

外界采访、调研接待、投资者关系活动记录表

证券代码：688016

证券简称：心脉医疗

活动日期：2020年9月2日 15:30分 — 点 分		
活动地点：上海市浦东新区康新公路 3399 弄 25 号楼 9 层		
参加单位名称及人员：		
序号	机构名称	姓名及职务
1	国金证券	袁维
2	国金证券	杨芳
3	国金证券	戚明豪
4	国金证券	王光汀
5	华夏	男皓亮
6	华夏	王鹏 鹏
7	华夏	夏云书
8	华夏	李平祝
9	华夏	常 琳 黎曼
10	华夏	毛 泽 实
11		
12		
13		
14		
15		
16		
17		
18		
19		
20		

活动类别： <input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（ ）
公司接待人员：顾建华（董秘、财务总监）、马潇寒（证券）
<p>会议记录：</p> <p>迎各位投资者来访心脉！</p> <p>一、公司董秘顾建华介绍公司情况</p> <p> 基于公司 8 月 27 日发布的心脉医疗 2020 年半年度报告，公司董秘顾建华先生从公司概况→公司主要业务→公司 2020 年上半年业绩情况介绍了公司 2020 年上半年主要经营情况。</p> <p>二、提问沟通</p> <p>Q：公司 2020 年上半年业绩的增长点；</p> <p>A：1、新产品贡献，2、行业增速，3、主动脉产品贡献的增量；</p> <p>Q：药物球囊现在是否开始销售？</p> <p>A：目前已经开始销售，上半年贡献了一定的销售收入，目前也已经完成 7 个省级平台的招标挂网；</p> <p>Q：公司有收到带量采购的通知么？</p> <p>A：目前没有；</p> <p>Q：外周的市场空间和美国的比较？</p> <p>A：目前国内 1-2 万例，美国市场差不多在 20-30 万例，市场空间还是很大；</p> <p>Q：药物球囊的终端价格先瑞达是 3 万，公司会卖到 3 万么？</p> <p>A：我们不到 2 万；</p> <p>Q：药物球囊目前获证的公司？</p> <p>A：先瑞达前期已经有了并且在销售，心脉今年 4 月拿到，美敦力目前也已经获证；</p> <p>Q：主要针对科室？</p>

A：基本上是血管外科；

Q：和孙立忠医生合作的产品？

A：术中支架；

Q：主动脉的发病率和美国是否类似？

A：美国一般以腹主为主，国内一般是胸主较多，主要也跟检出率相关；日本也是腹主相对较多。随着检出率的提高，腹主的市场潜力会更大一些，腹主在早期是没有症状的；

Q：主动脉的行业情况？

A：胸主和腹主合计，美国大概 10 万多，国内 3 万左右，日本也大概在 2 万多左右；

Q：公司研发比较早的老产品的价格与十年之前的价格差异？

A：最近几年公司产品基本没降过价；产品的生命周期很长；

Q：新的术中支架产品的改进在那些方面？

A：采用了单分支技术，相对简化了手术也会节省了一定的时间；

Q：不考虑 Castor 的带来的增量，主动脉的增速大概有多少？

A：差不多 15%左右，也跟行业增速相关；

Q：上半年的销售费用降低的原因？

A：上半年受疫情影响，有很多学术会议等都没有开；

Q：外周行业的人才好找么？

A：不太好找，这个也跟外周行业的发展有关系；

Q：外周行业的支架的市场大一些还是药球的市场大？

A：现在差不多是支架，国外也差不多是支架；

Q：公司以后的国际化的布局？

A：目前主要还是以国内为主，国际业务我们现在也在逐步拓展，要结合每个地区的具体情况；

Q：公司在海外产品的价格？

A：欧洲会便宜，欧洲所有的器械产品都便宜，美国很贵；

填表人：马潇寒

填表日期：2020.9.3

注：本记录表将在签字确认后的两个交易日内上传至上海证券交易所“公司及高管接待机构调研情况”栏目进行备案。