

证券代码：300327

证券简称：中颖电子

## 中颖电子股份有限公司投资者关系活动记录表

编号 2019-017

投资者来访类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 一对一沟通 <input type="checkbox"/> 其他 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 现场参观																																
来访单位名称及人员姓名	<table border="1"><thead><tr><th data-bbox="352 857 692 938">来访人员姓名</th><th data-bbox="692 857 1414 938">公司</th></tr></thead><tbody><tr><td>王璐</td><td>广发证券</td></tr><tr><td>余高</td><td>广发证券</td></tr><tr><td>蔡锐帆</td><td>广发证券</td></tr><tr><td>熊奇</td><td>中天国富证券</td></tr><tr><td>王永峰</td><td>上海集元</td></tr><tr><td>周德生</td><td>凯石基金</td></tr><tr><td>林承瑜</td><td>凯石基金</td></tr><tr><td>汪置森</td><td>首创证券</td></tr><tr><td>孙灿</td><td>川财证券</td></tr><tr><td>王海军</td><td>沅杨资产</td></tr><tr><td>庄琰</td><td>彤源投资</td></tr><tr><td>张韬</td><td>国寿安保基金</td></tr><tr><td>张标</td><td>国寿安保基金</td></tr><tr><td>朱胜波</td><td>浦银安盛基金</td></tr><tr><td>朱凌昊</td><td>东方证券</td></tr></tbody></table>	来访人员姓名	公司	王璐	广发证券	余高	广发证券	蔡锐帆	广发证券	熊奇	中天国富证券	王永峰	上海集元	周德生	凯石基金	林承瑜	凯石基金	汪置森	首创证券	孙灿	川财证券	王海军	沅杨资产	庄琰	彤源投资	张韬	国寿安保基金	张标	国寿安保基金	朱胜波	浦银安盛基金	朱凌昊	东方证券
来访人员姓名	公司																																
王璐	广发证券																																
余高	广发证券																																
蔡锐帆	广发证券																																
熊奇	中天国富证券																																
王永峰	上海集元																																
周德生	凯石基金																																
林承瑜	凯石基金																																
汪置森	首创证券																																
孙灿	川财证券																																
王海军	沅杨资产																																
庄琰	彤源投资																																
张韬	国寿安保基金																																
张标	国寿安保基金																																
朱胜波	浦银安盛基金																																
朱凌昊	东方证券																																

	黄进	上投摩根
	曹文俊	富国基金
	林庆	富国基金
时间	2019年7月18日	
地点	公司会议室	
上市公司接待人员	潘一德、徐洁敏	
投资者来访主要内容介绍	<p>首先由董事会秘书潘一德先生向电子行业分析师摘要介绍公司的情况、产品市场和公司未来发展的展望。然后现场回答了提问，具体内容如下：</p> <p><b>1、来宾问：中美贸易摩擦对公司影响？</b></p> <p>潘一德：目前已经加征关税的部份，我们评估对于业绩的影响是小于10%的。由于我国已发展成为全球最大的家电、电子产品制造基地，而且国家政策上积极支持芯片国产化，中美贸易摩擦对客户长期加大国产芯片的采购意愿有所鼓励。由于中美贸易摩擦，国内部分客户对公司工控单芯片、锂电池管理芯片的接受度不断提高，还出现了客户主动向公司提出认证和采购芯片意向的情况。</p> <p><b>2、来宾问：介绍一下公司的人员情况？</b></p> <p>潘一德：公司一直有在努力招聘，不管是校园招聘还是社会招聘，以期增加员工。2015年和2017年公司已实施了2次股权激励，并采用复合式的多项激励留才措施和利润中心的考核方式，人员比较稳定，公司有3/4以上的员工有5年年资以上。</p> <p>公司是以人才为主的知识密集型公司，公司的核心竞争力是研发人才，公司目前的研发人员是靠自身培养和招聘有经验的人员。</p> <p><b>3、来宾问：介绍一下公司政府补贴情况？</b></p> <p>潘一德：公司可能定期或不定期都会通过研发项目申请一些政府鼓励领域项目的资金支持。补贴金额每年都是不一样的。</p> <p><b>4、来宾问：介绍一下公司产品的情况？</b></p> <p>潘一德：公司产品销售主要由工控单芯片、锂电池管理芯片、OLED 显示屏驱动芯片组成，其中显示屏驱动芯片是由公司子公司芯颖科技研发，工控单芯片，包含家电、电机、智能电表主控芯片和 IOT 物联网芯片……等。其中工控单芯片收入超过</p>	

7 成。

工控单芯片产品售价及供应商的报价都比较稳定，波动不大，产品销售组合略有优化，毛利率总体变动不大，产品属于工控类产品，已得到越来越多客户的认可和设计导入，公司预期更多的新产品将陆续进入量产，长期市场呈现增长趋势。

公司现有芯片一般采用 8 位元内核，根据客户产品的需要，公司现有的 8 位元内核产品可取代部分 16 位元或 32 位元内核产品。公司的智能 IOT 产品及变频空调控制芯片是 32 位元内核产品。公司的 32 位变频空调解决方案，已经得到客户的设计导入。

工控单芯片产品开发时间长，主要是靠技术积累，公司非常注重产品品质和可靠性，对国内客户有就近服务的优势，在技术创新、市场地位、产品质量及性价比等方面赢得了市场综合竞争优势。

**5、 来宾问：格力进入芯片设计行业，对公司有何影响？**

潘一德：目前看来没什么影响。公司的 MCU 产品有上百颗，面对服务的是所有厂家，家电厂家如果选择自行研发，需要克服两大难点：1. 自身设计的个别产品市场规模可能不足，因为别的家电客户不会向竞争者买芯片，导致自身投资的芯片设计公司难以实现盈利，一般而言，我们的 MCU 芯片如果累计没卖到千万颗，往往都不挣钱；2. 自己投资的芯片设计公司，产品即使比别人差一点，可能依然必须选择采用，导致长期影响产品品质，甚而影响品牌。

**6、 来宾问：公司产品的毛利率情况？**

潘一德：工控单芯片产品售价及供应商的报价都比较稳定，波动不大，产品销售组合略有优化，毛利率总体变动不大。目前芯片国产替代的发展趋势有利于公司的长期经营，公司的工控单芯片产品已得到越来越多客户的认可和设计导入，公司预期更多的新产品将陆续进入量产，长期呈现市场份额增长趋势。

**7、 来宾问：公司芯片是否有通用性？**

潘一德：公司产品靠长期的技术积累，形成了一些特定的 IP 模块，公司会根据目标市场的特定领域，投入芯片研发，因此产品会对某些特定的应用较为合适，但是也具有一定的通用性，也会被客户用在不同产品。

**8、 来宾问：介绍一下公司的经营模式？**

潘一德：公司属于轻资产型的公司，产品一般是通过经销商的销售模式，大多

数情况下，公司直接提供大客户工程服务。只有少部分显示驱动芯片是直销的。

通过经销商销售可以有较加速公司产品的推广，并有效管理回款账期。

**9、 来宾问：公司锂电池管理芯片情况？**

潘一德：锂电池管理芯片的应用场景持续增加。锂电池应用越来越广泛，市场处于增长期，公司推出多款新产品以丰富产品线。主要应用于手机、电动工具、电动自行车、笔记本电脑的锂电池包。产品的验证周期长，有一定的技术门槛。

由于研发团队在锂电池管理芯片技术的不断扎根，产品质量也随之提升，公司的锂电池管理芯片产品已经在业界建立良好的声誉，并得到了越来越多的大型品牌客户认可和导入，未来可望进一步有效提升市场占有率。

**10、 来宾问：介绍一下公司物联网芯片？**

潘一德：公司投入研发物联网产品研发已有 3-4 年，现在部分智能 IOT 产品已有用 32 位内核及低功耗的蓝牙开发出的芯片，产品已用于健康医疗的无线血压计。

**11、 来宾问：公司为何总是用很多闲置资金购买银行理财，有没有考虑过更激进一点的经营方式？**

潘一德：公司购买的是无风险银行理财产品，主要是为了提高闲置资金收益，有充足的流动资金才可以适时的满足当公司有加大投资或策略合作需求时使用。

**12、 来宾问：管理层退休后，人员如何调整？**

潘一德：公司实施的是专业经理人制度，有良好的梯队传承，即使现任管理层退休后，也不会影响公司的运营管理，公司今年新任的高管是分别负责公司研发前、后端的事业群的。

**13、 来宾问：公司是否考虑利用外延式增长来发展？**

潘一德：对外投资是公司经营的策略方向，公司一直有在评估。公司会积极考虑类似与从事无线通讯、电机控制和电源有关的芯片设计公司合作，或策略伙伴的外延式增长方式将公司做强做大，主要关注重要的核心技术与公司技术的相关性及互补性，及被购并公司研发团队将来的稳定性。主要也要有协同效应及发展前景。

**14、 来宾问：公司前几大外资股东与公司有何关系？**

潘一德：公司前几大股东中有公司的管理层持股公司、员工持股公司和财务投资人。

**15、 来宾问：公司的发展动力和优势是什么？**

	<p>潘一德：中国的集成电路起步晚，芯片要全面进口替代的话，有点难度。过往几年中国整体家电行业的市场发展趋势，呈现销售向大品牌厂商集中及家电智能化功能增长的现象，公司采取集中优势资源服务大客户及质量优先的市场策略，有效扩展家电主控芯片的市场份额。</p> <p>公司是家电主控单芯片的国产芯片领军企业，受益于我国已发展成为全球最大的家电、电子产品制造基地，而且国家政策上积极支持芯片国产化，公司产品性价比高，有能力为客户提供优质的服务、高品质产品及成本的竞争力。公司坚持自主研发核心技术，充分发挥贴近国内客户的优势，在技术创新、产品质量及性价比等方面赢得了市场综合竞争优势。</p>
附件清单	
日期	2019年7月18日