江西正邦科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 20210311

投资者关系活动类别	□特定对象调研	□分析师会议
	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	■路演活动
	□电话会议	
	□其他	
参与单位名称及人员姓名	上银:施敏佳 汇丰晋信	:范坤祥 永安期货:童诚婧 上海高毅:
	│ │ 袁野 江西济民可信集团 │	:张万伦 前海开源:刘宏 湘财:丁洋 睿
	│ │远:孙瑶月 好奇:寻赟 │	宽远:何潇 太平:陈祺麒 申万菱信:
	│ │王昱、涂楠坤 上海融黎 │	行:邓俊 长信:高远、韩洲枫 华安:李
	 晓峥、王旭冉 汇添富: 	徐逸舟 汇安:任望宇 永赢:安慧丽 财
	通:王朝宁 易方达:陈	礼昕 上海枫池:邢哲 华夏:杨晋 国投
	瑞银 :王侃 中金部 :彭祺	程 中信建投自营 乔翔 兴全 :朱喆丰 深
	圳市红筹:王羽 敦和:	吴极 国泰:刘波等
时间	2021年03月10日14:4	45-17:00;
地点	上海、天风证券策略会	
上市公司接待人		
员姓名	董事会秘书: 祝建霞	

投资者关系活动主要内容介绍:

目前公司的主要情况:

1、种猪情况:公司去年四季度主动换群,淘汰种猪主要是基于长远发展的战略考虑:一方面自产后备二元种猪上量,能保证后续生产需求;另一方面,大量外购种猪性能相对较差,而优势种猪数量正在快速增加,从栏舍资源、人才配置资源、生产成本降低等许多方面,主动淘汰相对较差种猪,替换更新性能较优的种猪,都有



利于公司成本的快速下降,最大化资源效率。

公司 2019 年四季度开启万头国外种猪引种计划,这也是全国迄今为止最大的引种工程,目前引种量已达 6720 头,预计今年上半年还将继续引种 4000 头。引进的种猪包含加系、美系、法系、丹系,每个系的猪基因各有特点,法系种猪产仔数、重量和生长速度相对均衡,与公司技术和需求比较吻合。今年上半年引种结束后,公司基本不需要再向国外引种,能满足公司远期 350 万头种猪的更新需求。2020年3月第一批引种的种猪已开始产仔,平均产仔数 16 头,最高可达 18-19 头。

除了引种之外,公司原有的核心种群性能也比较突出,正邦系杜洛克种猪已经具备向国家申请专有品系的资格。公司商品猪售价高于行业平均水平,除了销区布局和销售竞价系统外,猪只含杜洛克种猪的基因,瘦肉率高,长得好也是主要原因之一。这次引种结合公司自身的核心种群,建立了强大的种猪基因库,能完善公司整个育种体系。

- 2、生物安全情况:生物安全防控体系对于养猪企业来说是综合管理的体现,目前公司生物安全防控体系是行业标杆,一整套体系被农业部在全行业推广,并写入了农业部出版的书籍中。如何确保防控执行、不发生偏差很考验公司的管理水平。"公司+农户"与自繁自养相比防疫的管理侧重会有不同,比如三级洗消体系,在自繁自养场里执行比较简单,但很多农户不一定完全做到。公司的合作农户不是传统意义上的散户,公司要求他们在整个建场过程中的生物安全必须达到要求,与公司合作很多年的农户有可以用来升级生物安全防控的补贴。目前公司全部采用信息系统管理,每个点有监控、预警机制,完成洗消动作后需拍照,检测达标后传送到系统,合格后才进入下一个环节,不再依靠人盯人,由系统实行精细化管理,确保安全防控执行到位。
- 3、生产管理:公司已经把养猪的 300 多个关键点总结成一个体系,将养猪标准化、流程化,在根据猪场的具体情况制定落地方案,进行执行并且接受后台的管控,确保执行到位。公司开发了邦繁宝、邦养宝、邦才宝、邦建宝四个 app,分别对应母猪养殖、生猪养殖、人才管理和猪场建设工作。针对养殖户公司设有养户服务号,推动养殖的标准化、流程化。
- **4、人才引进:**公司去年新增了1.8万名大学生,头部企业后续快速发展需要人才梯队的补充。公司有大学生180天自成长培训体系,新入职员工通过理论学习、师傅带教、实操顶岗三个阶段,获得培训认证证书,有机会成为组长或分场长。非瘟以来,公司招聘大学生的质量有了提升,为后续发展储备人才。



问答环节:

Q: 母猪产能情况?

A: 1 月底能繁母猪 123 万头,后备母猪有 81 万头。公司母猪群体量跟之前披露相比没有太大变化,目前后备母猪没有三元了,经产母猪的三元占比也比较少。

Q: 淘汰母猪的节奏?

A: 还是根据之前的节奏,预计上半年淘汰 40 万头,具体每个月淘汰数量会根据市场的情况调整。

Q: 公司 GGP+GP 的数量?

A: 合计 14 万头,新引入的这批原种猪主要是满足中长期的产能增长要求。

Q: 仔猪存活率情况?

A: 育肥端存活率去年三季度开始 90%以上,今年 1-2 月因疫情略有影响,现在是 88%左右。

Q: 养殖业务的成本控制目标?

A: 今年的成本整体往下走,一季度还是会受淘汰母猪影响,到三四季度母猪淘汰 更新完成后成本会快速下降。

Q: 今年出栏量指引? 出栏的结构?

A: 2000 万出栏是股权激励的保底目标,2500 万是内部高管努力的目标。出栏结构 没有太明确的数量,要考虑的因素比较多,根据价格和产能动态变化。

Q: 已建好的栏舍能承载多少产能?

A: 目前已建好栏舍能承载出栏 2500-3000 万头。

Q: 公司自繁自养占比? 怎么看与"公司+农户"的模式之争?

A: 产能上, 去年自繁自养: "公司+农户"是 4:6, 今年做到 6:4, 后面自繁自养应该会继续扩大。两种模式各有优势,农户责任心高,轻资产;自繁自养成本相对有优势,但重资产。扩张速度取决于土地、资金等规模和资源。

Q: 这轮疫情对公司能繁母猪的影响?



A: 这次疫情基本没有影响,主要是之前外购和淘汰的影响。公司自己的母猪场受外部影响比较小,GGP和GP一头都没有损失,整个防控风险级别非常高。

Q: 国内非瘟疫情怎么看? 行业受影响情况?

A: 从目前环境看,非瘟大环境没有那么快解决,北方现在疫情过去也是因为温度回暖,预计南方还有一部分影响。公司估计非瘟疫情对国内影响还有好几年,产业端来看没有那么容易恢复。现在防控手段基本是防控和检测,预计近几年行业还是会受疫情影响。

Q: 员工持股计划和事业合伙人激励计划的背景?

A: 股权激励每年都会做,是公司对员工持续激励的一个机制。员工持股计划和事业合伙人计划是激励方式多样化的体现。高管承担相应的利润职责,首次针对养猪事业部主要负责人,预留部分考虑片区总经理,推出事业合伙人计划,以 2021 年利润 100 亿为考核目标。

员工持股计划是中层骨干觉得公司产业上做得不错,虽然经历磨难,但公司后面会越来越好,所以希望能参与持股,共享公司成长红利。这次员工持股计划几乎覆盖了养殖事业部所有中高层,且全部以员工自有资金出资,公司不兜底,展现出业务骨干对公司发展的信心,毕竟员工在产业上是最了解自己公司的。

附件清单(如有)	无
日期	2021年03月11日