05	5.46
汽车费用	6.12	3.59
其他费用	3.52	9.82
合 计	121.32	84.13

2016 年度、2017 年度，标的公司销售费用分别为 84.13 万元、121.32 万元，2017 年较上年同比增长 44.21%，主要系标的主营业务规模快速增长，从而导致销售费用相应增长。2017 年标的公司营业收入较上年同比增长 45.74%。

②管理费用分析

报告期各期，泰博迅睿管理费用明细具体如下：

单位：万元

项目	2017 年度	2016 年度
职工薪酬	431.56	281.29
业务招待费	183.94	126.37
租赁及水电物业	71.94	39.42
通讯办公费	49.38	31.18
交通差旅费	34.00	24.47
咨询顾问费	11.77	4.35
技术服务费*	2.13	260.04
其他	8.28	4.29
合 计	793.00	771.42

2016 年度、2017 年度，标的公司管理费用分别为 771.42 万元、793.00 万元，2017 年较上年同比增长 2.80%。2017 年标的公司管理费用增幅远低于营业收入增幅，主要原因系 2016 年标的公司委外研发未实际产生效用发生了 260 万元的技术服务费。剔除上述因素，标的公司 2017 年管理费用较 2016 年同比增长 55.06%，与标的公司营业收入增幅相匹配。

③财务费用分析

报告期各期，泰博迅睿财务费用明细具体如下：

单位：万元

项目	2017 年度	2016 年度
利息支出	145.09	73.08
减：利息收入	0.61	0.87
汇兑损益	-14.93	6.73
其他	4.80	1.85
合计	134.35	80.80

2016 年度、2017 年度，标的公司财务费用分别为 80.80 万元、134.35 万元，主要系标的公司为满足业务发展需求向个人进行借款发生的借款利息支出。

7、标的公司现金流量分析

报告期内，标的公司最近两年的现金流量情况如下：

项目	2017 年度	2016 年度
经营活动产生的现金流量净额	-833.33	-776.95
投资活动产生的现金流量净额	-3.94	-0.39
筹资活动产生的现金流量净额	765.61	766.25
现金及现金等价物净增加额	-59.85	-4.33

2016 年度、2017 年度，标的公司经营活动产生的现金流量净额分别为-776.95 万元、-833.33 万元，经营活动产生的现金流量净额持续为负，并与标的公司最近两年净利润存在较大差异，主要由标的公司的发展阶段及经营模式所决定。标的公司主要为上游知名电子元器件制造企业提供授权分销业务，分销商一般需要先行垫付较大比例或全额预付货款，但是，为了实现业务拓展，一般会给予下游优质的客户一定的赊销账期；此外，目前标的公司处于快速成长期，从而导致标的公司经营活动产生的现金流量净额持续为负。

报告期内，标的公司筹资活动产生的现金流量净额分别为 766.25 万元、765.61

万元，主要系为满足标的公司业务快速发展需求，标的公司向其股东及其他个人借款，用于补充标的公司营运资金需求。

三、本次交易完成后，上市公司的财务状况和经营成果分析

（一）本次交易完成后上市公司的财务状况分析

1、资产结构变动分析

根据备考合并财务报表，上市公司最近一期末的资产情况如下：

单位：万元

项目	2017年12月31日 (本次交易前)		2017年12月31日 (备考财务数据)	
	金额	占比	金额	占比
货币资金	2,371.91	5.30%	2,565.33	4.01%
以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融资	1,511.83	3.38%	1,511.83	2.36%
应收票据	277.7	0.62%	413.85	0.65%
应收账款	3,768.02	8.42%	7,058.10	11.02%
预付款项	348.95	0.78%	517.67	0.81%
其他应收款	298.87	0.67%	329.47	0.51%
存货	3,727.77	8.33%	5,628.16	8.79%
其他流动资产	30,132.68	67.30%	30,378.65	47.43%
流动资产合计	42,437.74	94.78%	48,403.07	75.58%
可供出售金融资产	1,000.00	2.23%	1,000.00	1.56%
固定资产	839.56	1.88%	843.11	1.32%
无形资产	25.92	0.06%	25.92	0.04%
商誉	337	0.75%	1,3616.16	21.26%
长期待摊费用	87.11	0.19%	87.11	0.14%
递延所得税资产	45.99	0.10%	69.15	0.11%
非流动资产合计	2,335.58	5.22%	15,641.45	24.42%
资产合计	44,773.32	100.00%	64,044.52	100.00%

如上表所示，本次交易完成后，公司2017年12月31日的资产总额从本次交易前的44,773.32万元提高至64,044.52万元，增长率为43.04%。

在资产结构变动中，流动资产增幅为 14.06%，非流动资产增幅为 569.70%。非流动资产增幅较大的原因系本次交易产生的商誉明显增加，剔除商誉变动的影响后，非流动资产增幅为 570.22%。

2、负债结构变动分析

根据备考合并财务报表，上市公司最近一期末的负债情况如下：

单位：万元

项目	2017年12月31日 (本次交易前)		2017年12月31日 (备考财务数据)	
	金额	占比	金额	占比
应付账款	1,235.53	57.86%	1,642.19	7.67%
预收款项	20.39	0.96%	46.41	0.22%
应付职工薪酬	313.45	14.68%	402.50	1.88%
应交税费	387.28	18.14%	823.76	3.85%
应付利息	-	0.00%	66.60	0.31%
其他应付款	81.31	3.81%	18,327.70	85.62%
流动负债合计	2,037.96	95.44%	21,309.15	99.55%
递延收益	22.55	1.06%	22.55	0.10%
递延所得税负债	74.80	3.50%	74.80	0.35%
非流动负债合计	97.35	4.56%	97.35	0.45%
负债合计	2,135.31	100.00%	21,406.51	100.00%

如上表所示，本次交易完成后，公司 2017 年 12 月 31 日的负债总额从本次交易前的 2,135.31 万元提高至 21,406.51 万元，增长率为 902.50%。

在负债结构变动中，本次交易后公司负债总额大幅提升主要系流动负债、非流动负债增加所致。流动负债大幅增加，主要系本次交易后新增较大金额的其他应付款。根据备考合并报表，截至 2017 年末，公司其他应付款余额为 18,327.70 万元，主要系本次收购标的公司应付本次交易对方高枫、龚良昀的往来款及其他个人借款；非流动负债增加，主要系公司本次收购标的公司应支付的股权收购款。

3、偿债能力分析

根据备考合并财务报表，上市公司最近一期末的偿债能力相关财务指标如

下：

项目	2017年12月31日 (本次交易前)	2017年12月31日 (备考财务数据)
资产负债率(合并)	4.77%	33.42%
流动比率	20.82	2.27
速动比率	18.99	2.01

根据备考合并报表，本次交易完成后，公司2017年12月31日资产负债率由4.77%提升至33.42%，公司的流动比率和速动比率均大幅下降，主要系公司支付本次交易现金对价部分导致流动负债大幅增长。

(二) 本次交易完成后上市公司的经营成果分析

1、利润构成变动分析

根据备考合并财务报表，上市公司最近一年的利润构成如下：

单位：万元

项目	2017年度 (本次交易前)	2017年度 (备考财务数据)
营业收入	12,252.65	22,724.03
营业成本	6,181.96	14,623.71
税金及附加	92.01	96.77
期间费用	2,059.00	3,107.67
资产减值损失	33.96	14.84
公允价值变动收益	11.83	11.83
投资收益	278.91	278.91
其他收益	535.25	535.25
营业利润	4,711.71	5,707.03
利润总额	4,809.02	5,803.39
净利润	4,122.01	4,929.07
归属于母公司所有者的净利润	4,045.99	4,853.04
少数股东损益	76.02	76.02
基本每股收益(元/股)	0.75	0.90

根据备考合并财务报表，本次交易完成后，公司最近一年的收入规模和利润水平均大幅上升，增量部分的利润贡献主要来自于营业毛利的增加。

2、盈利能力分析

根据备考合并财务报表，上市公司最近一年的盈利能力相关指标如下：

项目	2017 年度 (本次交易前)	2017 年度 (备考财务数据)
销售毛利率	49.55%	35.65%
销售净利率	33.64%	21.69%

根据备考合并财务报表，本次交易完成后，公司销售毛利率、销售净利率下降幅度较大，主要系本次交易后公司新增元器件分销业务，相比上市公司原有条码识读设备业务而言，新增元器件分销业务属于批发业，产品销售毛利率、销售净利率均较低。

四、本次交易对上市公司持续经营能力的影响的分析

（一）本次交易对上市公司盈利能力驱动因素及持续经营能力的影响分析

本次上市公司以现金方式全资收购高枫、龚良昀持有的标的公司股权，系公司抓住我国半导体产业发展的历史机遇，拓宽公司业务版图，未来全面切入半导体设计、制程业务，构建半导体设计、制程与分销相结合的商业模式的重要布局。

标的公司目前正处于快速成长期，专注于服务各个新兴电子制造领域的创新型企业，并采取差异化竞争策略形成了独特的市场优势。自成立以来，标的公司已与村田、信昌、奇力新、纳芯威等上游原厂建立了代理合作关系，并通过其特有的市场定位成功拓展了大疆创新、世纪云芯、欣锐科技等一批知名的新兴领域的创新型细分龙头企业。较传统的电子元器件分销企业而言，标的公司富有特色的业务定位将享有高于行业的成长速度和更好的盈利空间。此外，标的公司以细分行业龙头作为主要客户群体和市场突破口，将有助于标的公司进一步巩固和深化与上游原厂的合作关系，获得上游原厂的更大的业务支持，从而推动标的公司业务实现长期稳定、健康的发展。

标的公司作为电子元器件分销企业，系联系电子产业上下游的纽带，居于产业上下游技术和市场信息的交汇中心。通过收购标的公司，将有助于上市公司更深刻地理解半导体产业链运行特点，掌握半导体市场终端客户产品需求信息，获取更多的半导体产业资源，降低上市公司新业务、新市场的拓展风险，对上市公司有效推进半导体设计、制程业务发展具有重大的意义。

本次交易完成后，标的公司将成为上市公司全资子公司，标的公司与上市公司在技术、市场、财务等方面将产生较大的协同效应。具体而言，标的公司与上市公司将共享在半导体业务领域的技术、市场资源，上市公司可以依托标的公司在半导体领域的技术和市场经验，加强在产品开发前端的技术可行性、市场可行性论证，提高新项目、新产品的成功率；此外，标的公司也可以借助上市公司的技术、上游供应链资源，进一步拓宽产品代理线，扩大标的公司分销产品覆盖行业领域，提升为终端客户提供电子元器件整体解决方案的能力。在财务方面，标的公司并入上市公司体系后，标的公司的融资能力、信用等级将获得极大的提升，标的公司快速发展的资金瓶颈将有效解决，上市公司将为标的公司主营业务发展提供强有力的资金支持或融资担保；与此同时，上市公司的资产负债结构将有所优化，资金使用效率将大幅提升，在有效促进上市公司半导体设计、制程业务发展同时，进一步提高上市公司整体盈利能力。

（二）本次交易对上市公司业务构成、经营发展战略和业务管理模式及持续经营能力的影响分析

本次交易完成后，上市公司主营业务将实现向电子信息产业链上游延伸，进入电子元器件分销业务领域。根据备考财务报表，2017 年度，电子元器件分销业务收入占备考营业收入的比重达 40% 以上，将是未来上市公司营业收入的重要组成部分。

本次交易是上市公司贯彻公司发展战略，实现产业布局的重要举措。本次交易使上市公司得以快速搭建半导体分销与半导体设计、制程业务相结合的商业模式。未来上市公司将聚焦于电子信息产业，以现有图像识别技术应用及相关产品研发、生产与销售为基础，并向上游半导体分销与设计、制程业务进行延伸发展，最终形成图像识别硬件产品、半导体产品及半导体分销三大业务板块，以改善公

司单一主业的现状，有助于上市公司开拓新的业绩增长点，增强抵御风险的能力，实现上市公司经营能力的可持续发展。

（三）上市公司未来经营中的优势和劣势分析

1、上市公司未来经营中的优势

（1）先发优势和差异化的商业模式

本次交易完成后，上市公司将基于自身核心能力实现向电子信息产业链上游进行延伸，率先在业内构建半导体分销与半导体设计、制程业务相结合的商业模式，通过将产品开发端与产品市场端的有效结合，大大降低了上市公司向半导体设计、制程等新业务的拓展风险，促进上市公司半导体设计、制程业务的健康、快速发展。上市公司构建的差异化商业模式将为公司带来显著的先发优势，为公司未来业务规模的快速发展壮大打下坚实基础。

（2）资源整合促进业务发展

上市公司长期专注于图像识别技术应用领域的相关产品的开发、生产与销售，标的公司专注于电子元器件的分销，并以新兴电子制造领域的创新型企业作为主要目标市场。上市公司与标的公司均在各自业务领域建立了独有的市场竞争优势，在电子信息产业领域集聚了一定的市场、技术资源。通过本次交易，标的公司将纳入上市公司的整体发展框架中，并成为上市公司开展半导体设计、制程业务的重要布局。通过标的公司与上市公司之间资源的有效整合，发挥资源聚合和协同效应，进一步提升各自业务的市场竞争力，促进上市公司整体业务规模实现快速增长。

（3）上市平台增强资金实力

标的公司系电子元器件分销企业，本次交易前主要依赖于股东的资本投入和提供的借款维持业务开展，整体资本实力较弱，对外融资能力有限，严重制约了标的公司业务规模的进一步扩大。本次交易完成后，标的公司将成为上市公司的全资子公司，标的公司将依托上市公司的资本平台大大增强资金实力，获取更多的优质上游原厂代理资源和下游客户资源，确立标的公司在新兴电子制造领域的电子元器件分销细分龙头地位。

（4）盈利能力显著增强，提升抗风险能力

上市公司收购标的公司后将极大增强公司盈利能力和持续经营能力。根据交易对方对标的公司的业绩承诺，未来三年（2018-2020年）标的公司承诺净利润不低于1,700万元、2,200万元及2,600万元。承诺利润若能按预期实现，上市公司资产规模和业务规模均将显著扩大，公司整体抗风险能力将显著增强。

2、上市公司未来经营中的劣势

（1）整合进度及整合效果对经营影响

上市公司长期专注于图像识别技术领域相关产品的开发、生产与销售，主要依靠内生增长来实现企业发展，本次交易标的泰博迅睿属于电子元器件分销行业，与上市公司现有主营业务运营管理模式存在一定差别。并购泰博迅睿后，上市公司需要围绕公司整体发展战略对标的公司的组织结构、管理模式等方面进行整合，具体整合效果及整合进度存在较大的不确定性。若未来无法按照预期目标完成对标的公司整合，可能对上市公司未来发展目标实现产生一定的不利影响。

（2）业绩未达预期的影响

本次交易的估值系基于标的公司对上市公司未来整体发展战略的重要作用，以及标的公司的自身竞争优势和未来盈利能力而作出的。但是，由于标的公司系电子元器件分销企业，属于轻资产运营公司，公司溢价收购后产生商誉较大。若标的公司未能达到预期的盈利目标，将导致本次收购形成的商誉存在大幅减值的风险，进而对上市公司市场价值产生不利影响。

（四）本次交易完成后上市公司的财务安全性

根据备考合并财务报表，本次交易完成后，公司2017年12月31日的资产负债率为33.42%，流动比率与速动比率分别为2.27和2.01。本次交易对公司财务安全性影响的具体分析如下：

其一，民德电子于2017年5月在创业板上市，灵活运用各类金融工具的意识业已形成，始终保有畅通的融资渠道，并且保持着良好的资信记录；

其二，本次交易完成后，公司资产负债率仍处于较低水平，流动比率、速动

比率高，公司仍具备较强的长短期债务的偿付能力；

其三，标的公司泰博迅睿所属行业为电子元器件分销行业，具有轻资产、高周转的特点。此外，标的公司主要客户为无人机、云计算与存储、新能源汽车等领域的细分龙头企业，下游客户资质优良，为公司的财务安全性提供了有力保障；

最后，为减轻本次现金收购对上市公司现金流的压力，本次交易收购价款采取分期支付的方式。上市公司结合标的公司承诺利润的实现进度向交易对方分期支付收购价款，大大降低了上市公司的现金流支出的压力，进一步提升了上市公司的抗风险能力。

综上所述，本次交易对上市公司的财务安全性有积极的正面影响。

五、本次交易对上市公司未来发展前景影响的分析

（一）本次交易整合计划对上市公司未来发展前景的影响

根据公司的整体发展战略，公司未来计划以图像识别、物联网为切入点，聚焦于相关领域的 IC 设计细分市场，通过内生增长和外延式发展相结合的方式，逐步迈入 IC 设计、制程领域，而本次交易系公司布局 IC 设计业务的前期准备，是公司长期发展战略的重要组成。通过本次交易，公司将进入电子元器件分销领域，在直接获得获得优质的供应商和客户渠道资源的同时，更有助于公司获取更全面和深入的市场信息，进一步积累产业资源，为后续的人才引进和细分市场挖掘奠定良好的基础。

因此，本次交易完成后，公司在保持泰博迅睿一定经营自主性的同时，将把泰博迅睿的电子元器件分销业务全面纳入上市公司的整体发展规划中，进行产业上下游垂直整合，实现协同效应。

1、战略资源的整合

IC 是物联网、人工智能等所有电子信息技术发展的硬件基础，在半导体产业中居于核心地位，随着我国对 IC 产业投入的不断增大，预计未来我国的 IC 产业将迎来良好的发展机遇。上市公司未来计划通过内生增长和外延式发展相结合的方式，逐步切入 IC 设计、制程领域。而泰博迅睿所处的电子元器件分销行业

是联系电子产业上下游的纽带，居于产业上下游技术和市场信息的交汇中心，本次交易完成后，公司与泰博迅睿通过信息、技术和产业资源的交流和共享，实现战略资源的整合。上市公司一方面可以全面掌握市场信息，深入理解客户需求，有利于自身的 IC 业务规划更好的发展战略，进行更为精准的市场定位；另一方面，上市公司与泰博迅睿之间的战略资源整合，也有利于上市公司积累 IC 产业资源，发现、甄别优秀的 IC 设计人员和设计团队，积累产业资源，为公司未来的人才引进奠定良好的基础。

2、业务资源的整合

上市公司现有业务主要集中在图像识别及相关模组、设备领域，属于物联网架构下的感知层，其采购的原材料包括传感器、微型镜头、芯片和各类电子元器件。而泰博迅睿主要从事电子元器件的分销业务，属于上市公司的上游。

因此上市公司收购泰博迅睿，可以直接获得上下游产业资源及渠道，可加强与上游电子元器件厂商的联系，提升议价能力，并扩展上市公司的业务范围，为满足客户的多样化需求。另一方面，本次交易将使上市公司获得泰博迅睿的销售渠道，有利于上市公司与多家行业内领先的创新型企业建立联系，为上市公司挖掘新的业务机会奠定良好的基础。

而随着泰博迅睿纳入上市公司业务体系内，上市公司的研发实力能够进一步提升泰博迅睿的技术服务能力，并且随着上市公司的资金支持和双方销售渠道的整合，泰博迅睿的经营规模有望进一步扩大，进一步提升经营业绩。

从而通过本次交易，实现上市公司与泰博迅睿之间上下游业务资源的垂直整合，实现协同效应。

3、财务体系的整合

本次交易完成后，上市公司将对泰博迅睿财务制度体系、会计核算体系等实行统一管理和监控，提高其财务核算及管理能力和资金使用效率，把自身规范、成熟的上市公司内部控制体系和财务管理体系引入到泰博迅睿的经营管理中。上市公司将按照上市企业相关法规的要求、内部控制制度、内部财务规范的要求完善泰博迅睿的内部控制，同时加强上市公司风险控制团队的建设以及内部审计制度，以便指导泰博迅睿规范财务管理工作，确保泰博迅睿符合上市公司要求。

4、公司治理的整合

本次交易完成后，标的公司将成为上市公司的子公司，其在财务管理、人力资源、运营合规性等方面均需达到上市公司的标准。上市公司将结合标的公司的经营特点、业务模式及组织架构对标的公司原有的管理制度进行适当的调整，加强其自身制度建设及执行，完善治理结构、加强规范化管理。

本次交易完成后，上市公司将依据相关法律法规和公司章程的要求继续完善公司法人治理结构及独立运营的公司管理体制，继续保持公司业务、资产、财务、人员、机构的独立性，切实保护全体股东的利益。

本次交易完成后标的公司将主要维持其现有的管理团队进行经营管理。而上市公司将通过派驻董事、监事、财务人员等方式，履行母公司对子公司的管理职能。

5、机构与人员的整合

本次交易完成后，标的公司将成为上市公司的全资子公司，其仍将以独立法人主体的形式存在，上市公司将在保持标的公司管理层现有团队基本稳定、给予管理层充分发展空间的基础上，为标的公司的业务发展和运营提供足够的支持。

同时，为保证泰博迅睿保持健康良好的发展，上市公司将在保持泰博迅睿现有管理团队稳定的基础上，视需要向标的公司派驻具有规范治理经验的高级管理人员，以确保泰博迅睿达到上市公司治理水平。

（二）未来三年上市公司拟执行的发展规划

本次交易完成后，上市公司计划从战略资源、业务资源、财务体系等方面逐步实现对泰博迅睿的整合，实现双方的优势互补，发挥协同效应，扩大上市公司的经营范围，提升对客户的服务能力，满足客户的多样化需求。

在这一过程中，上市公司计划首先立足于自身原有的主业，继续加强研发投入，提升新产品的开发速度，通过技术创新、产品创新、服务创新和市场营销推广，进一步巩固、扩大公司在条码识读领域的市场占有率和品牌影响力，提升公

司的经营业绩，为公司实现与泰博迅睿的协同发展和挖掘新的业务增长点奠定坚实的基础。

同时，随着标的公司逐步纳入上市公司体系内，上市公司计划在资金、技术、品牌和渠道等方面给予泰博迅睿全面的支持。电子元器件分销行业属于资金和技术密集型领域，尤其是资金瓶颈，随着泰博迅睿业务的快速发展，资金瓶颈已经成为了制约泰博迅睿进一步发展的主要因素。依托于上市公司平台，泰博迅睿资金实力将得到加强，融资成本将得到降低，将极大有利于其取得更多优秀上游原厂的授权，增加代理的电子元器件品类，扩大客户和销售区域覆盖面，进一步提升经营业绩。

根据公司的战略规划，公司计划以图像识别、物联网为切入点，逐步进入相关领域的 IC 设计细分市场。目前，上市公司已开始着手相关技术的储备和研发人员的引进，并构建了以全资子公司民德半导体为基础的 IC 业务发展平台。而本次交易亦属于公司发展 IC 业务的前期布局，上市公司计划有效发挥电子元器件分销领域的信息中枢位置，密切关注电子信息产业最新的市场信息和行业动态，深入挖掘细分 IC 市场，择机继续引进优秀的研发团队，结合自身及君安宏图、泰博迅睿等下属公司的技术力量，在 IC 设计和制程领域形成具有竞争力的产品并占据一定的市场份额，实现公司的整体发展战略，推动公司进一步的业绩增长。

六、本次交易对上市公司当期每股收益等财务指标和非财务指标影响的分析

1、本次交易对上市公司主要财务指标的影响

本次交易完成后，上市公司的资产、收入和利润规模均将有所上升，每股收益将增厚。交易前后的主要财务指标对比如下：

项目	2017 年度/2017 年 12 月 31 日		
	实际数 (本次交易前)	备考数 (本次交易后)	变动幅度
资产总额 (万元)	44,773.32	64,044.52	43.04%
负债总额 (万元)	2,135.31	21,406.51	902.50%

项目	2017年度/2017年12月31日		
	实际数 (本次交易前)	备考数 (本次交易后)	变动幅度
所有者权益（万元）	42,638.01	42,638.01	0.00%
归属于母公司股东的所 有者权益（万元）	41,924.99	41,924.99	0.00%
营业收入（万元）	12,252.65	22,724.03	85.46%
营业利润（万元）	4,711.71	5,707.03	21.12%
利润总额（万元）	4,809.02	5,803.39	20.68%
净利润（万元）	4,122.01	4,929.07	19.58%
归属于母公司股东的净 利润（万元）	4,045.99	4,853.04	19.95%
基本每股收益（元/股）	0.75	0.90	20.00%
资产负债率（合并）	4.77%	33.42%	28.65%

2、本次交易对上市公司未来资本性支出的影响

根据公司现有的初步计划，公司不会因本次交易增加和减少未来资本性支出。公司将根据业务发展的实际需要，从融资效率、融资成本、资本结构、资金的运用周期等方面综合分析，采取多元化的融资方式满足公司的资金需求，推动公司长远发展，实现公司整体发展目标。

3、本次交易职工安置方案及执行情况

本次交易完成后，泰博迅睿作为上市公司全资子公司独立运营，本次交易不涉及职工安置问题。

4、本次交易成本对上市公司的影响

本次交易中各中介机构收费均按照市场收费水平确定，交易成本不会对上市公司造成较大影响。

第八章 财务会计信息

一、标的公司最近两年合并财务报表

瑞华对泰博迅睿编制的 2016 年、2017 年的公司及模拟合并财务报表及其附注进行了审计，并出具了“瑞华专审字[2018]48480002 号”标准无保留意见审计报告。

（一）模拟合并资产负债表

单位：元

项 目	2017 年 12 月 31 日	2016 年 12 月 31 日
流动资产：		
货币资金	1,934,191.18	2,532,688.06
应收票据	1,361,509.30	
应收账款	32,900,822.78	22,475,587.28
预付款项	1,687,172.30	645,743.95
其他应收款	305,996.17	13,600.00
存货	19,003,901.15	6,303,509.68
其他流动资产	2,459,680.85	231,552.54
流动资产合计	59,653,273.73	32,202,681.51
非流动资产：		
固定资产	35,488.19	9,802.57
递延所得税资产	231,576.67	669,113.77
非流动资产合计	267,064.86	678,916.34
资产总计	59,920,338.59	32,881,597.85
项 目	2017 年 12 月 31 日	2016 年 12 月 31 日
流动负债：		
应付账款	4,066,587.56	3,185,992.70
预收款项	260,128.65	1,212,989.14
应付职工薪酬	890,580.35	630,989.89
应交税费	4,364,807.25	812,078.23
应付利息	666,039.57	763,418.66
其他应付款	35,009,998.85	20,776,869.07

流动负债合计	45,258,142.23	27,382,337.69
非流动负债：		
非流动负债合计		
负债合计	45,285,142.23	27,382,337.69
所有者权益：		
实收资本	6,250,000.00	3,000,000.00
资本公积	-	1,265,047.80
其他综合收益	-41,632.19	850,913.75
未分配利润	8,453,828.55	383,298.61
归属于母公司所有者权益合计	14,662,196.36	5,499,260.16
所有者权益合计	14,662,196.36	5,499,260.16
负债和所有者权益总计	59,920,338.59	32,881,597.85

（二）模拟合并利润表

单位：元

项 目	2017 年度	2016 年度
一、营业总收入	104,713,848.19	71,849,130.80
其中：营业收入	104,713,848.19	71,849,130.80
二、营业总成本	94,760,571.76	74,754,582.40
其中：营业成本	84,417,511.64	64,415,798.99
税金及附加	47,641.43	10,943.08
销售费用	1,213,196.80	841,297.45
管理费用	7,930,014.43	7,714,204.27
财务费用	1,343,451.13	807,954.32
资产减值损失	-191,243.67	964,384.29
三、营业利润（亏损以“-”号填列）	9,953,276.43	-2,905,451.60
加：营业外收入		
其中：非流动资产毁损报废利得		
减：营业外支出	9,600.00	
其中：非流动资产毁损报废损失		
四、利润总额（亏损总额以“-”号填列）	9,943,676.43	-2,905,451.60
减：所得税费用	1,873,146.49	-10,191.74
五、净利润（净亏损以“-”号填列）	8,070,529.94	-2,895,259.86
归属于母公司股东的净利润（净亏损以“-”号填列）	8,070,529.94	-2,895,259.86
六、其他综合收益的税后净额	-892,545.94	624,537.29

归属母公司股东的其他综合收益的税后净额	-892,545.94	624,537.29
七、综合收益总额	7,177,984.00	-2,270,722.57
归属于母公司股东的综合收益总额	7,177,984.00	-2,270,722.57

（三）模拟合并现金流量表

单位：元

项 目	2017 年度	2016 年度
一、经营活动产生的现金流量：		
销售商品、提供劳务收到的现金	99,325,802.77	60,056,563.30
收到的税费返还		
收到其他与经营活动有关的现金	34,798,493.44	23,138,829.28
经营活动现金流入小计	134,124,296.21	83,195,392.58
购买商品、接受劳务支付的现金	103,300,217.26	74,548,852.07
支付给职工以及为职工支付的现金	4,710,605.91	3,106,407.81
支付的各项税费	490,982.20	89,213.49
支付其他与经营活动有关的现金	33,955,770.60	13,220,402.43
经营活动现金流出小计	142,457,575.97	90,964,875.80
经营活动产生的现金流量净额	-8,333,279.76	-7,769,483.22
二、投资活动产生的现金流量：		
收回投资收到的现金		
取得投资收益收到的现金		
处置固定资产、无形资产和其他长期资产收回的现金净额		
处置子公司及其他营业单位收到的现金净额		
收到其他与投资活动有关的现金		
投资活动现金流入小计		
购建固定资产、无形资产和其他长期资产支付的现金	39,350.00	3,850.00
投资支付的现金		
取得子公司及其他营业单位支付的现金净额		
支付其他与投资活动有关的现金		
投资活动现金流出小计	39,350.00	3,850.00
投资活动产生的现金流量净额	-39,350.00	-3,850.00
三、筹资活动产生的现金流量：		
吸收投资收到的现金	3,250,000.00	1,500,000.00
其中：子公司吸收少数股东投资收到的现金		
取得借款收到的现金		

发行债券收到的现金		
收到其他与筹资活动有关的现金	13,131,534.00	7,662,499.20
筹资活动现金流入小计	16,381,534.00	9,162,499.20
偿还债务支付的现金		
分配股利、利润或偿付利息支付的现金	1,548,270.51	
其中：子公司支付给少数股东的股利、利润		
支付其他与筹资活动有关的现金	7,177,178.00	1,500,000.00
筹资活动现金流出小计	8,725,448.51	1,500,000.00
筹资活动产生的现金流量净额	7,656,085.49	7,662,499.20
四、汇率变动对现金及现金等价物的影响	118,047.39	67,559.48
五、现金及现金等价物净增加额	-598,496.88	-43,274.54
加：期初现金及现金等价物余额	2,532,688.06	2,575,962.60
六、期末现金及现金等价物余额	1,934,191.18	2,532,688.06

二、上市公司备考合并财务报表

瑞华对民德电子编制的2017年12月31日的备考合并资产负债表、2017年度备考合并利润表以及备考合并财务报表附注进行了审阅，并出具了“瑞华阅字[2018]48480001号”《备考审阅报告》。

（一）备考合并资产负债表

单位：元

项 目	2017年12月31日
流动资产：	
货币资金	25,653,292.19
以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融资产	15,118,298.63
应收票据	4,138,495.09
应收账款	70,581,039.60
预付款项	5,176,683.23
其他应收款	3,294,726.52
存货	56,281,616.15
其他流动资产	303,786,513.49
流动资产合计	484,030,664.90

非流动资产：	
可供出售金融资产	10,000,000.00
固定资产	8,431,073.86
无形资产	259,223.18
商誉	136,161,632.19
长期待摊费用	871,088.66
递延所得税资产	691,498.09
其他非流动资产	-
非流动资产合计	156,414,515.98
资产总计	640,445,180.88
项 目	2017年12月31日
流动负债：	
应付账款	16,421,851.39
预收款项	464,070.54
应付职工薪酬	4,025,042.44
应交税费	8,237,578.70
应付利息	666,039.57
其他应付款	183,276,964.04
流动负债合计	213,091,546.68
非流动负债：	
递延收益	225,500.01
递延所得税负债	748,037.81
非流动负债合计	973,537.82
负债合计	214,065,084.50
股东权益：	
归属于母公司股东权益合计	419,249,865.66
少数股东权益	7,130,230.72
股东权益合计	426,380,096.38
负债和股东权益总计	640,445,180.88

(二) 备考合并利润表

单位：元

项 目	2017 年度
一、营业总收入	227,240,349.18
其中：营业收入	227,240,349.18
二、营业总成本	178,429,927.74
其中：营业成本	146,237,074.32
税金及附加	967,748.10
销售费用	6,455,436.29
管理费用	23,958,112.46
财务费用	663,158.95
资产减值损失	148,397.62
加：公允价值变动收益（损失）	118,298.63
投资收益（损失）	2,789,114.37
其他收益	5,352,509.22
三、营业利润（亏损）	57,070,343.66
加：营业外收入	1,070,068.38
减：营业外支出	106,497.10
四、利润总额（亏损总额）	58,033,914.94
减：所得税费用	8,743,237.62
五、净利润（净亏损）	49,290,677.32
归属于母公司股东的净利润（净亏损）	48,530,446.60
六、其他综合收益的税后净额	3,290,268.35
七、综合收益总额	52,580,945.67
归属于母公司股东的综合收益总额	51,820,714.95
归属于少数股东的综合收益总额	760,230.72

第九章 同业竞争和关联交易

一、同业竞争

（一）本次交易完成前后的同业竞争情况

本次交易前，上市公司控股股东、实际控制人为许香灿、许文焕，上市公司控股股东、实际控制人未通过上市公司以外的主体从事与上市公司、标的公司相同或类似的业务。

本次交易后，上市公司持有泰博迅睿 100% 股权，全部交易对价以现金方式支付，本次交易未导致上市公司的控股股东、实际控制人发生变更。上市公司控股股东、实际控制人及其控制的其他企业未从事与上市公司、标的公司相同或类似的业务，与上市公司不存在同业竞争。

因此，本次交易不会导致上市公司与其控股股东、实际控制人及其控制的其他企业产生同业竞争。

（二）关于避免同业竞争的承诺

为避免本次交易完成后上市公司实际控制人与上市公司及其控股子公司之间出现同业竞争，许香灿、许文焕承诺如下：

“1、承诺人及承诺人控制的下属企业等关联方未从事与上市公司及其控制的下属企业存在同业竞争关系的业务。

2、承诺人及承诺人控制的下属企业等关联方将避免从事任何与上市公司及其控制的下属企业相同或相似且构成或可能构成竞争关系的业务，亦不从事任何可能损害上市公司及其控制的下属企业利益的活动。

3、如承诺人及承诺人控制的下属企业遇到上市公司及其控制的下属企业主营业务范围内的业务机会，承诺人及承诺人控制的下属企业将该等合作机会让予上市公司及其控制的下属企业。

如违反上述承诺，承诺人将赔偿因此给上市公司及其中小股东及上市公司子公司造成的损失。”

二、本次交易对关联交易的影响

（一）本次交易不构成关联交易

本次交易的交易对方与上市公司及其持股比例超过 5% 的股东、实际控制人及董事、监事、高级管理人员之间均不存在关联关系。因此，本次交易不构成关联交易。

（二）标的公司的关联方

1、标的公司的控股股东及实际控制人

标的公司的控股股东及实际控制人为高枫。

2、其他关联方

标的公司的其他关联方包括董事、监事及高级管理人员及其关系密切的家庭成员。

（三）报告期内标的公司的关联交易情况

1、关联方资金拆借

2016 年末、2017 年末，标的公司向关联方拆借资金的余额情况如下：

单位：万元

项目名称	2017 年 12 月 31 日	2016 年 12 月 31 日
其他应付款：		
高枫	1,996.11	1,456.69
龚良昀	200.00	-
武志途	100.00	-
合计	2,296.11	1,456.69

报告期内，标的公司自有资金无法满足营运资金需求，因此向股东高枫、龚良昀及核心管理人员武志途拆借资金，用于支持公司业务发展，该等借款均为无息借款。

2、股权收购

2017 年 12 月，标的公司全资子公司香港泰博迅睿与高枫、龚良昀、武志途、

潘剑华、李蓉签署股份转让协议，按照注册资本面值受让了高枫、龚良昀、武志途持有的泰博设计 100%的股权和潘剑华、李蓉持有的泰运成国际的 100%股权。

前述交易系标的公司为便于标的公司进行资本运作事项，避免同业竞争和减少关联交易做出的股权调整安排。

（四）独立财务顾问对拟购买资产的股东及其关联方、资产所有人及其关联方是否存在对拟购买资产非经营性资金占用问题的核查意见

2016 年和 2017 年，泰博迅睿及其下属子公司不存在向其股东及其关联方拆出资金的情况，期末亦不存在被其股东及其关联方非经营性资金占用的情况。

根据《<上市公司重大资产重组管理办法>第三条有关拟购买资产存在资金占用问题的适用意见——证券期货法律适用意见第 10 号》，长城证券对拟购买资产的股东及其关联方、资产所有人及其关联方是否存在对拟购买资产非经营性资金占用问题进行了审慎核查，经核查，长城证券认为：截至本报告书出具日，拟购买资产的股东及其关联方、资产所有人及其关联方不存在对拟购买资产非经营性资金占用的问题。

（五）关于规范关联交易的措施

本次交易完成后，不存在新增上市公司与实际控制人及其关联企业之间的关联交易的情况。

为了减少和规范与上市公司将来可能产生的关联交易，上市公司控股股东、实际控制人均出具了《关于减少和规范关联交易的承诺函》，承诺如下：

“承诺人及承诺人控制的下属企业将尽量避免与上市公司及其控股子公司发生关联交易。对于无法避免或有合理原因而发生的关联交易，承诺人及承诺人控制的下属企业将遵循市场原则以公允、合理的交易价格进行，根据有关法律、法规及规范性文件的规定履行关联交易决策程序，依法履行信息披露义务和办理有关报批手续，不损害上市公司及其控股子公司的合法权益。

如违反上述承诺，承诺人将赔偿因此给上市公司及其中小股东及上市公司子公司造成的损失。”

第十章 风险因素

一、与本次交易相关的风险

（一）审批风险

本次交易已经公司第一届董事会第二十二次会议、第二届董事会第二次会议和第二届董事会第三次会议审议通过。截至本报告书出具日，尚需履行的审批程序包括上市公司关于本次交易的股东大会审议通过。本次交易能否取得上述批准及取得上述批准的时间均存在不确定性，提醒广大投资者注意审批风险。

（二）交易终止风险

1、上市公司制定了严格的内幕信息管理制度，上市公司在本次与交易对方的协商过程中尽可能控制内幕信息知情人范围，以避免内幕信息的传播，但仍不排除有关机构或个人利用关于本次交易内幕信息进行内幕交易的行为，上市公司存在因异常交易可能涉嫌内幕交易而暂停、终止或取消本次交易的风险。

2、在本次交易审核过程中，交易各方可能需根据监管机构的要求不断完善交易方案，如交易各方无法就完善交易方案的措施达成一致，则本次交易存在终止的可能。

3、本次交易若出现因标的资产出现无法预见的风险、交易各方因其他重要原因无法达成一致等情况，则本次交易存在终止的可能。

提醒广大投资者关注上述交易可能终止的风险。

（三）标的资产估值的风险

截至 2017 年 12 月 31 日，泰博迅睿经审计模拟合并报表账面净资产值为 1,466.22 万元，根据中企华评估出具的《资产评估报告》，标的资产评估值为 14,566.53 万元，评估结果较经审计账面净资产增值 13,100.31 万元，评估增值率为 893.48%。

本次标的公司的评估是以持续经营和公开市场为前提，由评估机构基于标的公司所属行业的特点、未来发展规划、企业的经营情况以及收入、成本和费用等

指标的历史情况进行综合预测而得出的。评估机构在评估过程中勤勉、尽责，并严格执行了评估的相关规定。但由于收益法基于一系列评估假设，若本次交易存在宏观经济波动和行业投资变化等评估假设以外的较大变化，从而影响标的资产盈利能力，可能导致资产估值与实际情况不符的风险，特提醒投资者关注相关的估值风险。

（四）预测期毛利率未达预期及大幅波动对评估值产生重大影响的风险

本次交易对标的公司采用收益法和资产基础法进行评估，最终采用收益法评估结果作为本次评估结论。在收益法的评估过程中，标的公司预测期的毛利率等指标对于评估的影响较大，具体影响情况如下：

单位：万元

评估基准日	2017年12月31日		
原始评估值（万元）	14,566.53		
毛利率变动绝对值	评估值（万元）	评估值变动额（万元）	评估值变动率
12%	19,783.82	5,217.29	35.82%
10%	18,915.20	4,348.67	29.85%
8%	18,044.84	3,478.31	23.88%
6%	17,172.74	2,606.21	17.89%
4%	16,302.01	1,735.48	11.91%
2%	15,427.04	860.51	5.91%
0%	14,566.53	-	0.00%
-2%	13,686.72	-879.81	-6.04%
-4%	12,824.09	-1,742.44	-11.96%
-6%	11,945.40	-2,621.13	-17.99%
-8%	11,070.98	-3,495.55	-24.00%
-10%	10,195.84	-4,370.69	-30.01%
-12%	9,320.08	-5,246.45	-36.02%

根据上表，毛利率的变动对本次收益法评估的估值情况有重大影响，评估值变动率在-36.02%至35.82%区间。本次评估过程中，评估机构对标的公司预测期的营业收入、营业成本、毛利率的预测是基于标的公司历史业绩、经营市场环境、未来前景和合理假设下进行的预测，若未来标的公司所面临的市场环境、产业政策和技术发展趋势等出现不利变化，则可能出现标的公司的毛利率无法达到本次

评估中的预期水平，甚至大幅波动的风险。

此外，若未来标的公司的毛利率出现大幅波动，则将对标的公司的盈利能力和经营前景产生重大不利影响，同时可能导致本此交易中标的公司的估值情况与实际价值存在较大差异。在此，特别提醒投资者关注标的公司的毛利率无法达到预期、甚至出现大幅波动，进而影响标的公司盈利能力和实际价值的风险。

（五）标的公司业绩承诺无法实现的风险

根据签署的《业绩承诺补偿协议》及《业绩承诺补偿协议的补充协议》，承诺泰博迅睿 2018 年、2019 年和 2020 年实现的净利润（经民德电子指定具有证券期货从业资格的会计师事务所审计，以合并报表归属于母公司所有者的净利润为基础，按扣除非经常性损益前后孰低原则确定。如无特别说明，下文中净利润均为此含义）分别不低于 1,700 万元、2,200 万元及 2,600 万元。

该业绩承诺系泰博迅睿股东、管理层基于未来发展前景做出的综合判断，最终其能否实现将取决于电子元器件分销行业发展趋势的变化和泰博迅睿及其子公司未来的实际经营状况。除此之外，若遇宏观经济波动、不可抗力、市场竞争形势变化、行业增速下降、核心管理团队大量离任等冲击因素，则亦可能出现业绩承诺无法实现的情况。

因此，本次交易存在承诺期内标的公司实际净利润达不到承诺净利润的可能性，从而导致业绩承诺无法实现，提请投资者关注相关风险。

（六）本次交易形成的商誉减值风险

本次交易属于非同一控制下的企业合并，根据《企业会计准则》的规定，合并对价超过被合并方可辨认净资产公允价值部分将被确认为商誉。交易形成的商誉不做摊销处理，但需在未来进行减值测试。如果标的公司未来经营状况未达预期，则存在商誉减值的风险，从而对上市公司当期损益造成重大不利影响。

根据瑞华出具的《备考审阅报告》，本次交易将产生商誉 13,279.16 万元。准确的商誉金额最终将根据购买价格及购买日标的公司各项可辨认资产、负债及或有负债的公允价值计算的结果为准，上市公司提请投资者注意可能的商誉减值风险。

（七）业绩承诺补偿实施的违约风险

根据本次交易协议的约定，上市公司与交易对方采取了明确可行的业绩补偿措施，相关交易对方将在标的公司承诺利润无法完成时向上市公司进行补偿。尽管上市公司已经与承担业绩补偿责任的交易对方签订了明确的补偿协议，但仍存在业绩补偿承诺实施的违约风险，提请投资者注意。

（八）收购整合风险

本次交易完成后，泰博迅睿将成为民德电子的全资子公司，上市公司将根据自身的业务发展战略及业务管理模式，对标的公司的人员管理、财务规范、资源管理、业务拓展及企业文化等方面进行一系列整合，使其能较快地融于上市公司体系，与上市公司形成优势互补和协同效应。同时，民德电子在保证对标的公司控制力的基础上，将尽可能减少对标的公司自主经营的干涉，不会对其组织架构和人员安排进行重大调整，以保持标的公司原有的竞争优势。但本次交易后的整合能否顺利实施以及整合效果能否达到预期仍存在一定的不确定性，若本次交易后由于内外部原因导致标的公司的业务不能与上市公司业务进行有效的整合，则将不能发挥标的公司对上市公司的协同效应，从而存在对上市公司经营造成不利影响的风险。

（九）标的公司未能为上市公司布局 IC 设计业务提供有效支撑的风险

目前，标的公司主营业务为电子元器件分销业务，且以被动电子元器件分销业务为主，标的公司暂未开展 IC 设计、产品研发类业务，无 IC 设计人员和其他研发人员。尽管标的公司主营业务处于电子产业上下游的纽带地位，并依托标的公司集聚的业务资源和产业资源能为上市公司布局 IC 设计业务提供一定的引导，但是，标的公司作为电子元器件分销企业，自身不具备 IC 设计研发能力和技术储备，可能存在无法为上市公司布局 IC 设计业务提供有效支撑的风险。

（十）交易对方未履行股票购买义务的风险

根据本次交易协议的约定，交易对方取得的部分交易对价将用于在二级市场上购买民德电子的股票。交易协议中对股票购买的期限和交易对方延期购买的违约责任亦进行了约定，但若未来交易对方拒不履行或延期履行上述股票购买义

务，则可能导致交易双方无法通过股权深度绑定实现本次交易目的的风险，提请投资者注意相应风险。

二、标的资产的经营风险

（一）宏观经济波动风险

标的公司主要从事电阻、电感及电容等电子元器件的分销业务，该等电子元器件被广泛应用于通讯设备、计算机设备、消费电子、汽车电子和工业控制等国民经济的各个领域，而宏观经济的变化将影响上述行业兴盛繁荣，直接影响标的公司下游行业对电子元器件的市场需求。

2010 年以来，随着全球经济复苏和物联网、智能化设备的兴起，带动电子元器件市场进入新一轮景气周期，2013 年中国电子元器件采购市场交易金额已经超过 2 万亿元，2016 年达到约 3.4 万亿元，年复合增长率为 19%。未来，若宏观经济出现较大波动，有可能对公司及标的公司的经营业绩造成较大不利影响，提请投资者关注相关风险。

（二）市场竞争加剧风险

由于电子元器件分销领域规模效应显著，规模较大、资金实力强的分销企业可获得广阔的上下游资源，在成本、效率和风险控制上均具有较强的竞争优势，因此并购整合已成为近年来行业主要的发展趋势，国内实力较强的分销商纷纷选择与自身竞争优势互补的企业进行并购整合，以提升自身的竞争力。

目前，标的公司已经与村田、信昌和奇力新等上游原厂建立了良好的合作关系，但是，未来随着行业内部整合的进行，行业内具备优质上游原厂授权代理的分销企业数量增加，行业集中度提升，标的公司将面临竞争加剧的风险，提请投资者关注相关风险。

（三）重要客户经营状况变化风险

报告期内，泰博迅睿主要采取差异化竞争策略，专注于服务各个新兴电子制造领域的创新型企业，主要包括大疆创新、欣锐科技和世纪云芯等企业。该等客户在所属领域内均具有较强的创新能力和市场影响力，经营业绩良好，近年来，

该等客户的快速发展拉动了公司业绩的迅速增长。相应的，该等主要客户在标的公司的销售收入中占比较高，导致公司的客户较为集中。未来，若该等客户无法保持竞争优势，经营状况出现不利的变化，同时泰博迅睿不能及时开拓新的优质客户，则可能对其经营业绩产生不利的影响，提请投资者关注相关风险。

（四）重要产品代理线授权取消或不能续约的风险

电子元器件分销产业的上游供应商主要为大型电子元器件的设计制造商。根据是否取得设计制造原厂的分销授权，分销商的经营模式可分为授权分销、独立分销和同时包含授权及独立分销的混合分销三种。其中，授权分销指分销商取得了上游原厂的授权分销，由上游原厂取得产品供应；独立分销指分销商不与上游原厂签订授权协议，从市场独立取得产品供应；混合分销指兼具授权、独立两种分销模式。

目前，标的公司的业务模式主要为授权分销和独立分销相结合的混合分销，其中授权分销为主，独立分销为辅。上游原厂的实力及其与标的公司合作关系的稳定性对于标的公司的持续发展具有重要意义。若标的公司未来无法持续取得重要产品线的原厂授权或已有产品线授权取消，可能标的公司的经营造成重大不利影响，提醒投资者关注相关风险。

（五）村田产品竞争力下降风险

报告期内，村田为泰博迅睿最主要的上游合作设计制造商，标的公司对其的采购额占各期采购总额的70%以上。村田为世界范围内一流的电子元器件研发和生产公司，在电容、电阻及电感等被动元器件方面居于全球领先地位。电子元器件行业的产品更新速度快，若未来村田研发能力下降，新产品未能保持现有竞争力，泰博迅睿也将面临业绩下滑风险，提请投资者关注相关风险。

（六）人才流失风险

标的公司及下属子公司核心人员深耕于电子元器件行业多年，具有丰富的行业经验及管理经验，是标的公司的核心资源。随着电子分销领域市场竞争的不断加剧，无论是上游设计制造商，还是下游客户，对分销商的应用技术支持、供应链管理 etc 能力的要求不断提高，需要分销商在为客户提供丰富解决方案和深入的

技术支持的同时，亦能够及时观察、搜集、整理客户的需求及反馈，及时向上游设计制造商进行交流，反馈相应信息。因此，专业技术和专业人才是其标的公司业务发展的核心资源，随着行业竞争的加剧，对优秀人才的争夺会日趋激烈，本次交易完成后若标的公司及下属子公司出现核心人员离职的情形，可能会对公司的业务发展产生不利影响，提请投资者关注相关风险。

（七）汇率风险

标的公司分销的电子元件产品主要在香港地区进行销售，2016年和2017年的收入占比分别为88.04%和66.36%。此外，公司在经营过程中与供应商的采购主要采用美元进行结算，因此若未来美元兑人民币汇率出现大幅波动，则可能对标的公司的经营业绩产生重大影响。

（八）国际贸易政策波动风险

标的公司分销被动元件产品，行业较为成熟，产业集中度高，上游原厂主要集中在日本、韩国和台湾等地区，因此标的公司的采购和部分销售主要在香港地区进行。报告期内，标的公司的电子元件分销业务不存在违反相关法律法规或受到上述国家、地区政策限制的情况。但未来若贸易保护主义抬头，相关国家、地区的进出口政策、关税发生不利变化，将可能对标的公司的经营造成重大不利影响，提醒投资者关注相关风险。

三、其他风险

（一）股票价格波动风险

上市公司一直严格按照有关法律法规的要求，真实、准确、完整、及时地披露有关信息，加强与投资者的沟通，同时采取积极措施，尽可能地降低股东的投资风险。但是，股票市场中的股价不仅受到公司经营环境、盈利能力以及上市公司所在行业发展前景等因素的影响，同时也将受到国内外政治经济环境、区域发展前景、投资者信心、通货膨胀、重大突发事件等多种不可预知因素的影响而上下波动，造成潜在的投资风险。

上市公司提醒投资者应当具有风险意识，以便做出正确的投资决策。同时，上市公司一方面将以股东利益最大化作为最终目标，提高资产利用效率和盈利水

平；另一方面将严格按照《公司法》、《证券法》等法律、法规的要求规范运作。本次交易完成后，上市公司将严格按照《股票上市规则》的规定，及时、充分、准确地进行信息披露，以利于投资者做出正确的投资决策。

（二）其他风险

上市公司不排除因政治、经济、自然灾害等其他不可控因素带来不利影响的可能性。

第十一章 其他重要事项

一、本次交易完成后，上市公司是否存在资金、资产被实际控制人或关联方占用的情形；上市公司是否存在为实际控制人及其关联人提供担保的情形

本次交易完成前，上市公司不存在资金、资产被实际控制人、控股股东及其关联人占用的情形，不存在为实际控制人及其关联人提供担保的情况。

本次交易完成后，上市公司实际控制人、控股股东未发生变化，上市公司不存在因本次交易导致资金、资产被实际控制人、控股股东及其关联人占用的情形，不存在为实际控制人及其关联人提供担保的情况。

经核查，本次交易的独立财务顾问认为：截至本报告书出具日，拟购买资产的股东及其关联方、资产所有人及其关联方不存在对拟购买资产非经营性资金占用的问题。

二、本次交易对上市公司负债结构的影响

根据瑞华出具的[2018]48460009号《民德电子2017年度审计报告》、号《备考审阅报告》，本次交易前后，上市公司的负债结构变化如下：

单位：万元

项目	2017年12月31日 (本次交易前)	2017年12月31日 (备考财务数据)	增长幅度
应付账款	1,235.53	1,642.19	32.91%
预收款项	20.39	46.41	127.61%
应付职工薪酬	313.45	402.50	28.41%
应交税费	387.28	823.76	112.70%
应付利息	-	66.60	-
其他应付款	81.31	18,327.70	22440.52%
流动负债合计	2,037.96	21,309.15	945.61%
递延收益	22.55	22.55	0.00%

项目	2017年12月31日 (本次交易前)	2017年12月31日 (备考财务数据)	增长幅度
递延所得税负债	74.80	74.80	0.00%
非流动负债合计	97.35	97.35	0.00%
负债合计	2,135.31	21,406.51	902.50%
资产负债率(合并)	4.77%	33.42%	28.65%

本次交易完成后，上市公司负债增幅较大，主要系新增其他应付款 18,246.38 万元，具体为本次交易应付交易对方交易对价 1.39 亿元，以及标的公司为补充营运资金向交易对方及个人借款 3,501.00 万元。交易完成后上市公司合并资产负债率为 33.42%，仍处于较低水平。

三、上市公司最近十二个月内重大资产交易的情况

民德电子本次交易前 12 月内购买、出售资产的情况如下：

1. 2017 年 8 月 12 日，民德电子召开第一届董事会第十六次会议，审议通过了《关于增资参股深圳市自行科技有限公司暨对外投资的议案》，同意公司向自行科技增资人民币 1,000 万元，增资完成后自行科技注册资本总额为 294.1176 万元，公司持有其 10% 股权。全部增资款中，29.4117 万元作为自行科技的新增注册资本，增资溢价部分 970.5883 万元计入自行科技的资本公积。2017 年 8 月 25 日，自行科技办理完成相应的工商变更登记手续。

2. 2017 年 9 月 22 日，民德电子召开第一届董事会第十七次会议，审议通过了《关于增资控股深圳市君安宏图技术有限公司的议案》，同意公司向君安宏图增资人民币 1,000 万元，增资完成后君安宏图注册资本总额为 612.2449 万元，公司持有其 51% 股权。全部增资款中，312.2449 万元作为君安宏图的注册资本，增资溢价部分 687.7551 万元计入君安宏图的资本公积。2017 年 10 月 27 日，公司披露了《深圳市民德电子科技股份有限公司关于向深圳市君安宏图技术有限公司增资的进展公告》（公告编号：2017-048），君安宏图办理完成相应的工商变更登记手续，公司完成了第一期增资款 500 万元的支付。2017 年 12 月 20 日，公司披露了《深圳市民德电子科技股份有限公司关于向深圳市君安宏图技术有限公司增资的进展公告》（公告编号：2017-056），公司

完成了第二期增资款 500 万元的支付。

上市公司在最近十二个月内发生的资产交易行为均与本次交易无关。

四、本次交易对上市公司治理机制的影响

本次交易前，本公司已按照《公司法》、《证券法》、《上市公司治理准则》及其他有关法律法规的要求，建立健全法人治理结构和公司管理体制，包括股东大会、董事会、监事会、董事会秘书、独立董事、总经理等，做到了业务独立、资产独立、财务独立、机构独立和人员独立。同时，本公司根据相关法律、法规的要求并结合公司实际工作的需要，制定了相关议事规则，包括《股东大会议事规则》、《董事会议事规则》、《监事会议事规则》等，建立了完善的内部控制制度，保障了公司治理的规范性。

本次交易完成后，本公司将在现有治理结构和管理体制的基础上，根据公司内部管理和外部经营发展的变化，不断完善公司章程及其他内部决策和管理制度，不断完善公司的法人治理结构，更加切实维护公司及全体股东的利益。

五、本次交易后上市公司的现金分红政策及相应的安排的说明

（一）上市公司现有的利润分配政策

上市公司现行《公司章程》中对利润分配政策的规定如下：

“第一百五十六条 公司实施如下利润分配政策：

（一）利润分配原则：公司实施积极的利润分配政策，重视对投资者的合理投资回报，并保持利润分配政策的连续性和稳定性。

（二）利润分配方式：公司利润分配可采取现金、股票、现金股票相结合或者法律许可的其他方式；在满足现金分红的条件下，公司原则上每年度进行一次现金分红，公司可以根据公司的盈利状况及资金需求状况进行中期现金利润分配。

（三）现金分红的条件及最低比例：公司在当年盈利及累计未分配利润为正数且公司现金流可以满足公司正常经营和持续发展的情况下，如无重大投资计划或重大资金支出事项发生，公司应当每年进行现金分红，以现金形式分配的利润

不少于当年实现的可供分配利润的 20%；在实施上述现金分配股利的同时，公司也可以派发股票股利。

重大投资计划或重大资金支出指以下情形之一：

1、公司未来十二月内拟对外投资、收购资产或者购买设备累计支出达到或超过公司最近一期经审计净资产的 50%，且超过 3,000 万元；

2、公司未来十二个月内拟对外投资、收购资产或者购买设备累计支出达到或超过公司最近一期经审计总资产的 30%。

公司董事会应当综合考虑所处行业特点、发展阶段、自身经营模式、盈利水平以及是否有重大资金支出安排等因素，区分下列情形，并按照本章程规定的程序，提出差异化的现金分红政策：

1、公司发展阶段属成熟期且无重大资金支出安排的，进行利润分配时，现金分红在本次利润分配中所占比例最低应达到 80%；

2、公司发展阶段属成熟期且有重大资金支出安排的，进行利润分配时，现金分红在本次利润分配中所占比例最低应达到 40%；

3、公司发展阶段属成长期且有重大资金支出安排的，进行利润分配时，现金分红在本次利润分配中所占比例最低应达到 20%；

公司发展阶段不易区分但有重大资金支出安排的,按照前项规定处理。

（四）分配股票股利的条件及最低比例：公司经营情况良好，并且董事会认为公司股票价格与公司股本规模不匹配时，且在不影响上述现金分红之余，提出并实施股票股利分配预案。

（五）利润分配需履行的决策程序：公司董事会根据既定的利润分配政策制定当年利润分配方案，公司的利润分配方案由董事会提出，并经股东大会表决通过。公司研究论证利润分配方案应当充分考虑独立董事、监事和中小股东的意见。利润分配方案中应当对留存的未分配利润使用计划进行说明。公司利润分配方案应经全体董事过半数表决通过并经 1/2 以上独立董事表决通过方可提交股东大会审议。公司监事会应当对董事会制定的利润分配方案进行审议，并且经半数以上监事表决通过。

董事会制定现金分红的具体方案时，还应当认真研究和论证公司现金分红的时机、条件和最低比例、调整的条件及其决策程序要求等事宜，独立董事应当发表明确意见。独立董事可以征集中小股东的意见，提出分红提案，并直接提交董事会审议。

股东大会对现金分红具体方案进行审议前，公司应当通过多种渠道主动与股东特别是中小股东进行沟通和交流，充分听取中小股东的意见和诉求，及时答复中小股东关心的问题。

（六）公司当年盈利但未提出现金利润分配预案，董事会应当在定期报告中披露未进行现金分红的原因以及未用于现金分红的资金留存公司的用途，并由公司独立董事对此发表相关的独立意见。

（七）利润分配政策调整的决策程序：公司应当严格执行公司章程确定的现金分红政策以及股东大会审议批准的现金分红具体方案。公司根据生产经营情况、投资规划和长期发展的需要或因外部经营环境发生重大变化，确需调整利润分配政策和股东回报规划的，调整后的利润分配政策不得违反中国证监会和深交所的有关规定。有关调整利润分配政策的议案，由独立董事、监事会发表意见，经公司董事会审议后提交公司股东大会批准，并经出席股东大会的股东所持表决权的 2/3 以上通过。公司同时应当提供网络投票方式以方便中小股东参与股东大会表决。

（八）公司应当在年度报告中详细披露现金分红政策的制定及执行情况，并对下列事项进行专项说明：

- 1、是否符合公司章程的规定或者股东大会决议的要求；
- 2、分红标准和比例是否明确和清晰；
- 3、相关的决策程序和机制是否完备；
- 4、独立董事是否履职尽责并发挥了应有的作用；
- 5、中小股东是否有充分表达意见和诉求的机会，中小股东的合法权益是否得到了充分保护等。

对现金分红政策进行调整或变更的，还应对调整或变更的条件及程序是否合

规和透明等进行详细说明。

（九）公司制定利润分配方案时，应当以母公司报表中可供分配利润为依据。同时，为避免出现超分配的情况，公司应当以合并报表、母公司报表中可供分配利润孰低的原则来确定具体的利润分配比例。

（十）股东违规占有公司资金的，公司应当扣减该股东所分配的现金红利，以偿还其占用的资金。”

（二）本次交易完成后上市公司的股利分配政策

本次交易中上市公司拟以支付现金方式收购高枫、龚良昀合计持有的泰博迅睿 100% 的股权。本次交易完成前上市公司将沿用现有的利润分配政策；本次交易完成后，上市公司将视情况决定是否修订分红政策，以更好的保障上市公司股东利益。具体相关利润分配政策需经董事会提议，并提交股东大会审议通过。

六、本次交易涉及的相关主体买卖上市公司股票的自查情况

根据《重组管理办法》和《关于规范上市公司信息披露及相关各方行为的通知》（证监公司字[2007]128号）等有关规定，上市公司对本次交易停牌前 6 个月内（2017 年 6 月 27 日至 2017 年 12 月 27 日）相关主体买卖上市公司股票情况进行了自查。自查范围包括：民德电子现任董事、监事、高级管理人员，民德电子持股 5% 以上的股东，交易对方及其相关知情人，为本次交易提供服务的中介机构及其经办人员，以及上述自然人的直系亲属（指配偶、父母、年满 18 周岁的成年子女）。

根据中登公司深圳分公司出具的查询结果以及相关人员出具的自查报告，除以下列示的自然人（以下简称“相关人员”）买卖民德电子股票的情形外，其他人员及机构不存在买卖民德电子股票的情形。

本次交易相关人员买卖公司股票情况如下：

姓名/名称	与上市公司关系	交易时间	操作方向	变更股数（股）
许文焕	董事长、总经理	2017.10.19	买入	1,097,600
黄效东	董事、副总经理	2017.12.5	买入	283,000
易仰卿	董事、副总经理	2017.12.5	买入	315,000

姓名/名称	与上市公司关系	交易时间	操作方向	变更股数（股）
倪津晶	非关联方	2017.8.28	买入	200
		2017.10.16	卖出	100
		2017.11.2	卖出	100
长城证券	独立财务顾问	2017.12.12	卖出	21,873

上述股票买卖相关人员出具声明和承诺如下：

1、许文焕

“本人系于 2017 年 12 月 12 日首次与本次重大资产重组交易对方高枫、龚良昀见面并筹划本次重大资产重组事项。在本人购买民德电子股票前，本人未获知民德电子筹划重大资产重组事项的任何信息。本人购买民德电子股票，系本人作为民德电子的控股股东和实际控制人，基于对民德电子未来发展前景的信心以及公司价值的认可而增持民德电子股票，不存在利用内幕信息进行内幕交易的情形。

本人承诺，自签署本声明之日起至民德电子本次重大资产重组事项成功实施或民德电子宣布终止本次重大资产重组事项，本人将不再买卖民德电子股票；民德电子本次重大资产重组事项实施完毕后，本人将严格遵守相关法律法规及证券主管机关颁布的规范性文件买卖股票。就上述买入的股票，本人承诺自买入之日起两年内不进行减持。”

2、黄效东、易仰卿

“本人系于 2017 年 12 月 18 日首次获悉与本次重大资产重组交易对方高枫、龚良昀筹划本次重大资产重组事项。在本人购买民德电子股票前，本人未获知民德电子筹划重大资产重组事项的任何信息。本人购买民德电子股票，系本人作为民德电子的主要股东及董事、副总经理，基于对民德电子未来发展前景的信心以及公司价值的认可而增持民德电子股票，不存在利用内幕信息进行内幕交易的情形。

本人承诺，自签署本声明之日起至民德电子本次重大资产重组事项成功实施或民德电子宣布终止本次重大资产重组事项，本人将不再买卖民德电子股票；民德电子本次重大资产重组事项实施完毕后，本人将严格遵守相关法律法规及证券

主管机关颁布的规范性文件买卖股票。就上述买入的股票，本人承诺自买入之日起两年内不进行减持。”

3、倪津晶

“在本人买卖民德电子股票前，本人未获知民德电子筹划重大资产重组事项的任何信息。本人出于对市场的独立判断在上述期间内买卖民德电子股票，本人买卖上述股票时未接受任何人买卖民德电子股票的建议，不存在利用内幕信息进行交易的情形。

本人承诺，自签署本声明之日起至民德电子本次重大资产重组事项成功实施或民德电子宣布终止本次重大资产重组事项，本人将不再买卖民德电子股票；民德电子本次重大资产重组事项实施完毕后，本人将严格遵守相关法律法规及证券主管机关颁布的规范性文件买卖股票。”

4、长城证券

“本公司在上述期间卖出的民德电子股票系本公司作为民德电子首次公开发行股票之主承销商对网上投资者放弃认购的股票进行包销所形成。

本公司设有内部信息隔离墙制度，本公司买卖民德电子股票的部门相关成员并未参与本次交易相关决策及具体事宜，不存在利用本次交易的内幕信息买卖民德电子股票的情形。

本公司系 2017 年 12 月 14 日首次获悉与本次重大资产重组交易对方高枫、龚良昀筹划本次重大资产重组事项，本公司自营账户卖出民德电子股票时点，本公司尚未参与本次重组事项动议的筹划，本公司自营账户买卖民德电子股票行为与民德电子本次交易不存在关联关系，不存在利用本次交易的内幕信息买卖民德电子股票的情形。

本公司承诺，自签署本声明之日起至民德电子本次重大资产重组事项成功实施或民德电子宣布终止本次重大资产重组事项，本公司将不再买卖民德电子股票；民德电子本次重大资产重组事项实施完毕后，本公司将严格遵守相关法律法规及证券主管机关颁布的规范性文件买卖股票。”

七、上市公司股票停牌前股价波动未达到 20% 的说明

因拟披露重大事项，民德电子向深交所申请自 2017 年 12 月 27 日开市起停牌。因该重大事项对公司构成重大资产重组，2018 年 1 月 10 日，民德电子发布《民德电子关于重大资产重组停牌公告》，民德电子股票自 2018 年 1 月 11 日开市时起继续停牌。

根据中国证监会发布的《关于规范上市公司信息披露及相关各方行为的通知》（证监公司字[2007]128 号）第五条之规定，长城证券对民德电子股票停牌当日前 20 个交易日的股票价格波动情况，以及该期间大盘因素和同行业板块因素进行了比较。

民德电子股票停牌前 20 个交易日内，剔除大盘因素影响后，民德电子股票价格波动分别为 7.20%（创业板综指，399102）、6.93%（创业板指，399006），剔除同行业板块因素影响后，民德电子股票价格波动为 6.69%（深证信息指数，399620），具体情况如下：

项目	公司股票停牌前 20 个交易日（2017 年 11 月 28 日）	公司股票停牌前 1 个交易日（2017 年 12 月 26 日）	涨跌幅
股票收盘价（元）	53.98	56.67	4.98%
“创业板综”指数收盘值	2249.21	2199.34	-2.22%
“创业板”指数收盘值	1793.87	1758.82	-1.95%
深证信息指数收盘值	3940.91	3873.67	-1.71%
剔除大盘因素影响涨跌幅（创业板综指）			7.20%
剔除大盘因素影响涨跌幅（创业板指）			6.93%
剔除同行业板块因素影响涨跌幅（深证信息指数）			6.69%

因此，公司股价在股价敏感重大信息公布前 20 个交易日内累计涨跌幅不超过 20%，未达到《关于规范上市公司信息披露及相关各方行为的通知》（证监公司字[2007]128 号）第五条相关标准，无异常波动情况。

八、关于不存在依据《关于加强与上市公司重大资产重组相关股票异常交易监管的暂行规定》第十三条不得参与任何上市公司重大资产重组情况的说明

根据《关于加强与上市公司重大资产重组相关股票异常交易监管的暂行规定》第十三条的规定，民德电子现就本次重组相关主体是否存在不得参与任何上市公司重大资产重组的情形说明如下：

（一）上市公司不存在依据《关于加强与上市公司重大资产重组相关股票异常交易监管的暂行规定》第十三条不得参与任何上市公司重大资产重组的情形

上市公司及上市公司董事、监事、高级管理人员及其控制的企业，上市公司控股股东、实际控制人及其控制的企业，均不存在因涉嫌本次重大资产重组相关的内幕交易被立案调查或者立案侦查的情况，最近 36 个月不存在因内幕交易被中国证监会作出行政处罚或者被司法机关依法追究刑事责任的情况。

因此，上市公司不存在《关于加强与上市公司重大资产重组相关股票异常交易监管的暂行规定》第十三条规定中不得参与任何上市公司重大资产重组的情形。

（二）交易对方不存在依据《关于加强与上市公司重大资产重组相关股票异常交易监管的暂行规定》第十三条不得参与任何上市公司重大资产重组的情形

交易对方高枫、龚良昀均不存在因涉嫌本次重大资产重组相关的内幕交易被立案调查或者立案侦查的情况，最近 36 个月不存在因内幕交易被中国证监会作出行政处罚或者被司法机关依法追究刑事责任的情况。

因此，交易对方不存在《关于加强与上市公司重大资产重组相关股票异常交易监管的暂行规定》第十三条规定中不得参与任何上市公司重大资产重组的情形。

（三）其他参与方不存在依据《关于加强与上市公司重大资产重组相关股票异常交易监管的暂行规定》第十三条不得参与任何上市公司重大资产重组的情形

经独立财务顾问、律师事务所、会计师事务所、评估机构确认，该等参与方及其经办人员，均不存在因涉嫌本次重大资产重组相关的内幕交易被立案调查或者立案侦查的情况，最近 36 个月不存在因内幕交易被中国证监会作出行政处罚或者被司法机关依法追究刑事责任的情况，也未涉及任何与经济纠纷相关的重大民事诉讼或仲裁。

因此，其他参与方及其经办人员不存在《关于加强上市公司重大资产重组相关股票异常交易监管的暂行规定》第十三条规定中不得参与任何上市公司重大资产重组情形。

第十二章 独立董事及中介机构对本次交易出具的意见

一、独立董事意见

1、本次提交公司第二届董事会第二次会议审议的相关议案，在提交董事会审议前，已经公司全体独立董事事前认可。

2、交易对方与上市公司及其持股比例超过 5% 的股东、实际控制人及董事、监事和高级管理人员之间不存在关联关系，根据《深圳证券交易所创业板上市规则》的相关规定，本次交易不构成关联交易。

3、本次交易方案以及签订的相关协议，符合《公司法》、《证券法》、《重组管理办法》及其他有关法律、法规和中国证监会颁布的有关规范性文件的规定，方案合理、切实可行，没有损害中小股东的利益，同意公司与交易对方签署相关协议。

4、公司聘请的审计机构瑞华和评估机构中企华，均具有证券期货业务资格；本次审计、评估机构的选聘程序合规，该等机构及其经办审计师、评估师与公司及本次交易对方之间除正常的业务往来外，不存在其他关联关系，具备为本次交易提供审计、评估服务的独立性。

5、评估事项：

①评估机构具有独立性

公司聘请北京中企华资产评估有限责任公司承担本次交易的评估工作，并签署了相关协议，选聘程序合规。中企华作为本次交易的评估机构，具有有关部门颁发的评估资格证书，并具备证券期货业务从业资格，具有从事评估工作的专业资质和丰富的业务经验，能胜任本次评估工作。除正常的业务往来外，中企华及其经办评估师与公司及本次交易所涉各方均无其它关联关系，亦不存在现实或预期的利益关系或冲突，具有充分的独立性。

②评估假设前提具有合理性

本次评估的假设前提均按照国家有关法规与规定进行，遵循了市场的通用惯

例或准则，符合评估对象的实际情况，未发现与评估假设前提相悖的事实存在，评估假设前提具有合理性。

③评估目的与评估方法具备相关性

本次评估的目的是确定交易标的于评估基准日的市场价值，为本次交易提供价值参考依据，评估机构实际评估的资产范围与委托评估的资产范围一致。本次评估采用收益法和资产基础法两种方法对标的资产进行了评估，并最终选择了收益法的评估值作为评估结果。评估机构所选评估方法恰当，评估结果客观、公正地反映了评估基准日评估对象的实际情况，评估方法与评估目的具有较强的相关性。

④评估定价公允

本次评估实施了必要的评估程序，遵循了独立性、客观性、科学性、公正性等原则，运用了合规且符合评估资产实际情况的评估方法，选用的模型及折现率等重要评估参数符合本次交易实际情况，预期各年度收益评估依据及评估结论合理。本次交易定价是以具有相关证券业务资格的评估机构出具的评估报告的评估结果为依据确定，交易定价公允。

综上所述，独立董事认为，本次交易价格以评估价值为依据，由各方在公平、自愿的原则下协商确定，标的资产定价公平、合理，符合相关法律、法规及公司章程的规定，不会损害公司及股东特别是中小股东的利益。

6、本次交易的相关事项经公司第二届董事会第二次会议审议通过。会议的召开程序、表决程序及方式符合相关法律、法规及《公司章程》之规定，在审议相关议案时履行的程序符合国家法律法规、规范性文件和《公司章程》的有关规定。

7、同意《深圳市民德电子科技股份有限公司重大资产购买报告书（草案）》及其摘要。

8、本次交易符合公司发展战略，有利于进一步增强公司的持续经营能力，提高公司资产质量和抗风险能力。本次交易有利于推动公司长远、健康、持续发展，符合公司和全体股东的长远利益和整体利益。本次重大资产重组尚需获得

公司股东大会的批准。

9、同意将本次重大资产重组事宜提交股东大会审议。

综上，本次交易符合国家有关法律、法规和政策的规定，遵循了公开、公平、公正的准则，符合公司的利益，对公司及全体股东公平、合理，不存在损害公司及其股东利益的情形。我们同意公司本次交易的相关事项，同意董事会就公司本次交易的总体安排，并同意将该事项提交公司股东大会审议。

二、独立财务顾问意见

本公司聘请长城证券作为本次交易的独立财务顾问。根据长城证券出具的独立财务顾问报告，其结论性意见为：

“（一）本次交易方案符合《公司法》、《证券法》、《重组管理办法》等法律、法规和规范性文件的规定；

（二）本次交易完成后，上市公司仍具备股票上市的条件；

（三）本次交易价格根据具有从事证券业务资格的评估机构的评估结果并经交易各方协商确定，定价公平、合理。本次交易涉及资产评估的评估假设前提合理，方法选择适当，结论公允、合理，有效地保证了交易价格的公平性；

（四）本次拟购买的标的资产权属清晰，资产过户或者转移不存在法律障碍，不涉及债权债务的处理；

（五）本次交易完成后有利于提高上市公司资产质量、增强盈利能力和持续经营能力，有利于保护上市公司全体股东的利益；

（六）上市公司与交易对方关于标的资产实际盈利未达到盈利承诺的补偿安排做出了明确约定，盈利承诺补偿方案切实可行、具有合理性，不会损害上市公司股东利益，尤其是中小股东利益；

（七）本次交易不构成关联交易，本次交易不会损害中小股东的利益；

（八）本次交易后，上市公司将保持健全有效的法人治理结构，在业务、资产、财务、人员、机构等方面保持独立性，符合中国证监会关于上市公司独立性的相关规定；

（九）本次交易所涉及的各项合同及程序合理合法，重组相关协议生效后，在重组各方如约履行重组协议并遵守各自承诺的情况下，本次交易不会损害其他股东的利益。”

三、法律顾问意见

本公司聘请华商律所作为本次重大资产购买的法律顾问，根据其出示的《法律意见书》，对于本次交易的结论性意见如下：

本次交易的方案及内容符合《重组管理办法》等相关法律、法规的实质条件；交易各方具备实施本次交易的主体资格；经民德电子股东大会审议批准后，本次交易的实施不存在实质性法律障碍。

第十三章 相关中介机构

一、独立财务顾问

名称：长城证券股份有限公司

法定代表人：丁益

住所：深圳市福田区深南大道 6008 号特区报业大厦 16-17 层

电话：0755-83516283

传真：0755-83516266

经办人员：严绍东、林颖、姚星昊、舒茜

二、法律顾问

名称：广东华商律师事务所

负责人：高树

住所：深圳市福田区深南大道 4011 号香港中旅大厦 22-23 层

电话：0755-83025555

传真：0755-83025068

经办律师：周燕、刘从珍

三、审计机构

名称：瑞华会计师事务所（特殊普通合伙）

执行事务合伙人：杨剑涛

住所：北京市海淀区西四环中路 16 号院 2 号楼 4 层

电话：010- 88095588

传真：010- 88091190

经办注册会计师：郑明艳、周赐麒

四、资产评估机构

名称：北京中企华资产评估有限责任公司

法定代表人：权忠光

住所：北京市朝阳区工体东路 18 号中复大厦三层

电话：010-6588 1818

传真：010-6588 2651

经办资产评估师：郑晓芳、孙庆峰

第十四章 声明

一、上市公司的相关声明

（一）全体董事声明

本公司董事会全体成员承诺《深圳市民德电子科技股份有限公司重大资产购买报告书（草案）》及其摘要的内容真实、准确、完整，不存在任何虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并承诺对所提供资料的合法性、真实性和完整性承担个别和连带的法律责任。

全体董事签字：

许文焕

易仰卿

黄效东

邹山峰

黄继武

张 博

邢德修

深圳市民德电子科技股份有限公司

2018年5月17日

（二）全体监事及非董事高级管理人员声明

本公司监事会全体成员及高级管理人员承诺《深圳市民德电子科技股份有限公司重大资产购买报告书（草案）》及其摘要的内容真实、准确、完整，不存在任何虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并承诺对所提供资料的合法性、真实性和完整性承担个别和连带的法律责任。

全体监事及非董事高级管理人员签字：

罗源熊

白楠

林新畅

范长征

深圳市民德电子科技股份有限公司

2018年5月17日

二、独立财务顾问声明

本独立财务顾问同意在《深圳市民德电子科技股份有限公司重大资产购买报告书（草案）》及其摘要引用本独立财务顾问出具的《独立财务顾问报告》的内容，并已对所引用的内容进行了审阅，确认《深圳市民德电子科技股份有限公司重大资产购买报告书（草案）》及其摘要不致因上述引用内容而出现虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并对其真实性、准确性和完整性承担相应的法律责任。

法定代表人（或授权委托人）：_____

何伟

项目主办人：_____

严绍东

林颖

项目协办人：_____

姚星昊

长城证券股份有限公司

2018年5月17日

三、法律顾问声明

本所及经办律师同意深圳市民德电子科技股份有限公司在《深圳市民德电子科技股份有限公司重大资产购买报告书（草案）》及其摘要中引用本所针对本次交易出具的结论性意见，且所引用内容已经本所及经办律师审阅，确认《深圳市民德电子科技股份有限公司重大资产购买报告书（草案）》及其摘要不致因上述引用内容而出现虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并对其真实性、准确性和完整性承担相应的法律责任。

律师事务所负责人：_____

高 树

经办律师：_____

周 燕

刘从珍

广东华商律师事务所

2018年5月17日

四、审计和备考审阅机构声明

本所及签字注册会计师已阅读《深圳市民德电子科技股份有限公司重大资产购买报告书（草案）》（以下简称：重组报告书）及其摘要，确认重组报告书及其摘要与本所出具的“深圳市泰博迅睿技术有限公司”《专项审计报告》及“深圳市民德电子科技股份有限公司《备考审阅报告》的内容无矛盾之处。本所及签字注册会计师对深圳市民德电子科技股份有限公司在重组报告书及其摘要中引用的上述报告内容无异议，确认重组报告书及其摘要不致因上述内容而出现虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并对引用的上述内容的真实性、准确性和完整性承担相应的法律责任。

会计师事务所负责人：_____

杨剑涛

签字注册会计师：_____

郑明艳

周赐麒

瑞华会计师事务所（特殊普通合伙）

2018年5月17日

五、评估机构声明

本公司及签字资产评估师已阅读《深圳市民德电子科技股份有限公司重大资产购买报告书（草案）》（以下简称：重组报告书）及其摘要，确认重组报告书及其摘要中引用的相关内容与本公司出具的《评估报告》的内容无矛盾之处。本公司及签字资产评估师对深圳市民德电子科技股份有限公司在重组报告书及其摘要中引用的上述报告内容无异议，确认重组报告书及其摘要不致因上述内容而出现虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并对引用的上述内容的真实性、准确性和完整性承担相应的法律责任。

公司负责人：_____

权忠光

签字资产评估师：_____

郑晓芳

孙庆峰

北京中企华资产评估有限责任公司

2018年5月17日

第十五章 备查文件及备查地点

一、备查文件目录

- 1、民德电子关于本次重大资产购买的董事会决议；
- 2、民德电子独立董事关于本次交易的独立董事意见；
- 3、《以现金购买股权协议》及其补充协议；
- 4、《业绩承诺补偿协议》及其补充协议；
- 5、标的公司审计报告；
- 6、上市公司备考审阅报告；
- 7、标的公司评估报告和评估说明；
- 8、独立财务顾问报告；
- 9、法律意见书；
- 10、其他与本次交易有关的重要文件。

二、备查文件地点

（一）深圳市民德电子科技股份有限公司

办公地址：深圳市南山区高新区中区科技园工业厂房 25 栋 1 段 5 层（1）号

联系人：范长征

联系电话：0755-86141288

传真：0755-86022683

（二）长城证券股份有限公司

办公地址：深圳市福田区深南大道 6008 号特区报业大厦 39 层

联系人：严绍东、林颖

联系电话：0755-83516283

传真：0755-83516266

三、文件查阅时间

工作日上午 9：00～11：30；下午 14：00～17：00