

证券代码：002681

证券简称：*ST 奋达

深圳市奋达科技股份有限公司

投资者关系活动记录

编号：20210317

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	通过“奋达科技投资者关系”微信小程序参与互动交流的投资者。
时间	2021年3月17日
地点	“奋达科技投资者关系”微信小程序
上市公司接待人员姓名	董事长兼总经理肖奋先生、董事兼董事会秘书谢玉平女士、独立董事周玉华先生、财务负责人程川女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p>投资者通过网络向与会的上市公司接待人员进行提问，主要问题与答复如下：</p> <p>Q1：公司在欧美市场中的收入比重增加的原因是？</p> <p>A：您好！公司设计和生产的智能音箱，智能手环等产品深受客户和消费者的好评，在2020年团队克服各种苦难，令新的产品和新的项目按期投放市场，带来欧美销售的大幅增长。感谢您的关注！</p> <p>Q2：公司主营消费电子产品，请问产品出货是否受季节性影响？</p> <p>A：因欧美国家的节假日主要集中在下半年，因此作为外</p>

向型企业，公司产品出货量下半年好于上半年，存在有一定的季节性，大概比例为 4：6。谢谢！

Q3: 想问下公司今年一季度的业绩情况

A: 公司部分产线年初四就已开工，年初用工紧张，通过多方式并举目前得到了缓解，但仍缺部分专业人才。目前订单充足，产能逐步得到释放，各项目在积极开展中，但存在汇率波动、原材料涨价等因素影响公司业绩，请各位理性投资。

Q4: 一季度利润如预增达标，公司还会出预增公告吗？还是公告期已过，达不到预增公告门槛

A: 您好。根据深交所的规定，如出现盈亏性质发生变化，净利润变动幅度超过 50%，上市公司应及时发布业绩预告。经初步测算，目前尚未触及以上标准，如触及公司将按规定及时履行信息披露义务，感谢您对公司的关注。

Q5: 现金流方面，请问公司在销售回款上是否存在问题？

A: 您好！公司 2020 年销售回款健康。公司管理层和业务团队高度重视业务回款，在年度业务计划，月度经营考核和日常销售管理和信用管理中，都对回款进行闭环管理。

Q6: 公司和淘宝合作的天猫精灵还在生产吗？

A: 不仅还在合作，而且有望订单量增加。谢谢！

Q7: 公司今年对富诚达营业额目标是多少，今年能否盈利？

A: 公司去年已合理处理和及时接管富诚达，公司生产经营逐渐回归正轨，富诚达最困难的时刻已经过去，公司的基本盘仍然十分扎实，让我们做时间的朋友，理性乐观地迎接未来，

具体情况，请持续关注公司信息披露。谢谢！

Q8: 富城达 A 客户订单是否稳定，会否出现欧菲光的情况，开拓新客户的情况。

A: 富城达 A 客户订单稳定，略有增长，同时我们也有开拓新客户和非 A 业务。

Q9: 公司出口收入最近两年因人民币升值导致汇兑损益怎么才能控制在可控范围，有切实有效措施吗？辛辛苦苦白干了不好。

A: 您好！汇率受国际政治、经济形势、市场等多重因素的影响，公司将密切关注汇率变动对公司出口业务的影响情况，并健全风险管控机制；另一方面，公司将依靠技术创新和新产品开发，不断增加产品的附加值，提高产品议价能力；同时，加大国内市场的耕耘与自主品牌的推广，提高内销比例，增强产品自主定价能力，尽可能降低汇率波动对公司的影响。另外，本公司尽可能将外币收入与外币支出相匹配以降低汇率风险。此外，公司还可能签署远期外汇合约或货币互换合约以降低汇率波动风险。感谢您的关注！

Q10: 请问公司在智能音箱和穿戴设备研发方面有哪些核心竞争力，怎么不断巩固公司的护城河？

A: 您好！根据多年的经验及技术的积累，公司已具备较强的研发和技术创新能力，并建立了涵盖电子、电声、软件、算法、无线通讯、云计算、芯片模组、结构、测试、样机等研发项目组的企业技术中心，形成了包含产品 ID 概念设计、电路设计、软件设计、电声设计、结构设计和平面设计等较为全面且稳定的核心研发团队。公司较早布局智能穿戴产品，专注于运动、健康和医疗保健方向的高品质研发制造，在智能硬件

设计以及精密制造方面形成一定的先发优势。

此外，公司把技术驱动作为企业发展的源动力，2020 年公司研发投入 21,228 万元，相对上市时年复合增长率达 29.24%，占营收比例为 6.00%，未来将继续加大研发投入，不断提升公司产品的市场竞争力。感谢您的关注与支持！

Q11: 股票摘帽后对于公司融资，形象都是大利好，公司后续对于自主品牌有没有什么规划？

A: 公司是国内领先的消费电子产品垂直整合制造与服务的科技型企业，消费电子产品主要有智能语音音箱、智能穿戴、TWS 耳机及智能锁等，自主品牌有 F&D、Allway、乐程式、罗漫斯。其中，F&D 主打音箱和耳机产品，目前在海外的印度、俄罗斯等国处于领先地位，我们将继续加大力度拓展发展中国家市场和国内市场；Allway 主打高端的音箱和 TWS 耳机产品，布局国内网销和全球跨境电商市场；乐程式时尚美发电器主打国内爱美市场；罗漫斯主打全自动智能锁高端市场。目前四大品牌的营销团队配备齐全，正在各大市场发力。

Q12: 通过京东和天猫专卖店的公开数据，发现 allway 蓝牙耳机销售很差，定位存在问题，如果未来仍然无法打开局面，未来如果调整？

A: 感谢您的关注！Allway 上线试销时间很短，产品数量也不足，我们正在组织规划研发更多的新产品和相关的营销措施，促进局面的打开。请持续支持和关注！

Q13: 董事长您好！请问你们公司的人才结构如何？科技研发投入重点在何处？有无专业的营销团队？数量与结构如何？一位从上市后就持有公司股票的老股东祝公司生意兴隆！祝成为伟大的企业！

A: 公司的人才结构体现老、中、青相结合: 有核心的 60 后、70 后, 主力的 80 后、90 后, 既有国内 985、211 大学毕业的, 也有海归组成的人才管理和技术团队。科研重点投入在以智能音频产品解决“缺爱”的问题, 时尚美发电器解决“爱美”的问题, 智能穿戴携大健康解决“怕死”的问题。各大 BU 除自有的研发中心团队外, 公司还设有工业技术研究院, 合计研发人员超过 1500 人; 专业的营销团队以少数 75 后, 重点是 80 后、90 后为主, 营销团队人数超为 150 人。

Q14: 市场专业人才稀缺, 公司是否考虑推出股权激励计划以吸引并留住人才增强公司的核心竞争力?

A: 您好! 公司过去遭遇艰难险阻, 离不开员工的风雨同舟, 乘风破浪, 股权激励计划作为吸引和留住优秀人才的重要手段, 有助于充分调动员工的积极性, 实现员工与公司共成长。公司以“培养高级职业经理人和事业合作伙伴”为人才战略, 坚持长期主义, 已多次实施股权激励计划, 借鉴以往的经验并结合公司实际, 未来适合时候会推出股权激励计划或员工持股计划。

Q15: 002681 未来业绩能保持持续高增长吗?

A: 过去两年大规模并购重组的后遗症爆发, 给公司的经营业绩带来了不利影响, 经过去年的合理处理和及时接管, 公司生产经营逐渐回归正轨。本人认为奋达最困难的时刻已经过去, 公司的基本盘仍然十分扎实, 具备二次创业的底蕴和实力, 让我们做时间的朋友, 理性乐观地迎接未来。谢谢!

Q16: 肖总好, 请问奋达科技 21 年最大的机遇优势和挑战分别是什么?

A: 最大的机遇是后疫情时代国内外的消费市场充分释

放，以及 AI 音箱、TWS 耳机、智能锁和智能穿戴业务需求快速增长；挑战就是我们如何迅速找到更多的人才为增长和市场需求服务。谢谢！

Q17：肖董您好，公司是否有分红计划？

A：您好！公司 2020 年末累计未分配利润为负值，因有未弥补亏损存在，不符合《公司法》和《公司章程》中利润分配的条件，公司对此深表歉意。未来公司将考虑实施回购计划等其他方式回馈关心公司成长的股东，谢谢！

Q18：贵公司最近有回购或增持计划没？

A：未来在保证公司正常营运资金的前提下，公司不排除再次启动回购计划，用于减少注册资本、员工持股计划或股权激励、可转债等，请持续关注公司公告，谢谢！

Q19：你好，肖董，2021 年 1 月 22 日，肖董个人质押占持股比为 78.97%，接近 80%，年初 1 月份又通过减持还部分质押到期贷款，足以可见偿还能力较弱，请问肖总未来有什么计划保证后期的偿还能力及降低质押比例呢？谢谢

A：您好！本人将通过自有资金、投资分红、资产处置、减持股票、其他收入等多种方式获取的资金用于偿还融资机构贷款，同时采取延期质押、重新质押、追加保证金等方式降低风险，请各位投资者放心，本人会努力在本年度进一步降低质押比例。谢谢！

Q20：你好，我是投资者股东，深交所何时给摘帽答复？

A：您好！根据新规，深交所自收到公司申请材料 15 个交易日作出是否撤销的决定，如进展顺利有望在 3 月底实现摘星脱帽。在此期间公司将积极与深交所沟通进展情况，争取早

日摘星脱帽，请您耐心等待。谢谢！

Q21: 股票什么时候涨？业绩这么好，股票却萎靡不振

A: 您好！长路浩浩荡荡，万事尽可期待。股价受宏观经济、未来预期等多重因素的影响，公司只有深耕细作自己的一亩三分地，聚焦主业，做强做优，保持业绩增长，同时做好投资者关系工作，其他交给市场吧，谢谢！

Q22: 奋达科技领导们，大家好，贵公司深圳，东莞的土地价值已超百亿，但目前公司市值却在百亿徘徊！虽然土地只做建厂生产，并无计划买卖变现，但也是上市公司的资产，为何不算入市值之中呢？

A: 您好！两者概念还是有区别的，市值是资本市场给予的估值，跟公司业绩和未来有重要关系，跟土地价值关联较小。当然，公司将充分发挥土地资源的优势，助力公司做强做优，以良好的业绩回馈投资者。感谢您的关注！

Q23: 公司之前做的投资并购颗粒无收，对公司带来巨大影响，请问将来是否还会有并购投资计划，如有，会是关注哪些领域呢？另外是否会引入战略投资者优化公司治理结构？

A: 富诚达和欧朋达的并购案给了公司惨痛的教训，同时也是一笔宝贵的财富。公司会密切关注市场的最新动态以及行业的发展前景，结合公司实际情况作出规划，在产业链上下游寻找机会，提升产业协同性，做能力圈内的事。

至于您的第二个问题，公司也关注到了引入战略投资者的优势，为了公司长远发展，以及优化股权结构，不排除未来会适当引进战略投资者，完善公司治理，助力公司做大做强。后续如有相关安排，公司将会及时履行信息披露义务，感谢您的关注！

	关于本次业绩说明会的详细情况请微信搜索“奋达科技投资者关系”微信小程序查阅。
附件清单(如有)	无
日期	2021年3月17日