



证券代码：300439

证券简称：美康生物

## 美康生物科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2021-01

|               |   |
|---------------|---|
| 投资者关系活动类别     | <input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议<br><input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会<br><input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动<br><input type="checkbox"/> 现场参观<br><input type="checkbox"/> 其他 |
| 参与单位名称及人员姓名   | 北京九银      马金赞<br>长城证券      谢欣洳  |
| 时间            | 2021年3月10日下午 15:00-16:00  |
| 地点            | 公司一楼会议室   |
| 上市公司接待人员姓名    | 董事长          邹炳德<br>总经理          邹继华<br>财务总监      袁超<br>董事会秘书    熊慧萍  |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | <p><b>一、董事长介绍公司基本情况</b></p> <p>美康生物成立于 2003 年，2015 年在深交所创业板上市。公司聚焦于体外诊断行业，主要产业为体外诊断试剂、仪器以及独立第三方医学诊断服务。截止目前已取得 300 多项体外诊断试剂产品注册证、50 余项诊断仪器产品注册证书，产品线涵盖生化、化学发光、质谱和血脂亚组分检测 VAP 等。</p> <p>公司的发展阶段大致可以分为三个阶段：</p>  |



第一阶段是 2003 年-2014 年，属于初创成长期。公司从零开始建立研发、生产、销售体系，打造美康品牌，通过自产生化产品迅速抢占市场；

第二阶段是 2015-2018 年，公司经历了一个快速发展阶段，在 2015 年成功登陆资本市场。在这期间，公司顺应整个行业的发展趋势进行了外延并购整合，同时与日立、赛默飞等国际知名企业达成战略合作，公司销售规模迅速扩大达到 30 多亿；

第三阶段是从 2019 年至今，在前期进行大规模扩张后，公司进入战略升级阶段。从 2019 年开始，对业务结构进行梳理，整合清理毛利率及净利率较低的业务，优化财务结构。调整业务发展战略，回归产品主线。在保持公司生化龙头地位的同时，培育质谱、VAP、化学发光领域新的业务增长点，从而提高自产产品销售收入占比，进一步提升公司毛利率及净利率水平。

公司通过近两年的业务结构优化和战略调整，公司将更聚焦自产产品核心业务，成就“生化诊断龙头、质谱领先企业、VAP 国内首创特检服务”的行业定位，同时布局化学发光，第三方医检所协同发展的战略布局。

## 二、互动问答环节

（一）问：请问质谱领域的发展现状如何？公司在质谱方面存在哪些优势？

答：质谱领域的发展现状：临床质谱应用范围广阔，可在生化、免疫、微生物、分子等多领域对传统方法学进行替代。目前，微生物鉴定、新生儿筛查和维生素检测是国内临床质谱最先商业化的三大领域。临床质谱检测高灵敏度、高特异性、重现性好，兼具高通量、高效率 and 低成本，可在临床多个领域对传统诊断方法学进行部分替代。目前主要由第三方检测服务推动；设备技术壁垒高，操作专业性强，行业处于寡头垄断格局。



公司的质谱平台优势及未来发展：公司经过十多年质谱研发沉淀，研发优势领先。公司在上游建立行业标准，拥有国际一流的参考实验室，涵盖医学检验量值溯源、质谱试剂盒研发及临床质谱检测等领域。拥有多个液相色谱串联质谱仪、离子色谱仪等先进的仪器设备，建立维生素、类固醇激素、免疫抑制剂、氨基酸、肉碱、儿茶酚胺、药物浓度等 100 余项临床质谱检测方法。在产品端，公司于 2018 年 9 月与全球质谱巨头赛默飞公司达成战略合作，共同开发临床质谱仪及配套试剂盒。目前，已取得液相色谱串联质谱仪、基质辅助激光解吸电离飞行时间质谱仪，维生素 D 及免疫抑制剂的二类注册证，类固醇激素、维生素 A/E、抗癫痫类药物浓度检测、儿茶酚胺等在申请注册中，是目前国内获得质谱试剂及质控品二类注册证最多的公司之一。在终端，公司与医院共建质谱实验室，开展第三方检测服务，提供整体质谱解决方案。未来几年，公司将通过现有的十多家医检所及全国近千家三级医院的合作，率先将质谱仪器及配套试剂盒投放市场，服务于临床检验，使其成为公司新的业绩增长点。

（二）问：目前公司对下设医学检验所是如何定位？医检所会继续扩张吗？美康医检所如何与同行业进行竞争？

答：公司于 2008 年设立医检所，目前公司有共有 12 家医检所，其中 10 家医检所已实现盈利。随着公司自产产品品种的增加，公司自产产品在检验所的使用量也将随之增加；同时公司的特色项目质谱、VAP&VLP 将作为特检项目在第三方医检所进行推广，提高第三方医检所的差异化竞争优势。未来第三方医检所将通过增加自产产品使用量、特色检测项目的开展管理水平提升等持续提高现有医检所的盈利水平，同时进行有策略的扩张，加深服务的深度和广度，最终实现公司产品与服务的协同发展。

（三）问：公司目前信息系统的现状？本次再融资成功后，将主要



|          |  |
|----------|--|
|          | <p>运用于在信息系统的哪些方面？可以为公司带来哪些益处？</p> <p>答：虽然公司近年来逐步加大对信息系统建设的投入，且现有信息系统实现了企业日常经营管理的基础功能，但仍无法满足公司业务规模持续增加对数字化和精细化管理的需求，信息系统建设亟待提升。本次募投项目将推进免疫诊断、质谱、POCT、VAP&amp;VLP 血脂分型等系列产品产业化，促进上市公司实现生化诊断、免疫诊断、质谱、POCT、VAP&amp;VLP 血脂分型等体外诊断主要领域的布局，进一步丰富自产产品线，进而对信息系统建设提出了更高的要求。</p> <p>本次信息系统项目通过着重实施智能制造系统、商业智能分析系统、供应商关系管理系统、产品生命周期管理系统、客户关系管理系统等数据分析决策系统，弥补现有信息系统的不足，提高数据分析、决策支持和执行控制能力，有助于公司业务发展规划的落地。</p> |
| 附件清单（如有） | 无  |