

证券代码：300510

证券简称：金冠股份

公告编号：2018-083

吉林省金冠电气股份有限公司 2018 年半年度报告摘要

一、重要提示

本半年度报告摘要来自半年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读半年度报告全文。

董事、监事、高级管理人员异议声明

姓名	职务	内容和原因
----	----	-------

声明：

除下列董事外，其他董事亲自出席了审议本次半年报的董事会会议

未亲自出席董事姓名	未亲自出席董事职务	未亲自出席会议原因	被委托人姓名
-----------	-----------	-----------	--------

非标准审计意见提示

适用 不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

是否以公积金转增股本

是 否

公司经本次董事会审议通过的普通股利润分配预案为：以截至 2018 年 6 月 30 日的总股本 291,362,449 为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 0.56 元（含税），以资本公积金向全体股东每 10 股转增 8 股。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	金冠股份	股票代码	300510
股票上市交易所	深圳证券交易所		
变更前的股票简称（如有）	金冠电气		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	赵红云	张晓雪	
办公地址	长春市双阳经济开发区延寿路 4 号		
深圳地址	深圳市南山高新区中国储能大厦 16 层		
电话	0431-84155588		
电子信箱	jilinjinguan@163.com		

2、主要财务会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

	本报告期	上年同期	本报告期比上年同期增减
--	------	------	-------------

营业收入（元）	431,972,649.43	206,226,035.67	109.47%
归属于上市公司股东的净利润（元）	70,893,841.02	32,223,624.31	120.01%
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益后的净利润（元）	49,812,892.43	30,623,050.58	62.66%
经营活动产生的现金流量净额（元）	-100,761,116.16	-44,521,981.33	-126.32%
基本每股收益（元/股）	0.28	0.18	55.56%
稀释每股收益（元/股）	0.28	0.18	55.56%
加权平均净资产收益率	2.23%	4.04%	-1.81%
	本报告期末	上年度末	本报告期末比上年度末增减
总资产（元）	5,641,181,684.79	3,014,235,827.53	87.15%
归属于上市公司股东的净资产（元）	4,137,816,400.61	2,317,354,608.54	78.56%

3、公司股东数量及持股情况

报告期末股东总数	10,685	报告期末表决权恢复的优先股股东总数（如有）	0			
前 10 名股东持股情况						
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况	
					股份状态	数量
徐海江	境内自然人	27.24%	79,380,779	79,191,834	质押	50,550,000
南京能策投资管理有限公司	境内非国有法人	7.91%	23,039,998	23,039,998	质押	8,500,000
张汉鸿	境内自然人	7.55%	21,989,079	21,989,079		
郭长兴	境内自然人	5.72%	16,660,000	12,495,000	质押	10,580,000
国融基金—国泰君安证券—国融天鑫 1 号资产管理计划	其他	4.00%	11,639,950	11,639,950		
庄展诺	境内自然人	3.92%	11,420,214	11,268,914	质押	10,500,000
金志毅	境内自然人	2.99%	8,700,000	0	质押	8,700,000
李双全	境内自然人	2.00%	5,819,975	5,819,975		
天津津融国金投资有限公司	国有法人	2.00%	5,819,975	5,819,975		
吉林省盛鑫投资咨询中心（有限合伙）	境内非国有法人	2.00%	5,819,975	5,819,975		
上述股东关联关系或一致行动的说明	徐海江与郭长兴是亲属关系，公司未知其他股东之间是否存在关联关系，也未知是否属于一致行动人。					
前 10 名普通股股东参与融资融券业务股东情况说明（如有）	无					

4、控股股东或实际控制人变更情况

控股股东报告期内变更

适用 不适用

公司报告期控股股东未发生变更。

实际控制人报告期内变更

适用 不适用

公司报告期实际控制人未发生变更。

5、公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

适用 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

6、公司债券情况

公司是否存在公开发行并在证券交易所上市，且在半年度报告批准报出日未到期或到期未能全额兑付的公司债券
否

三、经营情况讨论与分析

1、报告期经营情况简介

公司是否需要遵守特殊行业的披露要求

否

2018年上半年，公司积极推进新能源汽车产业链战略布局，依托2017年5月收购充电桩主营企业南京能瑞和2018年2月收购锂电池隔膜主营企业鸿图隔膜后的产业整合，集中技术资源、客户资源和渠道资源，推进上市公司的产业融合、技术互补和优势共享。

报告期内，上市公司的整体盈利能力稳步提高：1、充电桩、高压开关柜及智能电表在国家电网全部三批次均中标，且排名靠前；2、持续推进充电桩场运营，以多种形式开展合作，带动公司充电桩产品的制造，并积极推进新能源汽车产业链的运营服务；3、锂电池隔膜产品的技术升级和产能释放，更进一步扩大产品技术优势，启动湖州生产基地建设筹备，为未来发展预留空间。

报告期内，公司实现营业总收入43,197.26万元，较上年同期增长109.47%；实现营业利润为8,491.01万元，较上年同期增长114.12%；实现利润总额为8,493.13万元，较上年同期增长104.64%；实现归属于上市公司股东的净利润为7,089.38万元，较上年同期增长120.01%。报告期内公司收入、利润等各项指标实现较大幅度增长，主要系公司电气成套设备业务稳定增长、2017年6月份实现对南京能瑞的合并以及2018年2月份实现对辽源鸿图的合并。

报告期内，公司重点开展了以下工作：

（一）持续做大做强智能电气开关设备业务

在世界和国内经济形势复杂多变的背景下，公司董事会、管理层面对市场竞争不断加剧的市场形势，及时调整产品结构及行业市场的规划布局。

2018年上半年公司在电网行业依然保持良好的中标态势。公司高度专注于智能环网开关产品的集成设计与研发生产，40.5kV及以下C-GIS智能气体绝缘环网开关柜、40.5kV及以下智能环保气体绝缘环网开关柜，10kV固体绝缘环网开关柜、10kV空气绝缘环网开关柜产品优势，发挥技术优势、产品创新优势、资源整合优势，把握客户和市场需求，依托高效优秀团队，加大市场开拓力度，为公司在电网市场创造新的

业务增长点，部分区域市场处于领先地位。在项目管理过程中，制定具有高度针对性的营销方案，以精细的技术优化方案和对投标环节严格的把控，大幅度地提高项目中标率。公司在市场竞争压力加大的情况下，公司在国家电网公司总部集中规模及各省网框架招标智能高压开关柜设备及智能环网开关设备中标金额共计1.08亿元，提升了公司电网行业市场龙头地位品牌影响力。

（二）外延式发展，深化新能源汽车产业链布局

新能源汽车产业是国家战略性新兴产业，中央及地方均有明确的配套支持政策。根据工信部的数据显示，2017年，我国新能源汽车产销均接近80万辆，产量达到79.4万辆，销售达77.7万辆，同比分别增长53.8%和53.3%，产量占比达到了汽车总产量的2.7%，连续三年居世界首位。截至2017年末，我国新能源汽车保有量接近175万辆。根据工信部、国泰君安研究所对中国新能源汽车的统计与预测，2017年至2020年我国新能源汽车销量将持续保持较快速度的增长，预计2018年新能源汽车销量将超过100万辆。预计到2020年，新能源汽车保有量将超过500万辆，到2025年我国新能源车占比将会超过20%。新能源汽车的快速增长，必然带来产业链上各个领域的高速增长，无论是整车、电机、锂电池，还是充电桩领域都蕴藏巨大投资机会。其中，充电环节对新能源汽车的推广使用起至关重要的作用。新能源汽车产业的快速发展将带动新能源汽车消费者对充电设施需求的快速增加。

报告期内，公司在完成子公司南京能瑞的并购后，于2018年1月24日收到《关于核准吉林省金冠电气股份有限公司向张汉鸿等发行股份购买资产并募集配套资金的批复》（证监许可【2018】177号）；于2018年2月完成了资产过户，鸿图隔膜的收购顺利完成；加快了金冠股份在新能源领域的布局，深化了公司新能源产业链的战略布局，有利于持续增强公司营收与股东回报。

南京能瑞的主要产品为充电桩，是新能源汽车配套设施之一。南京能瑞的产品优势在于大功率快速充电设备，除了提供给国家电网和相关车企外，公司还在公交场站投资建设大型充电站，为新能源公交车辆提供充电服务并收取服务费。截止2017年末，南京能瑞的充电桩覆盖北京、天津、山东、山西、浙江、江苏、河北等省市的多个城市，累计投建充电桩4500多个，其中公交大功率充电桩600多个，充电网络初步形成。

近三年，在国家电网组织的充电桩统一招标中，南京能瑞充电桩产品中标金额占国家电网招标总金额比例约为4.51%。其中标产品广泛应用保证大型国际会议会场如APEC及G20峰会等新能源汽车充电站建设上，受到用户好评。未来，南京能瑞将继续发挥大功率快速充电优势，通过智能化制造规模效应及从制造到安装以及运营与云平台管理等相关全产业链布局来增加产能和市场份额；通过快充加柔性的模式，为大型公交车辆及物流车辆提供安全快捷的充电服务，实现从传统制造向新能源设备制造与运维的业务模式转变，进而向一流的新能源充电服务商转型。

报告期内，为满足市场的需求，子公司辽源鸿图开工建设“9000万平方米/年锂离子电池隔膜三期工程项目”，新增2条湿法隔膜生产线，8条涂覆隔膜生产线。公司于2017年9月设立控股子公司湖州金冠鸿图隔膜科技有限公司（下称湖州金冠），计划到2020年建设产能2.7亿平方米。2018年上半年，基础建设方面湖州项目启动一号厂房和宿舍楼的建设；产线方面已完成一条锂离子湿法隔膜生产线的生产。

（三）持续加强研发创新

在报告期内，公司已经完成40.5kV/C-GIS气体绝缘金属封闭开关设备的研发，并已经通过国家认可的试验中心认证，该产品主要应用于城市轨道交通牵引供电系统，产品定位以实现100%的供电可靠性为基础，融入智能检测技术、智能控制技术、故障定位与隔离技术、即插即用等技术，许多产品参数高于国内外同类产品，填补了许多该领域的技术空白；公司已经完成2X27.5kV/C-GIS气体绝缘金属封闭开关设备的研发，并已经通过国家认可的试验中心认证，该产品主要应用于高速轨道交通牵引供电系统，产品定位以实现100%的供电可靠性为基础，融入大电流散热物理技术、智能遥感控制技术、远程监控故障定位与隔离等技术，许多产品参数高于国内外同类产品，可完全实现替代进口产品。

辽源鸿图坚持以新产品开发为导向，注重新产品研究，为提供一个完整、相对集中的研发办公和试验环境，提供公司研发的硬件设施，公司总投资5000万的研发中心项目继续建设中，该项目建成旨在提升公司对此产品研发的速度，并通过模拟电池试验线对产品进行投放市场前进行检测，并不断的改进工艺，减少公司新产品在下游客户电池生产商的产品认证时间，尽最快的速度将公司产品投放市场并形成经济效益。

锂电池隔膜是决定锂电池性能的重要组成部分，隔膜对锂电池的结构、电阻、容量、循环以及安全性等方面影响深远，优质的锂电池隔膜对提高电池综合性能起到关键作用。锂电池隔膜的性能主要包括稳定性、一致性和安全性，涉及多项性能指标，其中包括厚度均匀性、拉伸强度、热收缩率、孔隙率、透气率等。受制于原材料的选取、设备的设计、工艺的控制和人工经验的积累程度，高端锂电池隔膜的实现难度较高，因此锂电池隔膜的技术壁垒相对较高。

报告期内，公司在锂电隔膜领域研发投入426.85万元，同比增长98.85%。目前公司已经累计取得专利3项，并有11项发明专利处于公示状态中，同时，自主研发了一系列覆盖生产线改造、提高产能质量及新浆料配比等电池隔膜关键技术。公司持续增加研发投入，不断提高自身技术水平，使得整体技术水平在国内锂电池隔膜行业保持领先地位。

（四）积极提升渠道深度

报告期内，面对市场竞争的加剧及行业市场环境的变化，公司营销管理，从市场实际出发，建立了一套科学、高效、富有弹性并以盈利为核心的销售运营和管理体系。

针对行业市场布局完善并深耕细作行业市场，运用中部大区营销指挥的地域优势及行业市场的集中优势的市场资源统一部署管理，并与公司各大区及驻外办事处构成点面结合、有统有分的营销模式。形成纵横交替、星罗棋布的销售渠道网络架构，同时建立了以产品线为主，由“公司领导层、销售部、市场部、售后部和产品线”组成的销售组织机构，针对目标市场锁定明确、市场反应快、专业化程度高。在市场竞争越发激烈，对市场的分析独到而准确，在巩固原有老客户基础上，新拓展一批有实力的大客户资源。

另一方面，公司在深圳设立华胤控股集团，积极整合深圳的众多成熟产业链和上市公司资源，强强联合打造创新型营销体系。

2、涉及财务报告的相关事项

(1) 与上一会计期间财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的说明

适用 不适用

公司报告期无会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况。

(2) 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

适用 不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

(3) 与上一会计期间财务报告相比，合并报表范围发生变更说明

适用 不适用

本报告期内合并报表范围变更如下：

- 1.非同一控制下企业合并取得辽源鸿图锂电隔膜科技股份有限公司100%股权，2018年2月纳入合并范围；
- 2.2018年5月在北京设立金冠华胤（北京）新能源科技有限公司。