

福能东方装备科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	广发资管、中银国际、海通机械、同泰基金、弘毅远方基金、万家基金、中信证券资管、德邦基金、凯石基金、长城财富资产、东吴人寿、明亚基金、国寿安保基金
时间	2020年8月26日
地点	东莞市超业精密设备有限公司会议室
上市公司接待人员姓名	副总经理梁江湧、副总经理莫伟红、投资总监朱红强、证券事务代表回欢迎
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、公司基本情况介绍</p> <p>向与会投资者介绍了公司的发展历程，重点梳理了公司被佛山公控收购后所发生的重大积极变化及公司战略定位。</p> <p>佛山公控入主后，明确了公司“佛山国资体系高端装备制造业平台”的定位，在佛山公控人才、资金等大力支持下，对公司进行了较大重塑，主要体现在以下几个方面：</p> <p>第一，改组上市公司、大宇精雕管理层，佛山公控委派了财务总监、分管人事副总经理等人员；第二，对大宇精雕业务进行转型升级，由原有的手机精雕机延伸到可应用于户外广告、在线教育的大屏精雕机及应用于精密金属件的精雕机，同时布局非标自动化业务板块；第三，收购超业精密，超业精密是一家专业从事锂电池自动化生产设备的研发、设计、制造、销售与服务的高新技术企业，可为下游锂电池生产企业提供高品质的锂电池生产中段设备及锂电池生产中段环节的自动化解决方案。其技术研发、产品等</p>

多方面都具有较高的市场竞争力，客户是行业内优质领军企业，包括孚能、ATL、CATL、冠宇电池等；第四，成立专项小组，积极解决历史遗留问题，目前公司应收款回款情况成效显著，其他事项也在积极推进中。

目前公司形成了大宇精雕与超业精密双轮驱动业务格局，未来会进一步布局高端装备制造制造业版图。

二、2020 年上半年经营业绩

1-6 月，公司营业收入 2.22 亿，归母净利润 272.29 万元。其中，受疫情影响，第一季度，公司营业收入 185.67 万，归母净利润亏损 2603.52 万；第二季度，公司经营情况逐步好转，营业收入 2.20 亿，归母净利润 2875.81 万元。

三、沟通交流

1、大宇精雕经营现状及未来趋势？

回答：在管理层改组及业务转型升级多重举措下，大宇精雕经营状况逐步好转。大宇精雕 2020 年 1-6 月份，营业收入 1.3 亿元，归母净利润 263 万元。其中，1-3 月份，营业收入 186 万元，归母净利润亏损 1,078 万元；4-6 月份，营业收入 1.3 亿元，归母净利润 1,375 万元。

在客户管理方面，大宇精雕提出“10+10”的发展策略，即 10 个大客户，10 个中小客户，以稳定客户源，保证其应收款项回收能够保质保期保量。

随着 3C 产业链逐步复苏及 4G 到 5G 换机潮的到来，预计未来几年大宇精雕订单趋势是稳中有增。

2、大宇精雕与超业精密的协同情况？

回答：收购超业精密后，上市公司即启动协同工作，我们专门安排了一名上市公司副总经理负责上市公司、大宇精雕及超业精密的协同工作，主要从业务、销售、技术、资金、人才等多个方面进行，共同致力于效益最大化。

3、超业精密上半年新增订单情况，动力和消费类占比？

回答：2020 年上半年新增订单近 3 亿，其中消费类订单占比过半，目前正在洽谈的意向订单以动力类为主。

4、超业精密新客户开拓进展？

回答：超业精密一直秉承大客户战略，致力于与客户建立长期合作开发战略。目前客户涵盖了包括 ATL、CATL、孚能科技、冠宇电池等优质企业。在加强老客户合作基础上，超业精密也在积极开拓新客户，与一些日韩背景的电池公司开展洽谈，目前已经进入 LG 供应商目录，因疫情合作进度有所延缓。

	<p>5、超业精密设备应用领域？</p> <p>回答：超业精密以软包电池设备为主，可以提供软包电池中段整线设备及适用于锂电池制造后段环节的除气终封机；也可以提供应用于圆柱、方形电池的设备，目前以单机设备为主。</p> <p>6、超业精密产业延伸规划？</p> <p>回答：超业精密目前设备全是自主研发，并在提供中段设备的基础上向后段延伸，未来会结合公司实际发展情况继续延伸产业链。</p> <p>7、超业精密产能拓展计划？</p> <p>回答：超业精密核心在于设计、调试及程序应用，设备组装的标准件以外采为主，核心零部件是超业精密设计后委外加工，该生产模式决定超业可以根据客户需求快速扩展产能。超业精密以持续优化提升现有的锂电池设备中段及延伸至后段发展外，更以模块标准化生产扩大产能。</p> <p>8、订单交货及验收周期？</p> <p>回答：正常情况下，订单交货周期 3 个月左右。数码类设备验收周期 6-9 个月，动力类设备验收周期 1-1.5 年。</p> <p>9、双轮电动车新国标政策实施对超业的影响？</p> <p>回答：双轮电动车新国标政策实施带动锂电池产业链市场增长空间，目前国内双轮车电动化渗透率已经达到较高水平，但电池低端化仍是现状，锂电渗透率低下。我们认为电动车新国标的实施，将加速锂电渗透率提升，激发市场新需求，增加超业精密业务增长点。</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2020 年 8 月 26 日