

证券代码：300623

证券简称：捷捷微电

## 江苏捷捷微电子股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2021-003

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（电话会议）
参与单位	通过“全景·路演天下”（ <a href="http://rs.p5w.net">http://rs.p5w.net</a> ）参与本次业绩说明会的广大投资者
会议时间	2021年3月31日 15:00-17:00
地点	“全景·路演天下”（ <a href="http://rs.p5w.net">http://rs.p5w.net</a> ）互动平台
上市公司接待人员姓名	董事长黄善兵先生 副董事长、总经理黄健先生 董事、财务总监沈欣欣先生 独立董事陈良华先生 董事会秘书、副总经理张家铨先生 华创证券有限责任公司保荐代表人杨锦雄先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p style="color: red;"><b>1、公司 2021 年第一季度业绩情况，可转债证监会是否已经通过。</b></p> <p>答：尊敬的投资者，您好！一季报将于四月底发布，请关注公司的公告。公司可转债项目于 2021 年 2 月 24 日获得深交所创业板上市委审核通过，目前已提交中国证券监督管理委员会进行注册申请，后续情况请公司相关公告。谢谢！</p> <p style="color: red;"><b>2、一季度有超预算业绩表现吗？一季度预报什么时候出？</b></p>

答：尊敬的投资者，您好！一季报将于四月底发布，请关注公司的公告，谢谢！

**3、请问抛光液项目的进度如何？**

答：尊敬的投资者，您好！目前新材料公司抛光液项目具备月产 100 吨的生产能力，产品已得到客户批量测试认可，Q1 开始销售。年产 6000 吨的生产线正在设备选型阶段，预计年内会实现部分产能。其中，硅片切割冷却液等产品在协鑫、晶科、晶澳、中环等业内大客户和中小客户都做过批量测试，公司现有产品工艺窗口宽，对不同工艺、设备等条件适应性较好，技术水平在行业内处于领先地位。谢谢！

**4、公司发展前景这么好，高管有没有增持的打算？**

答：尊敬的投资者，您好！目前为止暂时没有收到董监高增持的计划，具体情况请留意公司公告，谢谢！

**5、请问公司一季度订单怎么样**

答：尊敬的投资者，您好！目前公司订单十分饱满，订单已排到今年下半年。谢谢！

**6、2021 年业绩目标增长多少**

答：尊敬的投资者，您好！目前公司订单饱满，已经排产至今年下半年。公司在 2020 年推出第二期股权激励计划，股权激励的指标为公司基本指标。谢谢！

**7、公司 19 年定增项目是否已经开始量产。**

答：尊敬的投资者，您好！目前定增项目已经完成整个项目的基础设施建设和相关配套，其中有一部分增厚我们存量业务的这部分产能在 2020 年 2 月 13 日正式复工复产，鉴于产品

与工艺相对成熟，今年可以量产。整个定增项目建设期还需要两年左右的时间，其中，今年要完成新型封测项目约 8000 万元的投资；南通子公司（捷捷半导体有限公司）承建的“新型片式元器件、光电混合集成电路封测生产线”项目，到目前为止已经投了 3000 多万。预计到今年年底完成定增项目投资总额约 4 个亿。具体详情请关注公司相关公告。谢谢！

**8、今年还会有减持计划么？**

答：尊敬的投资者，您好！截止到目前为止，暂未收到董监高的减持计划，请关注公司公告，谢谢！

**9、请问公司近几年毛利率逐年下滑是什么原因**

答：尊敬的投资者，您好！基于现有产品结构，目前公司的毛利率依旧处于一个比较高的水平。近年来公司对产品结构进行了调整，主营业务经晶闸管系列产品仍保持较高的毛利率，随着防护器件的销售占比的不断增长和 MOS 器件营业权重的进一步提高，该系列产品（芯片流片）毛利低于现有产品结构，导致公司产品的总体毛利率有所下降。即未来随着公司产品结构的不断丰富，综合毛利率会受一些影响。谢谢！

**10、股价为啥不涨,业绩那么好，为何股价出现腰斩**

答：尊敬的投资者，您好！股价受二级市场的影响因素有很多。谢谢！

**11、请介绍公司可转债发行的工作进展情况,公司可转债发行是否已经通过。**

答：尊敬的投资者，您好！公司可转债项目于 2021 年 2 月 24 日获得深交所创业板上市委审核通过，目前已提交中国证券监督管理委员会进行注册申请，后续情况请公司相关公

告。谢谢！

**12、你好，公司处于行业怎样地位？2021 年目标做多少增长？**

答：尊敬的投资者，您好！公司晶闸管产品在分立器件领域已经做到了国内龙头企业。2021 年公司订单饱满，在存量业务晶闸管这块至少保持 10%的增幅，增量业务防护器件和 MOSFET 这块至少保持 30%的增幅。谢谢！

**13、请问贵公司跟哪些公司有合作？**

答：尊敬的投资者，您好！公司的下游客户分布十分广泛，客户众多。按照产品的应用领域的不同，大致分为这几个类别：白色家电、小家电、漏保、电力电子模块、照明、安防、通讯、电表、汽车电子、电动工具和摩配等。公司下游客户多，并分散，应用领域宽泛。目前下游客户情况：低压电器领域主要有正泰、德力西等；家用电器领域主要有海信、美的等；防护应用领域主要有飞利浦照明、大华股份、威胜集团、比亚迪等；电动工具领域主要有得伟、天宁等；无功补偿、电子电力模块以及摩配领域也有众多优质客户。谢谢！

**14、公司与中芯合作项目在 2021 年有无续签协议！产量维持不变还是有变化？**

答：尊敬的投资者，您好！公司 8 寸片的 MOSFET 产品主要在中芯国际流片，今年仍与中芯国际保持良好的合作。MOSFET 产品市场巨大，今年的芯片用量比之前要多些。谢谢！

**15、董事长好截止目前公司股东人数是多少。谢谢。**

答：尊敬的投资者，您好！根据中国登记结算深圳分公司提供的数据，截止至 2021 年 3 月 19 日收盘，公司股东总户数 71,095.00 户，机构户数 1,395.00 户。谢谢！

**16、按照以前规定深交所上市公司季度业绩超过 50%应该于 4 月 15 日前进行预告披露，这条规定现在还执行吗？公司有没有季度业绩预告披露的打算？**

答：尊敬的投资者，您好！根据深圳证券交易所创业板股票上市规则（2020 年 12 月修订）的最新监管要求,创业板上市公司的年度业绩预计达到相关标准后,需要进行业绩预告的披露,但对季度报告和半年报没有强制预告披露要求，季度预告属于自愿性披露报告。具体情况请关注公司公告。谢谢！

**17、媒体上报道 3 月 18 日南通 25 亿高端功率半导体已经开工建设是否属实。**

答：尊敬的投资者，您好！高端功率半导体产线完成桩基工程，基础设施建设已开工。谢谢！

**18、2020 年财务报告分季度，第 4、3、2、1 季度的营收为 3.2 亿、2.84 亿、2.54 亿、1.54 亿，对应的扣非净利润为 6252.11 万、7282.87 万、7283.28 万、3994.49 万，销售净利率分别为 27.93%、27.82%、28.45%、27.07%，四季度的扣非净利润与营收不匹配的原因是什么？**

答：尊敬的投资者，您好！感谢您的关注。主要原因是公司的结构性存款会计调整所致。公司根据有关规定对 2020 年度的结构性存款以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融资产，记入“交易性金融资产”科目，并在资产负债表中“交易性金融资产”项目列示。公司 2020 年度非经常性损益对公司净利润的影响金额原预计数为 1113 万元，在年报（Q4）调整为 3535.86 万元。谢谢！

**19、请问公司今年有没有产品提价计划或者意向？今年各类产**

**品毛利率预期大约多少？今年上海分公司客户拓展情况？产品是否进入主要汽车主机厂？**

答：尊敬的投资者，您好！感谢您的关注。目前暂无产品涨价计划，但是产品受原材料价格影响波动。目前公司主营业务主要以晶闸管和防护器件为主，占总营收的 80%以上，其中晶闸管占比 42%。IPO 项目(捷捷半导体)2014 年成立，经过 2017-2019 这三年产能爬坡期，2020 年到了发挥边际效应的阶段，综合毛利有了一个比较好的提升空间。公司业务主要以 IDM 为主，产能利用率及效率边际是其关键，我们主要设备折旧年限为 5 年，但实际在能保证产品品质的前提下设备使用寿命在 10 年以上，固定成本随产能利用率的提升与时间推移等原因不断摊薄，再加上质量控制下产品良率的保证，特别是防护器件这块毛利率同比有了较好的提升。公司 MOS 系列产品 2019 年收入占比 15%，2020 年收入占比达到 20%，MOSFET 相对其它产品毛利率低一些，2021 年随着产品结构的变化对公司的综合毛利率会有些影响，从 Q1 情形看，2021 年功率半导体趋势还是很不错的。我们的晶闸管和防护器件的订单比较饱满，2021 年（IDM）芯片自封率持续提升和车规级 MOSFET 封测项目加快推进等因素，将会对 2021 年公司的综合毛利将会有一定的贡献。公司全资子公司捷捷上海主要的目标客户群体主要是汽车电子、消费类电子和 5G 通信等领域。公司未来的产品布局中，汽车电子产品的研发周期长，客户认证的时间正常为 1-3 年。谢谢！

**20、公司南通高端功率半导体 25 亿项目建设期限多久，资金来源怎么样？**

答：尊敬的投资者，您好！感谢您的关注。目前公司自有资金建设的高端功率半导体产线完成桩基工程，基础设施建设已开工。谢谢！

**21、请问 1 月份就说订单排到 6 月了，3 月底还是排到 6 月了，1 月到 3 月底公司没有新的订单吗？**

答：尊敬的投资者，您好！感谢您的关注。目前公司订单十分饱满，订单已排到今年下半年。谢谢！

**22、现在电动车市场这么好，请问今年贵公司在汽车芯片和汽车电子方面有没有更多的布局。公司有涉及汽车电子！在汽车芯片领域是否有涉及。**

答：尊敬的投资者，您好！感谢您的关注。目前，公司汽车电子领域合作客户有比亚迪、罗思韦尔等，主要应用在汽车充电桩上，公司将着力布局新能源汽车、汽车电子等应用领域电力电子器件（VDMOS、IGBT）产线。谢谢！

**23、公司现有的技术水平到什么程度了**

答：尊敬的投资者，您好！感谢您的关注。公司主要设备都是 4 寸与 6 寸兼容的，公司的 4 寸产线的性价比应该是国际一流的。公司主要装备的成新率不到 40%，公司设备折旧年限大多是 5 年，这些装备从技术角度和产能表现能力而言，还可以使用 8-10 年时间，这是公司可持续发展的现金流。另外，公司封测的自动化程度，包括核心装备（基于防护器件和晶闸管系列 IDM）在国内是领先的。谢谢！

**24、公司有没有汽车芯片？**

答：尊敬的投资者，您好！感谢您的关注。公司暂无车载核心芯片产品，汽车电子芯片要求很高，涉及到设计、工艺、生产制造质量管控、工厂资质等方面。主要分前置芯片和后置芯片，前置国产率不足 5%，后置国产化率不足 10%。谢谢！

**25、今年持股 5% 股东有减持计划吗？**

答：尊敬的投资者，您好！感谢您的关注。公司暂未接到相关减持计划。谢谢！

**26、请问 2021 年半导体圆晶材料一直在涨价，对贵公司业绩影响大不？贵公司对半导原料是采用现货价格采购还是长期供货合同定价采购的？**

答：尊敬的投资者，您好！感谢您的关注。公司与主要原材料供应商保持长期的合作共赢关系。对于原材料涨价的因素，公司目前可以通过改进生产工艺等形式进行消化；与此同时，公司在 2020 年对晶闸管、防护器件、mos 等相关产品作出了不同程度的价格调整。截至到目前，公司暂没有产品提价。目前可控硅的芯片已经暂停对外销售，全部自用封测。谢谢！

**27、您好，请问您对第三代半导体怎么看？有没有什么想法？**

答：尊敬的投资者，您好！感谢您的关注。公司与中科院微电子研究所、西安电子科大合作研发以 SiC、GaN 为代表第三代半导体材料的半导体器件，截止至 2021 年 03 月 31 日，公司拥有氮化镓和碳化硅相关实用新型专利 4 件，此外，公司还有 3 个发明专利尚在申请受理中。此外，公司目前有少量碳化硅器件的封测，该系列产品仍在持续研究推进过程中，尚未进入量产阶段，后续进展情况，请关注公司公告。关于碳化硅器件和氮化镓器件，主要是“玩”材料。材料决定了产品的成本在短期内很难降下来，此外还有产品良率等因素，决定了碳化硅、氮化镓器件目前只能适合高端应用。从产业化的视角，材料搞起才会有产业化进程的可能。据了解，商用领域短时间内产业化的可能性不大，需要长时间的沉淀和积累，长期来看或 10 年左右，这是功率半导体器件未来发展之必然。我们有耐心做好技术和人才的准备。谢谢！

**28、三代半导体进展如何？MOS 管是否有涨价计划**

答：尊敬的投资者，您好！感谢您的关注。公司与中科院微电子研究所、西安电子科大合作研发的是以 SiC、GaN 为代表第三代半导体材料的半导体器件，尚在持续的推进过程中。mos 产品在 2020 年涨价幅度约在 10-20%，2021 年截止至目前暂未涨价。谢谢！

**29、请问贵司先进封测项目采购设备是否有美国技术，有无可能因禁运导致项目无法实施？**

答：尊敬的投资者，您好！感谢您的关注。公司先进封测项目目前正在顺利进行中，具体情况请关注公司公告。谢谢！

**30、预计什么时候可以和车企产生正式的商用订单**

答：尊敬的投资者，您好！感谢您的关注。公司全资子公司捷捷上海主要的目标客户群体主要是汽车电子、消费类电子和 5G 通信等领域。公司未来的产品布局中，汽车电子的产品的研发周期长，客户认证的时间正常为 1-3 年。谢谢！

**31、请问转债批文下来后，公司车规级项目的投产时间？**

答：尊敬的投资者，您好！感谢您的关注。公司可转债项目于 2021 年 2 月 24 日获得深交所创业板上市委审核通过，目前已提交中国证券监督管理委员会进行注册申请，后续情况请公司相关公告。可转债项目最快今年可以开工，预计建设期 2 年。谢谢！

**32、（1）行业中的主要竞争对手？自己的地位？优势和主要护城河？（2）下一步的发展规划？如何确保大规模的持续投入能够持续转化为营业收入和利润的增加？（3）现有的主要客**

**户群体？下一步主要拓展的客户群体？拓展进度？进口替代目前的情况？**

答：尊敬的投资者，您好！感谢您的关注。公司产品的目标是国产替代进口，主要竞争对手在国外，晶闸管，有 ST 意法半导体、瑞萨、瑞能半导体（WEEN）等；防护器件：力特、ONSEMI，港澳台地区君耀等；国内同扬杰科技的 TVS、VDMOS 整流二极管等系列产品，有一定的竞争关系；同华微电子的半导体放电管芯片、双向晶闸管、反向阻断三级晶体管、低频放大管壳额定的双极型晶体管（低频放大型晶体管）产品与公司的防护器件系列产品、晶闸管系列产品和其他三极管产品属于同一类产品，应用领域也基本相同，具有一定的竞争关系。大多数产品由于应用领域等差异，竞争关系不明显。公司具备功率半导体芯片和器件的研发、设计、生产和销售一体化的业务体系（IDM），产品主要以晶闸管、防护器件及 MOS 等系列，其中 IDM 营收占比约 80%，晶闸管系列芯片的自封率超 80%，产品完全具备进口替代能力，防护器件系列芯片自封率超 60%，MOS 系列芯片通过流片，核心产品的可靠性等指标达到国际先进水平。公司将继续保持对功率半导体中高端产品应用领域和新应用市场等持续创新和投入，并通过团队建设人才引进等举措进一步开拓移动终端设备、智能家居、工业控制、汽车电子等应用领域的发展。公司产品结构下游主要是大小家电、工控、通信、安防、照明、电动工具、电表、汽车电子。公司 MOSFET 的客户与晶闸管的客户有重叠，所以有较好的客户基础，这是公司 MOS 业务快速成长起来的主要因素。新客户的开发我们在努力中，来自捷捷微电（上海）、捷捷微电（无锡）、捷捷微电（深圳）的 SGT-MOS、VD-MOS 等系列产品持续推进，目标客户将会是通信 5G 和汽车电子等应用领域。公司将继续保持对功率半导体中高端产品应用领域的持续创新和投入，并通过团队建设与人才

引进等举措进一步开拓移动终端设备、智能家居、工业控制、汽车电子等应用领域的发展。公司将继续致力于功率半导体器件领域的进口替代，有信心、有能力深耕于半导体行业，保持企业的可持续、健康、稳定发展。谢谢！

**33、2021年第一季度相比于2020年第四季度，产能利用率有没有提升**

答：尊敬的投资者，您好！感谢您的关注。从去年下半年开始公司订单很饱满，目前订单交期已经排到今年的6月份以后。功率半导体IDM设计产能和实际产能之间是有一定的弹性的，公司将抓紧推进定增项目建设与每年存量业务技术的改造与投入。目前公司产线与产能能满足客户订单与交期的需求。谢谢！

**34、2021年业绩目标增长多少？**

答：尊敬的投资者，您好！感谢您的关注。2021年公司订单饱满，订单已排至今年下半年。在存量业务晶闸管这块至少保持10%的增幅，增量业务防护器件和MOSFET这块至少保持30%的增幅。谢谢！

**35、领导您好，请问能介绍下募投的6英寸项目进展情况吗？目前是否达产，以及产能利用率情况（如果达产的话）？谢谢**

答：尊敬的投资者，您好！感谢您的关注。1、IPO募投项目。整体而言产能目前处在爬坡期，确切地讲已进入发挥边际效应的阶段，其中，功率器件产线在2019年投产的，目前处在起步阶段。防护器件是在2018年投产的，防护器件产线达到了一定的产能利用率，在未来的2-3年里会到达满产的状态。2、定增项目。目前定增项目已经完成整个项目的基础设施建设和相关配套，其中有一部分增厚我们存量业务的这部分

产能在 2020 年 2 月 13 日正式复工复产，鉴于产品与工艺相对成熟，今年可以量产。整个定增项目建设期还需要两年左右的时间，定增项目募集资金预计在 2021 年全部投完。具体情况请关注公司相关公告。3、公司可转债项目 2021 年 2 月 24 日获得深交所创业板上市委审核通过，目前已提交中国证券监督管理委员会进行注册申请，后续情况请公司相关公告。

### **36、公司 2021 年第一季度产能利用率如何？**

答：尊敬的投资者，您好！感谢您的关注。从去年下半年开始公司订单很饱满，目前订单交期已经排到今年的下半年。功率半导体 IDM 设计产能和实际产能之间是有一定的弹性的，公司将抓紧推进定增项目建设与每年存量业务技术的改造与投入。目前公司产线与产能能满足客户订单与交期的需求。谢谢！

### **37、今年分红方案是什么样子的？**

答：尊敬的投资者，您好！感谢您的关注。本次利润分配以总股本 490,998,199 股为基数，向全体股东每 10 股派发现金股利人民币 1.60 元(含税)，合计派发现金股利人民币 78,559,711.84 元(含税)。同时，向全体股东以资本公积每 10 股转增 5 股，分配完成后公司股本总额增至 736,497,298 股。谢谢！

### **38、公司的产能在逐步释放，从独立董事的角度，观察到目前的客户需求是否可以把释放的产能全部吃下？**

答：尊敬的投资者，您好！感谢您的关注。下游需求延续着去年下半年旺盛的趋势，尤其是家电、通信和安防等领域。一部分原因是海外公司因为疫情原因导致的产能利用率不足和交期超延长等，另外，就是需求端包括替代进口空间等的大

幅增长。目前来讲，公司的订单饱满。谢谢。

**39、你好！产品价格有提价要求吗？**

答：尊敬的投资者，您好！感谢您的关注。1.晶闸管，2020年11月16日，因部分原材料涨价等因素，产品价格作了调整（调升）；2.MOSFET，去年VDMOS、TRENCHMOS相关产品部分涨价；3.防护器件，去年有部分产品提价，约3%左右。截至到2021年3月底，公司暂没有产品提价。目前可控硅的芯片已经暂停对外销售，全部自用封测。谢谢！

**40、请问贵公司新一期的扩产项目中有新能源汽车电机控制器核心零部件IGBT业务不？**

答：尊敬的投资者，您好！感谢您的关注。公司IGBT产品目前尚在研发中，尚未量产。公司目前未涉及新能源汽车电机控制器核心零部件领域。谢谢！

**41、新闻说捷捷投资25亿元的高端功率半导体项目已经开工，同时公司的可转债车规级项目也在证监会报备状态，请问这两个项目区别在哪里？怎么感觉产品都类似，他们和捷捷上海科技公司不能合在一起生产吗？分开后固定资产投资、进度感觉不太好吧。**

答：尊敬的投资者，您好！感谢您的关注。可转债的车规级项目是为了配套公司MOSFET等业务的封测产线建设，并于2021年2月24日获得深交所创业板上市委审核通过，本次可转债尚需中国证券监督管理委员会注册，请关注公司相关公告，项目处在筹备阶段，预计今年下半年开工建设。由捷捷微电（南通）公司承建的先进高端功率半导体项目，将围绕公司深耕于功率半导体器件产品结构与产业链的拓展，目前已开工建设；捷捷微电（上海）是一家设计公司，着力于SGTMOS

等器件的研发与市场应用推广。谢谢！

**42、上海科技公司的销售收入和利润情况如何？**

答：尊敬的投资者，您好！感谢您的关注。2020 年度，捷捷微电(上海)实现营业总收入 865.73 万元，营业成本 127.51 万元，销售费用 126.17 万元，管理费用 202.16 万元，研发投入 1582.38 万元，财务费用 14.39 万元，实现利润总额-908.42 万元。目前，捷捷上海产品 SGT-MOS（30A-150A）小样可靠性指标比较稳定，部分产品处在客户认证区间。谢谢！

**43、深圳公司的设立，主要客户定位是什么？通信还是新能源车？目前营收和利润情况如何？**

答：尊敬的投资者，您好！感谢您的关注。深圳是科技和人才的前沿阵地，公司在 2019 年将办事处设置成全资子公司，业务范围主要是功率半导体研发与销售，目前主要服务于公司存量业务。2020 年捷捷微电（深圳）实现营业收入 196.07 万元，实现利润总额-117.48 万元，归属于上市公司股东的净利润为-111.97 万元。谢谢！

**44、公司主营分类中，通信和新能源车占比大概多少？公司在新能源车产业链中充电桩业务规模多少？是否有车身内应用的产品？车规级产品的技术相比行业如何？预计什么时候能投产？**

答：尊敬的投资者，您好！感谢您的关注。目前，公司产品在汽车电子应用领域销售收入占比约 5%，通讯应用领域占比约 10%。公司的 TVS 等器件主要应用于汽车充电桩及汽车内相关功能的功率调节等。车规级项目为公司的新建项目，预计建设周期为 2 年左右（含基础设施及配套建设），近期环评报告已获得批复，能评、规划、土地等手续尚在办理过程中。

谢谢!

**45、公司的业绩在高速发展，但对上下游的控制力却在减弱，为何？2020年应收账款2.9亿，增加1.7亿左右，预收账款0，应付预收和应收预付的差额连续为负数，且20年较19年增加了-1.5亿左右，对上下游的控制力进一步减弱，和业绩的高速发展不成正比。**

答：尊敬的投资者，您好！感谢您的关注。公司的应收票据、应收账款及应收款项融资同比差异较大，主要是收到的承兑汇票增加之所致。其中：应收票据期末1.48亿同比增加1.42亿，应收账款期末2.66亿同比增长34.47%，应收款项融资1.05亿同比增长约5000万元。公司2021年营收增长49.99%，账期内应收账款增长34.47%，符合公司账期要求，与对应的经营性净现金流相匹配。同时，公司对应收账款信用减值作了充分的准备。谢谢！

**46、净利润持续增加，利润质量却连续下降，为何？最近几年，在净利润持续高速增长的同时，净利润现金含量却连续下降，20年已经只有80%左右，低于100%。经营活动产生的净现金流的增长速度远远小于净利润的增长速度。**

答：尊敬的投资者，您好！感谢您的关注。1.净利润直接同销售收入相关联，公司目前应收账款结算主要以承兑汇票为主，其中主要是银行承兑汇票。公司现金流相对充裕，承兑汇票到期承兑；2.2020年公司根据芯片市场行情和趋势，为满足客户订单与交期等需要，公司增加了存货的储备，特别是MOSFET芯片等；3.主营业务收入同比较快增长，账期内应收款项的增加。谢谢！

**47、具体投资了哪些固定资产，无形资产或者其他长期资产？**

	<p><b>对公司的发展有哪些帮助？购建固定资产，无形资产和其他长期资产支付的现金连续高于经营活动产生的净现金流，20 年更是大于 200%，能持续吗？</b></p> <p>答：尊敬的投资者，您好！感谢您的关注。公司定增的募集资金还没有投完，在持续投入中，预计今年完成定增项目建设。公司定增项目的建设期基本为 2 年。谢谢！</p> <p><b>48、购买商品、接受劳务支付的现金大幅度增加，具体做了什么，对公司的发展有何帮助？</b></p> <p>答：尊敬的投资者，您好！感谢您的关注。购买商品、接受劳务支付的现金增加是基于目前订单十分饱满，产品需要提前备货以及支付货款的需要。谢谢！</p>
附件清单(如有)	无
日期	2021-03-31