

公司代码：603388

公司简称：元成股份

元成环境股份有限公司
2018 年半年度报告摘要

一 重要提示

- 1 本半年度报告摘要来自半年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到上海证券交易所网站等中国证监会指定媒体上仔细阅读半年度报告全文。
- 2 本公司董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员保证半年度报告内容的真实、准确、完整，不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并承担个别和连带的法律责任。
- 3 公司全体董事出席董事会会议。
- 4 本半年度报告未经审计。

- 5 经董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

无

二 公司基本情况

2.1 公司简介

公司股票简况				
股票种类	股票上市交易所	股票简称	股票代码	变更前股票简称
A股	上海证券交易所	元成股份	603388	-

联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表
姓名	姚丽花	洪东辉
电话	0571-86990358	0571-86990358
办公地址	浙江省杭州市庆春东路2-6号 杭州金投大厦15楼	浙江省杭州市庆春东路2-6号 杭州金投大厦15楼
电子信箱	yaolh@ycgf.cn	hongdh@ycgf.cn

2.2 公司主要财务数据

单位：元 币种：人民币

	本报告期末	上年度末	本报告期末比上年度末 增减(%)
总资产	2,089,473,820.72	1,629,993,026.56	28.19
归属于上市公司股 东的净资产	798,526,358.95	774,180,974.52	3.14
	本报告期 (1-6月)	上年同期	本报告期比上年同期增 减(%)
经营活动产生的现 金流量净额	-125,181,767.29	-128,995,276.90	-
营业收入	458,856,584.52	295,341,127.67	55.36
归属于上市公司股	50,153,634.43	30,505,784.14	64.41

东的净利润			
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	48,730,173.33	29,534,702.53	64.99
加权平均净资产收益率(%)	6.32	5.44	增加0.88个百分点
基本每股收益(元/股)	0.24	0.15	60
稀释每股收益(元/股)	0.24	0.15	60

2.3 前十名股东持股情况表

单位：股

截止报告期末股东总数(户)		11,268				
截止报告期末表决权恢复的优先股股东总数(户)		0				
前10名股东持股情况						
股东名称	股东性质	持股比例(%)	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结的股份数量	
祝昌人	境内自然人	34.72	71,460,000	71,460,000	质押	24,100,000
杭州北嘉投资有限公司	境内非国有法人	11.66	24,000,000	24,000,000	无	0
陈芝浓	境内自然人	4.66	9,600,000	0	质押	7,229,000
张建和	境内自然人	3.41	7,020,000	7,020,000	无	0
沈国太	境内自然人	3.26	6,720,000	6,720,000	无	0
杭州浙科汇庆创业投资合伙企业(有限合伙)	境内非国有法人	2.91	6,000,000	0	无	0
杨富金	境内自然人	2.84	5,850,000	0	质押	5,850,000
中海信托股份有限公司—中海信托一元成股份第一期员工持股计划集合资金信托	其他	2.4	4,945,454	4,945,454	无	0
周金海	境内自然人	2.39	4,920,000	4,920,000	无	0
上海泰豪创业投资中心(有	境内非	1.94	4,000,000	0	无	0

有限合伙)	国有法人					
上述股东关联关系或一致行动的说明	(1) 祝昌人为周金海之表兄，祝昌人及周金海分别持有发行人 47.64%及 3.28%的股份；(2) 祝昌人及周金海分别持有北嘉投资 48.30%及 8.75%的股权，北嘉投资持有发行人 16%的股份，祝昌人与北嘉投资为一致行动人；					
表决权恢复的优先股股东及持股数量的说明	不适用					

2.4 截止报告期末的优先股股东总数、前十名优先股股东情况表

适用 不适用

2.5 控股股东或实际控制人变更情况

适用 不适用

2.6 未到期及逾期未兑付公司债情况

适用 不适用

三 经营情况讨论与分析

3.1 经营情况的讨论与分析

1、2018 年上半年在金融“严监管”、“去杠杆”、“紧信用”、政府降负债的整体环境下，公司所处行业的总体流动性趋紧，受益于国家生态文明、生态环境的大力投入保障及国家经济的转型升级和国民消费的转型升级，根据公司的定位和战略规划，公司积极地进行业务落地、业务拓展和整合资源，结合良好的资金规划，前期的在手订单顺利进入施工建设阶段，经过经营管理层的努力，在报告期内，公司实现了营业收入 458,856,584.52 元，比上年同期增长 55.36%，实现归属于母公司股东的净利 50,153,634.43 元，比上年同期增长 64.41%。公司不断对内进行技术创新提升和转型升级，对外进行外延式的并购资源整合，进一步优化了公司的价值链，提升了产业链一体化的能力和跨区域的经营能力。具体分析如下：

1.1 生态景观类业务领域

随着中国特色的社会主义进入发展的新阶段，社会主要矛盾转变为人民日益增长的美好生活的需求和不平衡不充分发展之间的矛盾，响应民生诉求、提升城市价值驱动以及城镇化进程的推进，政府不断加大基础设施、生态景观人们居住环境提升改造的投入，近 10 年市场规模扩充近五倍，广阔的市场空间为企业为企业带来了巨大的发展机会。在报告期内公司通过并购长沙吉佳、浙江宏峻，2018 年 2 月并购华磊设计在产业链上进一步完善，形成了生态景观领域的规划、设计、施工、产业投资等产业链一体化的能力，通过传统设计、施工招投标模式、EPC 模式、PPP 模式等多种模式进行业务拓展提升竞争优势，报告期内实现生态景观业务领域营业收入 117,545,113.86 元，毛利 30,081,204.26 元。

1.2 绿色环保业务领域

生态文明建设作为“五位一体”的重要内容进一步加强，并于 2018 年 3 月 11 日，第十三届

全国人民代表大会第一次会议表决通过《中华人民共和国宪法修正案》，将“生态文明”写入宪法，体现了对于生态文明、环境保护的决心和力度进一步加强。公司顺应国家政策和行业发展趋势，结合原有技术优势基础上进行结构化调整和转型升级，积极布局了围绕环境保护、生态文明建设领域的水污染治理、生态修复等绿色环保领域，在报告期内取得了浙江省环境污染治理工程总承包甲级、浙江省环境污染防治工程专项设计甲级、环保工程专业承包叁级等，进一步完善了绿色环保领域的产业链，增强了公司的竞争优势，也带来了新的市场发展机会。在报告期内，公司实现绿色环保类业务营业收入 77,282,982.75 元，毛利 19,772,785.93 元。

1.3 休闲旅游业务领域

休闲旅游业务领域同时随着近年来我国经济水平的高速增长，结合十九大报告中提出把我国建成富强民主文明和谐美丽的社会主义强国，中高端消费领域的休闲度假需求增长强劲，结合公司原有的旅游专项规划设计甲级积累的旅游产业的规划策划经营和公司景观环境打造的技术优势，公司积极布局休闲旅游领域，为公司的发展增加的新的动能，公司一方面承接旅游投资开发商或政府投资的旅游项目的设计、施工业务，另一方面对于优质的旅游项目资源积极参与投资。报告期内，公司实现休闲旅游类业务的营业收入 231,579,852.58，毛利 58,142,515.88 元。

1.4 规划设计类服务

随着住建部《建设项目工程总承包管理规范》的实施，工程类项目比以往更加注重勘察、设计、施工各阶段的深度融合，有利于促进有效控制项目投资、提供工程建设效率。随着该规范的实施，未来有设计资质特别是更丰富设计资质的施工类企业将会在竞争中凸显其优势，有利于增强其项目承接能力和总体控制力，从而提高项目效益和增强企业的盈利能力。公司在报告期内完成了对湖南吉佳的并购，在 2018 年 2 月完成对华磊设计的并购，公司的规划、设计的实力进一步加强，同时服务于大型项目的产业协同效应进一步增强。在报告期内，公司实现规划设计类服务的营业收入 30,035,160.04 元，毛利 14,000,125.07 元

1.5 信息服务及其他

公司旗下全资子公司运营的中国园林网是国内领先的大型专业园林门户网站，涵盖商务、资讯、服务和交流四大版块，包括苗木供应、苗木报价、资材供应、园林人才、行业信息等栏目，为业内企业提供资源整合、会员服务、品牌推广、行业交流等全方位服务，同时公司也提供植物养护，工程维养等服务，在报告期内公司此类业务实现营业收入 2,413,475.29 元，毛利 2,105,153.52 元。

2、2018 年的工作重点和发展规划

2.1 2018 年上半年通过公司经营层的努力，上半年公司及子公司签订业务合同 25 项，合同总金额约为 23.46 亿元，下半年公司将继续积极拓展业务，同时提高业务的专业识别能力和甄别能力，加强项目评估和合规管理，提高项目的质量，注重防范风险，在保持三类业务模式和三个核心业务领域的同步发展的同时，提高根据宏观环境和行业政策的不同变化，灵活调整三类业务模式和三个核心业务领域的比重，保持灵活性和尽可能降低经营风险。

2.2 进一步完善公司的产业链和强化产业协同作用，提高公司的产业运营管理水平，使公司的差异化优势更加凸显。为更好的实现公司的定位和响应公司的战略发展规划，2018 年公司将通过技术创新、结构改造升级等方式进一步完善公司的产业链，以满足客户不断增长的个性化需求，同时强化各产业的协同作用，以实现和培育多个业务增长点和多点盈利，以取得产业链一体化和产业协同的溢价和竞争优势。未来随着很多项目的建设实施完成，部分需要运营的项目，产业的运营和管理水平将直接关系到项目运营期盈利能力和超额利润的实现能力，行业内大部分公司均从设计施工为主的公司转型而来，未来产业的运营管理能力水平直接关系到公司的竞争优势，公司将加大此方面的研究和投入，为未来公司的持续发展奠定良好的基础。

2.3 2018 年下半年公司将加强对企业品牌、形象的建设：充分利用资本市场的平台提高多渠道的融资能力，加强产业的运营能力，提炼公司的核心竞争力对外开展合作共赢，提高项目的落

地率和收入转化能力，为公司的持续发展提供助力。

2.4 人才队伍的建设和培养：公司始终坚持“以人为本”，2018年下半年公司将继续加强人才队伍的建设与培养，在内部的分配体系一直坚持“元成发展、共同创造”、“发展红利、共同分享”、“与时俱进、共同成长”。公司以培养高层次、高技能人才为重点，统筹完善各类人才队伍的建设，坚持以内部培养晋升、外部吸收引进相结合的方式，使公司的储备人才队伍持续壮大。公司内部设有元成学院，着力于内外相结合的方式重点定制化的培养公司未来发展的核心人才，公司拟开展的“雄鹰计划”、“飞鹰计划”、“雏鹰计划”通过企业文化、综合课程、内部导师、外部顾问、行业交流、访问学习、提高参与、职务代理等方式进行综合、全程、全面的培养，作为公司未来的高层、中层、高级专业技术人才储备池。

2.5 调整负债结构，优化融资体系，拓宽融资渠道和方式，为公司业务持续发展提供充足的资金保障：2018年上半年面对“去杠杆”、“严监管”、央行缩表、PPP入库项目清理导致的不确定风险等不利因素，公司加大了与金融机构的合作，有力地保障了公司业务发展的资金需求，未来公司计划逐步调整负债结构，尽可能增加长期负债，更好地匹配项目的建设资金需求及回款周期，减少资金错配的风险，进一步拓宽融资渠道和方式，开展直接融资和间接融资相结合，股权融资和债权融资相结合，同时对PPP完成建设的存量项目开展ABS\ABN等证券化的金融工具，有利于公司盘活存量资产，优化融资体系，为公司的业务发展提供充足的资金保障。

3.2 与上一会计期间相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况、原因及其影响

适用 不适用

3.3 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况、更正金额、原因及其影响。

适用 不适用