

和使用，今年继续在各地推广。

3、大数据信息化平台后续还会是增长最快的业务吗？

回复：一方面，2016年及2017年，部里均有发文要求全力推进各个警种、各个地方的大数据建设，今年也应该是推进最快的一年，我们目前是部里大数据平台的主要参与单位之一。另一方面，我们的大数据平台最早做的仅是某个省，用了三年时间进入了五个省、二十几个地市。到2017年我们新进入了五个省份、若干个地市，主要以地市为建设单位。今年我们也在包含像山东、江苏、云南三个省份拓展相关大数据的订单，后续争取能够拿到若干个的新增地市。我们去年大数据信息化平台也进入深圳、广州、北京。通过近几年的发展，大数据产品已经服务于全国大概十几个省份、三十几个地市，公司的客户也从区域型逐步变成全国性的业务布局。大数据信息化是公司重点布局的业务模块之一。

4、电子数据取证业务，刑侦目前的进度如何？

回复：刑侦从2013年左右开始采购，结合十三五规划，2017年部里提出三年建设刑侦电子物证实验室的指导性意见。刑侦对电子数据的需求会越来越大，政策对公司以及整个行业是利好的。风险是政策执行不及预期、市场竞争加剧及客户潜在组织架构调整影响建设进度等。

5、不同公司打造的不同数据平台可以打通吗？

回复：刚开始主要是同部门跨地区的查询，后来是同一地区不同部门数据的交叉查询，现在希望打通的是各个地市不同部门数据的汇集互通。基于应用和客户需求，不同公司打造的不同数据平台一定程度上是可以打通的。

6、公司电子数据取证业务达到10个亿大概是几年内的目标？该业务的天花板大概在什么水平？

回复：目前电子数据取证是网络安全的新兴业务，大部分细分的执法部门目前配置还较少，根据美国纽约TMR（Transparency Market Research）研究机构的电子取证市场行业报告，全球整个

	<p>行业未来 5 年有平均近 10%的增长率。能否在近几年达到相应的收入水平，主要看政策落地的力度、市场竞争程度和公司核心竞争力等综合因素而定。</p> <p>7、电子数据取证各细分市场这几年的增速如何？</p> <p>回复：近几年的主要增长力量是来自公安各新进入的细分执法部门，以及海关缉私、税务稽查、证监稽查等新的行业客户。</p> <p>8、贵公司的核心竞争优势在主要在哪里？</p> <p>回复：电子数据取证业务我们的优势在于支持的产品设备最多，支持的产品类型最全，投入的研发团队人员最多；电子数据取证是技术密集型和高门槛的行业，目前国内没有第二家做电子数据取证的上市公司。大数据信息化平台的优势主要在于我们熟悉全警种业务，能够把大数据平台给到各个司法和执法部门使用。</p> <p>9、电子数据取证的更新需求如何？更新后产品的价格会提高吗？目前收入代理占比多少？</p> <p>回复：电子数据一般 3 年一个更新周期，功能没增加一般不会涨价，功能增加价格会保持价格稳定或往上调整。近两年对于一些新行业及区县区域，电子数据取证较大比例收入依托代理商，公司去年销售人员没增长，今年我们会增加销售人员的招聘、加强直销的管理。</p> <p>10、公司近期人员招聘情况如何？</p> <p>回复：今年公司人员会保持持续增加的趋势，公司去年 60%左右的人员是研发人员。今年研发和销售的招聘都会有所增加，我们各产品线的招聘跟毛利率完成率以及人均毛利有关，招聘重点会根据业务的拓展情况滚动招聘。</p>
附件清单 (如有)	
日期	2018 年 6 月 26 日