

证券代码：300760

证券简称：迈瑞医疗

编号：2018-005

深圳迈瑞生物医疗电子股份有限公司

投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 _____
参与单位名称及人员姓名	<p>国金证券股份有限公司、广发基金管理有限公司、招商基金管理有限公司、鹏华基金管理有限公司、平安基金管理有限公司、深圳市易同投资有限公司、深圳同睿投资管理有限公司、上海高毅资产管理合伙企业、明达资产管理有限公司、宝盈基金管理有限公司、大成基金管理有限公司、上海灏象资产管理有限公司、深圳市领骥资本管理有限公司、光大金控资产管理有限公司、国信证券股份有限公司、上海重阳投资有限公司、敦和资产管理有限公司、安信证券股份有限公司、深圳昭图投资管理有限公司、中海基金管理有限公司等 35 名参与人员</p>
时间	2018 年 11 月 6-7 日 9:00 - 16:00
地点	深圳市南山区高新技术产业成产业园区科技南十二路迈瑞大厦
上市公司接待人员姓名	<p>董事会秘书李文楣 证券事务代表张弛</p>
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司就行业、公司基本情况、三季度业绩进行了全面介绍。</p> <p>互动提问：</p> <p>问：请问公司对彩超市场未来几年的预判如何？</p> <p>答：行业整体看供不应求，终端应用需求从超声科向临床科室不断渗透，而专业化的超声医生也非常缺乏。如果超声医生人数有</p>

所提升，其实需求还会更大。迈瑞坚持高端技术的突破和普及，紧密跟踪临床需求，在影像领域深耕彩超市场。

问：请问公司如何看待中美贸易摩擦对海外业务的影响？

答：欧美是医疗器械领域公认的高端市场，也是技术制高点，公司仍然会高度重视欧美市场的战略地位。

问：超声的市场需求是否具有周期性？

答：总体而言，医疗需求随着人口增加老龄化加剧应该是不断扩大的。采购周期方面，包含中国在内的新兴市场还是以新增需求为主，成熟的发达国家市场是以替代性需求为主。2017 年超声的高速增长主要得益于全新高端彩超的上市，成功突破高端市场。

问：公司在生产和售后领域的优势？

答：在生产领域，公司垂直整合度较高，核心零部件自主生产的比例较高，所以产品迭代较快；公司已建立全方位销售服务体系，优质的售后服务有助于增强客户粘性。

问：能否简单介绍一下公司的费用率情况？

答：2015 年费用率较高，有较多一次性费用，此后费用率下降，主要由于 2015 年公司做了战略调整，聚焦主业，降本增效，收入增长较快，利润率有所改善。2018 年三季度销售和研发费用增加较多主要是新增了销售和研发人员；财务费用 1.82 亿元的收益是来自汇兑收益。

	<p>问：请问公司未来是否有海外并购意向？</p> <p>答：公司历史上有海外并购和整合经验，未来并购将取决于标的的质量和价格，会持续关注市场并购机会。</p> <p>问：公司未来的业务及战略规划？</p> <p>答：公司致力于为医疗机构提供全设备、全流程、全信息融合的智能一站式解决方案。现在做的较好的是生命信息与支持产线的围术期整体解决方案，也将进一步通过跨科室的整体解决方案实现全线产品互联互通，形成有价值的智能化临床应用；体外诊断产线也在逐步完善自动化和智能化，提供更多协助医疗机构优化其诊疗服务的产品和解决方案；影像产线聚焦超声业务，实现超声影像在多种临床场景的融合应用与发展，扩大公司在全球超声影像技术上的领先优势。在国内市场公司坚持建立中国诊疗标准，在海外市场坚持本地化策略。</p>
附件清单（如有）	