

上海泰胜风能装备股份有限公司 投资者关系活动记录表

| | | | |
|--------------------|---|-----------|-------|
| 时间 | 2018年6月26日 10:00 – 12:00 | 地点 | 公司会议室 |
| 参与单位及人员 | 兴业证券 何爱馨、陶宇鸥，兴银基金 林德涵，中国人寿 刘卓炜，东吴基金 彭宗云，聚鸣投资 盛炜，东方阿尔法基金 翁亶 | | |
| 活动类别 | <input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（投资者电话交流会） | | |
| 接待人员 | 董事会秘书陈杰 | | |
| 投资者关系活动主要内容 | <p>Q：公司如何看待目前行业情况？ A：目前下游风电市场容量正逐渐放开，今年二季度末往后，风塔行业激烈的竞争形势可能有所缓和，公司目前在手订单也十分充足。</p> <p>Q：公司订单周期约为多长？ A：国内北方陆上风电塔架项目或者出口项目交付周期一般为3个月左右，国内南方陆上风电塔架项目一般长于北方，海上风电项目一般为6个月甚至更长。目前钢材采购周期延长，可能导致订单周期有所延长。</p> <p>Q：公司有没有可能转嫁原材料价格上涨的成本？ A：公司在投标或者接单的时候会基于原材料价格进行产品定价，但是从投标报价到原材料采购之间存在窗口期，其间原材料价格上涨无法传导给下游。</p> <p>Q：分散式或者低风速区对塔筒有什么要求吗？柔性塔要求更高吗？ A：目前来看，分散式本身对塔筒没有明显的特殊要求；在低风速地区，塔筒高度呈现越来越高的趋势；柔性塔在生产流程等方面与常规塔筒没有重大差异，但柔性塔多应用于高塔，对技术、工艺、质量的稳定性要求较高。</p> <p>Q：出口产品主要有哪些？ A：出口产品主要是塔筒，2017年还包括一艘半潜驳船（风电安装船）。</p> <p>Q：公司订单回款周期是多久？ A：内销业务的行业惯用收款模式：客户在签订合同后一般会支付预付款和备料款，在项目进程中会有进度款和发货款，部分项目留有质保金，待质保期到期后收款。外销的收款方式：发货后一定期限后（90天或120天居多）一次性支付货款。</p> <p>Q：质保金多久能收到？ A：根据合同情况不尽相同，短的为1-2年，最长可达5-7年。</p> <p>Q：公司如何确认收入？ A：公司产品在“交付”时确认收入。根据合同条款，“交付”的定义会有一定差异。</p> <p>Q：在资金方面，公司现金流压力大吗？ A：压力不大，对于日常经营来说，公司资金比较充裕。</p> <p>Q：公司未来战略方向是怎样的？ A：公司将维持国内陆上风电业务随行业形势而稳定发展，并继续推动“两海战略”，保持主业长期稳健发展。同时，一方面积极向风电产业下游风电场开发、建设、运营业务延伸，作为主业的补充；另一方面，积极推动向更高端制造业的拓展，目前方向有军工业务（精密制造）、海洋工程（大型化产品制造）。</p> | | |
| 附件清单 | 无 | | |