

证券代码：000776

证券简称：广发证券

广发证券股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2018071201

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	东兴证券 证券行业分析师安嘉晨
时间	2018年7月12日下午 14:00-15:30
地点	公司 39 楼 3901 会议室
上市公司接待人员姓名	董事会办公室执行董事 张明星先生 董事会办公室 王强女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、关于公司主经纪商业的战略定位？</p> <p>答：2017 年公司制定了新一轮五年战略规划，公司努力在主经纪商业方面做到服务模式领先，目标是集中公司合力加快主经纪商业发展。</p> <p>公司主经纪商业致力于以客户综合价值评估为准则，通过平台化模式整合公司分散的机构客户服务内容，提供一站式、个性化金融解决方案。</p> <p>2、2018年公司股基交易量市场份额提升，主要的驱动因素是什么？</p> <p>答：根据公司统计，2018 年 1-6 月，公司股基交易量市占率较 2017 年全年略有增长，主要是公司交易周转率高于行业以及公司托管市值的市占率上升所致。</p> <p>（1）加大对一线的资源配置，为零售业务系统注入活力，释放动能。成立零售业务金融产品中心，建立以需求驱</p>

动的产品闭环管理体系，构建产品全生命周期管理流程。

(2) 基于客户分层，理顺各部门职能定位分工，优化组织架构及业务流程。设立私人银行部，构建私人银行客户服务体系。

(3) 打造财富管理综合服务平台和理财 APP。建设贝塔牛三期，进一步提升智能金融水平。

3、广发资管的竞争优势？

答：(1) 强大的投研能力：广发资管到目前为止，超过 60% 的规模为主动管理产品，凸显了广发资管强大的投研能力。

(2) 产品创新的优势：对市场需求有较强的敏锐度，能够根据市场、政策的变化及时设计出切实满足市场需求的创新产品，并且产品的创新在各大资产类别上均有所体现，满足投资者分散资产配置的需求。

(3) 客户资源的优势：已经搭建起较为完整的市场体系。市场渠道上系统内、银行端、第三方代销机构并驾齐驱，客户类别上机构客户与高净值个人客户成为主要服务对象，实现低/中/高风险偏好全覆盖，积累了较为稳定的资金方。

(4) 强大的后台支持：拥有高效、专业的运营、合规、风控团队，为产品设计、发行、运作提供全方位支持，自资管子公司成立以来，公司从未发生过重大风险事件。

4、公司国际化发展情况及发展战略？

答：公司经过多年的探索和不懈的努力，已经初步建立起以香港为战略平台，并已经覆盖亚洲、欧洲和北美的国际化基本架构。经纪、期货、投行、资管、基金、投资、FICC 等主要业务线不断延伸到境外，逐步打造为客户提供跨境一体化的综合金融服务能力。

	<p>广发香港是公司注册资本规模最大的子公司，经过十年的发展，广发香港已经成为一家牌照齐全、综合实力排名香港中资券商前列的综合性现代投资银行，可以为客户提供投资银行、证券经纪、研究、销售交易、资产管理、FICC、PE 投资、保险经纪(包括投资相连长期寿险)及一般)等服务。</p> <p>广发证券加拿大子公司，2015 年成为 IIROC 会员中首家由中国券商在加设立的分支机构。广发加拿大公司可以为中国机构和个人投资加拿大证券市场，或加拿大个人、机构投资中国、香港证券市场，提供解决方案。</p> <p>广发金融交易（英国）有限公司是首家在伦敦金属交易所拥有圈内一级会员资格的中资券商，获得多个国际期货交易交易所会员资格，获得 FCA 许可从事相关金融产品及其衍生品业务服务，以及 RQFII 牌照。</p> <p>未来五年，国际化战略将是公司重要的发展战略之一。在全球化布局方面，继续坚持内生式发展与外延式扩张并重，在风险可控的前提下显著提升海外业务收入比重。</p> <p>接待过程中，公司接待人员与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平。没有出现未公开重大信息泄露等情况，同时已按深交所要求签署调研《承诺书》。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2018 年 7 月 12 日