

证券代码：300327

证券简称：中颖电子

中颖电子股份有限公司投资者关系活动记录表

编号 2019-028

投资者来访类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 一对一沟通 <input type="checkbox"/> 其他	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 现场参观				
来访单位名称及人员姓名	<table border="1"><thead><tr><th>来访人员姓名</th><th>公司</th></tr></thead><tbody><tr><td>余江</td><td>光大永明资产</td></tr></tbody></table>		来访人员姓名	公司	余江	光大永明资产
来访人员姓名	公司					
余江	光大永明资产					
时间	2019年11月15日					
地点	公司会议室					
上市公司接待人员	潘一德、徐洁敏					
投资者来访主要内容介绍	<p>首先由董事会秘书潘一德先生向电子行业分析师摘要介绍公司的情况、产品市场和公司未来发展的展望。然后现场回答了提问，具体内容如下：</p> <p>1、来宾问：AMOLED 产品线的研发情况？</p> <p>潘一德：公司早期就已投入研发显示屏驱动芯片，有了一定的技术积累。子公司推出的 FHD AMOLED 显示驱动芯片自去年三季度末进入量产，迄今累计实现销售已经超过千万元，今年 4 季度计划推出 AMOLED 显示驱动芯片的新产品，将有助提高子公司在 AMOLED 显示驱动芯片的销售额。产品目标市场主要针对国内厂商。公司产品的品质、功耗和可靠度都能满足面板厂的需求。</p> <p>PMOLED 屏的手表和手环等部份应用市场被 AMOLED 屏替代了，导致 PMOLED 显示驱动芯片的销售出现下滑。国内 oled 驱动市场行业，取决于国内 AMOLED 屏厂的上量情况，未来一段时间的市场都是增长趋势。</p> <p>公司目前实现销售的 FHD AMOLED 显示驱动芯片限于硬屏。</p>					

2、 来宾问： 公司锂电池管理芯片情况？

潘一德：锂电池应用越来越广泛，市场处于增长期，公司推出多款锂电池管理芯片新产品以丰富产品线。主要应用于手机、笔记本电脑、电动工具及电动自行车及其他等，也包含使用锂电池的通讯基站。产品的应用场景持续增加，公司也持续丰富产品线。随着手机快充需求加大，越来越多的高端手机需要采用锂电池计量芯片，锂电池管理芯片在知名品牌客户端已经开始实现小量销售，市场处于增长期。公司很多产品有验证周期长、导入周期长的特性，这是障碍也是其他后进者的进入门槛。

由于研发团队在锂电池管理芯片技术的不断扎根，产品质量也随之提升，公司的锂电池管理芯片产品已经在业界建立良好的声誉，并得到了越来越多的大型品牌客户认可和导入，正在打开国产替代的道路上进一步开拓。

3、 来宾问： 介绍一下公司产品特点？

潘一德：公司产品靠长期的技术积累，形成了一些特定的 IP 模块，公司会根据目标市场的特定领域，投入芯片研发，因此产品会对某些特定的应用较为合适，但是也具有一定的通用性，也会被客户用在不同产品。

4、 来宾问： 介绍一下公司的经营策略？

潘一德：公司发展会兼顾营利的增长性，人员稳定，实现长期有效的经营。工控类产品的市场稳定性高，产品的生命周期长，公司将在存量市场中取胜。

公司产品靠长期的技术积累，已建立了品牌的优势，能为客户提供优质资源的服务。在技术创新、市场地位、产品质量及性价比等方面赢得了市场综合竞争优势。公司工控单芯片及锂电池管理芯片在客户端新增的应用型号导入量产，可以理解为客户更多的新产品或更多客户可望用公司的芯片去量产。

由于中美贸易摩擦，出于供应链安全考虑，国内部分客户对公司工控单芯片的接受度不断提高，更多的品牌客户与公司积极开展了广泛的合作，公司在家电主控芯片领域已经大量实现进口替代，公司将持续在自身专注的市场领域稳步提高芯片国产化率。公司也已经将扩展海外市场作为发展策略之一。

5、 来宾问： 介绍一下公司工控类产品的情况？

潘一德：公司在家电主控芯片领域属于国际领先，其中白电主控芯片已与欧美

日国际品牌大厂进行市场化竞争；小家电主控芯片的主要竞争对手主要来自于是韩国、台湾的上市公司。

公司持续在白色家电主控、电机控制及智能电表领域扩大市场份额。今年前三季度，随着家电智能化应用的增加，公司在家电应用市场的产品导入项目数量增加、变频空调主控芯片也有客户新增设计导入，国内部分客户对公司工控单芯片的接受度不断提高，更多的品牌客户与公司积极开展了广泛的合作。公司在家电主控芯片领域已经大量实现进口替代，公司将持续在自身专注的市场领域稳步提高芯片国产化率。

工控单芯片产品开发、导入及客户验证的时间长，主要是靠技术积累，在技术创新、市场地位、产品质量及性价比等方面赢得了市场综合竞争优势。

6、 来宾问：介绍一下公司 IOT 芯片？

潘一德：公司投入物联网产品研发已有 3-4 年，现在部分智能 IOT 产品已有用 32 位内核及低功耗的蓝牙开发出的芯片，产品已用于健康医疗的无线血压计、无线血糖仪。

对于智能家居，公司 MCU 芯片会预留端口，让客户通过 wifi、电源线或蓝牙实现家电的互联互通。

7、 来宾问：介绍一下公司的人员情况及管理模式？

潘一德：公司现有员工 300-400 人，一直有在努力招聘，不管是校园招聘还是社会招聘，以期增加员工。公司采用复合式的多项激励留才措施和利润中心的考核方式，人员比较稳定，公司有 3/4 以上的员工有 5 年年资以上。

公司是以人才为主的知识密集型公司，公司的核心竞争力是研发人才，公司目前的研发人员是靠自身培养和招聘有经验的人员。

公司实施的是专业经理人制度，高管的近亲都是严格禁止任用，公司有良好的梯队传承。

8、 来宾问：公司如何看待汽车电子发展情况？

潘一德：着眼长期布局，正式启动投入汽车电子领域。主要研发车身控制 MCU 部分，公司现有空调控制、变频控制、马达控制、锂电池管理等芯片相关技术积累，长期的技术延伸方向很适合汽车电子领域。

	<p>9、来宾问：公司产品的利润率情况？</p> <p>潘一德：公司产品售价及供应商的报价都比较稳定，波动不大，产品销售组合会稍微影响毛利率。目前芯片国产替代的发展趋势有利于公司的长期经营，公司产品已得到越来越多客户的认可和设计导入，公司预期更多的新产品将陆续进入量产，长期呈现市场份额增长趋势。</p>
附件清单	
日期	2019年11月15日