

证券代码：002755

证券简称：奥赛康

北京奥赛康药业股份有限公司  
投资者关系活动记录表

编号：2021-004

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（电话会议）
参与单位名称及人员姓名	国海证券：周超泽、许睿 易方达基金、广发基金、泰康资管、信达澳银基金、华夏基金、泰信基金、国投瑞银基金、九泰基金、富国基金、百年保险资管、长城财富资管、中银国际等38家投资机构
时间	2021年3月22日
地点	电话会议
上市公司接待人员姓名	董事会秘书 任为荣 生物创新药负责人 卢建峰 首席战略官 宋婷婷 证券事务总监 马竞飞
投资者关系活动主要内容介绍	<b>一、公司基本情况介绍</b> 介绍了公司基本情况，相关内容参见之前的投资者关系活动记录表。 <b>二、主要沟通问答</b> 问题 1：公司研究院的战略架构是怎么样的？ 答：目前公司研发体系处于结构调整当中，未来会以创新药研发为主，结合高壁垒仿制药，聚焦的领域主要是目前的四大领域（消化、肿瘤、耐药菌感染和慢性病管理）。公司是 PPI 细分领域的龙头，现在想在抗耐药菌感染方面打造新的细分优势领域，后续会围绕耐药菌感染布局高壁垒的仿制药

和创新药，会结合临床未满足需求和公司目前主要布局的领域来进行新项目的选择。

耐药菌感染的创新药项目 AL0912 今年会递交 pre-IND 申请。在立项之初就对临床需求进行了调查，了解到临床上目前对革兰氏阴性耐药菌的感染缺乏有效的治疗手段。革兰氏阴性耐药菌，尤其是鲍曼不动杆菌，感染率很高，但是有效率又非常少。针对临床的痛点进行了药物研发的设计。目前公司的这款药物对革兰氏阴性耐药菌感染表现出了很高的活性，是市场上最强的。

奥赛康于 2011 年布局生物药板块，2012 年成立美国研究所，研发人员都来自于美国顶级的医药公司。美国目前有 20 多人的团队，南京有 30 多人的团队。美国团队注重于早期开发，后期的临床报批等在国内落地。公司 Claudin18.2 靶点的项目 ASKB589 的进研发度在国内还是比较领先的，目前一期临床爬坡数据不错。未来生物药的立项主要集中于肿瘤、老年病、免疫疾病，预计今年还会有两个项目进入 IND，未来 2-3 年内预计有 5-7 个 IND 项目。

问题 2：公司创新药 ASK120067 的研发进展？

答：公司三代 EGFR 抑制剂 ASK120067 已经完成了 NDA 之前 IIb 期临床最后一位患者的入组，该项目在 2019 年拿到了 CDE 的有条件批准，可以用 IIb 临床的数据申请上市，目前已经进入了 NDA 申报的准备阶段，后续会有临床监查、临床数据锁库、分析、总结报告撰写等工作，CDE 要求是最后一例患者入组的 18 周后才能开始最后的总结分析，公司以此时间作为节点，对 NDA 之前的工作进行了充分的细化。预计在今年下半年递交 NDA 申请，在此之前会有一个 pre-NDA，会根据国家对 pre-NDA 的答复来对 NDA 计划进行修正。目前阶段性数据显示 120067 项目颅内转移的治疗效果和 ORR 符合我们的预期，明显高于 CDE 有条件上市的要求，数据统计完成后我们会第一时间发布。

和药明康德合作开发的用于 Exon14 突变（罕见突变）及第三代 EGFR 抑制剂耐药性的 NSCLC 治疗的一类新药：一方面丰富肺癌管线，因为肺癌

	<p>发病率最高，公司的产品也最丰富，公司引进这个新分子是用于未来和 120067 联合用药。主要看重几个方面：1.单药有突出的疗效，选用的分子是和国际上最好的分子做的对标，药效和安全性方面比较有特点。2. 和三代 EGFR 联用于治疗 T790M 突变阴性患者，可覆盖更多一代药耐药的患者。3. 和三代药联合后有希望克服三代药耐药。该新分子预计今年会递交 IND 申请，在新分子爬坡到一定剂量的同时，预计 120067 能通过 NDA，后续可以做联合用药和进一步的拓展方案。</p> <p>问题 3：公司生物创新药的最近进展和布局？</p> <p>答：公司正在全力推进 Smartkine 技术平台，主要研究细胞因子相关疗法，公司的技术可以给细胞因子加上“剑鞘”，使其在到达肿瘤部位后再被激活，有效降低了细胞因子疗法的毒性，同时可以延长半衰期。和美国 Xilio 公司进行合作，有助于加快公司在肿瘤免疫领域的布局，实现自有研发平台的产品转化。通过这个合作也拿到了首付款+里程碑付款+销售提成，体现了 Askgene 公司的平台价值。同时给公司带来该产品在亚太地区开发的权利。</p> <p>问题 4：铁剂产品的市场及我们引进铁剂产品的优势？</p> <p>答：目前铁剂制剂主要是二价铁、硫酸亚铁，但是这些铁剂上市时间比较久，有一些难以克服的问题，比如吸收、胃肠道不良反应等。公司引进的铁剂是一款同时获得 FDA 和欧盟批准的产品，是多年来首例，该产品是螯合的铁剂，对胃肠道刺激较小，补铁的效果也很突出。在临床研究时和目前用量最大的羧基麦芽糖铁做了对照，证明了非劣效，公司的产品是口服的，对比注射剂有优势，耐受性也更好，未来的市场空间很大，可以拓展到肿瘤患者、儿童患者市场。</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2021 年 3 月 22 日