

证券代码：603893

证券简称：瑞芯微

瑞芯微电子股份有限公司
投资者关系活动记录表
(2021年1月)

投资者关系 活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他 <u>电话会议</u>
时间及 参与单位	1月12日 中信证券 1月14日 华安证券 1月31日 兴业证券、泓德基金
时间	2021年1月12日、2021年1月14日、2021年1月31日
地点	公司会议室
接待人员	副总经理兼董事会秘书：林玉秋 证券事务代表：翁晶 证券事务专员：周颀
投资者关系 活动主要内 容介绍	<p style="text-align: center;">一、公司介绍</p> <p>公司副总经理兼董事会秘书林玉秋女士向调研人员简要介绍公司发展历史、展厅所示产品等基本情况。</p> <p style="text-align: center;">二、交流环节</p> <p>问题 1：公司的产品进入百行百业，那么这些行业跟竞争对手有怎样的区分度以及公司核心优势在哪里？</p> <p>回答：AIOT 赛道足够宽，且今年来进入快速发展期。AIOT 芯片可以分为连接类和处理类两种产品，公司主要做处理类型的芯片，涵盖高中低端不同市场。</p> <p>AIOT 芯片和手机、TV 芯片有不同要求，一是芯片应用面要尽量宽，如接口的丰富度，以及更加通用化、易用化的设计；二是技术支持和开放程度不同，技术平台有足够的易用性，大大小小各类型公司能快速开发量产。在 AIOT 各个细分市场中，公司积累了大量的芯片和软硬件处理技术，如针对人脸识别的高动态视觉处理、人工智能处理内核（NPU），针对商业显示的多屏幕处理等等，这些细分市场的长期技术积累，将演变成不同的芯片，成为公司产品的优势所在。</p> <p>问题 2：公司研发人员大概是一个怎样的分布，有无扩充计划？</p>

	<p>回答：目前公司员工七百多人，研发人员占比超过 75%。公司十分重视人才扩充，人员的扩充计划主要从三方面出发：一是招收社会上有经验的研发人员，二是引进更多优秀的应届毕业生，三是吸收海外人才。</p> <p>问题 3：公司主要合作的代工厂有哪些，是怎么平衡的？</p> <p>回答：公司主要合作的晶圆代工厂有格罗方德、台积电、中芯国际、联电等。目前产能较紧的情况下，公司积极应对，在产品布局上进行调整，分摊供应风险。</p> <p>问题 4：目前公司安防终端产品有哪些？</p> <p>回答：公司产品应用于安防终端的形式种类多样，公司针对泛安防行业推出完整解决方案：（1）RV1126/RV1109 两大智慧视觉处理器聚焦前端；前端依产品形态分为三大领域：IPC 智能网络摄像头、电池 IPC 智能门铃/猫眼、闸机/门禁/考勤类产品。（2）RK3568 和 RK3588 专注后端 NVR/XVR。</p> <p>问题 5：电源管理芯片分为两类，一大类是配套公司主芯片，另外一类主要是快充。快充这部分营收是否能占电源管理一半以上？</p> <p>回答：公司快充芯片的营收基本能占电源管理芯片一半以上。一方面是在与知名手机大客户合作的基础上，去年下半年合作的一颗新的内置在手机端的快充协议芯片进入量产，相当于今年新的增量；另一方面公司推出用在公开市场的通用快充协议芯片已进入客户推广阶段。根据 TrendForce 旗下半导体研究处预计，2021 年智能手机生产量达 13.6 亿部，同比增长 9%。一台手机对应的快充的商品基本是三个，家里、公司以及车上或丢失，因此快充是一个很大的市场。</p> <p>问题 6：下游核心客户主要有哪些？</p> <p>回答：公司产品终端应用领域较广，客户比较分散。公司终端大客户有 OPPO、科沃斯、大疆、百度、星网锐捷等。</p>
附件清单	无