上海泰胜风能装备股份有限公司 投资者关系活动记录表

时间	2020年10月29日15:00-15:30	地点	公司办公室
参与单位及 人员	招商证券 赵旭组织的电话会议		
活动类别	□特定对象调研 □分析师会议 □媒体采访 □业绩说明会 □新闻发布会 □路演活动 □现场参观 ■其他(投资者电话交流会)		
接待人员	董事会秘书陈杰		
投资者关系主要内容	一、董事会秘书陈杰先生介绍公司前三季度总体情况 2020 年前三季度、公司实现营业收入 22.35 亿元,总体出货情况基本符合年初制定的经营计划;实现净利润 2.26 亿元,整体盈利情况良好,毛利率保持稳定。截止三季度末,公司在手订单较为充足,共约 43.1 亿元,其中陆上风电 17.7 亿元,海上风电 24.8 亿元。从公司 2020 年第三季度报告披露的一系列数据来看,公司具备良好健康发展的条件。 二、问答环节 Q:海上风电产品主要分布在哪些区域?种类有哪些? A:目前海上风电订单来源地域分布相对比较广泛,江苏、浙江、福建和广东等地都有;相关产品种类也比较多样,基于自身技术和项目管理方面的优势,公司在海上风电塔架、导管架、升压站平台等产品上具备较强的竞争力。 Q:蓝岛从收购到如今,产能有如何的提升? A:公司积极开展生产线的合理技术改造,目前泰胜蓝岛产能预计可达 20 万吨;同时随着劳动力资源的投入、生产效率的提升,工厂产能也存在一定的弹性。 Q:公司目前海外订单承接方面情况如何? A:今年国内订单较多,但公司不会放弃海外市场。依托与大型整机制造商的良好合作,凭借在澳洲零反倾销税率的优势,以及丰富的出口业绩,公司会继续推动海外业务发展,公司看好明年海外业务情景。 Q:欧盟对中国风塔反倾销对公司有何影响? A:公司近年来承接欧盟订单不多,目前也无直接出口欧盟的订单,考虑到公司目前在手订单情况,短期内,欧盟反倾销对公司业绩影响不大;中长期来看,鉴于公司对欧盟市场不存在依赖,并考虑公司过去对欧盟的出口不多,我们认为欧盟反倾销对公司影响有限。在本次欧盟反倾销案件中,欧盟整机制造商出于成本控制考虑会充分利用其拥有的话语权,同时国内制造商(包括公司)也在根据自身需求积极应对。		
附件清单	九		

