

无锡和晶科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	1. 个人投资者 张杨
时间	2019 年 3 月 8 日
地点	无锡市新吴区汉江路 5 号公司会议室、无锡市长江路 177 号
上市公司接待人员姓名	董事会秘书 陈瑶、监事 吴凡
投资者关系活动主要内容介绍	<p>➤ 公司介绍</p> <p>公司董事会秘书陈瑶女士、监事吴凡先生向投资者介绍了公司的主要发展历程：</p> <p>公司自上市以来，通过提供智能硬件、平台运营、内容服务等产品和服务以及利用资本运作平台的外延式扩充，围绕“智慧生活”形成了以和晶智造、和晶智联、和晶互动数据、和晶互联网教育四大业务板块。在此基础上，公司整合内部资源、优化业务定位，将业务板块分为“物联网业务”和“教育业务”两大板块。在智能制造业务方面，公司在成立之初到上市之初，产品较为单一，主要都是白色家电智能控制器产品，经过发展和拓展，目前的主要产品分为家电智能控制器和工控电子、通讯电子、电源、汽车电子等非家电智能控制器。家电智能控制器作为公司的“起家产品”，公司所拥有的市场份额、与品牌家电客户（海尔、美的、海信、西门子等品牌）的合作关系等各方面都比较良好，保持着</p>

稳步发展；在非家电产品方面，公司在 2016 年与芬兰安伏公司签订的工控产品供货合约履行情况良好，公司会继续保持积极的业务拓展态势，充分发挥公司综合制造能力的优势，争取将已小批量试产的产品或具有合作意向的客户转化为具有稳定的、大批量的合作关系，提升非家电智能控制器业务在公司整体智能制造业务中的占比。公司已有业务布局中的系统集成业务整体也一直保持较为稳定的发展状态，随着物联网技术的应用和发展，客户对于信息化需求也随之提升，需要在原有（或传统）系统集成业务的基础上进一步提升服务能力，会在细分领域做进一步的拓展和尝试，比如公司控股子公司晶安智慧以“智慧安全”为细分方向进行了业务拓展。公司全资子公司澳润科技是广播电视综合通信技术解决方案和终端设备供应商，受广电行业发展缓慢、单一大客户经营恶化等因素影响，2018 年度整体经营情况较差，也是造成公司 2018 年度亏损的主要因素，具体内容公司在 2018 年度业绩预告、2018 年度业绩快报还有对交易所关注函的回复中已经详细说明，您可以在巨潮资讯网上看一下相关公告，我们会积极应对澳润在 2018 年所出现的经营困境。公司目前在教育领域的主要布局为环宇万维旗下的“智慧树”幼教云平台，环宇万维是一家专注于打造家园共育一体化服务平台的互联网企业，以幼教行业为细分领域，专注于打造以幼儿园园长、教师、家长为服务对象的家园共育一体化服务平台，其旗下的“智慧树”目前已是国内最大的幼教互动云平台，在服务园所的数量和覆盖率、用户数量、用户活跃度等指标方面处于行业头部地位，在战略、管理等方面进行梳理、优化后，围绕为用户提供有价值的服务进行深耕细作，以价值推动平台的商业化进程会是“智慧树”下阶段的工作重点。公司在 2018 年度引入招商资本旗下的股权投资基金荆州慧和作为公司战略投资者，其认可公司在智慧生活领域业务布局的价值，特别是公司对“智慧树”的长期坚守投资，荆州慧和作为公司战略投资者能够在战略、资本、管理等多方面为公司的发展提供大力支持，助力公司“物联网业务”和“教育业务”两大板块的发展。同时公司作为“智慧树”的第一大股东，会继续为“智慧树”的发展提供股东支持，在持续提升平台价值、优化业

	<p>务模式、推进商业化进程等方面为其提供助力，推动其战略发展。</p> <p>➤ 现场参观</p> <p>公司监事吴凡先生陪同投资者参观了公司坐落在无锡市长江东路177号的智能制造基地。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2019年3月11日